КОММЕРЧЕСКАЯ ЭНЦИКЛОПЕДІЯ

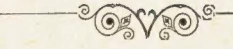
М.—РОТШИЛЬДА,

въ полной передѣлкѣ сообразно потребностямъ русскихъ предпринимателей и съ добавленіемъ 6 новыхъ русскихъ отдѣловъ.

Подъ редакціей С. С. ГРИГОРЬЕВА.

НАСТОЛЬНАЯ СПРАВОЧНАЯ КНИГА ПО ВСѢМЪ ОТРАСЛЯМЪ КОММЕРЧЕСКИХЪ ЗНАНІЙ.

Томъ III.



С.-ПЕТЕРБУРГЪ.

1905.

Заглавные листы и обложка печатаны въ типографіи В. Киршбаума.

КОММЕРЧЕСКАЯ ЭНЦИКЛОПЕДІЯ

М.—Ротшильда.

ТОМЪ III.

I ОТДѢЛЪ.

Глава первая.

Потребности.

I. Причиною возникновенія всякаго хозяйства являются потребности. Потребности создаются ощущеніемъ недостатковъ даннаго состоянія. Чѣмъ больше недостатковъ сознается въ любоомъ состояніи, тѣмъ большее количество потребностей имѣется въ данномъ случаѣ. По мѣрѣ того, какъ человѣкъ стремится къ удовлетворенію своихъ потребностей, его поступки являются борьбой за существованіе и счастье. Однѣ потребности вызваны стремленіемъ человѣка поддержать собственное существованіе (эти встрѣчаются также у дикарей); другія стремленіемъ къ усовершенствованію: въ возникновеніи и удовлетвореніи послѣднихъ заключается культурная задача человѣчества. Настоятельность потребностей измѣряется частію размѣрами, которые принимаетъ неудовлетворенное чувство, возбуждаемое ими въ человѣкѣ, частію количествомъ предметовъ, потребныхъ для ихъ удовлетворенія. Среди потребностей различаютъ насущные и второстепенныя, отложимыя и настоятельныя, настоящія и будущія, предстоящія. Въ тѣхъ случаяхъ, когда человѣкъ, на ряду съ данными потребностями, имѣетъ въ виду и предстоящія—появляется сбереженіе, и чѣмъ съ большей очевидностью онъ предвидитъ предстоящія потребности, тѣмъ настойчивѣе требуютъ онѣ себѣ вниманія. По району ихъ распространенія различаютъ потребности *общечеловѣческія*, *національныя*, *исключительныя* (напримѣръ, потребности, присущія какому-нибудь классу, сословныя потребности) и *личныя*. Въ зависимости отъ того, нуждается-ли данная потребность для своего удовлетворенія въ неизмѣнныхъ или разныхъ предметахъ, ее опредѣляютъ какъ *постоянную* или *непостоянную*, *измѣнчивую*, и въ зависимости отъ того, поддается или не поддается предварительному выясненію совокупность этихъ предметовъ, различаютъ потребности *нормальныя* и *случайныя*.

II. Большинство потребностей, притомъ чрезвычайно важныхъ, обязаны своимъ возникновеніемъ исключительно общественнымъ условіямъ человѣческаго существованія, которыя воспитываютъ въ отдѣльныхъ личностяхъ, равно какъ и въ цѣлыхъ классахъ, извѣстныя жизненныя требованія, привычку къ опредѣленному образу жизни; тѣ-же условія создаютъ для нѣкоторыхъ сословій идею представительства. Потребность прекращается либо съ того момента, когда человѣкъ (въ большей или меньшей степени добро-

вольно) отъ нея отказался, либо съ момента ея (полнаго или частичнаго) удовлетворенія. Съ полнымъ удовлетвореніемъ прекращаются лишь немногія, самыя примитивныя потребности. Съ прогрессомъ цивилизаціи, увеличивается количество потребностей, при чемъ, въ силу общественныхъ условій современнаго быта, онѣ проявляютъ стремленіе становится всеобщими. На ряду съ индивидуальными потребностями различаютъ потребности государственныя, потребности, присущія данной общинѣ, данной корпораціи. и. т. д. Ихъ разнообразіе приводитъ къ *конкурренціи*, проявляющейся не только въ жизни отдѣльныхъ индивидуумовъ, но и въ общественныхъ хозяйствахъ цѣлыхъ народовъ. Задачей подобной конкурренціи служитъ удовлетвореніе потребностей; разрѣшенія же ея предполагаетъ разумное уравненіе потребностей и возможность ихъ удовлетворенія. Потребности могутъ вырождаться, какъ въ отношеніи ихъ интенсивности, такъ и въ отношеніи ихъ направленія. Въ народно-хозяйственныхъ отношеніяхъ показателемъ потребностей служитъ *спросъ*. Удовлетвореніе собственныхъ потребностей обнаруживаетъ въ каждомъ отдѣльномъ человѣкѣ нормальную заботу о самомъ себѣ. Если же забота о самомъ себѣ приводитъ человѣка къ нарушенію интересовъ другихъ людей, она переходитъ въ эгоизмъ и является порочнымъ стимуломъ.

Глава вторая.

Блага.

I. *Опредѣленіе.* Средства удовлетворенія потребностей называютъ благами. Среди вещей весьма мало такихъ, которыми невозможно было бы воспользоваться, какъ средствомъ удовлетворенія какой-нибудь разумной и нравственной потребности. Съ другой стороны, именно тѣ самыя вещи, которыя служатъ къ удовлетворенію большинства разумныхъ и нравственныхъ потребностей, могутъ служить также средствомъ къ удовлетворенію большинства безнравственныхъ потребностей. Напримѣръ, деньги. Собственно, не существуетъ ни хорошихъ ни дурныхъ благъ; только сознательное пользованіе превращаетъ ихъ въ таковыя. Множество благъ искони существующихъ, только сравнительно въ недавнее время стали благами въ истинномъ смыслѣ, а именно съ тѣхъ поръ какъ человѣкъ познакомился съ ихъ годностью (напримѣръ, нѣкоторыя лѣкарственныя и промышленныя растенія). Кромѣ того, блага перестаютъ быть благами, какъ только исчезаетъ потребность въ нихъ.

II. *Виды благъ.* Прежде всего мы различаемъ блага соотвѣтственно тѣмъ потребностямъ, удовлетворенію которыхъ они служатъ. Одни блага *непосредственно* удовлетворяютъ потребности, какъ напримѣръ, съѣстные припасы, жилье, одежда и т. п., другія только *косвенно*, какъ напримѣръ, сырые продукты, которые нуждаются въ предварительной обработкѣ, орудія и машины, фабричныя постройки и проч., служащія средствомъ полученія благъ перваго рода. Далѣе, различаютъ блага *даровыя* и *хозяйственныя.* Существеннымъ признакомъ даровыхъ благъ является ихъ способность стать пред-

метомъ завладѣнія. Отъ владѣнія предметомъ, представлявшимъ до того даровое благо, выигрываетъ раньше всего тотъ, кто его себѣ присвоилъ, но косвенно выигриваютъ также интересы цѣлаго народа. Эта способность благъ становится предметомъ владѣнія, имѣетъ громадное значеніе для народнаго хозяйства, самыя важныя и значительныя учрежденія котораго основаны на ней.

Соотвѣтственно природѣ благъ ихъ дѣлятъ на блага *вещественныя*, къ которымъ относятся всѣ предметы, и на блага *невещественныя*: сюда принадлежатъ отношенія, общественное положеніе, качества, опредѣляющія трудоспособность (увѣренность и порядокъ, здоровье, чистота, ровность, энергія, знаніе и проч.). Невещественныя блага часто не поддаются точному опредѣленію, почему ихъ нельзя и пріобрѣсти въ точно-опредѣленномъ объемѣ.

Далѣе, блага дѣлятъ на *замѣнимыя* то есть такія, въ которыхъ собственникъ цѣнитъ ихъ свойства, а не предметъ, напримѣръ, деньги, каменный уголь, зерно, и на *незамѣнимыя*, полная замѣна которыхъ другими равноцѣнными благами, представляется невозможной; сюда относятся произведенія искусства, родовыя помѣстья и проч. Замѣнимыя блага представляютъ значительно больше удобствъ въ качествѣ предметовъ торговли, чѣмъ незамѣнимыя.

Соотвѣтственно ихъ происхожденію, блага дѣлятся на *внутреннія*, которыя человѣкъ находитъ въ самомъ себѣ, и которыя только до нѣкоторой степени могутъ служить предметомъ торговли, и *внѣшнія*, которыя человѣкъ находитъ внѣ себя. Къ послѣднимъ относятся произведенія природы, человѣческаго труда или тѣ, которыя являются результатомъ взаимодѣйствія природы и человѣческаго труда (произведенія природы, по скольку они испытали на себѣ дѣйствіе обработки человѣка), а также извѣстныя отношенія, напримѣръ, торговыя сношенія.

Глава третья.

Цѣнность.

I. Хозяйственное значеніе благъ зависитъ отъ цѣнности послѣднихъ. Разумъ обсуждаетъ вещи со стороны ихъ способности служить потребностямъ человѣка, со стороны ихъ годности: онъ производитъ имъ оцѣнку, которой посвящаетъ весьма много времени. При разсмотрѣніи вопроса о цѣнности прежде всего бросается въ глаза различіе между полезностью и собственно цѣнностью.

II. *Полезностью* называютъ свойство блага отвѣчать на данную потребность. Полезность бываетъ больше, или меньше, соотвѣтственно большей или меньшей важности удовлетворяемой потребности. Съ точки зрѣнія цѣлаго народа, жизненные припасы, одежда, уголь, дерево и желѣзо являются напр. благами наибольшей полезности. Далѣе, полезность называютъ *общей* въ томъ случаѣ, если благо отвѣчаетъ на потребность множества лицъ и—*специалной*—въ томъ случаѣ, если оно отвѣчаетъ на потребность лишь извѣстнаго народа, извѣстныхъ общественныхъ классовъ или извѣстной мѣстности. Наконецъ, если благо отвѣчаетъ на потребность лишь одного человѣка, тогда, оно считается прихотью.

Кромѣ того, полезность можетъ быть *выше* или *ниже*, соотвѣтственно тому, въ какой степени благо отвѣчаетъ на данную потребность. Она можетъ быть *обширной* или *ограниченной*, соотвѣтственно количеству потребностей, удовлетворяемыхъ даннымъ благомъ. Далѣе, благо можетъ обладать свойствомъ полезности *безпрерывно* или *періодически*, *временно* или *постоянно*. Блага, непосредственно отвѣчающія на потребности, вмѣстѣ съ тѣмъ *непосредственно* обнаруживаютъ свойственную имъ полезность. Наоборотъ тѣ блага, которыя служатъ лишь средствомъ для полученія благъ другого рода, обнаруживаютъ свою полезность лишь *косвеннымъ* образомъ, какъ напримѣръ, орудія машины, деньги.

III. *Цѣнность* есть способность блага обмѣниваться на другія блага. Она основана на отношеніи, въ которомъ стоитъ полезность даннаго блага къ полезности прочихъ благъ. Такимъ образомъ цѣнность блага предполагаетъ полезность послѣдняго, но, вмѣстѣ съ тѣмъ, и другія условія, къ числу которыхъ прежде всего относится его *передаваемость*. Слѣдующимъ условіемъ является невозможность или трудность пріобрѣсти данную вещь иначе, какъ путемъ обмѣна, вслѣдствіе чего цѣнность блага предполагаетъ также нѣкоторую *рѣдкость* послѣдняго.

Обмѣнъ глубоко коренится въ отношеніяхъ, созданныхъ общественной жизнью человѣка: повсюду, гдѣ имѣетъ мѣсто выборъ, мы встрѣчаемъ также обмѣнъ. Съ другой стороны, всюду гдѣ имѣетъ мѣсто обмѣнъ, мы встрѣчаемся съ выборомъ, который человѣкъ производитъ между различными потребностями и благами; даже взаимныя отношенія между природой и человѣкомъ характеризуются непрерывнымъ обмѣномъ.

Различаютъ цѣнность покупную, доходную, наемную, арендную и проч., соотвѣтственно способности блага быть предметомъ обмѣна того или другого вида.

IV. *Цѣнность абстрактная и конкретная*. Критическій умъ человѣка при оцѣнкѣ даннаго блага, обыкновенно руководствуется вопросомъ о цѣлесообразности, противупоставляя благо опредѣленнымъ реальнымъ потребностямъ: въ такомъ случаѣ получается *конкретная* цѣнность. Но можно оцѣнивать блага съ точки зрѣнія ихъ средней цѣлесообразности, и въ такихъ случаяхъ получается *абстрактная* цѣнность.

Къ различію между цѣнностью абстрактной и конкретной близко примыкаетъ часто дѣлаемое въ послѣднее время различіе между цѣнностью *субъективной* и *объективной*. Съ точки зрѣнія объективной цѣнности, всѣ монеты рублеваго достоинства равноцѣнны: съ точки зрѣнія цѣнности субъективной, рубль въ карманѣ нищаго оцѣнивается иначе, чѣмъ въ кошелькѣ милліонера.

V. *Отношеніе между цѣнностью и полезностью*. Съ точки зрѣнія послѣднихъ ученій, основательность различія между цѣнностью и полезностью начинаетъ подвергаться сомнѣнію, но въ народномъ сознаніи оно продолжаетъ сохранять силу авторитета. Цѣнность блага зависитъ отъ полезности, однако не всегда соотвѣтствуетъ послѣдней: не всегда, съ возрастаніемъ полезности вещи, равномѣрно возрастаетъ ея цѣнность. Отсюда проистекаетъ какъ-бы противорѣчіе между цѣнностью и полезностью, въ дѣйствительности, однако, не существующее; противорѣчіе существуетъ только въ нашихъ представленіяхъ о полезности и цѣнности, и причина всего въ неодинаковости точекъ зрѣнія, съ которыхъ мы обсуждаемъ ту и другую.

Въ странахъ культурныхъ представленіе о полезности все больше и больше вытѣсняется представленіемъ о цѣнности. Наоборотъ, чѣмъ примитивнѣе народное хозяйство, чѣмъ разрозненнѣе въ немъ частныя хозяйства, тѣмъ болѣе значенія имѣетъ въ немъ представленіе о полезности.

VI. *Происхожденіе цѣнности.* Гдѣ только есть на лицо благо и потребность, тамъ есть на-лицо и цѣнность, какъ представленіе объ отношеніи между ними. Вещь не отвѣчающая ни на одну потребность, тѣмъ самымъ лишена всякой цѣнности. Относительно многихъ вещей можетъ быть рѣчь о скрытой въ нихъ цѣнности, именно до тѣхъ поръ, пока онѣ не пришли въ соприкосновеніе съ удовлетворяемыми ими потребностями, такъ какъ для наличности цѣнности необходимо, чтобы человѣкъ призналъ полезныя свойства вещи и чтобы послѣднія стали ему доступны.

Глава четвертая.

Имущество.

I. *Опредѣленіе.* Имуществомъ называютъ совокупность благъ, принадлежащихъ одному человѣку или обществу людей. Владѣть имуществомъ могутъ также юридическія лица, напримѣръ, учрежденіе, корпораціи и проч. Человѣческій языкъ исключаетъ изъ понятія объ имуществѣ всѣ тѣ блага, которыя не поддаются количественной оцѣнкѣ. Хотя это собственно и неправильно, съ этимъ приходится однако считаться. Соотвѣтственно личности владѣльца, различаютъ частныя имущества, имущества принадлежащія корпораціямъ или учрежденіямъ, имущества народныя и государственныя. Эти виды имущества отличаются другъ отъ друга взаимоотношеніемъ входящихъ въ ихъ составъ благъ, а также условіями ихъ роста, уменьшенія и увеличенія. Однако, говоря вообще, всѣ имущества растутъ или сокращаются, *никогда* не оставаясь въ покоѣ, съ тою только разницей, что одни изъ нихъ обнаруживаютъ этотъ процессъ быстрѣе, другія медленнѣе. Это движеніе имущества почти незамѣтно въ рукахъ инертнаго человѣка и достигаетъ высшей степени возбужденія въ рукахъ спекулянта. Сокращеніе имущества имѣетъ мѣсто въ случаѣ перехода частей, его составляющихъ, въ чужую собственность или въ случаѣ пониженія ихъ цѣнности; ростъ имущества имѣетъ мѣсто въ случаѣ поступленія въ его составъ новыхъ благъ или въ случаѣ повышенія его цѣнности. Кромѣ того, на уменьшеніе имущества вліяютъ расходы и пользованіе имъ, а на его увеличеніе доходы и наростанія.

Оцѣнка имущества состоитъ въ опредѣленіи его хозяйственнаго значенія, основанномъ на выясненіи частію его цѣнности, частію одной полезности. Однако, въ современныхъ народно-хозяйственныхъ отношеніяхъ имущество обыкновенно оцѣнивается исключительно съ точки зрѣнія его цѣнности. Если представляетъ уже затрудненія оцѣнка частнаго имущества, то даже приблизительная оцѣнка народнаго имущества прямо невозможна.

Цифровое представленіе о состояніи извѣстнаго имущества въ данный моментъ получается посредствомъ составленія *инвентаря.* Составленіе ин-

вентаря предпринимается при началѣ или въ концѣ дѣятельности какой-нибудь фирмы, при измѣненіи составляющаго ее персонала при составленіе годовыхъ отчетовъ и въ другихъ случаяхъ. Главную трудность при составленіи инвентаря представляетъ оцѣнка отдѣльныхъ частей имущества, которыя предстоитъ въ него включить.

II. Имущество, превышающее какъ потребности владѣльца, такъ и среднія потребности цѣлой группы лицъ, называютъ *богатствомъ*. Характерною чертою богатства является его способность сохранять при благопріятныхъ условіяхъ неприкосновенность своихъ размѣровъ. Человѣчество склонно переоцѣнивать значеніе богатства въ дѣлѣ усовершенствованія и прогресса. Въ дѣйствительности, оно служитъ только средствомъ къ достиженію цѣли, правда средствомъ въ высшей степени дѣйствительнымъ; въ то же время оно является цѣлію коммерческихъ стремленій. Множество людей не въ состояніи постигнуть другія, болѣе возвышенныя цѣли. Если бы богатство не возбуждало ихъ къ жизни и борьбѣ, они, пожалуй, ни къ чему не стремились бы, ихъ способность къ дѣятельной жизни не получила бы, никакого выраженія, и природою дарованныя имъ силы никогда бы не проснулись. Если человѣкъ направляетъ свои силы только на достиженіе богатства, мотивы его труда нельзя назвать возвышеными, но это все же трудъ, и какъ таковой, онъ не можетъ не содѣйствовать успѣхамъ цивилизаціи. Частное богатство предполагаетъ удовлетвореніе прихотей; народное богатство обусловливается богатствомъ всѣхъ классовъ населенія, даже тѣхъ, которые въ имущественномъ отношеніи поставлены ниже другихъ. Народное богатство измѣряется платежными силами населенія, его кредитоспособностью у другихъ народовъ, размѣрамъ государственныхъ расходовъ, и степенью трудности, сопровождающею нахожденіе правительствомъ капиталовъ для общественныхъ предпріятій.

Имущество, не отвѣчающее на всѣ потребности, удовлетворяемыя богатствомъ, тѣмъ не менѣе отвѣчающее на потребности, превышающія среднюю мѣру потребностей человѣка, называется *благосостояніемъ*. Границы послѣдняго съ такимъ же трудомъ поддаются точному опредѣленію, какъ и границы богатства, хотя общественное мнѣніе отличаетъ ихъ по нѣкоторымъ характернымъ признакамъ.

Имущество, дающее возможность удовлетворить среднія потребности даннаго состоянія, называютъ *достаткомъ*. Въ состояніи нужды способность человѣка къ удовлетворенію потребностей падаетъ ниже уровня, необходимаго для счастья; однако сильныя натуры побѣждаютъ ее и, при помощи труда и терпѣнія, достигаютъ достатка или даже благосостоянія. Значительно труднѣе выходъ изъ состоянія *бѣдности*, которая лишаетъ человѣка возможности удовлетворять даже насущныя потребности и выбиться изъ которой посредствомъ труда является для обыкновенныхъ натуръ дѣломъ невѣроятнаго напряженія всѣхъ ихъ физическихъ и духовныхъ силъ. Самую низкую ступень имущественнаго положенія называютъ *нищетой*; послѣдняя представляетъ собою длительное состояніе полнаго лишенія. Въ состояніи бѣдности и нищеты человѣкъ падаетъ бременемъ на ближнихъ: въ первомъ случаѣ—отчасти, во второмъ—всецѣло. Нищета это бѣдность, лишенная даже надежды на лучшее будущее. Гдѣ бѣдность или нищета стала присущей цѣлымъ классамъ народонаселенія, гдѣ необезпеченность

заработка, жизнь изъ за куска хлѣба выработали особый нравственный типъ, тамъ мы впервые встрѣчаемъ *пролетаріатъ.* Пролетаріатомъ называютъ массу населенія, сознающую свою бѣдность и вмѣстѣ съ тѣмъ окончательно потерявшую способность и желаніе достигнуть лучшаго будущаго.

Глава пятая.

Хозяйство.

I. Подъ хозяйствомъ понимаютъ систематическую дѣятельность человѣка, направленную къ удовлетворенію собственныхъ потребностей. Оно представляетъ собою какъ бы переработку и завоеваніе внѣшняго міра человѣкомъ, упорядоченную борьбу послѣдняго за свое существованіе. Человѣкъ есть причина хозяйства и, наоборотъ, хозяйство есть условіе всякаго человѣческаго существованія. Хозяйственная дѣятельность человѣка обнимаетъ весьма различные виды дѣятельности, которые могутъ быть разсматриваемы въ слѣдующихъ категоріяхъ:

1. *Извлеченіе цѣнности* изъ предметовъ безцѣнныхъ. Сюда относятся открытія и изобрѣтенія; завладѣнія благами, остававшимися до завладѣнія безъ владѣльцевъ; дѣятельность художественная и литературная.

2. *Пріумноженіе цѣнности* имѣетъ мѣсто въ тѣхъ случаяхъ, когда человѣческая воля направляетъ продуктивную дѣятельность природы, напримѣръ посредствомъ обработки земли, такъ же какъ посредствомъ промышленнаго труда.

3. *Сохраненіе и обезпеченіе цѣнности.* Въ этомъ направленіи выражается дѣятельность правовыхъ институтовъ, полиціи, страховыхъ обществъ; сюда же относится бережливость и заботливость проявляемыя человѣкомъ въ области частнаго хозяйства.

4. *Передвиженіе цѣнностей,* вызываемое торговымъ обмѣномъ. Сюда относится направленіе благъ въ тѣ мѣста, гдѣ въ нихъ чувствуется наибольшая нужда, а равно и собственное передвиженіе вслѣдъ за благами въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ того требуетъ интересъ дѣла.

5. *Распредѣленіе цѣнностей.* Подъ таковымъ подразумѣвается хозяйственная дѣятельность, направленная къ достиженію такого распредѣленія цѣнностей, чтобы количество ихъ, выпадающее на долю отдѣльныхъ индивидуумовъ, соотвѣтствовало дѣйствительному участію каждаго изъ нихъ въ трудѣ на общую пользу. Можно смѣло утверждать что эта задача хозяйственной дѣятельности по сей день остается наиболѣе далекой отъ разрѣшенія.

6. *Использованіе цѣнносщей,* состоитъ въ удовлетвореніи возможно большаго количества человѣческихъ потребностей при наименьшемъ количествѣ принесенныхъ жертвъ.

Въ чистомъ видѣ полное разрѣшеніе этихъ разнообразныхъ хозяйственныхъ задачъ недостижимо. Повсюду къ успѣху примѣшивается нѣкоторая неудача или потеря: подъ послѣдней слѣдуетъ понимать частію добровольныя издержки и жертвы, частію тѣ, которыя носятъ названіе *вреда, убытка.* Кто старается избѣгнуть одной потери, испытываетъ

обыкновенно другую: поэтому задачу всякой хозяйственной дѣятельности составляетъ выборъ такой формы, которая была бы связана съ наименьшимъ количествомъ потерь.

II. *Виды хозяйства.* Съ точки зрѣнія воли, завѣдующей хозяйствомъ, послѣднее можетъ быть раздѣлено на слѣдующіе виды:

1. *Частное хозяйство.* Правила, по которымъ направляются частныя хозяйства, не составляютъ предмета самостоятельнаго ученія, но лишь попутно изучаются политической экономіей, такъ какъ въ жизни современныхъ государствъ хозяйства отдѣльныхъ индивидуумовъ и семействъ въ такой степени переплелись съ народнымъ, что ихъ существованіе, равно какъ и изученіе, мыслимо только въ неразрывной связи съ послѣднимъ. Каждое частное хозяйство безчисленными нитями связано съ другими частными хозяйствами: оно поддерживается ими и въ свою очередь служитъ имъ. Въ строгомъ смыслѣ этого слова частное хозяйство мыслимо только въ пустынѣ.

Частное хозяйство возникаетъ вмѣстѣ съ самостоятельностью человѣка, которая обыкновенно образуется не сразу. Каждое вновь возникающее хозяйство глубоко коренится въ хозяйствѣ старшемъ по возрасту, изъ котораго оно и черпаетъ свои силы до тѣхъ поръ, пока не окрѣпнетъ въ такой степени, чтобы обходиться безъ этой поддержки. Хозяйства, ставшіи уже самостоятельными, въ началѣ отличаются слабостью, послѣ чего нѣкоторыя изъ нихъ быстро крѣпнутъ, нѣкоторыя же никогда не достигаютъ полной самостоятельности. Въ тѣхъ, случаяхъ, когда хозяйство гибнетъ еще при жизни хозяина, возникаетъ банкротство.

2. Подробнымъ разсмотрѣніемъ хозяйства, принадлежащаго союзамъ, обществамъ и проч., мы займемся въ другомъ мѣстѣ. Здѣсь мы только отмѣтимъ, что основаніемъ для возникновенія подобныхъ хозяйствъ служитъ сознаніе силы, которую пріобрѣтаютъ частныя хозяйства, соединяясь вмѣстѣ. Въ отношеніи организиціи и цѣлей, подобные союзы дѣлятся на *акціонерныя общества*, разныхъ родовъ товарищества, артели и *рабочіе союзы*; въ отношеніи юридическаго положенія, ихъ различаютъ соотвѣтственно большей или меньшей степени *отвѣтственности*, которую несутъ ихъ члены.

3. Подъ *народнымъ хозяйствомъ* понимаютъ хозяйственную дѣятельность цѣлаго народа. Она составляется изъ всѣхъ частныхъ хозяйствъ на почвѣ ихъ безпрерывнаго взаимодѣйствія. Извѣстныя узы связываютъ между собою всѣ единицы, составляющія въ своей совокупности данный народъ: такія узы составляетъ общность языка, нравовъ, мѣста жительства, происхожденія, правоваго устройства и исторіи. Къ числу этихъ узъ относится и народное хозяйство, выражающееся въ общности матеріальныхъ интересовъ.

Народное хозяйство служитъ ареной, на которой одновременно находятъ себѣ выраженіе человѣческій эгоизмъ и общественность. Поскольку человѣкъ дѣйствуетъ въ собственныхъ интересахъ, его стремленія служатъ выраженіемъ эгоизма; поскольку онъ, занятый удовлетвореніемъ собственныхъ потребностей, въ то же время имѣетъ въ виду потребности своихъ ближнихъ, его стремленія служатъ выраженіемъ присущей ему общественности. Эгоизмъ и общественность идутъ рука объ руку повсюду, гдѣ сталкиваются потребности нѣсколькихъ человѣкъ и общее стремленіе удовлетворить послѣднія. Эти оба противоположныя качества человѣческаго духа унаслѣдованы имъ

отъ природы. Непосредственнымъ источникомъ эгоизма служитъ естественное стремленіе къ сохраненію своего я; онъ является жизненнымъ принципомъ всякаго индивидуальнаго существованія. Но и общественность врождена человѣку природой. Она заключается въ неудержимомъ стремленіи, ощущаемомъ человѣкомъ уже на первыхъ ступеняхъ его развитія, примкнуть къ другимъ людямъ, имѣющимъ общія съ нимъ потребности. Общественность и эгоизмъ проявляются во всѣхъ поступкахъ человѣка, какъ въ ограниченной сферѣ домашняго вліянія, такъ и въ сферѣ отношеній общественныхъ, въ его участіи въ дѣлахъ данной общины и цѣлаго государства. Одушевленный идеей общественности человѣкъ трудится на благо семьи, общины, отечества и человѣчества, такъ, какъ будто всѣ они лишь его собственное расширенное „я". Но и эгоистъ, поскольку онъ живетъ въ обществѣ людей, принужденъ оказывать имъ услуги, если онъ желаетъ въ свою очередь пользоваться ихъ услугами, какъ орудіемъ своего эгоизма.

Такимъ образомъ, народное хозяйство не есть только совмѣстное существованіе всѣхъ частныхъ хозяйствъ, но является также совокупностью всей народной дѣятельности, великой общей работой. Каждая часть населенія заботится о собственныхъ интересахъ, но вмѣстѣ съ тѣмъ, и о интересахъ другихъ частей. Отдѣльные моменты въ народномъ хозяйствѣ взаимно другъ друга обусловливаютъ. Такая зависимость существуетъ между торговлей и промышленнымъ трудомъ, между потребленіемъ и производствомъ. Процвѣтаніе одного невозможно на ряду съ гибелью всѣхъ остальныхъ.

Въ народномъ хозяйствѣ своеобразно переплетаются *законы природы* и *свободная дѣятельность* человѣческаго духа. Человѣкъ принужденъ хозяйничать въ предѣлахъ условій, которыя ему ставитъ природа, но лишь отъ его воли зависитъ такъ или иначе воспользоваться этими условіями, придать ту или иную форму своему хозяйству.

Народное хозяйство служитъ выраженіемъ жизненной функціи даннаго народа: вмѣстѣ съ нимъ оно возникаетъ, растетъ и совершенствуется. Въ началѣ его существованія оно представляетъ *естественное хозяйство*; каждый производитъ лишь то, что удовлетворяетъ его личныя потребности; въ своемъ дальнѣйшемъ развитіи оно становится *денежнымъ* и, наконецъ, *кредитнымъ хозяйствомъ*.

4. *Государственное хозяйство.* Государству также присуща хозяйственная дѣятельность, подробности которой будутъ разсмотрѣны нами отдѣльно.

5. Подъ *міровымъ хозяйствомъ* мы понимаемъ хозяйственную дѣятельность всего человѣчества, разсматриваемую независимо отъ благосостоянія отдѣльныхъ народовъ. Также и этотъ видъ хозяйственной дѣятельности не служитъ предметомъ самостоятельнаго изученія, но лишь попутно разсматривается политической экономіей. Сфера международныхъ сношеній расширяется, успѣхи каждаго народа становятся достояніемъ прочихъ. Каждый народъ производитъ собственныя блага, которыя онъ обмѣниваетъ на міровомъ рынкѣ на блага, производимыя другими народами. Не рѣдки случаи, что одно и то-же дѣло является результатомъ совмѣстной работы нѣсколькихъ народовъ (напримѣръ: сооруженіе Сенъ-Готгардтской жел. дор., прорытіе Суэцскаго канала, устройство всемірныхъ выставокъ, созданіе торговыхъ и морскихъ договоровъ и т. п.).

I-II. *Хозяйственныя системы.* При

изученіи взаимоотношенія отдѣльныхъ хозяйствъ, можно установить слѣдующія хозяйственныя системы:

1. *Система естественнаго хозяйства*, при которой отсутствуетъ обмѣнъ благами, переходъ ихъ изъ одних рукъ въ другія, въ виду того, что каждое хозяйство производитъ лишь то, что потребляется имъ же.

2. *Система торговаго хозяйства* предполагаетъ обмѣнъ продуктовъ и услугъ каждаго хозяйства на продукты и услуги другихъ хозяйствъ. Соотвѣтственно степени развитія торговаго хозяйства, различаютъ хозяйство мѣновое, денежное и кредитное.

3. *Система общественнаго хозяйства*. Производствомъ благъ занимается все общество, которое предоставляетъ ихъ затѣмъ въ распоряженіе своихъ сочленовъ. Хотя отношенія между обществомъ и единицами, его составляющими, и не лишены торговаго элемента, но въ ихъ основаніи нѣтъ мѣста интересамъ личнохозяйственнымъ.

4. *Система благотворительнаго хозяйства*, при которой слабѣйшіе въ хозяйственномъ отношеніи субъекты поддерживаются болѣе сильными, что имѣетъ мѣсто въ отдѣльныхъ семьяхъ, въ обществахъ вспоможенія бѣднымъ и проч.

Въ современномъ хозяйствѣ культурныхъ народовъ всѣ эти разнообразныя системы не встрѣчаются въ чистомъ видѣ, но перемѣшаны одна съ другой, при чемъ первая изъ нихъ все больше и больше отступаетъ назадъ.

Глава шестая.

Промышленность.

Каждый большой кругъ хозяйственной дѣятельности заключаетъ въ себѣ дѣятельность *промышленную* и *непромышленную*. Промышленная дѣятельность или промышленность характеризуется постоянствомъ, извѣстною правильностью производствъ и тѣмъ, что она преслѣдуетъ интересы барыша, т. е. производитъ продукты не для удовлетворенія ими потребностей производителей непосредственно, а для обмѣна. Заготовка дровъ для собственнаго употребленія есть дѣятельность хозяйственная, но не промышленная; наоборотъ, заготока совершаемая подрядчикомъ дровъ, съ цѣлію ихъ перепродажи, есть дѣятельность не только хозяйственная, но и промышленная. Черты *конкуренціи* и *предпринимательскій* характеръ, въ свою очередь, отличаютъ промышленную дѣятельность, какъ таковую.

Не рѣдки случаи смѣшенія понятій индустріи, индустріальной промышленности, съ понятіемъ промышленности, равно какъ ихъ противупоставленія. Однако, то и другое не правильно: индустрія составляетъ только часть промышленности.

Слѣдующее дѣленіе промышленности на виды можно считать наиболѣе правильнымъ:

1. *Промышленность чисто добывающая*, подъ которою понимается добываніе въ сыромъ видѣ естественныхъ произведеній въ мѣстѣ ихъ нахожденія. Сюда относятся: горное дѣло, охота, рыбная ловля, а также различные виды добыванія растительныхъ продуктовъ въ ихъ сыромъ видѣ (строевого лѣса, пряныхъ и промышленныхъ растеній лечебныхъ травъ и проч.).

2. *Сельскохозяйственная промышленность и лѣсоводство*, характеризующіяся вмѣшательствомъ воли человѣка, направляющаго силы природы съ цѣлію добыванія благъ; сюда относятся: земледѣліе, скотоводство, садоводство, лѣсоводство, разведеніе плантацій и проч.

3. *Обрабатывающая промышленность*, подъ которой понимается механическая и химическая переработка сырыхъ произведеній.

4. *Оказаніе личныхъ услугъ.* Этотъ видъ промышленности въ свою очередь предполагаетъ дѣленіе на обыкновенныя услуги (напримѣръ, предлагаемыя домашней прислугой), на дѣятельность ученую, художественную, политическую, ремесленную и т. д.

5. *Торговая промышленность*, подъ которою понимается посредничество въ дѣлѣ обмѣна благъ, т. е. торговля въ самомъ широкомъ смыслѣ этого слова. Среди разнообразныхъ подраздѣленій этого вида промышленной дѣятельности можно отмѣтить двѣ главныя группы: *собственно торговлю*, или дѣятельность, непосредственно направленную къ посредничеству въ дѣлѣ обмѣна однихъ благъ на другія, и разные виды *вспомогательныхъ промысловъ*, среди которыхъ выдающееся мѣсто принадлежитъ *транспортному дѣлу*.

Глава седьмая.

Предпріятіе и дѣло.

1) *Требованія.* Дѣятельность, исходъ которой въ точности неизвѣстенъ, называютъ *предпріятіемъ.* Хозяйственное предпріятіе называютъ *дѣломъ*, при чемъ этимъ названіемъ пользуются какъ для обозначенія всего предпріятія, такъ и составляющихъ его отдѣльныхъ моментовъ. Въ хозяйственной жизни народовъ является фактомъ величайшей важности то обстоятельство, что лишь небольшой сравнительно группѣ людей представляется возможность основывать предпріятія и пользоваться ихъ результатами, тогда какъ громадной массѣ человѣчества остается работать для чужихъ предпріятій. Причина этого явленія заключается въ томъ, что для основанія и руководительства большинствомъ предпріятій потребенъ не только капиталъ (объ этомъ подробнѣе см. ниже), но также извѣстныя личныя преимущества. Сюда относятся:

I. *Знанія и сообразительность.* Главными достоинствами, дѣлового человѣка являются: знаніе особенностей кроющихся какъ въ технической сторонѣ дѣла, такъ и въ собственно-хозяйственныхъ условіяхъ предпріятія и обстоятельствъ, которыя способны оказывать на предпріятіе то или другое вліяніе, а также умѣнье комбинировать таковыя. Раньше всего необходимо знаніе всѣхъ находящихся въ распоряженіи даннаго хозяйства рабочихъ силъ и цѣнностей. Сплошь и рядомъ тѣ и другія остаются въ хозяйствѣ неиспользованными или-же использованными не въ такой мѣрѣ, въ какой это могло бы имѣть мѣсто въ данномъ случаѣ. Такъ напримѣръ, пользованіе ими ограничивается иногда однимъ направленіемъ, въ то время какъ они могли бы быть использованы въ нѣсколькихъ; далѣе возможны случаи не-

своевременнаго пользованія, или же не въ томъ мѣстѣ гдѣ это было-бы наиболѣе выгодно, или-же наконецъ, недостаточно полнаго. Проницательный взглядъ настоящаго дѣлового человѣка быстро опредѣляетъ свойства благъ и средства даннаго хозяйства, ихъ достоинства, цѣнность, полезность, ходкость, прочность и проч.; онъ умѣетъ уловить благопріятный моментъ и знаетъ, гдѣ именно можно воспользоваться ими съ наибольшей выгодой; комбинируя ихъ такимъ образомъ, онъ умѣетъ создавать болѣе благопріятныя условія.

Однако, отъ дѣлового человѣка требуется не только знаніе находящихся въ распоряженіи даннаго хозяйства средствъ и цѣнностей, но и умѣніе пользоваться ими какъ рабочимъ матеріаломъ. Обсуждая новое предпріятіе, онъ рѣшаетъ вопросъ о томъ, чѣмъ онъ могъ-бы въ данномъ случаѣ воспользоваться, при условіи тѣхъ или другихъ измѣненій. Онъ предвидитъ также ошибки, которыхъ ему необходимо избѣжать. Часто слышишь фразу: „я тоже могъ-бы это сдѣлать, если-бы я зналъ, что изъ этого что-нибудь выйдетъ“. Настоящій дѣловой человѣкъ никогда не скажетъ ничего подобнаго, такъ какъ онъ умѣетъ предвидѣть возможность выгоднаго предпріятія тамъ, гдѣ она имѣется. Въ этомъ предвидѣніи и заключается существенная черта предпринимателя: онъ часто предвидитъ то, чего не предвидятъ другіе, вслѣдствіе чего ему удается то, что другіе не могли бы сдѣлать.

2. *Способность оцѣнки и расчета.* Умѣніе быстро и правильно оцѣнивать достоинства благъ и также быстро и правильно производить расчеты, въ свою очередь составляетъ свойство истиннаго предпринимателя. Не достаточно знать, что данная рабочая сила, данное устройство, данный матеріалъ примѣнимы въ томъ или другомъ случаѣ: необходимо еще знать, что все это стоитъ и что, при помощи ихъ, можетъ быть достигнуто. Такимъ образомъ необходимо обладать извѣстнымъ масштабомъ для цѣнностей, а также умѣть примѣнять его повсюду, гдѣ этого требуетъ необходимость. Масштабъ-же этотъ представляетъ не иное что, какъ среднюю производительность и среднія свойства хозяйственныхъ силъ и средствъ. Опытъ является лучшей провѣркой, что оцѣнка была произведена правильно, и точность масштаба увеличивается съ теченіемъ времени. Сравнивая свойства испытанныхъ уже хозяйственныхъ благъ со свойствами тѣхъ средствъ, которыя впервые примѣняются въ данномъ дѣлѣ, предприниматель рѣшаетъ вопросъ о производительности послѣднихъ. Такимъ-же точно образомъ онъ заключаетъ о степени цѣнности уже готовыхъ продуктовъ, товаровъ и проч.

3. *Рискъ.* Хозяйственное предпріятіе представляетъ собою извѣстнаго рода опытъ, какъ съ точки зрѣнія чисто матеріальной, такъ и съ точки зрѣнія предпринимательскихъ способностей, и, подобно всякому опыту, оно есть дѣло рискованное, исходъ котораго зависитъ какъ отъ личныхъ свойствъ того, кто рискуетъ, такъ и отъ обстоятельствъ внѣшнихъ. Рискъ тѣмъ больше, чѣмъ больше размѣры возможной потери, чѣмъ больше, слѣдовательно, *приносимыхъ* въ жертву ради дѣла цѣнностей и рабочей силы. Но степень риска опредѣляется не только *размѣрами*, но и *вѣроятностью* возможной потери. Рискъ тѣмъ больше, чѣмъ менѣе обезпеченъ благопріятный исходъ. Во множествѣ случаевъ предприниматель учреждаетъ дѣло и руководитъ послѣднимъ на основаніи твердо установлен-

ныхъ правилъ; въ другихъ случаяхъ ему приходится таковыя вырабатывать впервые. Въ такой же мѣрѣ неодинаково его отношеніе къ отдѣльнымъ отраслямъ даннаго предпріятія. Предпріятія, внимательно руководимыя въ теченіе долгихъ лѣтъ, представляютъ сравнительно немного риска. Но каждое расширеніе или измѣненіе даннаго предпріятія предполагаетъ новый рискъ и требуетъ новаго напряженія силъ и способностей со стороны предпринимателя.

4. *Иниціатива*, которая состоитъ въ извѣстной рѣшимости, смѣлости, проявленной человѣкомъ при созданіи новаго предпріятія. Настоящій предприниматель отличается умѣніемъ изобрѣсти для себя хозяйственную дѣятельность, которою онъ овладѣваетъ съ самаго-же начала. Однако, иниціатива проявляется не только въ созданіи новыхъ предпріятій, но и въ введеніи постоянныхъ улучшеній въ существующія, въ расширеніи дѣлъ и проч.

5. *Быстрота и рѣшительность*, имѣющія, въ виду увеличивающейся конкуренціи, важное значеніе въ современной хозяйственной жизни, въ тѣхъ случаяхъ когда предстоитъ выборъ между нѣсколькими возможностями; напримѣръ, при пріемѣ порученій, въ случаяхъ закупокъ или продажи матеріала и проч.

6. *Характеръ, стойкость* дѣлового человѣка обнаруживаются не только въ борьбѣ съ препятствіями, но и въ тѣхъ случаяхъ, когда ему приходится бороться съ безчисленнымъ множествомъ мелкихъ неурядицъ, преодолѣвать то пассивное сопротивленіе, которое онъ встрѣчаетъ на пути достиженія своихъ дѣловыхъ цѣлей, какъ со стороны неспособныхъ сотрудниковъ и работниковъ, такъ и со стороны неблагопріятныхъ особенностей самаго предпріятія.

7. *Организаторская способность* выражается въ приведеніи въ гармоническій порядокъ находящихся на-лицо хозяйственныхъ силъ и цѣнностей. Она можетъ быть развита упражненіемъ, но обучить ей нельзя. Организація даннаго дѣла требуетъ умѣнія сопоставить хозяйственныя силы и средства въ отношеніи обнаруживаемой ими продуктивности или-же въ отношеніи свойственныхъ имъ особенностей; она требуетъ умѣнія распознавать и соотвѣтствующимъ образомъ восполнять всѣ даже малѣйшія прорѣхи, образуемыя при взаимодѣйствіи хозяйственныхъ силъ. Организаторская дѣятельность проявляется также въ заботахъ о компенсаціи въ тѣхъ случаяхъ, когда находящіяся въ распоряженіи даннаго хозяйства силы и средства обнаруживаютъ недостаточность или-же отказываются отъ дальнѣйшаго служенія. Быть можетъ компенсація всѣхъ силъ и средствъ, которыми располагаетъ данное дѣло, очень трудна; тѣмъ не менѣе, ее необходимо найти, и въ этомъ случаѣ предприниматель лично изобрѣтаетъ ее. Далѣе организація дѣла требуетъ правильнаго распредѣленія труда и умѣнія точно выяснить компетенцію всѣхъ отдѣльныхъ силъ и средствъ. Точно соотвѣтствующую своимъ силамъ и свойствамъ задачу должны исполнять каждый сотрудникъ, каждый приборъ, каждое помѣщеніе, каждая цѣнность дѣла. Наконецъ, организація требуетъ возможности въ каждую данную минуту обозрѣвать все дѣло въ его движеніи и управлять имъ. Послѣднее достигается подчиненіемъ менѣе важныхъ органовъ органамъ болѣе важнымъ, частей дѣла его цѣлому. Наименьшія силы и средства соединяются въ группы, нѣсколько подобныхъ группъ—въ одну новую и т. д. Только подобное раздѣленіе дѣ-

лаетъ возможнымъ одновременное обозрѣніе всего дѣла и управленіе всѣми частями равномѣрно.

II. Основаніе хозяйственныхъ предпріятій.

1. *Личность основателя.* Въ большинствѣ случаевъ предпріятіе основывается однимъ лицомъ, которое и несетъ на себѣ рискъ и отвѣтственность за всѣ могущія произойти послѣдствія. Для того, чтобы судить о томъ, можно-ли безъ ущерба для предпріятія, отступить отъ этой главной формы основанія и предпочесть ей основаніе на товарищескихъ началахъ, необходимо принять въ соображеніе личныя свойства и матеріальное положеніе предпринимателей, родъ предпріятія, а равно и характеръ будущаго товарищества.

Не всякій предприниматель оказывается на своемъ мѣстѣ въ товариществѣ. Такъ какъ товарищество требуетъ отъ тѣхъ, кто въ него вступаетъ, умѣнія поступаться своею личностью и подчиняться общему договору, то лица, привыкшія вести самостоятельныя предпріятія, не всегда тамъ у мѣста. Они привыкли нести на себѣ всю отвѣтственность, и лишь, сознавая ее развертываютъ всѣ свои силы. Наоборотъ, натуры, предпочитающія быть свободными отъ единоличной отвѣтственности, вполнѣ годятся для товарищескаго предпріятія. Часто самая смѣлая и самостоятельная натура принуждена, вслѣдствіе отсутствія надлежащаго капитала и кредита, вступать въ товарищество, что создаетъ нежелательныя послѣдствія

Не всякое предпріятіе можетъ быть принаровлено къ любой формѣ товарищества, вслѣдствіе чего послѣдняя должна соотвѣтствовать предмету предпріятія. Предпріятія, которыя зависятъ отъ малѣйшаго колебанія денежнаго рынка, могутъ процвѣтать лишь подъ управленіемъ чрезвычайно самостоятельной и живой дирекціи. Наоборотъ, товарищества, отличающіяся неподвижностью своего управленія, годятся для предпріятій, которыя развиваются медленно и послѣдовательно.

Единоличныя предпріятія, какъ уже упомянуто, представляютъ собою идеальную форму таковыхъ, обнаруживающую величайшую легкость и свободу дѣйствій, въ самой себѣ носящую отвѣтственность за всѣ послѣдствія и допускающую, вслѣдствіе этого, такое напряженіе предпринимательскихъ силъ, какъ ни одна другая. Характерной чертой подобныхъ предпріятій является ихъ развитіе изъ предпріятій незначительныхъ путемъ долголѣтняго опыта. Въ весьма рѣдкихъ случаяхъ единоличныя предпріятія уже въ самомъ началѣ своего возникновенія обязаны своимъ существованіемъ крупному капиталу; въ большинствѣ случаевъ они крѣпнутъ и растутъ благодаря излишку производства, которымъ предприниматель пользуется не какъ предметомъ потребленія, но въ интересахъ расширенія дѣла.

Единоличныя предпріятія часто прекращаются вмѣстѣ со смертью ихъ учредителя и руководителя. Но такъ какъ всякое прекращеніе предпріятій сопровождается общими потерями, то едва-ли такой порядокъ можно признать нормальнымъ. Истинно хозяйственнымъ нужно считать, въ такихъ случаяхъ, не прекращеніе предпріятія, но лишь переходъ его отъ одного лица къ другому, которое продолжало-бы руководить имъ въ полномъ объемѣ, съ сохраненіемъ всѣхъ, даже малѣйшихъ его частей. Общія выгоды отъ такого перехода окажутся еще значительнѣе, если въ каче-

ствѣ новаго предпринимателя явится не совершенно чуждый дѣлу человѣкъ, но тотъ, кто до того имѣлъ возможность постепенно съ нимъ познакомиться. При подобной смѣнѣ предпринимателей предпріятіе становится какъ-бы товарищескимъ, съ тою только разницей, что здѣсь сотрудники работаютъ не *одновременно*, другъ другу мѣшая, но *одинъ вслѣдъ за другимъ*, при чемъ предшественникъ создаетъ и укрѣпляетъ дѣло для своего наслѣдника.

2. *Побудительный мотивъ и планъ основанія.* Такъ какъ мотивомъ къ основанію хозяйственнаго предпріятія всегда является надежда на выгоды, то ближайшій поводъ къ основанію необходимо заключается въ тѣхъ обстоятельствахъ, которыя способны возбудить въ основателѣ подобную надежду. Такими обстоятельствами служатъ либо особенная продуктивность, обѣщаемая предпріятіемъ, либо-же преимущества, представленныя имъ въ отношеніи сбыта.

Въ тѣхъ случаяхъ, когда рѣчь идетъ о предпріятіяхъ единоличныхъ, а равно и о такихъ товарищескихъ предпріятіяхъ, главная тяжесть руководительства которыми падаетъ на долю одного лица, та или другая степень продуктивности можетъ зависѣть отъ характера наклонностей и размѣровъ дарованій руководителя. Весьма часты случаи, главн. обр. въ сельско-хозяйственномъ быту и въ области мелкой промышленности, когда руководящимъ мотивомъ являются случайности родительской воли и связаннаго съ нею воспитанія, заранѣе предназначившихъ будущаго предпринимателя къ занятію тѣмъ или другимъ промысломъ. Подобныя случайности не поддаются разумному обсужденію, которое вообще, имѣетъ мѣсто только въ тѣхъ случаяхъ, когда учредителю представляется возможность зрѣло взвѣсить всѣ преимущества и недостатки будущихъ предпріятій. Задача промышленныхъ школъ состоитъ въ томъ, чтобы по возможности ограничить роль, которую случай играетъ при выборѣ спеціальности.

Крупныя предпріятія только въ томъ случаѣ могутъ быть призваны къ жизни, если тому благопріятствуютъ особыя выгоды, представляемыя ихъ продуктивностью или сбытомъ. Поэтому главная задача учредителя состоитъ въ томъ, чтобы предвидѣть эти выгоды и правильно оцѣнить ихъ истинное значеніе.

Въ современной народно-хозяйственной жизни рѣдки случаи упущенія дѣлъ обѣщающихъ выгоду, но за то учредительство часто страдаетъ противуположной тенденціей — преувеличивать предстоящія выгоды. Въ тѣхъ случаяхъ, когда преувеличеніе касается производительности предпріятія, оно зависитъ обыкновенно отъ техническихъ ошибокъ, вслѣдствіе которыхъ временнопредстоящія выгоды разсматриваются какъ постоянныя. Наоборотъ, въ тѣхъ случаяхъ, когда преувеличеніе касается сбыта, оно зависитъ отъ ошибокъ политико-экономическаго характера. Въ то время какъ коммерчески образованный предприниматель часто упускаетъ изъ виду техническую сторону предпріятія, предприниматель, получившій преимущественно техническое образованіе, легко упускаетъ изъ виду чисто-коммерческую сторону дѣла и, главнымъ образомъ, условія сбыта.

Хозяйственный успѣхъ всякаго предпріятія зависитъ съ одной стороны отъ разумно задуманнаго плана, съ другой—отъ его выполненія. Поэтому, при составленіи плана какъ всего предпріятія въ цѣломъ, такъ и отдѣль-

ныхъ его частей, должны быть приняты во вниманіе всѣ обстоятельства, какъ благопріятныя для успѣшнаго его выполненія, такъ и могущія служить помѣхой. И, наоборотъ, при выполненіи плана, постоянно слѣдуетъ принимать въ соображеніе, что именно имѣлъ въ виду учредитель. Этимъ правиломъ слѣдуетъ руководиться также при смѣнѣ предпринимателей.

Глава восьмая.

Ученіе о народномъ хозяйствѣ.

(Политическая экономія).

1. *Задачи и составныя части.* Ученіе о народномъ хозяйствѣ или политическая экономія есть наука, изучающая причину возникновенія и судьбы народнаго богатства. Она распадается на двѣ главныя части, а именно:

A. *Теорія народнаго хозяйства.* Каждое хозяйственное явленіе представляетъ извѣстный фактъ (напримѣръ, соглашеніе относительно цѣны между покупателемъ и продавцомъ) или случайность (напр., хорошій или плохой урожай). Выдѣлить эти факты и случайности хозяйственнаго значенія изъ массы явленій человѣческой жизни есть первая задача теоріи народнаго хозяйства. Ея вторая задача заключается въ изслѣдованіи причинъ хозяйственныхъ фактовъ. Недостаточно описать дѣйствительность: необходимо также изслѣдовать ея причины, отъ ближайшихъ перейти къ отдаленнымъ, сопоставить однѣ съ другими и опредѣлить ихъ сравнительное значеніе и вліяніе, оказываемое на явленія народно-хозяйственной жизни. При этомъ выясняется, что причины явленій хозяйственной жизни, заключаются частію въ естественныхъ условіяхъ, (такимъ условіемъ служитъ, напримѣръ, устройство поверхности страны) частію въ хозяйственныхъ поступкахъ самого человѣка. Но послѣдніе находятся во взаимной зависимости, и многое изъ того, что происходитъ въ настоящее время есть только слѣдствіе событій, давно уже прошедшихъ, уже давно ставшихъ достояніемъ исторіи. И вотъ теорія народнаго хозяйства наблюдаетъ появленіе изъ старыхъ основъ новой хозяйственной жизни, новыхъ хозяйственныхъ явленій.

Такимъ образомъ изученіе явленій современной хозяйственной жизни приводятъ къ выясненію вліянія на нихъ тѣхъ фактовъ, которые имъ предшествовали.

Далѣе, теорія народнаго хозяйства рѣшаетъ вопросъ о послѣдствіяхъ, которыя могутъ повлечь за собою открытые ею факты. Въ данномъ случаѣ, главною ея задачей является рѣшеніе вопроса о вліяніи, которое оказываютъ они на общія культурныя задачи человѣчества, содѣйствуютъ-ли они или служатъ помѣхой въ его безпрерывномъ шествованіи на пути къ усовершенствованію. Всѣ эти задачи, рѣшаемыя теоріей народнаго хозяйства, а равно и обсужденіе экономическихъ явленій вообще, принято обозначать общимъ названіемъ *Политической экономіей.*

B. *Экономическая политика.* Вышесказаннымъ, однако, не исчерпаны задачи науки о хозяйствѣ. Критика существующихъ экономическихъ явленій настоятельно требуетъ изслѣдованія вопроса о томъ, въ состояніи ли обще-

ство и государство оказывать вліяніе на хозяйственные факты, а также и о томъ, въ какую сторону и какими средствами направленное вліяніе можетъ пріобрѣсти реальное значеніе.

Когда данное состояніе начинаетъ противорѣчить представленію объ идеалѣ, оно должно быть признано *дурнымъ*; когда становятся извѣстны причины его возникновенія, а съ другой стороны, человѣкъ уже создалъ въ своемъ воображеніи представленіе о *лучшемъ* состояніи, тогда естественно является попытка осуществить это лучшее состояніе, а также рѣшить вопросъ о томъ, кѣмъ, какими средствами, при помощи какихъ общественныхъ органовъ оно можетъ быть призвано къ жизни.

Ту часть ученія о явленіяхъ хозяйственной жизни, которая занимается разрѣшеніемъ этихъ задачъ, принято обозначать общимъ названіемъ *экономической политики*.

Такимъ образомъ, экономическая политика отвѣчаетъ на вопросы: *что должно измѣниться*, *почему должно стать иначе* и *каковы средства къ тому, чтобы стало иначе*.

Очевидно, что между политической экономіей и экономической политикой существуетъ самая тѣсная зависимость: вторая изъ нихъ зиждется на первой, которая, въ свою очередь, безъ второй, не можетъ считаться законченной ни въ теоретическомъ, ни въ практическомъ отношеніи.

II. *Источниками* политической экономіи служатъ всѣ явленія хозяйственной жизни, для ознакомленія съ которыми она прибѣгаетъ къ помощи исторіи, географіи и статистики, періодической прессы, законодательныхъ сборниковъ, непосредственнаго созерцанія народно-хозяйственныхъ процессовъ и проч.

III. *Вспомогательными науками* ей служатъ исторія и географія, статистика, науки юридическія и государственныя, а также агрономія, лѣсоводство и технологія.

IV. *Содержаніе и дѣленіе.* Помимо упомянутаго выше дѣленія на части теоретическую и практическую, политическая экономія допускаетъ второе дѣленіе, соотвѣтствующее естественному раздѣленію ея содержанія и принятое большинствомъ учебниковъ, а именно на 1) производство, 2) обмѣнъ, 3) распредѣленіе и 4) потребленіе благъ. Къ этому главному содержанію часто примыкаютъ разсужденія о главныхъ отрасляхъ промышленности, о распредѣленіи силъ, дѣйствующихъ въ хозяйственной жизни народовъ и т. п.

V. *Литература.* Изъ писателей класcической древности, занимавшихся обсужденіемъ политико-экономическихъ вопросовъ, достойны упоминанія Платонъ, Аристотель и Цицеронъ. Средніе вѣка, вообще не благопріятствовали занятіямъ наукою, которая находилась въ то время въ пренебреженіи, и въ этомъ отношеніи политическая экономія подверглась общей участи. Но съ началомъ новаго времени на сцену выступаютъ италіянскіе финансисты, и, наконецъ отецъ современной политической экономіи-шотландецъ Адамъ Смитъ и его великіе послѣдователи: въ Англіи (Рикардо, Макъ Куллохъ, Мальтусъ, Миль), во Франціи (Бастіа, Сай и др.), въ Германіи (К. Г. Рау, фонъ Тюненъ, В. Ф. Германъ, Ф. Листъ, В. Рошеръ, Родбергтусъ, Шефлэ), въ Америкѣ (Керей). Для ознакомленія съ началами политической экономіи въ Россіи особенно могутъ быть рекомендованы труды гг. Бунге, Исаева, Безобразова н Янжула, какъ наиболѣе соотвѣтственные современнымъ требованіямъ. Капитальнѣйшимъ трудомъ въ

области политической экономіи, обнимающимъ всѣ вопросы, затрагиваемые послѣдней, слѣдуетъ признать руководство, составленное и обработанное Г. Шенбергомъ въ сотрудничествѣ съ цѣлымъ рядомъ ученыхъ.

Глава девятая.

Экономическая политика.

1. *Общая задача.* Государство, задача котораго состоитъ въ томъ, чтобы руководить человѣческимъ обществомъ на его пути къ цивилизаціи, должно имѣть въ виду разнообразныя цѣли человѣческаго существованія; вотъ почему на него падаетъ, между прочимъ, отвѣтственность и за благосостояніе своего народа. И дѣйствительно, съ тѣхъ поръ какъ государства существуютъ, народное благосостояніе разсматривалось, какъ естественный предметъ ихъ заботы. Экономическая политика рѣшаетъ вопросъ о томъ, въ какой мѣрѣ, какимъ образомъ и при помощи какихъ средствъ должна быть осуществлена эта забота. Она есть какъ бы примѣненіе политико-экономическаго опыта въ сферѣ данныхъ государственныхъ отношеній. Она пытается удалить препятствія, облегчить трудности, встрѣчаемыя на пути иныхъ хозяйственныхъ стремленій гражданами, иногда даже непосредственно помогать въ ихъ хозяйственной дѣятельности. Чтобы достигнуть этихъ цѣлей необходимъ цѣлый рядъ институтовъ и учрежденій. Поскольку послѣдніе обнаруживаютъ сопротивленіе вреднымъ стремленіямъ, они образуютъ *полицію;* поскольку они ограничиваются оказаніемъ содѣйствія, побужденіемъ къ дѣятельности и поддержкой гражданъ —они образуютъ *государственную опору.*

II. *Начала экономической политики.* Начала, руководящія экономической политикой государства могутъ представлять чрезвычайное разнообразіе, но они находятся обыкновенно въ тѣснѣйшей связи съ общей политической тенденціей даннаго государства. Исторія политической экономіи показываетъ, что въ древности и въ средніе вѣка экономическая политика государствъ выражалась преимущественно въ ограниченіи свободы хозяйственной дѣятельности при помощи неравномѣрнаго распредѣленія правъ. Экономической дѣятельностью современныхъ культурныхъ государствъ руководятъ, наоборотъ, принципы хозяйственнаго либерализма. Но эти послѣдніе во многихъ отношеніяхъ насквозь проникнуты духомъ соціальныхъ ученій. Чѣмъ больше забота объ общемъ благѣ успѣваетъ въ ограниченіи индивидуальной свободы, тѣмъ больше государство изъ области либеральной политики вступаетъ на путь политики охранительной. Соотвѣтственно разницѣ въ характерѣ политическихъ партій, въ разное время руководящихъ политикой даннаго государства, мѣняется также окраска экономической политики послѣдняго. Не всегда хозяйственная политика современныхъ культурныхъ государствъотличается цѣльностью своего направленія: иногда они слѣдуютъ, примѣнительно къ отдѣльнымъ случаямъ, и той или другой системѣ, наиболѣе благопріятной для данныхъ отношеній. (Оппортунизмъ). Что касается общихъ руководящихъ принциповъ, все, что о нихъ извѣстно, можетъ быть сведено къ слѣдующему:

А). Эгоизмъ отдѣльныхъ индивидуумовъ служитъ для каждаго изъ нихъ достаточнымъ побудительнымъ моти-

вомъ къ достиженію ими того, что является для нихъ наиболѣе выгоднымъ. Тамъ, гдѣ силы одного человѣка оказываются недостаточными, образуются рабочія ассоціаціи и капиталистическія общества. Такимъ образомъ, государство обыкновенно не имѣетъ надобности къ чему-либо принуждать или что-либо запрещать; и безъ этихъ мѣръ оно имѣетъ возможность содѣйствовать успѣхамъ народнаго хозяйства, прибѣгая лишь:

1) Къ *обученію* гражданъ въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ ихъ знанія оказываются недостаточными.

2) Къ *поощренію* въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ это является необходимымъ.

3). Къ *учрежденію* и *поддержанію* разнаго рода *вспомогательныхъ средствъ* и *учрежденій*, имѣющихъ цѣлію оказывать содѣйствіе (подобными мѣрами являются пособія частнымъ хозяйственнымъ предпріятіямъ, постройка желѣзныхъ дорогъ, прорытіе каналовъ, исправленіе рѣчныхъ руслъ и проч.).

4) Къ *удаленію* разнаго рода *препятствій*, борьба съ которыми не подъ силу отдѣльнымъ личностямъ. Подобной мѣрою является, напримѣръ, ограниченіе иностранной конкуренціи.

B. Но даже либеральныя государства не вполнѣ свободны отъ пользованія въ своей хозяйственной политикѣ *принудительными мѣрами*; весь вопросъ сводится къ характеру этихъ мѣръ, а именно:

1. Если онѣ состоятъ въ ограниченіи правъ личности ради правъ большинства, тогда онѣ должны быть признаны, полезными, справедливыми и безусловно необходимыми. Къ такимъ мѣрамъ слѣдуетъ отнести законодательство, поскольку оно касается охраненія имущественныхъ правъ.

2. Въ тѣхъ случаяхъ, когда мотивомъ изданія принудительныхъ мѣръ, клонящихся къ ограниченію правъ личности служатъ не достиженіе всеобщаго безпорнаго блага а лишь отдѣльная политическая цѣль, справедливость ихъ оспаривается многими. Однако, всѣ культурныя государства считаютъ себя въ правѣ прибѣгать и къ такого рода ограничительнымъ мѣрамъ. Примѣромъ можетъ служить экспропріація частной собственности, совершаемая въ интересахъ общества.

3. Наконецъ, принудительныя мѣры должны быть рѣшительно отвергнуты, если онѣ состоятъ въ ограниченіи правъ личности ради предпочтенія оказываемаго другимъ личностямъ. Такія мѣры приводятъ къ монополіямъ, которыя встарину пользовались покровительствомъ хозяйственной политики во многихъ государствахъ. Однако и въ этомъ случаѣ допустимы исключенія.

Всѣ принудительныя мѣры могутъ дѣйствовать въ двухъ направленіяхъ:

1. Въ качествѣ принужденія что-нибудь *дѣлать* и

2. Въ качествѣ принужденія не совершать извѣстныхъ поступковъ.

III. *Мѣры предупредительныя и репрессивныя.* Всѣ, вообще мѣры, къ которымъ прибѣгаетъ экономическая политика, раздѣляется на мѣры предупредительныя и репрессивныя.

Предупредительными мѣрами называются тѣ, которыя имѣютъ своей задачей способствовать созданію желательнаго хозяйственнаго строя, и ставить преграды созданію строя нежелательнаго. Такимъ образомъ онѣ предупреждаютъ факты, тогда какъ мѣры репрессивныя ведутъ борьбу съ вліяніями и фактами, уже наступившими.

IV. *Трудности представляемыя экономической политикой.* Хозяйственно-политическіе вопросы, которые предстоитъ разрѣшить культурнымъ государствамъ, нельзя назвать легкими. Съ

одной стороны, отъ правительствъ требуютъ, чтобы они ограничились въ своей правительственной роли лишь самымъ необходимымъ; чтобы та часть хозяйственной дѣятельности, которая можетъ быть выполнена частными лицами, имъ-же и была предоставлена; чтобы были отмѣнены всѣ ненужные расходы и чтобы во всѣхъ хозяйственно-политическихъ институтахъ праву отдавалось предпочтенiе передъ выгодой. Съ другой стороны цѣлые классы населенiя требуютъ отъ правительствъ энергической поддержки своихъ интересовъ, хотя-бы подобная поддержка шла въ разрѣзъ съ интересами другихъ классовъ. Ни въ коемъ случаѣ принципы частнаго хозяйства не могутъ руководить хозяйственной политикой государства: у нихъ разныя задачи. Государство имѣетъ дѣло съ потребностями на цѣлые вѣка; въ то же время отъ разрѣшенiя его задачъ зависитъ удовлетворенiе цѣлой массы однородныхъ потребностей всего населенiя.

V. *Законодательная и исполнительная дѣятельность.* Правила, имѣющiя цѣлiю упорядоченiе хозяйственныхъ отношенiй въ культурномъ государствѣ, излагаются въ формѣ законовъ. Послѣднiе, для того, чтобы прiобрѣсти реальное значенiе, должны быть приведены въ исполненiе. Поэтому въ хозяйственной политикѣ государства слѣдуетъ различать дѣятельность законодательную отъ дѣятельности исполнительной.

1. *Изданiе законовъ*, регулирующихъ хозяйственныя отношенiя, представляетъ большiя трудности. Такъ-какъ эти отношенiя не представляютъ чего-то застывшаго, но находятся въ постоянномъ движенiи, съ другой стороны, хозяйственный опытъ какъ народа, такъ и государства, постоянно обновляется, то нѣтъ возможности создать такiе законы, подъ которые могъ бы быть подведенъ любой "случай. Наоборотъ, чѣмъ больше стремятся хозяйственные законы поспѣть за вѣчнымъ движенiемъ, въ которомъ находится дѣйствительность, тѣмъ менѣе способны ихъ постановленiя подойти подъ частные случаи.

2. *Исполнительная дѣятельность*, другими словами приведенiе въ исполненiе хозяйственныхъ законовъ, требуетъ со стороны государства спецiальныхъ органовъ. Высшую инстанцiю составляютъ соотвѣтственныя министерства Въ тѣхъ государствахъ, гдѣ нѣтъ особаго министерства торговли, хозяйственныя отношенiя вѣдаются другимъ министерствомъ(напримѣръ,финансовъ). Наоборотъ, въ нѣкоторыхъ государствахъ отдѣльнымъ отраслямъ хозяйственной политики соотвѣтствуютъ самостоятельныя министерства, напримѣръ, министерство земледѣлiя. Слѣдующими за министерствами органами являются центральныя вѣдомства, напримѣръ, таможенное, желѣзнодорожное. Далѣе слѣдуетъ цѣлый рядъ среднихъ и нижнихъ инстанцiй, въ каждомъ государствѣ иначе устроенныхъ и носящихъ другiя названiя. Для того, чтобы обезпечить населенiю постоянную заботу о его хозяйственныхъ нуждахъ и потребностяхъ, въ нѣкоторыхъ государствахъ созданы спецiальные органы, на обязанности которыхъ лежитъ контроль дѣятельности названныхъ выше инстанцiй. Кромѣ того, въ государствахъ конституцiонныхъ на обязанности народныхъ представителей лежитъ не только участiе въ изданiи новыхъ законовъ, но и контроль надъ ихъ приведенiемъ въ исполненiе.

II ОТДѢЛЪ.

Производство.

Общій обзоръ. Сущность и основныя положенія производства.

Производство благъ можетъ совершаться двоякимъ образомъ.

1. Человѣкъ преобразуетъ имѣющіяся въ наличности вещества ради удовлетворенія своихъ хозяйственныхъ потребностей; онъ разъединяетъ ихъ и соединяетъ, придаетъ новую форму, дѣлаетъ ихъ годными для новыхъ цѣлей. Такое производство, вообще, можетъ основываться только на приспособлени существующихъ предметовъ и силъ. Оно имѣетъ свои естественные законы и границы. Съ помощью природы человѣкъ можетъ увеличить количество вещей, имѣющихъ для него цѣнность, однако лишь насчетъ тѣхъ вещей, которыя имѣютъ для него сравнительно меньшую хозяйственную цѣнность или даже не имѣютъ никакой.

2. Второй видъ производства имѣетъ мѣсто въ тѣхъ случаяхъ, когда въ веществахъ, уже существующихъ, человѣкъ находитъ новую цѣнность, какъ это, напримѣръ, было при открытіи красящаго вещества въ растеніяхъ, въ которыхъ до того видѣли лишь сорную траву.

Слѣдующія условія опредѣляютъ границы производства:

1. *Природа* со всѣми ея силами и явленіями. 2. Физическій и умственный *трудъ* человѣка. 3. Цѣлый рядъ предметовъ, являющихся какъ результатъ взаимодѣйствія силъ или явленій природы и человѣческаго труда, и въ то же время представляющихъ матеріалъ или средство для дальнѣйшаго производства: таковые обозначаются общимъ названіемъ *капиталъ*. Такимъ образомъ, природа, трудъ и капиталъ суть условія или такъ называемые *факторы* производства.

Глава первая.

Производительная дѣятельность природы.

1. Силы и явленія окружающей человѣка природы частію уже сами по себѣ обнаруживаютъ свойства благъ, частію— лишь способность къ производству послѣднихъ. При этомъ, одни изъ нихъ для производства благъ нуждаются въ участіи сознательной воли человѣка, другія—не нуждаются. Что касается количества этихъ естественныхъ источниковъ благъ и самихъ благъ, то въ однихъ случаяхъ оно неисчерпаемо, въ другихъ ограничено. Эти блага иисточники ихъ суть: 1. *Атмосфера*, изъ всѣхъ благъ являющаяся самымъ необходимымъ для человѣческаго организма, равно какъ для организма животныхъ и растеній. Въ экономическомъ движеніи она получаетъ значеніе источника благъ, служа хозяйственнымъ потребностямъ человѣка. 2. Солнечное *тепло* и сол-

нечный *свѣтъ*, въ равной степени необходимыя для органической жизни и также эксплоатируются человѣкомъ въ интересахъ хозяйства. 3. Разнообразныя *свойства почвы* равнымъ образомъ представляютъ цѣнную хозяйственную силу. 4. *Вода* въ видѣ тумана, росы, дождя, образованія стоячихъ и текучихъ водъ и какъ сила или путь. 5. *Устройство поверхности и контуръ страны.* Разнообразіе и свойства таковыхъ въ значительной степени содѣйствуютъ приспособляемости мѣста къ хозяйственнымъ интересамъ человѣка. 6. *Климатъ*, на состояніе котораго оказываютъ вліяніе частію широта мѣста, частію характеръ поверхности страны, степень влажности воздуха и другія обстоятельства, представляетъ условіе, руководящее хозяйственной дѣятельностью человѣка. Сообразуясь именно съ климатомъ, человѣкъ избираетъ для себя родъ хозяйственной дѣятельности; климатъ предписываетъ ему время обработки земли; онъ-же оказываетъ вліяніе на работоспособность и здоровье населенія. 7. *Минеральный* составъ земной коры, который частію оказываетъ вліяніе на характеръ произрастаній, частію непосредственно служитъ цѣлямъ производства, какъ напримѣръ, каменный уголь, желѣзо, соль, прочія ископаемыя блага, породы камня, употребляемаго въ качествѣ строительнаго матеріала и проч. 8. *Растительный* и *животный* міръ, только въ некультурныхъ странахъ сохраняющій характеръ естественныхъ благъ, въ хозяйственномъ-же быту всѣхъ цивилизованныхъ народовъ пріобрѣтающій значеніе капитала.

Въ общемъ, природа является главнымъ факторомъ производствъ. Весь капиталъ, созданный человѣкомъ, въ количественномъ отношеніи совершенно теряется въ массѣ естественныхъ благъ, предлагаемыхъ ему природой. Тѣмъ не менѣе народы, живущіе въ странахъ сравнительно скудно одаренныхъ природою, въ хозяйственномъ отношеніи не далеко отстали отъ народовъ, поставленныхъ въ болѣе благопріятныя естественныя условія, въ многихъ же случаяхъ даже опередили ихъ. Не смотря на изобиліе даровъ, разсыпаемыхъ тропической природой, во главѣ цивилизаціи стоятъ народы, населяющіе менѣе одаренную Европу. Причина сравнительной отсталости народовъ, населяющихъ благословенныя страны тропическаго пояса, заключается въ томъ разслабляющемъ вліяніи, которое богатство природы оказываетъ на тѣло и духъ человѣка. Только борьба за существованіе развиваетъ человѣка и дѣлаетъ его способнымъ къ самоусовершенствованію; онъ долженъ избрать въ свои руководители нужду, если желаетъ достигнуть культурныхъ успѣховъ.

Границы. Природа не только создаетъ основанія для хозяйственной дѣятельности человѣка и предлагаетъ ей вспомогательныя средства: она ставитъ ей также извѣстныя границы. Человѣкъ беретъ основанія для своей хозяйственной дѣятельности тамъ, гдѣ они имѣются; въ его власти щадить ихъ или-же, наоборотъ, усилить нитенсивность ихъ производительныхъ силъ, а также направлять ихъ въ ту или другую сторону; но онъ не въ состояніи умножить ихъ или-же расширить по собственной волѣ. Въ различныхъ областяхъ хозяйственной дѣятельности человѣкъ научился эксплоатировать силы природы далеко не въ одинаковой степени. Въ то время какъ въ одныхъ случаяхъ почти всѣ естественныя блага всецѣло привлечены въ кругъ предметовъ, эксплоатируемыхъ хозяйственной дѣятельностью че-

ловѣка, въ другихъ—остаются еще непочатыми и неисчерпанными цѣлые источники естественныхъ богатствъ.

Производительная дѣятельность природы предшествуетъ производительной дѣятельности человѣка. Для дальнѣйшаго подчиненія природы цѣлямъ своей хозяйственной дѣятельности человѣку необходимы:

1. *Знаніе* природы и ея производительныхъ силъ. Для сельскаго хозяйства и лѣсоводства имѣетъ значеніе знаніе ботанники, физіологіи растеній, химіи, метеорологіи и проч.; для успѣшнаго разведенія скота — знаніе зоологіи; знаніе геологіи, минералогіи и химіи—для горной промышленности; физики, химіи и механики—для техническихъ занятій и. т. д.

2. *Устраненіе* вредныхъ силъ и образованій, какъ напримѣръ, уничтоженіе вредныхъ животныхъ и растеній, осушеніе болотъ и проч.

3. *Урегулированіе* силъ природы: приведеніе ихъ въ должныя границы, приноровленіе ихъ вліянія къ извѣстному мѣсту и времени. Сюда относится запруженіе воды въ рѣкахъ, устройство дамбъ и портовъ, превращеніе лѣсовъ и луговъ въ пашни и проч.

4. *Содѣйствіе и помощь* силамъ природы въ ихъ производительной дѣятельности, съ цѣлію сдѣлать ихъ интенсивнѣе, напримѣръ, обработка и унавоженіе земли, разведеніе кормовыхъ травъ, устройство рыбныхъ садковъ, культура лѣсовъ и проч.

5. *Искусственное примѣненіе* естественныхъ процессовъ въ интересахъ производства, напримѣръ, пользованіе силой воды и пара, разными химическими процессами и проч.

Глава вторая.

Трудъ.

Опредѣленіе. Подъ трудомъ понимаютъ всякую дѣятельность, сопряженную съ работой воли и направленную къ удовлетворенію потребностей.

Главные отличительные признаки: 1) Трудъ никогда не служитъ цѣлію. Этимъ онъ отличается отъ игры, спорта и работы диллетанта. 2) Трудъ есть дѣятельность сопряженная съ работой воли. Этимъ онъ отличается отъ тѣхъ видовъ дѣятельности, которыми сопровождаются проявленія чувствъ. Человѣческая трудовая дѣятельность отличается чрезвычайной неодинаковостью своихъ результатовъ, соотвѣтствующихъ мотивамъ труда, затраченной энергіи, различной степени трудовой готовности и искусства, раздѣленію труда, его распредѣленію и тѣмъ вспомогательнымъ средствамъ, къ которымъ прибѣгаетъ трудящійся.

II. *Мотивы труда.* Основнымъ мотивомъ всякой трудовой дѣятельности служитъ удовлетвореніе потребностей. Но этотъ мотивъ выражается различнымъ образомъ. Онъ можетъ выразиться въ видѣ *стремленія къ продуктивной дѣятельности,* безразлично, предстоитъ-ли ей быть оплаченной или не предстоитъ. Этимъ мотивомъ человѣкъ руководится въ области художественной и ученой дѣятельности. *Непосредственное удовлетвореніе* собственныхъ потребностей служитъ мотивомъ трудовой дѣятельности въ тѣхъ случаяхъ, когда трудящійся является въ то же время потребителемъ блага, ради котораго она была предпринята. Этотъ

мотивъ имѣетъ мѣсто во всѣхъ натуральныхъ хозяйствахъ. *Косвенное удовлетвореніе* потребностей служитъ мотивомъ трудовой дѣятельности, когда она предпринята съ цѣлію полученія заработной платы или съ цѣлію продажи производимыхъ продуктовъ. Въ странахъ культурныхъ послѣдній мотивъ чаще другихъ служитъ поводомъ къ трудовой дѣятельности. Въ нѣкоторыхъ случаяхъ трудъ является результатомъ *самопожертвованія*, въ другихъ — *чувства долга*. *Насиліе* потеряло значеніе трудового мотива въ сферѣ культурныхъ хозяйственныхъ отношеній, исключая тѣхъ случаевъ, гдѣ оно связано съ идеей наказанія. Оно сохранилось еще только въ рабовладѣльческихъ странахъ.

Эти мотивы рѣдко встрѣчаются въ чистомъ видѣ; къ ихъ дѣйствію присоединяется еще потребность въ возбужденіи и въ движеніи, вызываемая физическими, и духовными силами человѣка. Величайшихъ результатовъ достигаетъ трудъ въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ онъ является слѣдствіемъ всѣхъ или многихъ изъ указанныхъ мотивовъ, одновременно. Наоборотъ, въ тѣхъ случаяхъ, когда единственнымъ мотивомъ трудовой дѣятельности служитъ потребность въ насущномъ хлѣбѣ, она представляетъ самую тяжелую обязанность и даетъ самые жалкіе результаты.

III. *Трудовая энергія.* Исходъ трудовой дѣятельности обусловливается также количествомъ затрачиваемой энергіи, которая, въ свою очередь, зависитъ отъ пола, возраста, состоянія здоровья трудящагося и климата страны, въ которой совершается его дѣятельность. Кромѣ того, количество энергіи, затрачиваемой трудящимся человѣкомъ, зависитъ отъ его образа жизни. Не все количество энергіи, предназначенной содѣйствовать достиженію общаго благополучія, человѣкъ затрачиваетъ въ области хозяйственнаго труда. Трудовая энергія цѣлаго народа зависитъ частію отъ трудовой энергіи, проявляемой отдѣльными индивидуумами, частію отъ отношенія, въ которомъ находится количество всѣхъ трудящихся къ количеству всѣхъ нетрудящихся.

Главный изъ вопросовъ, затрагиваемыхъ ученіемъ о трудовой энергіи (или рабочей силѣ), состоитъ въ привлеченіи къ промышленному труду женщинъ и дѣтей. Отъ участія въ нѣкоторыхъ отрасляхъ промышленнаго труда женщины и дѣти исключены самой природою (напримѣръ, отъ участію въ морской службѣ, въ рубкѣ лѣса); въ другихъ случаяхъ участіе въ трудѣ рабочаго человѣка всей его семьи представляется безвреднымъ, а иногда даже необходимымъ (напримѣръ, участіе въ обработкѣ земли, въ нѣкоторыхъ отросляхъ кустарной промышленности); во многихъ-же случаяхъ такое участіе является прямо гибельнымъ (напримѣръ, въ трудѣ рудокопа).

Въ нѣкоторыхъ промышленныхъ отрасляхъ женскій трудъ стоитъ выше мужского, какъ въ техническомъ, такъ и въ чисто хозяйственномъ отношеніяхъ. Это превосходство въ особенности возможно въ тѣхъ случаяхъ, когда требуется не столько физическая сила, сколько вкусъ, быстрота и ловкость пальцевъ, вниманіе и, столь свойственныя женщинѣ, чистоплотность и аккуратность.

Для того чтобы участіе женщинъ въ промышленномъ трудѣ могло быть признано безвреднымъ, оно должно быть избавлено отъ тѣхъ гибельныхъ послѣдствій, которыми оно часто сопровождается въ настоящее время. Устраненія послѣднихъ нельзя ожидать отъ предпринимателей, которые, въ большинствѣ случаевъ, заинтересованы

исключительно личными выгодами, но исключительно отъ медленнаго и постепеннаго улучшенія рабочаго быта, который представляетъ сложный результатъ взаимо-дѣйствія между предпринимателями и рабочими, заработной платы, народнаго образованія и проч. Безъ вмѣшательства законодательства, фабричный трудъ женщинъ грозитъ совершенно расшатать семейную жизнь рабочаго класса.

Въ наше время трудъ дѣтей также находитъ самое разнообразное примѣненіи на фабрикахъ и мануфактурахъ, напримѣръ, на иголочныхъ, стальныхъ и табачныхъ фабрикахъ, въ ткальняхъ и прядильняхъ и проч. Только бездушный эгоистъ осмѣлится утверждать, что преждевременное привлеченіе дѣтей къ промышленному труду не отзывается на нихъ вреднымъ образомъ и въ то же время является абсолютно необходимымъ въ общихъ интересахъ промышленности. Слишкомъ часто дѣтскій трудъ является результатомъ невѣжества или жадности родителей; но предприниматели сдѣлали изъ этого печальнаго обстоятельства самое возмутительное употребленіе, взваливъ на плечи несчастныхъ малютокъ непосильный трудъ, который развращаетъ ихъ физически и морально.

IV. *Трудовая готовность.* На исходъ труда оказываетъ вліяніе также различная степень трудовой подготовленности. Трудовая подготовленность, частію является результатомъ воспитанія, частію завистъ отъ извѣстныхъ предрасположеній, врожденныхъ какъ цѣлымъ народностямъ, такъ и отдѣльнымъ личностямъ, частію отъ самого труда. Отъ большей или меньшей подготовленности къ труду и нѣкоторыхъ другихъ условій зависитъ охота къ труду, или такъ называемая трудовая готовность. Очевидно, что интересъ къ труду въ значительной степени обезпечиваетъ успѣхъ. Чѣмъ ближе трудъ подходитъ къ игрѣ, спорту или работѣ дилетанта, тѣмъ съ большей охотой онъ производится. Во всѣхъ случаяхъ, когда трудъ сопряженъ съ опасностью для жизни или здоровья трудящагося, интересъ къ нему достигаетъ крайней степени возбужденія. Наоборотъ, наибольшей вялостью отличается та работа, успѣхъ которой заранѣе обезпеченъ. Трудолюбіе можетъ зависить также отъ перемѣны труда. При одинаковомъ напряженіи трудовой энергіи, однообразная работа утомляетъ больше, чѣмъ перемѣнная. Наконецъ, чрезвычайно большое вліяніе оказываетъ на трудовую готовность надежда на успѣхъ.

V. *Рабочее искусство* можетъ быть *врожденнымъ*, иногда-же является результатомъ *обученія* или *упражненія*; но пріобрѣтенное искусство никогда не можетъ замѣнить врожденнаго; знаніе на практикѣ сплошь и рядомъ оказывается недостаточнымъ; результаты упражненія часто страдаютъ односторонностію. Искусство проявляется:

1. *Въ быстротѣ.* Во многихъ случаяхъ быстрота служитъ главнымъ признакомъ рабочаго искусства. Она особенно желательна въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ она является результатомъ частаго упражненія и не въ состояніи оказать вредное вліяніе на чистоту производствъ.

2. Въ *совершенствѣ* и *аккуратности* работы, которая тѣмъ совершеннѣе, чѣмъ на издѣліи остается меньше слѣдовъ отъ процессовъ обработки.

3. Въ *разнообразіи* продуктовъ даннаго производства.

4. Въ *изяществѣ* отдѣлки, необходимость въ которомъ распространяется только на нѣкоторые виды промышленнаго труда.

5. Въ томъ или другомъ количествѣ *вспомогательныхъ средствъ*, къ которымъ

прибѣгаетъ трудящійся. Число послѣднихъ тѣмъ ограниченнѣе, чѣмъ значительнѣе искусство рабочаго. Умѣніе, въ случаѣ нужды, обходиться безъ вспомогательныхъ средствъ, особенно цѣнится въ промышленности добывающей и въ отрасляхъ труда, смежныхъ съ нею.

6. Въ привычкѣ къ *совмѣстному труду* и къ взаимопомощи во время трудового процесса.

7. Въ *пользованіи матеріаломъ*. Чѣмъ искуснѣе рабочій, тѣмъ меньше расходуетъ онъ матеріала.

8. *Въ пользованіи инструментами*. Чѣмъ искуснѣе рабочій, тѣмъ бережнѣе обращается онъ съ инструментами.

9. *Въ обращеніи съ другими рабочими средствами*, напримѣръ, съ машинами.

10. Въ умѣніи быстро *усвоить* особенности новаго вида производства, его составныя части и технику.

11. Въ извѣстной *систематичности* труда.

12. Въ умѣніи овладѣвать *непредвидѣнными случаями*.

Такимъ образомъ, соотвѣтственно различнымъ отраслямъ труда, отъ рабочаго требуются механическія или математическія способности, память, присутствіе духа, сообразительность, художественная жилка, аккуратность и проч. Въ нѣкоторыхъ случаяхъ главное требованіе заключается, въ умѣніи обращаться съ рабочимъ матеріаломъ или съ орудіями производства, въ другихъ—въ усвоеніи техники производства.

VI. *Раздѣленіе труда*. Въ высшей степени глубоко коренится въ свойствахъ трудовой дѣятельности та зависимость, въ которой успѣшность дѣла находится отъ раздѣленія труда. И это раздѣленіе представляетъ одно изъ самыхъ старинныхъ и, по своему значенію, самыхъ удивительныхъ явленій всей хозяйственной жизни. Вся народнохозяйственная дѣятельность представляется раздѣленной на нѣсколько большихъ группъ: на промышленность добывающую, на промышленность обрабатывающую, на торговлю и на оказаніе разнаго рода личныхъ услугъ; каждая изъ этихъ группъ въ свою очередь распадается на безчисленное множество другихъ. И подобно тому, какъ является раздѣленной на группы вся трудовая дѣятельность, въ ея цѣломъ, существуетъ дальнѣйшее дѣленіе въ каждой отрасли труда, въ каждомъ дѣлѣ, въ каждой мастерской и въ каждой семьѣ.

Возможность раздѣленія труда основана на *сложности* его, какъ явленія. Хотя не существуетъ исключительно физическаго или исключительно умственнаго труда, и въ каждомъ отдѣльномъ случаѣ эти двѣ стороны человѣческой дѣятельности присутствуютъ въ смѣшанномъ видѣ, тѣмъ не менѣе въ каждой работѣ можно отмѣтить два самостоятельныхъ момента: моментъ дѣятельности *творческой* и моментъ дѣятельности *выполнительной*. Въ дѣятельности творческой преобладаетъ умственное напряженіе, въ дѣятельности выполнительной-физическое. Результатъ труда тѣмъ значительнѣе, чѣмъ больше цѣнности представляетъ дѣятельность творческая и чѣмъ производительнѣе выполненіе. Каждое изобрѣтеніе въ области труда, будь то новая система или новый продуктъ, есть результатъ дѣятельности творческой; примѣненіе результатовъ изобрѣтенія, есть признакъ дѣятельности выполнительной. Техника труда требуетъ отдѣленія творческой дѣятельности отъ дѣятельности выполнительной, раздѣленіемъ которой и ея упрощеніемъ до окончательной ея замѣны машиннымъ трудомъ, человѣкъ, въ свою очередь, постоянно озабоченъ. Но наряду съ этимъ глав-

нымъ принципомъ раздѣленія труда существуютъ и другіе. Такъ раздѣленіе труда находится въ зависимости, отъ неравномѣрности въ распредѣленіи трудовой энергіи. Экономія труда требуетъ, чтобы каждая трудовая задача строго соотвѣтствовала размѣрамъ силъ рабочей единицы, на которую она возложена. Но въ любомъ производствѣ существуютъ нѣсколько моментовъ, предполагающихъ неодинаковое напряженіе трудовой энергіи, потребной для осуществленія каждаго изъ нихъ. Поэтому, въ интересахъ труда и самого производства важно распредѣлить ихъ такимъ образомъ, чтобы на каждую рабочую силу была возложена сравнительно легкая задача, и чтобы задачи тяжелыя выполнялись соотвѣтствующими умноженными рабочими силами. Съ другой стороны, та-же трудовая энергія опредѣляетъ *границы*, до которыхъ можетъ быть доведено раздѣленіе труда. Существуютъ виды дѣятельности слишкомъ незначительные для того, чтобы выполненіе ихъ въ состояніи было занять собою всю данную рабочую силу, даже самую ничтожную Въ виду этого, не слѣдуетъ доводить раздѣленіе труда до крайнихъ предѣловъ, но предоставить каждой рабочей единицѣ большее или меньшее количество операцій. Раздѣленіе труда вытекаетъ также изъ связанной съ природой послѣдняго необходимости выполнять различныя части его въ *разныхъ мѣстахъ*. Такъ въ силу этой необходимости въ разныхъ мѣстахъ производится добываніе сырья и обработка его. Кромѣ того, различные трудовые процессы требуютъ различныхъ приспособленій, которыя въ свою очередь, нуждаются въ самостоятельныхъ помѣщеніяхъ. Наконецъ, для того, чтобы избѣжать излишней траты времени, сопряженной съ передвиженіемъ рабочихъ, каждая данная отрасль труда должна быть выполняема рабочими силами, спеціально для того предназначенными.

Раздѣленіе труда устраняетъ неудобства, съ которыми сопряжена необходимость *послѣдовательно* выполнять разныя части одной и той-же трудовой задачи. Благодаря раздѣленію, является возможность тѣ операціи, которыя до того производились одновременно, выполнять хотя и въ болѣе продолжительный промежутокъ времени, но, за то, съ меньшей затратой трудовой энергіи и, наоборотъ, благодаря тому же раздѣленію, представляется возможность данное количество работы выполнить въ кратчайшій промежутокъ времени, хотя и съ болѣе значительной затратой рабочихъ силъ. Все зависитъ отъ того, представляется-ли болѣе соотвѣтствующимъ даннымъ хозяйственнымъ цѣлямъ сбереженіе силъ или сбереженіе времени.

Послѣдствія, къ которымъ приводитъ раздѣленіе труда заключаются въ слѣдующемъ:

1. *Усвоеніе* рабочимъ необходимыхъ пріемовъ обходится дешевле, при чемъ совершается *быстрѣе* и легче; вмѣстѣ съ тѣмъ въ значительной степени возрастаетъ быстрота, обнаруживаемая при выполненіи изученныхъ такимъ путемъ пріемовъ.

2. *Сберегается то количество времени*, которое затрачивалось бы рабочимъ на переходъ отъ одной работы къ другой. Повсюду, гдѣ сохранилось такъ называемое натуральное хозяйство, тратится масса времени на постоянное передвиженіе трудящагося человѣка съ мѣста на мѣсто, вызываемое необходимостью самостоятельно выполнять разнообразныя работы.

3. Раздѣленіе труда создаетъ возможность употреблять въ дѣло *самыя разнообразныя* въ количественномъ и

качественномъ отношеніи *рабочія силы* и, при томъ въ томъ, именно мѣстѣ, гдѣ примѣненіе ихъ должно оказаться наиболѣе благопріятнымъ для хода предпріятія.

4. Постоянное однообразіе рабочихъ пріемовъ дѣлаетъ возможнымъ увеличить количественно и усовершенствовать *вспомогательныя средства*; кромѣ того, дальнѣйшее раздѣленіе труда дѣлаетъ возможнымъ постепенную замѣну его работою машинъ.

5. Наконецъ, раздѣленіе труда дѣлаетъ возможнымъ удовлетворять спросъ, не увеличивая или только незначительно увеличивая напряженіе трудовой энергіи. Напримѣръ, благодаря современной системѣ труда, напечатаніе книги, въ десяти экземплярахъ требуетъ почти такого-же напряженія рабочихъ силъ, какъ и напечатаніе той-же книги въ тысячѣ экземпляровъ.

Благодаря всѣмъ этимъ преимуществамъ, которыми хозяйственная дѣятельность современныхъ культурныхъ народовъ обязана именно раздѣленію труда, успѣхи достигнутые ею, поражаютъ колоссальностью своихъ размѣровъ. Къ сожалѣнію, раздѣленіе труда имѣетъ также и свои темныя стороны, непосредственно связанныя съ нѣкоторыми изъ его преимуществъ. При господствѣ этой системы, рабочій становится одностороннимъ, и, въ случаѣ потери возможности примѣнять единственную изученную имъ спеціальность, по-неволѣ попадаетъ въ нужду и зависимость; рабочій лишается отдыха, который, при условіи примитивныхъ хозяйственныхъ отношеній, освѣжаетъ его и укрѣпляетъ его силы во время перехода отъ одной работы къ другой; привлеченіе къ участію въ трудѣ женщинъ и дѣтей гибельно вліяетъ на семейную жизнь; продолжительное занятіе однимъ и тѣмъ-же дѣломъ оказываетъ вредное вліяніе на тѣло и душу рабочаго; наконецъ, при господствѣ раздѣленія труда, на долю одной части человѣчества приходятся болѣе выгодныя, болѣе легкія, болѣе пріятныя и болѣе почетныя занятія, чѣмъ на долю другой, что, въ свою очередь, содѣйствуетъ раздѣленію на классы и неравномѣрности состояній. Въ общемъ, противорѣчіе въ томъ вліяніи, которое раздѣленіе труда оказываетъ на общество, носятъ по истинѣ трагическій характеръ. Съ одной стороны оно является причиной накопленія въ однѣхъ рукахъ неизмѣримыхъ, постоянно возрастающихъ богатствъ, съ другой оно порождаетъ упадокъ духа и тѣла, пониженіе образовательнаго уровня и экономическое разрушеніе цѣлыхъ классовъ. Возможное смягченіе вредныхъ послѣдствій, вызванныхъ раздѣленіемъ труда, составляетъ главную культурную и политическую задачу современныхъ народовъ, разрѣшающихъ ее частію посредствомъ воспитанія юношества, частію посредствомъ доставленія взрослому рабочему населенію возможности подняться надъ тѣмъ низкимъ уровнемъ, къ которому его привелъ фабричный трудъ.

Возможность раздѣленія всякаго труда основывается, главнымъ образомъ, на *возсоединеніи разрозненныхъ частей послѣдняго*. Это возсоединеніе необходимо постоянно имѣть въ виду.

Каждое дѣло, каждая семья имѣетъ свое раздѣленіе и возсоединеніе труда, какъ и каждый отдѣльный человѣкъ возсоединяетъ работу, первоначально выполненную отдѣльно. Въ свою очередь возможность возсоединенія труда основана на соблюденіи извѣстной *гармоніи въ его раздѣленіи*. Въ народномъ хозяйствѣ, совмѣщающемъ разнообразныя отрасли труда, фаб-

ричный рабочій долженъ быть увѣренъ, что часть населенія занята обработкой земли или ввозомъ земледѣльческихъ продуктовъ, питающихъ другую часть. Въ области мірового хозяйства образованіи цѣлыхъ промышленныхъ государствъ, въ родѣ Англіи, Бельгіи, Швейцаріи, потому только и было возможно, что другія государства производили слишкомъ много сырого матеріала, излишекъ котораго и вывозился ими за границу. Точно также и въ каждомъ индивидуальномъ хозяйствѣ возсединеніе труда возможно только при условіи соразмѣрнаго его раздѣленія. Такъ напримѣръ, если фирма, занятая изготовленіемъ какихъ-нибудь издѣлій, располагаетъ двадцатью рабочими, то, для успѣшнаго выполненія заказовъ, необходимо такое раздѣленіе между рабочими отдѣльныхъ операцій, при которомъ количество рабочихъ силъ, выполняющихъ каждую изъ нихъ, строго соотвѣтствовало-бы трудности работы. Соблюденіе этой соразмѣрности, даже въ предѣлахъ единичнаго хозяйственнаго предпріятія, представляетъ трудности; тѣмъ не менѣе оно достижимо такъ какъ, при внимательномъ отношеніи къ дѣлу, сейчасъ замѣтно, какая часть его не поспѣваетъ за общимъ ходомъ и какая опередила послѣдній.

Значительно труднѣе задача возсоединенія трудовой дѣятельности въ большомъ масштабѣ, такъ какъ, въ этомъ случаѣ, оно представляетъ не что иное, какъ обмѣнъ всѣхъ предложеній. Каждый рабочій долженъ найти сбыть для своего предложенія: въ противномъ случаѣ немыслимо раздѣленіе труда. Возсоединеніе труда происходить на міровомъ рынкѣ, и успѣшность сбыта служитъ *показателемъ* равномѣрности въ его распредѣленіи. Наоборотъ, застой въ сбытѣ извѣстнаго рода продуктовъ показываетъ, что соотвѣтствующимъ производствомъ было занято несоразмѣрно большое количество рабочихъ силъ. Подобнаго рода застой чрезвычайно вредно отзываются на хозяйствѣ. Чѣмъ гуще населеніе, чѣмъ легче передвиженіе благъ и оживленнѣе обмѣнъ ими, тѣмъ больше представляется возможности достигнуть равномѣрности въ раздѣленіи труда. Но такъ какъ свобода въ выборѣ профессіи неограничена, такъ какъ въ человѣческомъ обществѣ суждено вѣчно вновь возникать новымъ потребностямъ и новымъ видамъ труда, то нѣтъ возможности разъ навсегда равномѣрно распредѣлить всю сумму труда между отдѣльными рабочими единицами.

Распредѣленіе труда. На ряду съ раздѣленіемъ труда, представляетъ громадную важность правильное *распредѣленіе рабочаго матеріала* и правильное *примѣненіе рабочихъ средствъ*. Раздѣленіе труда само по себѣ, безъ распредѣленія рабочаго матеріала и примѣненія рабочихъ средствъ, не способно было-бы вызвать какой либо хозяйственный успѣхъ. Раздѣленіе труда, распредѣленіе рабочаго матеріала и примѣненіе рабочихъ средствъ находятся въ зависимости другъ отъ друга. Распредѣленіе рабочаго матеріала и примѣненіе рабочихъ средствъ должно совершаться по извѣстнымъ правиламъ. Каждая рабочая сила способна оказывать вліяніе на данный рабочій матеріалъ при помощи опредѣленнаго, большаго или меньшаго количества данныхъ рабочихъ средствъ. При этомъ рабочая сила исполняетъ активную роль, рабочій матеріалъ пассивную, что касается рабочихъ средствъ, то ихъ отношеніе къ рабочей силѣ пассивное, а къ рабочему матеріалу—активное. Въ боль-

шинствѣ случаевъ предприниматель располагаетъ не только силами, но также разнообразнымъ матеріаломъ и средствами, и его задачи сводятся къ выбору того, что въ состояніи содѣйствовать успѣхамъ предпріятія. Сравненіе и выборъ красною нитью проходитъ черезъ всѣ факты, переживаемые хозяйствомъ отъ его возникновенія до завершенія.

Отъ рабочей силы требуется дѣятельность и энергія, отъ матеріала воспріимчивость, отъ средствъ безукоризненная по возможности передача воздѣйствій силы на матеріалъ. Не рѣдки случаи, когда пользованіе силой, матеріаломъ и средствами становится возможнымъ лишь послѣ спеціальной подготовки. Рабочія силы первоначально должны быть подвергнуты испытанію и, смотря по результатамъ послѣдняго, получить подкрѣпленіе или-же высшее назначеніе. Во время самой работы онѣ нуждаются въ присмотрѣ, по окончаніи ея въ отдыхѣ.

Для того, чтобы рабочій матеріалъ съ успѣхомъ могъ воспринимать воздѣйствія на него рабочей силы, его нерѣдко приходится первоначально къ тому приспособить, разбивать на части, разсортировать, освободить отъ излишнихъ примѣсей, придать ему новую форму и т. д.

Точно так - же и рабочія средства нерѣдко приходится соотвѣтствующимъ образомъ приспособить къ работѣ. Часто предстоитъ рѣшать вопросъ о времени года или часѣ дня, отъ удачнаго выбора которыхъ во многихъ случаяхъ зависитъ воспріимчивость матеріала и успѣшность средствъ.

Распредѣленіе труда, вообще, можетъ быть двоякое. Оно состоитъ либо въ томъ, что трудъ *смыкается* въ опредѣленный промежутокъ времени и пространства, соотвѣтственно его роду и массѣ, или-же въ томъ, что онъ соотвѣтствующимъ образомъ *разверстывается*. Какъ это смыканіе, такъ и разверстываніе въ разнообразныхъ сферахъ трудовой дѣятельности принимаетъ самыя разнообразныя формы. Въ области промышленности добывающей, въ области промышленности обрабатывающей, въ области торговой дѣятельности, въ каждой профессіи, въ каждой работѣ распредѣленіе силъ, матеріала и средствъ совершается на особыхъ началахъ, въ силу опыта, пріобрѣтеннаго инымъ путемъ. Въ однихъ случаяхъ матеріалъ подвергается измѣненію, въ другихъ не подвергается; въ однихъ случаяхъ главное значеніе имѣетъ распредѣленіе рабочихъ силъ, въ другихъ — приспособленіе матеріала и средствъ. Количество разнаго рода манипуляцій, подготовительныхъ дѣйствій, операцій, системъ, примѣняемыхъ здѣсь человѣкомъ, такъ-же безчисленно, какъ количество видовъ самого труда; начиная отъ самыхъ простыхъ операцій, совершаемыхъ десятью пальцами, они восходятъ до самыхъ сложныхъ, представляющихъ чудеса современной техники.

VIII. *Контроль.* Громадное вліяніе на весь ходъ рабочей дѣятельности оказываетъ возможность контроля и тѣ условія, въ которыхъ онъ совершается. Тамъ, гдѣ нѣсколько человѣкъ работаетъ подъ общимъ руководствомъ или-же въ интересахъ общаго предпріятія, является необходимость въ своевременномъ испытаніи, осмотрѣ каждой сданной части работы. Условія контроля отличаются чрезвычайнымъ разнообразіемъ. Контроль предпріятій, разбросанныхъ на большомъ пространствѣ, представляетъ больше затрудненій, чѣмъ тѣхъ, которыя сосредоточены въ одномъ мѣстѣ.

Контроль тѣмъ труднѣе, чѣмъ менѣе возможности въ данную минуту получить реальное представленіе о качествѣ работы, чѣмъ больше приходится основывать свои заключенія на работоспособности лицъ, подвергаемыхъ контролю. По необходимости неодинаковымъ представляется контроль въ сельскомъ и лѣсномъ хозяйствѣ, въ крупномъ и мелкомъ производствѣ или въ торговомъ предпріятіи. Разумный контроль долженъ быть строгъ, но разсудителенъ, точенъ, но не мелоченъ; равно достойны порицанія контролеръ, исполняющій свои обязанности спустя рукава, и тотъ, кто доводитъ взыскательность до предѣловъ придирчивости. Трудности, представляемыя контролемъ, являются самымъ могущественнымъ препятствіемъ, которое встрѣчаетъ на пути своего образованія соціалистическая организація рабочихъ ассоціацій.

VI. *Вспомогательныя средства.* 1. *Виды вспомогательныхъ средствъ.* Наши мастерскія переполнены безконечнымъ количествомъ всякаго рода ремесленной утвари, подготовительныхъ приспособленій, инструментовъ и машинъ. Эти на тысячу ладовъ устроенные, явные и скрытые пальцы тысячерукой промышленности, поднимаютъ сырой матеріалъ, очищаютъ его, разъединяютъ и соединяютъ, придаютъ ему ту или иную форму, полируютъ его и украшаютъ. Тянется-ли матерія подобно ниткѣ, имѣетъ-ли она видъ пыли, пара или расплавленнаго металла въ пылающей печи, стянута-ли подъ тяжестью въ нѣсколько тысячъ пудовъ цѣпями, или обрабатывается тончайшими инструментами подъ лупой — матерія одинаково трудно подается воздѣйствію человѣческаго труда безъ соотвѣтственныхъ приспособленій.

Какъ безконечно разнообразны свойства матеріала, то легкаго и летучаго, то тяжелаго и неподвижнаго, то мягкаго и воспріимчиваго, то вязкаго, то упругаго,—такъ-же безконечно разнообразны должны быть способы обращенія съ нимъ. И соотвѣтственно его разнообразію въ количественномъ отношеніи, соотвѣтственно тому, представляетъ-ли онъ нѣчто цѣльное или разрозненное, обработка его требуетъ цѣлаго ряда тѣхъ или другихъ процессовъ, изъ которыхъ каждый, въ свою очередь, требуетъ спеціальныхъ орудій. Эти орудія отличаются той или другой степенью подвижности и той или другой сложностью; между ними есть дорогія и энергично дѣйствующія; другимъ, наоборотъ, присуща медленность и слабость дѣйствія.

Дѣйствіе орудій производства въ весьма многихъ случаяхъ доступно пониманію профановъ, во многихъ другихъ — только опытнаго работника или техника, въ нѣкоторыхъ-только послѣдняго. Въ отдѣльныхъ случаяхъ тысячелѣтнее пользованіе не измѣнило ни на волосъ ихъ конструкціи, но за то во многихъ другихъ орудія подвергаются со стороны человѣка безустанной переработкѣ, свидѣтельствуя объ успѣхахъ техническаго генія.

Вся масса предметовъ, составляющихъ вспомогательныя средства, можетъ быть раздѣлена на подготовительныя приспособленія, инструменты и машины.

а) Подъ *подготовительными приспособленіями* понимаютъ обыкновенно тѣ изъ вспомогательныхъ средствъ, которыя, какъ напримѣръ печи, прикрѣплены къ данному мѣсту. Расходы по первоначальному ихъ устройству падаютъ на основной капиталъ, но предпринимаемыя впослѣдствіи уже усовершенствованія ихъ производятся всецѣло за счетъ издержекъ производства. Иногда подготовительныя приспо-

собленія вмѣстѣ съ инструментами представляютъ одно сложное цѣлое, какъ это мы видимъ на примѣрѣ ткацкаго станка.

в) *Инструменты*, (сюда-же относится посуда кромѣ тѣхъ видовъ ея, которые прикрѣплены къ данному мѣсту и, поэтому, должны быть разсматриваемы, какъ подготовительныя приспособленія) представляютъ собою ручное вооруженіе, которымъ человѣкъ пользуется во время работы. Они помогаютъ держать и передвигать рабочій матеріалъ, измѣрять его и дѣлить на части, наконецъ, придавать ему ту или иную форму, тотъ или иной видъ; кромѣ того, они выполняютъ иногда одновременно нѣсколько изъ этихъ назначеній. Какъ относительно количества, такъ и относительно разнообразія пріобрѣтаемыхъ инструментовъ, можно рекомендовать извѣстную сдержанность, въ которой не слѣдуетъ, однако, заходить слишкомъ далеко.

с) Основной признакъ *машинъ*, отличающій ихъ отъ инструментовъ, есть способносгь *видоизмѣнять силу*. Всякая развитая машина состоитъ изъ трехъ частей: изъ *пріемника*, который получаетъ толчки отъ движущей силы и приводитъ въ движеніе весь механизмъ; 2) изъ *передаточнаго механизма*, который при помощи особыхъ приспособленій распредѣляетъ силу двигателя, и 3) *рабчей машины*, которая *собственно* видоизмѣняетъ рабочій матеріалъ. Отдѣльныя части послѣдней представляютъ, хотя и въ измѣненномъ видѣ, тѣ самые аппараты и инструменты, которыми пользуется ремесленникъ. Хозяйственное значеніе машины заключается въ слѣдующемъ:

По мѣрѣ надобности, машина превращаетъ медленно дѣйствующую силу въ быстро дѣйствующую, или наоборотъ и, такимъ образомъ, регулируетъ отношеніе между *силой* и *временемъ*. Она позволяетъ измѣнять направленіе силы и, посредствомъ цѣлой системы рычаговъ, колесъ, ремней, цѣпей и пр. (передаточный механизмъ) переносить послѣднюю съ мѣста ея возникновенія на новое, благодаря чему получилась возможность привлечь къ промышленному труду много новыхъ силъ, которыя до того оставались безъ примѣненія.

Машина регулируетъ дѣйствующую силу, превращая неравномѣрное движеніе въ равномѣрное и по мѣрѣ надобности ускоряя или замедляя движеніе.

Машина дѣлаетъ возможнымъ соединеніе и разъединеніе силъ (для примѣра укажемъ на работу сжатаго воздуха, водяной энергіи, электричества).

Машина устраняетъ затрудняющія вліянія или ослабляетъ ихъ значеніе (колеса и вальки).

Но главнымъ образомъ значеніе машины выражается въ замѣнѣ человѣческой силы другими *двигателями*.

Однако, ошибочно было бы видѣть въ энергіи падающей воды, тепла и проч. полный эквивалентъ человѣческой силѣ: послѣдняя не можетъ быть замѣнена никакими двигателями въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ работа не допускаетъ механическаго исполненія, такъ какъ только *она* непосредственно подчинена сознательной волѣ человѣка.

На ряду съ перечислеными выше преимуществами, машинный трудъ имѣетъ также и свои отрицательныя стороны: онъ истощающимъ образомъ вліяетъ на нервную систему рабочаго и превращаетъ послѣдняго въ живой придатокъ къ машинѣ, устраняя отъ него всякую самостоятельную дѣятельность; высокая температура, постоянный шумъ и испорченный воздухъ отравляютъ организмъ рабочаго—не говоря уже о тѣхъ опасностяхъ, которымъ непосредственно подвергается

его жизнь. Наконецъ, машина во многихъ случаяхъ является конкурентомъ рабочаго и отнимаетъ у него заработокъ.

X. *Количество рабочей силы.* Вопросъ о томъ, какъ велико должно быть количество рабочихъ разныхъ категорій, рѣшается сообразно обстоятельствамъ, къ которымъ относятся размѣры и родъ предпріятія, а также способности предпринимателя и рабочихъ.

Ошибка въ расчетѣ обнаруживается не только въ тѣхъ случаяхъ, когда общее число рабочихъ противорѣчитъ потребности въ нихъ, но и въ тѣхъ, когда допущена неправильность въ вычисленіи потребнаго количества рабочихъ отдѣльныхъ категорій.

Самымъ естественнымъ путемъ рѣшается вопросъ о количествѣ рабочей силы въ тѣхъ предпріятіяхъ, которыя при своемъ возникновеніи, были невелики и лишь постепенно достигли своихъ настоящихъ размѣровъ.

Если, размѣры жалованія, выплачиваемаго рабочимъ, превышаютъ издержки машиннаго производства, то интересъ предпріятія требуетъ немедленнаго введенія въ него соотвѣтствующихъ машинъ. При этомъ, вниманіе къ судьбѣ рабочихъ не можетъ остановить замѣны, такъ какъ другіе предпредприниматели, обыкновенно, приступили уже къ подобной замѣнѣ, и конкуренція ручного труда съ машиннымъ производствомъ вообще немыслима.

XI. *Наемъ рабочей силы.* Чѣмъ глубже проникаетъ въ сознаніе современныхъ культурныхъ народовъ принципъ свободнаго труда, тѣмъ легче любая отрасль промышленнаго производства находитъ то количество рабочихъ силъ и сотрудниковъ, въ которомъ она нуждается и которое она въ состояніи оплатить. Въ настоящее время предпринимателю нѣтъ нужды заботиться объ измышленіи способа найма рабочихъ и помощниковъ: послѣдніе сами найдутъ дорогу къ тому предпріятію, которое въ состояніи вознаградить ихъ трудъ. Общеизвѣстны факты обостренія конкуренціи труда и конкуренціи предпринимательской, равно какъ постояннаго повышенія средняго уровня работоспособности съ одной стороны и предъявляемыхъ къ труду требованій—съ другой.

Рабочихъ въ тѣсномъ смыслѣ этого слова при основаніи новыхъ предпріятій (прядильныхъ фабрикъ, горныхъ и машиностроительныхъ заводовъ), часто приходится выписывать: если не весь составъ, то, по крайней мѣрѣ ядро его. Предложеніе поденнаго труда всюду встрѣчаетъ достаточный спросъ. Какъ извѣстно въ промышленныхъ округахъ все населеніе состоитъ исключительно изъ рабочихъ и даже вокругъ одиноко расположенныхъ заводовъ въ теченіе 15—20 лѣтъ возникаетъ рабочее населеніе. Такъ, нѣмецкіе желѣзодѣлательные заводы въ первые годы своего существованія принуждены были пользоваться рабочими, выписанными ими изъ Бельгіи, что продололжалось до тѣхъ поръ, пока вокругъ нихъ не выросло собственное рабочее населеніе, способное выдержать конкуренцію съ иностраннымъ трудомъ. Естественно, что рабочіе, спеціально выписываемые изъ за границы, оцѣниваютъ свой трудъ значительно выше мѣстныхъ, но за то послѣдніе находятъ въ нихъ превосходныхъ учителей. Основывая предпріятія въ области, еще мало или совершенно не тронутой промышленной жизнью, всегда слѣдуетъ хоть часть рабочихъ выписывать изъ промышленныхъ округовъ, потому что населеніе, привыкшее къ относительно спокойному теченію сельско-хозяйственнаго труда, чтобы освоиться съ интен-

сивнымъ ходомъ промышленной дѣятельности, нуждается въ извѣстномъ образцѣ.

XII. *Взаимныя отношенія предпринимателя и рабочихъ.* Часто выражалось желаніе, на дѣлѣ однако лишь изрѣдка осуществляемое, чтобы отношенія предпринимателя къ рабочимъ не ограничивались выдачею договорной платы, чтобы между обѣими сторонами возникала связь болѣе тѣсная и болѣе прочная.

Какъ искренно ни желаютъ многіе изъ предпринимателей въ такомъ именно смыслѣ измѣнить свои отношенія къ рабочимъ, какъ ни стараются, съ другой стороны, рабочіе о томъ-же, человѣческая природа и общія условія хозяйственной жизни ставятъ обыкновенно трудно преодолимыя препятствія осуществленію ихъ взаимныхъ стремленій. Успѣшно достигнутые въ этомъ результаты по сей день остаются лишь прекрасными, достойными подражанія исключеніеми.

Слишкомъ могущественно въ предпринимателѣ желаніе за долгіе годы подготовительнаго изученія, за тяжелый трудъ, связанный съ вѣчнымъ страхомъ лишиться состоянія, съ вѣчными тревогами и огорченіями, получить возможно большую награду, и если рабочіе обнаруживаютъ иной разъ по отношеніи къ нему враждебное настроеніе, онъ охотно видитъ въ этомъ оправданіе для поведенія, основаннаго исключительно на осуществленіи своихъ своекорыстныхъ предпринимательскихъ правъ.

Съ другой стороны, и на рабочаго слишкомъ могущественное вліяніе оказываетъ вѣчная мысль о разницѣ между жалкой обстановкой его собственнаго быта и той роскошью, которая, въ большинствѣ случаевъ, окружаетъ предпринимателя. Контрастъ сталъ чересчуръ рѣзокъ для того, чтобы не давать чувствовать себя постоянно. Даже помимо алчности и жестокосердія иного предпринимателя, помимо зависти, которая гложетъ иного рабочего, условія промышленной дѣятельности сами по себѣ вырыли между ними пропасть, которая съ каждымъ годомъ становится шире.

Несомнѣнно также, что недоразумѣнія, существующія между предпринимателями и рабочими, представляютъ до нѣкоторой степени отголосокъ старинныхъ рабовладѣльческихъ отношеній. Если бы обѣ стороны могли сойтись на нейтральной почвѣ и спокойно обсудить свои обоюдные интересы, значительная часть разногласій не имѣли-бы мѣста въ ихъ современныхъ отношеніяхъ. Предприниматель все еще чувствуетъ себя господиномъ, рабочій все еще чувствуетъ, что съ нимъ обращаются какъ съ холопомъ: и это сознаніе въ обоихъ производитъ настроеніе, неблагопріятное для разрѣшенія вопроса.

Другую причину ненормальности въ ихъ взаимныхъ отношеніяхъ, слѣдуетъ искать въ отсутствіи настоящаго, существующаго только въ теоріи рабочаго рынка. Заинтересованныя стороны не имѣютъ случая сойтись для миролюбивыхъ переговоровъ, подобно тому, какъ это имѣетъ мѣсто на товарномъ рынкѣ.

Интересы рабочихъ и предпринимателей находятся во взаимномъ противорѣчіи: предприниматель желаетъ получить возможно высокую чистую прибыль, рабочій возможно высокое вознагражденіе за свой трудъ. Но даже при этой противоположности, существуетъ нѣкоторая общность интересовъ, которая снова и снова приводитъ обѣ стороны къ мирному соглашенію. Дѣло въ томъ, что предприниматель

не можетъ основывать своихъ надеждъ на прибыль исключительно на пониженіи рабочей платы. Предпріятіе его не основано на одинъ годъ, но разсчитано на продолжительное существованіе. Предприниматель долженъ имѣть въ виду также и то, что, вложенный въ предпріятіе капиталъ въ томъ только случаѣ приноситъ пользу, если оно располагаетъ достаточнымъ количествомъ способныхъ къ труду добросовѣстныхъ рабочихъ. Эти соображенія не позволяютъ работодателю видѣть одни соблазны въ пониженіи рабочей платы. Его личный интересъ требуетъ, чтобы его рабочіе были въ состояніи посвящать ему силы, долгіе годы, не имѣя повода къ неудовольствію и жалобамъ.

Соотвѣтствующій интересъ привязываетъ также рабочаго къ предпринимателю. Также въ интересахъ рабочаго продолжительный, систематически-оплачиваемый трудъ предпочтительнѣе временнаго заработка. Заинтересованность рабочаго въ прочности предпріятія, пожалуй, еще больше, чѣмъ заинтересованность предпринимателя, такъ какъ на первомъ изъ нихъ пріостановка дѣла отзывается непосредственно. Такимъ образомъ, въ прочности предпріятія и въ будущихъ успѣхахъ производства встрѣчаются интересы предпринимателя и рабочихъ, такъ какъ только въ прочно поставленномъ и имѣющими будущность производствѣ каждый можетъ разсчитывать, что доля его участія въ общей прибыли достигнетъ своей высшей мѣры.

XIII. *Здоровье рабочихъ.* Въ тѣхъ случаяхъ, когда трудъ требуетъ пребыванія на воздухѣ и оставляетъ полную свободу движеній, онъ оказываетъ на здоровье рабочему благотворное вліяніе. Такое именно вліяніе оказываетъ сельское-хозяйство, охота, рыболовство, многіе виды труда, сопряженнаго съ постройкой зданій, нѣкоторые виды торговли, а также множество видовъ лѣсной промышленности. Наоборотъ, фабрично-заводская промышленность часто разрушительнымъ образомъ дѣйствуетъ на здоровье рабочаго.

Рабочій матеріалъ подъ вліяніемъ измѣняющихъ его процессовъ все больше и больше удаляется отъ своего естественнаго состоянія. При этомъ получаетъ свободу или-же концентрируется въ одномъ пунктѣ множество вредныхъ элементовъ, которые до тѣхъ поръ, пока матеріалъ сохранялъ свое естественное состояніе, были связаны или-же разсѣяны и теперь, освобожденные или сконцентрированные, въ состояніи обнаружить въ полномъ объемѣ свои разрушающія свойства, пыль, газъ, яркій свѣтъ, высокая температура, всевозможныя выдѣленія матеріаловъ и орудій производства, а равно и положенія, принимаемыя тѣломъ рабочаго, который то принужденъ стоять на корточкахъ или на колѣняхъ, то сидѣть согнувшись—все это служитъ силамъ, враждебнымъ его жизни. Въ качествѣ предохранительныхъ средствъ необходимо должны быть примѣняемы: вентиляція, надлежащій отдыхъ, достаточное количество смѣнъ и производство въ иныхъ случаяхъ усовершенствованій фабричной системы, орудій производства и аппаратовъ, или замѣны вреднаго матеріала безвреднымъ. Вспомогательными мѣрами являются: обученіе рабочихъ, уходъ за больными и страхованіе отъ несчастныхъ случаевъ и увѣчій.

XIV. *Право на трудъ.* Уже не разъ возбуждался вопросъ, имѣетъ-ли каждый и въ какой именно мѣрѣ право на трудъ. Поставленный такимъ образомъ вопросъ этотъ не заслуживаетъ изслѣдованія. Одно право на трудъ никому не въ состояніи было-бы по-

мочь. Вопросъ сводится къ тому, имѣеть-ли каждый право на *платный* трудъ или, еще рѣзче, на трудовой заработокъ, способный удовлетворить человѣческія потребности. Только въ такомъ видѣ вопросъ этотъ, вообще, долженъ стать предметомъ обсужденія.

Въ цивилизованномъ государствѣ каждый, желающій работать, долженъ имѣть возможность жить своимъ трудомъ. Это-вполнѣ разумное требованіе, потому что сама природа дала человѣку возможность существовать собственнымъ трудомъ; задача-же цивилизаціи во всякомъ случаѣ не въ томъ, чтобы разстроить созданный природой порядокъ. Но это такъ сказать прирожденное право человѣка на трудовой заработокъ отличается чрезвычайной скудностью и шаткостью; оно ничѣмъ не обусловлено, и ничѣмъ не ограничено. Дары, предлагаемые природой человѣку въ нашемъ поясѣ, обезпечиваютъ ему лишь полную лишеній и труда борьбу за существованіе; дальше этого его право на трудъ не идетъ.

Право на трудъ нельзя понимать также и въ томъ смыслѣ, чтобы каждый могъ требовать вознагражденія строго соотвѣтствующаго его способностямъ и познаніямъ. Общество не въ состояніи гарантировать каждому врачу паціентовъ, адвокату-судебные процессы, писателю-читающую публику, музыканту-слушателей. Не можетъ быть и рѣчи о правѣ на квалифицированный трудъ, но лишь на тяжелый неквалифицированный трудъ, который составляетъ естественное право человѣка.

Однако, съ другой стороны, даже всестороннее признаніе этого минимума права на трудъ еще недостаточно: необходимо устройство институтовъ, которые содѣйствовали бы его осуществленію; къ числу такихъ слѣдуетъ отнести общественныя работы, примѣняемыя въ самомъ широкомъ смыслѣ, и спеціально организанныя учрежденія для пріисканія занятій рабочимъ, оставшимся безъ мѣста.

XV. *Рабочая политика.* Интересы народнаго хозяйства требуютъ, чтобы каждая отрасль труда располагала достаточнымъ количествомъ рабочихъ силъ, чтобы условія, ихъ окружающія, соотвѣтствовали достоинству человѣческой личности и постоянно совершенствуемыя, поддерживали въ рабочемъ мирное настроеніе и неслабѣющую трудовую готовность. Забота объ этомъ красной нитью должна проходить черезъ всю хозяйственную политику. Въ качествѣ отдѣльныхъ мѣропріятій могутъ быть названы.

1. *Рабочая статистика* или наглядное изображеніе дѣйствительныхъ условій рабочаго труда.

2. *Образованіе рабочихъ*, которое должно обнимать собою какъ общее школьное обученіе, такъ и профессіональное, въ школахъ, спеціально принаровленныхъ къ требованіямъ той или другой изъ главныхъ отраслей промышленнаго труда.

3. *Установленіе спеціальныхъ условій труда* для *дѣтей* и женщинъ. Дѣтскій трудъ требуетъ, главнымъ образомъ: установленія минимальнаго рабочаго возраста; запрещеніе поручать дѣтямъ работу въ воскресные дни и въ ночное время, запрещеніе поручать дѣтямъ работу, связанную съ опасностью для жизни или угрожающую ихъ здоровью; точныхъ правилъ для установленія нормы дѣтскаго рабочаго дня съ достаточнымъ количествомъ перерывовъ; наконецъ попеченія о правильномъ обученіи. Что касается женскаго труда, то вмѣшательство закона въ эту область необходимо въ ви-

дахъ охраненія народной нравственности и здоровья трудящихся женщинъ, а также и поддержанія въ рабочемъ быту семейнаго начала.

4. *Нормировка рабочаго дня* вообще, до сихъ поръ еще оспариваемая. Повсемѣстно и безусловно признана необходимость правительственнаго ограниченія воскреснаго и ночного труда. Что касается рабочаго дня, то, нормируя послѣдній во всякомъ случаѣ необходимо считаться съ разнообразными условіями мѣста и самого промысла.

5. Запрещеніе *вредныхъ* для здоровья и *угрожающихъ опасностью* жизни работъ.

6. Введеніе *ссудосберегательныхъ кассъ* и *страхованія* рабочихъ.

7. Изданіе правилъ для *устройства нормальныхъ рабочихъ жилищъ.* Въ послѣднемъ отношеніи сдѣлано еще очень мало и то въ нѣкоторыхъ только государствахъ.

8. Устройство спеціальныхъ *учрежденій*, съ возложеніемъ на нихъ обязанности содѣйствовать установленію нормальныхъ отношеній между работоподателями и рабочими (третейскіе суды, совѣщательныя камеры).

9. Учрежденіе *фабричной инспекціи*, на обязанности которой лежатъ контроль надъ существующими отношеніями между работоподателями и рабочими, а также содѣйствіе осуществленію и дальнѣйшему развитію рабочаго законодательства.

Глава третья.

Капиталъ.

I. *Сущность и значеніе капитала.*

Позже другихъ факторовъ принялъ участіе въ развитіи хозяйственной дѣятельности человѣка капиталъ. Въ обыденной жизни подъ капиталомъ часто понимаютъ собранную въ одно мѣсто опредѣленную сумму денегъ. Такое опредѣленіе однако рѣшительно неправильно. Капиталъ есть всякое благо, которымъ пользуются для производства другихъ благъ. Такимъ образомъ пользованіе благомъ превращаетъ его въ капиталъ. Чѣмъ продолжительнѣе и систематичнѣе пользованіе благомъ, тѣмъ въ большей мѣрѣ осуществляетъ оно свойства капитала. Отдѣльныя блага обладаютъ, способностью быть предметомъ пользованія со стороны человѣка далеко не въ одинаковой степени. Денежная сумма, годная для покупки государственныхъ бумагъ, изъ года въ годъ приносящихъ проценты, въ большей степени обладаетъ свойствами капитала, чѣмъ машина, ветшающая съ теченіемъ времени, хотя послѣдняя, безъ сомнѣнія, должна быть признана капиталомъ. Блага, преимущественно приспособленныя къ использованію ими для производствъ, даже въ томъ случаѣ, если они не служатъ предметомъ использованія, сохраняютъ названіе капитала: ихъ называютъ тогда мертвымъ капиталомъ.

II. *Возникновеніе* (образованіе) *капитала.* Капиталъ образуется: 1. Посредствомъ *завладѣнія* свободными благами, при чемъ опредѣляется ихъ относительная цѣнность и они становятся собственностью того, кто ими овладѣлъ. Бывшее свободнымъ благо, превращено въ капиталъ, какъ только человѣкъ заставилъ его служить своимъ цѣлямъ. Человѣческій трудъ, видоизмѣняя естественныя произведенія при-

роды, превращаетъ ихъ въ капиталъ. Въ этомъ находитъ оправданіе, опредѣленіе капитала, какъ *помѣщеннаго труда*. Капиталъ всегда содержитъ въ себѣ естественные элементы и элементы работы.

2. Посредствомъ *увеличенія цѣнности* существующихъ капиталовъ.

3. Посредствомъ *сбереженія*. Множество свободныхъ благъ приходитъ въ соприкосновеніе съ трудомъ человѣка, не успѣвая однако превратиться въ капиталъ вслѣдствіе того, что, служа человѣческимъ потребностямъ, они мгновенно истощаютъ свои свойства. Сбереженіе имѣетъ цѣлью сохранить свойства продуктовъ для продолжительнаго пользованія ими. Сбереженіе капитала, въ свою очередь, подчинено извѣстнымъ условіямъ: а) оно требуетъ, чтобы былъ *предметъ*, который можно было бы сберечь; вещь можетъ быть предметомъ сбереженія только въ томъ случаѣ, если удовлетворены всѣ данныя насущныя потребности; б) второе условіе состоитъ въ умѣніи предусмотрѣть будущія потребности и заглушить настоящія; эта способность не врождена человѣку, но пріобрѣтается путемъ лишеній и упорной борьбы съ самими собою. Дикимъ народамъ чуждо стремленіе создавать капиталы: ихъ научаютъ этому голодъ и нужда. Третьимъ условіемъ является *обезпеченность капитала*. Сбереженіе можетъ имѣть мѣсто только въ томъ случаѣ, если сберегающій знаетъ, что то, что онъ сбережетъ, въ будущемъ останется его собственностью. Съ этой точки зрѣнія *обладаніе капиталомъ* или *собственность* представляетъ одно изъ самыхъ главныхъ хозяйственныхъ явленій. Высокое значеніе собственности заключается въ томъ, что она является основнымъ условіемъ всякаго образованія капитала. Никто не сталъ бы отказывать себѣ въ удовлетвореніи своихъ настоящихъ потребностей, если бы право собственности не обезпечивало за нимъ или за его наслѣдниками возможности воспользоваться въ будущемъ его сбереженіями. Соотвѣтственно своему происхожденію, различаютъ собственность *натуральную* и *пріобрѣтенную*. Натуральная собственность возникаетъ съ того момента, когда человѣкъ предъявляетъ притязанія на предметъ, воздѣйствію на который онъ посвятилъ часть своего труда. Этотъ первоначальный характеръ, собственности исчезаетъ, какъ только она изъ состоянія натуральной переходитъ въ состояніе пріобрѣтенной. Кто первый завладѣлъ благомъ, кто собственнымъ трудомъ отвоевалъ его у природы, тотъ пріобрѣлъ естественное право на продуктъ своего труда. Но это право можетъ быть или передано другому лицу, этимъ другимъ третьему и т. д. Такимъ образомъ, естественная собственность становится пріобрѣтенной. Въ наше время, когда весь рабочій матеріалъ превратился въ собственность, лишь въ рѣдкихъ случаяхъ возможно еще возникновеніе естественной собственности.

Важное значеніе въ сбереженіи капиталовъ принадлежитъ *наслѣдственному праву*, которое обезпечиваетъ человѣку возможность, въ случаѣ смерти, передать капиталъ тѣмъ, кто ближе всѣхъ его сердцу. Живущій въ сознаніи, что онъ можетъ послѣ смерти оставить свой капиталъ дѣтямъ, дѣлается трудолюбивѣе, и вмѣстѣ съ тѣмъ является причиною пріумноженія благъ, составляющихъ собственность отдѣльныхъ семействъ, а, слѣдовательно, и сумму благъ, составляющихъ собственность цѣлыхъ народовъ. Въ этомъ вліяніи на накопленіе капиталовъ заключается великое народно-хозяйственное значеніе наслѣдственнаго права.

Такимъ образомъ источникомъ образованія капиталовъ служатъ: завладѣніе, увеличеніе цѣнности существующихъ капиталовъ и сбереженіе. Въ современныхъ культурныхъ государствахъ, гдѣ завладѣніе возможно еще лишь въ видѣ исключенія, образованіе новыхъ капиталовъ происходитъ преимущественно посредствомъ увеличенія цѣнности существующихъ капиталовъ и посредствомъ сбереженія.

III. *Сохраненіе капитала.* Однако, существованіе капитала зависитъ не отъ его сбереженія, а отъ постояннаго его пополненія и обновленія. Подобно всѣмъ прочимъ вещамъ и капиталу суждено пройти естественный путь, ведущій его въ концѣ концовъ къ разрушенію; кромѣ того, на его уничтоженіе вліяютъ еще исключительныя условія, въ видѣ истощающаго дѣйствія использованія его человѣкомъ. Но хозяйственный интересъ требуетъ сохраненія капитала. Ближайшимъ образомъ это достигается посредствомъ обновленія капитала трудомъ. Тамъ, гдѣ послѣднее невозможно, человѣкъ прибѣгаетъ къ *амортизаціи.* Амортизація состоитъ въ томъ, что изъ прибылей ежегодно удерживается нѣкоторая сумма съ тѣмъ расчетомъ, чтобы къ тому времени, когда весь капиталъ будетъ использованъ, изъ сбереженій составилась цѣнность, соотвѣтствующая первоначальнымъ размѣрамъ капитала.

Наряду съ уменьшеніемъ капитала, происходящимъ вслѣдствіе его использованія и постепеннаго обезцѣненія, онъ подверженъ также гибельному вліянію различныхъ случайностей, вполнѣ устранить которыя не удается никоими предупредительными мѣрами. Однако, человѣкъ нашелъ средство вознаграждать себя за гибельныя послѣдствія, сопровождающія подобныя случайности. Идея *страхованія* капиталовъ чрезвычайно стариннаго происхожденія. Она заключается уже въ самомъ характерѣ, который принимаетъ имущество, подверженное разнымъ случайностямъ. Собирательной характеръ капитала, и его разбиваемость на части дѣлаютъ возможнымъ самострахованіе, сущность котораго заключается въ томъ, что хозяинъ не помѣщаетъ всего своего имущества въ одинъ объектъ, но размѣщаетъ его между нѣсколькими, не въ одинаковой степени подверженными случайностямъ. Правда, при этомъ увеличивается число грозящихъ опасностью случаевъ, но за то сама опасность раздѣляется и отъ того становится меньше. Чѣмъ больше количество объектовъ, подверженныхъ разнаго рода случайностямъ, тѣмъ меньше возможность потери имущества отъ случая. Кто желаетъ вести эту борьбу систематически, долженъ создать изъ той части имущества, которая въ меньшей степени зависитъ отъ случая, противовѣсъ другой части его, зависимость которой отъ случая значительнѣе. Неспособность предовратить возможную потерю послѣдней наблюдается такъ же часто, какъ неумѣніе сдѣлать первую предметомъ сбереженія. Вся сумма народнаго капитала находитъ для себя обезпеченіе отъ случайностей въ массѣ составляющихъ ее частей и въ своей способности къ постоянному самовозобновленію. Что касается частныхъ хозяйствъ, то облегченіе послѣднимъ трудной задачи обезпеченіе капитала отъ гибельнаго вліянія случая служатъ спеціально организованныя съ этой цѣлію *страховыя общества.* Прибѣгая къ системѣ незначительныхъ взносовъ они образуютъ значительный капиталъ, изъ средствъ котораго и возмѣщаются случайныя потери, застрахованныхъ хозяйствъ. Размѣры возмѣ-

щенія соотвѣтствуютъ размѣрамъ образовавшихся въ хозяйствѣ прорѣхъ. Чтобы быть въ состояніи судить о послѣднихъ, необходимо заранѣе предвидѣть ихъ. Въ отдѣльныхъ случаяхъ страховыя общества могутъ имѣть въ своемъ основаніи либо чисто-спекулятивныя намѣренія, либо интересы взаимопомощи.

IV. *Разореніе.* Гибель капиталовъ происходитъ:

1) *Вслѣдствіе потери или добровольнаго лишенія.* Наиболѣе значительные случаи потери капиталовъ являются послѣдствіемъ стихійныхъ явленій, какъ напримѣръ, пожара, наводненія, градобитія, землетрясенія войны или революціи и проч., Добровольное лишеніе имѣетъ мѣсто въ тѣхъ случаяхъ, когда потеряна надежда на дальнѣйшее сохраненіе капитала (примѣромъ можетъ служить оставленіе судна во время кораблекрушенія) или-же на успѣхи предпріятія, въ которое былъ вложенъ капиталъ (примѣромъ могутъ служить прерванныя работы по разработкѣ рудниковъ, по сооруженію каналовъ, возведенію плотинъ и т. п.).

2. *Вслѣдствіе пользованія и обветшанія,* съ разрушительнымъ вліяніемъ которыхъ возможна весьма продолжительная борьба на почвѣ обновленія капитала. Послѣднему содѣйствуетъ притокъ новыхъ капиталовъ въ старый, экономически оправдываемый только въ томъ случаѣ, если цѣнность того что сохранилось отъ стараго капитала, по меньшей мѣрѣ равна цѣнности вновь притекающихъ капиталовъ. Не всегда могутъ быть возмѣщены траты, сопряженныя съ обновленіемъ капитала, и тогда не заслуживаетъ оправданія обновленіе, напримѣръ, машинъ, степень полезности которыхъ уменьшается съ каждымъ новымъ шагомъ на пути техническихъ усовершенствованій въ данномъ производствѣ.

3. *Вслѣдствіе пониженія цѣнности,* которая можетъ наступить и помимо вещественной порчи, напримѣръ когда предметъ выходитъ изъ моды или перестаетъ служить своему назначенію. Такимъ образомъ, съ перемѣной направленія торговыхъ путей, могутъ потерять цѣнность цѣлые города, желѣзныя дороги, морскія гавани и проч.

Не всегда потеря капитала представляетъ сама по себѣ хозяйственное несчастіе: капиталъ можетъ быть израсходованъ въ разсчетѣ на полученіе новаго капитала, превышающаго размѣрами капиталъ израсходованный, или-же съ цѣлью найма рабочихъ силъ, или проложенія пути къ свободно-лежащему благу, которое, безъ примѣненія этой мѣры, оставалось бы недоступнымъ. Во всѣхъ этихъ случаяхъ потеря была только кажущаяся въ дѣйствительности-же капиталу было найдено хозяйственное примѣненіе.

V. *Потребительные запасы и производительный капиталъ.* Подъ потребительными запасами понимаютъ капиталъ, пользованіе которымъ предполагаетъ непосредственное удовлетвореніе потребностей; подъ производительнымъ же капиталомъ или подъ капиталомъ въ собственномъ смыслѣ этого слова— капиталъ, пользованіе которымъ предполагаетъ лишь дальнѣйшее производство благъ. Вообще, провести между ними точную границу, чрезвычайно трудно. Одна и та же вещь, разсматриваемая въ разныхъ условіяхъ, можетъ имѣть значеніе производительнаго капитала или-же потребительнаго запаса. Земля, на которой разведены цвѣтники, представляетъ лишь потребительный запасъ; занятая, годъ спустя, подъ огородъ, она должна быть разсматри-

ваема уже какъ производительный капиталъ. Точно такъ же и то же значеніе получаютъ домъ въ зависимости отъ того, служитъ-ли онъ мѣстомъ жилья или мастерской; лошадь, пользуется-ли ею человѣкъ какъ средствомъ развлеченія и удобства, или же какъ средствомъ перевозки тяжестей. Въ хозяйствѣ бываютъ случаи, когда оказывается необходимымъ или полезнымъ превращеніе производительнаго капитала въ потребительный запасъ и наоборотъ, напримѣръ, превращеніе жилого помѣщенія въ мастерскую, строительнаго матеріала въ топливо, рабочаго скота въ убойный и пр. Потребительные запасы значительно раньше, чѣмъ производительный капиталъ, перестаютъ быть годными къ выполненію своего назначенія. Впрочемъ, невѣрно было-бы видѣть разницу между ними въ томъ, что, въ то время, какъ въ понятіи о производительномъ капиталѣ разрушеніе есть признакъ только случайный, только тѣневая не принимаемая въ расчетъ сторона, въ понятіи о производительныхъ запасахъ оно является уже признакомъ опредѣляющимъ его. Такъ при покупкѣ мебели, платья, книгъ и прочихъ потребительныхъ запасовъ человѣкъ имѣетъ въ виду пользованіе ими, но никакъ не разрушеніе ихъ, и послѣднее является тоже непринимаемой въ расчетъ, но, тѣмъ не менѣе, неизбѣжной тѣневой стороной пользованія.

Производительный капиталъ и потребительные запасы въ области какъ народнаго, такъ и частнаго хозяйства должны находиться въ извѣстной гармоніи. Излишекъ потребительныхъ запасовъ указываетъ на расточительность, излишекъ производительнаго капитала на скупость, алчность или отсутствіе вкуса къ благороднымъ наслажденіямъ. Нежелательно одностороннее развитіе какъ страсти къ пріобрѣтенію, такъ и страсти къ израсходованію.

Цѣлыя мѣстности, въ соотвѣтствіи съ тѣмъ, преобладаютъ-ли въ ихъ хозяйственной жизни производительный капиталъ или потребительные запасы, носятъ характеръ продуктивный (какъ напримѣръ, промышленные города) или-же потребительный (какъ напримѣръ, резиденціи, курорты и проч.). Тотъ или другой характеръ даннаго мѣста зависитъ отъ количества его наличныхъ производительныхъ средствъ, равно какъ отъ его мѣстоположенія.

Создаетъ-ли собственникъ изъ вновь возникшихъ цѣнностей новые потребительные запасы или онъ пользуется ими какъ производительнымъ капиталомъ—то и другое зависитъ отъ его характера, воспитанія и предшествовавшей хозяйственной дѣятельности, а также и отъ разнаго рода внѣшнихъ обстоятельствъ. Чѣмъ больше выгодъ обѣщаетъ производительный капиталъ, тѣмъ скорѣе собственникъ склоненъ обратить въ него какъ новыя, такъ и прежнія цѣнности. Наоборотъ, онъ охотно превращаетъ въ производительные запасы, въ предметы роскоши и комфорта ту часть производительнаго капитала, выгоды отъ которой, какъ отъ таковой, незначительны. Наслажденіе жизнью и производство благъ, осуществляемыя потребительными запасами и производительнымъ капиталомъ, не исключаютъ, но взаимно другъ друга дополняютъ.

VI. *Неподвижный и свободный капиталъ.* А. *Свободнымъ капиталомъ* называются тѣ виды капитала, которые подлежатъ видоизмѣненію или совершенному уничтоженію. Онъ образуется на счетъ труда и доходовъ, приносимыхъ неподвижнымъ капиталомъ, и обыкновенно всегда находится въ дѣлѣ. Существованіе его, обусловленное опять

таки трудомъ и доходами, приносимыми неподвижнымъ капиталомъ, а равно и притокомъ со стороны другихъ свободныхъ капиталовъ, продолжается до превращенія его въ продукты, которые, въ свою очередь, могутъ быть превращены въ свободный капиталъ, но могутъ быть превращены также въ неподвижный капиталъ, или въ потребительные запасы. Свободный капиталъ народа составляется:

1. Изъ *сырыхъ матеріаловъ*, которые подъ воздѣйствіемъ производительнаго труда превращаются въ продукты или-же въ сыромъ видѣ поступаютъ въ продажу въ качествѣ предметовъ потребленія.

2. Изъ *вспомогательныхъ матеріаловъ*, которыми производство пользуется какъ средствомъ; сюда относится, напримѣръ, топливо.

3. Изъ *товаровъ*, которые служатъ предметомъ обмѣна и

4. Изъ *наличныхъ денегъ*. Свободный капиталъ ни въ коемъ случаѣ не остается навсегда въ одномъ предпріятіи, чтобы въ предѣлахъ послѣдняго, служить попеременно нѣсколькимъ операціямъ, но, при посредствѣ денежныхъ знаковъ и кредита, онъ переходитъ изъ одного предпріятія въ другое. Въ качествѣ заработанной платы онъ является также посредникомъ между капиталомъ и трудомъ.

Чѣмъ интенсивнѣе развивается народное хозяйство тѣмъ большей подвижностью отличается его свободный капиталъ, тѣмъ быстрѣе совершается въ немъ процессъ использованія сырыхъ и вспомогательныхъ матеріаловъ, средствъ, а также обмѣнъ товаровъ и обращеніе наличныхъ денегъ.

В. *Неподвижнымъ капиталомъ* называются тѣ виды капитала, которымъ свойственно выдѣлять изъ себя доходы, сохраняя свою неизмѣнность, подобно тому какъ стволъ дерева раскидываетъ въ разныя стороны свои вѣтви, неподвижно сохраняя свое мѣсто. Продолжительность времени въ теченіе котораго неподвижный капиталъ сохраняетъ способность оставаться неизмѣннымъ, не поддается опредѣленію. Къ неподвижнымъ капиталамъ относятся:

1. Всѣ *строенія*, служащія промышленности, торговлѣ или другимъ видамъ хозяйственной дѣятельности, какъ-то: фабрики, мастерскія, магазины, вокзалы, каналы, шоссейныя и желѣзныя дороги, телеграфная сѣть, мосты, горные заводы и проч.

2. *Земельные участки*, а равно и сумма вложеннаго въ нихъ труда, какъ-то работы по улучшенію почвы, по ея орошенію и осушенію, а также лѣсныя и другія долговременныя насажденія.

3. *Инструменты и машины.*

4. *Полезныя животныя*, какъ-то: рабочій, молочный и убойный скотъ.

5. *Невещественные капиталы*: всякаго рода знанія и способности.

6. *Различныя цѣнности* (государственныя бумаги, акціи и проч.).

Подобно потребительнымъ запасамъ и производительному капиталу, также свободный и неподвижный капиталъ взаимно другъ друга дополняютъ и постоянно переходятъ одинъ въ другой. Машины возникаютъ изъ желѣза и дерева; происхожденіе домовъ и другихъ построекъ имѣетъ въ своемъ основаніи капиталъ, уплаченный рабочимъ, и затраченный на матеріалъ. Съ другой стороны, эксплоатація напримѣръ, желѣзныхъ и шоссейныхъ дорогъ есть не что иное, какъ превращеніе ихъ въ свободный капиталъ.

Принципіальное значеніе имѣетъ вопросъ о томъ, представляетъ-ли капиталъ земля? Рѣшеніе его зависитъ отъ

общаго опредѣленія понятія о капиталѣ. Слѣдующіе признаки одинаково присущи какъ землѣ, такъ капиталамъ: 1) участіе въ производительной дѣятельности человѣка и 2) способность повышаться и падать въ цѣнѣ, служить предметомъ собственности, купли и продажи, займа и найма и проч. Съ другой стороны можно указать слѣдующія черты различія: 1) земельная собственность естественнаго происхожденія, въ то время какъ подвижные капиталы представляютъ результатъ взаимодѣйствія усилій природы и человѣка. 2) Размѣры подвижныхъ капиталовъ измѣнчивы, а земельной собственности—неизмѣнны. 3). Подвижные капиталы носятъ временый характеръ, земля — вѣчный 4). Производительная дѣятельность подвижныхъ капиталовъ требуетъ содѣйствія со стороны человѣческаго труда (до извѣстной степени составляютъ исключеніе скотъ и плодовыя деревья), въ то время какъ земля въ своей производительной дѣятельности можетъ, хотя и въ очень ограниченныхъ предѣлахъ, обходиться безъ помощи человѣка.

VII. *Основной и оборотный капиталъ.* Это различіе особенно важно въ практическомъ отношеніи.

Подъ *основнымъ капиталомъ* понимаютъ сумму всѣхъ неподвижныхъ капиталовъ, необходимыхъ для дѣла. Необходимое условіе оборота—арена дѣятельности оборотнаго капитала, при содѣйствіи котораго основной приноситъ ежегодные доходы. Основной капиталъ самымъ тѣснымъ образомъ связанъ съ оборотнымъ: между обоими видами существуетъ взаимная зависимость. Оборотный капиталъ черпаетъ жизнь изъ основного, поддерживается имъ и существуетъ на счетъ его.

Не слѣдуетъ смѣшивать основной капиталъ съ *первоначальнымъ.* Первоначальный капиталъ предпріятія составляется изъ основного и оборотнаго, необходимаго для начала дѣла, слѣдовательно, онъ всегда больше первоначальнаго основного. Съ другой стороны, основной капиталъ можетъ съ теченіемъ времени стать значительно больше всего первоначальнаго.

Оборотный капиталъ составляется изъ всей суммы свободныхъ капиталовъ даннаго предпріятія, какъ то: изъ суммъ, расходуемыхъ на пріобрѣтеніе сырыхъ и вспомогательныхъ матеріаловъ, машинъ и перевозочныхъ средствъ, на уплату таможенныхъ и податныхъ сборовъ, на вознагражденіе рабочихъ, на поддержаніе и ремонтъ построекъ; изъ товаровъ, предназначенныхъ къ продажѣ; изъ наличной кассы и проч.

VIII. *Соотношеніе между основнымъ и оборотнымъ капиталомъ.* Для успѣха предпріятія въ высшей степени важное значеніе имѣетъ то соотношеніе, въ которомъ находятся размѣры основного и оборотнаго капиталовъ. При этомъ должно стараться избѣгать двухъ ошибокъ.

1. Соображая будущіе обороты, не слѣдуетъ преувеличивать размѣры основного капитала, такъ какъ продолжительность пользованія послѣднимъ часто зависитъ отъ внѣшнихъ обстоятельствъ, которыя невозможно предвидѣть. Такъ напримѣръ, вслѣдствіе успѣховъ техническихъ знаній могутъ оказаться негодными старыя машины и системы; вслѣдствіе политическихъ событій—старыя суда, магазины, дорогою цѣною пріобрѣтенныя познанія. Легче, въ случаѣ надобности, увеличить впослѣдствіи основной капиталъ, чѣмъ сократить его.

Современная хозяйственная политика именно грѣшитъ преувеличенными представленіями о полезности большихъ основныхъ капиталовъ и пред-

почтеніемъ, которое она отдаетъ черезчуръ крупнымъ затратамъ, часто остающимся, однако, безъ примѣненія вслѣдствіи недостаточности оборотнаго капитала или сбыта.

2. Съ другой стороны, при образованіи основного капитала не слѣдуетъ также преувеличивать противуположные мотивы. Правда, во многихъ случаяхъ, а именно при возникновеніи новыхъ промысловъ, должно быть принято за правило возможное ограниченіе размѣровъ основного капитала, постепенный ростъ и увеличеніе котораго всецѣло должны быть поставлены въ зависимость отъ успѣховъ предпріятія. Но размѣръ основныхъ капиталовъ тѣхъ предпріятій, продукты которыхъ стали рыночными, уже при самомъ возникновеніи ихъ, необходимо опредѣляется среднимъ уровнемъ основныхъ капиталовъ, которыми располагаютъ однородныя предпріятія. Въ противномъ случаѣ, они лишаются всѣхъ преимуществъ, которыя даются возможностью дѣлать большіе обороты, и конкуренція становится для нихъ немыслимой.

Между этими двумя видами предпріятій находится цѣлое множество другихъ, о которыхъ какъ нельзя утверждать, что они впервые возникаютъ, такъ и того, что имъ предстоитъ сильная конкуренція съ однородными предпріятіями. Рѣшить вопросъ о размѣрахъ основного капитала подобныхъ предпріятій всего труднѣе. Излишняя осторожность въ данномъ случаѣ влечетъ за собою для предпріятія опасность никогда не выйти изъ предѣловъ опыта и навсегда остаться незаконченнымъ или-же лишь формирующимся.

Никакія общія правила для подобныхъ случаевъ немыслимы. Размѣры основныхъ капиталовъ опредѣляютъ здѣсь исключительно спеціальными условіями, въ которыхъ находится данное производство, результатами послѣднихъ оборотныхъ годовъ и т. п. обстоятельствами. Правильное рѣшеніе вопроса зависитъ въ данномъ случаѣ единственно отъ проницательности предпринимателей.

Въ предѣлахъ рароднаго хозяйства, ошибки, допускаемыя въ указанномъ направленіи отдѣлтными предпринимателями, должны до извѣстной степени сглаживаться. Основной капиталъ, равно какъ и оборотный капиталъ цѣлаго народа, обнаруживаютъ стремленіе къ безпрерывному увеличенію, при чемъ отъ политическихъ сотрясеній (войны, революціи) страдаетъ обыкновенно оборотный капиталъ, а отъ стихійныхъ явленій—основной.

IX. *Производительность капитала.* Въ литературѣ неоднократно возбуждался вопросъ о томъ, производителенъ-ли капиталъ самъ по себѣ. Въ тѣсномъ смыслѣ этого слова нѣкоторые виды капитала безусловно представляются производительными (какъ, напримѣръ, скотъ, лѣсъ и др.). Но въ большинствѣ случаевъ капиталы становятся производительными лишь подъ вліяніемъ воздѣйствія на нихъ со стороны человѣка. Нѣсколько въ иномъ видѣ представляется вопросъ о томъ, подвергается-ли оцѣнкѣ участіе капитала въ производительной дѣятельности человѣка, другими словами, принимается-ли въ разсчетъ при оцѣнкѣ какого нибудь продукта исключительно вложенная въ него масса труда или также и участіе капитала. Когда для производства какого-нибудь продукта потребны были лишь тѣ несложные матеріалы, которые человѣкъ пріобрѣтаетъ безвозмездно, путемъ простого завладѣнія, продуктъ оцѣнивается исключительно съ точки зрѣнія затраченной

на него работы. Въ противномъ случаѣ, при оцѣнкѣ его должно быть принято въ разсчетъ также и участіе капитала въ производительной дѣятельности труда. Собственники, которымъ капиталъ обязанъ возникновеніемъ и сохранностью, тѣмъ самымъ уже пріобрѣли право на вознагражденіе, въ тѣхъ случаяхъ, когда они предоставляютъ принадлежащіе имъ капиталы для эксплоатаціи. Рѣшеніе этого вопроса важно ради выясненія отношенія соціализма къ капиталу. Изъ того ученія, которое утверждаетъ, что въ цѣну продуктовъ входитъ только вложенная въ нихъ сумма труда, соціализмъ выводитъ заключеніе, что весь доходъ по праву долженъ принадлежать исключительно рабочему. При этомъ упускается изъ виду, что, если-бы въ продуктахъ оплачивался только трудъ рабочаго, никто не сталъ бы заботиться о дальнѣйшемъ поддержаніи и охраненіи капитала, вслѣдствіе чего послѣдній быстро погибъ-бы и нечѣмъ было-бы его возмѣстить. Также тому ученію, которое приписываетъ капиталу его дѣйствительную производительную силу, соціализмъ противопоставляетъ заключеніе, что именно, ради этой производительной силы, они должны стать всеобщимъ достояніемъ. Но и въ этомъ случаѣ упускается изъ виду, что капиталъ, вообще, только въ томъ случаѣ въ состояніи обнаружить свою производительную силу, если онъ кѣмъ-нибудь созданъ, поддерживается и тщательно охраняется; что для того, чтобы быть предметомъ сбереженія и тщательнаго ухода, капиталъ необходимо долженъ представлять частную собственность, такъ какъ коллективный интересъ цѣлаго народа для этого недостаточенъ.

Глава четвертая:

взаимодѣйствіе факторовъ производства.

1. *Общая задача производства.* Задача каждаго производства состоитъ въ томъ, чтобы, пользуясь по мѣрѣ надобности средствами оборотнаго капитала и рабочими силами, какъ собственными, такъ и чужими, сообщить движеніе данному основному капиталу и путемъ возможнаго напряженія капиталовъ и рабочихъ силъ, достигнуть возможно высокой цѣнности продуктовъ.

Всякое производство должно отвѣчать двумъ требованіямъ положительному и отрицательному.

1. Раціонально поставленное производство должно отличаться быстротою производительной дѣятельности и возможнымъ совершенствомъ продуктовъ, какъ въ *качественномъ* такъ и *количественномъ* отношеніи, а также въ отношеніи ихъ *разнообразія* и *соотвѣтствія* мѣняющимся *потребностямъ* и вкусамъ потребителей.

а) Наибольшая *количественная производительность* производства достигается главнымъ образомъ разумнымъ примѣненіемъ машинъ, а также хорошей организаціей и раздѣленіемъ труда.

б) *Качественное совершенство производствъ*, т. е. ихъ способность доставлять наиболѣе полезные продукты, обусловливается многими и очень различными условіями, которыя имѣютъ неодинаковое значеніе даже въ отдѣльные періоды времени. Иногда потребители особенно цѣнятъ какое-нибудь отдѣльное качество продуктовъ, но

затѣмъ взгляды измѣняются, и на первый планъ выдвигается другое. Въ современныхъ производствахъ все болѣе и болѣе подраздѣляются ихъ отдѣльныя отрасли; производства, какъ говорится, спеціализируются. Это даетъ возможность достигать очень высокаго качества продуктовъ. Огромное значеніе имѣетъ добротность продуктовъ, зависящая обыкновенно отъ неподдѣльности матерьяловъ и значительности затрачиваемаго труда на ихъ обработку.

Практичными называютъ продукты, когда имъ приданы качества наибольшаго удобства въ потребленіи. Достигается такая практичность продуктовъ главнымъ образомъ внимательнымъ отношеніемъ къ замѣчаніямъ и требованіямъ потребителей, а также постояннымъ наблюденіемъ примѣненія продуктовъ въ потребленіи. Заботливый производитель долженъ самъ потреблять предметы своего производства и относиться къ нимъ критически, стараясь уяснить себѣ всѣ улучшенія, какія могутъ придать продукту большую примѣнимость. Чистота въ отдѣлкѣ продуктовъ и браковка всѣхъ не вполнѣ удовлетворительныхъ—во многихъ случаяхъ значительно повышаютъ качество производства. Сюда же надо отнести примѣненіе въ производствахъ вкуса и художественности, для чего приходится нерѣдко заботиться о соотвѣтственномъ образованіи рабочихъ.

в) *Быстрота* производства зависитъ отъ качества примѣняемыхъ орудій, отъ спеціализаціи дѣла и отъ искусства рабочихъ. Это одно изъ самыхъ существенныхъ условій успѣшности предпріятій во всѣхъ случаяхъ, когда этимъ достигаются ускореніе оборотовъ капитала и возможность своевременно выполнять требованія рынка.

г) *Примѣняемость производства* къ спросу во всѣхъ его измѣненіяхъ, какъ и способность видоизмѣненія производства вообще — большое преимущество для производителя. Въ особенности это важно въ производствѣ издѣлій, зависящихъ отъ моды. Пріобрѣтается такая способность систематическимъ общеніемъ съ потребителями, внимательнымъ изученіемъ измѣняющихся направленій спроса и неослабной энергіей въ проведеніи измѣненій, желательность которыхъ замѣчена.

2) Изъ отрицательныхъ условій, особенно важныхъ въ производствахъ, надо отмѣтить:

а) стремленіе къ *устраненію лишнихъ* затратъ на производство, отъ чего зависитъ возможность удешевленія продуктовъ;

б) умѣнье *противодѣйствовать порчѣ* матерьяловъ, машинъ, рабочей силы и проч.;

в) способность предотвращать различныя *случайныя потери* при помощи резервныхъ средствъ, наибольшей возможной замѣной человѣческаго труда машиннымъ, предвидѣніемъ опасностей и проч.

II. *Элементы въ производствѣ.* Всякое производство требуетъ *хозяйственной* и *технической* дѣятельности. Хозяйственныя задачи въ предпріятіи заключаются въ сообразованіи дѣла со спросомъ на его продукты, въ соображеніяхъ производительности затратъ, въ умѣлой закупкѣ товара, матерьяловъ и вспомогательныхъ средствъ, въ столь же искусной продажѣ продуктовъ, въ попеченіяхъ объ удешевленіи организаціи, о цѣлесообразной отчетности и т. д. Техническія задачи заключаются въ совершенствованіи пріемовъ производства, умѣломъ выборѣ матерьяловъ и рабочихъ силъ, цѣлесообразной организаціи дѣла, вѣрной оцѣнкѣ достигаемыхъ техническихъ

результатовъ, неослабномъ стремленіи къ совершенствованію техники и т. д.

Нельзя въ точности разграничить области хозяйственную и техническую; всегда найдутся части, въ которыхъ оба элемента смѣшаны. Даже въ очень крупныхъ предпріятіяхъ, имѣющихъ различныя дирекціи для хозяйственной и технической части, полное разграниченіе не достигается, и во многихъ случаяхъ отъ техниковъ требуются хозяйственные таланты, а отъ служащихъ по хозяйственной части — знаніе техники дѣла.

Во многихъ предпріятіяхъ рядомъ съ основными двумя элементами стоитъ третій—*правовой*. Въ производствѣ часто приходится сообразоваться съ условіями юридическими и политическими, существенно вліяющими на все дѣло, и соотвѣтственно долженъ быть введенъ въ организацію дѣла правовой элементъ. Какъ и основные два, онъ не можетъ быть вполнѣ выдѣленъ, но во всякомъ случаѣ долженъ быть представленъ въ организаціи дѣла соотвѣтственными спеціальными силами.

III. *Соотношеніе производительныхъ факторовъ.* Соотношенія факторовъ и ихъ вліянія на предпріятіе въ различныхъ видахъ промышленныхъ дѣлъ весьма различны. Во многихъ предпріятіяхъ, главнымъ образомъ въ производствѣ сырья, главенствующее значеніе имѣетъ природа; таково ея значеніе, напр., въ земледѣліи, въ скотоводствѣ, въ промышленности рыбной, охотничьей, горной и проч. Въ производствахъ обрабатывающей промышленности главенствуетъ факторъ рабочей силы. Въ чисто торговыхъ дѣлахъ— на первомъ мѣстѣ значеніе капитала. Не во всякомъ промышленномъ предпріятіи всѣ факторы одинаково развиты съ самаго основанія дѣла. Обыкновенно имѣется сначала лишь инициаторъ дѣла, располагающій лишь нѣкоторыми факторами. Его дѣло подыскать и пріобщить къ предпріятію всѣ недостающія силы, какъ нравственныя, такъ и матеріальныя. Затѣмъ, въ продолженіе существованія предпріятія, оно должно неустанно совершенствоваться, развивая силы всѣхъ или отдѣльныхъ факторовъ, дополняя ихъ и добиваясь ихъ наибольшей продуктивности и ихъ наиболѣе благопріятнаго взаимодѣйствія.

Всякому производству предшествуетъ какая-нибудь потребность и отыскиванье способовъ ея удовлетворенія, иначе говоря дѣятельность чисто абстрактная, безъ примѣненія капитала. Такова напримѣръ дѣятельность изобрѣтателя, пока онъ остается въ предѣлахъ научныхъ изслѣдованій и открытій. Затѣмъ слѣдуетъ завладѣніе естественнымъ или условнымъ благомъ, напримѣръ въ формѣ привилегіи, которою изобрѣтатель закрѣпляетъ за собою всѣ возможныя будущія блага отъ его изобрѣтенья. До этого момента о примѣненіи капитала въ сущности не было рѣчи. Но съ момента завладѣнія начинается уже дѣятельность капитала, въ который прежде всего обращается закрѣпленное естественное или условное благо; при этомъ капиталъ можетъ быть неподвижнымъ, или свободнымъ, или смѣшаннымъ, или, наконецъ, обращается въ потребительные запасы. Высшей степенью производства является переработка сырыхъ продуктовъ въ обработанные, что возможно только при систематическомъ раздѣленіи труда. Такое промышленное видоизмѣненіе матеріи имѣетъ различныя степени, начиная съ простѣйшихъ ремесленныхъ производствъ и кончая производствами высшаго искусства. Всевозможныя вспомогательныя средства, необходимыя для этихъ производствъ, точно также создаются при

помощи капитала. Въ то же время какъ эти производства, такъ и ихъ вспомогательныя средства нуждаются въ торговлѣ, безъ которой было бы невозможно распредѣленіе благъ соотвѣтственно спросу, какъ и раздѣленіе труда, соотвѣтственно задачамъ производствъ; торговля опять таки основывается на движеніи свободнаго капитала. Продуктъ производства достигаетъ своего окончательнаго назначенія лишь съ того момента, когда бываетъ доставленъ торговлею въ руки потребителя и превращается въ предметъ потребленія.

IV. *Продуктъ.* Всякая хозяйственная дѣятельность что-нибудь производитъ; результатъ производства называется продуктомъ. Продуктъ можетъ получить всевозможныя дальнѣйшія видоизмѣненія, но уже съ момента своего появленія получаетъ вполнѣ опредѣленное значеніе среди благъ. Поэтому въ сложныхъ продуктахъ, являющихся плодами различныхъ видоизмѣненій, надо прежде всего принимать во вниманіе значеніе ихъ составныхъ или основныхъ частей, что составляетъ предметъ товаровѣдѣнья.

1) Прежде всего опредѣляется отношеніе продукта къ потребителямъ. Главное его качество — *полезность.* Только потребности могутъ призвать продуктъ къ существованію; слѣдовательно, полезность продукта является какъ бы его душою, съ прекращеніемъ которой прекращается самый смыслъ существованія продукта. Всѣ улучшенія, усовершенствованія и изобрѣтенья имѣютъ цѣлью созданіе или повышеніе полезности различныхъ продуктовъ.

2) Второй основой существованія продукта является *представленіе о собственности*; этимъ представленіемъ обусловливалась воля человѣка, отъ котораго зависѣло производство; оно же лежитъ въ основѣ сдѣлки, коей производитель передаетъ продуктъ въ распоряженіе потребителя. Когда производствомъ продукта занято нѣсколько лицъ, производителемъ и производителями являются тѣ изъ нихъ, которые доставили средства для производства; они и будутъ собственниками продукта. Бываютъ, однако, и обратныя положенія; такъ, напр., арендаторъ земли является собственникомъ ея продуктовъ, хотя главное средство ихъ производства (земля) принадлежитъ не ему. Чѣмъ культурнѣе общество, тѣмъ тверже въ немъ закрѣплена имущественная связь между продуктомъ и капиталомъ, на коемъ основано производство.

3) *Цѣнность* продукта является выраженіемъ отношенія его полезности къ полезности прочихъ благъ. Слѣдовательно, цѣнность продукта опредѣляетъ его экономическое положеніе въ хозяйственной жизни вообще.

4) *Затраченный трудъ* на производство продукта возмѣщается лишь разницею между цѣнностью основныхъ матерьяловъ и цѣнностью самого продукта; эта разница должна быть достаточна для вознагражденія за трудъ, безъ чего производство не можетъ существовать.

5) Съ появленіемъ на свѣтъ какого-нибудь новаго продукта, во многихъ случаяхъ является возможность какого-нибудь дальнѣйшаго производства, въ которомъ этотъ продуктъ является матерьяломъ или вспомогательнымъ средствомъ. Въ этомъ случаѣ онъ получаетъ значеніе капитала, т. е. большей или меньшей *производительной силы.*

6) Продуктъ можетъ получать большее или меньшее хозяйственное значеніе даже ранѣе своего появленія на свѣтъ. Это осуществляется при помощи

промышленнаго кредита. Промышленный кредитъ учитываетъ вѣроятную будущую цѣнность продуктовъ и такимъ образомъ усиливаетъ производящій капиталъ.

Изъ сказаннаго видно, что продуктъ находится въ цѣлой сѣти хозяйственныхъ отношеній и условій, изъ коихъ каждое существенно вліяетъ на его судьбу, а слѣдовательно, и на судьбу самого производства.

V. *Затраты на производство.* Какъ вообще человѣкъ не можетъ чего-либо создавать безъ усилій и жертвъ, такъ и въ производствѣ нельзя получить продукта безъ опредѣленной затраты труда и капитала. Такимъ образомъ продуктъ является лишь превращеніемъ труда и капитала.

Въ отдѣльности затраты на производство разбиваются на слѣдующія составныя части:

1) *Свободный капиталъ:* средства для платы за рабочій трудъ, за матерьялы, за вспомогательныя средства и т. д.

2) Пользованіе *неподвижнымъ капиталомъ*, который можетъ заключаться въ земельныхъ участкахъ, въ зданіяхъ, машинахъ, скотѣ, орудіяхъ производства и проч.

3) *Личный трудъ* предпринимателя, физическій или нравственный. Такой трудъ можетъ быть великъ или ничтоженъ, но во всякомъ случаѣ составляетъ затрату, такъ какъ не можетъ быть дѣятельности, которая не была бы сопряжена съ заботами, трудностями, иногда даже опасностями. Въ большинствѣ случаевъ одна дѣятельность отнимаетъ возможность всякой другой. Физическій трудъ предпринимателя оцѣнивается сравнительно легко; труднѣе оцѣнить его мысль, его иниціативу, его волю, энергію, знанія и т. п.; наконецъ, окончательно нельзя со стороны оцѣнить рискъ предпринимателя, такъ какъ ему одному извѣстно насколько опасно бывало его положеніе и чего ему это стоило въ нравственномъ отношеніи.

Все это затраты, влагаемыя въ производство, и ясно, что продуктъ долженъ ихъ возмѣстить. Такое возмѣщеніе происходитъ при мѣновыхъ операціяхъ, коими продуктъ передается потребителю. Если производство ведется правильно и соотвѣтствуетъ спросу, затраты всегда возмѣщаются. Зато всякія ошибки въ производствѣ ведутъ къ тѣмъ или другимъ убыткамъ, иначе говоря, плохо разсчитанныя затраты не возмѣщаются полностью.

Цѣнность продукта должна равняться суммѣ всѣхъ затратъ на него, матерьяльныхъ и нравственныхъ, перечисленныхъ выше. Поэтому цѣнность продукта должна быть выше цѣнности всѣхъ матерьяльныхъ затратъ на его производство. Такое превышеніе составляетъ *прибыль*, которая и является возмѣщеніемъ нравственныхъ затратъ предпринимателя. Такимъ образомъ прибыль является какъ бы результатомъ оплодотворенія капитала дѣятельностью предпринимателя. Прибыль составляетъ главную цѣль всѣхъ обыкновенныхъ коммерческихъ предпріятій.

Все это основанія сужденія о цѣнности продукта съ точки зрѣнія производителя. Иначе судитъ покупатель Ему нѣтъ дѣла до затратъ предпринимателя: онъ нуждается въ продуктѣ для удовлетворенія какой-нибудь потребности, но старается затратить на этотъ продуктъ какъ можно меньше, и потому беретъ его тамъ, гдѣ ему уступятъ дешевле. Изъ этого видно, что въ вопросѣ о цѣнности продукта интересы производителя и потребителя противоположны. Въ вопросѣ о затратахъ на производства, интересы потребителей и

производителей солидарны: тѣмъ и другимъ желателательно, чтобы затраты были какъ можно меньше, первымъ ради дешевизны продуктовъ, вторымъ—ради увеличенія прибыли.

Затраты матерьяльныя подраздѣляются на слѣдующія категоріи:

а) Затраты *спеціальныя*, необходимыя для производства лишь какихъ-нибудь одного рода продуктовъ.

б) Затраты *общія*, производимыя предпринимателемъ на всѣ свои предпріятія вообще. Изъ такихъ затратъ только опредѣленная часть падаетъ на отдѣльное производство.

Какъ мы видѣли въ отдѣлахъ счетоводства и коммерческой ариѳметики, вычисленія, касающіяся распредѣленія затратъ на продукты производства, составляютъ предметъ *калькуляціи*.

Особый отдѣлъ затратъ составляютъ такъ называемыя *возобновительныя затраты*. Къ таковымъ относятся всѣ затраты на исправленіе и возобновленіе изнашиваемыхъ и истрачиваемыхъ въ производствѣ вспомогательныхъ средствъ и предметовъ обстановки производства. Наиболѣе правильной формой погашенія этихъ затратъ, какъ мы видѣли, является система особыхъ *резервныхъ* капиталовъ, равномѣрно пополняемыхъ изъ прибыли, и служащихъ исключительно для возобновительныхъ затратъ.

VI. *Валовая прибыль* въ производительномъ предпріятіи составляется не только изъ прибыли, получаемой отъ продажи продуктовъ. Она составляется изъ слѣдующихъ частей:

1) изъ прибыли, получаемой на продуктахъ производства;

2) изъ прибыли, могущей быть полученной на торговыхъ оборотахъ, связанныхъ съ производствомъ;

3) изъ прибыли, получаемой на спекулятивныхъ оборотахъ въ предпріятіи, напр. на курсовой разницѣ и т. п.

4) изъ интересовъ съ капиталовъ предпринимателя, а также изъ доходовъ съ различныхъ доходныхъ статей, напр., съ отдаваемыхъ въ наемъ помѣщеній, съ арендаторовъ и проч.

5) изъ случайныхъ поступленій, увеличивающихъ средства предпринимателя.

Говоря о прибыли вообще, мы, конечно, допускаемъ и противоположное ей, т. е. убытокъ. Во всѣхъ случаяхъ, когда возможна прибыль, возможенъ и убытокъ, представляющійся отрицательной прибылью.

VII. *Отношеніе прибыли къ затратамъ на производство.* Разсматривая отношеніе валовой прибыли къ затратамъ, мы можемъ раздѣлить производительныя предпріятія на три группы:

1) Предпріятія, въ коихъ валовая выручка за продукты лишь покрываетъ матерьяльныя затраты. Такія предпріятія могутъ продолжаться только въ томъ случаѣ, если имѣются въ виду лучшіе результаты и положеніе представляется временнымъ.

2) Предпріятія, прибыль съ которыхъ не только покрываетъ всѣ затраты, но скапливается еще въ видѣ возрастающаго капитала. Такія предпріятія, для постояннаго существованія являются нормальными. Постоянный ростъ ихъ капиталовъ является источникомъ средствъ для расширенія старыхъ и возникновенія новыхъ предпріятій.

3) Предпріятія, дающія предпринимателямъ убытокъ. Такое положеніе допустимо, въ качествѣ нормальнаго, только въ возникающихъ предпріятіяхъ, когда при самомъ основаніи дѣла допускается необходимость извѣстнаго періода убыточныхъ результатовъ, какъ подготовительнаго. Во всѣхъ другихъ случаяхъ оно ненормально и ведетъ

къ паденію дѣла, если не будетъ измѣнено къ лучшему. Этому правилу не противорѣчитъ существованіе убыточныхъ побочныхъ производствъ, которыя продолжаются ради пользы, приносимой ими главному производству. Какъ самостоятельныя предпріятія они были бы ненормальны; какъ средство усиленія главнаго производства, они являются лишь однимъ изъ видовъ полезныхъ затратъ.

Не безъ основанія утверждаютъ, что почти всякое правильно основанное производство проходитъ черезъ всѣ три отмѣченныя стадіи. Новое производство почти всегда вначалѣ убыточно, не только вслѣдствіе преодолѣваемой обыкновенно конкуренціи и вслѣдствіе необходимости нѣкотораго времени на пріобрѣтеніе кліентуры, но также вслѣдствіе несовершенства организаціи, постепенно исправляемой и дополняемой на основаніи добываемаго опыта. Затѣмъ наступаетъ время нормальной доходности предпріятія, при чемъ отдѣльныя колебанія доходности не измѣняютъ общаго благопріятнаго характера дѣла. Въ концѣ концовъ дѣло вѣтшаетъ, перестаетъ давать доходъ и поэтому прекращается или преобразуется, не дожидаясь явно приближающагося паденія.

VIII. Вычисленіе цѣнъ. Производитель долженъ поневолѣ придерживаться извѣстнаго минимума въ продажныхъ цѣнахъ своихъ продуктовъ и ниже этого минимума безъ крайней необходимости продуктовъ не продавать. Этотъ минимумъ является заготовительной цѣной продуктовъ, т. е. во сколько продукты обошлись при ихъ производствѣ самому производителю. Ясно, что это вопросъ большой важности, а слѣдовательно, что производитель всегда долженъ въ точности знать во что ему обходятся продукты.

Нерѣдки, однако, примѣры, что производители не умѣютъ точно вычислять свои заготовительныя цѣны. Они довольствуются зачастую приблизительными соображеніями о сдѣланныхъ затратахъ и руководствуются во всѣхъ своихъ сдѣлкахъ рыночными цѣнами, надѣясь, что нѣкоторые убытки на отдѣльныхъ продуктахъ будутъ возмѣщены прибылью на другихъ. Такой порядокъ неправиленъ. Точная калькуляція заготовительныхъ цѣнъ даетъ возможность сознательнѣе вести дѣло; если не во власти производителя измѣнять рыночныя цѣны, то вполнѣ отъ него зависитъ сосредоточивать свое производство на тѣхъ или другихъ отрасляхъ предпріятія, т. е. сокращать производство продуктовъ, дающихъ мало прибыли и усиливать производство такихъ, на коихъ прибыль значительнѣе, а это возможно только при знаніи, во что каждый продуктъ обходится. Кромѣ того, точная калькуляція своихъ цѣнъ даетъ предпринимателю крупное преимущество въ конкуренціи съ тѣми предпринимателями, которые такой калькуляціей пренебрегаютъ, такъ какъ онъ можетъ конкурировать лишь въ тѣхъ отрасляхъ дѣла, въ коихъ замѣчаетъ наибольшую выгодность и мало по малу завоевываетъ эти отрасли всецѣло. Наконецъ, предприниматели, которые строго придерживаются калькуляціонныхъ цѣнъ, могутъ во многихъ случаяхъ идти въ разрѣзъ съ рыночными колебаніями цѣнъ, въ особенности когда такія колебанія создаются спекуляціей и кратковременны; а такая устойчивость цѣнъ въ высшей степени поднимаетъ значеніе и вліяніе фирмы.

Нѣтъ сомнѣнія, что вполнѣ точная калькуляція заготовительныхъ цѣнъ во многихъ случаяхъ немыслима. Ясно, напримѣръ, что платье на рослаго че-

ловѣка обходится портному дороже, чѣмъ платье на малорослаго, при чемъ однако разницу въ точности опредѣлять для каждаго случая слишкомъ трудно, и потому цѣны принимаются общія. Такого рода точности въ калькуляціи и не требуется; совершенно достаточно принимать въ расчетъ среднія данныя и знать среднія заготовительныя цѣны.

При калькуляціонныхъ расчетахъ главнѣйшее вниманіе должно быть обращено на правильность отнесенія общихъ расходовъ на отдѣльныя производства, для выясненія ихъ сравнительной выгодности. Имѣя это въ виду, предприниматель долженъ одинаково остерегаться какъ существенныхъ неясностей въ такихъ расчетахъ, такъ и излишняго педантизма, создающаго только излишнюю конторскую работу.

IX. Условія совершенствованія производствъ. Въ общемъ итогѣ производства дѣлаютъ безостановочные и весьма значительные успѣхи, какъ въ количественномъ, такъ и въ качественномъ отношеніи. Каждый производитель въ отдѣльности заботится только о своихъ выгодахъ; но въ общей массѣ получаются лишь выгоды всего человѣчества. По отдѣльнымъ странамъ и областямъ успѣхи, однако, не одинаковы; они не одинаковы и по различнымъ производствамъ. Поэтому необходимо замѣтить слѣдующія условія совершенствованія производствъ:

А) Хозяйственно-техническія, главнымъ образомъ отъ коихъ зависитъ уменьшеніе затратъ на производства. Уменьшенія затратъ можно достичь:

1) Сбереженіями на *матерьялѣ.* Можно изыскивать матерьялы, заготовленіе которыхъ обходится дешевле, безъ ущерба продуктамъ въ качествѣ. Большія сбереженія достигаются упорядоченіемъ расходованья матерьяловъ и полнымъ ихъ использованіемъ. Наконецъ значительныя сбереженія всецѣло зависятъ отъ способовъ перевозки, упаковки, храненія матерьяловъ и т. д.

2) На *рабочей силѣ.* Это достигается выборомъ рабочей силы, ея комбинацiей изъ различныхъ силъ, ея всестороннимъ использованьемъ безъ остатка, ея цѣлесообразнымъ распредѣленіемъ и т. д. Очень значительныхъ результатовъ можно достичь, заинтересовавъ служащихъ и рабочихъ въ выгодахъ производства непосредственно. Важное значеніе въ сбереженіи рабочей силы имѣетъ устраненіе различныхъ вредныхъ или затрудняющихъ вліяній. Наибольшихъ же результатовъ достигаютъ путемъ умѣлаго пользованія силами природы, машинами и всякими техническими усовершенствованіями.

3) Сбереженія на *неподвижномъ капиталѣ* достигаются заботами о дешевизнѣ пріобрѣтенья предметовъ, составляющихъ такой капиталъ, объ осторожномъ и полномъ пользованіи ими, о своевременномъ пополненіи и исправленіи и о полномъ ихъ соотвѣтствіи техническимъ требованьямъ производства.

Такого рода сбереженія въ затратахъ на производство являются существеннымъ условіемъ совершенствованія дѣла, когда дѣлаются постоянно и настойчиво. Особенно значительны результаты такихъ сбереженій въ крупныхъ фабричныхъ предпріятіяхъ въ наиболѣе культурныхъ странахъ; наименьшіе — въ производствахъ сырья некультурныхъ странъ.

Б) Политическія условія имѣютъ важное вліяніе на успѣхи производствъ. Важнѣйшимъ изъ нихъ является *свобода промышленной дѣятельности.* Таковая можетъ быть сильно ограничена законодательствомъ, неравноправностью дѣятелей и административными стѣсненіями. Чѣмъ промышленность свободнѣе и самостоятельнѣе, тѣмъ значительнѣе

бываютъ развиваемыя ею силы и тѣмъ крупнѣе достигаемые результаты.

X. Препятствія промышленности. Рядомъ съ условіями, способствующими росту промышленности, могутъ существовать и препятствія ея развитію. Важнѣйшія изъ таковыхъ слѣдующія:

Непредпріимчивость и *вялость* населенія, проявляющіяся иногда въ цѣлыхъ странахъ и оказывающія заразительное вліяніе даже на предпринимателей изъ другихъ странъ. *Ограниченность человѣческихъ силъ* вообще, мѣшающая энергичнымъ дѣятелямъ развивать свою дѣятельность безпредѣльно. *Недостатокъ капитала*, особенно тяжело ощущаемый въ отдѣльныхъ странахъ и въ отдѣльные періоды.

Естественныя препятствія мѣстами очень значительны и непреоборимы. Природа можетъ дать человѣку очень многое, но не вездѣ, и не одинаково легко. *Слабости* и *страсти* человѣческія вездѣ вліяютъ на промышленность вредно, мѣстами же и въ отдѣльныхъ отрасляхъ—опустошительно. Наконецъ постоянными препятствіями промышленности являются: *недостатокъ знаній, нравственная неподготовленность* къ сложнымъ дѣламъ вообще и вредное вліяніе *рутины*, т. е. упорной приверженности старинѣ, вслѣдствіе привычекъ.

Всѣ эти вредныя вліянія и условія проявляются въ однѣхъ странахъ сильнѣе, въ другихъ меньше и обусловливаютъ промышленную отсталость цѣлыхъ отдѣльныхъ народовъ.

Всякое производство потребляетъ одни блага и производитъ другія. Экономическое значеніе производства зависитъ, получается ли при этомъ и въ какомъ количествѣ увеличеніе цѣнности благъ. Успѣшное производство всегда должно давать избытокъ и накопленіе благъ, что и замѣчается въ хозяйствѣ промышленныхъ культурныхъ народовъ. Въ нормальныхъ условіяхъ всякій народъ въ большей или меньшей степени накапливалъ бы блага; совершенно недопустимо, чтобы было иначе, такъ какъ каждый человѣкъ въ отдѣльности хоть сколько-нибудь стремится обезпечить себя отъ случайностей нѣкоторымъ излишкомъ производимыхъ благъ. Въ дѣйствительности, однако, этого нѣтъ, такъ какъ существуютъ цѣлые народы, избытками которыхъ пользуются не они сами, а болѣе просвѣщенные или болѣе могущественные народы, что, конечно, ослабляетъ продуктивную дѣятельность первыхъ. Крупнымъ препятствіемъ промышленной дѣятельности человѣчества вообще является его раздробленность, каковая, однако, съ успѣхами цивилизаціи, постепенно, но медленно, сглаживается.

XI. Коньюнктуры и кризисы въ производствахъ. Коньюнктурой называется стеченіе обстоятельствъ, обусловливающихъ то или иное явленіе въ хозяйственной жизни. Всякое измѣненіе въ цѣнахъ, въ условіяхъ перевозки, въ дѣятельности природы, въ политикѣ и проч. вызываетъ благопріятную или неблагопріятную для отдѣльныхъ производствъ коньюнктуру.

Отъ предпринимателя требуется нелегкая задача не только вѣрно судить о каждой уже сложившейся коньюнктурѣ и о ея значеніи въ его дѣлахъ, но еще предвидѣть дальнѣйшія коньюнктуры и соотвѣтственно направлять свою дѣятельность. Надо еще отмѣтить, что въ виду сложности и измѣнчивости коньюнктуръ, рѣшаться на тѣ или другія мѣры всегда приходится быстро, безъ всякихъ проволочекъ, отъ которыхъ можетъ произойти только вредъ.

Когда слагается благопріятная коньюнктура для производителя (напр. дешевизна затратъ на производство, большой спросъ на продукты и т. д.), онъ

можетъ воспользоваться ею или нѣтъ, и соотвѣтственно усилить свое производство или остаться при прежнихъ размѣрахъ. Въ этомъ случаѣ, однако, важное значеніе имѣетъ продолжительность сложившейся коньюнктуры, такъ какъ если она быстро минуетъ, предпринятыя расширенія производства поведутъ только къ большимъ убыткамъ. Когда слагается неблагопріятная коньюнктура, дѣло еще опаснѣе: если она продлится долго, благоразумнѣе всѣхъ окажутся тѣ, которыя сократили свое производство при первыхъ же ея признакахъ; если же она минуетъ быстро, преимущество будетъ за тѣми, которые въ предвидѣніи этого не сокращали производства, а наоборотъ, приготовились къ его усиленію, соотвѣтственно сокращенію дѣлъ болѣе робкихъ конкурентовъ.

Ясно, что нельзя все предвидѣть, что не всякій можетъ во время уяснить себѣ даже уже сложившіяся обстоятельства, и что отсюда должны проистекать постоянныя затрудненія, въ отдѣльныхъ случаяхъ даже опасности или цѣлыя катастрофы.

Когда затрудненія этого рода захватываютъ цѣлое производство или цѣлый его районъ, получается *кризисъ* того или другого производства или въ томъ или другомъ районѣ производства. Когда такія затрудненія захватываютъ всю промышленность или промышленность цѣлаго района, получается *промышленный кризисъ*. Такъ какъ значеніе всякой коньюнктуры зависитъ отъ ея продолжительности, то очевидно и кризисъ долженъ быть тѣмъ опаснѣе, чѣмъ онъ продолжится дольше.

Кризисъ можетъ быть лишь слѣдствіемъ ошибочной оцѣнки коньюнктуры, или неумѣнья предвидѣть обстоятельства, или, наконецъ, принятія временнаго обстоятельства за постоянное. Если бы производители дѣйствовали всегда солидарно, они могли бы предотвращать кризисы, оживляя упавшій спросъ пониженіемъ цѣнъ на продукты и умѣряя излишній спросъ повышеніемъ цѣнъ. Для этого нужны, однако, кромѣ солидарности среди предпринимателей, еще значительные капиталы и очень прочный кредитъ. Вотъ почему могущественнымъ средствомъ противодѣйствія кризисамъ являются синдикаты отдѣльныхъ производствъ, когда эти синдикаты не превращаются въ простую стачку спекулятивнаго характера.

Глава пятая.

Хозяйственная политика въ производствахъ.

I. Общія положенія. Въ культурныхъ государствахъ промышленность имѣетъ побудительными причинами такія могущественныя двигательныя силы общаго сознанія своихъ интересовъ, что ни въ какихъ попечительныхъ мѣрахъ отъ правительства не нуждается. Государству остается только заботиться объ огражденіи правъ и свободы отдѣльныхъ предпринимателей и рабочихъ. Въ собственныя руки правительство забираетъ лишь отдѣльныя отрасли производствъ и то только въ тѣхъ случаяхъ, когда этого требуютъ общія нужды; при этомъ должно быть доказано, что въ правительственныхъ рукахъ данное производство можетъ быть ведено столь же успѣшно, какъ и въ частныхъ, или что правительственное производство можетъ избѣгнуть какихъ-либо ошибокъ, неустранимыхъ въ частномъ.

Въ некультурныхъ государствахъ, какъ и въ находящихся еще на пере-

ходной степени цивилизаціи, хозяйственныя предпріятія правительствъ гораздо многочисленнѣе, такъ какъ во многихъ случаяхъ правительства вынуждены брать на себя инициативу, которой въ гражданахъ еще недостаточно.

Нерѣдки случаи, что правительство желаетъ поднять въ странѣ то или другое производство. Въ такихъ случаяхъ мѣропріятія должны быть таковы, чтобы поддержка оказывалась самому производству, а не отдѣльнымъ производителямъ; наиболѣе цѣлесообразными мѣрами являются, напримѣръ, просвѣтительныя, облегченія повинностей, тарифныя мѣры, удешевленіе и улучшеніе способовъ сношенія, кредита, судопроизводства, и т. п. Во многихъ случаяхъ современное иравительство должно исправлять тѣ или другія ненормальности, уцѣлѣвшія въ законахъ отъ старины. При этомъ классы, которые несправедливо несли на себѣ какое-нибудь бремя, не только должны быть отъ него освобождены, но еще должны пользоваться нѣкоторое время особымъ покровительствомъ правительства, безъ чего отмѣна несправедливости не скоро дастъ сколько-нибудь ощутительные плоды.

II. Таможенная политика. Одинъ изъ важнѣйшихъ вопросовъ политической экономіи заключается въ томъ, слѣдуетъ ли государству поощрять свои производства *охранительными пошлинами* или же предпочтительны принципы *свободной торговли.*

Бываетъ, что какое-нибудь производство не можетъ подняться въ государствѣ, вслѣдствіе невозможности успѣшной конкуренціи съ иноземнымъ производствомъ того же рода. Вопросъ, что должно предпринять въ этомъ случаѣ правительство, раздѣляетъ сторонниковъ охранительной политики отъ сторонниковъ свободной торговли (фритредеровъ).

Сторонники свободной торговли утверждаютъ слѣдующее:

Должно предоставить потребителямъ возможность покупать предметы по наинизшимъ возможнымъ цѣнамъ, внутри страны или заграницей, безразлично. Не слѣдуетъ избѣгать закупокъ заграницей, ибо такое отношеніе вызываетъ соотвѣтственныя мѣры иноземцевъ и въ концѣ концовъ достигается только общее стѣсненіе торговли. Не надо упускать изъ виду, что международное раздѣленіе труда основано на естественныхъ условіяхъ, а слѣдовательно полезно промышленности вообще; охранительныя мѣры являются искусственнымъ препятствіемъ такому полезному раздѣленію труда, а слѣдовательно, вредны, какъ все противоестественное. Правительственная опека производствъ мѣшаетъ ихъ совершенствованію. Охранительныя пошлины являются актомъ неравноправности, слѣдовательно, противны основнымъ законамъ политической экономіи. Опекаемыя производства прозябаютъ на ложныхъ началахъ, рѣдко достигаютъ дѣйствительнаго процвѣтанія и только отвлекаютъ промышленныя силы страны отъ болѣе естественныхъ и прибыльныхъ производствъ. Не слѣдуетъ мѣшать дѣйствію естественныхъ условій производствъ, спроса и предложенія, дабы могли развиваться только крѣпкія, жизненныя производства, а болѣзненныя и ненормальныя прекращались ранѣе, чѣмъ они успѣвали бы вносить свое разлагающее вліяніе на промышленность вообще.

Противъ этихъ основныхъ положеній фритредерства стороники охранительной политики возражаютъ:

Не слѣдуетъ забывать, что естественныя эволюціи совершаются крайне медленно, вѣками; правильная охрана не идетъ противъ естественныхъ усло-

вій, а лишь ускоряетъ эволюцію явленій. Нѣтъ сомнѣнія, что международное раздѣленіе труда должно обосновываться на естественныхъ условіяхъ; но многое развилось исторически далеко не соотвѣтственно этому правилу, и охранительная политика должна исправлять такія исторически возникшія ненормальности. Вовсе не подтверждается фактами, что охраняемыя производства всегда слабы и плохо совершенствуются; соединенные штаты Сѣверной Америки, напримѣръ, развили цвѣтующую промышленность, ускоривъ ея развитіе, охранительною политикой. Очень часто охрана нужна лишь временно, молодымъ предпріятіямъ, переживающимъ переходное время приспособленія. Примѣры политики культурныхъ странъ отнюдь не подтверждаютъ предпочтенія свободной торговли вообще, и большинство государствъ придерживается охранительной политики, вслѣдствіе чего отдѣльному государству трудно идти въ разрѣзъ съ преобладающимъ теченіемъ. Свободная торговля является идеаломъ, котораго государства достигаютъ постепенно, съ развитіемъ ихъ промышленности и самостоятельности во всѣхъ отношеніяхъ; охранительная политика имѣетъ цѣлью лишь ускореніе достиженія этого идеала.

Какъ видитъ читатель, оба ученія имѣютъ свои твердыя основанія. Споръ неразрѣшимъ, потому что нельзя твердо опредѣлить, что считать переходными степенями и съ какого момента признавать достигнутые результаты для свободной торговли достаточными. Не существуетъ системы всецѣло основанной на принципахъ свободной торговли; надо отмѣтить и то, что охранительная политика въ большинствѣ государствъ мало-по-малу смягчается. Разсудительнѣе всего не вдаваться въ крайности обоихъ ученій и стремиться къ достиженію такой политики, которая являлась бы синтезомъ обоихъ ученій и больше считалась бы съ реальными явленіями, чѣмъ съ теоретическими идеалами.

Въ мѣрахъ охраненія внутреннихъ производствъ принимаются во вниманіе слѣдующія обстоятельства:

1) *Причины непосильной конкуренціи* съ иностранными производствами. Эти причины могутъ зависѣть:

а) Отъ *дешевизны рабочихъ рукъ.* Если одно государство располагаетъ болѣе густымъ населеніемъ, въ коемъ большее число людей посвящаютъ свой трудъ производствамъ, таковыя могутъ обходиться дешевле. Такое преимущество въ нынѣшнее время постепенно исчезаетъ благодаря улучшеннымъ путямъ сообщенія и большей подвижности рабочихъ. Всякое административное препятствованіе такимъ передвиженіямъ не справедливо и очень опасно, вслѣдствіе чего бываетъ на практикѣ рѣдко.

б) Отъ *большей привычности, искусства и прилежанія рабочихъ.* Ясно, что съ лучшими рабочими силами, производства ведутся успѣшнѣе, хотя бы даже рабочія руки обходились дороже. Качества рабочихъ вырабатываются, однако, медленно и находятся въ большой зависимости отъ врожденныхъ наклоностей, отъ темперамента, отъ обычаевъ, отъ историческихъ условій, степени просвѣщенія и т. д.

в) Отъ *дешевизны матерьяловъ* Такое преимущество главнымъ образомъ зависитъ отъ естественныхъ условій и можетъ быть измѣнено къ лучшему лишь отчасти и лишь съ большими трудностями.

г) Отъ *путей сообщенія.* Въ этомъ случаѣ тоже на первомъ мѣстѣ естественныя условія, но могутъ быть достигнуты и большія искусственныя улучшенія.

д) Отъ *значительности капиталовъ.* Таковые накапливаются въ отдѣльномъ государствѣ предшествовавшею производительною и торговою дѣятельностью, иногда на счетъ другихъ государствъ, вслѣдствіе особо благопріятныхъ политическихъ условій, и составляютъ хотя временное, но очень существенное преимущество.

е) Отъ *большей или меньшей необременительности обложеній.* Таковыя въ значительной степени зависятъ отъ международнаго положенія государства и отъ направленія его политики вообще.

ж) Въ заключеніе надо отмѣтить, что преимущества одного государства передъ другимъ могутъ быть только кажущимися или являются плодомъ предразсудочнаго отношенія потребителей, оказывающихъ ни на чемъ не основаное предпочтеніе продуктамъ какого-нибудь государства. Въ этомъ случаѣ преимущество должно рушиться, какъ только конкуренція будетъ ведена настойчиво.

2) Вліяніе обременительной иноземной конкуренціи выражается въ слѣдующемъ:

а) Въ отдѣльныхъ случаяхъ внутреннія производства, стремясь побороть иноземную конкуренцію, совершенствуются, достигаютъ одинаковой или даже большей высоты, чѣмъ иноземныя, и приводятъ къ процвѣтанію всей промышленности въ данной странѣ.

б) Чаще непосильная конкуренція вызываетъ полный упадокъ промышленности въ странѣ, въ которой условія для нея менѣе благопріятны и таможной охраны не имѣется. Паденіе промышленности наступаетъ при этомъ тѣмъ быстрѣе и полнѣе, чѣмъ значительнѣе преимущества иноземныхъ производствъ. Капиталы при паденіи промышленности погибаютъ, конечно, не всѣ, и частью направляются въ иныя предпріятія, но несомнѣнно начинаютъ служить отчасти иноземцамъ, напр., по ввозу иноземныхъ продуктовъ. Если государство во всѣхъ отношеніяхъ неудобно для промышленнаго развитія, такое паденіе ея во всякомъ случаѣ неминуемо и не можетъ быть устранено охранительными пошлинами. Чаще, однако, бываетъ, что не всѣ условія промышленной дѣятельности въ странѣ значительно хуже, чѣмъ въ другихъ странахъ, а просто ея промышленное развитіе отстало вслѣдствіе историческихъ причинъ; въ такомъ случаѣ условія могутъ быть облегчены разумной охранительной политикой, и подъ защитой охранительныхъ пошлинъ промышленность успѣваетъ выйти изъ своего подавленнаго положенія, послѣ чего она уже бываетъ въ силахъ самостоятельно преодолѣвать конкуренцію.

в) Для мѣстной торговли, обыкновенно, безразлично, остаются ли побѣдителями мѣстныя производства, или же берутъ перевѣсъ привозные продукты. Только разореніе потребителей гибельно для торговли. Поэтому торговля отъ охранительныхъ пошлинъ, повышающихъ мѣстныя цѣны и соотвѣтственно понижающихъ потребленіе, всегда только страдаетъ.

г) Мѣстные капиталы отъ побѣды иностранныхъ производствъ надъ внутренними безусловно страдаютъ и умаляются.

д) Для потребителей иноземная конкуренція является преимуществомъ. Охранительныя пошлины отнимаютъ у нихъ это преимущество и потому всегда непопулярны. Не надо забывать, что потребители, а не кто иной, въ концѣ концовъ уплачиваютъ охранительныя пошлины. Особенно тяжелы пошлины на такъ называемые полуфабрикаты, такъ какъ чаще всего ихъ ввозъ отъ этого нисколько не уменьшается и получается только повыше-

ніе цѣнъ на соотвѣственные мѣстные фабрикаты къ ущербу потребителей, торговцевъ, отчасти даже фабрикантовъ. Это въ особенности относится къ полуфабрикатамъ волокнистыхъ и металлическихъ производствъ.

3) *Мѣры охранительной политики.* Къ такимъ мѣрамъ относятся различныя системы таможенныхъ обложеній и запрещенія ввоза или вывоза извѣстныхъ предметовъ. Прежде экономическая политика заключалась въ заботахъ о поддержаніи благопріятнаго торговаго баланса въ государствѣ и о привлеченіи благородныхъ металловъ. Поэтому очень часты бывали запрещенія вывоза благородныхъ металловъ. Къ этому прибавилась потомъ тенденція тормозить вывозъ различнаго сырья, для сохраненія низкихъ цѣнъ на жизненные припасы, отчасти ради блага потребителей, отчасти въ видахъ удешевленія содержанія войскъ, отчасти, наконецъ, въ надеждѣ, что дешевизна сырья должна вызвать въ странѣ и различныя его переработки. Соотвѣтственно запрещался или облагался высокими пошлинами ввозъ различныхъ издѣлій; надо замѣтить, что очень высокія пошлины, при которыхъ ввозъ становится совершенно невозможнымъ, причисляютъ къ мѣрамъ запрещенія, и такія пошлины даже называются запретительными. Съ развитіемъ науки такія запретительныя мѣры были осуждены и почти всюду отброшены. Теперь охрана собственныхъ производствъ заключается только въ болѣе или менѣе умѣренномъ обложеніи иноземныхъ продуктовъ пошлинами. Имѣется въ виду нѣсколько помочь своимъ производствамъ, вызывая искусственное повышеніе цѣнъ иноземныхъ продуктовъ, но не настолько, чтобы совсѣмъ избавить свои производства отъ иноземной конкуренціи, необходимой для ихъ совершенствованія. Чѣмъ тверже стоитъ производство, тѣмъ умѣреннѣе бываетъ обыкновенно его охрана.

А.) При выработкѣ таможенныхъ тарифовъ принимаютъ во вниманіе слѣдующее:

1) Прежде всего тарифъ долженъ быть такой, чтобы не могли въ чемъ-нибудь пострадать отъ него основныя занятія большинства населенія. При этомъ руководствуются не отвлеченными теоріями, а несомнѣнными дѣйствительными обстоятельствами. Такъ, напр., въ земледѣльческой странѣ ни въ коемъ случаѣ не должны быть обложены земледѣльческія орудія и машины, хотя бы соотвѣтственное производство въ странѣ очень нуждалось въ покровительствѣ.

2) Далѣе, принимаются во вниманіе потрясенія, съ которыми бываютъ связаны крупныя измѣненія въ таможенномъ тарифѣ, хотя бы и вполнѣ благія. Старый тарифъ, каковъ бы онъ ни былъ, непремѣнно долженъ былъ вызвать соотвѣтственное примѣненіе производствъ; затѣмъ всякая перемѣна вызываетъ новую ломку, во время которой сильно страдаютъ рабочіе элементы. Въ особенности опасно внезапное прекращеніе охранительныхъ пошлинъ.

3) Когда какое-нибудь производство достигаетъ такой прочности, что можетъ выдержать иноземную конкуренцію, дальнѣйшее таможенное покровительство становится вреднымъ, а потому и отмѣняется, не сразу, а постепенно. Когда, наоборотъ, какое-нибудь производство приходитъ въ упадокъ и оказывается не въ силахъ бороться съ иноземнымъ, хотя и существуютъ всѣ условія для возможности его процвѣтанія въ будущемъ, оно принимается подъ особое покровительство таможеннаго тарифа; при этомъ пошлина повышается, однако, не сразу, а посте-

пенно, и не настолько, чтобы иностранные образцы продуктовъ совсѣмъ исчезли съ рынка.

4) Не на всякой культурной ступени народъ бываетъ пригоденъ для промышленной дѣятельности въ большихъ размѣрахъ. Въ государствахъ съ отсталой цивилизацiей не слѣдуетъ преждевременно отрывать населенiе отъ привычныхъ занятiй земледѣлiемъ и скотоводствомъ въ пользу скороспѣлой и исскуственно развитой промышлености. Вообще, надо очень осторожно рѣшать вопросы о предпочтительности тѣхъ или другихъ занятiй въ данной странѣ и принимать соотвѣтственныя мѣропрiятiя, ибо малѣйшiя ошибки въ этихъ мѣропрiятiяхъ ведутъ къ очень нежелательнымъ, а часто даже непоправимымъ послѣдствiямъ.

5) Когда замѣчается, что умѣренно охраняемое производство по прежнему остается безуспѣшнымъ, въ большинствѣ случаевъ полезнѣе приступить къ пониженiю и отмѣнѣ охранительныхъ пошлинъ, чѣмъ къ ихъ повышенiю, ибо причина безуспѣшности почти всегда въ этихъ случаяхъ кроется въ непригодности мѣстныхъ условiй для даннаго производства при существующемъ уровнѣ народнаго просвѣщенiя. Послѣднее болѣе повышается отъ торговыхъ общенiй съ просвѣщенными народами, чѣмъ отъ различныхъ искусственныхъ мѣропрiятiй.

Б). Запрещенiе ввоза оправдывается нынѣ наукой только полицейскими соображенiями. Такъ допускается запрещенiе ввоза тѣхъ или другихъ предметовъ по санитарнымъ соображенiямъ, (напр. скота, кожъ и пр. изъ страны, пораженной эпизоотiей), ради поддержанiя нравственности (напр. соблазнительныя книги или картины) и въ видахъ государственной безопастности (напр. оружiе). Запрещенiе ввоза предметовъ государственной монополiи, нѣкоторыхъ суррогатовъ и проч. научно-экономической критики не выдерживаетъ и должно разсматриваться какъ явленiе, сохранившееся отъ прежнихъ временъ и неисправляемое по финансовымъ условiямъ.

В). Вывозныя пошлины современной наукой безусловно отвергаются. Въ прежнiя времена высокими вывозными пошлинами старались удерживать въ отдѣльныхъ странахъ матерьялы, необходимые для мѣстныхъ производствъ, и предметы потребленiя въ пищу, для удешевленiя ихъ цѣнъ. Въ настоящее время вывозныя пошлины сохранились только въ государствахъ съ разстроенными финансами вслѣдствiе трудности ихъ замѣны другими обложенiями. Особенно тяжелы вывозныя пошлины въ Турцiи и въ Италiи (на соль, мраморъ, сѣру, сушеные фрукты, шелкъ и проч.).

Г) Запрещенiе вывоза отдѣльныхъ предметовъ бываетъ нынѣ только во время народныхъ бѣдствiй (напр., запрещенiе вывоза хлѣба во время большого недорода) и во время войны.

Д). Транзитныя пошлины съ развитiемъ мiровыхъ торговыхъ сношенiй почти всюду исчезли.

Дѣйствiе таможенной политики отражается не только на современномъ, но и на будущемъ хозяйствѣ народовъ. Отъ преобладанiя того или другого направленiя таможенной политики зависитъ, помимо процвѣтанiя или упадка цѣлыхъ производствъ, еще важный вопросъ: послѣдуетъ ли сближенiе народовъ на поприщѣ промышленнаго труда, или же произойдетъ еще большее ихъ разъединенiе. Отсюда вытекаетъ особенная отвѣтственость передъ слѣдующими поколѣнiями, и этого не слѣдуетъ упускать изъ вида при сужденiяхъ о принимаемыхъ мѣрахъ,

Не надо забывать также, что противоестественныя теченія въ политикѣ могутъ быть очень сильны, но во всякомъ случаѣ только временны, и что въ концѣ концовъ всегда возьмутъ перевѣсъ теченія естественныя. Естественными же являются только явленія, благопріятныя всему человѣчеству, хотя бы и во вредъ отдѣльнымъ народамъ, классамъ или группамъ людей.

III ОТДѢЛЪ.

Обмѣнъ и торговыя сношенія.

Сущность, причины и виды сношеній.

1. *Сущность и виды сношеній.* Такъ какъ человѣчество раздѣлило общій производительный трудъ между безчисленнымъ множествомъ отдѣльныхъ производителей, которые выполняютъ свое дѣло въ различныхъ мѣстахъ и въ различное время, то должны были возникнуть обмѣнныя, т. е. торговыя сношенія. Кто производитъ самъ все, что ему нужно, въ торговыхъ сношеніяхъ не нуждается; но всякій, кто производитъ не всѣ необходимыя въ его жизни блага, принужденъ бываетъ обмѣнивать часть производимыхъ имъ предметовъ на тѣ, которыхъ ему не достаетъ; при этомъ, разумѣется, онъ можетъ осуществить обмѣнъ лишь въ томъ случаѣ, если можетъ войти въ сношенія съ другими производителями, производящими то, чего у него нѣтъ и нуждающимися въ томъ, что онъ можетъ предложить.

Итакъ, *торговыя сношенія возникаютъ вслѣдствіе разнообразія существующихъ благъ и разнообразія человѣческихъ потребностей при раздѣленіи труда.*

Удовлетвореніе отдѣльныхъ потребностей осуществляется при различныхъ условіяхъ. Въ каждой мѣстности, въ каждый промежутокъ времени, каждымъ человѣкомъ и каждымъ обществомъ производятся тѣ предметы, для производства которыхъ обстоятельства наиболѣе благопріятны; при этомъ все остальное добывается путемъ торговыхъ сношеній. Слѣдовательно, такія сношенія являются необходимымъ условіемъ возможности раздѣленія труда; они соединяютъ для человѣчества то, что раздроблено въ производствахъ отдѣльныхъ людей.

Въ природѣ мы видимъ первообразы обмѣна. Все въ природѣ видоизмѣняется путемъ обмѣна матеріи и силъ. Море отдаетъ влагу сушѣ, путемъ испаренія, перенесенія испареній на сушу и ихъ осажденія; затѣмъ оно получаетъ эту влагу обратно черезъ рѣки; растенія набираютъ въ себя матерію изъ земли и воздуха, переходятъ въ видѣ пищи въ организмъ животныхъ, а потомъ матерія возвращается въ землю и въ воздухъ, и кругообращеніе начинается сызнова.

Такое непрерывное движеніе, такой обмѣнъ силъ и матеріи лежатъ въ основныхъ законахъ жизни на землѣ.

Если бы на всемъ земномъ шарѣ природныя условія были одинаковы, если бы вездѣ жили одинаковые люди съ однѣми и тѣми же потребностями, способностями и силами, обмѣнъ ограничивался бы небольшими группами участвующихъ въ немъ производителей въ каждой отдѣльной мѣстности, и сношенія были бы ничтожны. Условія существованія были бы крайне просты и легки. Зато не было бы культурнаго прогресса, ибо не требовалось бы на-

пряженія умственныхъ силъ для облегченія существующихъ условій. Гдѣ всѣ имѣютъ одинаковыя потребности и одинаковыя силы—чувства, мысли и стремленія въ свою очередь уравниваются, и духовныя сношенія тоже сводятся до минимума.

На земномъ шарѣ этого нѣтъ, и сношенія между людьми развиваются соотвѣтственно успѣхамъ цивилизаціи. Торговыя сношенія стремятся всячески облегчать каждому отдѣльному человѣку удовлетвореніе всѣхъ его потребностей, независимо отъ мѣста и времени; избытки отдѣльныхъ предметовъ въ отдѣльныхъ мѣстностяхъ широко разсѣваются по всѣмъ другимъ странамъ; мѣстныя особенности сглаживаются и трудности существованія облегчаются, но лишь на почвѣ умственнаго развитія и безостановочнаго культурнаго прогресса.

Весьма мало человѣческихъ потребностей удовлетворяются повсюду одинаково легко. Даже такая простая потребность, какова потребность въ питьевой водѣ, не всюду можетъ быть удовлетворена безъ крупныхъ усилій торговаго обмѣна; такими усиліями является, напр., устройство водопроводовъ.

Сношенія, не имѣющія предметомъ обмѣна цѣнностей, не являются торговыми. Таковыми бываютъ только сношенія, возникающія ради выгодъ. Въ то же время, наоборотъ, всякія сношенія, хотя бы чисто духовныя, результатомъ коихъ являются матерьяльныя выгоды, принадлежатъ къ области торговыхъ сношеній.

II. *Торговый обмѣнъ и транспортныя сношенія.* Торговыя сношенія имѣютъ предметомъ либо *обмѣнъ*, либо *перевозочную дѣятельность*, либо, наконецъ, то и другое вмѣстѣ.

1) Мѣновыя сношенія касаются только предметовъ, имѣющихъ цѣнность (товаровъ) или услугъ, тоже оцѣниваемыхъ, какъ цѣнности. Каждый изъ участвующихъ въ мѣнѣ что либо даетъ и каждый что либо получаетъ; при этомъ сравненіе цѣнности предметовъ обмѣна съ какими либо постоянными цѣнностями служитъ для опредѣленія *цѣнъ*.

Рядомъ съ опредѣленіемъ цѣнъ необходимо опредѣленіе количества благъ, подлежащихъ обмѣну. Это достигается опять-таки путемъ сравненія данныхъ количествъ съ какими-нибудь постоянными, которыя служатъ *мѣрами* или *счетными единицами*.

Облегченіемъ оцѣнки предметовъ обмѣна служатъ *деньги*. Онѣ же являются общимъ мѣновымъ средствомъ, чрезвычайно облегчающимъ самую мѣну.

Въ мѣновыхъ сношеніяхъ необходимы и другія облегченія. За предметы, предлагаемые къ обмѣну одной стороной, не всегда могутъ быть тотчасъ же отданы предметы, предлагаемые другой. Сдѣлка въ такихъ случаяхъ можетъ осуществляться лишь при наличности довѣрія, которымъ обусловливается то, что одна сторона отдаетъ свои предметы обмѣна и получаетъ отъ другой стороны обязательство представить взамѣнъ ихъ другіе предметы въ опредѣленный срокъ. Такое довѣріе въ торговыхъ сношеніяхъ называется *кредитомъ*. Оно имѣетъ еще то важное значеніе, что является замѣной денегъ, которыхъ при наличности кредита требуется въ торговыхъ сношеніяхъ несравненно меньше.

Наконецъ, для развитія торговыхъ сношеній, должны образоваться спеціально занятые этимъ дѣломъ труженики, т. е. торговые предприниматели, такъ какъ этого требуетъ общій законъ раздѣленія труда.

2) Перевозочныя сношенія осуществляютъ передвиженіе предметовъ обмѣна и самихъ дѣятелей.

Для развитія перевозочныхъ сношеній необходимы слѣдующія условія: Прежде всего достаточность предметовъ перевозки. Затѣмъ наличность перевозочныхъ силъ и средствъ. Наконецъ, существованіе путей сообщенія.

Какъ и въ мѣновыхъ сношеніяхъ, принципъ раздѣленія труда требуетъ, чтобы перевозочная дѣятельность была сосредоточена въ рукахъ спеціально посвящающихъ себя этому дѣлу предпринимателей.

Торговый обмѣнъ большею частью бываетъ сопряженъ съ передвиженіемъ предметовъ обмѣна. Но могутъ быть мѣновыя сдѣлки и безъ такого передвиженія, напр., по куплѣ и продажѣ недвижимой собственности.

III. *Торговля и промышленность.* Теоретически предметомъ торговли являются мѣновыя сношенія, предметомъ промышленности—производства. Однако, границы между торговлей и промышленностью въ дѣйствительности далеко не такъ опредѣленны. Во многихъ предпріятіяхъ онѣ крайне спутываются и расплываются.

Начать съ того, что всякое производство связано съ чисто торговыми сношеніями. Свои орудія производствъ, матерьялы, рабочій трудъ—промышленность покупаетъ; свои продукты она продаетъ; она же осуществляетъ передвиженіе тѣхъ и другихъ во время самаго процесса производства, а частью и ради торговыхъ выгодъ. Особенно значительны перевозочныя операціи въ земледѣліи, въ лѣсоводствѣ, въ горной промышленности, въ рыбныхъ и охотничьихъ промыслахъ.

Точно также въ предпріятіяхъ чисто торговыхъ нерѣдко бываетъ примѣшана промышленная производительность. Такъ напримѣръ: въ чисто транспортныхъ дѣлахъ, каковы желѣзнодорожное и пароходное, почти всегда въ большей или меньшей степени бываетъ примѣшано машиностроительство; виноторговля рѣдко обходится безъ производства отдѣльныхъ сортовъ смѣшанныхъ винъ; торговля готовымъ платьемъ почти немыслима безъ производства платья и т. д.

На практикѣ къ промышленнымъ или торговымъ предпріятіямъ относятъ дѣла въ зависимости отъ того, какого рода дѣятельность въ нихъ преобладаетъ и является основною.

Глава первая.

Товаръ.

1. *Опредѣленіе товара.* Предназначенныя къ продажѣ блага называются товаромъ. Все что имѣетъ цѣнность можетъ быть товаромъ. Цѣнность опредѣляется пригодностью къ потребленію, т. е. полезностью. Различныя свойства товара, помимо его полезности и мѣновой цѣнности, могутъ имѣть большое значеніе въ торговлѣ. Чѣмъ объемъ и вѣсъ товара меньше при одинаковой цѣнности, тѣмъ товаръ удобнѣе для торговаго передвиженія. Важнымъ соображеніемъ при сужденіи о пригодности товара для торговыхъ цѣлей является большая или меньшая регулярность въ его производствѣ. Регулярно производимые товары имѣютъ болѣе постоянныя цѣны и могутъ являться предметомъ спеціальной торговли, столь же регулярно обставленной, какъ и производство; такіе товары находятся въ меньшей зависимости

отъ спекуляціи. Наоборотъ, непостоянство въ производствѣ какого-либо товара ведетъ къ значительнымъ колебаніямъ его цѣнъ и къ большой зависимости торговли такимъ товаромъ отъ спекуляціи.

Значеніе имѣетъ *замѣняемость* товара. Когда одинъ родъ товара можно временно замѣнять другимъ, являются многія удобства въ операціяхъ съ такими товарами.

Прочность и *неизмѣняемость товара въ храненіи* имѣютъ существенное значеніе въ торговлѣ. Товары, которые не легко подвергаются порчѣ, требуютъ меньшихъ заботъ и затратъ по храненію, тверже удерживаютъ свои цѣны и правильнѣе учитываются; наоборотъ, товары, подверженные порчѣ, менѣе устойчивы въ своихъ цѣнахъ, требуютъ дорого обходящихся заботъ по храненію и вносятъ въ торговлю несравненно большій рискъ. Есть товары, измѣняющіеся отъ времени къ лучшему и соотвѣтственно повышающіеся въ цѣнѣ; таковы напр. хорошіе сорта цѣльныхъ винъ. Въ этомъ случаѣ измѣняемость качества товара является его преимуществомъ.

II. *Назначеніе товаровъ.* По отношенію къ потребленію, товары дѣлятся на три главныя группы:

1) *Сырье.* Это наименованіе употребляется не всегда одинаково: по настоящему, сырьемъ слѣдовало бы называть только предметы, поступающіе въ потребленіе совершенно такими же, какими они получаются въ природѣ, напр.: фрукты, овощи, каменный уголь и проч.; принято, однако, называть сырьемъ и всевозможные другіе предметы, подвергшіеся лишь нѣкоторой предварительной обработкѣ и требующіе еще дальнѣйшей; таковы товары: лѣсъ, зерновый хлѣбъ, сало, кожи и проч. Сырье въ свою очередь подраздѣляется: а) на продукты земледѣлія, скотоводства, лѣсоводства, рыбныхъ и звѣриныхъ промысловъ и горной промышленности; б) на колоніальное сырье.

2) *Полуобработанными продуктами* или *полуфабрикатами* называются товары, которые, для поступленія въ потребленіе, должны быть подвергнуты дальнѣйшей промышленной обработкѣ. Въ сущности, какъ мы видѣли, подъ такое опредѣленіе подходитъ почти все сырье; на практикѣ же именуютъ полуфабрикатами лишь такіе продукты, которые подверглись уже значительной промышленной переработкѣ, но подлежатъ еще дальнѣйшей фабрично-заводской обработкѣ, напр.: пряжа, бумажная масса, штыковой чугунъ и проч.

3) *Фабрикатами* называются продукты обрабатывающей промышленности, окончательно выдѣланные и годные для непосредственнаго потребленія. Нерѣдко одинъ и тотъ же предметъ бываетъ полуфабрикатомъ въ одномъ смыслѣ и фабрикатомъ—въ другомъ. Такъ напр., мука является полуфабрикатомъ, какъ матерьялъ пекарнаго производства, и фабрикатомъ въ смыслѣ одного изъ припасовъ въ домашнемъ хозяйствѣ; желѣзо почти всегда является полуфабрикатомъ для кузнечныхъ подѣлокъ, но для строителя, напримѣръ, можетъ быть и фабрикатомъ.

Фабрикаты въ свою очередь подраздѣляются на слѣдующіе:

1) Предметы хозяйственнаго потребленія, предназначенные для потребленія въ томъ видѣ, какъ они изготовляются. Таковы напр., печеный хлѣбъ, мыло свѣчи и проч. Такіе товары большею частью обходятъ оптовую торговлю и поступаютъ непосредственно отъ производителя къ потребителю (напр. хлѣбъ) или отъ фабриканта къ розничному торговцу.

2) Фабрикаты, изготовляемые для немногочисленныхъ, но крупныхъ потребителей тоже обходятся обыкновенно безъ торговыхъ посредниковъ и поступаютъ преимущественно отъ фабриканта къ потребителю непосредственно. Таковы предметы крупнаго машиностроенія (пароходы, паровозы, машины), рельсы и проч. Нуждающіяся въ такихъ фабрикатахъ предпріятія (пароходныя, желѣзнодорожныя, фабрики и проч.), обыкновенно, заказываютъ ихъ непосредственно на соотвѣтственныхъ заводахъ.

3) Наконецъ, такъ называемые *ходовые товары* (courante Artikel), это такіе, потребленіе которыхъ широко распространено и которыхъ въ виду постояннаго на нихъ спроса, торговцы могутъ припасать въ значительномъ количествѣ. Такіе товары, наряду съ полуфабрикатами и сырьемъ, являются главными предметами оптовой торговли; ходовые же товары даютъ наибольшій предметъ оборотовъ въ розничной торговлѣ.

III. *Качество товаровъ.* Качествомъ товара опредѣляется обыкновенно его большая или меньшая пригодность къ потребленію, а слѣдовательно, и его цѣнность. Чаще всего товаръ бываетъ по качеству нѣсколькихъ сортовъ; одни сорта крѣпче, слабѣе, тоньше грубѣе, добротнѣе, красивѣе и т. д. другихъ сортовъ. Въ торговой практикѣ, для обозначенія качества товаровъ, установились особые термины, напр.: высшій, средній, обыкновенный, низшій сорта. Очень часто сортъ товара именуется по его цвѣту, по способу выдѣли, напр. чернобурая лисица, ворсованное сукно. Точно также особенное свойство товара или время его выдѣлки можетъ служить признакомъ, по коему именуется сортъ; таковы наименованія: шипучія вина, мартовское пиво, безопасныя спички и проч. Еще болѣе распространено наименованіе сортовъ по странамъ или городамъ, особенно прославившимся издѣліями такого рода; таковы: англійская сталь, алансонскія кружева, берлинская лазурь и т. д. При болѣе точномъ опредѣленіи сорта товара даются подробныя указанія или нумера по прейсъ-куранту.

IV. *Техническія измѣненія* въ товарѣ торговцами производятся лишь въ нѣкоторыхъ предпріятіяхъ и только второстепенныя. Такія измѣненія сводятся обыкновенно къ нѣкоторымъ смѣшеніямъ, напр., въ чайной торговлѣ и въ виноторговлѣ, или къ простѣйшимъ видамъ обработки, какова напр. перетопка сала, масла, меда. Отдѣльные виды торговли требуютъ однако соединенія чисто торговой дѣятельности съ производствомъ, обыкновенно ремесленнаго характера. Таковы торговли бѣльемъ, готовымъ платьемъ, обувью, рамочныя, переплетныя и проч.; въ большинствѣ случаевъ такая торговля бываетъ связана съ дѣятельностью соотвѣтственной фабрики или мастерской.

V. *Неподдѣльность товаровъ* имѣетъ важное значеніе въ правильномъ развитіи торговыхъ предпріятій. Здѣсь идетъ рѣчь о такъ называемыхъ *имитаціяхъ и фальсификаціяхъ.* Подделка товара вызывается обыкновенно высокой цѣной товара при значительномъ на него спросѣ. Когда поддѣлка не утаивается отъ покупателей, она называется имитаціей, а ея продукты называются *суррогатами*; если же суррогатъ выдается за неподдѣльный товаръ, это будетъ фальсификаціей.

Торговля суррогатами ни въ какомъ отношеніи не предосудительна и чрезвычайно распространена. Особенно многозначительны суррогаты въ области полуфабрикатовъ. Можно при-

нять за правило, однако, что суррогаты почти никогда не соотвѣтствуютъ своему назначенію, такъ какъ рѣдко бываютъ настолько же дешевле замѣняемыхъ ими товаровъ, насколько они хуже. Это приходится имѣть въ виду.

Торговля продуктами фальсификаціи въ высшей степени предосудительна. Можно признать однимъ изъ крупнѣйшихъ золъ современной торговли большое распространеніе поддѣлокъ и недобросовѣстной торговли таковыми. Вредное вліяніе фальсификаціи на торговыя дѣла выражается въ слѣдующемъ:

1) Она подрываетъ спросъ на цѣлыя категоріи товаровъ. Обманутые покупатели становятся подозрительны и, не видя возможности отличить поддѣльный товаръ отъ настоящаго, стремятся совершенно обойтись безъ него. Такъ одной изъ причинъ уменьшенія въ потребленіи полотна является чрезвычайная распространенность поддѣлокъ въ этомъ производствѣ. Потребители охотнѣе покупаютъ неподдѣльный шертингъ, чѣмъ фальсифицированное полотно, которое не прочнѣе; отличать же неподдѣльное полотно отъ поддѣльнаго очень часто не берутся.

2) Кромѣ того фальсификація вноситъ крайній безпорядокъ въ цѣнахъ, которымъ пользуется спекуляція во вредъ правильной торговлѣ.

Однимъ изъ видовъ фальсификаціи является производство товаровъ, не отвѣчающихъ своему назначенію. Таковы, напр., такъ-называемыя *шарлатанскія средства.*

Большое распространеніе имѣетъ фальсификація фабричная. Стремясь понизить стоимость производства для увеличенія получаемой прибыли, фабриканты нерѣдко подаются искушенію замѣнить настоящіе матеріалы суррогатами, обыкновенно въ видѣ примѣси, или дѣйствительную работу—кажущейся, или, наконецъ, то и другое одновременно. Фальсификація *матерьяла* бываетъ, напримѣръ, когда ткань, выдаваемая за чисто-шерстяную, сдѣлана съ примѣсью хлопчатой бумаги и т. п. Поддѣлка бываетъ при этомъ: либо осторожная, тщательно замаскированная, въ расчетѣ на то, что она долго или вовсе не будетъ замѣчена потребителями; либо грубая, разсчитанная на временные, но зато очень крупные барыши. Чѣмъ матеріалы въ производствѣ сложнѣе, тѣмъ чаще встрѣчаются ихъ фальсификаціи. Особенно много поддѣлокъ въ области производства и торговли: питій, аптекарскихъ товаровъ и тканей. Весьма распространенъ способъ полу-открытой фальсификаціи: покупателей предупреждаютъ, что въ товарѣ находится нѣкоторая незначительная примѣсь суррогата; въ дѣйствительности, примѣсь бываетъ очень велика или товаръ всецѣло поддѣльный.

Фальсификація *работы* въ другомъ родѣ: предметы, которые должны быть сдѣланы изъ цѣльнаго куска, оказываются составными; вещь которая должна быть сшита, оказывается склеенной и т. д. При этомъ неправильность обыкновенно подкрашивается, замазывается или затирается и товаръ такъ упаковывается, чтобы покупатель не открылъ обмана вплотьдо употребленія товара.

Грубая фальсификація менѣе опасна, чѣмъ осторожная, искусная, ибо быстро разоблачается и не проникаетъ въ солидныя предпріятія. Осторожная, наоборотъ, прокрадывается иногда въ наиболѣе безупречныя предпріятія и незамѣтно дѣлаетъ ихъ своими сообщниками. Незамѣтная фальсификація пользуется главнымъ образомъ обостреніемъ торговой конкуренціи. Даже

замѣчая поддѣлку, торговецъ иногда смотритъ на нее сквозь пальцы, ибо такой товаръ отпускается ему на болѣе сходныхъ условіяхъ и уже имѣется у его конкурентовъ, вслѣдствіе чего онъ не можетъ противиться: покупатели не повѣрятъ, что его товаръ лучше и уйдутъ къ конкуренту, который продаетъ дешевле.

Нѣтъ сомнѣнія, что главная доля отвѣтственности за всѣ эти злоупотребленія падаетъ на фабрикантовъ и торговцевъ. Виноваты, однако, и сами покупатели. Начать съ преступной ихъ снисходительности. Обманутый потребитель лишь въ рѣдкихъ случаяхъ преслѣдуетъ недобросовѣстнаго торговца по закону, и поступаетъ такъ не изъ великодушія, но изъ нежеланія навлечь на себя разныя хлопоты. Въ то же время есть особенность въ самомъ характерѣ потребленія: такъ напр., тотъ же продавецъ, который не брезгуетъ мелкимъ обманомъ для увеличенія своихъ средствъ, становится очень часто щедръ и снисходителенъ, когда въ своей частной жизни является покупателемъ и потребителемъ. Вліяетъ на распространеніе поддѣлокъ и сознательное участіе нѣкоторыхъ покупателей въ обманѣ: очень многіе живутъ сверхъ средствъ и стараются казаться болѣе зажиточными, чѣмъ они въ дѣйствительности; для такихъ покупка дешевыхъ поддѣльныхъ товаровъ является нерѣдко единственнымъ возможнымъ способомъ удовлетворять свои потребности мишурнаго блеска, и они требуютъ только, чтобы поддѣлка была сдѣлана искусно.

Борьба съ фальсификаціей въ торговлѣ и промышленности велась прежде на почвѣ правительственныхъ и корпоративныхъ мѣропріятій. Таковы были учрежденія по браковкѣ товаровъ, цеховое устройство и проч. За фальсификацію устанавливались очень тяжелыя наказанія, иногда даже смертная казнь, и конфискація товаровъ. Всѣ эти мѣропріятія, однако, оказывались мало-дѣйствительными и болѣе стѣсняли торговлю вообще, чѣмъ предупреждали злоупотребленія. Въ настоящее время установленъ принципъ предоставленія самимъ потребителямъ судить о качествѣ покупаемыхъ ими товаровъ, и фальсификація преслѣдуется лишь на общихъ основаніяхъ, какъ одинъ изъ видовъ мошенничества. Только для торговли съѣстными припасами дѣлается исключеніе; такая торговля, въ виду санитарныхъ опасностей отъ злоупотребленій въ ней, во всѣхъ культурныхъ государствахъ бываетъ поставлена подъ особый полицейскій и санитарный надзоръ. Въ Россіи существуетъ особый административный надзоръ и за нѣкоторыми другими отраслями производствъ и торговли, отчасти въ видахъ предупрежденія фальсификаціи вообще (напр., правила о торговлѣ льнянымъ волокномъ), отчасти по фискальнымъ соображеніямъ (напр. торговля предметами акцизнаго обложенія).

VI. *Продажеспособность товара.* Какъ уже отмѣчено выше, товары бываютъ ходовые (courante) и неходовые. Ходовые товары такіе, потребленіе которыхъ не только значительно, но и равномѣрно; важнѣе всего, что продажу такихъ товаровъ можно, обыкновенно, предусматривать болѣе или менѣе точно. Неходовые товары бываютъ иногда въ очень большомъ временномъ спросѣ, но размѣры такого спроса не подаются предусмотрѣнію; отсюда разныя ненормальности и опасности торговли такими товарами.

Особенную спеціальность составляютъ бракованные товары. Это обыкновенно фабрикаты, въ коихъ оказа-

лись нѣкоторые изъяны при самомъ ихъ производствѣ, или предметы, утратившіе свою первоначальную цѣнность отъ перемѣнъ моды, плохого храненія или въ перевозкѣ, отъ перемѣнъ въ способахъ производства и проч. Въ виду чрезвычайной дешевизны такихъ товаровъ, на нихъ всегда существуетъ значительный спросъ среди менѣе взыскательныхъ покупателей. Отсюда выгодность торговли бракованнымъ товаромъ, но при условіи открытаго отношенія къ дѣлу, т. е. безъ утайки изъяновъ товара.

VII *Упаковка и укупорка.* Упаковкой товара является наружная форма, въ коей онъ поступаетъ въ продажу; укупоркой называютъ приспособленіе товара для перевозки. Ясно, что та и другая находятся въ связи и что какъ хорошая упаковка, такъ и тщательная укупорка имѣютъ большое значеніе въ торговлѣ.

Упаковка не бываетъ произвольна; она зависитъ отъ свойствъ товара, отъ дальности пересылки, отъ установившагося обыкновенія, отъ вкуса потребителей и т. д. Видъ упаковки часто бываетъ выработанъ исторически и не можетъ быть измѣненъ безъ ущерба для торговли.

Отъ техническихъ особенностей товара, его цѣнности и прочности зависитъ солидность упаковки и большія или меньшія затраты на нее; отъ тѣхъ же причинъ, а также отъ качествъ упаковки, но главнымъ образомъ отъ дальности пути и способовъ пересылки зависитъ родъ и цѣнность укупорки.

При упаковкѣ принимаются во вниманіе требованія розничной продажи, зависящія въ свою очередь отъ требованій потребителей. Отъ этого зависитъ: а) *Количество товара* въ каждомъ мѣстѣ: кусокъ, штука, пакетъ, коробка, ящикъ, свертокъ, пачка, дюжина и т. д. б) *Видъ упаковки* по вкусу, потребителей. Во многихъ случаяхъ нѣтъ возможности вводить даже явныя улучшенія, настолько публика бываетъ привязана къ привычнымъ формамъ; таковы напр., бутылки извѣстныхъ сортовъ винъ, сигарочные ящики, спичечныя коробки и проч.; въ другихъ случаяхъ улучшеніе упаковки существенно вліяетъ на увеличеніе спроса. в) *Возможность раздробленія мѣстъ.* Извѣстно что многіе предметы первой необходимости одними покупателями требуются въ большихъ количествахъ, другими, наоборотъ, въ крайне малыхъ. Поэтому упаковка такихъ предметовъ бываетъ нѣсколькихъ видовъ, въ разныхъ количествахъ, или двойная. Такъ, напр., туалетное мыло продается коробками по дюжинѣ, по шести и по три куска, но въ то же время каждый кусокъ упакованъ и можетъ быть проданъ отдѣльно. Умѣлая упаковка товара требуетъ большой опытности и знанія склонностей покупателей. Такъ, напр., товары, предназначаемые для женщинъ, слѣдуетъ упаковывать въ меньшемъ количествѣ, а для мужчинъ—въ большемъ; точно также дешевые предметы лучше продаются въ малыхъ пакетахъ, тогда какъ предметы роскоши—въ большихъ. г) *Возможность раздробленія самого товара.* Когда имѣется въ виду, что въ розничной торговлѣ значительная часть товара будетъ продаваться въ развѣсъ или мѣрою, это должно быть принято во вниманіе при упаковкѣ, чтобы былъ облегченъ трудъ продавца и чтобы самый товаръ при раздробленіи не портился. д) *Возможность показыванья товара покупателямъ.* Весьма естественно желаніе покупателя убѣдиться въ достоинствѣ товара, который онъ покупаетъ. Это приходится имѣть въ виду при упаковкѣ. Такъ,

напр., съ этой цѣлью коробки часто не заклеиваютъ или дѣлаютъ съ прозрачными крышками, или пакетъ снабжается приложеннымъ снаружи образчикомъ.

Эстетическія особенности упаковки имѣютъ не менѣе серьезное значеніе въ розничной торговлѣ. Красивая, изящная упаковка рѣшаетъ иногда участь того или иного сорта товара. Когда предметы торговли сами по себѣ красивы, изящество упаковки не имѣетъ большого значенія; не важна красота упаковки и въ торговлѣ предметами первой необходимости. Наоборотъ, въ торговлѣ такими предметами, которые сами по себѣ не красивы, но составляютъ однако предметъ роскоши, красота упаковки имѣетъ первостепенное значеніе. Можно принять за правило, что всѣ предметы роскоши въ торговлѣ должны быть красивы, а потому для нихъ нужна красивая оболочка, когда они некрасивы. Такъ напримѣръ, письменныя принадлежности высшаго достоинства требуютъ очень изящной упаковки; точно такъ же дорогія лакомства, тонкое бѣлье, косметическіе товары, перчатки и проч. Для упаковки такихъ предметовъ требуются вкусъ и фантазія. Большіе мастера въ этомъ французы. Нечего и говорить, что изящная упаковка обходится производителямъ дорого и требуетъ иногда особыхъ попеченій для ея сбереженія; поэтому часто товаръ заключается въ двойной упаковкѣ: наружная для храненія въ магазинахъ; внутренняя для самой продажи.

Въ отдѣльныхъ случаяхъ упаковка дѣлается согласно особымъ требованіямъ почтовыхъ и транспортныхъ учрежденій. Такова упаковка легко воспламеняющихся и взрывчатыхъ веществъ. Въ этихъ случаяхъ, конечно, какъ въ упаковкѣ, такъ и въ укупоркѣ товара на первомъ мѣстѣ стоятъ соображенія о такихъ требованіяхъ и безопасности вообще.

Глава вторая.

Вѣсъ, мѣры и счетъ товара.

I. Существующіе товары можно раздѣлить на двѣ категоріи: 1) на товары, количество которыхъ опредѣляется счетомъ поштучно, и 2) на товары, количество которыхъ опредѣляется въ единицахъ мѣръ и вѣса. Въ первомъ случаѣ каждый экземпляръ товара представляетъ собою предметъ отдѣльной сдѣлки (напр. большія машины, суда и проч.) или же экземпляры однообразны и поэтому могутъ приниматься въ торговлѣ дюжинами, сотнями и т. д. Во второмъ случаѣ количество товара измѣряется условными единицами мѣры и вѣса, которыя во всякомъ культурномъ государствѣ бываютъ установлены вполнѣ опредѣленныя. На низшихъ культурныхъ ступеняхъ человѣчество довольствуется крайне неопредѣленными мѣрами, каковы: ширина большого пальца („Daum“, отсюда „дюймъ“), длина руки черезъ локоть (отсюда „локоть“, „Elle“), обхватъ обѣими руками („famn“, наша сажень) и проч.; изъ примитивныхъ вѣсовыхъ единицъ можно отмѣтить возъ, кантарь, ладью; мѣрами емкости некультурнымъ людямъ служитъ всякая общеупотребительная посуда, начиная съ кадки и кончая чаркой; поземельной

мѣрой въ этихъ случаяхъ бываетъ обыкновенно поле, для засѣва котораго нуженъ мѣшокъ зерна. Такія единицы мѣръ и вѣса, очевидно, слишкомъ произвольны, вслѣдствіе чего для устраненія споровъ и злоупотребленій онѣ устанавливались въ отдѣльныхъ государствахъ законодательнымъ порядкомъ, все точнѣе и точнѣе. Въ то же время развитіе международныхъ сношеній вызвало потребность въ уравненіи мѣръ и вѣсовъ въ различныхъ государствахъ. Явилась чисто теоретическая метрическая система, которую и приняли очень многія государства. Однако, до полнаго уравненія мѣръ и вѣсовъ на земномъ шарѣ еще далеко, и до настоящаго времени въ народныхъ массахъ преобладаютъ самые примитивные пріемы измѣреній.

II. Ясно, что въ *системѣ мѣръ и вѣсовъ*, какъ и во всякой другой, должно быть какое-нибудь общее основаніе для различныхъ родовъ измѣреній. Строго говоря, существуетъ только одна такая система, а именно метрическая, имѣющая лишь одну основную единицу: метръ. Всѣ прочія, хотя и именуются системами, но такого именованія не заслуживаютъ, являясь лишь узаконеніемъ мѣръ и вѣсовъ, выработавшихся обычаемъ, на нѣсколькихъ произвольныхъ основаніяхъ и безъ систематической связи между измѣреніями. Мѣры бываютъ: линейныя, квадратныя, кубическія, емкости и вѣса; бываютъ и различныя подраздѣленія, напр. особыя линейныя мѣры для измѣренія пути и особыя для измѣренія товара, или отдѣльныя мѣры емкости для сыпучихъ и жидкихъ тѣлъ, или особыя вѣсовыя единицы для взвѣшиванья медикаментовъ, драгоцѣнныхъ камней и торговыя, и т. п. Чѣмъ меньше такихъ подраздѣленій, тѣмъ удобнѣе; чѣмъ проще производство однихъ мѣръ изъ другихъ, тѣмъ система совершеннѣе; наконецъ, чѣмъ дѣленіе мѣръ на составныя части ближе подходитъ къ основамъ общаго счисленія, тѣмъ вычисленія такихъ мѣръ легче и точнѣе. Все шире и шире распространяющаяся метрическая система удобна потому, что отвѣчаетъ этимъ условіямъ: надо знать только одну условную единицу—метръ; для измѣренія площадей въ ней служитъ квадратъ метра; для измѣренія объемовъ, сыпучихъ и жидкихъ тѣлъ—кубъ метра; для взвѣшиванья—кубъ метра перегнанной воды; дѣленіе всѣхъ этихъ мѣръ—десятичное. Наименованія мѣръ метрической системы не такъ удачны: взятыя изъ греческаго счета для мѣръ производныхъ и изъ латинскаго для мѣръ подраздѣленія, эти названія звучатъ слишкомъ теоретично и плохо усваиваются простонародьемъ. Остроумнѣе поступили народы (напр., греки) принявшія метрическую систему, какова она есть, но давшіе мѣрамъ свои народныя наименованія.

Употребляемыя въ повседневной практикѣ мѣры и вѣсовыя гири должны быть сдѣланы въ удобной для практическаго примѣненія формѣ и съ техническими приспособленіями, которыя обезпечивали бы ихъ правильность. Образцы такихъ мѣръ изготовляются правительственными учрежденіями съ возможной математической точностью; мѣры, изготовляемыя для публики, должны быть свѣрены съ образцами и снабжены соотвѣтственными клеймами. Оставлять въ обращеніи неклейменныя мѣры крайне вредно для торговли, вслѣдствіе чего торговыя сословія, въ своихъ собственныхъ интересахъ, должны всячески содѣйствовать правительству въ надзорѣ за исполненіемъ законовъ о мѣрахъ и вѣсахъ.

Глава третья.

Цѣна.

I. Сущность цѣны. Цѣна есть сумма благъ, получаемыхъ въ той или другой формѣ за опредѣленное количество какого-нибудь блага. Иначе говоря, цѣна есть мѣновая цѣнность товара, выраженная въ другихъ товарахъ или мѣновыхъ знакахъ. Въ виду разнообразія предметовъ торговаго обмѣна, цѣна выражалась бы крайне неопредѣленно и разнообразно, если бы не существовало какого-нибудь общаго мѣнового знака, съ которымъ можно сравнивать всякія цѣнности. Такимъ общимъ мѣновымъ знакомъ являются *деньги.*

Когда за какое-нибудь благо можно получить въ обмѣнъ много другихъ благъ, оно называется *цѣннымъ* или *дорогимъ.* Между понятіями „цѣнный“ и „дорогой“ большая разница: цѣннымъ является благо, котораго цѣна высока въ сравненіи съ благами другихъ родовъ; противоположнымъ понятіемъ будетъ „малоцѣнный“; дорогимъ является благо, когда его цѣна высока въ сравненіи съ однородными благами; противоположнымъ понятіемъ будетъ „дешевый“. Такъ напр., алмазы всегда цѣнны, потому что ихъ цѣна высока въ сравненіи съ другими благами вообще; но въ отдѣльномъ случаѣ тѣ же алмазы могутъ быть дешевы, напр., въ сравненіи съ обычной ихъ цѣной или въ сравненіи съ другими драгоцѣнными камнями, на которые мода могла подняться, тогда какъ на алмазы она пала, и т. д. Наоборотъ, малоцѣнный предметъ можетъ быть въ данное время и въ данномъ мѣстѣ чрезвычайно дорогъ, напр., хлѣбъ въ мѣстности, пострадавшей отъ недорода, или фуражъ на театрѣ войны и т. д.

Изъ этого видно, что цѣна является величиной измѣняющейся и не что иное, какъ отношеніе цѣнности одного блага къ цѣнности другого, если сравненіе дѣлается въ числахъ. Если мы сравниваемъ только два предмета и замѣчаемъ, что отношеніе измѣнилось, мы не можемъ сказать которое изъ нихъ подешевѣло или вздорожало. Напримѣръ, если намъ извѣстно, что 80 лѣтъ тому назадъ въ Тамбовской губ. можно было получить четверть пшеницы за одинъ серебряный рубль, тогда какъ теперь, положимъ, цѣна 6 руб., мы еще не можемъ сказать, вздорожалъ ли за это время хлѣбъ, или же подешевѣлъ серебряный рубль. Только сравнивъ цѣны многихъ благъ между собою, можно рѣшить такой вопросъ, при чемъ можетъ оказаться, что измѣнилась цѣна лишь одного блага, или нѣсколькихъ, или всѣхъ, но въ очень неравномѣрной степени.

II. Спросъ и предложеніе. Когда многіе производители стараются найти покупателей на одни и тѣ же предметы производства, эти предметы, какъ говорится въ *предложеніи.* Когда, наоборотъ, желающихъ купить какіе-нибудь предметы много, говорится, что эти предметы въ *спросѣ.* Мѣсто, гдѣ дѣйствуютъ спросъ и предложеніе, называется *рынкомъ* въ широкомъ значеніи слова. Спеціально отведенное въ городѣ или въ селѣ мѣсто для торговли, что дѣлается для облегченія встрѣчъ продавцевъ съ покупателями, будетъ рынкомъ въ узкомъ значеніи слова.

Цѣна, которая устанавливается въ зависимости отъ спроса и предложенія товара, называется *рыночной цѣной.* Въ

большинствѣ случаевъ рыночная цѣна болѣе соотвѣтствуетъ дѣйствительной цѣнности товара, чѣмъ устанавливаемая въ отдѣльной случайной сдѣлкѣ между продавцемъ и покупателемъ. Рыночныя цѣны находятся въ зависимости отъ конкуренціи, т. е. отъ состязанія, какъ между продавцами такъ и между покупателями, и въ этомъ смыслѣ называются *торговыми*, такъ какъ всякое состязаніе при установленіи цѣнъ есть торгъ. Если же при установленіи цѣнъ состязанія нѣтъ, или оно неполное, явленіе называется *монопольнымъ* и самыя цѣны будутъ монопольными. Къ монопольнымъ явленіямъ надо отнести:

а) Когда одинъ продавецъ и одинъ покупатель заключаютъ сдѣлку безъ всякихъ соображеній о возможности другихъ продавцевъ и другихъ покупателей. Въ этомъ случаѣ монопольную цѣну назначаетъ тотъ изъ договаривающихся, который менѣе связанъ необходимостью заключить сдѣлку.

б) Когда продавецъ одинъ, а покупателей много. Въ этомъ случаѣ между покупателями является состязаніе, повышающее цѣну, тогда какъ продавецъ состязаніемъ не стѣсненъ. Цѣна устанавливается, слѣдовательно, наивысшая, какая возможна за данный товаръ.

в) Когда покупатель одинъ, а продавцевъ много. Въ этомъ случаѣ, наоборотъ, состязаніе связываетъ только продавцевъ, и цѣны установятся минимальныя.

Во всѣхъ этихъ случаяхъ какъ покупателемъ, такъ и продавцомъ можетъ быть не отдѣльная личность, а цѣлая группа личностей, соединенныхъ соглашеніемъ или иной организаціей.

III. Возникновеніе цѣны. При опредѣленіи цѣны всегда происходитъ борьба. Всякій, кто вынужденъ вымѣнивать одни блага на другія, стремится дать какъ можно меньше и получить какъ можно больше. Побѣдителемъ въ борьбѣ остается тотъ, кто лучше вооруженъ въ экономическомъ смыслѣ, т. е. кто болѣе независимъ отъ необходимости сдѣлки или обладаетъ значительными умственными превосходствами надъ своимъ противникомъ. Въ каждомъ отдѣльномъ человѣкѣ при этомъ происходитъ нѣкоторая борьба въ немъ самомъ: одни соображенія вызываютъ въ немъ желаніе сохранить свое имущество; другія побуждаютъ его отдать это имущество, чтобы получить взамѣнъ другое. Чѣмъ болѣе преобладаетъ стремленіе сохранить свое имущество, тѣмъ человѣкъ неуступчивѣе; наоборотъ, чѣмъ сильнѣе онъ сознаетъ необходимость получить то, чего у него нѣтъ, тѣмъ менѣе онъ дорожитъ своимъ имуществомъ и тѣмъ онъ уступчивѣе. Наружно совершающаяся внутренняя борьба въ участникахъ мѣновой операціи проявляется иногда въ томъ, что они торгуются, т. е. запрашиваютъ сначала непомѣрную цѣну, а затѣмъ уступаютъ значительно дешевле. Запрашиванье было когда общераспространено, но въ культурныхъ обществахъ исчезаетъ, ибо клеймится презрѣніемъ, какъ пріемъ, всецѣло основанный на лживости и притворствѣ.

Въ культурномъ обществѣ борьба изъ за цѣнъ смягчается, отчасти сама собою, вслѣдствіе равномѣрности конкуренціи и общаго знакомства съ рыночными цѣнами, отчасти благодаря большему порядку и лучшимъ нравамъ въ торговлѣ. Въ такомъ обществѣ отдѣльные случаи уклоненія отъ рыночныхъ цѣнъ никого не возмущаютъ; всякій, благодаря широкому выбору, удовлетворяетъ свои потребности сообразно имѣющимся въ его распоряженіи средствамъ и не видитъ при-

чины стѣснять свободу другихъ. Въ некультурномъ обществѣ торговая конкуренція бываетъ обыкновенно недостаточна, а безпорядка въ торговлѣ больше и нравы грубѣе. Благодаря запрашиванью, рыночныя цѣны остаются неровны и неясны. Отсюда болѣе острая борьба, въ свою очередь вызывающая такія нежелательныя явленія, каковы: правительственное давленіе на цѣны и ограниченіе торговой свободы суровыми обычаями.

Когда торговыя цѣны вырабатываются свободно и нормально, при равномѣрномъ спросѣ и предложеніи на всѣ главнѣйшіе предметы потребленія, алчность отдѣльныхъ лицъ въ торговлѣ не имѣетъ серьезнаго значенія, и цѣны устанавливаются наиболѣе соотвѣтственныя истинной цѣнности предметовъ.

При возникновеніи сдѣлки, цѣна объявляется продавцемъ или покупателемъ; въ какихъ случаяхъ первымъ и въ какихъ вторымъ, указываютъ обстоятельства, при коихъ возникаетъ сдѣлка. Въ современныхъ сдѣлкахъ покупатель отдаетъ деньги, какъ общій мѣновой знакъ; продавецъ отдаетъ товаръ, не имѣющій такого широкаго мѣнового значенія. Очевидно, чаще всего должны быть случаи, когда цѣну объявляетъ продавецъ, взвѣсивъ все, что обусловливаетъ установленіе рыночныхъ цѣнъ, а именно: цѣнность его товара, существующія на него цѣны, конкуренцію вообще и проч. Со своей стороны покупатель согласится на сдѣлку только въ томъ случаѣ, если объявленная цѣна ему представится сходной, т. е. будетъ соотвѣтствовать тому количеству благъ въ видѣ денегъ, которое онъ согласенъ отдать за покупаемый предметъ. Могутъ быть и такіе случаи, когда цѣну долженъ объявлять покупатель, при чемъ явится ли соотвѣтственное предложеніе товара точно такъ же будетъ зависѣть отъ сходности объявленной цѣны для продавцевъ. Изъ этого видно, что правильность въ назначеніи первоначальной цѣны можетъ имѣть очень существенное значеніе для объявителя, который долженъ принимать во вниманіе слѣдующее:

1) *Потребительную цѣнность* предмета сдѣлки. Ею прежде всего руководствуется покупатель; опредѣляется же она лично для него большей или меньшей настоятельности его потребности въ предметѣ. Чѣмъ важнѣе, потребность и чѣмъ неотложнѣе ея удовлетвореніе, тѣмъ выше для него потребительная цѣнность предмета. Сначала человѣкъ стремится удовлетворить свои насущныя потребности; на все прочее, въ огромномъ большинствѣ случаевъ, онъ отдаетъ лишь то, что у него остается по удовлетвореніи насущныхъ потребностей; въ послѣдней очереди стоитъ обыкновенно удовлетвореніе потребностей роскоши. Многіе предметы потребленія, отнюдь не являясь насущными по существу, могутъ однако быть таковыми въ силу обычая. Далѣе, потребительная цѣнность предметовъ опредѣляется не только лицами, желающими его пріобрѣсти, но и тѣми, которые имъ уже обладаютъ и отъ довольства которыхъ пріобрѣтеннымъ предметомъ зависитъ большее или меньшее его дальнѣйшее распространеніе. Изъ нѣсколькихъ покупателей на одинъ и тотъ же предметъ, наивысшую цѣну даетъ наиболѣе нуждающійся въ немъ, если прочія условія одинаковы; но условія не бываютъ одинаковы, и платежныя средства крайне различны; поэтому съ повышеніемъ цѣны товара всегда сокращается число покупателей.

Всѣ эти правила имѣютъ второсте-

ценное значеніе въ мѣновыхъ сдѣлкахъ спекулятивныхъ, вызванныхъ спекуляціей и аффектныхъ вообще, т. е. совершающихся подъ вліяніемъ увлеченія. Спекулянтъ покупаетъ товаръ, отнюдь не сообразуясь съ его потребительной цѣнностью, а имѣя въ виду лишь возможныя выгоды на колебаніяхъ цѣнъ, т. е. сообразуясь съ теоретическими предположеніями о будущихъ рыночныхъ цѣнахъ. Въ явленіяхъ аффекта, къ каковымъ можно отнести паническія явленія, увлеченія модой и т. п., покупатели вовсе не сообразуются съ потребительной цѣнностью предметовъ или сообразуются съ нею лишь отчасти.

2) *Платежныя средства* покупателя составляютъ второе существенное основаніе его рѣшенія на покупку. Желая что-нибудь пріобрѣсти и опредѣливъ потребительную цѣнность предмета, человѣкъ соображаетъ, хватаетъ ли у него средствъ (вообще или по удовлетвореніи болѣе насущныхъ потребностей) на совершеніе покупки. Степень осмотрительности покупателей при этомъ очень различна; но можно принять за правило, что только спросъ осмотрительныхъ и вполнѣ платоспособныхъ покупателей имѣетъ рѣшающее вліяніе на цѣны. Точно такъ же можно принять за правило, что предметъ будетъ пріобрѣтенъ покупателемъ тамъ, гдѣ цѣна будетъ ниже. На этомъ основаніи все, что можетъ быть изготовлено самими покупателями, никогда не бываетъ дорого; таковы, напр., женскія простыя рукодѣлія, кухонная обработка пищи и проч. Выше уже отмѣчено, что платежныя силы покупателей уменьшаются при повышеніи цѣнъ; чѣмъ дороже товаръ, тѣмъ ограниченѣе кругъ покупателей.

3) *Расходы по производству продукта* составляютъ основное соображеніе продавца при опредѣленіи цѣны. Никто не станетъ продолжать производства для продажи продуктовъ, если ихъ рыночная цѣна ниже его затратъ. Мало того, продавецъ старается получить за товаръ цѣну какъ можно большую въ сравненіи съ заготовительной цѣной товара, такъ какъ въ этой разницѣ заключаются всѣ его выгоды. При этомъ заготовительную цѣну товара онъ исчисляетъ принимая во вниманіе не однѣ затраты имущества, но также своего труда и энергіи. Точно также онъ считаетъ затратой на товаръ тотъ рискъ, который онъ несетъ въ виду возможности паденія продажныхъ цѣнъ ниже заготовительныхъ и сопряженныхъ съ этимъ убытковъ, или потерь при храненіи товара. Въ большинствѣ случаевъ торговцы преувеличиваютъ свои опасенія возможныхъ потерь и назначаютъ поэтому высшія изъ существующихъ рыночныхъ цѣнъ; это не всегда бываетъ разумно, ибо ограничиваетъ кругъ ихъ покупателей.

4) *Цѣнность платежныхъ средствъ.* Продавецъ вынужденъ сравнивать цѣнность своего товара съ цѣнностью того, что онъ получаетъ взамѣнъ отъ покупателя. Въ примитивныхъ мѣновыхъ операціяхъ среди некультурныхъ людей, въ оцѣнкѣ платежныхъ средствъ, всегда бываютъ неправильности, коими пользуются недобросовѣстные, но болѣе просвѣщенные торговцы. Такъ въ сношеніяхъ съ полудикими народами Африки европейскіе торговцы нерѣдко распространяли крайне преувеличенныя понятія о цѣнности европейскихъ товаровъ, коими они расплачивались за туземные продукты. Въ культурныхъ странахъ вопросъ о цѣнности платежныхъ средствъ возникаетъ лишь въ связи съ вопросами кредита или когда покупатель желаетъ заплатить незнакомыми продавцу цѣнностя-

ми, напр. бумагами, которыя на биржѣ не котируются, иноземными монетами и т. п. Ясно, что при всякомъ сомнѣнiи продавца въ цѣнности предлагаемыхъ платежныхъ средствъ, онъ оцѣнитъ ихъ какъ можно ниже.

5) *Конкуренцiя спроса* повышаетъ цѣну товара и наоборотъ: пониженiе цѣны усиливаетъ спросъ, а повышенiе—ослабляетъ. Поэтому для установленiя уравновѣшенныхъ торговыхъ цѣнъ конкуренцiи спроса должна быть предоставлена наибольшая возможная свобода. Такую свободу стѣсняютъ слѣдующiя явленiя:

а) *Ограниченность числа возможныхъ покупателей.* Многiе товары, въ особенности такiе, которые не могутъ быть перевезены съ одного рынка на другой, или которые покупаются лишь немногими фабриками для дальнѣйшей переработки, могутъ разсчитывать только на вполнѣ опредѣленный и часто весьма ограниченный кругъ покупателей. Въ этомъ случаѣ спросъ стѣсненъ естественными предѣлами. Въ другихъ случаяхъ стѣсненiе спроса вызывается экономическими явленiями, напр., обѣдненiемъ населенiя, при чемъ кругъ покупателей сокращается. Существенно ограничиваютъ число покупателей и такiя явленiя, каковы влiянiе обычаевъ, моды и проч.

б) *Стѣсненiя политическiя и правовыя.* Къ таковымъ можно отнести всѣ запрещенiя и ограниченiя потребленiя. Доказано, однако, что запретительныя и ограничительныя мѣры не всегда уменьшаютъ спросъ. Такъ спросъ на нѣкоторыя ядовитыя средства (напр., морфинъ) отнюдь не ослабѣваетъ, не смотря на всевозможныя законодательныя препятствiя торговлѣ такими средствами.

в) *Соглашенiе между потребителями*, наоборотъ, можетъ вызвать большое ограниченiе спроса, въ особенности, когда кругъ покупателей невеликъ. Чаще всего стачки бываютъ между скупщиками продуктовъ, производимыхъ населенiемъ. Бываетъ наоборотъ, что населенiе *бойкотируетъ* отдѣльныхъ торговцевъ или производителей товара, добиваясь пониженiя цѣнъ.

6) *Конкуренцiя предложенiя* имѣетъ на цѣны понижательное влiянiе. Она тоже усиливается или ослабѣваетъ въ зависимости отъ колебанiй рыночныхъ цѣнъ. Какъ и конкуренцiя спроса, она влiяетъ на рынокъ тѣмъ равномѣрнѣе и благодѣтельнѣе, чѣмъ меньше она стѣснена. Ея стѣсненiя могутъ вызывать:

а) *Естественныя условiя.* Есть блага, которыя могутъ быть доставлены лишь немногими людьми; таковы, напр., результаты выдающагося искусства или большихъ знанiй, изобрѣтенья и проч. Въ этихъ случаяхъ предложенiе можетъ быть до крайности стѣснено, и соотвѣтственно могутъ существовать крайне преувеличенныя цѣны. Далѣе, предложенiе находитъ стѣсненiе въ рѣдкости многихъ товаровъ, каковы, напр., нѣкоторые минералы, очень старыя вина и проч. Въ обоихъ случаяхъ цѣны могли бы повышаться неимовѣрно, если бы не влiяла конкуренцiя товаровъ, хотя и совсѣмъ иныхъ, но соотвѣтствующихъ тѣмъ же потребностямъ. Напримѣръ, если картины того или другого художника становятся слишкомъ дороги, вмѣсто нихъ прiобрѣтаются иные предметы искусства; вмѣсто однихъ драгоцѣнныхъ камней можно купить другiе и т. д.

б) *Экономическiя стѣсненiя* предложенiе встрѣчаетъ во многихъ условiяхъ торговли, главнымъ образомъ въ вопросахъ перевозки и храненiя товаровъ; ясно, что предметы, перевозка и храненiе коихъ особенно затрудни-

тельны, должны предлагаться на рынкахъ въ меньшемъ или, наоборотъ, въ большемъ количествѣ, чѣмъ слѣдуетъ. Такъ, напримѣръ, при плохихъ путяхъ сообщенія, хлѣбъ предлагается въ мѣстѣ обильнаго урожая въ слишкомъ большомъ количествѣ, а въ мѣстѣ недорода въ слишкомъ маломъ; фрукты, храненіе коихъ затруднительно, предлагаются осенью преувеличенно, тогда какъ въ другія времена года ихъ бываетъ въ предложеніи недостаточно. Все это стѣсняетъ конкуренцію. Не меньшее стѣсненіе предложенія создается тѣмъ, что нѣкоторыя производства и отрасли торговли возможны лишь при затратѣ очень значительныхъ капиталовъ, что ограничиваетъ число возможныхъ предпринимателей. Наконецъ, очень существенное стѣсненіе предложенія вноситъ всякая неувѣренность въ торговлѣ, напр., опасенія въ будущемъ, незнаніе дѣйствительныхъ размѣровъ спроса, незнакомство съ отдѣльными рынками и т. д.

в) *Правовыя и политическія стѣсненія предложенія* могутъ быть очень существенны. Къ таковымъ принадлежатъ всякія монополіи, откупа, привилегіи, сословныя преимущества, запретительныя и покровительственныя мѣры (напр. таможенныя), нормировки цѣнъ, обязательныя таксы и проч. Нѣтъ сомнѣнія, что широкое примѣненіе такихъ мѣръ относится къ уже минувшему періоду въ исторіи торговли и промышленности; однако и въ нынѣшнее время такихъ мѣръ принимается съ различными цѣлями очень много, главнымъ образомъ въ государствахъ съ недостаточно развитыми производительными силами.

г) *Соглашеніе между продавцами* въ видахъ ослабленія конкуренціи явленіе заурядное. Такъ называемые „синдикатные союзы" получили въ новѣйшее время большое распространеніе и существенно вліяютъ на размѣры предложенія отдѣльныхъ товаровъ. Сторонники такихъ синдикатовъ оправдываютъ ихъ существованіе, какъ средство борьбы съ перепроизводствомъ и торгово - промышленными кризисами. Часто, однако, такія оправданія не выдерживаютъ критики и дѣйствительная цѣль большинства соглашеній между продавцами остается искусственное повышеніе цѣнъ во вредъ потребителямъ и мелкимъ продавцамъ, въ соглашеніи не участвующимъ. Опыты законодательной борьбы съ этими соглашеніями вообще были неудачны, но нѣтъ основаній считать невозможнымъ пріисканіе болѣе удачныхъ мѣръ.

VI. *Совокупность вліянія причинъ, отъ коихъ зависитъ установленіе цѣнъ.* Въ большинствѣ случаевъ установленіе цѣнъ зависитъ отъ многихъ или всѣхъ вышеуказанныхъ причинъ одновременно. Въ обществахъ съ недостаточнымъ культурнымъ развитіемъ взаимодѣйствіе причинъ ненормально и трудно уловимо, вслѣдствіе чего колебанія цѣнъ получаются крайне значительныя и неожиданныя. Въ культурномъ обществѣ, наоборотъ, вліяніе причинъ спроса и предложенія и ихъ взаимодѣйствіе болѣе ясны и поддаются предусмотрѣнію, вслѣдствіе чего цѣны постояннѣе и неожиданностей въ ихъ колебаніяхъ меньше. Объясняется это тѣмъ, что культурный прогрессъ ведетъ къ уравновѣшенью спроса и предложенія и къ постепенному устраненію причинъ ихъ стѣсненія; большое значеніе имѣетъ также то, что въ культурномъ обществѣ между людьми больше общенія, вслѣдствіе чего массовыя вліянія могущественнѣе и страсти отдѣльныхъ личностей на общественныя дѣла вліяютъ слабѣе. Чѣмъ общество культурнѣе, тѣмъ шире

выборъ средствъ къ удовлетворенію различныхъ потребностей, а слѣдовательно, тѣмъ меньше случайностей и тѣмъ равномѣрнѣе постоянный обмѣнъ. Важно также, что въ культурномъ обществѣ равномѣрнѣе распространены знанія, а также, что мѣновые знаки и способы расплаты однообразнѣе.

Съ развитіемъ торговли въ странѣ ускоряется установленіе цѣнъ. Въ большомъ европейскомъ городѣ, напримѣръ, впередъ бываютъ извѣстны рыночныя цѣны. Ясно, что при этомъ запрашиванье становится ненужнымъ. Развитіе долголѣтнихъ предпріятій создаетъ сословную гордость въ торговомъ классѣ, и это благодѣтельно вліяетъ на распространеніе честности, порядка, коммерческой осторожности и лучшихъ торговыхъ нравовъ вообще.

Въ крупныхъ предпріятіяхъ цѣны обыкновенно устойчивѣе, чѣмъ въ мелкихъ. Существуютъ фирмы, которыя гордятся почти полной неподвижностью устанавливаемыхъ ими цѣнъ, какъ признакомъ большой правильности въ ихъ установленіи и въ то же время могущества фирмы. Въ неблагоустроенномъ обществѣ преобладаютъ обыкновенно мелкія предпріятія, и ихъ цѣны крайне неустойчивы. Равновѣсіе рыночныхъ цѣнъ всегда соотвѣтствуетъ благоустройству общества; оно является неизмѣннымъ спутникомъ экономическаго благополучія и нормальнаго развитія общества.

Нормальныя торговыя цѣны въ культурной странѣ бываютъ обыкновенно почти въ одинаковомъ отношеніи къ цѣнамъ, во сколько продукты обходятся производителямъ при производствѣ. Иначе говоря, размѣръ накладныхъ расходовъ и чистой прибыли въ большинствѣ предпріятій страны бываетъ одинаковъ на каждую затрачиваемую единицу общаго мѣнового знака. Случаются отклоненія отъ этого правила, но всегда только временныя. Уровень нормальныхъ цѣнъ можно сравнить съ уровнемъ моря, на которомъ бываютъ приливы, отливы и волненія, но которое всегда приходитъ опять къ нормальному горизонту.

Въ основѣ всякаго колебанія этого рода можетъ быть лишь одно изъ слѣдующихъ двухъ положеній:

1) *Торговая цѣна товара чрезмѣрно поднялась выше заготовительной.* Это могло случиться, напримѣръ, благодаря какому-нибудь открытію или изобрѣтенью. Производители такого товара получаютъ при этомъ ненормально большія выгоды. Но это можетъ продолжаться только временно. Прибыльность дѣла побуждаетъ цѣлую массу предпринимателей заняться тѣмъ же производствомъ или равнозначущимъ, предложеніе растетъ, цѣны падаютъ и въ свое время прибыль на этомъ производствѣ становится такою же, какъ на всѣхъ прочихъ. Такимъ образомъ то обстоятельство, которое вызвало движеніе, могло быть преимуществомъ предпринимателей только временно; далѣе оно становится преимуществомъ потребителей навсегда, т. е. становится лишь однимъ изъ успѣховъ общей культуры.

2) *Торговая цѣна товара чрезмѣрно упала;* она могла упасть даже ниже заготовительной, напримѣръ, вслѣдствіе крупныхъ успѣховъ въ другомъ производствѣ, вытѣсняющемъ данное. При этомъ производители терпятъ убытки. Ясно, однако, что такое положеніе будетъ непродолжительно, ибо производители не станутъ продолжать убыточнаго дѣла и либо сократятъ производство настолько, что цѣны опять поднимутся, либо вовсе прекратятъ.

Въ этомъ случаѣ потребители остаются все время въ барышахъ.

При такихъ колебаніяхъ торговыхъ цѣнъ, вслѣдствіе измѣненій въ производствахъ, перемѣны не всегда бываютъ явными; напримѣръ, въ томъ случаѣ, если продажная цѣна продукта осталась прежняя, тогда какъ затраты на производство сильно поднялись или упали. Отмѣтимъ еще, что заинтересованные предприниматели всегда пытаются нѣкоторое время удержать цѣны на желательномъ для нихъ уровнѣ. Но это дѣла не измѣняетъ: въ первомъ случаѣ сохраненіе прежнихъ цѣнъ будетъ только кажущееся, ибо отношеніе продажной цѣны къ заготовительной будетъ настолько же нарушено какъ и при измѣненіи продажной цѣны; въ второмъ случаѣ неподвижность цѣнъ будетъ фиктивная, ибо сдѣлокъ по такимъ цѣнамъ не будетъ.

V. *Соотношеніе цѣнъ.* Разсматривая совокупность причинъ, обусловливающихъ уровень цѣнъ, не слѣдуетъ упускать изъ виду соотношеніе цѣнъ различныхъ предметовъ и различнаго труда. Соотношеніе цѣнъ особенно важно въ слѣдующихъ случаяхъ:

1) Когда различныя производства связаны между собою общностью главнѣйшихъ матерьяловъ, напр., производства кожевенное, молочныхъ и мясныхъ издѣлій и мясная торговля, связанныя между собою условіями скотоводства.

2) Когда одно предпріятіе требуетъ существованія другого, напр., производства металлургическое и каменноугольное, если древеснаго топлива становится недостаточно, или элеваторное предпріятіе и хлѣбная торговля, или добываніе нефти и нефтепроводное дѣло.

3) Въ мелочной торговлѣ, при большомъ разнообразіи ея предметовъ, въ виду затруднительности выдѣлять каждый родъ товара изъ общихъ расчетовъ.

4) Когда предметы хотя и совершенно различны, но могутъ замѣнять другъ друга въ потребленіи, напр., различные роды топлива, различный строительный матерьялъ и проч.

5) Наконецъ, во всѣхъ случаяхъ зависимости цѣнъ отъ стоимости пересылки.

Соотношеніе цѣнъ можетъ вызывать крупныя отступленія отъ общихъ правилъ въ установленіи цѣнъ. Такъ, напримѣръ, можетъ существовать побочное производство, продукты коего пускаются ниже заготовительныхъ цѣнъ въ виду выгодности какого-нибудь основного производства, и такое положеніе можетъ оставаться постояннымъ.

VI. *Измѣреніе цѣны.* Тяжесть, величина предметовъ, какъ и продолжительность явленій, поддаются болѣе или менѣе точному измѣренію, при томъ помощью неизмѣнныхъ мѣръ. Иное дѣло съ цѣнами: онѣ всегда являются результатомъ сравненія измѣняемыхъ величинъ, ибо даже деньги въ различное время имѣютъ различную цѣнность. Въ виду огромныхъ преимуществъ, какія получились бы въ народныхъ хозяйствахъ отъ установленія какихъ-нибудь неизмѣнныхъ мѣрилъ для опредѣленія цѣнностей, сдѣланы многочисленныя попытки найти такія мѣрила. Таковымъ явилось бы какое-нибудь благо, которое всегда обладало бы одинаковой потребительной цѣнностью, обходилось бы одинаково въ производствѣ и всегда оставалось бы въ одинаковомъ спросѣ и предложеніи. Изъ всѣхъ существующихъ на свѣтѣ благъ, ни одно не обладаетъ всѣми этими свойствами. Благородные металлы подвержены нѣкоторымъ ко-

лебаніямъ въ цѣнахъ; важнѣйшія питательныя вещества еще менѣе постоянны въ цѣнѣ; человѣческій трудъ, какъ цѣнность, всецѣло зависящая отъ условій, въ кои она поставлена, менѣе всего пригоденъ, какъ мѣрило цѣнностей; о прочихъ цѣнностяхъ и говорить нечего. Вполнѣ вѣрный способъ измѣренія цѣнностей можно получать лишь для каждаго даннаго случая путемъ сравненія цѣнъ всѣхъ временъ и всѣхъ различныхъ мѣстностей, что на практикѣ, конечно, невыполнимо. Остается удовольствоваться существующимъ способомъ измѣренія цѣнъ, который заключается въ сравненіи цѣнъ наиболѣе употребительныхъ въ торговлѣ предметовъ, на главнѣйшихъ рынкахъ торговаго движенія; изъ такого сравненія дѣлаются болѣе или менѣе приблизительные выводы, коими и руководствуются при сужденіяхъ о колебаніи цѣнъ вообще.

VII. *Исторія и статистика цѣнъ.* Кромѣ колебанія цѣнъ, наблюдаемаго въ повседневной жизни, существуютъ большія общія измѣненія. Это тѣ постепенныя измѣненія, которыя совершаются въ значительные промежутки времени и которыя обнаруживаются лишь исторіей. На частныя дѣла отдѣльныхъ личностей такія перемѣны вліянія не имѣютъ, ибо совершаются въ продолженіе нѣсколькихъ поколѣній; но значеніе ихъ становится существеннымъ, какъ только вопросъ касается продолжительныхъ общественныхъ явленій. Большія измѣненія въ цѣнахъ во многихъ случаяхъ имѣли рѣшающее вліяніе на судьбы цѣлыхъ отраслей человѣческой дѣятельности, цѣлыхъ государствъ, даже на все развитіе цивилизаціи вообще.

Такъ, напримѣръ, исторія обнаруживаетъ, что цѣнность всѣхъ природныхъ благъ, медленно, но неизмѣнно повышается; въ то же время все, что является только продуктомъ человѣческихъ усилій и приложенія капитала, столь же неизмѣнно понижается въ цѣнѣ.

Наблюденіе цѣнъ за большіе промежутки времени и въ различныхъ странахъ составляетъ область исторіи цѣнъ и статистики. Сравнивать можно цѣны различныхъ товаровъ въ данное время, или цѣны одного и того же товара въ различныя времена; въ обоихъ случаяхъ могутъ быть сравниваемы цѣны одного или различныхъ рынковъ. Исторія цѣнъ можетъ давать чрезвычайно важныя и цѣнныя указанія; надо однако отмѣтить, что существующія свѣдѣнія о цѣнахъ минувшихъ эпохъ далеко неполны и неточны, а также, что изслѣдователь такихъ цѣнъ бываетъ поставленъ въ очень затруднительное положеніе при вѣрной оцѣнкѣ денегъ, въ коихъ обозначены цѣны и кои имѣли различную торговую цѣнность въ различныя эпохи и на различныхъ рынкахъ. Статистика даетъ намъ среднія цѣны, которыя выводитъ изъ многихъ единичныхъ цѣнъ; этимъ она устраняетъ случайный элементъ въ показаніяхъ цѣнъ и такимъ образомъ ближе подходитъ къ дѣйствительнымъ торговымъ цѣнамъ, какъ результату дѣйствительныхъ условій установленія цѣнъ. Для практическихъ торговыхъ дѣлъ нужны свѣдѣнья объ отдѣльныхъ рыночныхъ цѣнахъ, каковы онѣ есть въ данный моментъ; для научныхъ изслѣдованій, наоборотъ, нужны свѣдѣнья о среднихъ цѣнахъ, за опредѣленный періодъ времени. Общепринятый способъ вывода среднихъ цѣнъ заключается въ томъ, что какому-нибудь коллегіальному учрежденію изъ нѣсколькихъ свѣдущихъ лицъ поручается собираніе рыночныхъ цѣнъ за каждый отдѣльный день на данномъ

рынкѣ; эти цѣны провѣряются всѣми возможными средствами и исправляются; затѣмъ выводятся среднія цѣны за опредѣленные періоды времени и къ нимъ даются собранныя на мѣстѣ поясненія причинъ тѣхъ или другихъ колебаній и какія причины являются чисто мѣстными, а какія относятся къ явленіямъ болѣе обширныхъ районовъ. Такое же коллегіальное центральное учрежденіе дѣлаетъ сводъ полученныхъ свѣдѣній для цѣлаго района или цѣлаго государства, при чемъ неточности отдѣльныхъ цифръ опять сглаживаются въ среднихъ выводахъ. При мало-мальски старательномъ отношеніи къ дѣлу, результаты могутъ получаться въ заключительныхъ выводахъ очень точные и весьма важные для торговли. Въ нѣкоторыхъ европейскихъ государствахъ торговая статистика ведется превосходно.

Колебанія цѣнъ имѣютъ иногда періодическій характеръ и бываютъ очень значительны. Такъ напримѣръ, въ Гамбургѣ въ теченіе 25 лѣтъ, съ 1850 до 1875 года, всѣ торговыя цѣны равномѣрно поднимались и въ концѣ концовъ повысились на 33%; затѣмъ до 1888 года цѣны столь же постепенно понижались и достигли почти того же уровня, какъ въ 1850 году.

Если раздѣлить главнѣйшіе роды товара на основныя группы, можно указать слѣдующія установленныя исторіей цѣнъ наблюденія:

1) Цѣны растительнаго сырья бываютъ низки только въ малокультурныхъ странахъ. Съ повышеніемъ культурнаго развитія страны такія цѣны поднимаются и могутъ достичь въ будущемъ очень значительной высоты. Объясняется это явленіе постоянно возрастающимъ спросомъ вслѣдствіе размноженія людей и повышенія человѣческихъ потребностей, тогда какъ расширеніе пригодныхъ для земледѣлія участковъ сравнительно невелико и успѣхи производства такого сырья не соотвѣтствуютъ повышенію спроса. Вредныя стороны этого явленія можно смягчать только улучшеніемъ путей сообщенія, облегченіемъ торговыхъ сношеній вообще и попеченіями о техническихъ усовершенствованіяхъ въ земледѣліи и лѣсоводствѣ.

Цѣны растительнаго сырья до настоящаго времени крайне различны на земномъ шарѣ. Вслѣдствіе дороговизны перевозки и храненія такого сырья, его цѣны значительно повышаются по мѣрѣ удаленія рынковъ отъ главнѣйшихъ мѣстъ производства. Надо еще имѣть въ виду, что цѣны многолѣтнихъ растеній и ихъ продуктовъ колеблются меньше; цѣны однолѣтнихъ растеній—больше. Цѣны зерновего хлѣба, наприм., очень непостоянны, тогда какъ цѣны лѣсныхъ матерьяловъ, наоборотъ, довольно устойчивы. Зависитъ это отъ большой неравномѣрности урожаевъ однолѣтнихъ растеній.

2) Цѣны животнаго сырья находятся въ еще большей зависимости отъ земельнаго простора въ производствѣ и отъ удобствъ передвиженія такихъ продуктовъ. Во времени эти цѣны повышаются, какъ и цѣны растительнаго сырья. Въ отдѣльныхъ странахъ онѣ еще болѣе различны. Смягчающее вліяніе хорошихъ путей сообщенія на ненормальности этихъ цѣнъ очень значительно.

Легче уравниваются цѣны легко перевозимыхъ животныхъ продуктовъ, каковы: кожи, мѣха, шерсть, рога, сало, соленая рыба, жиръ, пухъ, перо и проч. Труднѣе достичь уравненія цѣнъ предметовъ трудно-перевозимыхъ или легко портящихся, напр., живого скота, мяса, молока, свѣжей рыбы, птицы и проч.

Улучшенія техники въ производствѣ животнаго сырья могутъ быть очень значительны и существенно вліяютъ на цѣны. Такъ, напр., успѣхи въ техникѣ рыболовства во многихъ мѣстахъ остановили чрезмѣрное повышеніе цѣнъ на соленую рыбу, а благодаря успѣхамъ скотоводства нѣкоторые молочные продукты во многихъ культурныхъ странахъ даже подешевѣли.

3) Ископаемое сырье въ своихъ цѣнахъ, благодаря все еще дѣлаемымъ крупнымъ открытіямъ и изобрѣтеньямъ, колеблется такъ неравномѣрно и такъ произвольно, что не поддается подведенію подъ какія-либо общія правила. Дешевое ископаемое сырье (строительные матерьялы, каменный уголь, руда и проч.) колеблется въ своихъ мѣстныхъ цѣнахъ въ зависимости отъ условій перевозки; слѣдовательно, чѣмъ меньше цѣнность такого сырья, тѣмъ больше бываетъ разница его цѣнъ на отдѣльныхъ рынкахъ. Во времени, колебанія этихъ цѣнъ менѣе зависятъ отъ неравномѣрности производства, чѣмъ отъ неодинаковаго спроса и отъ условій перевозки. Такъ, напримѣръ, цѣны каменнаго угля и желѣзной руды бываютъ подвержены очень значительнымъ колебаніямъ, но главнымъ образомъ, въ зависимости отъ спроса на желѣзо и сталь, что связано съ большимъ или меньшимъ строительствомъ въ данное время, и отъ провозоспособности отдѣльныхъ путей, что зависитъ отъ большаго или меньшаго грузового движенія на нихъ въ данное время.

Измѣненія въ цѣнахъ благородныхъ металловъ имѣютъ особое значеніе. Благодаря довольно постоянной равномѣрности въ ихъ добываніи и благодаря ихъ значительной цѣнности, вслѣдствіе каковой условія ихъ перевозки не имѣютъ первостепеннаго значенія, ихъ цѣны, вообще говоря, весьма устойчивы. Зато даже небольшія измѣненія въ ихъ цѣнахъ очень нежелательны и вносятъ большіе безпорядки въ экономическія дѣла, ибо цѣны благородныхъ металловъ служатъ вообще мѣриломъ прочихъ цѣнъ. Какъ опредѣляются колебанія цѣнъ этихъ металловъ? Единственный способъ опредѣленія является сравненіе всѣхъ цѣнъ вообще. Если, напр., всѣ товары вздорожали, притомъ равномѣрно, заключаютъ, что благородные металлы, изъ коихъ чеканится монета, подешевѣли; если, наоборотъ, всѣ товары равномѣрно пали въ цѣнѣ, благородные металлы вздорожали.

Такія измѣненія сильно вліяютъ на предложеніе товаровъ. Въ древности вплоть до временъ римскихъ императоровъ, постоянный и весьма значительный притокъ золота къ міровымъ центрамъ, вызвалъ непомѣрное паденіе его цѣнъ и соотвѣтственное вздорожаніе всѣхъ прочихъ цѣнностей. Потомъ начались неурядицы на окраинахъ Римской имперіи, притокъ золота уменьшился и во время переселенія народовъ почти совсѣмъ прекратился; это тотчасъ же отразилось на цѣнахъ: запасы золота на міровыхъ рынкахъ истощились, оно поднялось въ цѣнѣ, и соотвѣтственно подешевѣли всѣ прочія цѣнности. По открытіи Америки, когда начался изъ Новаго Свѣта значительный приливъ золота и серебра, благородные металлы начали быстро понижаться въ цѣнѣ. Надо замѣтить, что открытіе новыхъ мѣсторожденій благородныхъ металловъ отнюдь не понижаетъ ихъ цѣны, пока не выясняется, что добыча оказывается вполнѣ выгодной и потому становится значительной; Америка въ этомъ отношеніи была поставлена въ особо-благопріятныя условія. Въ новѣйшее время приливъ зо-

лота въ Европу усилился вслѣдствіе открытія новыхъ богатѣйшихъ пріисковъ въ Калифорніи, Австраліи, Южной Африкѣ, наконецъ, въ англійскихъ владѣніяхъ Сѣверной Америки. Со временъ великихъ открытій цѣна золота понизилась приблизительно въ три раза; цѣна серебра—въ четыре. За послѣдніе годы, не смотря на продолжающееся увеличеніе добыванія золота, оно остановилось въ цѣнѣ вслѣдствіе перехода большинства государствъ къ золотой валютѣ и усилившейся чеканки золотыхъ монетъ; предвидится, однако, въ недалекомъ будущемъ дальнѣйшее, весьма значительное пониженіе цѣны золота и серебра.

Соотношеніе цѣнъ золота и серебра въ свою очередь измѣняется. Цѣна золота къ цѣнѣ серебра относилась:

Въ XVI столѣтіи въ Европѣ, какъ	10,3	: 1
„ XVII „ „ „ „	11,8	: 1
„ XVIII „ „ „ „	15,4	: 1
„ 1885 году въ Лондонѣ „	19,8	: 1
„ 1890 „ „ „ „	19,7	: 1
„ 1899 „ „ „ „	33,07	: 1

Обезцѣненіе серебра зависитъ главнымъ образомъ отъ постепенно увеличивавшейся чеканки золотыхъ монетъ съ соотвѣтственнымъ уменьшеніемъ чеканки серебряныхъ. Огромное паденіе цѣны серебра за послѣднее десятилѣтіе произвелъ гл. обр. переходъ Германіи, Австріи и Россіи къ золотой валютѣ, открытіе новыхъ очень богатыхъ серебряныхъ рудниковъ въ Америкѣ и установленіе бумажной валюты въ Греціи и Италіи.

4) Продукты обрабатывающей промышленности съ успѣхами цивилизаціи вообще дешевѣютъ, но неодинаково. Такъ какъ сырые матерьялы становятся дороже, значительно подешевѣть могли только такіе фабрикаты, стоимость которыхъ зависитъ больше отъ технической обработки, чѣмъ отъ затратъ на матерьялы; тѣ же продукты фабричной обработки, въ которыхъ цѣнность зависитъ главнымъ образомъ отъ затратъ на матерьялы, подешевѣли незначительно, въ отдѣльныхъ исключительныхъ случаяхъ даже вздорожали. Удешевленіе фабрикатовъ вызвано прежде всего усовершенствованіемъ техники, замѣной человѣческаго труда машиннымъ и конкуренціей.

Въ виду безчисленнаго множества сортовъ всякихъ фабрикатовъ, сравненіе ихъ цѣнъ гораздо труднѣе, чѣмъ сравненіе цѣнъ сырыхъ продуктовъ.

5) Продукты производствъ, соединенныхъ съ искусствомъ, а еще болѣе предметы искусства непосредственно, оцѣниваются соотвѣтственно спросу, почти не принимая во вниманіе производимыхъ затратъ; спросъ же на такіе предметы зависитъ отъ господствующаго въ данное время вкуса среди наиболѣе зажиточныхъ людей. До начала нынѣшняго столѣтія главнѣйшія богатства въ Европѣ были сосредоточены въ рукахъ дворянства, которое и рѣшало вопросы вкуса и роскоши соотвѣтственно своимъ наклонностямъ. Теперь богатства все болѣе и болѣе переходятъ къ другимъ сословіямъ, вслѣдствіе чего оцѣнка предметовъ искусства становится все демократичнѣе, большее значеніе получаетъ простая мода, и утонченность въ роскоши вообще исчезаетъ.

III. Регулировка цѣнъ; таксы. Единственнымъ нормальнымъ способомъ регулировки цѣнъ наука признаетъ предоставленіе таковой вліянію спроса и предложенія. Правительственное установленіе цѣнъ оправдывается только въ исключительныхъ случаяхъ, когда этого требуетъ полицейскій порядокъ, во избѣжаніе грубаго обмана въ мелкихъ уличныхъ сдѣлкахъ. Въ этихъ случаяхъ устанавливается обязательная такса, при выработкѣ которой прини-

маются во вниманіе интересы обѣихъ сторонъ какъ можно безпристрастнѣе. Наиболѣе обычны таксы: булочныя, извозчичьи, на нѣкоторые предметы базарной торговли и т. п.

Въ прочихъ случаяхъ наиболѣе правильное воздѣйствіе на цѣны правительства оказываютъ, искусственно создавая конкуренцію, когда таковая устранена спекуляціей (напр. соглашеніемъ или стачкой), или когда ея недостаточно вслѣдствіе малаго числа предпринимателей. Такъ, напр., дороговизна хлѣба въ мѣстахъ недорода умѣряется тарифными мѣрами или казенной продажей хлѣба по пониженнымъ цѣнамъ; для противодѣйствія стачкѣ рабочихъ выписываются новые; для борьбы съ соглашеніемъ нѣсколькихъ спекулянтовъ, захватившихъ въ свои руки какой-нибудь рынокъ или отдѣльное производство, создаются новыя предпріятія и т. д.

Во время народныхъ бѣдствій, или когда этого требуетъ оборона страны, позволительны, однако, и нарушенія этихъ правилъ въ видѣ временныхъ мѣръ; такъ, напр., въ осажденномъ городѣ можетъ быть установлена такса на всѣ съѣдобные предметы, при чемъ такая мѣра будетъ справедлива, ибо бѣдствіе города должно быть одинаково для продавцовъ и потребителей.

Глава четвертая.

Деньги.

I. Сущность денегъ. Оживленная торговля немыслима безъ какихъ-либо условныхъ мѣновыхъ знаковъ, съ которыми сравниваются всѣ предметы обмѣна для точнаго опредѣленія цѣнъ. Такими знаками являются деньги. Даже въ примитивной мѣновой торговлѣ древности всегда бывали какіе-нибудь наиболѣе ходовые товары, которые и замѣняли собою деньги, служа общимъ мѣновымъ знакомъ; такими знаками, напр., въ древней Руси служили шкурки наиболѣе ходовыхъ мѣховъ. Иначе было слишкомъ трудно находить желающихъ совершить мѣновую сдѣлку непосредственно; напр., какимъ образомъ нашелъ бы чулочникъ продавца, который бы согласился продать домъ за соотвѣтственное число дюжинъ чулковъ? Мѣновой знакъ долженъ быть таковъ, чтобы всякій соглашался принять его въ обмѣнъ за свой товаръ, не потому, что онъ ему нуженъ, а потому, что этотъ знакъ можетъ быть снова вымѣнянъ во всякое время и на что угодно. Очевидно основной мѣновой знакъ долженъ быть весьма дешевъ или легко дѣлимъ на равноцѣнныя части; въ тоже время его условная цѣнность должна быть какъ можно устойчивѣе, дабы ею можно было измѣрять прочія цѣнности, не впадая въ крупныя ошибки.

Въ настоящее время основными мѣновыми знаками всюду являются деньги. Главное назначеніе денегъ: служить мѣриломъ цѣнностей и облегчать мѣновыя сдѣлки; вторая задача денегъ: облегчать способы накопленія и храненія свободныхъ капиталовъ.

II. Вліяніе денегъ. Деньги сдѣлали возможнымъ чрезвычайно быстрый и легкій торговый обмѣнъ; въ свою очередь, развитіе торговаго обмѣна дало возможность развиться раздѣленію труда; слѣдовательно, деньги являются ос-

новой всего нынѣшняго хозяйственнаго строя со всѣми созданными имъ культурными успѣхами. Теперь, благодаря общей привычкѣ въ обращеніи съ деньгами, они служатъ въ хозяйственной жизни тѣмъ же, чѣмъ слово служитъ въ обмѣнѣ мыслями. Не будь денегъ, всякій былъ бы вынужденъ производить лично все, что ему нужно, ибо обмѣнъ былъ бы самый ничтожный. Колебаніе цѣнъ было бы колоссальное: за кусокъ хлѣба приходилось бы иногда отдавать самые цѣнные предметы. Безъ денегъ капиталъ не всегда могъ бы приносить интересы; а слѣдовательно, накопленіе капиталовъ было бы ничтожное.

Деньги даютъ людямъ огромное сбереженіе времени и труда, которые тратились бы на совершеніе чисто-мѣновыхъ сдѣлокъ. Слѣдовательно, деньги являются причиной увеличенія производительныхъ силъ непосредственно.

III. Первообразы денегъ. Какъ видно изъ исторіи, денежные знаки не явились отдѣльнымъ изобрѣтеніемъ, а создавались людьми постепенно, вслѣдствіе развитія мѣновыхъ сношеній. Предметы, чаще всего служившіе въ какомъ-нибудь народѣ предметомъ обмѣна, постепенно дѣлались мѣновыми знаками. Путемъ сравненія прочихъ цѣнностей съ этими основными, стали опредѣлять всякія цѣны; слѣдовательно, эти предметы явились первообразами денегъ. У кочевниковъ мѣновымъ знакомъ дѣлался обыкновенно мелкій скотъ (напр. бараны); у звѣропромышленниковъ—шкурки наиболѣе распространенныхъ звѣрей; у землевладѣльцевъ—мѣшокъ зерна и т. д.

На этой первой степени торговаго обмѣна мѣновой знакъ остается вполнѣ реальнымъ товаромъ, условность почти отсутствуетъ и выборъ знака опредѣляется исключительно его распространенностью. Нѣсколько выше слѣдующая степень мѣновыхъ знаковъ, существующая и понынѣ у нецивилизованныхъ народовъ, употребляющихъ вмѣсто денегъ рѣдкія раковины, особые бобы, бирки и проч.; здѣсь уже дѣйствуетъ условность, напоминающая денежные знаки. Переходной степенью отъ этого вида къ монетѣ является употребленіе въ качествѣ общаго мѣнового знака металлическихъ слитковъ. Такую степень прошли въ свое время всѣ денежныя системы, и до настоящаго времени названія монетъ во многихъ государствахъ сохранились отъ этого времени, напр.: гривна (слитокъ), рубль (отрубокъ слитка) фунтъ, драхма и проч. Отъ мѣновыхъ знаковъ въ видѣ кусковъ металла къ монетамъ переходъ былъ естественный, такъ какъ монета не что иное, какъ тотъ же кусокъ металла, только принявшій опредѣленный видъ и вполнѣ опредѣленное условное значеніе, установляемое законодательствомъ.

IV. Металлическія деньги. Предпочтеніе, оказываемое всѣми народами, достигшими извѣстной цивилизаціи, металлическимъ монетамъ передъ всѣми другими мѣновыми знаками, объясняется слѣдующими причинами:

1) Монеты, въ особенности изъ благородныхъ металловъ, красивы и такъ нравятся людямъ, что во многихъ народахъ употребляются какъ цѣнное украшеніе.

2) Условная цѣнность монетъ, въ виду ихъ малой пригодности для какого-либо посторонняго употребленія, а также въ виду ограниченности числа монетъ, находящихся въ обращеніи, удерживается довольно твердо.

3) Монеты чрезвычайно долговѣчны, не портятся при храненіи и довольно прочны.

4) Во всякой монетной системѣ имѣются монетныя единицы очень ма-

лыя, вслѣдствіе чего всякая цѣнность можетъ быть достаточно точно выражена въ деньгахъ.

5) Размѣръ и тяжесть монетъ невелики; между тѣмъ золотыми монетами сумма денегъ, легко переносимая въ карманѣ человѣка, можетъ быть выражена весьма значительная. Поэтому монеты являются весьма удобнымъ и подвижнымъ мѣновымъ знакомъ.

6) Наконецъ, монеты имѣютъ на себѣ вычеканенную надпись, точно обозначающую ихъ условную цѣнность; въ то же время онѣ остаются опредѣленнымъ количествомъ металла, имѣющаго реальную цѣнность. Отсюда чрезвычайная наглядность цѣны, которую можно давать за монету во всѣхъ случаяхъ. Само собою разумѣется, что условная цѣнность монеты не должна значительно превышать торговой цѣнности соотвѣтственнаго количества металла, и что воообще должна быть увѣренность, что фальшивыхъ монетъ въ обращеніи почти нѣтъ.

V. Монетное дѣло. Во всякой монетной системѣ существуетъ основная монетная единица, представляющая собою опредѣленный вѣсъ благороднаго металла. При этомъ узаконенный металлъ составляетъ *монетную валюту*, а отношеніе между монетной и вѣсовой единицами называется *монетной стопой*. Въ Россіи, напр., валюта принята золотая, а монетная стопа: вѣсъ рубля золотомъ, равный 17,424 долямъ чистаго золота. Въ видахъ ограниченія въ странѣ поддѣлки монеты и разныхъ злоупотребленій по умаленію вѣса монетъ, находящихся въ обращеніи, соблюдается слѣдующее: чеканка въ техническомъ отношеніи ставится какъ можно выше и затрудняется необходимостью примѣненія очень дорогихъ и сложныхъ машинъ; для этого, напр., устанавливается чеканная надпись на боковомъ обрѣзѣ монеты; формѣ монеты придаются художественныя достоинства, чѣмъ тоже затрудняется поддѣлка; въ то же время рельефныя изображенія и надписи на монетѣ не позволяютъ незамѣтнаго ея стиранія или обрѣзанія. Для прочности монеты, она никогда не чеканится изъ чистаго золота или серебра, а дѣлается изъ сплава благороднаго металла съ какой-нибудь лигатурной примѣсью. Поэтому надо различать вѣсъ монеты (общій) отъ вѣса содержащагося въ ней чистаго золота [1]). Чѣмъ мельче принятая въ государствѣ основная монетная единица, тѣмъ удобнѣе бываетъ придерживаться низкой пробы, чтобы объемъ монеты не былъ слишкомъ малъ; въ настоящее время, однако, проба монетъ почти всюду принята одинаковая (обыкновенно 0,9) и увеличеніе объема монетъ достигается не пониженіемъ пробы, а употребленіемъ для лигатурной примѣси болѣе легкихъ металловъ.

Чеканить монету съ точнымъ соблюденіемъ установленнаго для нея вѣса, пробы и размѣровъ очень трудно и обходится такъ дорого, что на практикѣ недостижимо. Поэтому во всѣхъ государствахъ законъ допускаетъ нѣкоторыя неточности при чеканкѣ монетъ, устанавливая, однако, предѣлы такимъ неточностямъ. Допускаемая неточность въ монетномъ производствѣ называется *„ремедіумомъ“* или „предѣльною“; обыкновенно ремедіумъ не болѣе 0,0025 вѣса монеты и не болѣе 0,002 вѣса содержащагося въ ней чистаго металла. Не допускается, однако, чтобы отклоненіе въ вѣсѣ или въ пробѣ было только въ одну сторону,

[1]) Подробно объ этомъ въ отдѣлѣ Коммерческой Ариѳметики.

и работа монетнаго двора признается удовлетворительной только въ томъ случаѣ, если на опредѣленномъ большомъ числѣ монетъ неточность почти сглаживается, иначе говоря, если средній вѣсъ монетъ и содержащагося въ нихъ чистаго металла почти точенъ. Можно здѣсь отмѣтить, что С.-Петербургскій монетный дворъ въ настоящее время славится чрезвычайно высоко поставленной въ немъ техникой производства.

Условность монеты устанавливается монетнымъ уставомъ. Требовать можно только установленную монету; въ то же время плательщикъ можетъ заставить получателя принять лишь установленную монету. Всякая другая необязательна, какъ платежный знакъ, и разсматривается какъ обыкновенный товаръ. Частныя лица имѣютъ право заказывать на монетномъ дворѣ монеты изъ доставляемаго ими металла, но лишь установленной валюты; въ Россіи, напр., можно посылать для чеканки золото; въ Персіи—только серебро. За чеканку монеты взимается особо установленная плата.

Монеты, по установленнымъ для нихъ особымъ узаконеніямъ, раздѣляются на слѣдующія категоріи:

1) *Золото* (въ монетѣ); чеканка золотыхъ монетъ неограничена.

2) *Банковое высокопробное серебро* (въ Россіи: рубли, полтинники и четвертаки); чеканка въ государствахъ съ золотой валютой ограничена; обязательный пріемъ платежей банковымъ серебромъ тоже ограниченъ, въ Россіи, напр., 25 рублями.

3) *Размѣнное низкопробное серебро*, служащее чисто условнымъ мѣновымъ знакомъ для платежей ниже основной денежной единицы. Чеканка строго ограничена.

4) Размѣнныя *монеты изъ никеля* и различныхъ сплавовъ имѣютъ такое же условное значеніе, какъ размѣнное серебро.

5) *Мѣдныя монеты*; чеканка таковыхъ ограничена, значеніе—размѣнное для наименьшихъ разсчетовъ; цѣнность условная, но ближе къ торговой цѣнности металла, чѣмъ цѣнность размѣннаго серебра и никелевой монеты.

Число монетныхъ системъ было очень велико, но постепенно сокращается благодаря тому, что многія государства ввели у себя французскую систему, а многія другія въ монетномъ дѣлѣ объединились. Идеалъ, къ которому стремится человѣчество, полное объединеніе монетныхъ системъ во всемъ мірѣ и монетный міровой союзъ, на подобіе почтоваго.

VI. Мѣновая и потребительная цѣнность монетъ. Потребительная цѣнность (полезность) монетъ двоякая: съ одной стороны онѣ представляютъ собою куски металла, годнаго для различныхъподѣлокъ и производствъ; съ другой—у нихъ несомнѣнно есть самостоятельная цѣнность, независимо отъ условной, такъ какъ монета во всякомъ случаѣ является издѣліемъ, вызваннымъ соотвѣтственнымъ спросомъ и имѣющимъ свою незамѣнимую полезность. Неоднократно дѣлались научныя попытки точно разграничить эти стороны цѣнности металлическихъ денегъ; но это не удавалось вслѣдствіе крайней ихъ переплетенности и постояннаго ихъ взаимодѣйствія.

Мѣновая цѣнность денегъ можетъ быть выше или ниже, въ зависимости отъ того, больше или меньше получается въ обмѣнъ прочихъ благъ. Причины, обусловливающія мѣновую цѣнность денегъ, тѣ же, какъ и для прочихъ товаровъ. Со стороны спроса дѣйствуетъ, большая или меньшая

потребность въ деньгахъ, вызываемая торговыми сношеніями. Страны, въ которыхъ обращеніе товаровъ вообще незначительно, не нуждаются, очевидно, и въ большомъ количествѣ денегъ. Со стороны предложенія на цѣнность денегъ вліяетъ большее или меньшее ихъ скопленіе на данномъ рынкѣ, а это въ значительной степени зависитъ отъ большаго или меньшаго производства монетъ изъ благородныхъ металловъ и отъ цѣнъ на металлы. Если, напримѣръ, данное государство не обладаетъ собственными пріисками золота и серебра, оно принуждено покупать благородные металлы у другихъ народовъ и расплачиваться собственными продуктами другого рода. Очевидно, въ этомъ случаѣ золото и серебро, перечеканенныя въ монету, должны возмѣстить сдѣланныя на нихъ затраты въ видѣ товара, расходовъ по перевозкѣ этого товара, расходовъ по доставкѣ металловъ и затратъ на перечеканку. Слѣдовательно, деньги не могутъ имѣть одинаковую цѣнность въ различныхъ странахъ, даже на отдѣльныхъ рынкахъ. Мы говоримъ, что такая-то страна или такой-то городъ отличаются дороговизной жизни и рыночныхъ цѣнъ; это означаетъ, что въ данномъ мѣстѣ деньги дешевы. Наоборотъ, гдѣ жизнь дешева — деньги дороги. Наибольшей дешевизной денегъ отличаются страны съ наилучшими путями сообщеній; наибольшая дороговизна денегъ присуща странамъ, лишеннымъ удобныхъ путей сообщенія.

Мѣновая цѣнность денегъ, вслѣдствіе постоянныхъ измѣненій въ условіяхъ производства благородныхъ металловъ—величина измѣнчивая. Тѣмъ не менѣе, мѣновая цѣнность денегъ наиболѣе устойчивая, ибо прочія цѣны колеблются еще больше.

Различныя деньги находятся на отдѣльныхъ рынкахъ въ постоянномъ соотношеніи. Деньги, обладающія меньшей самостоятельной цѣнностью, могутъ служить суррогатомъ болѣе цѣнныхъ денегъ. Историческій опытъ показываетъ даже, что менѣе цѣнныя деньги имѣютъ свойство вытѣснять на рынкахъ болѣе цѣнную монету, что имѣетъ, однако, весьма вредное вліяніе на рынокъ, понижая общую цѣнность обращающихся на немъ денегъ. Поэтому въ благоустроенномъ государствѣ стремятся всегда освободить рынки отъ денежныхъ суррогатовъ сомнительнаго достоинства и удержать въ странѣ какъ можно больше монетъ полноцѣннаго достоинства.

VII. Денежный курсъ. Денежнымъ курсомъ называютъ стоящую въ данное время биржевую цѣну различныхъ монетъ и другихъ денежныхъ знаковъ, выраженную въ мѣстныхъ деньгахъ. Денежный курсъ создается международными сношеніями. Для разсчетовъ по такимъ сношеніямъ требуются различнаго рода деньги, вслѣдствіе чего постоянно обмѣниваются одни денежные знаки на другіе, при чемъ ихъ мѣновая цѣна колеблется въ зависимости отъ спроса и предложенія.

Обмѣнъ денегъ совершается слѣдующимъ образомъ:

1) Обмѣниваются монеты одной страны на монеты изъ того же металла другой страны, т. е. серебро на серебро, золото на золото.

2) Обмѣниваются монеты одной страны на монеты другой безъ различія металловъ.

3) Обмѣниваются денежные знаки одного вида на денежные знаки другого, одной и той же страны или различныхъ странъ. Напр., обмѣниваются кредитные билеты на звонкую монету и проч.

4) Обмѣниваются деньги на слит-

ки благородныхъ металловъ и наоборотъ.

Какъ мы видѣли, количество монетныхъ единицъ одного государства, содержащихъ въ себѣ такое же количество чистаго валютнаго металла, какое содержится въ одной единицѣ другого государства, называется *монетнымъ пари*. Поэтому, пока денежный курсъ въ точности согласуется съ нарицательной цѣной монетъ, онъ называется *аль пари*. Въ случаѣ измѣненія курса деньги одного государства могутъ подняться въ цѣнѣ выше пари, а въ другомъ—ниже пари; при этомъ получаемая разница для первыхъ составитъ *лажъ* или *ажіо*, а для вторыхъ—*дизажіо*.

Благородные металлы въ слиткахъ и чеканенныя монеты въ отдѣльныхъ случаяхъ могутъ взаимно замѣняться; это относится главнымъ образомъ къ золоту; серебро въ слиткахъ замѣняетъ деньги лишь въ сношеніяхъ Европы съ восточными частями Азіи. Главнымъ міровымъ рынкомъ благородныхъ металловъ является Лондонъ. Являясь въ то же время центромъ международныхъ вексельныхъ операцій, Лондонъ служитъ какъ бы расчетной палатой всему міру и частью золотомъ или серебромъ, частью векселями производитъ расплату по всѣмъ главнѣйшимъ международнымъ сдѣлкамъ. Поэтому Лондонъ устанавливаетъ курсъ на благородные металлы для всего свѣта.

Бумажные денежные знаки въ видѣ банкнотъ, кредитныхъ билетовъ, ассигнацій, купоновъ и проч. являются суррогатомъ металлическихъ денегъ. Пока такіе денежные знаки не имѣютъ принудительнаго курса, они являются полезнымъ вспомогательнымъ платежнымъ средствомъ и отдѣльнаго значенія не имѣютъ, такъ какъ представляютъ лишь опредѣленные монеты, которыя собою замѣняютъ. Для такихъ бумажныхъ денегъ обыкновенно не бываетъ и отдѣльнаго курса. Если же бумажнымъ деньгамъ придается въ какой-нибудь странѣ принудительное обращеніе съ прекращеніемъ ихъ размѣна на звонкую монету, онѣ получаютъ самостоятельное значеніе, имѣютъ особый курсъ, подверженный обыкновенно очень большимъ колебаніямъ, и могутъ служить предметомъ особаго рода спекуляціи.

VIII. Обращеніе денегъ. Служа общимъ мѣновымъ знакомъ, деньги по смыслу своего назначенія должны быть въ постоянномъ оборотѣ и переходить изъ рукъ въ руки. Такъ оно и бываетъ при нормальныхъ условіяхъ, при чемъ подвижность денегъ въ значительной степени замѣняетъ многочисленность денежныхъ знаковъ. Если же въ данномъ обществѣ устанавливается тревожное настроеніе, обращеніе денегъ тотчасъ же замедляется, вслѣдствіе чего начинаетъ ощущаться недостатокъ въ денежныхъ знакахъ.

Чѣмъ больше оборотовъ совершаетъ каждая монета, чѣмъ чаще она переходитъ изъ рукъ въ руки, тѣмъ больше совершается при ея посредствѣ полезныхъ сдѣлокъ. Однако быстрое обращеніе денегъ обусловливается соотвѣтственнымъ оживленіемъ производствъ и торговли, иначе говоря, соотвѣтственной быстротой обращенія товаровъ. Въ свою очередь, какъ уже отмѣчено выше, оживленіе производствъ и торговли зависитъ отъ густоты населенія, отъ его предпріимчивости и энергіи, отъ значительности его потребностей и проч. Только въ некультурныхъ странахъ, гдѣ населеніе не вполнѣ увѣрено въ неприкосновенности своихъ имущественныхъ правъ и гдѣ поэтому кредитъ оченъ малъ, деньги служатъ формой, въ которой

капиталъ скапливается и хранится продолжительное время; въ культурныхъ странахъ въ деньгахъ скапливаются и хранятся лишь небольшія оборотныя суммы, а значительные капиталы помѣщаются иначе, вслѣдствіе чего назначеніе денегъ почти всецѣло мѣновое.

IX. Потребность въ деньгахъ. Отдѣльный хозяинъ, общество, даже цѣлое государство или цѣлый народъ имѣютъ потребность въ денежныхъ знакахъ сообразно значительности и продолжительности ихъ хозяйственныхъ оборотовъ. Чѣмъ быстрѣе возможны отдѣльные обороты, тѣмъ меньше нужно денежныхъ знаковъ при одинаковыхъ размѣрахъ оборотовъ. Во всякомъ случаѣ количество необходимыхъ денежныхъ знаковъ меньше зависитъ отъ количества находящагося въ обращеніи товара, чѣмъ отъ быстроты оборотовъ.

Далѣе, количество потребныхъ въ обращеніи денегъ въ значительной степени зависитъ отъ большаго или меньшаго обращенія на данномъ рынкѣ векселей, купоновъ и другихъ платежныхъ средствъ, основанныхъ на кредитѣ, а это въ свою очередь зависитъ отъ торговыхъ отношеній къ прочимъ рынкамъ. Такія платежныя средства въ культурныхъ государствахъ имѣютъ столь широкое примѣненіе, что при ихъ помощи совершается большая часть коммерческихъ расплатъ.

Изъ западно-европейскихъ государствъ наибольшее количество звонкой монеты обращается въ Англіи, гдѣ на каждую душу населенія приходится болѣе 30 руб. золотомъ и болѣе 6 руб. серебромъ, и это не смотря на колоссальное развитіе кредитныхъ операцій. Наименьшими запасами звонкой монеты располагаетъ Австро-Венгрія (около 16 руб. на душу). Россія, лишь недавно возстановившая у себя внутреннее обращеніе звонкой монеты, находится еще въ переходномъ состояніи; въ обращеніи у насъ не болѣе 8 р. золотомъ и 3 руб. серебромъ на душу, что, при недостаточно развитомъ кредитѣ, надо признать значительно ниже нормальнаго и совсѣмъ не соотвѣтствуетъ торговымъ оборотамъ государства.

X. Увеличеніе и уменьшеніе запасовъ денегъ въ обращеніи. Какъ мы видѣли, притокъ денегъ вызываетъ на данномъ рынкѣ пониженіе ихъ цѣнности. Прочіе товары поднимаются въ цѣнѣ или остаются въ прежней, хотя бы по другимъ причинамъ должно было бы произойти пониженіе цѣнъ. Зато производства и торговля обыкновенно оживляются, заработная плата повышается и платежи по долговымъ обязательствамъ начинаютъ поступать исправнѣе.

Притокъ денегъ на рынкѣ вызываетъ повышеніе цѣнъ не сразу и не равномѣрное: одни товары повышаются въ цѣнѣ быстрѣе, другіе—медленнѣе. Выгоды, получаемыя отъ повышенія въ цѣнѣ запасенныхъ товаровъ распредѣляются крайне неравномѣрно. Люди, живущіе опредѣленными доходами (напр., получающіе жалованье или ренту), оказываются при этомъ въ убыткѣ.

Уменьшеніе запасовъ денегъ на рынкѣ влечетъ за собою послѣдствія противоположнаго характера: цѣны падаютъ, производства и торговля терпятъ ущербъ, получатели опредѣленныхъ доходовъ выгадываютъ; кредитъ затрудняется и платежи по долговымъ обязательствамъ, вслѣдствіе вздорожанія денегъ, замедляются. Равновѣсіе возстановляется затѣмъ само собою, ибо подешевѣвшіе товары усиленно вывозятся на другіе рынки и взамѣнъ прибываютъ запасы денегъ.

Надо отмѣтить, что ненормальное увеличеніе запасовъ денегъ на евро-

пейскихъ рынкахъ наблюдается чаще, чѣмъ ненормальное уменьшеніе. Это объясняется тѣмъ, что денежные запасы въ Европѣ давно уже быстро и непрерывно возрастаютъ, вслѣдствіе чего для всей Европы представляютъ несомнѣнный избытокъ. Слѣдовательно, всегда долженъ быть на отдѣльныхъ европейскихъ рынкахъ ненормальный притокъ денегъ; измѣняются только мѣста переполненія, и денежный потокъ неудержимо несется туда, гдѣ цѣна денегъ повышается.

Переполненіе европейскихъ рынковъ монетой вызвало бы ея обезцѣненіе, если бы ростъ европейской промышленности не являлся противодѣйствіемъ такому обезцѣненію. Благодаря этому росту, деньги удерживаются въ своей цѣнѣ, ибо избытки денегъ уходятъ на учредительскія затраты. Поэтому въ интересахъ капиталистовъ поддерживать ростъ промышленности и возникновеніе новыхъ предпріятій.

XI. Денежная валюта. Какъ уже отмѣчено выше, денежной валютой въ государствѣ называется узаконеніе того или другого благороднаго металла въ качествѣ главнаго орудія платежей. Поэтому различаются:

1) *Двойная валюта* или *биметаллизмъ*. При этой системѣ чеканятъ золотую и серебряную монету, съ узаконеніемъ неизмѣннаго соотношенія ихъ цѣнности, и оба металла въ монетѣ являются узаконеннымъ орудіемъ платежа въ неограниченныхъ размѣрахъ. Эта система неудобна тѣмъ, что при постоянномъ колебаніи торговыхъ цѣнъ золота и серебра, всегда могутъ быть злоупотребленія спекуляціи. Когда узаконенная цѣна одного изъ металловъ оказывается ниже торговой, монеты изъ этого металла увозятся изъ страны для перечеканки въ иноземную монету; если же узаконенная цѣна выше торговой, соотвѣтственный металлъ въ большомъ количествѣ привозится изъ заграницы и вымѣнивается на другой. Въ обоихъ случаяхъ государство оказывается въ убыткѣ. На практикѣ, обыкновенно, двойная валюта приводитъ къ тому, что одинъ изъ металловъ почти исчезаетъ изъ обращенія и фактически двойной валюты не остается.

2) *Серебряная валюта* бываетъ, когда единственнымъ обязательнымъ орудіемъ платежа законъ признаетъ серебряную монету. При этомъ золотая монета обращается въ странѣ по измѣняющемуся курсу. Для народовъ съ малоразвитой торговлей эта система удобна по своей дешевизнѣ. Надо, однако имѣть въ виду, что вслѣдствіе затруднительности крупныхъ расплатъ серебромъ, при серебряной валютѣ всегда является склонность къ преувеличенному пользованію бумажными платежными знаками. Въ Европѣ узаконенной серебряной валюты не осталось; фактически она существуетъ однако въ малыхъ государствахъ съ разстроенными финансами. Въ азіатскихъ государствахъ она общепринята.

3) *Золотая валюта* въ настоящее время главенствуетъ. Она имѣетъ существенныя преимущества, вслѣдствіе большей устойчивости цѣнъ золота и вслѣдствіе удобствъ для крупныхъ расплатъ. Золотая валюта имѣетъ еще то преимущество, что не содѣйствуетъ чрезмѣрному развитію бумажнаго обращенія, даетъ банковымъ дѣламъ страны больше устойчивости и повышаетъ кредитъ государства. Эта система требуетъ, однако, очень заботливаго управленія финансами и монетнымъ дѣломъ государства.

4) *Переходныя степени* между биметаллизмомъ и монометаллизмомъ получаются въ тѣхъ случаяхъ, когда

законодательствомъ установлена одна система, но затѣмъ, вслѣдствіе какихъ-нибудь особыхъ обстоятельствъ, вводятся временныя отступленія отъ системы.

Золотая валюта признается въ настоящее время единственной подходящей для культурныхъ государствъ. Не отрицается, однако, что биметаллизмъ былъ бы несравненно удобнѣе, если бы было возможно прекратить колебаніе цѣнъ между золотомъ и серебромъ. Предлагались даже проекты особыхъ соглашеній между всѣми державами, располагающими важнѣйшими рынками и наибольшимъ производствомъ благородныхъ металловъ. Какъ показали, однако, результаты монетныхъ конференцій, такое соглашеніе при существующихъ условіяхъ еще недостижимо, и монетный союзъ остается дѣломъ будущаго. Надо еще отмѣтить, что искусственное закрѣпленіе отношенія цѣны золота къ цѣнѣ серебра дѣло неиспытанное, и трудно въ точности предвидѣть, какое вліяніе оказало бы такое закрѣпленіе на міровую торговлю.

5) *Бумажная валюта* существуетъ тамъ, гдѣ государственнымъ кредитнымъ билетамъ (банкнотамъ, ассигнаціямъ и проч.) придается принудительное обращеніе и ихъ обмѣнъ на звонкую монету затрудняется или вовсе прекращается. Курсъ такихъ бумажныхъ денегъ всегда падаетъ, такъ какъ кредитный билетъ уже не замѣняетъ собою опредѣленной суммы денегъ въ золотѣ или серебрѣ, которыхъ нельзя за него получить. Но извѣстную цѣнность кредитные билеты сохраняютъ, ибо являются единственнымъ платежнымъ средствомъ внутри страны и принимаются даже на иностранныхъ рынкахъ, поскольку тѣ закупаютъ въ данномъ государствѣ его продукты. При этомъ курсъ кредитныхъ билетовъ колеблется на иностранныхъ рынкахъ въ зависимости отъ спроса, который въ свою очередь зависитъ отъ довѣрія. Ясно, что самое существованіе бумажной валюты является признакомъ большого разстройства финансовъ въ государствѣ; всякіе дальнѣйшіе выпуски кредитныхъ билетовъ роняютъ ихъ курсъ еще болѣе. Особенный вредъ причиняетъ бумажная валюта постоянными колебаніями курса и всѣхъ торговыхъ цѣнъ, что вноситъ большую неопредѣленность во всѣ расчеты и мѣшаетъ развитію дѣлъ. Россія и Австро-Венгрія лишь недавно освободились отъ неурядицъ бумажной валюты; въ нѣкоторыхъ второстепенныхъ государствахъ она остается въ дѣйствіи до настоящаго времени.

Глава пятая.

Кредитъ.

I. Опредѣленіе. Когда крестьянинъ воздѣлываетъ свое поле, его трудъ прежде всего обусловливается довѣріемъ къ законамъ природы, которые обѣщаютъ ему вознагражденіе труда въ видѣ жатвы. Такое же довѣріе, хотя въ самыхъ разнообразныхъ формахъ и въ различной степени проявляется во всѣхъ хозяйственныхъ операціяхъ и связываетъ каждаго отдѣльнаго дѣятеля съ окружающимъ его экономическимъ міромъ. Экономическое довѣріе между людьми, коль скоро оно оформливается настолько, что можетъ

быть опредѣляемо въ поддающихся расчету цѣнностяхъ, и коль скоро люди начинаютъ имъ пользоваться сознательно для осуществленія опредѣленныхъ операцій, называется *кредитомъ*.

Кредитъ есть довѣріе, коимъ руководствуется человѣкъ, оставляющій принадлежащее ему благо въ рукахъ другого человѣка, и коимъ сохраняется его связь съ этимъ благомъ, фактически состоящимъ въ пользованіи должника.

Кредитъ имѣетъ глубокіе корни въ основахъ хозяйственной жизни; онъ существуетъ столько же времени, сколько существуютъ хозяйственныя сношенія между людьми. Даже въ самыхъ примитивныхъ мѣновыхъ сношеніяхъ немыслимо, чтобы всякая услуга немедленно и тутъ же оплачивалась взаимной услугой. Весьма рѣдки примѣры, даже среди дикарей, чтобы мѣняющіеся отдавали предметъ обмѣна одной рукой, принимая соотвѣтственный предметъ другою. Съ момента, когда такой грубой осторожности не соблюдается, уже проявляется кредитъ. Главнѣйшимъ признакомъ кредита является нѣкоторый промежутокъ времени между выдачей и соотвѣтственнымъ полученіемъ. Чѣмъ сложнѣе хозяйственныя сношенія, тѣмъ чаще случаи несовпаденія выдачи и полученія въ мѣновыхъ сдѣлкахъ. Несовпаденія могутъ быть и во времени и въ мѣстѣ; въ обоихъ случаяхъ посредникомъ является кредитъ.

На развитіе кредита существенно вліяютъ раздѣленіе труда и накопленіе капиталовъ. Ссуда денегъ далеко не главнѣйшій видъ кредита. Мы даже не замѣчаемъ, какъ много и повседневно мы пользуемся кредитомъ, настолько это явленіе проникаетъ всѣ наши взаимныя сношенія. Кредитуетъ хозяинъ слугу, давая послѣднему деньги на покупки; кредитуетъ слуга своего хозяина, получая жалованье лишь по окончаніи мѣсяца; кредитуетъ расплатившійся покупатель торговца, когда не уноситъ купленное самъ, а велитъ отнести къ себѣ на домъ; кредитуетъ торговецъ покупателя, посылая товаръ ему на домъ при счетѣ и т. д. Даже такая мелочь, какъ отправленіе письма, оклееннаго почтовой маркой, есть проявленіе кредита, ибо за марку отправитель уже заплатилъ и довѣряетъ настолько почтовому вѣдомству. Непрерывно мы оказываемъ кредитъ и столько же имъ пользуемся, незамѣтно, но безусловно сознательно, ибо все устанавливается съ предусмотрѣніемъ соотвѣтственнаго довѣрія. Очень многія сношенія были бы совершенно невозможны безъ кредита, и прежде всего была бы невозможна платная работа, какъ вообще все, что само по себѣ занимаетъ нѣкоторый промежутокъ времени и должно быть затѣмъ возмѣщено. Отсюда существованіе *вынужденнаго* кредита, въ отличіе отъ котораго надо отмѣтить *добровольный* кредитъ. Первый обусловливаетъ самую возможность нѣкоторыхъ хозяйственныхъ явленій; второй вводится какъ добавочный двигатель въ хозяйственныхъ дѣлахъ.

II. Основные законы кредита. Всякое довѣріе имѣетъ какое-нибудь основаніе. Когда мы обдумываемъ, осуществится-ли что-нибудь, зависящее отъ другого человѣка, мы спрашиваемъ себя: *желаетъ ли онъ этого? можетъ ли?* и *долженъ ли?* Отсюда три основанія кредита: *платонамѣренность* людей, заключающихъ сдѣлки, ихъ *платоспособность* и существующія *платопринудительныя* условія.

1) *Платонамѣренность*—это то этическое чувство, которое побуждаетъ дебитора считать оплату своихъ долговъ священной обязанностью; оно составляетъ важнѣйшую основу кредита, ибо довѣрять можно только тому, кто намѣренъ

выполнять свои обязательства, такъ какъ прочія гарантіи кредита рѣдко бываютъ вполнѣ достаточны. Нѣтъ сомнѣнія, что узнать платонамѣренность отдѣльнаго человѣка дѣло не легкое. Надо отмѣтить и то, что среди кипучей дѣятельности современнаго коммерческаго міра бываетъ обыкновенно немыслимо психологически изслѣдовать платонамѣренность каждаго должника. Но явная дѣятельность и прошлое каждаго человѣка всегда принимаются во вниманіе до открытія ему кредита, а еще большее значеніе имѣетъ общій уровень платонамѣренности, существующій въ данномъ обществѣ, въ данномъ кругу дѣятелей и т. д.

2) *Платоспособность*—вторая основа кредита. О платоспособности какъ отдѣльныхъ предпринимателей, такъ и цѣлыхъ обществъ или классовъ, легче судить, чѣмъ о платонамѣренности. Зато платоспособность измѣнчивѣе. При сужденіи о платоспособности должника принимаются во вниманіе: 1) Его *личныя* качества, каковы, напр., его хозяйственныя способности, трудолюбіе, разсудительность, бережливость, силы, связи и проч. Кредитъ, основанный на личныхъ особенностяхъ дебитора, такъ и называется *личнымъ кредитомъ*. 2) *Имущественныя средства* должника, принимаемыя во вниманіе какъ второе основаніе его платоспособности, обусловливающія такъ называемый *реальный кредитъ*. 3) Если же имущественныя средства должника являются единственнымъ основаніемъ кредита и формально служатъ его обезпеченіемъ, кредитъ именуется *вещественнымъ*. Во всѣхъ случаяхъ рѣшающее значеніе имѣетъ оцѣнка имущественныхъ средствъ должника. Ясно, что между личнымъ и вещественнымъ кредитомъ полная противоположность: первый основывается на довѣріи къ производительнымъ силамъ человѣка, второй—на цѣнности неодушевленныхъ предметовъ. Однако, было бы празднымъ дѣломъ доискиваться, который изъ этихъ двухъ родовъ кредита имѣетъ большее основаніе. Оба получили въ хозяйственной жизни самое широкое примѣненіе, и въ видѣ реальнаго кредита примѣняются на практикѣ въ смѣшанномъ видѣ. Какъ личный, такъ и вещественный кредитъ основываются на оцѣнкѣ того, что принимается въ ихъ основу; оцѣнка же всегда можетъ быть ошибочна, или же, по истеченіи нѣкотораго времени, можетъ оказаться несоотвѣтствующей измѣнившимся обстоятельствамъ. Поэтому придуманы способы усилить и укрѣпить основы кредита искусственными средствами.

Въ области личнаго кредита, его укрѣпленіе достигается введеніемъ *поручительства*, основаннаго на солидарной отвѣтственности двухъ или нѣсколькихъ лицъ по одному и тому же обязательству, и *вексельнаго* института, являющагося тонко разработанной системой оформливанья кредитныхъ обязательствъ подъ особенно бдительной охраной законовъ. Оба эти института, сколь ни различны ихъ правовыя основанія, преслѣдуютъ одну и ту же цѣль: предоставить заимодавцамъ большія гарантіи и такимъ образомъ поднять въ хозяйственной жизни столь полезное дѣло, какъ личный кредитъ.

Въ области вещественнаго кредита его укрепленіе гораздо проще. Такъ какъ обезпеченіемъ этого кредита является всегда существованіе во владѣніи должника какихъ-либо реальныхъ цѣнностей, оставалось только принять мѣры, чтобы такія цѣнности не могли переходить въ третьи руки, пока должникомъ не выполнены обезпеченныя ими обязательства. Явилась *система залоговъ и закладовъ*. Наибольшаго раз-

Дозв. ценз. Спб., 22 апрѣля 1900 г. Тип. Спб. акц. общ. печ. дѣла въ Россіи Е. Евдокимовъ. Троицкая, 18.

витія эта система получила въ видѣ ломбардныхъ операцій коммерческихъ банковъ и ломбардовъ и въ видѣ ипотечныхъ предпріятій. Когда долгъ обезпечивается движимымъ имуществомъ, передаваемымъ кредитору на храненіе до погашенія долга, такое обезпеченіе называется *закладомъ*, а самый кредитъ — *ломбарднымъ*. Если же долгъ обезпечивается недвижимымъ имуществомъ или товаромъ, не поступающимъ на храненіе кредитора, обезпеченіе называется *залогомъ*, а форма кредита—въ первомъ случаѣ, *ипотечной*, во второмъ—*товарной*. Во всѣхъ этихъ случаяхъ заимодавцу предоставляются *залоговыя права*, т. е. право, въ случаѣ неисправности должника, продать заложенное имущество съ публичнаго торга и получить изъ вырученной суммы слѣдуемый ему долгъ. Если бы даже залогъ оказался не достаточнымъ для покрытія долга, что можетъ случиться вслѣдствіе неправильной оцѣнки имущества или измѣненія цѣнъ, залогъ остается единственнымъ обезпеченіемъ даннаго долга, и на прочее имущество должника кредиторъ не имѣетъ права. Этимъ вещественный кредитъ существенно отличается отъ личнаго, обезпечиваемаго всѣмъ достояніемъ должника. Въ вещественномъ кредитѣ огромное значеніе имѣетъ *первенство*, если кредиторовъ, выдавшихъ ссуды подъ залогъ одного и того же предмета, нѣсколько; изъ вырученныхъ отъ аукціонной продажи суммъ удовлетворяются заимодавцы въ порядкѣ заключенія сдѣлокъ, при чемъ послѣдующіе кредиторы удовлетворяются лишь по полномъ удовлетвореніи предыдущихъ. Этимъ вещественный кредитъ опять-таки рѣзко отличается отъ личнаго, по коему кредиторы удовлетворяются всѣ, пропорціонально слѣдуемымъ имъ суммамъ. Ипотечная система заключается въ веденіи особыми должностными лицами книгъ, въ кои заносятся всѣ сдѣлки по залогу недвижимой собственности такъ, чтобы одно и тоже имущество не могло быть перезаложено безъ вѣдома кредитора о предшествовавшихъ сдѣлкахъ по залогу этого имущества.

Какъ мы видѣли, въ операціяхъ по вещественному кредиту важнѣйшими основаніями являются правильная оцѣнка имущества и значительность выдаваемой подъ соотвѣтственный залогъ ссуды. Поэтому оцѣнка принимаемаго въ залогъ имущества всегда производится весьма осторожная, значительно ниже дѣйствительной стоимости, а выдаваемая затѣмъ ссуда допускается не выше опредѣленной части суммы, въ каковую оцѣнено имущество.

Разсматривая платоспособность должника, принимаютъ во вниманіе, представляется ли она уже существующей, или же только ожидается къ моменту платежа. Чѣмъ отдаленнѣе срокъ, съ котораго начинается ожидаемая платоспособность, тѣмъ менѣе кредитъ обезпеченъ, ибо всегда могутъ наступить неожиданныя стеченія обстоятельство, опрокидывающія самыя основательныя ожиданія.

Платонамѣренность и платоспособность въ ихъ совокупности порождаютъ *кредитоспособность* дѣйствительнаго или юридическаго лица. Кредитоспособностью могутъ обладать не только отдѣльныя лица, общества и группы лицъ, но даже отдѣльныя предпріятія, если они могутъ быть ведены лишь извѣстнаго рода людьми; такой опредѣленной кредитоспособностью отличаются, напр., предпріятія, разрѣшаемыя лишь извѣстнаго рода людямъ и не иначе какъ по внесеніи опредѣленнаго залога, гарантированныя предпріятія и т. д. Личный кредитъ и иму-

щественное положеніе вліяютъ на кредитоспособность одинаково. Свѣдѣнья о кредитоспособности отдѣльнаго лица или учрежденія собираются изъ различныхъ источниковъ: отъ авторитетныхъ лицъ, указываемыхъ самимъ дебиторомъ, черезъ особыя, существующія для этого учрежденія, разспросами въ дѣловыхъ кружкахъ вообще и т. д.

3) Третьей основой кредита, какъ уже сказано, является существующее по законамъ страны *платопринужденіе*. Всегда возможны ошибки въ оцѣнкѣ нравственныхъ качествахъ человѣка, и заимодавецъ долженъ быть увѣренъ, что если не добросовѣстность, то законъ принудятъ должника исполнить обязательства. Слѣдовательно, должны существовать хорошіе законы и хорошіе суды, которые должны пользоваться довѣріемъ какъ заимодавцевъ, такъ и должниковъ. Это чрезвычайно важное условіе для развитія кредита. Слишкомъ снисходительное законодательство роняетъ кредитъ, нарушая интересы заимодавцевъ; слишкомъ суровое законодательство тоже роняетъ кредитъ, внушая излишнія опасенія должникамъ; въ первомъ случаѣ становится трудно найти заимодавца, во второмъ—люди стараются обходиться безъ займовъ и сокращаютъ дѣла. Хорошее законодательство должно быть умѣренно въ своей строгости и добиваться правды предупредительными мѣрами. Не меньшее значеніе имѣетъ порядокъ судопроизводства.

Исторія даетъ примѣры коренныхъ измѣненій во взглядахъ законодателей на кредитъ. Въ древности преобладали крайне суровыя постановленія о неисправныхъ должникахъ, которыхъ отдавали заимодавцамъ въ неволю, въ кабалу, или ставили на правежъ и проч.; кредитъ, конечно, не могъ развиваться. Въ средніе вѣка преобладали, наоборотъ, слишкомъ снисходительные законы къ должникамъ, ибо оплачиваемый интересами кредитъ считался грѣховнымъ и заимодавцы не поощрялись. Такой взглядъ, однако, привелъ къ плохимъ результатамъ: крайне необезпеченный законами кредитъ сократился и сдѣлался непомѣрно дорогъ, при чемъ развращались заимодавцы, дѣлавшіеся ростовщиками, и должники, находившіе въ законодательствѣ соблазнъ къ неисполненію обязательствъ. Въ настоящее время въ культурныхъ странахъ преобладаютъ умѣренные законы о должникахъ и о ростовщичествѣ; въ результатѣ развитіе кредита, его сравнительная дешевизна и паденіе дѣятельности ростовщиковъ.

Кредитъ зависитъ еще отъ прочности существующаго въ странѣ порядка. Кредитъ развивается и расцвѣтаетъ на почвѣ свободы и либеральныхъ учрежденій; но въ то же время это самый могущественный факторъ въ дѣлѣ оберeганія законовъ и порядка. Всякій, у кого дѣла связаны съ кредитомъ, не только заинтересованъ въ сохраненіи общественнаго порядка, но добивается даже возможныхъ гарантій, что порядокъ не будетъ нарушенъ.

III. Оплачиваемый и даровой кредитъ. Со временъ глубочайшей древности кредитъ, какъ и всякое другое благо, оплачивался должникомъ, платившимъ заимодавцу условленные интересы за пользованіе ссудой. Безплатнаго кредита не было и не могло быть, какъ не можетъ быть торговли безъ расчета на прибыль. Только во времена ѳеодальнаго строя, вслѣдствіе увлеченій римской церкви и крайняго аристократизма правящихъ классовъ, вмѣстѣ съ пренебреженіемъ къ торговлѣ и заработку вообще, развилась идея предосудительности роста капитала. Этой

идеей пропиталось законодательство того времени во всей западной Европѣ, предписывавшее безплатный или весьма дешевый кредитъ, какъ единственный законный. Какъ извѣстно, результаты получились обратные, т. е. кредитъ непомѣрно вздорожалъ въ тайныхъ сдѣлкахъ, а явно почти не существовалъ, пока не миновало это теченіе.

Въ настоящее время безплатнаго кредита не существуетъ, по крайней мѣрѣ въ коммерческихъ дѣлахъ. Всякій кредитъ оплачивается интересами, а когда интересы не взимаются, считается, что они дарятся должнику. Не надо, однако, думать, что во всѣхъ случаяхъ, когда съ кредитуемаго лица не взимается интересовъ, таковые ему дарятся; обыкновенно они бываютъ только скрыты въ цѣнѣ предметовъ забора, такъ какъ таковой принимается во вниманіе при калькуляціи цѣнъ. Иначе и быть не можетъ, такъ какъ торговецъ или производитель, кредитующій своихъ кліентовъ, имѣетъ несомнѣнное право на соотвѣтственное вознагражденіе и даже принужденъ начислять интересы по весьма высокой таксѣ, такъ какъ предусматриваетъ случаи неисправности отдѣльныхъ должниковъ и долженъ предохранить себя отъ убытковъ.

IV. Общественный и частный кредитъ. Разница между этими двумя видами кредита зависитъ отъ того, кто должникъ. Если должникомъ является общество, напр., государство, городъ, корпорація и т. д., то кредитъ называется общественнымъ; въ прочихъ случаяхъ онъ будетъ частнымъ.

V. Потребительный и производительный кредитъ различаются въ зависимости отъ цѣли, съ какою имъ пользуются.

Потребительнымъ кредитъ является, когда получаемыя въ долгъ блага употребляются должникомъ не для производства новыхъ благъ, а на собственное потребленіе. Къ этому виду принадлежатъ: кредитъ, предоставляемый торговцами своимъ покупателямъ (заборъ на книжку), долги расточителей, долги частныхъ лицъ вслѣдствіе стѣсненій вообще, значительная часть государственныхъ долговъ и проч. Потребительный кредитъ благодѣтеленъ только мелкій и если онъ дешевъ; въ прочихъ случаяхъ онъ обыкновенно вреденъ, ибо приводитъ къ потребленію, несоотвѣтствующему дѣйствительнымъ средствамъ. Потребительный кредитъ содѣйствуетъ уничтоженію благъ, ничего взамѣнъ не производя. Онъ вдвойнѣ раззорителенъ, ибо самъ по себѣ обыкновенно дорогъ, и содѣйствуетъ не бережливости, а расточительности. Всякій банкротъ, обыкновенно, повиненъ въ большемъ или меньшемъ пользованіи потребительнымъ кредитомъ. На потребительномъ кредитѣ наживаются главнымъ образомъ ростовщики. Противъ потребительной формы кредита наиболѣе дѣйствительнымъ средствомъ служитъ краткосрочность кредита вообще; въ государствахъ, гдѣ сроки кредитныхъ сдѣлокъ преобладаютъ краткіе, люди не такъ легко зарываются въ пользованіи потребительнымъ кредитомъ. Надо, однако отмѣтить, что противъ ростовщичества, поощряющаго потребительный кредитъ, эта мѣра недѣйствительна. Противъ ростовщичества, какъ показываетъ исторія, законодательныя мѣры вообще остаются безсильны и дѣйствительно только народное просвѣщеніе, какъ единственное надежное средство противъ безпорядка вообще.

Совсѣмъ иное значеніе имѣетъ производительный кредитъ. Онъ удесятеряетъ силы предпринимателей, впередъ реализуя ихъ полезную дѣятельность и снабжая ихъ для нея средствами Его

значеніе всецѣло полезное. Производительный кредитъ служитъ единственнымъ средствомъ осуществленія нынѣшнихъ крупныхъ предпріятій и всего хорошаго, что ими создается.

Когда въ коммерческихъ сужденіяхъ говорится о „кредитѣ“ вообще, всегда подразумѣвается, что рѣчь идетъ о производительномъ кредитѣ, такъ какъ потребительный кредитъ, строго говоря, явленіе совсѣмъ не коммерческое.

VI. Срочный и безсрочный кредитъ. Время, въ теченіе котораго должно продолжаться долговое обязательство, можетъ быть точно опредѣлено, при чемъ кредитъ называется *срочнымъ*, но можетъ и не быть опредѣлено, въ каковомъ случаѣ кредитъ называется *безсрочнымъ.* Безсрочный кредитъ въ свою очередь можетъ быть условленъ съплатежемъ: *по предъявленіи, по обычаю*, при чемъ платежъ производится въ установленный мѣстными порядками срокъ по предъявленіи, и *въ условленный срокъ по предъявленіи.* Кромѣ того срокъ платежа опредѣляется иногда извѣстными событіями, какъ напримѣръ во всѣхъ страховыхъ обязательствахъ.

VII. Долгосрочный и краткосрочный кредитъ. Въ области производительнаго кредита надо различать долгосрочный и краткосрочный кредитъ.

Долгосрочный кредитъ имѣетъ то существенное отличіе отъ краткосрочнаго, что при немъ должникъ имѣетъ въ виду постепенно въ теченіе болѣе или менѣе продолжительнаго времени погашать свой долгъ изъ доходовъ или скапливать необходимую сумму для единовременнаго погашенія. Краткосрочный кредитъ имѣетъ чисто оборотное значеніе и свойственъ дѣламъ съ быстрыми операціями. Долгосрочный кредитъ примѣняется главнымъ образомъ въ землевладѣніи, строительныхъ предпріятіяхъ и въ государственномъ хозяйствѣ; въ первыхъ двухъ случаяхъ онъ преимущественно вещественный. Краткосрочный имѣетъ наибольшее примѣненіе въ коммерческомъ мірѣ и большею частью личный (вексельныя дѣла) или реальный (товарныя дѣла).

Различіе главныхъ двухъ родовъ кредита основывается на различіи въ быстротѣ производительныхъ оборотовъ. Ясно, что при постройкѣ дома или желѣзной дороги, какъ и при затратахъ на улучшеніе земли, нельзя ожидать скорыхъ результатовъ предпріятія; соотвѣтственно и кредитъ долженъ быть долгосроченъ. Въ коммерческихъ дѣлахъ, наоборотъ, отдѣльныя операціи совершаются быстро, въ соотвѣтствіи чему и кредитъ бываетъ краткосроченъ.

Чѣмъ страна культурнѣе, чѣмъ лучше ея пути сообщенія, вспомогательныя коммерческія учрежденія, судопроизводство и проч., тѣмъ быстрѣе совершаются коммерческіе обороты и тѣмъ болѣе краткокъ обычный коммерческій кредитъ. Въ государствахъ съ недостаточнымъ развитіемъ торгово-промышленныхъ силъ обычный кредитъ всегда менѣе кратокъ.

Долгосрочный кредитъ принимаетъ иногда видъ непрерывно доходнаго кредита или ренты, при чемъ должникъ уплачиваетъ интересы за пользованіе кредитомъ изъ доходовъ со своего имущества; изъ этихъ же доходовъ производится обыкновенно постепенное погашеніе долга. Краткосрочный кредитъ всегда остается оборотнымъ, т. е. погашается и оплачивается изъ капитала, временно имъ усиленнаго.

VIII. Земельный, промышленный и торговый кредитъ. На основаніи особенностей кредитуемыхъ предпріятій, различаются три категоріи кредита:

1) *Земельный* кредитъ, отрасль котораго составляетъ домовладѣльческій кредитъ. Онъ имѣетъ въ своей основѣ вещественный кредитъ подъ залогъ недвижимой собственности, всегда долгосроченъ и погашается при нормальныхъ условіяхъ изъ доходовъ съ имущества.

2) *Промышленный* кредитъ бываетъ частью вещественный, частью личный, въ первомъ случаѣ подъ залогъ недвижимаго имущества, обыкновенно на усиленіе основного капитала, во второмъ подъ краткосрочныя обязательства, на усиленіе оборотнаго капитала.

3) *Торговый* кредитъ наиболѣе подвижной, имѣетъ самыя разнообразныя подраздѣленія, но вообще по преимуществу краткосроченъ съ преобладаніемъ личнаго характера.

IX. Благодѣтельное вліяніе кредита. Хорошія стороны производительнаго кредита главнымъ образомъ слѣдующія:

1) Кредитъ поддерживаетъ производства, направляя капиталы туда, гдѣ они могутъ оказаться наиболѣе производительными, въ руки наиболѣе предпріимчивыхъ дѣятелей.

Благодаря кредиту возможны спросъ и предложеніе капиталовъ. Безплодные, мертвые капиталы при его содѣйствіи становятся полезными и производительными. Это совершается путемъ займовъ, ипотекъ, учетныхъ операцій, ломбардныхъ и проч. Въ то же время, въ формѣ акціонерной системы, кредитъ собираетъ маленькіе безсильные капиталы въ большіе и могущественные. Въ этомъ смыслѣ и государственный кредитъ имѣетъ иногда производительное значеніе, а именно, если собираетъ мелкіе капиталы для великихъ національныхъ предпріятій.

2) Кредитъ, пока онъ остается производительнымъ, содѣйствуетъ бережливости. Всякій охотнѣе накапливаетъ сбереженія, когда можетъ класть ихъ въ кредитное учрежденіе, и они тотчасъ же начинаютъ приносить ему доходъ. Бережливость поощряютъ главнымъ образомъ: сберегательныя кассы, депозитныя операціи банковъ, различные виды взаимнаго кредита, государственные фонды и проч.

3) Кредитъ сильно облегчаетъ и ускоряетъ обмѣнъ цѣнностей, замѣняя собою денежные знаки. Надо, однако, замѣтить, что гдѣ есть довѣріе, тамъ можетъ быть недовѣріе, такъ какъ довѣріе всегда имѣетъ свои опредѣленныя границы. Безпредѣльное довѣріе въ хозяйственной практикѣ явленіе крайне рѣдкое; оно проявляется обыкновенно лишь между людьми, связанными близкимъ родствомъ или долголѣтней дружбой и то въ исключительныхъ случаяхъ. Точно также предвзятое недовѣріе въ хозяйственной жизни проявляется рѣдко и значенія не имѣетъ. Во всѣхъ цивилизованныхъ странахъ обычай, законы и благоразуміе установили порядокъ, въ которомъ довѣріе и недовѣріе идутъ рука объ руку: первое имѣетъ въ кредитныхъ дѣлахъ созидательное вліяніе, обусловливая самое ихъ возникновеніе; второе имѣетъ дѣйствіе укрѣпительное, побуждая къ осторожности, къ выполненію установленныхъ документальныхъ формальностей и т. д. Именно благодѣтельному значенію недовѣрія въ кредитѣ мы обязаны вексельной системой, дающей наилучшій суррогатъ денежныхъ знаковъ.

4) Кредитъ облегчаетъ возникновеніе новыхъ предпріятій, давая возможность способнымъ и предпріимчивымъ, но небогатымъ людямъ, начинать дѣла, для которыхъ ихъ собственныхъ средствъ было бы недостаточно.

5) Съ развитіемъ кредита размножаются и спеціализируются его раз-

личныя формы. Возникаетъ большое изобиліе возможныхъ условій кредита, и вмѣстѣ съ расширеніемъ выбора этихъ условій, расширяется кругъ человѣческой дѣятельности.

X. Отрицательныя стороны кредита заключаются въ томъ, что, облегчая человѣческую дѣятельность вообще, онъ облегчаетъ вредную дѣятельность какъ и полезную. Кредитъ создаетъ много удобныхъ случаевъ для обмана, злоупотребленія довѣріемъ и разныхъ другихъ преступленій. Въ то же время онъ поощряетъ рискованныя предпріятія и въ высшей степени служитъ спекуляціи наименѣе желательныхъ видовъ. Надо еще отмѣтить, что кредитъ ведетъ къ нѣкоторому повышенію цѣнъ, такъ какъ долженъ быть оплаченъ и въ концѣ концовъ оплачивается потребителемъ. Наконецъ, нельзя умолчать, что кредитъ, служащій главнымъ образомъ имущественнымъ классамъ, содѣйствуетъ неравномѣрному скопленію богатствъ, а потому не бываетъ популяренъ въ народныхъ массахъ и усиливаетъ безъ того уже большую рознь между имущими и неимущими.

XI. Посредничество въ дѣлахъ кредита. Чѣмъ больше развивается кредитъ, тѣмъ важнѣе становится, чтобы посредничество между спросомъ и предложеніемъ кредита вели особыя, спеціально разработанныя и развитыя предпріятія. Въ малокультурныхъ странахъ такія предпріятія мелки, ведутся отдѣльными людьми, вносящими въ дѣла свой личный произволъ, и потому больше походятъ на ростовщическія, чѣмъ на кредитныя предпріятія въ истинномъ смыслѣ слова. По мѣрѣ культурнаго подъема такіе мелкіе посредники вытѣсняются болѣе крупными и постепенно превращаются въ банки и прочія кредитныя учрежденія высшаго порядка. Вѣнцомъ современнаго развитія кредитнаго посредничества являются національные банки, совершенно чуждые хищническимъ стремленіямъ мелкихъ посредниковъ, и ихъ вліянію мы обязаны упорядоченіемъ, которое все больше и больше распространяется среди менѣе крупныхъ кредитныхъ предпріятій.

XII. Кредитная политика. Экономическая политика правительствъ по отношеніи кредита можетъ выражаться въ слѣдующихъ попеченіяхъ:

1) Личный кредитъ можно поднять упорядоченіемъ законодательства, упрощеніемъ и удешевленіемъ судопроизводства и широкимъ распространеніемъ коммерческихъ знаній. Важнѣе всего упорядоченіе вексельнаго устава.

2) Вещественный кредитъ поощряется введеніемъ ипотечной системы и тщательностью въ веденіи ипотечныхъ книгъ.

3) Во избѣжаніе вредныхъ для кредита усложненій сдѣлокъ, слѣдуетъ избѣгать такъ называемыхъ *мораторій* или *индультовъ*, т. е. узаконенныхъ отсрочекъ платежей по обязательствамъ. Въ русскомъ законодательствѣ такими узаконенными отдаленіями сроковъ платежей являются *льготные* или *граціонные* дни, въ западно-европейскихъ государствахъ давно уже отмѣненные.

4) При современномъ развитіи культуры, крупныя кредитныя учрежденія въ государствахъ должны быть совершенно выдѣлены изъ правительственныхъ учрежденій и нести за себя отвѣтственность какъ частныя предпріятія. Только предпріятія, касающіяся мелкаго народнаго кредита, напр., сберегательныя кассы и ломбарды, полезно оставлять въ вѣдѣніи правительственныхъ учрежденій или подъ особымъ строгимъ ихъ контролемъ.

5) Законодательствомъ, касающимся

банковыхъ дѣлъ и страхованій, кредитъ можетъ быть поднятъ или подавленъ въ зависимости отъ меньшей или большей опекаемости такихъ предпріятій правительствомъ. Всякая опека въ этихъ дѣлахъ приноситъ больше вреда и стѣсненій, чѣмъ пользы, ради которой установляется.

Глава шестая.

Кредитные документы.

I. Сущность кредитныхъ документовъ. Какъ мы видѣли, предѣлъ довѣрія, обусловливающаго собою кредитъ, вызываетъ различныя мѣры предосторожности, изъ коихъ на первомъ мѣстѣ стоитъ документальное закрѣпленіе кредитныхъ обязательствъ. Документы, служащіе свидѣтельствомъ на право полученія какихъ-либо благъ, отданныхъ въ долгъ, называются кредитными. Такими документами являются, напримѣръ, долговыя расписки и обязательства, депозитныя свидѣтельства, векселя, заемныя письма, закладные листи, процентныя бумаги и проч. Во всякомъ кредитномъ документѣ выражается право владѣльца этого документа на полученіе опредѣленныхъ суммъ деньгами или иными опредѣленными въ документѣ благами съ обязавшагося лица или учрежденія. Съ кредитными документами не слѣдуетъ смѣшивать кредитные билеты; послѣдніе являются бумажными деньгами, т. е замѣняютъ собою въ обращеніи деньги, тогда какъ первые лишь даютъ право на полученіе денегъ; владѣлецъ кредитнаго билета можетъ требовать, чтобы такой билетъ былъ принятъ отъ него, какъ деньги, тогда какъ владѣлецъ кредитнаго документа можетъ только предлагать такую сдѣлку, а принудить къ ней никого не можетъ

Кредитные документы, по условію свидѣтельствуемыхъ ими кредитныхъ сдѣлокъ, раздѣляются на два главныхъ вида: 1) документы, выражающіе *обязательство платежа,* напр., простые векселя, заемныя письма, облигаціи, акціи, закладные листы и проч.; 2) документы, выражающіе, *приказъ платежа,* напр., чеки и переводные векселя.

II. Права и обязанности на основаніи кредитныхъ документовъ. По всякому такому документу являются: одно или нѣсколько лицъ въ качествѣ заимодавца и одно или нѣсколько лицъ въ качествѣ должника; самый документъ свидѣтельствуетъ это отношеніе. Отсюда вполнѣ опредѣленныя права и обязанности, свидѣтельствуемыя кредитнымъ документомъ. Для кредитора главнѣйшимъ правомъ является право полученія по документу всего, что въ немъ условлено; для должника—право уплатить лишь то, что въ документѣ обозначено и лишь въ условленный въ немъ срокъ. Доставляя эти права, кредитный документъ въ то же время налагаетъ на заключившихъ сдѣлку обязанность довольствоваться по ней лишь тѣмъ, что въ документѣ засвидѣтельствовано.

Въ огромномъ большинствѣ случаевъ кредитные документы выражаютъ денежныя обязательства; но могутъ быть и документы, выражающіе обязательство расплаты иными благами. Къ послѣднимъ принадлежатъ документы по товарнымъ сдѣлкамъ, по обязательствамъ опредѣленной работы,

услугъ и проч. Характернымъ различіемъ между обѣими категоріями документовъ является то, что денежные попадаютъ въ обращеніе, тогда какъ прочіе въ большинствѣ случаевъ для обращенія непригодны.

По всякимъ кредитнымъ документамъ важное значеніе имѣетъ предоставленіе или непредоставленіе имъ права перехода въ третьи руки. Не меньшее правовое значеніе имѣютъ сроки обязательствъ, если сроки установленны.

III. *Передаточныя сдѣлки по кредитнымъ документамъ.* Какъ уже упомянуто, огромное значеніе въ кредитныхъ документахъ имѣетъ ихъ большая или меньшая способность поступать въ обращеніе. Эта способность въ значительной, степени зависитъ отъ формальностей, коими обставлены передаточныя операціи по различнаго рода документамъ. Кредитные документы въ этомъ смыслѣ дѣлятся на три рода:

1) *Документы на предъявителя.* Въ такихъ документахъ значится только должникъ; законнымъ же кредиторомъ является то лицо, кто въ данное время владѣетъ документомъ. Очевидно, такого рода документы наиболѣе пригодны для передачи изъ рукъ въ руки, такъ какъ никакихъ формальностей при этомъ не требуется.

2) *Документы именные.* Въ такихъ документахъ обозначаются имена какъ должника, такъ и кредитора. Передачу своихъ правъ на документъ другому лицу кредиторъ долженъ удостовѣрить полной передаточной надписью, въ отдѣльныхъ случаяхъ даже съ увѣдомленіемъ о томъ должника.

3) *Ордерные документы* или *приказы.* Этого рода документы по своей способности къ передаточнымъ сдѣлкамъ стоятъ между первыми двумя родами. Являясь простымъ письменнымъ приказомъ кредитора своему должнику уплатить опредѣленную сумму третьему лицу или кому онъ прикажетъ, такіе документы передаются изъ рукъ въ руки простымъ индоссаментомъ или бланковой надписью. Бланковой же надписью нѣкоторые именные документы, по увѣдомленіи о томъ должника, могутъ быть превращены въ документы на предъявителя.

Съ развитіемъ кредита каждый изъ этихъ родовъ документовъ получилъ множество подраздѣленій. Основными типами кредитныхъ документовъ были когда-то заемное письмо и распоряженіе о выдачѣ. Теперь насчитывается нѣсколько сотъ типовъ кредитныхъ документовъ.

Въ обращеніи, однако, обыденны лишь немногіе типы кредитныхъ документовъ. Наименѣе пригодны для обращенія именные документы, передача коихъ обставлена хлопотливыми формальностями и различными затратами. Зато такіе документы являются обыкновенно самыми надежными въ отношеніи обезпеченности правъ кредитора. Именной документъ можетъ быть утраченъ или уничтоженъ безъ существеннаго вреда для его владѣльца, такъ какъ возстановляется съ соблюденіемъ лишь опредѣленныхъ формальностей. Гораздо чаще встрѣчаются въ обращеніи ордерные документы, главнымъ образомъ переводные векселя и чеки, а также документы на предъявителя, гл. обр. облигаціи, акціи и и проч. Простые векселя обращаются наравнѣ съ ордерными документами, но широкое примѣненіе сохранили только въ Россіи.

IV. *Дѣленіе кредитныхъ документовъ по ихъ доходности.* Долгъ, выражаемый кредитнымъ документомъ, можетъ оплачиваться интересами или не опла-

чиваться. Въ зависимости отъ этого кредитные документы именуются *процентными* или *безпроцентными*. Надо различать слѣдующія категоріи:

1) *Процентныя бумаги*. Таковыми называютъ долгосрочные кредитные документы, по которымъ, независимо отъ ихъ кредитной валюты, выплачиваются должникомъ интересы или часть чистой прибыли съ его предпріятія. Разъ навсегда установленные интересы называются въ этомъ случаѣ *процентами съ бумаги*; часть прибыли выплачиваемая владѣльцу бумаги вмѣсто интересовъ, называется дивидендомъ.

Экономическое значеніе такихъ бумагъ заключается въ томъ, что съ одной стороны при ихъ посредствѣ собирается необходимый капиталъ для какого нибудь предпріятія, за каковой и оплачиваются заимодавцы соотвѣтственными интересами или участіемъ въ прибыли; съ другой стороны, собственники капиталовъ, при посредствѣ процентныхъ бумагъ, могутъ помѣщать въ различныя предпріятія опредѣленныя суммы, принимая во вниманіе рискъ и соотвѣтственную доходность. Такими бумагами являются: государственныя и частныя облигаціи, закладные листы, акціи, паи и проч. Изъ нихъ обыкновенно называютъ *фондами* всѣ процентныя бумаги правительственныя и наиболѣе солидныя частныя бумаги облигаціоннаго характера, т. е. по коимъ уплачиваются опредѣленные интересы въ точно опредѣленные сроки. Въ Россіи почти всегда подъ названіемъ «фонды» понимаютъ только правительственныя или гарантированныя правительствомъ облигаціи и закладные листы. *Дивидендными* бумагами называютъ акціи и паи, по коимъ вмѣсто опредѣленныхъ процентовъ выплачивается зависящій отъ успѣшности предпріятія дивидендъ. Прочія долгосрочныя обязательства, по коимъ уплачиваются интересы, именуются обыкновенно *процентными документами*.

Мѣновая цѣнность процентныхъ бумагъ и документовъ зависитъ отъ спроса и предложенія на нихъ, каковые въ свою очередь зависятъ отъ доходности и надежности бумагъ. Когда приносимый процентной бумагой доходъ уменьшается, или облагается налогомъ или, наконецъ, выплачивается не монетой, а кредитными билетами съ принудительнымъ курсомъ, мѣновая цѣнность бумаги неминуемо падаетъ. Роняетъ мѣновую цѣнность бумаги и всякая задержка въ выплатѣ по ней процентовъ или дивиденда, не говоря уже о пріостановкѣ такихъ выплатъ.

2) *Краткосрочные процентные документы*. Такими документами являются кредитныя обязательства временныя, на сроки отъ 3 до 12 мѣсяцевъ, по коимъ, однако, выплачиваются должникомъ интересы независимо отъ кредитной валюты. Такъ какъ интересы по такимъ документамъ уплачиваются обыкновенно лишь одинъ разъ, они чаще всего не помѣчаются въ документъ отдѣльно, а либо значатся въ самой валютѣ обязательства, либо удерживаются въ формѣ учета. Самымъ обыденнымъ видомъ такихъ документовъ являются векселя. Характерной особенностью въ нихъ является то, что учетная такса не бываетъ въ нихъ заранѣе обусловлена, а устанавливается, кавъ рыночная цѣна; это объясняется тѣмъ, что такія обязательства имѣютъ главнымъ образомъ оборотное значеніе, и приносимые ими интересы составляютъ второстепенное обстоятельство для первоначальныхъ участниковъ соотвѣтственныхъ сдѣ-

локъ. Для учетныхъ банковъ, конечно, доходъ съ учетныхъ операцій является обстоятельствомъ первостепенной важности; но дѣла это не измѣняетъ, такъ какъ возникновеніе краткосрочнаго процентнаго документа всегда зависитъ отъ другихъ соображеній. Выдавая краткосрочный процентный документъ взамѣнъ наличныхъ денегъ, при платежахъ или для полученія наличныхъ денегъ, должникъ обыкновенно имѣетъ цѣлью настолько усилить свой оборотный капиталъ на соотвѣтственный срокъ; кромѣ того такіе документы служатъ самымъ удобнымъ и самымъ дешевымъ средствомъ для расплатъ на отдаленныхъ рынкахъ, такъ какъ пересылка наличныхъ денегъ всегда бываетъ затруднительнѣе и обходится дороже.

3) *Безпроцентными долгосрочными кредитными документами* называются такіе, кредитная валюта коихъ получаетъ реальное существованіе лишь ко времени истеченія ихъ срока, вслѣдствіе чего и не оплачивается интересами. Къ такимъ документамъ принадлежатъ полисы по страхованію жизни, свидѣтельства на право вступленія во владѣніе имуществомъ по истеченіи опредѣленнаго срока и т. п. Надо однако отмѣтить, что и по такимъ сдѣлкамъ могутъ быть условлены опредѣленные интересы, что въ дѣйствительности бываетъ рѣдко.

Этого рода сдѣлки возникаютъ, обыкновенно, не съ цѣлью доставленія временного капитала должнику и прибыльнаго помѣщенія капитала для кредитора; онѣ представляютъ собою лишь договоръ о переходѣ какого-нибудь капитала во владѣніе кредитора въ опредѣленный срокъ или при наступленіи какихъ-либо опредѣленныхъ обстоятельствъ и служатъ простымъ обезпеченіемъ правъ. Сами по себѣ такіе документы несомнѣнно цѣнны; но ихъ цѣнность получаетъ реальное значеніе лишь въ будущемъ, и во многихъ случаяхъ остается не вполнѣ опредѣленной до самой реализаціи документовъ. Для передаточныхъ сдѣлокъ они вообще малопригодны, а въ тѣхъ случаяхъ, когда неразрывно связаны съ личностью кредитора (напр. полисы на пожизненную ренту съ опредѣленнаго возраста) даже вовсе непригодны.

4) *Безпроцентные краткосрочные документы.* Къ таковымъ принадлежатъ купоны, переводные билеты, чеки, сохранныя расписки, депозитныя свидѣтельства и проч. Единственная цѣль этихъ документовъ—свидѣтельствованіе на право немедленнаго или скораго полученія опредѣленныхъ суммъ съ опредѣленныхъ должниковъ, а потому интересы по нимъ не насчитываются. Во многихъ случаяхъ такого рода кредитными документами пользуются какъ удобнымъ орудіемъ платежей на отдаленныхъ рынкахъ. Тѣ экономисты, которые не дѣлаютъ различіе между кредитными документами и бумажными деньгами, относятъ сюда *банкноты, кредитные билеты, ассигнаціи* и проч.

V. *Мѣновыя операціи съ цѣнными бумагами и документами.* Цѣнные документы представляютъ въ современной хозяйственной жизни культурныхъ народовъ предметъ оживленнаго обмѣна. Въ этого рода торговлѣ характерны ея чисто мѣновые пріемы: почти всѣ сдѣлки совершаются безъ посредства наличныхъ денежныхъ знаковъ; напр., процентныя бумаги чаще всего оплачиваются чеками, ордерами или векселями, краткосрочные докуметны обмѣниваются на долгосрочные и т. д. Однако, такой характеръ сохраняется только на спеціальномъ рын-

кѣ подобныхъ цѣнностей. На общемъ рынкѣ процентныя бумаги и долгосрочные процентные документы лишь въ рѣдкихъ случаяхъ могутъ служить орудіемъ платежа; отдѣльныя попытки придать особаго рода процентнымъ бумагамъ чисто денежное обращеніе успѣха не имѣли.

Можно принять за правило, что когда на данномъ рынкѣ преобладаетъ покупка процентныхъ бумагъ за краткосрочные безпроцентные документы и за наличныя деньги, это указываетъ на благопріятное положеніе дѣлъ, ибо свидѣтельствуетъ объ увеличеніи свободныхъ капиталовъ, для которыхъ пріискивается выгодное помѣщеніе. Наоборотъ, если преобладаетъ предложеніе процентныхъ бумагъ и въ спросѣ краткосрочные документы, это указываетъ на плохое положеніе дѣлъ и на то, что часть сбереженій истрачивается.

VI. *Курсъ.* Курсомъ называется рыночная цѣна цѣнныхъ документовъ, бумажныхъ денежныхъ знаковъ и монетъ въ данномъ мѣстѣ и для даннаго времени. Не всѣ цѣнные документы имѣютъ постоянный курсъ; таковой устанавливается только для документовъ, находящихся въ постоянномъ обращеніи. При нормальныхъ условіяхъ не имѣютъ курса и бумажные денежные знаки, а также краткосрочные безпроцентные документы, ибо безпрепятственно обмѣниваются на монету; ихъ курсъ тогда общій съ монетнымъ курсомъ.

Курсъ цѣнныхъ документовъ и монетъ отличается отъ рыночныхъ цѣнъ на прочіе товары тѣмъ, что имѣетъ въ основѣ номинальныя цѣны, отклоненія отъ коихъ могутъ быть выражены въ процентахъ. Нельзя, напр., выразить въ процентахъ цѣну ржи, тогда какъ цѣну тысячерублевой облигаціи выразить такимъ образомъ легко, и если мы скажемъ, что курсъ такихъ облигацій 98%, всякому понятно, что за тысячерублевую облигацію надо заплатить 980 рублей. Когда курсъ совпадаетъ съ номинальной цѣной, употребляютъ выраженіе „курсъ аль-пари"; если курсъ менѣе 100%, говорятъ, что онъ „ниже пари"; если болѣе 100%—курсъ „выше пари".

VII. *Курсъ процентныхъ бумагъ.* Какъ уже сказано, мѣновая цѣнность, а слѣдовательно и курсъ процентныхъ бумагъ зависитъ отъ размѣровъ ихъ доходности и отъ большаго или меньшаго довѣрія къ ихъ солидности. Чѣмъ выше доходность бумаги при одинаковой ея надежности, тѣмъ выше и ея нормальный курсъ. Эти два основныхъ фактора курса (доходность и надежность бумагъ) могутъ подвергаться различнымъ измѣненіямъ, каждый въ отдѣльности или въ связи, и влекутъ за собою измѣненія курса. Бываетъ, однако, что одинъ изъ факторовъ повышается, тогда какъ другой соотвѣтственно понижается, и тогда курсъ бумаги можетъ остаться безъ измѣненій. Такъ напр., для удержанія курса на своей высотѣ, прибѣгаютъ иногда къ повышенію размѣровъ дивиденда на счетъ различныхъ резервныхъ отчисленій, и очень часто этимъ дѣйствительно удерживается курсъ отъ паденія хотя ясно, что надежность бумаги при этомъ могла только уменьшиться.

Процентныя бумаги, приносящія неизмѣнный доходъ и сохраняющія неизмѣнныя основанія довѣрія къ нимъ, мало колеблются въ курсѣ.

Въ установленіи курса на процентныя бумаги существенное значеніе имѣетъ вопросъ, какого рода покупатели преобладаютъ. Большая разница, преобладаютъ-ли въ качествѣ покупателей бумагъ капиталисты, ищу-

щіе солиднаго помѣщенія для своихъ свободныхъ капиталовъ, или же спекулянты, имѣющіе въ виду дальнѣйшую перепродажу бумагъ. При выборѣ бумагъ капиталистъ обращаетъ главное вниманіе на доходность и надежность бумаги; спекулянтъ же принимаетъ таковыя только въ соображеніе, но главнымъ образомъ руководствуется колебаніями курса. Отсюда двухъ родъ спросъ на цѣнныя бумаги: спросъ спекуляціи и такъ называемый „спросъ въ крѣпкія руки“. Точно также предложеніе бумагъ можетъ быть: отъ спекуляціи и изъ крѣпкихъ рукъ. Всякій спросъ, конечно, повышаетъ курсъ и всякое предложеніе его роняетъ; но спросъ и предложеніе отъ спекуляціи вызываютъ лишь кратковременныя колебанія курса, тогда какъ спросъ и предложеніе отъ крѣпкихъ рукъ вызываютъ болѣе продолжительныя измѣненія курса. Надо замѣтить, что крупныя спекуляціи рѣдко ведутся въ разрѣзъ съ основными теченіями рынка, вслѣдствіе чего спросъ и предложеніе спекулятивнаго характера обыкновенно лишь даютъ некоторое временное преувеличеніе колебаніямъ курса, имѣющимъ въ основѣ болѣе серьезныя причины.

Доходность процентныхъ бумагъ вліяетъ на ихъ спросъ. Доходность съ облигацій измѣняется рѣдко, главнымъ образомъ лишь отъ конверсій и отъ измѣненій въ обложеніяхъ пошлинами. По этому и спросъ на облигаціи бываетъ болѣе постоянный и равномѣрный. Доходность съ дивидендныхъ бумагъ, наоборотъ, большею частью измѣнчива, вслѣдствіе чего спросъ бываетъ неровный, а колебаніе курса значительное. Поэтому спекуляція ведется преимущественно дивидендными бумагами.

При сужденіи о доходности бумагъ принимается во вниманіе обычная процентная такса на данномъ рынкѣ, каковою признается обыкновенно облигаціонная. Если, при достаточной надежности, бумага приноситъ доходъ болѣе этой таксы, курсъ устанавливается выше пари; въ противномъ случаѣ— ниже пари. Такъ какъ обычная процентная такса въ различныхъ странахъ неодинакова, то и курсъ однѣхъ и тѣхъ же бумагъ бываетъ на различныхъ рынкахъ неодинаковъ. Надо, однако, замѣтить, что вслѣдствіе вліянія отдѣльныхъ главенствующихъ во всемъ мірѣ денежныхъ рынковъ, всегда происходитъ нѣкоторое уравненіе обычныхъ процентныхъ таксъ въ отдѣльныхъ странахъ, вслѣдствіе чего разница въ курсѣ на различныхъ рынкахъ не очень велика. Важное значеніе имѣетъ при этомъ то обстоятельство, что процентныя бумаги малоденежныхъ государствъ, приносящія наибольшіе интересы, всегда скупаются болѣе богатыми денежными рынками, что удерживаетъ ихъ процентную таксу отъ чрезмѣрнаго повышенія.

Когда появляется новая процентная бумага, доходъ съ которой значительнѣе уже существующихъ однородныхъ бумагъ одинаковой надежности, происходитъ либо повышеніе курса новой бумаги, либо паденіе курса старыхъ, въ зависимости отъ значительности выпуска новой бумаги. Такъ, напр., государство, платящее по своимъ старымъ облигаціямъ 4%, не можетъ выпустить въ большомъ числѣ новыя 5% облигаціи, не уронивъ курса старыхъ.

Надежность бумагъ вліяетъ на ихъ курсъ непосредственно, и лишь бумаги одинаковой надежности имѣютъ различный курсъ въ зависимости только отъ ихъ доходности. Различается надежность дохода съ бумагъ отъ надежности возврата помѣщаемаго въ нихъ капитала. На курсъ государственныхъ

бумагъ, въ зависимости отъ ихъ надежности, вліяютъ прежде всего войны и государственные перевороты, какъ дѣйствительно уже случившіеся такъ и ожидаемые. Малѣйшее облачко на политическомъ горизонтѣ болѣе или менѣе вліяетъ на курсъ государственныхъ бумагъ. Большое значеніе имѣютъ и внутренніе порядки въ государствѣ. Плохое управленіе финансами и, въ особенности, правительственный произволъ — сильно роняютъ довѣріе къ бумагамъ даннаго государства.

Надежность прочихъ процентныхъ бумагъ зависитъ отъ разнообразныхъ причинъ, но всегда находится въ нѣкоторомъ соотвѣтствіи къ надежности фондовъ даннаго государства; соотвѣтственно держится и ихъ курсъ.

Изъ прочихъ факторовъ курса на процентныя бумаги и на кредитные документы вообще, существенное значеніе имѣетъ *высота учета*. Дѣло въ томъ, что если учетъ высокъ, иначе говоря, если кредитъ въ данное время дорогъ, для свободныхъ капиталовъ представляется возможность иныхъ выгодныхъ помѣщеній, и курсъ цѣнныхъ бумагъ падаетъ, ибо спросъ на нихъ уменьшается и предложеніе увеличивается; если же, наоборотъ, учетъ стоитъ низко, курсъ цѣнныхъ бумагъ повышается, такъ какъ спросъ на нихъ увеличивается, а предложеніе уменьшается. Надо замѣтить и то, что самое повышеніе учета показываетъ недостатокъ свободныхъ капиталовъ, а его пониженіе—переполненіе рынка свободными капиталами. При выпускѣ новыхъ цѣнныхъ бумагъ всегда принимается во вниманіе высота учета, какъ указаніе своевременности или несвоевременности такого выпуска.

Дивидендныя бумаги, какъ уже отмѣчено, подвержены большимъ курсовымъ колебаніямъ. Кромѣ общей надежности бумаги, при ея оцѣнкѣ принимается во вниманіе большая или меньшая надежда на будущее увеличеніе ея доходности и соотвѣтственные шансы на дальнѣйшее повышеніе ея курса. На курсъ дивидендныхъ бумагъ вліяетъ не только высота учета и большая или меньшая наличность свободныхъ капиталовъ, но также положеніе фондоваго рынка вообще.

Не очень большое, но несомнѣнное, вліяніе на курсъ бумагъ имѣетъ большая или меньшая ихъ номинальная стоимость. При одинаковой надежности и одинаковой доходности, бумаги меньшей наминальной цѣнности цѣнятся обыкновенно нѣсколько дороже бумагъ большей номинальной цѣнности; такъ, напр., если пяти-тысячные паи даннаго предпріятія котируются по 112%, мелкія акціи того же предпріятія и съ тѣми же дивидендными правами могутъ стоить по $112^{1}/_{2}$% даже 113%. Объясняется это большимъ спросомъ мелкихъ бумагъ въ крѣпкія руки.

Вліяютъ на курсъ бумагъ также: большее или меньшее удобство полученія по нимъ процентовъ или дивиденда и большая или меньшая ихъ передачеспособность. Всякія затрудненія этого рода вліяютъ на курсъ понижательно.

Курсъ цѣнныхъ бумагъ, въ своихъ кратковременныхъ колебаніяхъ, можетъ зависѣть отъ всякихъ, даже незначительныхъ, случайностей, главнымъ образомъ вслѣдствіе вліянія спекуляціи. Такъ, напр., небольшое пониженіе курса, если оно въ данное время не вполнѣ объяснимо, тотчасъ же ведетъ къ значительному пониженію, ибо спекуляція заподозрѣваетъ начало понижательнаго движенія и тотчасъ же начинаетъ сбывать соотвѣтственныя бумаги, вызывая этимъ ихъ дѣйствительное, хотя и временное, дальнѣйшее пониженіе.

Курсовыя измѣненія бываютъ внезапныя и постепенныя, скачками и равномѣрныя, въ зависимости отъ обусловливающихъ эти измѣненія причинъ. Различаютъ при этомъ измѣненія, зависящія отъ наружныхъ причинъ и впечатлѣній рынка, и измѣненія, зависящія отъ внутреннихъ обстоятельствъ связаннаго съ бумагой предпріятія.

Солидныя бумаги удерживаются обыкновенно въ крѣпкихъ рукахъ и рѣже появляются на биржѣ. Наоборотъ, бумаги, излюбленныя спекуляціей и постоянно обращающіяся на биржѣ, чаще всего бываютъ несолидны, т. е. ихъ доходность бываетъ часто несоотвѣтственной успѣхамъ предпріятія, а надежность небезспорна. Солидность государственныхъ бумагъ зависитъ отъ большей или меньшей исправности даннаго государства въ своихъ платежахъ. Существуютъ, напр., гусударства съ крайне разстроенными финансами, уплачивающія по купонамъ уже выпущенныхъ облигацій лишь при помощи новыхъ займовъ. Разумѣется, облигаціи такого государства становятся весьма неустойчивы въ своемъ курсѣ, а такъ какъ выплачиваемыя по нимъ проценты всегда назначаются весьма высокіе, то подобныя облигаціи становятся еще предметомъ постоянныхъ спекуляцій. Изъ всего сказаннаго видно, что курсъ солидныхъ бумагъ устанавливается главнымъ образомъ крѣпкими капиталистами тогда какъ курсъ несолидныхъ бумагъ устанавливается почти исключительно спекуляторами.

Когда надежность бумаги еще не вполнѣ выяснилась, нельзя ожидать, чтобы эта бумага стала поступать въ крѣпкія руки; ея курсъ устанавливается спекуляціей, пока не утвердится окончательно довѣріе къ ея надежности. Въ спокойное время могущество спекулянтовъ на биржѣ бываетъ строго ограничено; въ ихъ распоряженіи бываетъ тогда только курсъ несолидныхъ или еще не окрѣпшихъ биржевыхъ цѣнностей. Въ тревожныя времена вліяніе спекуляціи расширяется, захватываетъ болѣе солидныя бумаги и становятся иногда всемогущимъ.

VIII. *Вексельный курсъ.* Векселя представляютъ собою обѣщаніе или приказъ платежа, выраженные въ точно узаконенной формѣ и находящіеся подъ особой охраной законодательства (вексельнаго устава). Являясь наиболѣе обычными и наиболѣе удобными кредитными цѣнностями, чрезвычайно легко передаваемыми изъ рукъ въ руки, векселя представляютъ собою предметъ постоянной и очень значительной торговли. При помощи учетныхъ операцій въ нихъ можно съ выгодою помѣщать весьма значительные капиталы, при чемъ краткосрочность учитываемыхъ векселей не имѣетъ значенія, такъ какъ учетъ производится постоянно и соотвѣтственный операціонный капиталъ является помѣщеннымъ на неограниченное время. Въ то же время векселя переходятъ изъ рукъ въ руки какъ орудіе платежей вмѣсто наличныхъ денегъ, вслѣдствіе чего и являются важнѣйшими суррогатомъ денежныхъ знаковъ. Въ торговлѣ векселями заслуживаютъ особаго вниманія слѣдующія правила.

1) По формѣ обязательства векселя бываютъ *простые* и *переводные*. Простые выражаютъ обѣщаніе платежа самимъ векселедателемъ. Торговля простыми векселями выражается въ ихъ учетѣ и переучетѣ, преимущественно особыми, занимающимися такими операціями кредитными учрежденіями. Биржевыхъ сдѣлокъ съ простыми векселями бываетъ мало. Переводные векселя выражаютъ приказъ векселедате-

ля своему должнику уплатить опредѣленную сумму третьему лицу. Для перехода изъ рукъ въ руки переводные векселя удобнѣе; при томъ эта форма общепринята въ международной торговлѣ, тогда какъ простые векселя въ международныхъ сношеніяхъ почти не употребительны; поэтому кромѣ учетныхъ операцій въ кредитныхъ учрежденіяхъ, съ переводными векселями постоянно совершаются чисто торговые обороты на биржѣ и ведется оживленная спекуляція. Вексельный курсъ простыхъ векселей не касается.

2) Въ отношеніи мѣста платежа, надо различать векселя: 1) *мѣстные,* т. е. такіе, по коимъ платежъ назначенъ въ томъ же мѣстѣ, гдѣ находится въ данное время вексель, 2) *римессы,* платежъ по коимъ назначенъ въ томъ же государствѣ, и въ мѣстныхъ деньгахъ, но на иномъ рынкѣ и 3) *девизы,* выставленныя въ иностранной валютѣ и подлежащія оплатѣ на иностранныхъ рынкахъ. Послѣднія составляютъ важнѣйшее орудіе платежей въ международныхъ сношеніяхъ и потому являются предметомъ постоянной биржевой торговли. Ясно, что вексельный курсъ касается лишь девизъ.

3) Платежъ при помощи векселей можно произвести двумя способами: *траттами* или *римессами.* Если напримѣръ, какой-нибудь петербургскій торговый домъ долженъ уплатить опредѣленную сумму денегъ лондонскому банку, онъ можетъ уполномочить лондонскій банкъ трассировать соотвѣтственный вексель, который явится для тоговаго дома траттою, подлежащею оплатѣ въ опредѣленный срокъ въ Петербургѣ Но петербургскій торговый домъ можетъ расплатиться и *римесами,* т. е. купить на биржѣ девизы соотвѣтственныхъ сроковъ и на соотвѣтственную сумму на Лондонъ и послать эти девизы лондонскому банку взамѣнъ наличныхъ денегъ. Благодаря большому развитію кредитныхъ сношеній, не обязательно даже покупать римессы непремѣнно на тотъ рынокъ, на коемъ производится платежъ; такъ, напр., петербургскій торговый домъ могъ поелать лондонскому банку римессы на Гамбургъ или Парижъ, и разницы бы это не составило, ибо такія римессы банкъ могъ бы затѣмъ продать на лондонской биржѣ или употребить для собственныхъ расчетовъ съ Гамбургомъ или Парижемъ. Ясно, что полученіе долга, какъ и платежъ, можетъ быть произведено тратою или римессою: въ первомъ случаѣ кредиторъ трассируетъ вексель непосредственно на своего должника; во второмъ—онъ поручаетъ должнику прислать римессы.

Такіе платежи въ обоихъ случаяхъ остаются *непосредственными* или прямыми. *Косвенными* платежами называются такіе, которые производятся на тѣхъ же основаніяхъ, но при посредствѣ коммиссіонеровъ. Такъ, напр., петербургскій торговый домъ могъ поручить какому-нибудь здѣшнему или иностранному банку уплату своему лондонскому кредитору, а самъ имѣлъ бы дѣло только съ банкомъ, исполняющимъ его коммиссію.

Способъ платежа зависитъ отъ соглашенія при сдѣлкѣ, и выборъ способовъ можетъ быть предоставленъ кредитору или должнику. При выборѣ способа руководствуются соображеніями наибольшей выгодности, зависящей отъ разницы вексельныхъ курсовъ на различныхъ биржахъ.

4) Разсматривая вексель, какъ орудіе платежа, принимаютъ во вниманіе главнымъ образомъ слѣдующее:

а) *Надежность* векселя, т. е. большую или меньшую увѣренность, что

вексель дѣйствительно будетъ своевременно оплаченъ фирмой, на которую выставленъ. Само собою разумѣется, что наиболѣе надежными являются векселя, выставленные на первоклассные банки и ими принятые. Увеличивается надежность векселя также нѣсколькими авторитетными подписями. Въ отдѣльныхъ случаяхъ вексель бываетъ еще застрахованъ и переходитъ изъ рукъ въ руки съ соотвѣтственнымъ полисомъ.

б) *Срокъ платежа.* Срокъ платежа по девизамъ вообще бываетъ краткій. Девизъ на большіе сроки, т. е. на сроки болѣе 3-хъ мѣсяцевъ, въ обращеніи почти не бываетъ.

в) Рынки, для коихъ данный вексель является удобнымъ средствомъ платежа. Въ каждой странѣ вексельное дѣло бываетъ сосредоточено на какихъ-либо главнѣйшихъ рынкахъ, которые и называются вексельными; ясно, что удобнымъ орудіемъ платежа вексель бываетъ только когда онъ выданъ на такой вексельный рынокъ.

5) Торговля векселями имѣетъ характеръ либо *посредническій* либо *арбитражный.* Посреднической называютъ банковую торговлю векселями. Имѣя въ виду постоянный спросъ на векселя и девизы, банки всегда имѣютъ нѣкоторый запасъ различныхъ векселей и девизъ, которые скупаютъ на биржѣ. Въ то же время банки имѣютъ на главнѣйшихъ рынкахъ своихъ собственныхъ корреспондентовъ, на которыхъ могутъ выставлять векселя, если бы таковыхъ въ ихъ портфелѣ не оказалось. Это чрезвычайно облегчаетъ возможность пріобрѣтенья векселей на опредѣленную сумму и опредѣленные сроки, что при иныхъ условіяхъ было бы весьма затруднительно. Если намъ нужны для платежа векселя на данную сумму и данный срокъ на какой-нибудь первоклассный вексельный рынокъ, мы смѣло можемъ обратиться въ любой большой банкъ, и соотвѣтственные векселя будутъ намъ доставлены. Разумѣется, для этого должно было чрезвычайно развиться вексельное дѣло вообще, при чемъ на помощь второстепеннымъ вексельнымъ рынкамъ являются обыкновенно первоклассные. Главнѣйшимъ вексельнымъ рынкомъ на земномъ шарѣ является Лондонъ, который находится въ непосредственныхъ сношеніяхъ со всѣми прочими вексельными рынками. Во всѣхъ случаяхъ, когда между двумя отдаленными рынками нѣтъ непосредственныхъ сношеній, они могутъ сноситься черезъ Лондонъ и нѣкоторые другія вексельные центры.

Арбитражная вексельная торговля бываетъ въ тѣхъ случаяхъ, когда векселя покупаются и продаются не для простого удовлетворенія спроса на платежныя средства, а ради самостоятельной спекуляціи, извлекая выгоду изъ курсовыхъ разницъ. Этого рода спекуляціи, имѣютъ то полезное значеніе, что вызываютъ уменьшеніе курсовыхъ разницъ и направляютъ запасы векселей туда, гдѣ въ нихъ чувствуется надобность.

6) Спросъ и предложеніе обусловливаютъ нѣкоторое колебаніе цѣнъ на векселя, т. е. *вексельнаго курса.* Вексельный курсъ, въ точномъ опредѣленіи, есть стоящая въ данное время рыночная цѣна иностранныхъ девизъ, выраженная въ мѣстныхъ деньгахъ. Въ то же время вексельный курсъ показываетъ разницу торговой цѣны денегъ на различныхъ рынкахъ. Какъ и прочіе курсы, вексельный курсъ можетъ быть *высокій*, *низкій* или *аль пари.* Аль пари онъ бываетъ, когда торговая и номинальная цѣна денегъ на обоихъ сравниваемыхъ рынкахъ одинаковы;

когда торговая цѣна выше нарицательной, вексельный курсъ бываетъ высокъ; когда она ниже нарицательной, курсъ называется низкимъ. Если, напр., мы можемъ купить англійскія девизы по Р. 9.46 за фунтъ стерлинговъ (т. е. согласно узаконенному монетному паритету), курсъ будетъ аль пари; если за каждый фунтъ стерлинговъ мы заплатимъ по Р 9,50, курсъ будетъ выше пари, а по Р. 9,40—ниже пари. Вексельный курсъ, однако, можетъ и не совпадаетъ съ монетнымъ; въ то же время онъ можетъ поддерживать курсовое—пари между государствами съ различной монетной валютой, напр., между государствомъ съ золотой валютой и государствомъ съ серебряной или даже бумажной валютой. Вексельный курсъ всегда выражаетъ соотношеніе двухъ денежныхъ суммъ одинаковой цѣнности на данныхъ двухъ рынкахъ; это отношеніе можетъ измѣняться двояко: либо измѣняется цѣна денегъ на внѣшнемъ рынкѣ, тогда какъ цѣна мѣстныхъ денегъ осталась прежняя, либо, наоборотъ, измѣнилась цѣна мѣстныхъ денегъ. Въ биржевыхъ бюлетеняхъ это не показывается и видно лишь изъ сравненія курсовъ на нѣсколько рынковъ. Напр., если мы видимъ что курсъ равномѣрно повысился на Лондонъ, Парижъ и Берлинъ, мы заключаемъ, что понизилась цѣна денегъ на нашемъ рынкѣ; если же измѣнился курсъ на Берлинъ, тогда какъ на Лондонъ, Парижъ и проч. вексельные рынки остался прежній, мы заключаемъ, что цѣна денегъ измѣнилась не у насъ, а въ Берлинѣ.

Вексельный курсъ, какъ подробнѣе объяснено въ соотвѣтственныхъ отдѣлахъ, нотируется въ формѣ простого прейскуранта, какъ цѣны товаровъ, при чемъ *постоянной* валютой называется оцѣниваемая сумма денегъ, обыкновенно иностранныхъ, а выставляемая курсовая цѣна этой суммы, выражаемая обыкновенно въ мѣстныхъ деньгахъ, называется *перемѣнной валютой*. Напр., курсъ на Лондонъ нотируется въ Петербургѣ въ рубляхъ и копейкахъ за 10 фунтовъ стерлинговъ, при чемъ сумма 10 ф. с. является постоянной валютой, а ихъ цѣна въ Петербургѣ въ рубляхъ (напр., Р. 94,05), будетъ перемѣнной валютой вексельнаго курса.

Обстоятельства, вліяющія на вексельный курсъ, слѣдующія:

а) *Монетный курсъ*, иначе говоря цѣна металлическихъ денегъ. Если, напр., въ Лондонѣ является большой спросъ на серебро для вывоза въ восточную Азію, цѣна серебра поднимается, а это вызываетъ повышеніе вексельнаго курса на всѣ рынки, расплачивающіеся серебромъ.

б) *Надежность векселей.* Векселя первоклассныхъ учрежденій надежнѣе векселей менѣе прочныхъ торговыхъ домовъ, вслѣдствіе чего перваго рода векселя могутъ продаваться дороже вторыхъ. Въ то же время долгосрочные векселя менѣе надежны краткосрочныхъ, такъ какъ за болѣе продолжительное время можетъ быть больше неожиданныхъ случайностей, а слѣдовательно, они дешевле. Особенно значительна разница курса на долгосрочные и краткосрочные векселя во время торгово-промышленныхъ и денежныхъ кризисовъ.

в) Срокъ векселей имѣетъ еще другое вліяніе на ихъ курсовую цѣну, а именно: векселя „по предъявленіи“ (à vue) должны быть дороже векселей срочныхъ въ виду того, что по послѣднимъ часто несется нѣкоторая потеря на несовпаденіи сроковъ въ точности.

г) *Высота учета* на рынкахъ, на кои нотируется вексельный курсъ, существенно вліяетъ на курсъ долгосроч-

ныхъ векселей. Вліяетъ на вексельный курсъ вообще и высота мѣстнаго учета.

д) Всякія *перемѣны въ монетномъ дѣлѣ*, колебанія цѣнъ золота и серебра настроеніе денежнаго рынка и проч., вліяютъ на вексельный курсъ точно такъ же, какъ на курсъ процентныхъ бумагъ.

Колебанія вексельнаго курса имѣютъ точно опредѣленные предѣлы: векселя ни въ коемъ случаѣ не могутъ стоить дороже того, во сколько обошлось бы переслать тѣ же суммы наличными деньгами на данные рынки, и дешевле того, во сколько обошлось бы полученіе соотвѣтственныхъ суммъ въ монетѣ изъ за границы. Изъ этого видно, что предѣлы колебаній вексельнаго курса опредѣляются стоимостью пересылки денегъ въ монетѣ и ихъ размѣна или перечеканки.

Глава седьмая.

Транспортное дѣло.

1. Задачи транспортнаго дѣла. Общей задачей транспортнаго дѣла является перевозка людей, товаровъ и корреспонденцій, иначе говоря, преодолѣваніе разстояній съ экономическими цѣлями.

Значительность преодолѣваемыхъ разстояній по мѣрѣ успѣховъ цивилизаціи увеличивается; въ то же время увеличивается и быстрота транспортнаго движенія. Однимъ изъ важнѣйшихъ способовъ ускоренія перевозки является уменьшеніе мѣстъ пересадки и перегрузки съ одной линіи на другую; поэтому отдѣльныя транспортныя линіи все удлинняются, иначе говоря, устраивается все больше и больше такъ называемыхъ „линій прямого сообщенія". Прямое сообщеніе служитъ также способомъ удешевленія перевозки, ибо даетъ возможность болѣе равномѣрной эксплоатаціи перевозочныхъ средствъ и устраняетъ перегрузочныя затраты. Значительность разстояній требуетъ и соотвѣтственно-значительныхъ транспортныхъ средствъ. Поэтому большія транспортныя линіи посильны только очень могущественнымъ предпріятіямъ и стали возможны лишь въ новѣйшее время, благодаря большому развитію такихъ предпріятій и капиталовъ.

На большихъ разстояніяхъ должно быть какъ можно больше разнообразія способовъ транспортировки, такъ какъ этого требуетъ разнообразіе условій торговаго движенія. Напр., дальній Востокъ будетъ удовлетворительно соединенъ съ Европой лишь тогда, когда рядомъ съ существующими морскими и телеграфными линіями будутъ линіи желѣзнодорожныя, шоссейныя и, гдѣ возможно—рѣчныя.

А. Быстрота транспортнаго движенія важнѣйшее условіе сближенія дальнихъ рынковъ и потому требуется тѣмъ настойчивѣе, чѣмъ длиннѣе становятся линіи прямого сообщенія. Достиженіе быстроты въ транспортномъ движеніи обусловливается:

1) *Успѣхами производствъ* и значительностью перевозимыхъ грузовъ. Ускореніе движенія возможно только при достаточности перевозимыхъ грузовъ, такъ какъ иначе не оправдываются затраты на ускореніе движенія.

2) Усовершенствованіями *техники транспортнаго дѣла.*

3) Улучшеніями и *развитіемъ торговыхъ сношеній и кредита.*

4) *Раздѣленіемъ труда* въ транспортномъ дѣлѣ. Каждая отрасль транспортнаго дѣла должна развиваться самостоятельно и специализироваться, безъ чего немыслимо достиженіе общаго оживленія дѣла.

5) Увеличеніемъ *плотности народонаселенія.* Чѣмъ пустыннѣе перерѣзкаемая транспортной линіей мѣстность, тѣмъ труднѣе достичь на ней быстраго движенія; наоборотъ, въ густо-населенной мѣстности быстрота сношеній можетъ получить чрезвычайно большое развитіе.

6) Увеличеніемъ *обезпеченности движенія.* Чѣмъ больше порядка въ странѣ, тѣмъ быстрѣе бываютъ сношенія, ибо меньше тормозятся случайностями и всевозможными предосторожностями противъ нихъ.

Б. Правильность сношеній требуется по слѣдующимъ соображеніямъ:

Всякія предпріятія ведутся тѣмъ успѣшнѣе, чѣмъ они неприрывнѣе и чѣмъ точнѣе могутъ быть предусмотрѣны размѣры и продолжительность операцій. Слѣдовательно, успѣхи торговли и промышленности въ странѣ въ значительной степени зависятъ отъ правильности и непрерывности транспортныхъ сношеній, коими пользуются. Въ то же время само транспортное предпріятіе, на тѣхъ же основаніяхъ, требуетъ правильности операцій для собственнаго процвѣтанія. Правильно и непрерывно дѣйствующее средство сообщенія бываетъ болѣе полно использовано, быстрѣе возвращаетъ затрачиваемые на его дѣйствіе капиталы и болѣе привлекаетъ публику, являясь болѣе удобнымъ и внушая больше довѣрія. Цѣлыя отдѣльныя предпріятія возникаютъ и существуютъ только благодаря увѣренности, что въ опредѣленные сроки могутъ располагать опредѣленными перевозочными средствами. Все, что вредитъ правильности движенія въ области техники (напр., маловодіе рѣкъ, зимніе льды, метели, наводненія, бури и проч.) или вслѣдствіе другихъ причинъ (напр., войны, разбои, правительственныя стѣсненія движенія ради отдѣльныхъ цѣлей и проч.) въ высшей степени подрываетъ развитіе транспортнаго дѣла вообще, такъ какъ подрывается довѣріе къ нему въ предпринимателяхъ.

Для правильности сношеній необходимо, чтобы отдѣльныя транспортныя предпріятія согласовались въ своихъ операціяхъ. Такъ сроки движенія поѣздовъ и пароходовъ на отдѣльныхъ линіяхъ должны назначаться по взаимному соглашенію, чтобы въ движеніи не было ненужныхъ перерывовъ. Чѣмъ выше культурное развитіе страны, тѣмъ публика бываетъ требовательнѣе въ этомъ отношеніи и тѣмъ необходимѣе самое точное согласованіе движенія по отдѣльнымъ линіямъ. Съ непроизводительной тратой времени и средствъ вслѣдствіе неустройства транспортнаго дѣла люди мирятся лишь въ малокультурныхъ странахъ, гдѣ вообще еще не установилась правильная оцѣнка времени.

Можно признать общеустановившимся правиломъ, что въ узловыхъ пунктахъ, гдѣ производится перегрузка или пересадка, менѣе быстрыя и менѣе регулярныя средства сообщеній дожидаются болѣе быстрыхъ и болѣе регулярныхъ. Такъ на узловой желѣзнодорожной станціи пассажирскій поѣздъ дожидается курьерскаго, товаро-пассажирскій—пассажирскаго, товарный—товаропассажирскаго. На томъ же основаніи поѣздъ боковой вѣтви ждетъ поѣзда магистральной линіи, пароходъ соображается съ движеніемъ поѣздовъ, дилижансъ—съ движеніемъ поѣздовъ и пароходовъ и т. д.

В. Надежность сообщеній. Требованія надежности отъ транспортныхъ предпріятій въ различныхъ странахъ неодинаковы. Надежность перевозки въ значительной степени зависитъ отъ дальности разстояній, отъ особенностей путей сообщенія, отъ качества перевозочныхъ средствъ и отъ большей или меньшей культурности населенія тѣхъ мѣстъ, черезъ которыя совершается перевозка. Однако, даже если всѣ перечисленныя условія благопріятны для надежности перевозки, остаются еще различныя случайности, предвидѣть которыя трудно. Въ то же время надо отмѣтить, что чѣмъ спѣшнѣе совершается перевозка, тѣмъ труднѣе бываетъ соблюдать различныя мѣры предосторожности противъ случайностей. Отсюда различіе во взглядахъ на степень необходимой надежности перевозки: одни требуютъ наибольшей возможной надежности, поступаясь ради нея скоростью движенія; другіе предпочитаютъ быстроту движенія, соглашаясь на соотвѣтственное увеличеніе риска.

Случайности, мѣшающія надежности перевозки, вызвали потребность въ *путевомъ страхованіи* различныхъ родовъ. Благодаря страхованію, рискъ перевозки сдѣлался для отправителей весьма ничтожнымъ, и убытки отъ него распредѣляются на всю міровую торговлю болѣе или менѣе равномѣрно.

Дальность перевозки увеличиваетъ необходимое для ея осуществленія время и соотвѣтственно повышаетъ рискъ. Въ то же время именно на дальнихъ разстояніяхъ особенно нужна быстрота движенія, которая то же увеличиваетъ рискъ. Наконецъ, дальняя перевозка всегда обходится дорого, вслѣдствіе чего затраты на страхованіе не всегда можно производить въ полномъ размѣрѣ. Отсюда особенная рискованность дальнихъ отправленій, каковы бы ни были прочія условія.

Г. Удобство перевозки требуется все большее и большее. Стремленіе къ комфорту, облегченіямъ жизни вообще и къ удобной обстановкѣ торговой дѣятельности въ особенности—является характерной особенностью нынѣшней эпохи и свойственно всѣмъ культурнымъ народамъ. Транспортныя предпріятія принуждены считаться съ этой потребностью публики, какъ и съ прочими.

Д. Дешевизна перевозки находится въ зависимости отъ техническихъ усовершенствованій и отъ значительности транспортнаго движенія. На удешевленіе транспортныхъ цѣнъ вліяютъ тѣ же условія спроса, предложенія и создаваемой ими конкуренціи, какъ и на удешевленіе прочихъ цѣнъ.

II. Предметы перевозки. А. Какъ уже отмѣчено выше, предметами перевозки могутъ быть: *люди, товаръ* и *извѣстія*. Соотвѣтственно различаются три рода транспортныхъ движеній: *пассажирское, товарное* и *почтово-телеграфное*. Различіе между этими родами сношеній зависитъ отъ слѣдующихъ условій:

1) Товаръ, люди и извѣстія требуютъ различной скорости передвиженія. Скорость, достаточная для товарнаго движенія, недостаточна для пассажирскаго; еще быстрѣе должны доставляться извѣстія. Это зависитъ отъ самой сущности дѣла, и всякое отступленіе отъ этого правила надо признавать ненормальнымъ. Такъ, напр., если въ данной странѣ пассажиръ можетъ прибыть изъ одного города въ другой скорѣе, чѣмъ одновременно отправленное письмо, почтовое дѣло въ этой странѣ нельзя признать удовлетворительнымъ.

2) Огромное различіе въ вѣсѣ этихъ

трехъ категорій предметовъ перевозки. Извѣстія сами по себѣ не имѣютъ вѣса, и нѣкоторую тяжесть представляетъ собою лишь бумага и укупорочный матерьялъ, когда извѣстія передаются въ формѣ корреспонденціи. Люди и товаръ имѣютъ вѣсъ, получающій однако различное значеніе въ перевозкѣ: въ товарномъ движеніи онъ имѣетъ первостепенное значеніе; въ пассажирскомъ—его значеніе гораздо меньше и оттѣсняется различными другими требованіями.

3) Особенно существенно различіе въ *оцѣнкѣ* этихъ трехъ родовъ предметовъ перевозки, иначе говоря въ матерьяльной отвѣтственности за нихъ. Реальной оцѣнкѣ подается только товаръ. Цѣнность извѣстій опредѣлять уже гораздо труднѣе, и отвѣтственность за исправность ихъ доставки отъ этого лишь возрастаетъ. Наконецъ, цѣнность человѣческой жизни выше всякой матерьяльной оцѣнки, и отвѣтственность за пассажировъ очень велика. Отсюда различія въ области надежности способовъ передвиженія для этихъ трехъ категорій.

4) Различны также манипуляціи, которыхъ требуютъ предметы перевозки. Въ пассажирскомъ движеніи большую часть такихъ манипуляцій совершаютъ перевозимые пассажиры сами: ихъ не надо взвѣшивать, они сами занимаютъ свои мѣста, сами слѣдятъ за своевременностью высадки и проч. Товаръ приходится упаковывать, взвѣшивать, нумеровать, стеречь, нагружать, выгружать и проч. Еще значительнѣйшихъ манипуляцій требуетъ почтовая корреспонденція. Особенно обременительны манипуляціи съ товаромъ и почтовой корреспонденціей на перегрузочныхъ пунктахъ.

Б. Разсматривая перевозку товаровъ въ отдѣльности, мы различаемъ условія, создаваемыя: *цѣнностью*, *формой*, *вѣсомъ*, *прочностью* и прочими *физическими особенностями* предметовъ перевозки.

1) *Цѣнность* предметовъ, вообще говоря, придаетъ имъ большую пригодность для дальнихъ отправленій. Цѣнные предметы чаще другихъ пересылаются на большія разстоянія. Усовершенствованія въ способахъ перевозки, однако, преслѣдуютъ цѣль облегчать пересылку менѣе цѣнныхъ предметовъ, и всякое новое усовершенствованіе транспортнаго дѣла вводитъ въ оборотъ новые предметы дальней пересылки. Такъ, напр., золото, жемчугъ, драгоцѣнные камни, слоновая кость, дорогія ткани, цѣнныя пряности и т. п. издавна перевозились на огромныя разстоянія, при томъ самыми первобытными способами, напр., караванными путями и ручной переноской; такіе же малоцѣнные предметы, какъ каменный уголь, хлопокъ, хлѣбъ, строевой лѣсъ и проч., въ древности перевозились лишь на небольшія разстоянія и только въ новѣйшее время, благодаря большимъ успѣхамъ въ транспортной техникѣ, стали пригодны для пересылки на большія разстоянія.

2) Форма предметовъ имѣетъ большое значеніе при ихъ пересылкѣ. По своей формѣ предметы тѣмъ удобнѣе, чѣмъ они, что называется, укладистѣе, т. е. чѣмъ полнѣе могутъ быть использованы перевозочныя средства съ такимъ грузомъ. Въ то же время форма клади можетъ облегчать или затруднять манипуляціи съ нею, можетъ затруднять перевозочное движеніе, можетъ разрушительно влiять на подвижной составъ и т. д. Ясно, напр., что кули съ хлѣбомъ или тюки съ хлопкомъ очень укладисты и удобны для перевозки, тогда какъ осадныя орудія или неразбираемыя части большихъ и

тяжелыхъ машинъ представляютъ собою неудобную кладь.

Это принимается во вниманіе при укупоркѣ товаровъ. Такъ, кули и ящики дѣлаются преимущественно такой вмѣстимости, чтобы отдѣльное мѣсто клади не превышало подъемной силы одного нормальнаго рабочаго; цѣльные, неразбираемые предметы большой тяжести зачастую снабжаютъ подъемными приспособленіями; при караванныхъ отправкахъ избѣгаютъ ящиковъ съ острыми углами и т. д.

3) Чтобы правильно уяснить себѣ значеніе вѣса предметовъ въ пересылкѣ, надо различать *поштучную кладь* отъ *развѣсочной*. Поштучной кладью называются въ транспортномъ дѣлѣ предметы, перевозимые цѣликомъ; развѣсочная кладь, наоборотъ можетъ грузиться частями и можетъ быть приспособлена въ своей укупоркѣ сообразно перевозочнымъ средствамъ.

Поштучная кладь вообще бываетъ менѣе удобна для перевозки; если же предметы очень велики или очень тяжелы, ихъ поштучная перевозка становится чрезвычайно трудной, а въ нѣкоторыхъ случаяхъ даже невозможной. Предѣльный вѣсъ поштучной клади чрезвычайно различенъ въ зависимости отъ условій перевозки. Если, напр., на данномъ пути хоть въ отдѣльномъ мѣстѣ предстоитъ вьючное движеніе (напр. въ горахъ), предѣльный вѣсъ поштучной клади бываетъ очень невеликъ. Ограничиваютъ эти предѣлы также: исправность и свойства пути, прочность мостовъ, глубина рѣкъ и т. д. Очень многіе грузы этой категоріи вовсе не перевозятся, или перевозятся только моремъ и большими водными путями.

Развѣсочные грузы въ транспортномъ дѣлѣ преобладаютъ. Ихъ характерной чертой является пропорціональность вѣса къ цѣнности отдѣльныхъ мѣстъ одного и того же товара. Ясно, что чѣмъ такой товаръ цѣннѣе, тѣмъ отдѣльныя мѣста могутъ быть меньше и, слѣдовательно, тѣмъ товаръ удобнѣе въ перевозкѣ. Отсюда огромное значеніе техническихъ усовершенствованій для малоцѣнныхъ грузовъ и несравненно меньшее значеніе для цѣнныхъ грузовъ. Изобрѣтеніе желѣзныхъ дорогъ, напр., имѣло колоссальное значеніе для перевозки руды и каменнаго угля, тогда какъ на перевозку благородныхъ металловъ имѣло меньшее вліяніе.

Не надо, однако, смѣшивать чисто транспортное дѣло съ обращеніемъ. Улучшеніе путей сообщенія и перевозочныхъ средствъ имѣетъ первостепенное значеніе въ ускореніи обращенія цѣнностей; поэтому, если благородные металлы мало выиграли отъ изобрѣтенія желѣзныхъ дорогъ какъ грузъ, доставляемый на рынки съ пріисковъ, то каждый золотникъ этихъ металловъ получилъ благодаря желѣзнымъ дорогамъ несравненно большее движеніе, чѣмъ прежде, и въ этомъ смыслѣ желѣзныя дороги имѣли даже большее значеніе для перевозки золота, чѣмъ для перевозки угля и руды.

Въ одномъ отношеніи предметы большой цѣнности при маломъ вѣсѣ въ перевозкѣ неудобны, а именно они требуютъ иногда особыхъ мѣръ предосторожности. Такъ, напримѣръ, пересылка нѣсколькихъ милліоновъ рублей въ кредитныхъ билетахъ требуетъ значительныхъ затратъ или особыхъ мѣръ предосторожности, хотя грузъ крайне малъ и въ перевозкѣ удобенъ.

4) Прочность товара въ перевозкѣ имѣетъ огромное значеніе. Надо различать прочность, въ смыслѣ неподверженности предметовъ порчѣ (гніенію, скисанію и т. п.), отъ чисто механиче-

ской прочности. Въ первомъ случаѣ возможность дальной перевозки товаровъ увеличивается главнымъ образомъ отъ ускоренія движенія и отъ искусственнаго приспособленія легко портящихся продуктовъ для дальнихъ отправленій. Такъ мясо, свѣжая рыба, нѣкоторые зрѣлые плоды, молоко и т. п. товары стали пересылаться на большія разстоянія съ ускореніемъ желѣзнодорожнаго движенія, съ устройствомъ особыхъ вагоновъ-ледниковъ и въ видѣ консервовъ. Предметы малопрочные въ механическомъ отношеніи перевозить легче, ибо здѣсь вся задача сводится къ хорошей укупоркѣ, а извѣстно, что самые хрупкіе предметы, при нынѣшнемъ состояніи техники, могутъ быть укупорены вполнѣ надежно.

5) Изъ прочихъ свойствъ товаровъ наибольшее значеніе имѣетъ въ перевозкѣ ихъ безопасность. Предметы легко воспламеняемые и взрывчатые особенно неудобны для перевозки.

Въ особую категорію надо также выдѣлить живность (скотъ, живую птицу и проч.) Въ отдѣльныхъ случаяхъ передвиженіе такого товара даже легче, чѣмъ всякаго другого, напр., при перегонкѣ гуртовъ и табуновъ на небольшія разстоянія. Но вообще живность надо считать неудобнымъ грузомъ, весьма громоздкимъ, требующимъ особаго ухода и замедляющимъ общее движеніе.

Въ заключеніе надо еще отмѣтить, что постоянство въ движеніи товаровъ имѣетъ огромное значеніе въ ихъ перевозкѣ. Чѣмъ равномѣрнѣе и постояннѣе движеніе какого-нибудь товара, тѣмъ лучше приспосабливаются для него перевозочныя средства и тѣмъ успѣшнѣе совершается самое передвиженіе. Такъ, напримѣръ, подвозъ съѣстныхъ припасовъ для нѣсколькихъ милліоновъ жителей Лондона и его предмѣстій совершается легко, быстро, незамѣтно и безъ всякихъ стѣсненій, тогда какъ продовольствіе случайно сосредоточенной гдѣ-нибудь арміи въ сотню тысячъ человѣкъ дѣло очень трудное и всегда приводитъ къ общему стѣсненію движенія.

III. Вліяніе транспортнаго дѣла. А. На производства всякое улучшеніе въ транспортномъ дѣлѣ вліяетъ въ высшей степени благодѣтельно, такъ какъ облегчаетъ и удешевляетъ подвозъ матерьяловъ, вспомогательныхъ средствъ и рабочихъ рукъ и въ то же время поднимаетъ сбытъ продуктовъ, устраняя конкуренцію странъ, пользовавшихся до того времени случайными транспортными преимуществами.

Б. На существующія цѣны состояніе транспортнаго дѣла въ странѣ вліяетъ очень сильно и разнообразно.

Когда въ различныхъ мѣстахъ цѣны неодинаковы, торговля стремится направлять товары изъ мѣстъ, гдѣ они дешевы, въ мѣста, гдѣ цѣны стоятъ выше. Такимъ образомъ самое различіе цѣнъ вызываетъ транспортное движеніе, которое при нормальномъ развитіи приводитъ къ сравнительному уравненію цѣнъ. Слѣдовательно, разница цѣнъ бываетъ благопріятна транспортнымъ предпріятіямъ; улучшенія же транспортнаго дѣла вліяютъ на цѣны уравнительно. Какъ мы видѣли выше, полнаго уравненія цѣнъ не можетъ быть, такъ какъ на различіе цѣнъ вліяютъ многіе факторы, помимо условій перевозки; поэтому достигаемое уравненіе цѣнъ не можетъ вліять на транспортное дѣло губительно; наоборотъ, съ уменьшеніемъ эксплоатируемыхъ торговлей разницъ въ цѣнахъ, когда транспортное дѣло развилось успѣшно, движеніе обыкновенно еще усиливается, стремясь возмѣстить уменьшеніе выгодъ на отдѣльныхъ оборотахъ помощью ихъ увеличенія и ускоренія.

Транспортное дѣло вліяетъ понижательно лишь на ненормально высокія цѣны. Въ общемъ же итогѣ транспортное дѣло вызываетъ повышеніе цѣнъ, а именно на сумму затратъ на него.

Такъ какъ изъ нѣсколькихъ способовъ перевозки между двумя пунктами наиболѣе выгодными являются въ однихъ случаяхъ самые быстрые, въ другихъ наиболѣе надежные, въ третьихъ— наиболѣе регулярные, то вліяніе на цѣны оказываютъ еще *разнообразіе, скорость, регулярность* и *надежность способовъ перевозки.*

Когда грузы привлекаются какимъ-либо рынкомъ, доставщики такихъ грузовъ всегда стараются найти какіе-нибудь другіе грузы для обратнаго движенія, чтобы не отправлять перевозочныхъ средствъ обратно порожнемъ. Такія усилія всегда увѣнчиваются успѣхомъ, ибо со своей стороны всякій рынокъ стремится расплачиваться не деньгами, а товаромъ. Изъ этого видно, что транспортное движеніе въ одну сторону вызываетъ соотвѣтственное оживленіе торговли въ обратномъ направленіи.

В. Вліяніе транспортнаго дѣла на обращеніе благъ. Насколько торговый обмѣнъ и обращеніе благъ связаны съ транспортнымъ движеніемъ видно изъ того, что очень часто транспортное дѣло смѣшиваютъ съ торговлей. Въ самомъ дѣлѣ, лишь благодаря торговлѣ могутъ развиваться транспортныя предпріятія; съ другой стороны, только благодаря усовершенствованіямъ транспортнаго дѣла торговля могла достичь своего нынѣшняго колоссальнаго развитія. Въ древности оба дѣла смѣшивались и велись одними и тѣми же лицами; но по мѣрѣ культурнаго прогресса, принципъ раздѣленія труда и здѣсь оказалъ свое вліяніе и постепенно выдѣлилъ транспортное дѣло изъ торговыхъ. Нынѣшній купецъ не видитъ расчета въ затратѣ своего времени и труда на перевозку товаровъ, а поручаетъ это людямъ спеціально занятымъ этимъ дѣломъ; со своей стороны транспортные предприниматели лишь въ исключительныхъ случаяхъ развозятъ собственный товаръ, предпочитая всецѣло сосредоточивать свою дѣятельность на чисто перевозочныхъ операціяхъ, въ которыхъ лучше знаютъ толкъ и потому видятъ меньше риска. Содѣйствовало такому раздѣленію труда и чрезвычайное усложненіе нынѣшнихъ торговыхъ и транспортныхъ дѣлъ.

Нечего и говорить, что современное развитіе транспортнаго дѣла вліяетъ на ускореніе обращенія благъ въ высшей степени благотворно. Оно оказываетъ даже весьма существенное моральное вліяніе, ибо, стремясь устранять все, что мѣшаетъ сношеніямъ людей, содѣйствуетъ международному сближенію, упорядоченію законовъ, распространенію знаній и т. д. Справедливо утверждаютъ, что транспортныя предпріятія сдѣлали больше для распространенія цивилизаціи, чѣмъ всѣ политическія усилія.

Г. Кредитъ и транспортное дѣло въ неразрывной связи. Безъ кредита не было бы нынѣшняго развитія способовъ передвиженія; въ то же время безъ соотвѣтственнаго развитія сношеній не было бы нынѣшняго развитія кредита. Въ транспортномъ дѣлѣ кредитъ еще нужнѣе, чѣмъ въ торговлѣ.

Кредитъ непосредственно питаетъ транспортныя дѣла. Такъ онъ необходимъ для ихъ возникновенія въ видѣ большихъ акціонерныхъ предпріятій или казенныхъ учрежденій, основываемыхъ при помощи облигаціонныхъ займовъ. Въ малыхъ размѣрахъ большая часть такихъ предпріятій невозможны (напр. желѣзныя дороги) и потому они

были бы неосуществимы безъ кредита. Затѣмъ на кредитѣ основывается самое веденіе дѣла, требующее большого довѣрія отъ грузоотправителей, связаннаго съ страхованіемъ, съ выдачами ссудъ подъ залогъ товаровъ и проч. Самое широкое примѣненіе кредита въ транспортномъ дѣлѣ до такой степени обычно, что мы не обращаемъ на это явленіе ни малѣйшаго вниманія, находя его вполнѣ естественнымъ. Между тѣмъ это одна изъ величайшихъ побѣдъ цивилизаціи; стоитъ только вспомнить, что всего нѣсколько столѣтій тому назадъ транспортное дѣло боролось съ величайшими неурядицами, что моря кишѣли тогда пиратами, а суша разбойниками, что транспорты разграблялись ѳеодалами, войсками, даже нѣкоторыми народоправителями, что не было болѣе рискованнаго дѣла и, слѣдовательно, что ни-малѣйшаго кредита въ его операціяхъ не могло быть.

Высшей степенью кредита надо считать такой, который всецѣло основывается на существующемъ порядкѣ и въ которомъ личности кредитуемыхъ дебиторовъ для кредитора безразличны. Именно въ этой формѣ кредитъ широко примѣняется въ современныхъ транспортныхъ предпріятіяхъ. Довѣряя свой товаръ какому-нибудь желѣзнодорожному или пароходному предпріятію, мы не знаемъ и не любопытствуемъ узнать, кто будутъ тѣ люди, отъ добросовѣстности которыхъ будетъ зависѣть сохранность нашей собственности вплоть до сдачи груза на мѣстѣ назначенія; мы довѣряемъ самому учрежденію и законамъ, опредѣляющимъ его отвѣтственность; мы довѣряемъ въ этихъ случаяхъ больше, чѣмъ, напр., при вкладѣ денегъ въ какой-нибудь банкъ, ибо въ транспортномъ дѣлѣ отвѣтственность гораздо сложнѣе и не всегда подается точному опредѣленію, а зачастую даже отсутствуетъ. Такъ, напр., мы довѣряемъ почтовому вѣдомству самыя важныя письма, отъ своевременнаго доставленія коихъ зависитъ иногда вся наша судьба, причемъ обыкновенно довольствуемся заказомъ такого письма, т. е. страховкой его въ десяти рубляхъ; и случаи нарушенія такого довѣрія весьма рѣдки.

Со своей стороны транспортное дѣло существенно служитъ развитію кредита. Однимъ облегченіемъ сношеній между людьми современное развитіе транспортнаго дѣла оказываетъ кредиту неоцѣнимыя услуги. Благодаря почтѣ, телеграфу и телефону сильно раздвинулись предѣлы районовъ, въ которыхъ можетъ дѣйствовать всякое отдѣльное кредитное предпріятіе. Благодаря возможности быстраго переѣзда по желѣзнымъ дорогамъ и на пароходахъ, каждый производитель можетъ шире довѣрять своимъ покупателямъ, ибо легче наводитъ о нихъ справки и можетъ своевременнѣе принимать мѣры въ случаяхъ неисправности. Наконецъ огромное значеніе имѣетъ для кредита нынѣшняя гласность, возможная лишь при хорошемъ состояніи способовъ сношеній. Когда мы покупаемъ акціи какого-нибудь отдаленнаго предпріятія, имѣя въ виду, что будемъ имѣть свѣдѣнья объ этомъ предпріятіи всегда своевременныя; когда мы посылаемъ довѣреннаго человѣка куда-нибудь за тысячи верстъ провѣрить дѣло, которому намѣрены открыть кредитъ; когда, наконецъ, мы не видимъ причины отказывать въ кредитѣ только потому, что должникъ проживаетъ далеко—во всѣхъ этихъ случаяхъ нашъ кредитъ въ большой степени или всецѣло зависитъ отъ современнаго состоянія способовъ сношеній.

IV. Перевозочныя средства. Перевозочныя средства разсматриваются съ

двухъ точекъ зрѣнія: съ *экономической* и *технической*. Съ обѣихъ точекъ зрѣнія приходится разсматривать: пути сообщенія, подвижной составъ и двигательныя силы; между таковыми должно быть полное соотвѣтствіе. Чѣмъ больше между ними гармоніи, тѣмъ значительнѣе получатся транспортныя средства. Случается, что усовершенствованія этихъ трехъ главныхъ основъ транспортнаго дѣла идутъ неравномѣрно, т. е. что одна улучшается больше, чѣмъ другія; тогда результаты почти не оправдываютъ сдѣланныхъ усилій. Такъ, если дѣлаются крупныя затраты на устройство портовъ, тогда какъ для подъема мореходства соотвѣтственныхъ мѣръ не принимается, улучшенія перевозочныхъ средствъ не получается, или же плодами отъ сдѣланныхъ затратъ воспользуются иностранцы. Замѣтимъ, однако, что такая ненормальность продолжается обыкновенно лишь временно, и что улучшеніе одной изъ основъ перевозочнаго дѣла всегда приводитъ къ улучшенію остальныхъ. Основныя части перевозочныхъ средствъ зависятъ отъ естественныхъ условій и отъ большихъ или меньшихъ затратъ капиталовъ, труда и знаній на приспособленіе естественныхъ условій къ перевозочному дѣлу.

1) *Пути сообщенія.* Для всякихъ сношеній нужны соотвѣтственные пути. Путь бываетъ тѣмъ лучше, чѣмъ меньше онъ требуетъ затраты силъ и средствъ на пользованіе имъ. Прежде всего пути зависятъ отъ природы, т. е. отъ существующихъ естественныхъ условій въ странѣ и отъ ея географическаго положенія. Большимъ преимуществомъ всякаго пути бываетъ его непрерывность и одинаковость на всемъ протяженіи.

Существующіе пути раздѣляются на двѣ главныя группы: *водные* и *сухопутные*. Каждая имѣетъ свои преимущества и свои отрицательныя стороны. По воднымъ путямъ перевозка обходится дешевле и допускаетъ отправленіе такихъ грузныхъ предметовъ, которые сухимъ путемъ перевозить нельзя; зато сухимъ путемъ, при нынѣшнемъ состояніи техники, движеніе можетъ быть быстрѣе и регулярнѣе. Въ странахъ съ суровымъ климатомъ водные пути имѣютъ тотъ существенный недостатокъ, что на зиму сковываются льдами. Изъ водныхъ путей, морскіе лучше рѣчныхъ, но требуютъ сложной эксплоатаціи; рѣчные же въ большинствѣ случаевъ неодинаково пригодны въ различное время года и требуютъ постоянныхъ улучшеній.

Сухопутныя дороги находятся въ зависимости главнымъ образомъ отъ рельефа страны и отъ большей или меньшей пересѣченности мѣстности. Чѣмъ значительнѣе и круче измѣненія рельефа въ странѣ, тѣмъ труднѣе выборъ линій, удобныхъ для устройства дорогъ, тѣмъ ихъ бываетъ меньше и тѣмъ онѣ затруднительнѣе для транспортнаго движенія. Въ то же время на пересѣченной мѣстности дороги приходится дѣлать болѣе извилистыми. Орошеніе мѣстности имѣетъ большое значеніе при устройствѣ дорогъ; гдѣ орошеніе недостаточно, напр., въ пустынѣ, проложеніе дорогъ, въ особенности желѣзныхъ, очень затруднительно; въ болотистыхъ мѣстахъ оно тоже неудобно, и въ особенности трудно содержать въ исправности колесныя дороги. На развитіе путей сообщенія въ странѣ сильно вліяютъ также: климатъ, растительность, существованіе минеральнаго топлива, условія скотоводства и проч. Отъ климата зависитъ главнымъ образомъ движеніе по грунтовымъ и воднымъ путямъ; огромное значеніе имѣ-

ютъ санные пути, обыкновенно, болѣе удобные чѣмъ колесные. Отъ растительности въ значительной степени зависитъ выборъ матерьяловъ при устройствѣ путей, родъ топлива на желѣзныхъ дорогахъ и большая или меньшая подверженность дорогъ снѣжнымъ заносамъ. Богатство минеральнымъ топливомъ даетъ большое преимущество желѣзнодорожному движенію и пароходству. Отъ условій скотоводства зависитъ достаточность возовыхъ животныхъ. Прочія условія вліяютъ главнымъ образомъ на качество путей, особенности ихъ предназначенія, ихъ дешевизну и проч.

2) *Подвижной составъ.* Въ большинствѣ случаевъ для передвиженія предметовъ нужны особыя орудія, именуемыя вообще подвижнымъ составомъ. Безъ подвижного состава обходятся только при гонкѣ плотовъ, при первобытномъ вьючномъ движеніи или при переноскѣ клади на людяхъ, и т. п. Не требуютъ подвижного состава также: телеграфы и телефоны въ области средствъ сообщенія и трубопроводныя устройства (нефтепроводы, водопроводы, газопроводы и проч.). Во всѣхъ другихъ случаяхъ передвиженіе грузовъ по тѣмъ или другимъ путямъ сообщенія требуетъ подвижного состава, отъ качества, достаточности и исправности котораго зависитъ пользованіе путями.

Гдѣ транспортное дѣло достигло полнаго развитія, подвижной составъ бываетъ вполнѣ приспособленъ для наиболѣе успѣшнаго пользованія путями, а также сообразно особенностямъ клади, быстротѣ движенія и проч. Поэтому необходимо не только обиліе, но и достаточное разнообразіе существующаго подвижнаго состава. Такъ, напр., на желѣзныхъ дорогахъ особые паровозы и вагоны приспособлены для скораго движенія, имѣются отдѣльныя цистерны для возки нефти, особые вагоны для товаровъ высокой цѣнности и т. д. Чѣмъ значительнѣе транспортное движеніе, тѣмъ специализація подвижнаго состава бываетъ сложнѣе.

Въ хозяйственномъ отношеніи огромное значеніе имѣетъ полное использованіе подвижнаго состава. Будь то суда, вагоны или простыя телѣги, они должны находиться въ возможно большемъ употребленіи, чтобы вложенный въ нихъ капиталъ какъ можно меньше оставался непроизводительнымъ. Слѣдовательно, въ обиліе подвижного состава не должно быть излишка и таковое должно поддерживаться въ строгомъ соотвѣтствіи потребностямъ движенія. Мертвый капиталъ получается не только, когда подвижной составъ остается безъ употребленія, но и въ тѣхъ случаяхъ, когда онъ тяжелѣе, чѣмъ слѣдуетъ. Излишняя тяжесть подвижнаго состава именуется *мертвымъ грузомъ*. Уменьшеніе мертваго груза составляетъ задачу техники.

3) *Двигательныя силы* въ транспортномъ дѣлѣ бываютъ физическія, но въ примѣненіи своемъ обусловливаются чисто духовными силами.

а) Физическія силы примѣняются тѣ или другія, въ зависимости отъ путей. Качество пути обратно-пропорціонально необходимой затратѣ силъ на пользованіе имъ. Если нужна одна лошадиная сила для приведенія въ движеніе даннаго груза по стоячей водѣ (напр., въ каналѣ), то для передвиженія того же груза по желѣзной дорогѣ нужно 5—10 силъ, по хорошо-мощеной улицѣ, при движеніи шагомъ, 33 силы, а при движеніи рысью—70 силъ, по шоссе, шагомъ—80 силъ, по хорошей грунтовой дорогѣ — 125 силъ, по плохой грунтовой дорогѣ—

250 силъ. Иначе говоря гужевое движенie по грунтовымъ дорогамъ, напр. въ распутицу обходится въ 250 разъ дороже, чѣмъ тяга того же груза по каналу.

Приложенie силъ находится, однако, въ полной зависимости отъ условiй перевозочнаго движенiя, ибо не всякая сила можетъ быть примѣнена въ любомъ размѣрѣ.

Мускульная сила человѣка по размѣрамъ своимъ не велика, но по своей примѣнимости во всякихъ возможныхъ случаяхъ стоитъ выше другихъ. Только человѣкъ можетъ переносить тяжести черезъ различныя препятствiя, по лѣстницамъ, въ домахъ и т. д. Поэтому носильщики незамѣнимы во многихъ случаяхъ, въ особенности, при нагрузкѣ, разгрузкѣ и перегрузкѣ.

На второмъ мѣстѣ по разнообразiю примѣненiя стоитъ мускульная сила рабочаго скота. Пользованie рабочимъ скотомъ (лошадьми, волами, верблюдами и проч.) особенно значительно въ транспортномъ движенiи малокультурныхъ странъ, на малыхъ разстоянiяхъ и для подъѣздныхъ цѣлей. Во многихъ случаяхъ оно остается безусловно незамѣнимымъ.

Изъ силъ, примѣняемыхъ для быстраго сообщенiя, первое мѣсто занимаетъ электричество (телеграфы, телефоны), затѣмъ идетъ сила давленiя воздуха (пневматическая почта) и на третьемъ мѣстѣ стоитъ сила пара. Послѣдняя, однако, одна примѣнима, при нынѣшнемъ состоянiи техники, во всѣхъ родахъ движенiя, по сухопутнымъ дорогамъ и на водѣ.

Всѣ эти силы, въ ихъ примѣненiи къ транспортному дѣлу, обходятся дорого. Несравненно дешевле примѣненie вѣтра, при парусномъ движенiи, сила теченiя воды въ сплавномъ судоходствѣ, силы прилива и отлива, притяженiя земли и проч. Къ сожалѣнiю, эти силы дѣйствуютъ обыкновенно неравномѣрно, или медленно, или на короткомъ разстоянiи въ отдѣльномъ мѣстѣ, и потому не выдерживаютъ сравненiя съ силами электричества и пара.

б) Духовныя силы человѣка необходимы при всякомъ транспортномъ движенiи. Не существуетъ ни одной двигательной силы въ области передвиженiя грузовъ, которая могла бы дѣйствовать вполнѣ автоматически. Наоборотъ, можно принять за правило, что чѣмъ совершеннѣе способъ сообщенiя, тѣмъ большаго напряженiя человѣческаго ума онъ требуетъ, какъ въ его устройствѣ, такъ и въ эксплоатацiи. Наибольшихъ умственныхъ затратъ требуютъ, напр., желѣзно-дорожное и почтово-телеграфное дѣло.

Характерной особенностью умственнаго труда въ транспортномъ дѣлѣ является чрезвычайное напряженie вниманiя. Отъ лица направляющаго кладь, отъ рулевого на суднѣ, отъ желѣзнодорожнаго служащаго, отъ телеграфиста, даже отъ простого кучера—прежде всего требуется неослабное вниманie во все время его нахожденiя при дѣйствiи. Поэтому огромное значенie имѣетъ своевременность смѣны такого работника, совершенно независимо отъ необременительности его труда во всѣхъ другихъ отношенiяхъ, ибо вниманie можетъ быть напряжено только извѣстное время и затѣмъ слабѣетъ, какъ бы работникъ ни старался напрячь свои умственныя силы.

V. Первоначальныя перевозочныя средства. На низшихъ ступеняхъ цивилизацiи человѣчество не знало разработанныхъ дорогъ. Путями назывались лишь опредѣленныя направленiя между отдѣльными пунктами, и движенie совершалось по цѣлинѣ или первобыт-

нымъ тропамъ. Мѣстами приходилось переправляться черезъ рѣки; для этого сколачивался примитивный плотъ или выискивался бродъ, а то и просто переправа совершалась вплавь, а вьюки, плотно зашитые въ сыромять, перетаскивались на арканахъ. Въ горахъ, на обрывистыхъ мѣстахъ, вьюки также спускались или поднимались зачастую на арканахъ, а люди и вьючныя животныя карабкались налегкѣ, какъ могли. Такіе пути и теперь встрѣчаются въ нѣкоторыхъ глухихъ мѣстахъ, куда цивилизація еще не проникла, напр., въ центральной Африкѣ.

Въ культурныхъ странахъ такого варварскаго транспортнаго движенія уже не знаютъ. Безъ дорогъ производится движеніе лишь въ особыхъ случаяхъ и на короткихъ разстояніяхъ, напр., въ сельскомъ хозяйствѣ, при порубкѣ въ лѣсахъ, на войнѣ, при постройкахъ и т. п. Все нормальное движеніе совершается по дорогамъ, которыхъ раскинулась цѣлая сѣть, и эта сѣть бываетъ тѣмъ гуще, а разработка и приспособленность дорогъ тѣмъ совершеннѣе, чѣмъ гуще и культурнѣе населеніе страны. Нѣтъ сомнѣнія, что весьма обширная площадь земли отнимается у производствъ подъ дороги; въ густо-населенныхъ мѣстностяхъ подъ дорогами бываетъ до 10% площади суши. Но безъ дорогъ прежде всего не могли бы обойтись сами производства, да и вытаптываемая движеніемъ площадь была бы не меньше.

Наиболѣе густой сѣтью путей сообщенія обладаютъ государства Средней Европы, Франція и Англія. По мѣрѣ удаленія отъ этихъ наиболѣе культурныхъ государствъ, сѣть путей сообщенія становится менѣе густой, бездорожныя пространства увеличиваются, разстоянія между узловыми пунктами удлинняются; понижается и среднее достоинство дорогъ; все чаще и чаще появляются перерывы пути, совсѣмъ неразработанныя пространства, естественныя препятствія, неустраненныя человѣкомъ. Такъ мы доходимъ до мѣстъ, въ которыхъ остаются уже только караванные пути.

Караванное движеніе возникаетъ въ тѣхъ случаяхъ, когда трудности или опасности пути не допускаютъ движенія единичныхъ и малочисленныхъ возчиковъ, а требуютъ ихъ соединенія въ цѣлыя большія партіи, иногда даже въ вооруженные отряды. Въ пустыняхъ, гдѣ разстоянія между колодцами бываютъ очень велики, караваны необходимы для обороны противъ хищниковъ и для того, чтобы можно было везти съ собою на всякій случай нѣкоторый запасъ воды. Вьючнымъ животнымъ тамъ принятъ верблюдъ, лучше другихъ переносящій жажду и могущій питаться жалкими растеніями безводныхъ степей. Тысячелѣтіями уже ходятъ такіе караваны въ Азіи и въ Африкѣ, и никакихъ существенныхъ измѣненій въ техникѣ караваннаго движенія не произошло, настолько оно связано съ естественными условіями, коихъ до новѣйшаго времени почти нельзя было измѣнить. Однако и въ пустыни Азіи и Африки начинаетъ проникать культура. Въ среднеазіатскихъ владѣніяхъ Россіи, а также въ африканскихъ колоніяхъ Англіи и Франціи стали появляться желѣзно-дорожныя линіи прямо черезъ пустынные пески. На такихъ линіяхъ вода для станцій подвозится поѣздами или проводится водопроводами, порядокъ поддерживается сильной властью, и караванное движеніе осталось только для подъѣздныхъ цѣлей. Нѣтъ сомнѣнія, что наступитъ время, когда большихъ караванныхъ линій вовсе не останется.

Караванное движеніе совершается

мѣстами и въ другихъ формахъ. Въ Африкѣ, напр., есть очень пересѣченныя мѣстности, на коихъ нѣтъ недостатка въ водѣ, но по трудности движенія непримѣнимы даже вьючныя животныя; тамъ тяжести переносятся людьми на рукахъ, но носильщики собираются тоже въ большіе караваны для взаимопомощи и борьбы съ хищниками. Въ гористыхъ частяхъ Азіи очень часто верблюдъ замѣняется осломъ или лошадью; движеніе по горнымъ тропинкамъ вьючное, малыми караванами, такъ какъ пересеченность мѣстности одинаково мѣшаетъ движенію большихъ каравановъ и большихъ шаекъ разбойниковъ. Караванное движеніе возовое, на волахъ или на лошадяхъ, сохранилось еще во многихъ мѣстахъ (напр., въ Россіи и въ Испаніи), но главнымъ образомъ уже только вслѣдствіе народныхъ привычекъ. При движеніи снѣгами на оленяхъ или на собакахъ, большія передвиженія тоже совершаются обыкновенно караваннымъ порядкомъ, преимущественно для взаимопомощи.

Товарное движеніе караваннымъ порядкомъ всегда обходится дорого въ виду ничтожнаго вѣса чистой клади, приходящейся на каждый вьюкъ или каждый возъ и въ виду чрезвычайной медленности такого движенія. При томъ оно остается наименѣе надежнымъ, требуетъ большого знакомства съ мѣстными условіями и обычаями, ускользаетъ, обыкновенно, отъ нормальнаго контроля и т. д. Поэтому можно принять за правило, что торговое пользованіе караванами возможно лишь при большихъ разницахъ въ цѣнахъ перевозимаго товара на рынкахъ, между коими совершается такое движеніе, и то только для торговли цѣнными товарами.

VI. Разработанныя дороги. Гдѣ есть разработанныя дороги и достаточный гражданскій порядокъ, караваны превращаются въ обозы, размѣры коихъ съ дальнѣйшимъ упорядоченіемъ условій уменьшаются до перехода въ постоянное возовое движеніе, какъ на улицахъ.

Колесныя дороги необходимы, какъ густа ни была бы сѣть желѣзно-дорожныхъ и водныхъ путей, ибо ими совершается весь подвозъ къ такимъ путямъ и все мѣстное мелкое движеніе. Съ развитіемъ желѣзнодорожной сѣти, обыкновенно, сѣть шоссейныхъ и грунтовыхъ дорогъ тоже развивается. Обсуждая достоинства и значеніе колесныхъ дорогъ надо различать:

1) Самую *дорогу*. Колесная дорога тѣмъ лучше, чѣмъ она ровнѣе, глаже, прямѣе и тверже. Ровность дороги, т. е. неимѣніе на ней крутыхъ спусковъ и подъемовъ зависитъ иногда отъ естественныхъ условій, иногда бываетъ достигнута искуственно. То же надо сказать о прямизнѣ дороги. Прокладывая новую дорогу приходится часто выбирать между прямизной и ровностью ибо ровность достигается иногда только обходомъ крутыхъ подъемовъ или спусковъ. Искусство заключается въ разумномъ разрѣшеніи такихъ задачъ, не уклоняясь въ одну или другую сторону въ ущербъ практическимъ цѣлямъ. Въ Англіи предѣльная крутизна колесныхъ дорогъ принята въ $^{1}/_{25}$ [1]) заложенія; въ Германіи—въ $^{1}/_{18}$; круче $^{1}/_{15}$ зал. разработанныхъ дорогъ, вообще говоря, въ культурныхъ странахъ больше не бываетъ.

---

[1]) Когда крутизна показана въ дроби заложенія, это означаетъ, что вертикальное повышеніе дороги составляетъ такую часть ея длины. Если, напр., крутизна дана въ $^{1}/_{25}$ заложенія, то на каждыя 25 саженъ протяженія дороги она повышается на одну саженъ.

Гладкость и твердость дороги зависитъ отъ степени ея разработки, отъ качества употребленнаго матерьяла и отъ исправнаго содержанія. Мощеная дорога лучше шоссе, асфальтовая—лучше мощеной камнемъ. Грунтовой дорога называется, если она только выравнена, но вовсе не укрѣплена какимъ-нибудь матерьяломъ (щебнемъ, мостовой и проч.). Гористыя мѣстности обыкновенно богаты матерьяломъ для устройства дорогъ, но неудобны по трудности ихъ проложенія; равнины, наоборотъ, страдаютъ обыкновенно недостаткомъ матерьяловъ и обиліемъ болотъ или сыпучихъ песковъ. Для качества дороги имѣетъ первостепенное значеніе полный отводъ грунтовыхъ и дождевыхъ водъ отъ ея полотна; поэтому въ совершенно ровныхъ мѣстностяхъ устройство хорошихъ дорогъ не легче, а зачастую даже труднѣе, чѣмъ въ мѣстности съ достаточными уклонами почвы.

Размѣры затратъ на устройство и содержаніе колесныхъ дорогъ опредѣляются естественными условіями мѣстности, близостью и качествомъ употребляемаго матерьяла, стоимостью отчуждаемой подъ дорогу земли, числомъ и значительностью искусственныхъ сооруженій, каковы мосты, віадукты и т. п., стоимостью рабочихъ рукъ, наконецъ большимъ или меньшимъ движеніемъ по дорогѣ и особенностями этого движенія. Такъ, напр., проложеніе дорогъ вблизи большихъ городовъ обходится вообще очень дорого, вслѣдствіе цѣнности отчуждаемыхъ участковъ, значительности движенія и возможности очень тяжелыхъ поштучныхъ грузовъ; изъ за большого движенія и значительности грузовъ мосты и самое полотно такой дороги приходится дѣлать весьма прочными, что обходится дорого.

Устройство и содержаніе колесныхъ дорогъ прежде всюду возлагалось главнымъ образомъ на мѣстное населеніе, при томъ въ формѣ натуральной повинности. Отъ послѣдней въ культурныхъ государствахъ давно уже отстали совершенно. Исчезаетъ самая система возложенія дорожныхъ повинностей на мѣстное населеніе, такъ какъ сѣть дорогъ становится равномѣрнѣе и потому не остается основаній для спеціализаціи повинности.

2) *Подвижной составъ* на колесныхъ дорогахъ почти никогда не устраивается при ея проложеніи, а возникаетъ самъ собою во владѣніи лицъ, пользующихся дорогой. Поэтому онъ всегда отличается мѣстнымъ своеобразіемъ, въ зависимости отъ примѣняемости, отъ мѣстныхъ обычаевъ и отъ особенностей господствующихъ въ данной мѣстности производствъ. Впрочемъ большого выбора тутъ нѣтъ, и можно только отмѣтить: а) гдѣ дороги вообще хороши и гдѣ достаточно очень сильныхъ возовыхъ животныхъ, преобладаютъ крупныя формы четырехъ-колеснаго подвижного состава въ видѣ дилижансовъ, большихъ телѣгъ, фургоновъ и т. п.; б) наоборотъ, гдѣ дороги плохи или отличаются крутизной подъемовъ и спусковъ, и гдѣ лошади слабосильны, преобладаютъ мелкія формы подвижного состава, при томъ въ гористыхъ мѣстностяхъ преимущественно двухъ-колесныя.

3) *Двигательная сила* на колесныхъ дорогахъ почти всегда бываетъ возовыхъ животныхъ. Качество таковыхъ крайне неодинаково и не подается обобщенію.

До изобрѣтеній въ области примѣненія пара и электричества въ транспортномъ дѣлѣ, устройство колесныхъ дорогъ было главной задачей вѣдомствъ путей сообщенія. Даже водные пути

не пользовались такимъ вниманіемъ. Въ настоящее время на первомъ мѣстѣ стоятъ желѣзныя дороги и телеграфныя линіи, второе мѣсто заняли водные пути, значеніе которыхъ сильно подняло пароходство, и колесныя дороги отступили на третье мѣсто. Въ городахъ, однако, улицы сохранили все свое значеніе, и съ разрастаніемъ городовъ заботы объ устройствѣ вполнѣ удобныхъ для движенія улицъ причисляются къ главнѣйшимъ. При устройствѣ улицъ въ большихъ городахъ приходится считаться не только съ большимъ возовымъ движеніемъ, но еще съ чрезвычайно оживленной легковой ѣздой и съ потребностями пѣшеходнаго движенія. Чѣмъ городъ благоустроеннѣе, тѣмъ значительнѣе на его улицахъ пѣшеходное движеніе и тѣмъ большихъ удобствъ оно требуетъ; легковая ѣзда, наоборотъ, особенно значительна главнымъ образомъ въ большихъ, но неблагоустроенныхъ городахъ. Наивысшее благоустройство уличнаго движенія въ большихъ городахъ достигается выдѣленіемъ возового движенія, помощью особыхъ сооруженій (городскихъ желѣзныхъ и подземныхъ путей, трубныхъ проведеній и проч.) или назначенія особыхъ часовъ для перевозки грузовъ, и упорядоченіемъ пѣшеходнаго движенія устройствомъ хорошихъ тротуаровъ, переходовъ, крытыхъ галлерей, пассажевъ и проч. Получившія, было, большое развитіе конножелѣзныя уличныя линіи повсемѣстно вытѣсняются теперь электрическими. Широкое примѣненіе телефоннаго сообщенія и усовершенствованія въ области городскихъ почтъ и телеграфовъ являются лучшими мѣрами для освобожденія городскихъ улицъ отъ излишняго стѣсненія безъ всякаго ущерба сношеніямъ.

VII. *Желѣзныя дороги. А. Ихъ вліяніе на транспортное дѣло.* Желѣзныя дороги являются величайшимъ изобрѣтеніемъ XIX столѣтія. Онѣ не изобрѣтены отдѣльнымъ изобрѣтателемъ, и въ своемъ законченномъ видѣ появились не сразу; онѣ являются плодомъ постепеннаго усовершенствованія путей сообщенія вообще, и надъ этимъ изобрѣтеніемъ работали и все еще работаютъ сотни тысячъ людей, совокупности усилій которыхъ мы и обязаны этимъ неоцѣнимымъ культурнымъ успѣхомъ. Уже въ древности встрѣчалось примѣненіе рельсовыхъ путей, обыкновенно въ формѣ прокладываемыхъ на улицахъ каменныхъ колей. Бревенчатые рельсовые пути были въ большомъ примѣненіи въ средніе вѣка, главнымъ образомъ въ горнопромышленныхъ предпріятіяхъ и на пристаняхъ. Такія же бревенчатыя рельсы были впервые обиты полосовымъ желѣзомъ въ Англіи въ 1767 году; затѣмъ, благодаря паденію цѣнъ на желѣзо, стали вводиться желѣзныя рельсы, усовершенствованіе которыхъ шло непрерывно и продолжается до настоящаго времени. Столь же постепенно шло усовершенствованіе желѣзно-дорожнаго подвижного состава и въ особенности его колесъ. Двигательной силой долго служили люди и животныя непосредственно; затѣмъ стали примѣнять шпили, на кои наматывалась цѣпь, протянутая къ вагонамъ (въ рудникахъ), и примѣнена была сила пара для приведенія шпилей въ движеніе. Въ 1784 году Уаттъ въ Англіи взялъ привилегію на первый передвижной паровозъ, который, однако, такъ и остался въ проектѣ. Дѣйствительно осуществился первый паровозъ только въ 1805 году, въ Англіи же, но и этотъ паровозъ практическаго значенія еще не имѣлъ. Существенныя усовершенствованія паровоза до-

стигнуты лишь въ 1814 г. знаменитымъ Стефенсономъ; но потребовалось еще 11 лѣтъ, пока осуществилась первая желѣзная дорога въ Англіи между Стоктономъ и Дарлингтономъ. Затѣмъ развитіе дѣла пошло успѣшнѣе, а съ половины XIX столѣтія началось поразительно быстрое разрастаніе желѣзно-дорожной сѣти, покрывшей всѣ культурныя страны.

Введеніемъ желѣзнодорожнаго сообщенія сразу было поднято перевозочное дѣло во всѣхъ его отрасляхъ и во всѣхъ отношеніяхъ; важнѣе всего, что перевозка ускорилась, удешевилась, стала удобнѣе, надежнѣе и безвреднѣе для перевозимыхъ грузовъ. Изъ основъ транспортнаго дѣла при этомъ было усовершенствовано главнымъ образомъ приложеніе двигательной силы; улучшеніе способовъ устройства самыхъ путей и въ особенности вагоновъ осталось, сравнительно говоря, позади и требуетъ еще дальнѣйшихъ изобрѣтеній. Важнѣйшими недостатками нынѣшнихъ желѣзныхъ дорогъ являются: 1) непримѣнимость подвижного состава внѣ рельсоваго пути и 2) малая провозоспособность для очень громоздкихъ или очень тяжелыхъ поштучныхъ грузовъ.

Существеннымъ преимуществомъ желѣзныхъ дорогъ передъ всякими другими путями сообщенія является *регулярность* движенія, которая обусловливается самой техникой дѣла и которая внесла упорядоченіе во всѣ пріемы транспортнаго дѣла. Въ то же время желѣзныя дороги перевели перевозку грузовъ на сушѣ изъ рукъ безчисленныхъ мелкихъ возчиковъ въ руки большихъ, систематически организованныхъ учрежденій, что тоже повліяло на транспортные пріемы и порядки въ высшей степени благотворно.

Дальнѣйшее вліяніе на транспортное дѣло вообще желѣзныя дороги имѣли:

1) *Скоростью своего движенія.* Всѣ порядки въ транспортныхъ предпріятіяхъ должны были измѣниться подъ вліяніемъ этого могучаго фактора, дѣйствующаго всегда оживляющимъ образомъ и поддерживающаго энергію предпринимателей.

2) *Дешевизной перевозки.* Только водные пути могутъ конкурировать съ желѣзными дорогами въ этомъ отношеніи.

3) *Возможностью большихъ единовременныхъ пересылокъ сухимъ путемъ.* Это обстоятельство умалило преимущества портовыхъ пунктовъ передъ сухопутными.

4) Пріученіемъ публики къ *большой точности* въ своихъ распоряженіяхъ, касающихся желѣзно-дорожнаго движенія.

5) Полной *опредѣленностью* способовъ пользованія желѣзными дорогами.

6) *Ограниченностью числа станцій* и еще большей ограниченностью узловыхъ пунктовъ, что должно было сосредоточить транспортное дѣло въ отдѣльныхъ мѣстахъ.

Большая часть этихъ условій имѣли на хозяйственный міръ вообще очень благотворное воспитательное вліяніе.

Б. Вліяніе желѣзныхъ дорогъ вообще. Желѣзныя дороги даютъ огромное сбереженіе времени, труда и денегъ. Многія сложныя дѣла стали возможны только благодаря желѣзнымъ дорогамъ; въ то же время широко раздвинулись предѣлы того, что можетъ дѣлать каждый отдѣльный предприниматель или работникъ. Такъ личный надзоръ за дѣлами, совершающимися одновременно въ различныхъ мѣстахъ сталъ возможенъ только благодаря желѣзно-дорожному

сообщенію; рабочій можетъ располагать большимъ райономъ въ поискахъ работы; монопольныя явленія стали рѣже, цѣны—ровнѣе и т. д.

Облегченіе переѣздовъ сильно подняло число путешественниковъ. Отдаленнѣйшія мѣстности какъ бы приблизились и свѣдѣнія о нихъ стали доступными всѣмъ и каждому. Отъ оживленія сношеній между людьми чрезвычайно поднялось умственное развитіе народныхъ массъ, стали популяризироваться спеціальныя знанія, начали исчезать мѣстныя предубѣжденія и предразсудки. Желѣзныя дороги дѣйствуютъ уравнительно не только въ торговлѣ, но и въ духовномъ мірѣ.

Благодаря облегчившимся условіямъ подвоза предметовъ первой необходимости, стали сильно разрастаться большіе торговые города, что имѣетъ свои хорошія и дурныя стороны.

Цѣны на предметы первой необходимости вообще говоря поднялись; зато ихъ чрезмѣрное колебаніе стало невозможнымъ, ибо облегчились условія снабженія рынковъ вообще.

Благодаря желѣзнымъ дорогамъ, оборотъ капиталовъ чрезвычайно ускорился, вслѣдствіе чего при томъ же основномъ капиталѣ стали возможны предпріятія въ десятки разъ большія.

Огромное и быстрое вліяніе на экономическія дѣла пріобрѣли газеты, журналы и книги. Въ то же время явилась возможность шире пользоваться совѣщательнымъ принципомъ, устраивая съѣзды, конгрессы, выставки и проч.

Очень благодѣтельное нравственное вліяніе желѣзныя дороги оказываютъ тѣмъ, что сдѣлали доступными даже небогатымъ людямъ путешествія ради образовательныхъ цѣлей и для удовольствія.

Полезное значеніе желѣзныхъ дорогъ колоссально и не подается никакому исчисленію; однако въ нѣкоторыхъ отношеніяхъ вліяніе желѣзныхъ дорогъ бываетъ вреднымъ.

Во первыхъ, огромныя выгоды отъ желѣзныхъ дорогъ распредѣляются на населеніе неравномѣрно: мѣстности, прилегающія въ желѣзно-дорожнымъ линіямъ, сильно выгадываютъ; обойденныя мѣста, наоборотъ, ничего не выгадываютъ, а зачастую даже теряютъ, ибо коммерческое движеніе отъ нихъ отвлекается. Благодаря желѣзнымъ дорогамъ коммерческіе центры чрезвычайно развиваются, но отчасти на счетъ прочихъ мѣстъ, стягивая капиталы.

Далѣе, желѣзно-дорожное сообщеніе убиваетъ во многихъ мѣстахъ мелкій извозъ, что вредно отзывается на земледѣліи и скотоводствѣ, ибо оживленное подъѣздное движеніе возникаетъ лишь значительно позднѣе, когда весь экономическій складъ жизни успѣваетъ примѣниться къ новымъ условіямъ.

Желѣзныя дороги создаютъ новыя предпріятія и новые заработки; при этомъ, однако, происходитъ ломка привычныхъ формъ существованія, а во время такой ломки страдаютъ слабые и бѣдные, насчетъ которыхъ быстрѣе поднимаются сильные и богатые.

Вздорожаніе предметовъ первой необходимости, вызываемое желѣзно-дорожнымъ движеніемъ, является преимуществомъ для нѣкоторыхъ производителей; это преимущество, однако, не покрываетъ потерь, которыя несутъ потребители.

Большая подвижность рабочихъ рукъ, вызываемая желѣзно-дорожнымъ движеніемъ, очень выгодна для крупныхъ предпріятій, но невыгодна для мелкихъ, отъ коихъ рабочія силы отвлекаются. Въ то же время частое передвиженіе народныхъ массъ вліяетъ обыкновенно неблагопріятно на нравственность, под-

рывая семейный строй и отучая людей отъ подчиненія мѣстному общественному мнѣнію.

Административное управленіе народомъ усложняется и становится дороже, вслѣдствіе чего податное обложеніе повышается.

Желѣзныя дороги создали возможность передвиженія и прокормленія огромныхъ армій, вслѣдствіе чего милитаризмъ чрезвычайно усилился и легъ тяжелымъ бременемъ на всѣ культурные народы. Въ то же время войны сдѣлались болѣе опасными и болѣе раззорительными. Въ военномъ дѣлѣ, какъ и въ коммерческихъ дѣлахъ, желѣзныя дороги болѣе выгодны могущественнымъ, большимъ государствамъ, чѣмъ малымъ и слабымъ.

B. Возникновеніе желѣзно-дорожной сѣти. Создаются, обыкновенно, сначала отдѣльныя дороги, которыя затѣмъ постепенно связываются и образуютъ сѣть, все болѣе и болѣе сгущаемую. Когда мы смотримъ на карту и замѣчаемъ чрезвычайную неодинаковость сгущенія желѣзно-дорожной сѣти, мы должны помнить, что каждая отдѣльная линія создается соотвѣтственной потребностью въ ней, а слѣдовательно, вездѣ, гдѣ нормальное развитіе желѣзно-дорожнаго дѣла не задерживается искусственно, сѣть получается такой густоты, какая въ данное время соотвѣтствуетъ торговому движенію. Надо однако отмѣтить, что потребность въ желѣзныхъ дорогахъ должна быть сознана и выражена, а своевременность того и другого въ значительной степени зависитъ отъ культурнаго уровня народа, отъ существующаго политическаго строя и отъ общественной энергіи вообще. Гдѣ коммерческій міръ имѣетъ болѣе просвѣщенныхъ и энергичныхъ представителей, гдѣ нужды населенія отзывчивѣе и свободнѣе обсуждаются въ прессѣ, въ собраніяхъ и въ учрежденіяхъ, наконецъ, гдѣ правительство ближе связано съ народомъ и болѣе чутко относится къ общественному мнѣнію—тамъ всегда сѣть развивается нормальнѣе, быстрѣе и цѣлесообразнѣе. Наоборотъ, въ государствахъ, въ которыхъ преобладаетъ бюрократическій строй, а общественная иниціатива разрозненна и въ пренебреженіи, тамъ желѣзно-дорожная сѣть развивается съ крупными ошибками и медленно. Въ некультурныхъ странахъ, гдѣ правительства и народы одинаково несостоятельны въ оцѣнкѣ необходимыхъ улучшеній, желѣзно-дорожная сѣть возникаетъ обыкновенно благодаря вліяніямъ или принужденію извнѣ. При этомъ, конечно, устраиваются преимущественно линіи, полезныя вліяющему государству, и мѣстныя нужды отходятъ на второй планъ.

Типъ и качество устраиваемыхъ желѣзныхъ дорогъ устанавливаются въ зависимости отъ преобладающихъ особенностей движенія. Когда преобладаютъ тяжелые, дешевые грузы, предпочтительны широко-колейныя дороги; гдѣ важнѣе быстрота движенія, узко-колейныя дороги цѣлесообразнѣе; важнѣе всего, однако, чтобы вся сѣть была по возможности однообразна и чтобы оставалось въ странѣ какъ можно меньше перегрузочныхъ пунктовъ.

Такъ какъ желѣзныя дороги особенно нужны для развитія горныхъ предпріятій, въ виду огромнаго вѣса и малой цѣнности горнопромышленныхъ грузовъ (напр. каменный уголь, руда, нефть и проч., вовсе непригодныхъ для возовой перевозки на большія разстоянія) и такъ какъ въ то же время желѣзо и уголь или нефть особенно нужны желѣзнымъ дорогамъ, то можно принять за правило, что развитіе желѣзнодорожной сѣти и горнопро-

мышленнаго дѣла идутъ въ большинствѣ случаевъ параллельно. Соотвѣтственно должны вестись и заботы о развитіи этихъ дѣлъ.

Въ большинствѣ случаевъ первыя желѣзнодорожныя линіи возникали между пунктами, безъ того уже находившимися въ оживленныхъ торговыхъ сношеніяхъ. Въ другихъ случаяхъ оживленіе сношеній возникало лишь съ устройствомъ желѣзнодорожнаго сообщенія. Изъ этого видно, что при разсмотрѣніи необходимости новой дороги можно соображаться съ существующими или будущими потребностями торговаго движенія, и въ обоихъ случаяхъ доводы могутъ быть одинаково вѣскими.

Большія международныя линіи прямого сообщенія являются вѣнцомъ развитія желѣзно-дорожной сѣти вообще. Такія линіи достигаютъ своей цѣли лишь въ тѣхъ случаяхъ, когда онѣ проведены какъ можно прямѣе, безъ всякихъ соображеній о мѣстной сѣти и минуя всѣ второстепенные пункты. Международныя линіи должны составлять самостоятельную сѣть, должны быть приспособлены для быстраго, преимущественно пассажирскаго движенія и могутъ представлять сами по себѣ убыточное предпріятіе, оставаясь однако въ высшей степени полезными учрежденіями для пересѣкаемыхъ государствъ.

Г. Типы желѣзныхъ дорогъ. Географическія условія вліяютъ на всякіе пути сообщенія, въ томъ числѣ и на желѣзныя дороги. Въ то же время тотъ или другой типъ желѣзной дороги зависитъ отъ экономическихъ условій, при коихъ она возникаетъ. По этому, разсматривая желѣзныя дороги, надо различать ихъ особенности: *географическія* и *экономическія*.

1) Географическія особенности желѣзныхъ дорогъ зависятъ прежде всего отъ ихъ назначенія служить *мѣстному* или *транзитному* движенію. Ясно, что полнаго раздѣленія тутъ не можетъ быть, такъ какъ всякая желѣзная дорога въ своихъ отдѣльныхъ частяхъ служитъ также мѣстному движенію; здѣсь надо различать лишь главное назначеніе устраиваемыхъ дорогъ. Магистральныя дороги для транзитнаго движенія устраиваются болѣе прямыя съ болѣе капитальными сооруженіями и обязательно того типа въ техническомъ отношеніи, который принятъ для всей главной сѣти желѣзныхъ дорогъ. Мѣстныя дороги, на оборотъ, должны строго приспособляться къ особенностямъ мѣстнаго движенія и проводятся безъ излишнихъ заботъ о прямизнѣ; ихъ задача связать мѣстные пункты какъ можно полнѣе, хотя бы и извилистыми линіями. Въ техническомъ отношеніи онѣ должны быть того типа, который по мѣстнымъ условіямъ предпочтителенъ.

2) Экономическія особенности желѣзно-дорожныхъ линій создаются большей или меньшей интенсивностью движенія, а таковая какъ уже объяснено, зависитъ главнымъ образомъ отъ густоты населенія и отъ развитія его торговли и промышленности. По экономическимъ условіямъ движенія, желѣзныя дороги могутъ быть устроены болѣе или менѣе *провозоспособными*. Провозоспособность дорогъ зависитъ отъ техническихъ условій и отъ порядка эксплоатаціи. Въ техническомъ отношеніи можно увеличивать провозоспособность дороги: расширеніемъ колеи, устройствомъ двухъ колей, увеличеніемъ числа станцій и разъѣздовъ, улучшеніями, отъ которыхъ зависитъ ускореніе движенія и умноженіе поѣздовъ, наконецъ, увеличеніемъ подвижного состава. Отъ порядка эксплоатаціи зависитъ болѣе или менѣе пол-

ное использованіе существующихъ средствъ.

Экономическія условія движенія такъ разнообразны, что въ сущности каждая дорога остается въ этомъ отношеніи единственнымъ типомъ своего рода, и потому для каждой отдѣльной дороги должны быть выработаны свои способы приспособленія. Есть, напр., дороги, эксплоатація которыхъ бываетъ очень вялой въ одно время года и становится крайне напряженной въ другое; есть дороги, провозоспособность которыхъ зависитъ главнымъ образомъ отъ удобствъ нагрузки или отъ быстроты движенія или отъ устройства вагоновъ и т. д. Обобщеніе можно сдѣлать только то, что наименьшая провозоспособность дорогъ достигается въ государствахъ съ чисто земледѣльческимъ населеніемъ, а наибольшая— въ фабричныхъ районахъ.

3) Если разсматривать желѣзныя дороги съ точки зрѣнія ихъ развѣтвленій, мы замѣчаемъ, что во всякой сѣти имѣются главныя линіи и что остальныя служатъ лишь для подъѣздныхъ цѣлей или для соединенія двухъ главныхъ. Главныя линіи (магистрали) всегда должны быть болѣе капитальнаго устройства, болѣе провозоспособны и болѣе общаго типа. Всякая боковая вѣтвь можетъ имѣть дальнѣйшія развѣтвленія. Важнымъ условіемъ правильности общаго движенія является такой порядокъ, чтобы боковыя вѣтви питали магистральную линію, а не наоборотъ. Поэтому, когда важный торгово-промышленный пунктъ пользуется только вѣтью, тогда какъ магистраль идетъ мимо черезъ второстепенные пункты, сѣть въ этомъ мѣстѣ должна быть признана неудовлетворительно развитой.

Отдѣльныя линіи могутъ быть во враждебныхъ отношеніяхъ вслѣдствіе условій конкуренціи. Это бываетъ не только въ тѣхъ случаяхъ, когда линіи параллельны, но и въ тѣхъ, когда грузы отвлекаются въ другихъ направленіяхъ, напр., къ другимъ портамъ. Тѣмъ не менѣе даже конкурирующія линіи должны дѣйствовать солидарно во всѣхъ случаяхъ, когда этого требуетъ согласованіе движенія на всей сѣти, и дѣло центральныхъ правительственныхъ учрежденій слѣдить за этимъ. Конкуренція въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ неизбѣжна и въ общемъ итогѣ столь же желательна, какъ и во всякомъ другомъ. Система правительственной эксплоатаціи желѣзныхъ дорогъ тѣмъ и грѣшитъ, что превращаетъ желѣзнодорожное дѣло въ монополію.

VI. *Рѣчное судоходство.* Желѣзныя дороги уменьшили значеніе рѣчного судоходства, но отнюдь его не вытѣснили. Рѣчные водные пути всегда останутся самыми дешевыми и самыми удобными для перевозки громоздкихъ, малоцѣнныхъ грузовъ.

Отъ морского судоходства рѣчное отличается малой рискованностью и тѣмъ, что настолько несложно, что не требуетъ спеціально обученнаго экипажа. Кромѣ того рѣчныя суда все время остаются вблизи суши и всякій рѣчной путь имѣетъ множество промежуточныхъ станцій, тогда какъ морскіе рейсы въ большинствѣ случаевъ связываютъ лишь два главныхъ порта и промежуточными станціями вообще не богаты. Замѣчательна особенность рѣчныхъ путей болѣе содѣйствовать вывозу, чѣмъ ввозу товаровъ, что объясняется громадными преимуществами понизоваго движенія. При этомъ можно принять за правило, что рѣчными путями сплавляются главнымъ образомъ сырые продукты земледѣлія, скотоводства, лѣсоводства и горныхъ промысловъ. Такъ какъ взамѣнъ сырья по-

лучаются обыкновенно издѣлія болѣе культурныхъ народовъ, при чемъ часть такихъ грузовъ доставляется на рѣчныхъ судахъ вверхъ по рѣкамъ, то соотвѣтственное направленіе получаетъ распространеніе цивилизаціи, которая въ большинствѣ случаевъ идетъ отъ морей вверхъ по рѣкамъ. Исключеніе составляютъ рѣки, впадающія въ пустынныя или замкнутыя моря, напр. рѣки Сибири и Волга.

Рѣчные пути самые старые, вслѣдствіе чего большія селенія разраслись главнымъ образомъ на рѣчныхъ путяхъ. Только въ новѣйшее время, благодаря желѣзнымъ дорогамъ, стали развиваться большіе коммерческіе центры внѣ рѣчныхъ путей. Главнѣйшія желѣзнодорожныя линія, связывая коммерческіе центры, возникшіе на рѣкахъ, явились конкурентами водныхъ путей; замѣчательно, однако, что въ большинствѣ случаевъ движеніе по воднымъ путямъ уменьшилось лишь незначительно или даже увеличилось; это объясняется тѣмъ, что съ проведеніемъ желѣзныхъ дорогъ торговое движеніе усилилось настолько, что грузовъ хватило на оба вида путей.

Суда на внутреннихъ водныхъ путяхъ чрезвычайно разнообразны. На всякомъ рѣчномъ пути вырабатывается обыкновенно особый типъ судовъ сообразно особенностямъ пути, имѣющемуся строительному матерьялу, мѣстнымъ обычаямъ и т. д. Когда рѣки впадаютъ въ моря международнаго движенія, судостроеніе на нихъ бываетъ обыкновенно высшаго достоинства; наоборотъ, на замкнутыхъ водныхъ путяхъ судостроеніе чаще всего бываетъ крайне отсталое. Не меньшей своеобразностью отличаются плоты и сплавныя барки, такъ какъ въ этомъ случаѣ все зависитъ отъ имѣющагося въ верхнихъ частяхъ рѣки матерьяла. Въ Южной Америки, напр., барки вяжутся изъ очень легкаго дерева, при помощи ліанъ; полной противоположностью можетъ служить желѣзная рѣчная барка въ Англіи; на Евфратѣ существуютъ еще плетеныя барки; въ Нубіи попадаются особаго рода легкія барки, основаніемъ коимъ служатъ надутые воздухомъ козьи бурдюки; не менѣе своеобразны тунгузскія берестяныя лодки и самоѣдскіе кожаные челноки.

Въ движеніи по внутреннимъ путямъ надо отличать *сплавное* судоходство отъ судоходства *общаго*. Въ первомъ случаѣ движутся только плоты и легкія барки, идущія на сломъ по доставленіи груза до конечной пристани. Во второмъ—суда движутся вверхъ и внизъ по рѣкѣ. Въ сплавномъ судоходствѣ примѣняется главнымъ образомъ сила теченія; гдѣ теченіе недостаточно, сплавныя суда приводятся въ движеніе шестами, бечевой тягой или завозомъ; пароходная тяга примѣняется для такихъ судовъ рѣдко и большею частью лишь вблизи устья рѣки, гдѣ теченіе очень слабо, а берега неудобны для бечевой тяги. Общее рѣчное судоходство, наоборотъ, пользуется нынѣ главнымъ образомъ пароходной тягой, хотя остались еще и прежніе способы движенія: на шестахъ, на шпиляхъ (завозное) и на бечевѣ, которая тянется людьми (бурлаками), лошадьми или волами. Рѣчные пароходы большею частью приспосабливаются только для буксирной тяги и пассажировъ; грузить товаръ на рѣчные пароходы обыкновенно невыгодно, такъ какъ удобнѣе тянуть за пароходомъ особыя грузовыя баржи.

Особенныхъ успѣховъ рѣчное судоходство въ послѣднее время не дѣлаетъ, что объясняется отчасти повсемѣстнымъ обмелѣніемъ рѣкъ.

IX. Движеніе по искусственнымъ вод-

нымъ путямъ. До изобрѣтенія желѣзныхъ дорогъ, внутренніе водные пути имѣли первостепенное значеніе, и всюду дѣлалось все возможное для улучшенія и увеличенія непрерывной сѣти водныхъ путей. Нынѣ такого вниманія воднымъ путямъ уже не удѣляютъ, такъ какъ на первый планъ выступили заботы о желѣзнодорожной сѣти; но, какъ уже было отмѣчено выше, нигдѣ не покидаются водные пути окончательно, ибо для многихъ грузовъ они навсегда останутся наиболѣе удобными. Поэтому искусственные водные пути не только не забрасываются, но даже улучшаются соотвѣтственно успѣхамъ гидротехники.

Искусственные водные пути бываютъ полезны:

1) Когда ими соединяются судоходныя рѣчныя системы для удлинненія непрерывныхъ судоходныхъ путей.

2) Когда ими устраняются различныя препятствія непрерывнаго движенія.

3) Когда ими соединяются важные по коммерческому движенію районы или центры.

4) Когда имѣется достаточно густое населеніе въ соединяемыхъ районахъ и въ самой мѣстности устройства соединительной системы.

Когда всѣ эти требованія удовлетворены не только по замыслу искусственнаго пути, но также въ техникѣ его сооруженія, путь имѣетъ наибольшее торговое значеніе и значительно содѣйствуетъ торговопромышленному развитію страны. Если же путь соотвѣтствуетъ не всѣмъ этимъ условіямъ, его значеніе становится малымъ или же вовсе исчезаетъ. Такъ, напримѣръ, если по естественнымъ причинамъ или по размѣрамъ сооруженій на искусственномъ пути необходима перегрузка, важнѣйшее преимущество водныхъ путей—ихъ дешевизна пропадаетъ; если, въ добаковъ, перегрузка должна производиться въ малонаселенной мѣстности, гдѣ рабочія руки дороги и рѣдки, путь становится окончательно неудобнымъ.

Удобство водныхъ путей заключается прежде всего въ возможности дешево перевозить большіе грузы одновременно; слѣдовательно искусственные пути вполнѣ полезны только въ томъ случаѣ, если устроены такой глубины, такой ширины и съ такими сооруженіями, которыя достаточны для пропуска наибольшихъ судовъ, употребляемыхъ на соединяемыхъ системахъ.

Искусственные водные пути становятся неудобными, если на нихъ слишкомъ много сложныхъ сооруженіи, которыя сильно задерживаютъ движеніе.

На каналахъ и шлюзованныхъ рѣкахъ, въ виду незначительности въ плесахъ теченія, суда могутъ приставать къ берегамъ въ любомъ мѣстѣ. Это большое преимущество искусственнаго пути, если онъ пролегаетъ въ густонаселенной мѣстности, и соотвѣтственно должны быть устроены откосы и бечевники.

Когда искусственные водные пути бываютъ устроены частными предпринимателями, за пользованіе такими путями приходится платить. Это сильно задерживаетъ движеніе дешевыхъ грузовъ, именно тѣхъ, которые наиболѣе нуждаются въ водныхъ путяхъ. Поэтому во многихъ государствахъ искусственные водные пути эксплоатируются исключительно правительствомъ, довольствующимся косвенными выгодами государства отъ существованія водныхъ путей и взимающимъ за пользованіе ими самую ничтожную плату или вовсе ея не взимающимъ.

Искусственныя водныя соединенія

устраиваются легко и дешево только через низкіе водораздѣлы и только при наличности на такихъ водораздѣлахъ большихъ естественныхъ водохранилищъ для питанія системы водой. Если же приходится проводить каналъ черезъ большой или очень высокій водораздѣлъ и если для питанія системы надо проводить воду издалека особыми сооруженіями, соединеніе обходится обыкновенно такъ дорого, что затраты на него не оправдываются.

Многоводный, хорошо сооруженный водный путь не является конкурентомъ желѣзныхъ дорогъ, а только содѣйствуетъ общему подъему движенія, такъ какъ вводитъ въ оборотъ грузы, которые иначе бы вовсе не перевозились на большія разстоянія.

Многоводность водныхъ путей имѣетъ и во всѣхъ другихъ отношеніяхъ такое первостепенное значеніе, что во многихъ случаяхъ представляется предпочтительнымъ обходить второстепенныя рѣки сплошными шлюзованными каналами, чѣмъ затрачивать капиталъ на улучшеніе такихъ рѣкъ. При этомъ важнѣе всего то, что въ каналахъ во всю навигацію уровень воды можетъ быть одинъ и тотъ же, а также что тяга судовъ каналами обходится несравненно дешевле при движеніи грузовъ вверхъ.

Когда въ соединительной системѣ глубина не вездѣ одинакова, безперегрузочно проходить могутъ только суда съ наименьшей осадкой. Слѣдовательно, безполезно устраивать болѣе глубокіе участки, если не предпринимается соотвѣтственное углубленіе всей системы. Бываетъ, однако, что значительная часть грузовъ идетъ воднымъ путемъ только съ одного опредѣленнаго пункта и только въ одну сторону (напр. отъ какой-нибудь большой горнозаводской пристани). Въ такомъ случаѣ путь отъ подобнаго пункта устраивается глубже, и подходящіе суда здѣсь догружаются.

Двигательныя силы на каналахъ употребляются самыя разнообразныя; больше всего примѣняется лошадиная бечевая тяга, такъ какъ паровая сила обыкновенно слишкомъ велика для тяги судна по тихой водѣ каналовъ. Тяга бечевы бурлаками при мало мальски нормальныхъ заработкахъ въ странѣ была бы невозможной и потому во всякомъ культурномъ государствѣ должна считаться явленіемъ унизительнымъ.

Наиболѣе значительными искусственными водными системами обладаютъ: Нидерланды, Бельгія, Россія и Англія. Значительны также системы въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣв. Америки и въ Китаѣ.

Особаго разсмотрѣнія заслуживаютъ морскіе каналы. Таковые бываютъ двухъ главнѣйшихъ типовъ: *соединительные*, пересѣкающіе сушу для соединенія морей, и *портовые*, устраиваемыя въ отдѣльныхъ портахъ для пропуска къ нимъ большихъ морскихъ судовъ, обыкновенно въ засоренныхъ устьяхъ рѣкъ. Изъ соединительныхъ морскихъ каналовъ особенное значеніе имѣютъ Суецкій и Кильскій. Устройство канала черезъ Панамскій перешеекъ все еще не удается осуществить, хотя его значеніе было бы колоссальнымъ, а возможность осуществленія несомнѣнна и зависитъ лишь отъ экономическихъ причинъ. Примѣромъ портоваго канала можетъ служить С.-Петербургскій Морской каналъ, благодаря которому большія морскія суда могутъ проходить въ Петербургъ, тогда какъ прежде должны были разгружаться въ Кронштадтѣ.

Каналы въ обходъ большихъ озеръ сооружаются для безперегрузочнаго

движенія барокъ, которыя не выдерживаютъ опасностей плаванья по самымъ озерамъ. Такими каналами богата главнымъ образомъ Россія.

X. *Морское судоходство*. Въ сравненіи съ сухопутными дорогами, морское судоходство имѣетъ тѣ же преимущества, какъ и рѣчное, только въ несравненно большей степени и безъ безопасности, коей отличается движеніе грузовъ по рѣкамъ.

Дешевизна перевозки грузовъ моремъ зависитъ отъ того, что самый путь является уже вполнѣ устроеннымъ природою, что двигательныя силы требуются на водѣ несравненно меньшія, чѣмъ на сушѣ, наконецъ, что на морскомъ суднѣ могутъ быть одновременно перевезены очень значительные и очень громоздкіе грузы.

Изъ этого видно, что усовершенствованія въ морскомъ судоходствѣ должны клониться въ устройству подступовъ къ морю въ видѣ портовъ, къ улучшеніямъ судостроенія для ускоренія движенія и для дальнѣйшаго удешевленія затратъ на движеніе, наконецъ, къ возможному увеличенію судовъ, для дальнѣйшаго использованія преимущества въ этомъ отношеніи. Большія улучшенія достигаются также изученіемъ морскихъ путей, новыми открытіями таковыхъ и приспособленіемъ судовъ для пользованія морскими путями, которыя при прежнемъ состояніи техники судостроенія были недоступны. Упорядоченіемъ морскихъ картъ и лоцманскаго дѣла, а также устройствомъ метеорологическихъ и спасательныхъ станцій достигаются не менѣе существенныя улучшенія условій мореходства. Въ то же время многаго можно добиться распространеніемъ мореходныхъ знаній.

Коммерческое значеніе отдѣльныхъ морскихъ путей зависитъ отъ значенія связываемыхъ ими районовъ и для различныхъ странъ и въ различныя эпохи неодинаково.

Въ то же время значеніе морского пути зависитъ: отъ большей или меньшей непрерывности на немъ навигаціи, отъ направленія господствующихъ на немъ теченій и вѣтровъ, отъ степени безопасности судоходства, отъ достаточнаго простора для всѣхъ родовъ плаванія, наконецъ отъ очертанія береговъ и проч.

Морскія суда въ настоящее время бываютъ очень различныхъ типовъ и качества. При выборѣ того или другого типа принимаются во вниманіе: для какого рода плаванія судно предназначается, какіе грузы будутъ преобладать, каковы порты, между коими предполагается главное движеніе судна и т. д. Замѣтимъ, однако, что во многихъ случаяхъ всѣ эти важныя соображенія упускаются изъ вида, и судно сооружается привычной въ данной странѣ формы, зачастую совершенно несоотвѣтствующей задачамъ. Рутина очень упорна въ морскомъ дѣлѣ именно потому, что оно требуетъ очень привычныхъ дѣятелей, которые однако связаны своими привычками при сужденіяхъ о нововведеніяхъ.

Изъ всѣхъ различій между судами важнѣйшее то, являются ли суда *паровыми* или *парусными*. Въ настоящее время изъ всѣхъ перевозимыхъ морями грузовъ приблизительно двѣ трети перевозятся на пароходахъ и около трети—на парусныхъ судахъ.

Глава восьмая.

Торговля.

I. Опредѣленіе. Какъ мы видѣли выше, торговый обмѣнъ вызывается раздѣленіемъ труда и разнообразіемъ производствъ во времени и по мѣсту. Торговля обусловливаетъ свободу дѣятельности отдѣльныхъ людей и цѣлыхъ обществъ. Отъ различія уровня цивилизаціи различныхъ народовъ и отъ географическихъ различій всякаго рода зависитъ возникновеніе многихъ торговыхъ движеній; но самыя различія торговлей постепенно смягчаются.

Надо различать непосредственный торговый обмѣнъ отъ посредническаго. Въ первомъ случаѣ торговля доставляетъ продукты непосредственно потребителю; во второмъ—товаръ пріобрѣтается торговцами для дальнѣйшей перепродажи.

Трудъ, необходимый для доставленія продуктовъ изъ рукъ производителя въ руки потребителя, можетъ быть выполненъ: 1) самимъ потребителемъ, напр., въ тѣхъ случаяхъ, когда потребитель пріобрѣтаетъ продукты непосредственно на мѣстѣ ихъ изготовленія; 2) производителемъ, напр., во всѣхъ случаяхъ, когда фабрикантъ имѣетъ магазины для продажи своихъ фабрикатовъ; 3) наконецъ, особыми торговцами, для которыхъ такое посредничество является профессіей.

Чѣмъ сложнѣе обращеніе товаровъ и чѣмъ больше разстояніе между производителемъ и потребителемъ, тѣмъ затруднительнѣе непосредственныя сношенія между ними и тѣмъ необходимѣе торговые посредники, которыхъ бываетъ иногда цѣлый рядъ, пока продуктъ окончательно достигаетъ своего назначенія. Когда потребности человѣка сложны, онъ не въ силахъ бываетъ заботиться объ удовлетвореніи каждой изъ нихъ непосредственно отъ производителей; въ то же время производитель лишь въ рѣдкихъ случаяхъ находитъ выгоднымъ затрачивать время и капиталъ на непосредственныя сношенія съ потребителями: онъ всегда можетъ съ большей выгодой затрачивать то и другое на усиленіе своего производства. Наконецъ, ни потребитель, ни производитель не въ состояніи удѣлять торговому обмѣну такихъ же спеціальныхъ знаній, какими располагаетъ купецъ, вслѣдствіе чего пользованіе торговымъ посредникомъ для обоихъ оказывается обыкновенно выгоднѣе.

Все это обусловливаетъ необходимость чисто торговой профессіи, и въ огромномъ большинствѣ случаевъ торговля ведется всецѣло торговцами. Торговцы являются, слѣдовательно, посредниками между потребителями и производителями; задача торговцевъ *осуществлять обмѣнъ благъ, принимая на себя всѣ заботы о направленіи товаровъ сообразно спросу и весь рискъ, связанный съ вѣрной оцѣнкой существующихъ условій обмѣна*. Пріобрѣтая продукты отъ производителя, торговецъ имѣетъ въ виду доставить ихъ потребителю, обыкновенно, въ неизмѣненномъ видѣ; слѣдовательно, дѣятельность торговца является послѣднимъ звеномъ въ производствѣ, ибо продуктъ, недоставленный къ потребленію, все еще какъ бы не оконченъ производствомъ. Много говорилось о томъ, что торговая дѣятельность не-

производительна; но объ этомъ не стоитъ серьезно разсуждать, ибо ясно, что дѣло торговца должно быть выполнено, и будетъ ли оно выполнено самимъ производителемъ или отдѣльнымъ предпринимателемъ, существенныхъ измѣненій не получится. Если, напр., кондитеръ затрачиваетъ часть своего времени на продажу своихъ издѣлій, никому не приходитъ въ голову находить эту часть его труда непроизводительной; если затѣмъ онъ расширитъ свое производство настолько, что для него окажется выгоднѣе все свое время затрачивать на изготовленіе конфетъ, а продажу таковыхъ онъ поручитъ торговцамъ, условія не измѣнятся и торговцы будутъ выполнять лишь часть труда кондитера. Въ обоихъ случаяхъ эта часть труда производителя или трудъ торговцевъ, какъ его агентовъ, будутъ оплачены потребителями, при томъ въ нормальныхъ условіяхъ одинаково. Изъ этого видно, что торговля, облегчая трудъ производителей, несомнѣнно содѣйствуетъ производствамъ, а слѣдовательно, торговый трудъ производителенъ. Надо принять во вниманіе и то, что торговый трудъ, направляя продукты туда, гдѣ въ нихъ наибольшая надобность, увеличиваетъ ихъ полезность, а соотвѣтственно и ихъ цѣнность. Такимъ образомъ продуктивность торговли выражается даже непосредственнымъ увеличеніемъ общей суммы благъ, не въ видѣ количественнаго умноженія предметовъ, а въ видѣ повышенія ихъ цѣнности.

II. Международная торговля. Международныя торговыя сношенія зависятъ отъ различій въ производительности отдѣльныхъ странъ и мѣстностей. Основанія международной торговли тѣ же, что и внутренней; особенности создаются лишь политическими причинами.

Вліяніе международной торговли является къ сущности вліяніемъ раздѣленія и возсоединенія труда цѣлыхъ народовъ. Благодаря ввозу и вывозу населеніе каждаго отдѣльнаго государства можетъ сосредоточивать дѣятельность на производствахъ, для коихъ условія наиболѣе благопріятны, предоставивъ прочія другимъ народамъ. Условія производительности, какъ мы видѣли, зависятъ отъ природы страны, отъ степени культурнаго развитія населенія и отъ исторически сложившихся обстоятельствъ; въ то же время большое вліяніе на производства имѣютъ различныя случайности. Всякіе излишки продуктовъ, чтобы не задерживались производства, должны быть вывезены изъ страны; все недостающее въ странѣ, должно быть ввезено въ обмѣнъ на нихъ. Отсюда огромное значеніе международной торговли, какъ регулирующаго фактора, а также возможность значительныхъ колебаній въ размѣрахъ ввоза и вывоза.

Значеніе ввоза и вывоза обсуждается, принимая во вниманіе слѣдующее:

Вывозъ обусловливаетъ возможность производить въ странѣ тѣ продукты, которые обходятся особенно дешево или могутъ быть сдѣланы лучше, чѣмъ въ другихъ странахъ. Слѣдовательно, ничѣмъ нестѣсняемый вывозъ содѣйствуетъ развитію производствъ отдѣльнаго государства въ наиболѣе нормальномъ направленіи, въ то же время способствуя уравненію цѣнъ и повышенію качества продуктовъ на міровомъ рынкѣ. Вывозъ касается главнымъ образомъ производителей.

Ввозъ даетъ странѣ тѣ продукты, мѣстное изготовленіе которыхъ невозможно, или обходилось бы слишкомъ дорого, или же неудовлетворительно въ качественномъ отношеніи. Нестѣ-

сненный ввозъ нуженъ главнымъ образомъ въ интересахъ *потребителей*.

Выгоды отъ вывозной и ввозной торговли выражаются отчасти въ видѣ прибыли, получаемой купцами, отчасти въ сбереженіяхъ потребителей, отчасти въ видѣ увеличенія доходности съ производствъ. Не надо, однако, упускать изъ вида, что въ международныхъ торговыхъ сношеніяхъ услуги народовъ взаимны, но выгоды неодинаково велики. Различіе зависитъ отъ большей или меньшей торговой энергіи народовъ и отъ того, насколько обстоятельства благопріятнѣе однимъ народамъ передъ другими.

Когда отдѣльный народъ самъ ведетъ свою внѣшнюю торговлю, принимая на себя всѣ затраты на нее, весь связанный съ нею рискъ и все необходимое для веденія ея транспортное дѣло, его внѣшняя торговля называется *активной*. Если же народъ, вслѣдствіе культурной отсталости, непредпріимчивости или по особымъ условіямъ своей дѣятельности предоставляетъ иностранцамъ осуществленіе своей внѣшней торговли, она называется *пассивной*. Пассивная торговля имѣетъ то преимущество, что не требуетъ затраты мѣстныхъ капиталовъ, которые иногда примѣняются съ большей пользой къ мѣстнымъ производствамъ; зато она предоставляетъ всѣ выгоды отъ нея иностранцамъ и кромѣ того не можетъ развиваться въ томъ направленіи, которое было бы наиболѣе выгоднымъ для мѣстнаго населенія. Изъ культурныхъ народовъ ни одинъ не мирится въ настоящее время съ совершенно пассивной внѣшней торговлей, какова, напримѣръ, въ Китаѣ.

За ввозимый изъ заграницы товаръ народъ можетъ расплачиваться различными способами.

1) *Расплата монетой*. Само собою разумѣется, что во всѣхъ случаяхъ непосредственные платежи производятся деньгами или документами, временно замѣняющими тѣ же деньги. Но если ввозъ и вывозъ по цѣнности одинаковы, дѣйствительной расплаты деньгами не остается, ибо сколько уплачивается за ввозимые товары, столько же получается за вывозимые. Расплата монетой дѣйствительная начинается для народа лишь съ превышеніемъ ввоза надъ вывозомъ. Ясно, что расплата монетой за ввозимые товары не можетъ быть постояннымъ явленіемъ, ибо запасы денегъ въ странѣ быстро бы истощились; да этого не могло бы случиться уже по той простой причинѣ, что съ уменьшеніемъ запаса денегъ въ странѣ, цѣна на нихъ сильно бы поднялась, и ввозъ прекратился бы самъ собою вслѣдствіе паденія товарныхъ цѣнъ. Въ дѣйствительности дѣло происходитъ такъ: какъ только запасъ мѣстныхъ денегъ уменьшается и начинается паденіе товарныхъ цѣнъ, тотчасъ же становится выгоднымъ вывозить изъ страны различные товары для полученія за нихъ иностранной монеты. Это вызываетъ соотвѣтственное оживленіе производствъ, для которыхъ условія въ странѣ наиболѣе выгодны, и вывозъ увеличивается пока не приходитъ въ равновѣсіе съ ввозомъ. Такимъ образомъ деньгами государство при нормальныхъ условіяхъ расплачивается съ иностранцами только временно. Могутъ, однако, быть исключенія. Въ государствахъ съ быстро развивающеюся промышленностью можетъ, напр., быть постоянный притокъ иностранныхъ капиталовъ; при этомъ можетъ быть и превышеніе ввоза надъ вывозомъ, напр., вслѣдствіе очень большого ввоза предметовъ обстановки по расширенію производствъ; расплата будетъ производиться насчетъ

притока иностранныхъ капиталовъ и никакого ущерба запасамъ мѣстныхъ денегъ не произойдетъ. Точно также въ государствахъ, скопившихъ очень значительные капиталы, помѣщенные частью въ иностранныя предпріятія, бываетъ постоянный притокъ свободныхъ денежныхъ средствъ извнѣ, и эти средства могутъ употребляться частью или цѣликомъ на расплату за ввозъ иностранныхъ продуктовъ (примѣръ: Англія).

Не слѣдуетъ относить къ такимъ исключеніямъ государства въ которыхъ, добывается значительное количество благородныхъ металловъ, коими оно и расплачивается за ввозимые продукты. Въ этомъ случаѣ благородные металлы являются простымъ товаромъ для вывозной торговли (примѣръ: Трансвааль).

При современномъ развитіи экономическихъ сношеній, притокъ или убыль монеты въ отдѣльныхъ странахъ уже не имѣетъ прежняго значенія. Равновѣсіе возстановляется очень быстро и приводитъ къ тому, что ввозъ существенно не превышаетъ дѣйствительныхъ средствъ страны.

2) Нормальнымъ является положеніе внѣшней торговли, *когда вывозъ вполнѣ покрываетъ ввозъ*. Въ этомъ случаѣ вывозъ служитъ лишь для расплаты за ввозимые товары, а излишки производимыхъ въ странѣ благъ скапливаются въ видѣ сбереженій въ наиболѣе удобной для этого формѣ. При такомъ состояніи внѣшней торговли ввозъ и вывозъ обыкновенно равномѣрно возрастаютъ, не переставая балансироваться, и различные интересы населенія оказываются соблюдены въ наибольшей возможной степени. Въ отдѣльныхъ колебаніяхъ при этомъ увеличеніе вывоза, обыкновенно, сопровождается соотвѣтственнымъ увеличеніемъ ввоза и показываетъ только, что данный періодъ былъ для страны въ экономическомъ отношеніи благопріятенъ и что соотвѣтственно населеніе могло сдѣлать больше полезныхъ покупокъ. Очень важнымъ является при такомъ торговомъ балансѣ страны то, что ея производительныя силы не растрачиваются въ чрезмѣрныхъ усиліяхъ а скапливаются и равномѣрно возрастаютъ.

3) Когда *вывозъ систематически превышаетъ ввозъ*, получается такъ называемый благопріятный торговый балансъ. При этомъ излишекъ вывоза иностранцы оплачиваютъ деньгами. Такой порядокъ, однако, можетъ быть только временнымъ, если деньги не уходятъ изъ страны какими-нибудь другими путями, напр., въ формѣ платежей по внѣшнимъ займамъ, въ формѣ прибыли, увозимой изъ страны иностранными предпринимателями и т. д. Иначе скопленіе денегъ въ странѣ уронило бы ихъ цѣнность, произошло бы соотвѣтственно вздорожаніе товаровъ и вывозъ остановился бы самъ собою. Слѣдовательно, самое существованіе постояннаго превышенія вывоза надъ ввозомъ служитъ обыкновенно признакомъ плохого состоянія финансовъ въ странѣ или преобладанія пассивнаго характера въ ея внѣшней торговлѣ.

Большое значеніе въ дѣлахъ внѣшней торговли имѣетъ задолженность одного народа другому. Очень нерѣдки случаи, что по существующимъ мѣстнымъ обычаямъ расплата за ввозимый товаръ совершается лишь по истеченіи опредѣленнаго срока, который бываетъ иногда довольно значителенъ. При этомъ въ концѣ концовъ получается постоянная задолженность цѣлаго народа другимъ народамъ на сумму всего ввоза за такой промежутокъ времени, и ясно, что этотъ долгъ

оплачивается соотвѣтственными интересами. Еще большая задолженность народа можетъ возникнуть въ видѣ внѣшнихъ займовъ. Внѣшняя торговля народа, обремененнаго большими внѣшними долгами, въ большинствѣ случаевъ становится болѣе пассивною, ибо иностранцы пользуются пріобрѣтаемымъ вліяніемъ для захвата активной дѣятельности.

При оцѣнкѣ убытковъ, которые народъ несетъ отъ пассивнаго положенія его внѣшней торговли, надо принимать во вниманіе то, что свою прибыль иностранные предприниматели получаютъ въ видѣ части вывозимаго товара, за который соотвѣтственнаго ввоза не даютъ. Слѣдовательно, при пассивномъ положеніи внѣшней торговли, превышеніе вывоза надъ ввозомъ отнюдь не показываетъ процвѣтанія хозяйства народа, а выражаетъ только размѣры получаемыхъ иностранцами выгодъ, и можетъ существовать при постепенномъ раззореніи страны.

Изъ всего сказаннаго видно, что разсудительнѣе всего бываетъ стремиться къ поддержанію полнаго равновѣсія между ввозомъ и вывозомъ, съ одинаковымъ опасеніемъ относясь къ уклоненіямъ отъ такого равновѣсія. Оно нарушается, однако, въ отдѣльныхъ случаяхъ совершенно безвредно. Эти случаи бываютъ:

1) Когда происходятъ измѣненія въ добываніи благородныхъ металловъ. Помимо вывоза золота и серебра въ качествѣ простого товара въ слиткахъ, въ странахъ, гдѣ ихъ добываніе становится очень велико, всегда возможно перепроизводство монеты, которая тогда вывозится наравнѣ со слитками.

2) Вслѣдствіе различныхъ условій кредита, вексельнаго курса и спекуляціи, всегда возможно, что обороты одного дѣлового періода окончательно разрѣшаются лишь въ другомъ, причемъ колеблются итоги вывоза и ввоза за отдѣльные года. Вѣрныя цифры получаются лишь въ среднемъ выводѣ за многіе года.

3) Прибыль предпринимателей бываетъ часто скрыта въ итогахъ ввоза и вывоза. Слѣдовательно, колебанія этихъ итоговъ ничего въ точности не выражаютъ, и ихъ значеніе выясняется только тогда, когда приняты во вниманіе: размѣры активнаго участія мѣстнаго населенія въ своей внѣшней торговлѣ, преобладаютъ ли активныя операціи въ дѣлахъ ввоза и вывоза и кѣмъ выполняется при этомъ транспортное дѣло.

III. *Торговый балансъ.* Ученіе о торговомъ балансѣ долго играло первостепенную роль въ теоріи и политикѣ торговли народовъ. Какъ уже объяснено, торговымъ балансомъ именуется отношеніе ввоза къ вывозу. Положеніе торговаго баланса, согласно прежнему ученію, должно показывать, получилось ли обогащеніе одного народа насчетъ другого. Если вывозъ больше ввоза, торговый балансъ называется благопріятнымъ; превышеніе ввоза надъ вывозомъ, наоборотъ, называется неблагопріятнымъ. Эти наименованія соотвѣтствовали взглядамъ ученія, которое грѣшило тѣмъ, что не дѣлало различія между частнымъ и общественнымъ хозяйствомъ. Ясно, что частный предприниматель, продавшій на большую сумму, чѣмъ затратившій на покупки, за данный періодъ остался въ барышахъ; такъ же смотрѣли на дѣла цѣлаго народа. Въ этомъ взглядѣ скрывалось, однако, величайшее заблужденіе. Начать съ того, что принимались во вниманіе только *денежныя цѣны* товаровъ, тогда какъ въ общественныхъ дѣлахъ несравненно большее значеніе имѣетъ *полезность* това-

ровъ. Далѣе, не дѣлалось различія между *потребительными* и *производительными* закупками внѣ страны, между тѣмъ какъ убыточны только первыя, а вторыя могутъ являться лишь выгоднымъ помѣщеніемъ капитала. Такъ, напр., выписывая изъ заграницы наряды и лакомства, мы несомнѣнно расточаемъ свои средства, тогда какъ, выписывая машины и матерьялы для усиленія нашихъ производствъ, мы совершаемъ иногда очень выгодный оборотъ. Еще труднѣе учесть выгоды народа, принимающаго активное участіе въ внѣшней торговлѣ другихъ народовъ и допускающаго для этого превышеніе ввоза надъ вывозомъ въ своей собственной странѣ. Статистика наглядно показываетъ, что есть народы, систематически богатѣвшіе при постоянномъ превышеніи ввоза надъ вывозомъ, тогда какъ другіе народы раззорялись не смотря на самый благопріятный торговый балансъ; столь же многочисленны и обратные примѣры. Заблужденіе основывалось главнымъ образомъ на томъ, что упускалось изъ виду самое существенное, а именно, что капиталы скапливаются въ государствѣ отнюдь не въ формѣ денегъ, а въ видѣ усиленія производительныхъ силъ, напр., въ видѣ улучшенія земли, въ видѣ строеній, дорогъ, фабрикъ, заводовъ, полезныхъ учрежденій, разрастающихся коммерческихъ районовъ и проч.

Ученіе о торговомъ балансѣ идетъ въ разрѣзъ съ теоріей международнаго раздѣленія труда и съ основными законами производства и потребленія. Оно видитъ въ вывозѣ лишь результатъ производствъ, а въ ввозѣ только требованія потребленія, и разсматриваетъ торговый балансъ какъ показатель того и другого, при чемъ довольствуется итогами цѣнъ, выраженныхъ въ деньгахъ. Въ дѣйствительности, ввозъ и вывозъ не служатъ такими показателями, торговыя услуги между народами всегда взаимны и обогащеніе совершается всецѣло на почвѣ внутреннихъ преимуществъ: естественныхъ, культурныхъ, политическихъ и въ зависимости отъ трудовой энергіи населенія.

Торговый балансъ, независимо отъ всего вышесказаннаго, ровно ничего не выражаетъ, если не приняты во вниманіе экономическія сношенія народовъ внѣ торговли. Иначе говоря, обсуждать слѣдовало бы не торговый, а *платежный балансъ*, хотя бы даже съ точки зрѣнія прежняго ученія. Внѣ торговыхъ дѣлъ международные платежи могутъ быть:

1) въ зависимости отъ государственныхъ причинъ, напр., въ видѣ военной контрибуціи или дани, въ видѣ субсидій иноземнымъ правительствамъ, въ видѣ платежей по внѣшнимъ займамъ и проч.;

2) въ зависимости отъ частныхъ сношеній, напр., въ видѣ затратъ путешественниковъ, вслѣдствіе перехода наслѣдствъ и въ видѣ платежей по различнымъ обязательствамъ.

Свѣдѣнія о торговомъ балансѣ почерпаются обыкновенно изъ отчетовъ таможеннаго вѣдомства. Эти свѣдѣнія, однако, не могутъ быть точны, потому что отправители во многихъ случаяхъ заинтересованы показывать низшее достоинство и низшія цѣны товара, причемъ раскрыть истину не всегда возможно. Въ то же время даже вѣрно показываемыя цѣны отнюдь не тѣ, которыя платитъ потребитель, а большею частью заготовительныя, такъ какъ калькуляція составляется лишь по доставленіи товара по назначенію. Еще неточнѣе получается оцѣнка провозимыхъ товаровъ, когда таковая дѣ-

лается таможенными чиновниками. Нечего и пояснять, что въ такомъ случаѣ проставляемыя цѣны не имѣютъ ничего общаго съ дѣйствительными, такъ какъ табели, по коимъ онѣ проставляются, составляются въ другой періодъ и на извѣстный срокъ, тогда какъ дѣйствительныя цѣны постоянно колеблются. Неточность таможенныхъ свѣдѣній о ввозимыхъ и вывозимыхъ товарахъ, какъ доказано изслѣдованіями, доходитъ до цѣлыхъ десятковъ процентовъ дѣйствительной стоимости ввоза и вывоза.

Контрабандное движеніе товаровъ черезъ границы окончательно не поддается какому-либо исчисленію. Можно только съ увѣренностью сказать, что при существующихъ нынѣ въ большинствѣ государствъ очень высокихъ пошлинахъ, контрабандная торговля должна быть весьма значительна.

Прибыль или убытокъ цѣлаго народа въ его общемъ хозяйствѣ не могутъ быть вычислены съ какимъ либо правдоподобіемъ. Въ народномъ хозяйствѣ такихъ вычисленій и не требуется, такъ какъ на первый планъ выступаютъ болѣе важныя соображенія о полезности явленій и о культурномъ значеніи цѣлыхъ теченій. Выраженное въ деньгахъ превышеніе ввоза надъ вывозомъ, или обратно, ровно ничего не объясняетъ. Вотъ почему въ настоящее время ни одно правительство не судитъ о необходимыхъ мѣропріятіяхъ только по торговому балансу, и все ученіе о торговомъ балансѣ покинуто.

IV. Транзитная торговля. Во многихъ случаяхъ, вслѣдствіе географическаго положенія страны или располая большими транспортными средствами, одинъ народъ является посредникомъ въ торговыхъ сношеніяхъ двухъ другихъ народовъ. При этомъ выгоды народа, являющагося посредникомъ, заключаются въ заработкѣ, получаемомъ соотвѣтственными дѣятелями, а самая торговля именуется *транзитной*. Особенности транзитной торговли заключаются въ слѣдующемъ:

1) Она требуетъ затраты большихъ капиталовъ, такъ какъ выгодна только въ очень значительныхъ размѣрахъ, при чемъ обороты медленны.

2) Она подвержена большимъ случайностямъ, чѣмъ всякая другая торговля, такъ какъ конъюнктура бываетъ всегда сложнѣе.

3) Доходъ съ нея всегда является временнымъ источникомъ обогащенія и можетъ въ любое время прекратиться.

Тѣмъ не менѣе во многихъ случаяхъ обстоятельства складываются для транзитныхъ предпріятій очень благопріятно. Напр., когда государство пересѣкается большимъ международнымъ путемъ или располагаетъ значительнымъ торговымъ флотомъ, для населенія этого государства постоянно представляются случаи для весьма выгодныхъ транзитныхъ дѣлъ, и оно невольно увлекается на путь такихъ предпріятій. Такъ финикіяне и арабы развили большую транзитную торговлю между Европой и Индіей; въ средніе вѣка отъ транзита же зависѣло благоденствіе многихъ италіанскихъ и нѣмецкихъ городовъ.

Ранѣе или позже транзитная торговля всегда падаетъ, такъ какъ пути измѣняются и кромѣ того народы стремятся къ непосредственнымъ сношеніямъ и при удобномъ случаѣ оттѣсняютъ посредниковъ. При этомъ благоденствіе городовъ или странъ, процвѣтавшихъ на счетъ транзита, исчезаетъ безслѣдно, и можно только пожалѣть, что та же энергія не была затрачена ими на болѣе долговѣчныя производительныя дѣла.

Во многихъ случаяхъ транзитная

торговля дѣйствовала на мѣстное население воспитательно, возбуждая энергію къ предпріятіямъ того же характера, какъ въ странахъ, между коими оно посредничало. Такъ было, напр., въ Марсели. Чаще транзитныя дѣла только отвлекаютъ населеніе отъ мѣстныхъ производствъ. Неоспоримой заслугой транзитныхъ предпріятій во всякомъ случаѣ остается ихъ благотворное вліяніе на сближеніе народовъ, на распространеніе цивилизаціи и на развитіе транспортныхъ дѣлъ.

V. Товарные кризисы. Въ товарной торговлѣ кризисы зависятъ въ сущности отъ тѣхъ же причинъ, какъ и денежные. Неурожай или война, напримѣръ, какъ и ожиданіе такихъ бѣдствій, могутъ вызвать переворотъ въ спросѣ и предложеніи и, какъ слѣдствіе такого переворота, товарный кризисъ. Въ основѣ товарнаго кризиса всегда бываетъ прекращеніе и затрудненіе подвоза какихъ-либо товаровъ на тѣ или другіе рынки; ясно, что то и другое можетъ быть вызвано самыми различными причинами. Спекуляція при этомъ всегда вначалѣ усиливаетъ затрудненіе, такъ какъ пользуется всякими ненормальностями въ коммерческихъ явленіяхъ и стремится усилить таковыя; но затѣмъ спекуляція же содѣйствуетъ возстановленію равновѣсія дѣйствуя на цѣны уравнительно. Могутъ быть чисто товарные кризисы, всецѣло вызванные спекуляціей. Предполагая, напримѣръ, большое повышеніе цѣнъ въ ближайшемъ будущемъ, спекулянты иногда переполняютъ свои склады товарами; если повышеніе цѣнъ въ ожидаемое время не послѣдуетъ, создается неминуемый кризисъ, такъ какъ вслѣдствіе истощенія кредита спекулянты принуждены реализировать свои запасы, и предложеніе товара становится ненормальнымъ.

Самые опасные кризисы бываютъ въ торговляхъ: хлѣбной, колоніальной, мѣстными фабрикатами, ископаемымъ сырьемъ и товарами, связанными съ военнымъ дѣломъ. Чѣмъ больше возможныхъ неожиданностей въ торговлѣ, тѣмъ меньше она бываетъ обезпечена противъ кризисовъ. Поэтому особенно опасна полная зависимость торговли отъ урожаевъ и политическихъ усложненій. Небезопасны также предпріятія по снабженію отдаленныхъ внѣшнихъ рынковъ предметами потребленія, такъ какъ легко ошибаться въ оцѣнкѣ размѣровъ возможнаго на нихъ потребленія и переполнить эти рынки. Южноамериканскіе рынки, напримѣръ, періодически переполняются товарами, вслѣдствіе чего происходитъ стѣсненіе дѣлъ и сокращеніе подвоза, а это приводитъ къ недостатку товаровъ, подъему цѣнъ, новому наплыву товаровъ въ чрезмѣрномъ количествѣ и т. д. Характерно, что самое обстоятельное знакомство съ условіями, создающими кризисы, и всѣ опыты прошлаго не могутъ остановить повторенія ошибокъ, настолько заманчивы барыши, кажущіеся предпринимателямъ, каждому въ отдѣльности, вѣрными и надежными.

Вѣрнымъ признакомъ приближенія товарнаго кризиса можно считать повышеніе цѣнъ при большихъ и все возрастающихъ запасахъ товара.

Предохранить себя отъ ошибочныхъ товарныхъ спекуляцій можно: тщательнымъ изученіемъ рынка, наблюденіемъ условій спроса и предложенія, строгимъ соблюденіемъ осторожности въ оцѣнкѣ продолжительности конъюнктуръ и постояннымъ наблюденіемъ настроеній денежнаго рынка. Въ то же время, для правильной оцѣнки текущихъ явленій необходимо обстоятельное знакомство съ исторіей торгов-

ли вообще и даннаго рынка въ особенности.

Кризисы товарной торговли очень часто вызываютъ кризисы въ производствахъ. Если купецъ, запродавшій большія партіи товаровъ въ кредитъ, не получаетъ вслѣдствіе кризиса своевременныхъ платежей, онъ не можетъ запасаться новыми товарами въ прежнихъ размѣрахъ, и потому сокращается сбытъ продуктовъ у производителей. Въ то же время банкротства среди торговцевъ неминуемо вызываютъ соотвѣтственное раззореніе среди заводчиковъ и фабрикантовъ, какъ постоянныхъ кредиторовъ торговцевъ. Не надо также думать, что кризисъ въ отдѣльной отрасли торговли и въ какомъ-нибудь отдѣльномъ производствѣ можетъ оставаться безъ вліянія на всѣ прочія. Коммерческій міръ связанъ безчисленными, иногда очень незамѣтными нитями, и всякое стѣсненіе въ одной его области отражается на дѣлахъ во всѣхъ остальныхъ. Такъ, напримѣръ, кризисъ въ экспортѣ тканей изъ Германіи тотчасъ же вызываетъ стѣсненіе дѣлъ въ германскихъ производствахъ другихъ отраслей, затѣмъ отражается пониженіемъ ввоза сырья изъ другихъ странъ (напр. шерсти изъ Россіи), вызывая дальнѣйшее распространеніе затрудненій, а въ совокупности все это отражается на денежныхъ рынкахъ и черезъ нихъ на всѣхъ коммерческихъ дѣлахъ цѣлой группы государствъ.

Отсюда правило, что всякій кризисъ, гдѣ бы онъ ни былъ и въ какой отрасли дѣлъ ни возникалъ, должно считать вреднымъ и опаснымъ для торговли и промышленности вообще. Соотвѣтственно должны быть и мѣропріятія. Въ борьбѣ съ кризисами надо дѣйствовать солидарно, отрѣшаясь хоть временно отъ всякихъ побужденій вражды и конкуренціи, точь въ точь какъ въ борьбѣ съ эпидеміями приходятъ къ соглашенію державы съ самыми противорѣчивыми интересами.

IV ОТДѢЛЪ.

Распредѣленіе благъ.

Глава первая.

Доходъ вообще.

1. Опредѣленіе. Когда тѣ или другіе продукты оказываются сдѣланными и доставленными потребителямъ чрезъ посредство торговаго обмѣна, всѣ участники въ манипуляціяхъ по производству и обмѣну этихъ продуктовъ считаются вознагражденными за ихъ трудъ. Въ какой формѣ совершилось это вознагражденіе?

Блага, получаемыя всякимъ отдѣльнымъ дѣятелемъ и собственникомъ на удовлетвореніе его потребностей составляютъ его *доходъ*. Доходъ не то же самое, что *приходъ*, ибо лишь нѣкоторая часть прихода составляетъ обыкновенно доходъ собственника, а прочія части прихода являются лишь переходящими благами. Въ то же время

не надо смѣшивать доходъ съ случайными получками, каковы, напр., наслѣдства, подарки и т. п. Доходъ есть болѣе или менѣе регулярное полученіе благъ, какъ результатъ дѣятельности или опредѣленныхъ имущественныхъ правъ.

Когда доходъ получается съ производствъ, онъ поступаетъ сначала въ видѣ общей *выручки* издѣліями; остается еще вымѣнять свои издѣлія на деньги или другія блага. Такъ, напр., доходъ съ имѣнія бываетъ сначала сокрытъ въ общей выручкѣ земледѣльческихъ продуктовъ имѣнія и частью потребляется въ такомъ видѣ, частью вымѣнивается на деньги. Во всѣхъ другихъ случаяхъ доходъ поступаетъ въ формѣ мѣновыхъ знаковъ или товара.

Только въ приимтивномъ хозяйствѣ низшихъ культурныхъ ступеней весь доходъ выражается въ полученіи предметовъ потребленія непосредственно. Таковъ доходъ нѣкоторыхъ земледѣльцевъ и кочевниковъ въ некультурныхъ мѣстностяхъ. Въ культурной средѣ, наоборотъ, лишь нѣкоторая часть дохода остается въ отдѣльныхъ случаяхъ въ формѣ продуктовъ собственнаго производства, да и тѣ исчисляются на деньги, такъ что весь доходъ и во всѣхъ случаяхъ опредѣляется въ деньгахъ.

Въ народномъ хозяйствѣ доходъ опредѣляется также, какъ выгоды отъ внѣшней торговли, т. е. отнюдь не въ переводѣ получаемыхъ благъ на деньги, а сообразуясь съ ихъ полезностью, которая не всегда соотвѣтствуетъ цѣнамъ.

Въ обществѣ всякій нормальный членъ общества, по достиженіи трудовой зрѣлости, долженъ располагать своимъ личнымъ доходомъ. Если человѣкъ неспособенъ къ труду, его доходъ всецѣло опредѣляется его имущественными правами или общественными попеченіями о такихъ членахъ. Доходомъ именуютъ повременно получаемыя человѣкомъ въ свое личное распоряженіе блага совершенно независимо отъ ихъ размѣровъ и отъ рода дѣятельности. Въ этомъ смыслѣ нѣтъ разницы между доходомъ бѣднѣйшаго пастуха и доходомъ богача-банкира.

II. Валовой и чистый доходъ. Какъ уже отмѣчено, совокупность всѣхъ поступленій въ каждомъ отдѣльномъ хозяйствѣ составляетъ *приходъ;* изъ такого прихода сумма произведенныхъ цѣнностей въ производствѣ или сумма общей выручки въ прочихъ хозяйствахъ составляетъ *валовой доходъ;* изъ валового дохода надо вычесть издержки производства въ производительныхъ предпріятіяхъ и различные общіе убытки въ прочихъ хозяйствахъ, послѣ чего получается *чистый доходъ.* Во многихъ случаяхъ невозможно точно опредѣлять размѣры затратъ на производство или убытки, а слѣдовательно нельзя въ точности опредѣлить чистый доходъ.

Валовой и чистый доходъ не всегда пропорціональны; очень часто валовой доходъ повышается, тогда какъ чистый — понижается, или обратно. Для сужденія о доходности дѣлъ надо принимать во вниманіе только чистый доходъ. Только соотвѣтственно размѣрамъ чистаго дохода хозяйство можетъ быть признано успѣшнымъ или неуспѣшнымъ.

III. Составныя части дохода и его отрасли. Въ коммерческомъ дѣлѣ чистый доходъ является *валовой прибылью;* слѣдовательно, въ коммерческомъ дѣлѣ доходъ всегда состоитъ изъ *суммы затратъ и прибыли.* Въ свою очередь затраты всегда состоятъ изъ затраты *трудовой энергіи* и затраты *капитала.* Слѣдовательно, коммерческій доходъ

слагается изъ вознагражденія за трудъ, возмѣщенія затратъ капитала и прибыли въ качествѣ интересовъ съ капитала. Въ прочихъ видахъ дохода его главной или даже единственной составной частью можетъ быть вознагражденіе за трудъ, т. е. заработокъ, или интересы съ капитала, т. е. рента. Итакъ чистый доходъ составляютъ заработокъ, интересы съ капиталовъ и чистая прибыль съ предпріятій въ различныхъ взаимныхъ комбинаціяхъ или отдѣльно. Общая сумма заработковъ, интересовъ и прибылей въ цѣломъ народѣ составляетъ его чистый доходъ. Эти составныя части чистаго дохода въ народномъ хозяйствѣ никогда не бываютъ въ постоянномъ соотношеніи между собою. Повышеніе одной изъ нихъ можетъ вызвать пониженіе другой (напр., съ уменьшеніемъ заработковъ въ странѣ могутъ повыситься отдѣльныя прибыли), но можетъ также идти параллельно или вовсе другихъ не касаться. Съ успѣхами цивилизаціи и усложненіемъ предпріятій, составныя части чистаго дохода все чаще и чаще встрѣчаются каждая отдѣльно; различіе между ними растетъ; ихъ вліяніе на людей обозначается все рѣзче и рѣзче; образовались даже вполнѣ опредѣленные три соціальныхъ класса: классъ тружениковъ, живущихъ заработкомъ или жалованьемъ, классъ капиталистовъ, живущихъ только на интересы, приносимые имъ капиталами, и классъ предпринимателей, главный доходъ которыхъ составляетъ прибыль съ предпріятій. Въ дѣятельности, въ образѣ мыслей и жизни, въ склонностяхъ и даже во многихъ чувствахъ эти три класса рѣзко различаются между собою. Эти различія въ связи съ различіями ихъ интересовъ въ хозяйственной жизни создали между ними трудно переходимыя преграды а зачастую и враждебныя отношенія.

Для экономическаго процвѣтанія народа желателенъ равномѣрный ростъ всѣхъ видовъ его дохода; для полнаго благоденствія, однако необходимо также возможное смягченіе различій между соціальными классами, что достигается обыкновенно повышеніемъ заработной платы насчетъ рентъ и прибылей, иначе говоря вздорожаніемъ труда при удешевленіи капиталовъ.

Доходъ получаемый всецѣло отъ природы не поддается экономическому наблюденію, ибо во всѣхъ случаяхъ, когда онъ составляетъ хозяйственное явленіе, онъ оказывается въ зависимости отъ труда и капитала. Природа даетъ человѣку много, но всегда требуетъ при этомъ соотвѣтственнаго приложенія къ дѣлу труда, знаній, капитала и риска. Находки и открытія не составляютъ при этомъ исключенія, ибо сами по себѣ не могутъ представлять собою какого-нибудь постояннаго дохода.

Глава вторая.

Заработокъ.

I. Сущность заработка. Вознагражденіемъ за трудъ первоначально всюду служили лишь продукты труда. Съ раздѣленіемъ труда стали учащаться положенія, когда за трудъ приходилось получать не тѣ продукты, которые имъ создавались, а совсѣмъ иные и, наконецъ, просто общіе мѣновые знаки, т. е. нынѣшній денежный заработокъ. Сущность дѣла, однако, отнюдь не

измѣнилась, ибо заработокъ остался продуктомъ труда, хотя и въ измѣненной формѣ. Работающій на самого себя можетъ точно опредѣлить продуктивность своего труда; работая на другого за денежное вознагражденіе, работникъ уже не можетъ судить съ тою же опредѣленностью, насколько вознагражденіе соотвѣтствуетъ труду. Съ усложненіемъ дѣлъ и предпріятій и съ развитіемъ раздѣленія труда оцѣнка дѣйствительной продуктивности работы каждаго отдѣльнаго человѣка становится крайне затруднительной, даже невозможной. Точки зрѣнія работодателя и работника разошлись постепенно настолько, что трудъ превратился въ простую торговую цѣнность.

II. Основанія опредѣленія заработной платы. Заработная плата является *цѣною труда* оплачиваемаго работодателемъ работнику. Она опредѣляется на тѣхъ же основаніяхъ, какъ и всякая другая цѣна. Однако, работа не товаръ, а потому при оцѣнкѣ ея должны приниматься нѣкоторыя особенныя соображенія. Высота заработной платы зависитъ отъ слѣдующихъ условій:

1) *Цѣнность труда.* Нанимая работника, всякій имѣетъ въ виду цѣнность ожидаемыхъ отъ работника услугъ. Не можетъ существовать нормальнаго заработка, который былъ бы выше цѣнности соотвѣтственнаго труда, поскольку таковой поддается точной оцѣнкѣ. Цѣнность работы опредѣляется предпринимателемъ довольно точно, по роду предпріятія и его доходности, но лишь въ общихъ чертахъ и для всѣхъ однородныхъ работниковъ въ его дѣлѣ. Ясно, что тутъ сразу получаются очевидныя неправильности: одна и та же работа оцѣнивается въ различныхъ предпріятіяхъ неодинаково, при томъ заработная плата, поставленная въ зависимость отъ доходности предпріятій, является еще непостоянной даже въ одномъ и томъ же предпріятіи, и можетъ повышаться или понижаться, хотя трудъ остается одинъ и тотъ же. Предѣломъ повышенія заработной платы является такая ея высота, при которой предпріятіе перестаетъ давать чистую прибыль; этого предѣла заработная плата можетъ достигать только временно, напримѣръ, если работодатель, не хочетъ прекращать дѣла въ виду ожиданія лучшихъ конъюнктуръ; если же плата удерживается на такой высотѣ долго или переходитъ выше предѣла, предпріятія неминуемо сокращаются или прекращаются. Изъ этого видно, что въ нормальныхъ условіяхъ заработокъ бываетъ обезпеченъ лишь пока трудъ работника доставляетъ работодателю опредѣленныя выгоды. Существуютъ, однако, исключенія, главнымъ образомъ во всѣхъ случаяхъ, когда работники незамѣнимы, а убытокъ отъ чрезмѣрнаго ихъ вознагражденія можетъ быть возмѣщенъ на чемъ-либо другомъ. Такъ отдѣльный особенно искусный мастеръ на фабрикѣ можетъ получать необыкновенно высокое вознагражденіе, причемъ такая затрата покрывается обыкновенно сбереженіемъ на платѣ простымъ, легко-замѣняемымъ рабочимъ.

2) *Платежныя средства предпринимателей* во многихъ случаяхъ вліяютъ на высоту заработной платы. Это зависитъ отъ общихъ условій распредѣленія доходовъ въ народѣ. Чѣмъ выше спросъ на продукты труда, тѣмъ платежныя средства предпринимателей надежнѣе и тѣмъ выше устанавливается заработная плата. Какъ уже объяснено, однако, спросъ зависитъ отъ платежныхъ средствъ потребителей. Платежныя средства вообще за-

висятъ не только отъ текущаго положенія дѣлъ, но также и отъ истощенія или накопленія средствъ въ предшествовавшіе періоды; соотвѣтственно и заработная плата въ значительной степени зависитъ отъ продолжительности того или другого положенія дѣлъ.

3) *Затраты*, которыя должны дѣлать *сами работники*, опредѣляютъ низшій предѣлъ заработной платы. Такія затраты бываютъ слѣдующихъ родовъ:

а) Затраты на удовлетвореніе *насущныхъ потребностей* рабочихъ и ихъ семействъ. Ясно, что насущныя потребности нельзя опредѣлять точно и что таковыя бываютъ весьма различны въ различныхъ странахъ, общественныхъ классахъ и т. д. Всюду, однако существуютъ довольно опредѣленныя понятія о наименьшемъ возможномъ удовлетвореніи потребностей, ниже коего начинается нужда. Когда заработная плата падаетъ настолько, что рабочіе начинаютъ ощущать несомнѣнную нужду, начинается ихъ выселеніе и въ то же время приростъ народонаселенія начинаетъ уменьшаться вслѣдствіе сокращенія числа браковъ и рожденій и вслѣдствіе усиливающейся смертности. Все это создаетъ цѣлое бѣдствіе и приводитъ въ концѣ концовъ къ обѣдненію страны рабочими руками, къ подъему заработной платы или къ паденію промышленности.

Жизненныя потребности рабочихъ находятся въ большой зависимости отъ климата. Въ хорошемъ климатѣ надо меньше тратить на одежду, на помѣщеніе, на топливо и на пищу. Слѣдовательно, въ хорошемъ климатѣ заработная плата можетъ быть ниже, чѣмъ въ дурномъ. Далѣе, значительность потребностей находится въ прямой зависимости отъ культурности народа и отъ господствующихъ привычекъ. Въ странѣ, гдѣ рабочіе имѣютъ культурныя потребности, заработная плата всегда бываетъ значительно выше, чѣмъ въ странѣ съ неприхотливымъ, мало-культурнымъ населеніемъ. Изъ этого видно, что просвѣщеніе народа и связанный съ этимъ подъемъ потребностей вліяетъ на заработную плату повышательно.

б) *Трудность работы* вліяетъ на работника истощающимъ образомъ, изнашиваетъ его силы и сокращаетъ его жизнь, вслѣдствіе чего повышаетъ заработную плату; если бы изнурительныя, трудныя работы не оплачивались дороже, не оказывалось бы охотниковъ исполнять такія работы. Къ трудностямъ работы надо относить также все, что въ ней вредно для здоровья рабочаго, что связано съ какой-нибудь опасностью и т. д. Однородно съ трудностями вліяетъ на заработную плату унизительность работы; въ этомъ случаѣ учитывается не изнашиванье силъ рабочаго и не сопряженный съ работою рискъ, а униженіе, послѣ котораго работнику становится труднѣе пріискивать себѣ другую работу.

в) *Ученіе* рабочаго составляетъ для него крупную затрату. Для того, чтобы изучить мастерство, рабочій принужденъ обыкновенно посвятить цѣлые годы ученію, во время котораго получаетъ весьма ограниченную заработную плату или вовсе ея не получаетъ. Ясно, что пріобрѣтенное затѣмъ знаніе мастерства, является для рабочаго накопленнымъ капиталомъ, съ котораго онъ долженъ получать интересы. Ясно также, что интересы съ такого капитала должны быть весьма высоки, ибо остаются въ зависимости отъ всѣхъ случайностей человѣческой жизни и труда. Вотъ почему заработная плата мастера всегда высока и бываетъ тѣмъ

выше, чѣмъ труднѣе усваивается мастерство.

г) *Затраты на орудія производства*, когда таковыя производятся самимъ работникомъ, значительно повышаютъ его заработную плату. При этомъ значительность повышенія платы объясняется рѣдкостью достаточныхъ для этого средствъ среди рабочихъ и тѣмъ, что во многихъ случаяхъ орудіе оказывается вполнѣ пригоднымъ лишь въ рукахъ привычнаго къ нему собственника-рабочаго. Примѣромъ можетъ служить скрипачъ, который нанимается въ оркестръ не иначе, какъ со скрипкой и который можетъ хорошо играть лишь на своей скрипкѣ.

Всѣ эти условія опредѣляютъ предѣлы пониженія заработной платы. Изъ нихъ главнѣйшимъ, очевидно, остается удовлетвореніе жизненныхъ потребностей рабочаго. Оно настолько существенно, что Рикардо нашелъ возможнымъ установить ученіе, согласно которому средняя заработная плата за продолжительный періодъ времени выражаетъ въ точности минимальный предѣлъ затратъ, необходимыхъ для удовлетворенія насущныхъ потребностей въ соотвѣтственномъ народномъ классѣ. Однако, такими теоретическими условіями опредѣляется лишь *естественная заработная плата*. На практикѣ соглашенія работодателей и рабочихъ опредѣляются простымъ торгомъ между ними, при чемъ устанавливается *рыночная заработная плата*, какъ всякая другая рыночная цѣна. Рыночная заработная плата обыкновенно близка къ естественной, но можетъ быть ниже ея, когда предложеніе рабочихъ рукъ очень велико, или выше ея, когда предложеніе рукъ не удовлетворяетъ спроса. Какъ и въ прочихъ цѣнахъ, ненормальныя уклоненія бываютъ лишь временныя, но въ отдѣльныхъ случаяхъ чрезвычайно большія.

4) *Полезность*, иначе говоря, потребительную цѣнность заработной платы опредѣляютъ слѣдующія причины:

а) *Цѣна денегъ*. Отъ цѣны денегъ въ данное время и въ данной мѣстности зависитъ будетъ ли жизнь дешева или дорога. Слѣдовательно, въ зависимости отъ цѣны денегъ опредѣленная заработная плата можетъ быть достаточна или недостаточна для удовлетворенія жизненныхъ потребностей. Вотъ почему въ странахъ, гдѣ деньги вообще дешевы (напр., въ Англіи и въ Америкѣ), заработная плата высока и находится въ соотвѣтствіи съ дороговизной вообще. Здѣсь надо замѣтить, что колебанія заработной платы всегда совершаются медленнѣе, чѣмъ колебанія прочихъ цѣнъ; по этой причинѣ быстрое пониженіе цѣнности денегъ въ странѣ бываетъ для рабочихъ цѣлымъ бѣдствіемъ на болѣе или менѣе продолжительное время.

б) *Ожиданіе роста или паденія заработной платы* существенно вліяетъ на ея полезность. Когда ожидается повышеніе заработка, человѣкъ легче примиряется съ его недостаточностью въ настоящее время; наоборотъ, ожиданіе паденія заработка побуждаетъ людей пренебрегать его значительностью въ настоящее время, какъ обстоятельствомъ временнымъ.

в) *Пріятность труда* или сопряженныя съ нимъ *почести* во многихъ случаяхъ цѣнятся работникомъ такъ высоко, что онъ удовлетворяется несравненно низшимъ заработкомъ, чѣмъ при другихъ обстоятельствахъ.

г) *Надежность заработка*. Когда работникъ увѣренъ въ постоянствѣ своего заработка, таковой имѣетъ въ его глазахъ несравненно бо́льшую цѣнность, чѣмъ безъ такой увѣренности. Опасе-

нія утраты заработка учитываются какъ всякій рискъ и повышаютъ требованія работника. Наоборотъ, когда человѣкъ увѣренъ что не только его заработокъ постояненъ, но еще, что приняты мѣры къ обезпеченію его существованія въ старости или при инвалидности—получаемый заработокъ получаетъ въ его глазахъ большую цѣнность. Вотъ почему жалованье чиновниковъ, имѣющихъ право на пенсію, можетъ быть менѣе значительно, чѣмъ жалованье служащихъ въ частныхъ учрежденіяхъ, не выдающихъ пенсій.

Непрерывность заработка имѣетъ такое же значеніе, какъ и надежность. Когда заработокъ, напр., въ морскомъ дѣлѣ или въ рыбныхъ промыслахъ, прерывается періодически, онъ оплачивается настолько высоко, чтобы работникъ могъ находить для себя выгоды не покидать дѣла окончательно.

5) *Конкуренція въ спросѣ на рабочія руки* повышаетъ заработную плату. Измѣненія въ спросѣ на рабочія руки могутъ зависѣть:

а) отъ *техническихъ причинъ;* напр., усовершенія машинъ могутъ уменьшать спросъ на рабочія руки; большой урожай, наоборотъ, сильно повышаетъ потребности въ рабочихъ силахъ, въ особенности во время уборки хлѣбовъ;

б) отъ *хозяйственныхъ причинъ*, вслѣдствіе увеличенія или уменьшенія спроса на продукты труда; напр., во время большихъ общественныхъ работъ спросъ на рабочія руки повышается, а во время денежнаго кризиса, вслѣдствіе общаго застоя въ дѣлахъ, онъ неминуемо падаетъ.

6) *Конкуренція въ предложеніи рабочихъ рукъ* вліяетъ на заработную плату понижательно, а все, что ослабляетъ такую конкуренцію—повышаетъ заработки. Вотъ почему переселенческое движеніе является могущественнымъ средствомъ удерживать заработки на нормальной высотѣ. По той же причинѣ эпидеміи, всегда поражающія главнымъ образомъ рабочіе классы, вызываютъ вздорожаніе рабочихъ рукъ. Приливъ иностранныхъ рабочихъ, наоборотъ, всегда понижаетъ въ странѣ заработную плату, и дѣйствуетъ особенно сильно, когда рабочіе прибываютъ изъ менѣе культурныхъ странъ, гдѣ потребности населенія ограниченнѣе.

7) Немалое вліяніе на высоту заработной платы имѣютъ разныя *случайности, привычки, предразсудки, заблужденія* и *злоупотребленія.* Случайности встрѣчаются главнымъ образомъ въ области конкуренціи. Изъ привычекъ особенно сильно вліяютъ тѣ, которыя связаны съ народными обычаями и повѣріями. Предразсудки, внушающіе людямъ многія ни на чемъ не основанныя предубѣжденія и опасенія, нерѣдко спутываютъ всѣ расчеты предпринимателя; чѣмъ населеніе некультурнѣе, тѣмъ опаснѣе и упорнѣе предразсудки. Заблужденія всецѣло зависятъ отъ степени просвѣщенія народа и вредны главнымъ образомъ для рабочихъ; можно принять за правило, что невѣжество народа всегда умаляетъ его заработки. Злоупотребленія при установленіи заработной платы сводятся обыкновенно къ искусственному созданію заблужденій и къ различнымъ способамъ воздѣйствія на конкуренцію. Всѣ эти вліянія могутъ проявляться въ самыхъ разнообразныхъ формахъ, при томъ каждое въ отдѣльности, въ различныхъ комбинаціяхъ или въ совокупности, и вызываютъ повышеніе или пониженіе заработной платы, независимо отъ прочихъ условій. Надо еще отмѣтить, что на колебанія цѣны рабочихъ рукъ вліяютъ

и всѣ условія, вліяющія на цѣны вообще. Изъ всего этого видно, что вліянія на уровень заработной платы всегда бываютъ чрезвычайно сложны и трудно уловимы. Врядъ ли можно указать заработокъ, по поводу коего нельзя было бы указать вполнѣ основательныхъ доводовъ какъ въ пользу его нормальности, такъ и за то, что онъ долженъ былъ бы измѣниться.

Безусловно справедливой заработной платы нельзя установить. Можно только указать формулу заработной платы, которая, согласно обширнымъ изслѣдованіямъ фонъ-Тюмена является наиболѣе нормальной при существующихъ условіяхъ производствъ. Эта формула

$$\sqrt{ap},$$

причемъ *a* выражаетъ сумму жизненныхъ потребностей рабочаго за данный періодъ времени, а *p* стоимость выработанныхъ имъ продуктовъ въ тотъ же періодъ времени за вычетомъ прочихъ затратъ на производство. Если, напримѣръ, продукты, изготовленные однимъ рабочимъ въ день оцѣниваются въ 5 р. 40 к., прочія затраты на ихъ изготовленіе составили 3 р. 80 к., а насущныя потребности рабочаго и его семейства могутъ быть удовлетворены въ среднемъ выводѣ съ затратой 90 коп. въ сутки, то нормальная рабочая плата въ сутки получится изъ формулы фонъ-Тюмена:

$$\sqrt{90\text{ к.}\,(540\text{ к.} - 380\text{ к.})} = \sqrt{90\ \text{ к.} \times 160} =$$
$$= \sqrt{14400\text{ к.}} = 120\text{ к., т. е. } 1\text{ р. } 20\text{ к.}$$

III. Денежная и натуральная заработная плата. На низшихъ ступеняхъ культурнаго развитія, а также во многихъ производствахъ сырья и въ большинствѣ мелкихъ хозяйствъ, заработная плата уплачивается обыкновенно частью деньгами, частью довольствіемъ (помѣщеніемъ и содержаніемъ). При этомъ довольствіе называется *натуральнымъ* заработкомъ. Въ предпріятіяхъ прочихъ родовъ преобладаетъ чисто денежная заработная плата. На фабрикахъ, напр., рабочіе на хозяйскомъ довольствіи бываютъ лишь въ исключительныхъ случаяхъ. Довольствіе рабочихъ отъ хозяина неизбѣжно во всѣхъ случаяхъ, когда они не могутъ иначе устроиться. Въ сельскомъ хозяйствѣ, въ добавокъ, оно выгодно для обѣихъ сторонъ. Во всѣхъ другихъ случаяхъ хозяйское довольствіе нежелательно, ибо даетъ поводы къ различнымъ недоразумѣніямъ и въ концѣ концовъ отражается одинаково неблагопріятно на дѣлахъ работодателя и на заработкѣ рабочихъ.

IV. Повременная и поштучная заработная плата. Для опредѣленія заработной платы можно принимать основной единицей расчета затрачиваемое рабочимъ время или же изготовляемый имъ продуктъ. Въ первомъ случаѣ рабочему назначается *повременная* плата поденно, помѣсячно или за годъ; во второмъ—*поштучная* (издѣльная) плата за каждый экземпляръ изготовляемыхъ предметовъ или за оконченную работу опредѣленныхъ размѣровъ.

1) *Повременная работа.* При ней стоимость работы опредѣляется ея продолжительностью. Ея преимущества:

а) Работа исполняется, обыкновенно, въ качественномъ отношеніи лучше, такъ какъ рабочій не имѣетъ поводовъ ускорять работы насчетъ ея качествъ.

б) Матеріалы и орудія производства не такъ растрачиваются, ибо работа нетороплива и производится осмотрительнѣе.

в) Работодатель и рабочій знаютъ въ точности размѣры заработной платы и сроки ея выдачи.

Эти преимущества далеко не покрывают отрицательныхъ сторонъ повременной платы, такъ какъ:

а) Повременная плата не даетъ возможности въ точности вознаграждать работника сообразно его заслугамъ. Прилежный и энергичный рабочій не можетъ извлекать всѣхъ выгодъ изъ своихъ качествъ, и это понижаетъ его энергію.

б) Кромѣ того здѣсь интересы рабочаго и работодателя совершенно противоположны: первый стремится сберечь свои силы, а второй—использовать эти силы какъ можно больше.

Оба эти условія дурно отзываются на отношеніяхъ между работодателемъ и рабочимъ, а также деморализуютъ обоихъ. Существуютъ, однако, многіе виды работы, вознагражденіе которой не можетъ быть установлено иначе, какъ повременно. Такъ, напр., въ сельскомъ хозяйствѣ, на черной работѣ, въ услуженіи и вообще, во всѣхъ случаяхъ, когда работа очень сложна, измѣнчива и разнородна, поневолѣ приходится держаться повременной платы. На практикѣ отрицательныя стороны повременной работы устраняются введеніемъ *урочной системы.* Урочная система является переходной ступенью отъ повременной къ издѣльной. При урочной работѣ заработная плата уплачивается за время, но съ установленіемъ опредѣленнаго количества работы въ день, каковое и составляетъ для рабочаго *поденный урокъ.* Такъ, напр., землекопъ, получающій поденную плату, долженъ выкопать точно установленный въ кубическихъ единицахъ урокъ, и за неотработанные уроки (урки) дѣлается соотвѣтственный вычетъ изъ его поденной платы. Дальнѣйшимъ усовершенствованіемъ этой системы является допущеніе *старательскаго труда.* Старательскимъ трудомъ называется добровольная сверхъ-урочная работа, вознаграждаемая по особому расчету и дающая возможность старательнымъ рабочимъ зарабатывать больше.

Во всѣхъ случахъ, когда нельзя установить урочной системы, единственнымъ способомъ упорядоченія повременной работы остается соблюденіе строгой справедливости при неослабномъ контролѣ и съ установленіемъ систематическаго повышенія заработной платы старательнымъ рабочимъ.

2) *Поштучная или издѣльная плата* можетъ примѣняться во всѣхъ случаяхъ, когда исполненный трудъ можетъ быть въ точности измѣренъ или сосчитанъ.

Главнѣйшее преимущество издѣльной платы то, что при ней работникъ заинтересованъ исполнять работу, какъ можно быстрѣе и сдѣлать, какъ можно больше. Въ то же время искусный и старательный рабочій зарабатываетъ при такомъ порядкѣ больше, чѣмъ неискусный и нестарательный, что вполнѣ справедливо.

Зато при издѣльной платѣ работа страдаетъ въ качественномъ отношеніи, такъ какъ рабочій стремится увеличивать количество работы насчетъ ея качества. Въ то же время трата матеріаловъ и орудій производства увеличивается, ибо рабочему невыгодно тратить свое время на осмотрительность и попеченія о хозяйскомъ имуществѣ.

На практикѣ, конечно, и въ этой системѣ возможны всякія улучшенія при помощи тщательнаго контроля. Можно отмѣтить и то, что есть работы, въ которыхъ качество не имѣетъ большого значенія. Наконецъ, усовершенствованія въ техникѣ производствъ даютъ возможность все больше и боль-

ше примѣнять издѣльную плату безъ существеннаго вреда качеству работы.

Какъ повременная плата приближается къ издѣльной при помощи введенія урочной работы, такъ издѣльная приближается къ повременной въ тѣхъ случаяхъ, когда рабочему гарантируется опредѣленный минимумъ заработка въ извѣстный періодъ времени, при чемъ обыкновенно устанавливаются также предѣльные сроки для сдачи работы.

Примѣненіе издѣльной работы удобнѣе всего на фабрикахъ и заводахъ, а также въ другихъ крупныхъ предпріятіяхъ съ весьма развитымъ раздѣленіемъ труда.

V. Вычисленіе заработной платы. Предполагая, что предпринимателю извѣстны всѣ условія, вліяющія на заработную плату, какъ онъ долженъ поступать? Въ какихъ случаяхъ онъ долженъ и можетъ повышать заработную плату? Въ какихъ, наоборотъ, онъ долженъ и можетъ ее понижать?

Прежде всего предприниматель долженъ сообразоваться со спросомъ и предложеніемъ труда въ его районѣ, иначе говоря съ рыночными цѣнами на рабочія руки. Въ то же время онъ долженъ вести свое счетоводство такъ, чтобы ему всегда было видно во что обходятся ему рабочія руки и сколько затрачивается на прочіе расходы по производству; иначе говоря, онъ долженъ знать, какую часть валовой выручки онъ можетъ затрачивать на рабочія руки, при чемъ останется достаточно на покрытіе прочихъ затратъ и на нормальную прибыль, окупающую рискъ предпринимателя, его трудъ и интересы съ затраченнаго капитала. Цифровыя указанія можно получать при этомъ только изъ опыта и изъ наблюденія другихъ однородныхъ предпріятій. Изъ такихъ расчетовъ узнается высшій предѣлъ заработной платы. Если приходится платить дороже, предприниматель долженъ считать свое предпріятіе убыточнымъ и, въ зависимости отъ этого, сократить производство или ввести какія-нибудь измѣненія; иначе, если такое положеніе будетъ постояннымъ, предпріятіе неминуемо погибнетъ.

Низшій предѣлъ заработной платы опредѣляется самъ собою условіями предложенія рабочихъ рукъ. Между этими двумя предѣлами остается свобода дѣйствій предпринимателя по установленію заработной платы.

Въ большинствѣ случаевъ даже однороднымъ рабочимъ назначается неодинаковая плата; устанавливаются различныя степени въ зависимости отъ искусства и старательности рабочихъ или соотвѣтственно величинѣ урковъ, на которые рабочій соглашается. Въ Россіи степени эти называются обыкновенно „рукою“, напр., рабочіе „первой руки“ или „перворучные“, „второй руки“ или „второручные“ и т. д. Повышеніе изъ одной руки въ другую является очень дѣйствительнымъ средствомъ награжденія за усердіе, а возможность пониженія служитъ не менѣе дѣйствительнымъ средствомъ понужденія рабочихъ.

Ясно, что при назначеніи заработной платы въ указанныхъ выше предѣлахъ предприниматель принужденъ разрѣшать нелегкую задачу. Съ одной стороны рабочіе всегда добиваются повышенія платы, и предприниматель самъ бываетъ нерѣдко склоненъ къ этому не только изъ человѣколюбія, но и ради улучшенія состава рабочихъ; съ другой стороны всегда являются опасенія, что прибыль съ предпріятія окажется для этого недостаточной и что увеличеніемъ затратъ на производство будутъ подорваны ре-

зервныя средства, въ которыхъ можетъ встрѣтиться крайняя надобность. Задача была бы иногда неразрѣшима, если бы не являлось содѣйствіе общественнаго мнѣнія и существующихъ примѣровъ. Повременная заработная плата всюду устанавливается исторически. Существуютъ общепринятыя обычныя нормы, которыми можно руководствоваться вообще, сохраняя возможность увеличенія платы на случаи обостренія конкуренціи и для награжденія наиболѣе полезныхъ рабочихъ.

Не такъ просто установленіе издѣльной платы. Имѣются два способа опредѣленія таковой:

1) Первый способъ заключается въ вычисленіи издѣльной платы на основаніи поденной. Наблюдаютъ, сколько вырабатываетъ старательный рабочій среднихъ способностей въ опредѣленный промежутокъ времени и сколько составляетъ за это время заработная плата такого рабочаго. Изъ нѣсколькихъ наблюденій выводятъ среднія числа, на основаніи которыхъ и вычисляютъ затѣмъ издѣльную плату. При этомъ важно, чтобы наблюдались старательные рабочіе, такъ какъ при издѣльной платѣ усердіе вообще повышается; не менѣе важно, чтобы наблюдались рабочіе среднихъ способностей, такъ какъ искусство останется на прежнемъ уровнѣ. Правильность такого вычисленія зависитъ отъ обстоятельности, точности и многочисленности наблюденій и отъ осмотрительности въ выводахъ.

Этотъ пріемъ общепринятъ при переводѣ повременной системы на издѣльную. Простота является его главнымъ достоинствомъ; его недостаткомъ остается обоснованность всецѣло на опытѣ, что особенно неудобно во вновь возникающихъ предпріятіяхъ, такъ какъ приходится начинать съ повременной системы или довольствоваться наблюденіями другихъ предпріятій.

2) Второй способъ заключается въ вычисленіи издѣльной платы чисто теоретически, принимая во вниманіе калькуляціонныя данныя прочихъ затратъ производства и рыночныя цѣны продуктовъ. Примѣненіе этого способа требуетъ очень обстоятельной и точной калькуляціи. Само собою разумѣется, что и въ этомъ случаѣ можно пользоваться только средними выводами и средними цѣнами, при томъ по возможности за большой промежутокъ времени.

VI. Участіе рабочихъ въ прибыли. Мы видѣли, насколько противоположны интересы работодателя и работника какъ при повременной, такъ и при издѣльной платѣ; разница получалась только та, что въ первомъ случаѣ противоположность интересовъ касалась затрачиваемаго времени, а во второмъ—качества работы. Единственнымъ средствомъ смягчить это въ высшей степени вредное обстоятельство—это заинтересовать рабочихъ въ выгодахъ предпріятія, т. е. предоставить имъ опредѣленное участіе въ чистой прибыли. Вотъ почему не надо думать, что идея участія рабочихъ въ прибыли съ производствъ поддерживается только теоретиками и гуманистами. Она испытана многими просвѣщенными предпринимателями на дѣлѣ и во всѣхъ случаяхъ, когда проводится разумно, даетъ превосходные результаты.

Участіе рабочихъ въ прибыли осуществляется слѣдующими способами.

1. Полное участіе рабочихъ въ прибыли было бы возможно только при условіи, чтобы рабочіе вовсе не получали заработной платы, а получали бы вмѣсто таковой только свою часть

чистой прибыли съ предпріятія. При этомъ справедливое распредѣленіе прибыли потребовало бы очень труднаго расчета для оцѣнки труда каждаго работника различныхъ категорій и самого предпринимателя. Ясно, что то и другое почти невыполнимо и что, слѣдовательно, примѣненіе системы въ этомъ чистѣйшемъ видѣ немыслимо. Важнѣйшимъ препятствіемъ тутъ является невозможность вычислять чистую прибыль за короткіе промежутки времени, между тѣмъ какъ рабочіе не могутъ существовать цѣлые мѣсяцы не получая заработка. Кромѣ того мудрено установить при такомъ порядкѣ производства нормальное управленіе дѣломъ; рабочіе не могутъ допустить, чтобы предприниматель управлялъ дѣлами полновластно, такъ какъ малѣйшая ошибка въ управленіи отражается на ихъ единственномъ источникѣ существованія; въ то же время предприниматель никогда не согласится на отреченіе отъ хозяйской власти, такъ какъ рискуетъ своимъ капиталомъ. Еще больше затрудненій встрѣтилось бы въ распредѣленіи прибыли, такъ какъ въ сложномъ дѣлѣ почти невозможно опредѣлять, насколько отдѣльные участники въ трудѣ содѣйствуютъ общему успѣху, а всякая ошибка въ такомъ опредѣленіи понижаетъ энергію трудящихся и вноситъ неурядицу.

Все это повело къ тому, что примѣненіе кооперативной системы въ этомъ видѣ признано практическими дѣятелями невозможнымъ иначе, какъ въ артеляхъ, т. е. въ рабочихъ союзахъ, ведущихъ предпріятія на свой собственный страхъ и на свои союзныя средства, безъ предпринимателя-капиталиста.

II. Несравненно практичнѣе оказалось примѣненіе системы *въ смѣшанномъ видѣ*, а именно системы дополненія заработной платы участіемъ въ прибыли, т. е. такъ называемымъ *долевымъ вознагражденіемъ* (tantième). При этомъ порядкѣ вознагражденія работники получаютъ въ теченіе года опредѣленную заработную плату, повременную или поштучную. Въ концѣ операціоннаго года, когда выясняется чистая прибыль съ предпріятія, опредѣленная ея часть распредѣляется между рабочими и служащими пропорціонально ихъ заработку. Такой порядокъ вознагражденія труда даетъ очень хорошіе результаты и въ особенности благопріятно отражается на дѣятельности высшихъ работниковъ, отъ которыхъ требуется иниціатива въ дѣлахъ. Надо однако отмѣтить, что при такомъ порядкѣ общая заработная плата всегда бываетъ нѣсколько выше нормальной, такъ какъ не представляется возможности настолько понижать основную заработную плату противъ нормальной, насколько получается затѣмъ ея общее повышеніе долевымъ вознагражденіемъ.

III. Превосходнымъ средствомъ предоставленія рабочимъ участія въ прибыляхъ, не прибѣгая къ долевому вознагражденію, является система ежегодныхъ отчисленій опредѣленной части чистой прибыли на *полезныя для рабочихъ учрежденія*, напр., на устройство и усиленіе кассы взаимопомощи, пенсіоннаго фонда, школъ, столовыхъ и проч., все это конечно при самомъ предпріятіи и въ пользу лишь своихъ рабочихъ. Нѣтъ сомнѣнія, что такія отчисленія не могутъ считаться добавочной платой; но сами по себѣ они настолько полезны, справедливы и популярны, что ихъ благотворное вліяніе на отношенія между рабочими и работодателемъ бываетъ даже больше, чѣмъ при долевомъ вознагражденіи, если послѣднѣе не очень высоко.

IV. Гвавные сотрудники предпринимателя, имѣющіе на дѣла почти такое же вліяніе, какъ и онъ самъ (напр. управляющіе, уполномоченные приказчики, завѣдующіе отдѣлами, главные мастера и т. п.), въ разумно поставленномъ дѣлѣ всегда участвуютъ въ прибыляхъ. Это необходимо для того, чтобы они въ экономическомъ отношеніи были солидарны съ хозяиномъ. Еще разумнѣе бываетъ установленный порядокъ въ предпріятіи, если такія лица участвуютъ не только въ прибыляхъ, но также и въ убыткахъ хозяина. Самое установленіе ихъ участія въ прибыляхъ не встрѣчаетъ препятствій на практикѣ и большею частью осуществляется въ видѣ долевого вознагражденія при гарантіи минимальнаго вознагражденія, каковы бы ни были результаты дѣла, или при опредѣленномъ жалованьи. При гарантіи минимальнаго долевого вознагражденія, предприниматель обязуется доплачивать до опредѣленнаго минимума, если бы доля служащаго изъ чистой прибыли оказалась менѣе этого минимума; въ предѣлахъ того же гарантированнаго минимума выдаются служащему деньги на его домашніе расходы въ продолженіе отчетнаго періода. При жалованіи, въ теченіе періода выдается только таковое. Въ обоихъ случаяхъ добавочное долевое вознагражденіе, если окажется соотвѣтственная прибыль, выдается по заключеніи генеральнаго отчета.

Участіе служащихъ въ убыткахъ предпринимателя примѣняется очень рѣдко, при томъ почти исключительно въ тѣхъ случаяхъ, когда служащій вноситъ значительный залогъ, изъ коего и покрывается его доля убытка, если бы таковой оказался.

V. Система раздѣленія рабочихъ на артели, которыя получаютъ задѣльную плату и опредѣленное участіе въ прибыляхъ, примѣняется все чаще и чаще, во многихъ случаяхъ весьма успѣшно. Она заключается въ томъ, что цѣлыя группы рабочихъ разсматриваются какъ отдѣльные работники, и имѣетъ то существенное преимущество, что трудный дѣлежъ долевого вознагражденія между отдѣльными рабочими не касается предпринимателя, а производится самими артелями, имѣющими полную возможность въ точности опредѣлять цѣнность работы каждаго изъ своихъ членовъ. Эта система имѣетъ еще то преимущество, что артель скрѣпляется круговою порукою, а потому кредитоспособнѣе отдѣльныхъ рабочихъ и можетъ пользоваться авансами въ счетъ долевого вознагражденія. Въ Россіи она примѣняется главнымъ образомъ въ большихъ строительныхъ и рыбопромышленныхъ предпріятіяхъ, а также иногда въ горномъ дѣлѣ, въ лѣсопромышленныхъ предпріятіяхъ и проч.

VI. Система премій отличается отъ системы долевого вознагражденія тѣмъ, что преміи выдаются независимо отъ размѣровъ чистой прибыли съ дѣла, а за успѣшное выполненіе работы, напримѣръ, если таковая будетъ окончена въ опредѣленный срокъ, если будетъ выработано опредѣленное количество и т. д. Особенно полезно бываетъ назначеніе премій за сбереженіе матерьяловъ и орудій производства, напр., въ видѣ награжденія машиниста по стольку-то съ каждаго пуда топлива, оставшагося въ экономіи, и по стольку-то за каждый годъ службы машины сверхъ срока, въ который погашается ея стоимость.

Эта система очень полезна во всѣхъ случаяхъ, когда рабочимъ довѣряется расходованіе большихъ количествъ матерьяловъ и уходъ за дорогими ору-

діями производствъ. Она нехороша только тѣмъ, что вызываетъ иногда особаго рода злоупотребленія (напр. сокрытіе поврежденій машинъ), и кромѣ того кругъ ея примѣненія очень ограниченъ.

VII. Система наградъ отличается отъ всѣхъ прочихъ произвольностью награжденій, которыя хозяинъ выдаетъ когда ему заблагоразсудится и въ размѣрахъ, какіе онъ найдетъ достаточными. Она широко примѣняется въ мелкихъ предпріятіяхъ, главнымъ образомъ въ видѣ праздничныхъ подарковъ, и неудовлетворительна, какъ все произвольное, ибо побуждаетъ рабочаго больше надѣяться на милости хозяина, чѣмъ на свои собственныя заслуги.

VIII. Система страхованія рабочихъ на случай инвалидности или старости заключается въ томъ, что изъ чистыхъ прибылей ежегодно отчисляется опредѣленная часть въ особый фондъ, изъ коего уплачиваются рабочимъ пенсіи или пособія въ опредѣленныхъ размѣрахъ и случахъ, напр., если рабочій пострадалъ отъ несчастнаго случая во время работы, если онъ впалъ въ инвалидность по прослуженіи въ дѣлѣ опредѣленнаго числа лѣтъ и т. д. Очень часто страхованіе рабочихъ производится черезъ посредство страховыхъ обществъ. Эта мѣра настолько соотвѣтствуетъ самымъ элементарнымъ понятіямъ о справедливости, что не требуетъ какихъ либо объясненій. Можно даже съ увѣренностью сказать, что страхованіе рабочихъ будетъ въ самомъ недалекомъ будущемъ обязательнымъ во всѣхъ культурныхъ странахъ; соотвѣтственныя узаконенія уже вырабатываются.

XII. Соотношеніе заработной платы и рабочаго времени. Большимъ недостаткомъ нынѣшнихъ условій производствъ надо признать переутомленіе рабочихъ. Періоды непрерывной работы почти всюду слишкомъ велики. Когда рабочій день не слишкомъ великъ, можно безъ утомленія исполнять несравненно болѣе тяжелый трудъ и выдерживать несравненно большее физическое и умственное напряженіе. Продолжительный рабочій день, наоборотъ, даже при легкой работѣ, вызываетъ быстрое переутомленіе, разслабляетъ рабочаго, отравляетъ ему все существованіе. Не можетъ быть ни малѣйшихъ сомнѣній, что сокращеніе рабочаго времени необходимо для успѣшности производствъ, для упорядоченія общественныхъ отношеній и для блага людей вообще. Поэтому домогательства рабочихъ въ этомъ направленіи вполнѣ понятны и справедливы. Дѣло это, однако, весьма сложное и не можетъ быть упорядочено простыми постановленіями.

Начать съ того, что излишняя продолжительность рабочаго времени одинаково нежелательна какъ при задѣльной, такъ и при повременнной рабочей платѣ. Между тѣмъ для работодателя вопросъ получаетъ совсѣмъ различное значеніе: при повременной платѣ всякое сокращеніе рабочаго дня, безъ измѣненія въ способахъ производства, равносильно повышенію заработной платы; при задѣльной платѣ, наоборотъ, продолжительность рабочаго времени его почти не касается. Ясно, что простое узаконеніе сокращеннаго рабочаго дня повело бы только къ переходу отъ повременной платы къ задѣльной вездѣ, гдѣ это возможно, и стѣснило бы главнымъ образомъ рабочихъ.

Судить о продолжительности допустимаго рабочаго времени надо съ различныхъ сторонъ: принимая во вниманіе свойства работы и потребнаго для нея напряженія, а также съ точекъ зрѣнія рабочаго и работодателя.

Если спросить отдѣльныхъ рабочихъ, что они предпочтутъ, сокращеніе рабочаго дня или повышеніе заработной платы, отвѣты получатся противорѣчивые. То же самое будетъ, если спросить ихъ, что они сочтутъ хуже, удлинненіе рабочаго дня или уменьшеніе заработка. Старательный рабочій, въ особенности, если онъ еще не изнуренъ работой, почти всегда предпочтетъ большій заработокъ; изнуренный рабочій, наоборотъ, охотнѣе согласится на сокращеніе труда; въ то же время всѣ будутъ добиваться сокращенія труда, но съ сохраненіемъ прежняго заработка.

При сокращеніи рабочаго времени предприниматель принужденъ принимать во вниманіе еще слѣдующіе два пункта:

Во первыхъ, длина рабочаго дня бываетъ обыкновенно тѣсно связана со всѣми установленными въ дѣлѣ порядками и приспособленіями. Если, напр., мастерская устроена на 10 рабочихъ и весь оборотъ разсчитанъ по десятичасовому рабочему дню, т. е. нормальная выработка продуктовъ требуетъ 100 часовъ дневной работы, то владѣлецъ мастерской не можетъ продолжать дѣла съ тѣмъ же успѣхомъ, если рабочій день будетъ назначенъ девятичасовой, т. е. дневная работа составитъ всего 90 часовъ, хотя бы соотвѣтственно была понижена заработная плата. Онъ не можетъ увеличить числа рабочихъ, ибо размѣры мастерской и приспособленій разсчитаны на 10 человѣкъ; въ то же время при уменьшенной выработкѣ оборотъ его дѣлъ сокращается и можетъ оказаться недостаточнымъ для того, чтобы стоило продолжать дѣло.

Во вторыхъ, есть много предпріятій, въ которыхъ особенное значеніе имѣютъ энергія и вниманіе рабочихъ. Въ такихъ предпріятіяхъ, на оборотъ, предпринимателю бываетъ иногда очень выгодно сокращеніе рабочаго дня съ соотвѣтственнымъ пониженіемъ заработной платы, такъ какъ ему важно располагать только свѣжими, неусталыми работниками. И въ этомъ случаѣ, однако, для хозяина выгоднѣе установленіе двухъ или нѣсколькихъ рабочихъ смѣнъ, чѣмъ укороченіе рабочаго дня, такъ какъ иначе не можетъ быть достигнуто полное использованіе затраченнаго въ дѣло капитала. Такъ, напр., если въ такомъ предпріятіи рабочій день былъ принятъ двѣнадцатичасовой и оказалось, что такой порядокъ неудобенъ въ виду переутомленія рабочихъ, будетъ выгоднѣе перейти къ шестнадцати-часовому рабочему дню съ двумя смѣнами, чѣмъ къ десяти-часовому въ одну смѣну, хотя бы заработная плата въ обоихъ случаяхъ была пропорціональна рабочему времени. Дѣло въ томъ, что всякій часъ работы неусталаго работника гораздо цѣннѣе часа работы утомленнаго работника.

Кромѣ того, при сужденіи о продолжительности рабочаго дня надо имѣть въ виду, что многіе накладные расходы, каковы, напр., по управленію работами, по устройству обстановки, по очищенію пошлинъ и проч., ложатся на предпріятіе независимо отъ продолжительности рабочаго дня, и слѣдовательно, требуютъ опредѣленной продуктивности производства. Зато есть другіе накладные расходы, каковы напр., отопленіе паровиковъ, надзоръ за рабочими, освѣщеніе мастерскихъ и проч., увеличивающіеся вмѣстѣ съ увеличеніемъ рабочаго времени.

При издѣльной заработной платѣ рабочіе добиваются, обыкновенно, удлинненія рабочаго дня. Предпринимателю, однако, это не безразлично, ибо каче-

ство работы свѣжихъ работниковъ и усталыхъ далеко неодинаково. Кромѣ того порядокъ всего дѣла требуетъ извѣстнаго распредѣленія времени, дабы орудія производства могли быть использованы какъ можно полнѣе. При издѣльной платѣ предпринимателю всегда бываетъ выгодно установить непродолжительный періодъ работы для каждой смѣны, при чемъ рабочіе принуждены возмѣщать укорачиваемое время работы ея интенсивностью, и въ результатѣ получается наибольшая возможная производительность всего предпріятія.

Ночныя работы бываютъ иногда неизбѣжны и вызываются въ иныхъ случаяхъ потребностями публики (напр. печатанье газетъ, пѣченіе хлѣба и проч.), въ другихъ невозможностью пріостановить работу до ея окончанія (напр. при устройствѣ запрудъ), въ третьихъ особенностями дѣла, большимъ спросомъ на продукты производства, спѣшностью заказовъ и т. п. Въ то же время бываютъ ночныя работы, которыя ведутся лишь для болѣе полнаго использованія вложенныхъ въ предпріятіе капиталовъ, иначе говоря для увеличенія выгодъ отъ предпріятія. При сужденіи о ночныхъ работахъ надо имѣть это въ виду и строго различать неизбѣжныя отъ произвольныхъ.

Дурныя стороны ночныхъ работъ заключаются въ ихъ вредномъ вліяніи на здоровье рабочихъ и въ ихъ дороговизнѣ, вслѣдствіе повышенной заработной платы и расходовъ на освѣщеніе. Въ то же время ночныя работы въ качественномъ отношеніи стоятъ гораздо ниже дневныхъ. Въ большинствѣ случаевъ точная калькуляція показываетъ, что произвольно устанавливаемыя ночныя работы даже невыгодны или что выгоды отъ нихъ крайне ничтожны и не соотвѣтствуютъ причиняемому рабочимъ вреду. Поэтому въ послѣднее время стремятся упорядочить дѣло узаконеніями и допускать лишь безусловно неизбѣжныя ночныя работы.

Хорошія узаконенія относительно продолжительности рабочаго времени вообще очень трудны вслѣдствіе крайняго разнообразія условій, въ которыхъ производятся различныя работы, и вслѣдствіе противорѣчивости интересовъ. Тѣмъ не менѣе такія узаконенія необходимы и должны быть выработаны, такъ какъ самыя благія попытки отдѣльныхъ предпринимателей остаются безплодны, пока законъ не принудитъ остальныхъ придерживаться тѣхъ же нормальныхъ порядковъ. Въ виду международной конкуренціи тутъ нужны даже не отдѣльныя узаконенія въ различныхъ государствахъ, а общее законодательство о рабочемъ времени, которое было бы выработано на почвѣ международнаго соглашенія и было бы принято всѣми культурными народами. Кое какія попытки въ этомъ направленіи уже дѣлаются и раньше или позже приведутъ къ цѣли.

Вліяніе заработка. Такъ какъ во всѣхъ государствахъ значительная часть населенія не можетъ существовать безъ заработковъ, то ясно, что высота заработной платы должна отражаться на благосостояніи, нравахъ и здоровьи цѣлыхъ народовъ.

Вліяніе хорошаго заработка различно, смотря по тому, является ли таковой временнымъ или постояннымъ. Временное повышеніе заработной платы бываетъ иногда вредно, такъ какъ не успѣваетъ существенно улучшить матерьяльное положеніе рабочихъ и приводитъ только къ тому, что потомъ нужда переносится лишь труднѣе. Временное повышеніе заработковъ имѣетъ еще ту дурную сторону, что прини-

мается рабочими иногда за явленіе постоянное, вслѣдствіе чего они измѣняютъ образъ жизни и оказываются потомъ, при пониженіи заработка, въ безвыходномъ положеніи. Постоянный высокій заработокъ, наоборотъ, вліяетъ на благосостояніе всего народа самымъ благодѣтельнымъ образомъ. Съ увеличеніемъ достатка рабочихъ, всегда повышается ихъ нравственность, ихъ умственное развитіе, ихъ способность къ труду и ихъ гражданственность. Въ достаткѣ населеніе запасается экономическими силами на будущее время и впослѣдствіи бываетъ обыкновенно въ силахъ удержать свои преимущества даже при неблагопріятныхъ обстоятельствахъ, для борьбы съ которыми оказывается хорошо вооруженнымъ. Нѣкоторое вздорожаніе предметовъ первой необходимости, всегда сопровождающее высокіе заработки, надо считать явленіемъ безопаснымъ, ибо самое существованіе высокихъ заработковъ въ странѣ показываетъ на значительность ея производительныхъ силъ, а слѣдовательно, и общаго благоденствія. При томъ повышеніе цѣнъ на предметы первой необходимости имѣетъ свои предѣлы, обусловливаемые привозомъ. Постоянные высокіе заработки населенія чрезвычайно благодѣтельно вліяютъ на торговлю, такъ какъ платежныя средства потребителей увеличиваются и вызываютъ увеличеніе потребленія.

Временное пониженіе заработной платы въ отдѣльныхъ случаяхъ бываетъ даже полезно, ибо принуждаетъ работниковъ относиться къ своему положенію осторожнѣе и принимать тѣ или другія мѣры взаимопомощи, причемъ временная нужда не успѣваетъ ихъ доводить до бѣдствія. Зато постоянное установленіе плохихъ заработковъ является во всѣхъ отношеніяхъ большимъ бѣдствіемъ не только для самихъ рабочихъ, но и для всего народа. При плохихъ заработкахъ падаетъ нравственность и во всемъ населеніи понижается чувство человѣческаго достоинства; въ то же время, вслѣдствіе дурного питанія и нужды цѣлаго сословія, значительно увеличивается въ странѣ смертность и заболѣваемость; просвѣщеніе народа понижается, нравы грубѣютъ, случаи нарушенія законовъ учащаются; соціальная рознь классовъ усиливается и создаетъ благопріятную почву для всевозможныхъ политическихъ безпорядковъ.

Однимъ изъ способовъ борьбы рабочихъ съ работодателями являются такъ называемыя *забастовки* (стрейки, стачки). Такія забастовки въ большинствѣ случаевъ только ухудшаютъ положеніе рабочихъ; такъ какъ рабочій болѣе нуждается въ заработкѣ, чѣмъ предприниматель въ его работѣ, то очевидно, въ открытой борьбѣ шансы побѣды остаются на сторонѣ работодателя. Иногда рабочіе устраиваютъ особыя кассы для поддержанія забастовокъ; но ясно, что такія кассы должны быстро истощаться, если число забастовавшихъ рабочихъ велико, а если забастовка ничтожна, то и значенія имѣть не могутъ. Причиняемые забастовками убытки въ концѣ концовъ всегда ложатся частью на самихъ рабочихъ, частью на потребителей, но никакъ не на предпринимателей, ибо послѣдніе не станутъ вести убыточныхъ дѣлъ. Забастовки бываютъ обыкновенно среди фабрично-заводскаго населенія и довольно рѣдки среди другихъ работниковъ. Значеніе каждой отдѣльной забастовки зависитъ отъ степени незамѣнимости забастовавшихъ рабочихъ и отъ ихъ числа. Наибольшій вредъ онѣ приносятъ, когда дѣлаются грубыя попытки ихъ подавле-

нія силой, такъ какъ при этомъ происходятъ различные безпорядки, при чемъ имущество разрушается, а борьба обостряется. Надо, однако, отмѣтить, что *опасеніе забастовокъ* во многихъ случаяхъ является полезнымъ стимуломъ, удерживающимъ работодателей отъ различныхъ несправедливостей по отношенію рабочихъ.

Болѣе могущественнымъ средствомъ во власти рабочихъ является возможносто *переселеній*. Съ улучшеніемъ путей сообщенія и съ распространеніемъ просвѣщенія среди рабочихъ, переселенческое движеніе сдѣлалось всесильнымъ оружіемъ противъ ненормальностей въ заработкахъ. Если, напр., въ одномъ фабричномъ районѣ заработная плата понижается ненормально, такого пониженія не можетъ быть въ прочихъ районахъ, и тотчасъ же начнется переселеніе рабочихъ туда, гдѣ заработки лучше, вслѣдствіе чего неминуемо послѣдуетъ относительное уравненіе цѣнъ. Надо различать временныя переселенія отъ окончательныхъ. Временныя переселенія рабочихъ вызываются колебаніями заработной платы, а частью и особенностями производствъ; такъ, напр., ко времени покосовъ и жатвы рабочіе отвлекаются отъ городовъ и фабрикъ къ полевому труду, а зимою, наоборотъ, земледѣльческое населеніе ищетъ заработковъ въ городахъ и на фабрикахъ. Такія переселенія полезны. Окончательныя переселенія рабочихъ изъ страны, т. е. эмиграція, наоборотъ, должны быть признаны явленіемъ для страны вреднымъ, если въ ней нѣтъ безусловнаго излишка населенія. При этомъ переселяющіеся рабочіе должны имѣть въ виду, что въ огромномъ большинствѣ случаевъ улучшеніемъ участи вслѣдствіе переселенія могутъ воспользоваться только ихъ потомки, а сами они встрѣтятъ на новыхъ мѣстахъ лишь враждебное отношеніе мѣстнаго населенія, съ которымъ пришли конкурировать, и различныя затрудненія вслѣдствіи непривычности къ мѣстнымъ условіямъ.

При паденіи заработной платы, какъ уже отмѣчено, всегда наблюдается пониженіе нравственности, а слѣдствіемъ этого пониженія является размноженіе безнравственныхъ профессій: проституціи, мелкаго ростовщичества, различныхъ профессіональныхъ преступленій, нищенства и проч. Борьба съ этими профессіями безплодна, если заработки населенія не улучшаются.

Политика заработной платы. Для правительствъ не существуетъ болѣе трудной задачи, какъ разрѣшеніе вопросовъ, касающихся народныхъ заработковъ. Въ попеченіяхъ объ установленіи въ государствѣ справедливости, равноправности, свободы труда и благопріятныхъ условій для промышленности легко впадать въ самыя нежелательныя противорѣчія. Административное воздѣйствіе на заработную плату можетъ выражаться въ слѣдующихъ видахъ:

1) *Въ видѣ установленія таксъ.* Когда заработная плата опредѣляется узаконенной таксой, трудъ уже не можетъ считаться свободнымъ: во всѣхъ случаяхъ, когда обстоятельства складываются такъ, что заработная плата могла бы быть выше узаконенной по таксѣ, получается вопіющая несправедливость по отношенію рабочихъ; въ то же время такса не можетъ быть выше нормальной заработной платы, ибо заработки могутъ существовать только пока они приносятъ выгоду предпринимателямъ. Поэтому такса заработной платы устанавливается только въ исключительныхъ случаяхъ, да и то обыкновенно съ различными огра-

ниченіями, вслѣдствіе которыхъ на практикѣ иногда можетъ несоблюдаться.

2) *Въ видѣ узаконенія наименьшаго предѣла заработной платы.* Въ этомъ случаѣ предполагается, что правительство располагаетъ какими-нибудь средствами усилить платоспособность работодателей, если бы, напр., наступилъ кризисъ и работодатели оказались бы не въ силахъ платить рабочимъ по установленной таксѣ. Иначе минимальная такса являлась бы простымъ запрещеніемъ продолжать предпріятія при извѣстныхъ условіяхъ, при чемъ вмѣсто временныхъ пониженій заработка получались бы полныя пріостановки работъ, съ голодовками рабочихъ съ одной стороны и разореніемъ предпріятій—съ другой. Такъ какъ гарантировать предпріятія правительство обыкновенно не можетъ, какъ нѣтъ возможности гарантировать заработокъ всякому, ищущему труда, то и самое установленіе минимальнаго предѣла заработной платы вообще непримѣнимо.

3) *Въ видѣ покровительства кооперативному труду и союзамъ рабочихъ.* Въ этомъ видѣ административная власть несомнѣнно можетъ существенно влiять на поддержаніе въ странѣ нормальныхъ заработковъ. Чѣмъ больше въ странѣ артельныхъ заработковъ и чѣмъ единодушнѣе дѣйствія рабочихъ въ отстаиваніи своихъ законныхъ правъ, тѣмъ болѣе гарантій, что не будетъ въ странѣ различныхъ злоупотребленій со стороны работодателей. Но придерживаясь такой политики правительство бываетъ вынуждено признавать законными и забастовки, поколе таковыя не сопряжены съ нарушеніями общественнаго порядка, что на практикѣ бываетъ довольно трудно.

4) *Въ видѣ строгаго надзора за договорами, заключаемыми между работодателями и работниками.* Въ этомъ видѣ административная власть и теперь въ большей или меньшей степени вліяетъ на заработки во всѣхъ культурныхъ государствахъ. При заключеніи договоровъ совершаются всевозможныя несправедливости, которыя слѣдуетъ устранять столько же для блага работодателей, какъ и для рабочихъ. Надо однако отмѣтить, что всякое вмѣшательство административной власти въ сдѣлки между работодателями и рабочими ведетъ къ тому, что правительство становится отвѣтственнымъ за соблюденіе заключаемыхъ договоровъ. На практикѣ, однако, правительство можетъ строго требовать исполненія такихъ договоровъ только отъ работодателей; всѣ существующіе способы принужденія рабочихъ къ исполненію своихъ обязательствъ мало дѣйствительны. Эти способы могутъ быть:

а) *Полицейскими мѣрами*; ясно однако, что принудительный трудъ не можетъ быть удовлетворителенъ, во многихъ производствахъ даже вовсе не примѣнимъ и вообще безусловно нежелателенъ.

б) *Взысканіями неустоекъ*; на практикѣ таковое ни къ чему не ведетъ, такъ какъ въ большинствѣ случаевъ отвѣтчики оказываются несостоятельными.

в) *Наложеніемъ ареста на дальнѣйшій заработокъ рабочаго* тоже ничего не достигается, такъ какъ подобная мѣра одинаково отражается на самомъ нарушителѣ контракта и на его семьѣ, вслѣдствіе чего въ высшей степени непопулярна и встрѣчаетъ всевозможныя практическія препятствія.

г) *Взысканіями по мѣсту приписки* наравнѣ съ недоимками, по тѣмъ же причинамъ, достигались бы только очень ничтожные результаты.

д) *Задерживаніемъ вида на жительство* и другими ограниченіями правъ нарушителя договоровъ вызывались

бы только дальнѣйшіе незаконные поступки виновнаго или же вовсе отбивали бы его отъ нормальнаго труда.

е) *Умѣренными исправительными наказаніями* достигались бы наилучшіе результаты, но только въ томъ случаѣ, если бы надзоръ былъ настолько бдителенъ, чтобы всюду и всѣ нарушители нормальныхъ договоровъ наказывались одинаково.

Глава третья.

Поземельная рента.

I. Сущность поземельной ренты. Всѣ три фактора производствъ: природа трудъ и капиталъ — могутъ создавать непрерывный продолжительный доходъ, именуемый *рентой*. Основнымъ видомъ ренты можно считать доходъ съ поземельной собственности, являющейся простымъ завладѣніемъ естественныхъ благъ. До новѣйшаго времени остается наиболѣе авторитетнымъ ученіе о поземельной рентѣ, выработанное англійскими экономистами, главнымъ образомъ Рикардо. Ученіе это заключается въ слѣдующемъ:

Поземельные участки являются несомнѣнными капиталами, существовавшими однако до человѣка и, слѣдовательно, не имъ скопленнаго. Земельный участокъ приложеніемъ труда можно улучшать, но не увеличивать. Поземельной рентой является излишекъ дохода съ такого участка надъ доходомъ, приносимымъ наихудшей землей такихъ же размѣровъ при затратѣ одинаковаго труда. Излишекъ этотъ обусловливается естественными преимуществами одного участка передъ другимъ и, слѣдовательно, всецѣло остается естественнымъ благомъ, сколько бы поколѣній ни смѣнилось со времени завладѣнія землей ея первымъ собственникомъ и сколько бы ни улучшалась земля трудомъ.

Самое возникновеніе поземельной ренты возможно лишь когда населеніе сгущается настолько, что обрабатываются и менѣе доходныя земли, при чемъ земледѣльцы находятъ выгоду предлагать владѣльцамъ лучшихъ земель особое вознагражденіе за право пользованія ихъ участками. Съ этого времени владѣльцы лучшихъ земель получаютъ кромѣ общаго дохода съ затрачиваемаго труда и капитала еще ренту въ видѣ большаго по сравненію съ другими дохода продуктами земли, если обрабатываютъ ее сами, или въ видѣ особаго вознагражденія, если сдаютъ ее въ арендное пользованіе.

Также, какъ и земля, давали бы ренту всякія другія естественныя блага, если бы ими завладѣли люди и спросъ на такія блага превысилъ бы ихъ наличность.

Поземельная рента подается вычисленію лишь когда земля оцѣнена. Но и при этомъ расчетъ довольно труденъ, такъ какъ изъ стоимости земли надо вычесть всѣ затраты труда и капиталовъ, положенныя на ея улучшеніе.

II. Высота поземельной ренты бываетъ тѣмъ значительнѣе, чѣмъ больше земля даетъ продуктовъ, чѣмъ они высшаго качества, чѣмъ больше можно приложить къ ней производительнаго капитала, чѣмъ гуще населеніе, чѣмъ

удобнѣе расположенiе земли и т. д. Поэтому поземельная рента, въ противоположность рентѣ съ подвижныхъ капиталовъ, бываетъ низка въ малокультурныхъ странахъ съ рѣдкимъ населенiемъ и становится тѣмъ выше, чѣмъ гуще и культурнѣе населенiе страны. Она достигаетъ наибольшей высоты тамъ, гдѣ подвижной капиталъ наиболѣе дешевъ, вслѣдствiе чего онъ можетъ быть съ выгодою примѣненъ къ повышенiю доходности съ земельныхъ участковъ. Особенно высока поземельная рента въ городахъ и въ горнопромышленныхъ районахъ, но именно тамъ ее труднѣе всего опредѣлять въ точности, такъ какъ она бываетъ глубоко запрятана въ общую доходность приложенныхъ капиталовъ и накопленнаго труда.

III. Отношенiе поземельной ренты къ продуктамъ земли обусловливается тѣмъ, что она является не причиной, а слѣдствiемъ ихъ цѣнности. Поэтому размѣры поземельной ренты колеблются въ зависимости отъ обстоятельствъ, повышающихъ или понижающихъ цѣнность благъ, которыя можно извлечь изъ земли.

IV. Экономическое значенiе поземельной ренты опредѣляется прежде всего ея неустранимостью вездѣ, гдѣ возникла поземельная собственность. Нельзя отрицать, что она является простой монополiей землевладѣльцевъ и что ея основы несправедливы. Это въ особенности бросается въ глаза въ городахъ, гдѣ даже незастроенные участки земли, къ которымъ не прилагается ровно никакого труда, систематически повышаются въ цѣнѣ. На этомъ основанiи создалось ученiе о томъ, что поземельная рента не должна составлять частной собственности, а быть достоянiемъ общественнымъ. Не надо, однако, забывать, что такой порядокъ землевладѣнiя привелъ бы къ чрезвычайному осложненiю общественнаго хозяйства, уронилъ бы всѣ производства, связанныя съ постепеннымъ улучшенiемъ земли, и невыгодно отразился бы вообще на всемъ, что сооружается частными предпринимателями надолго, въ надеждѣ, что плодами такихъ затратъ воспользуются ихъ наслѣдники. Замѣтимъ еще, что общественное землевладѣнiе испытано во многихъ странахъ въ широкихъ размѣрахъ, но всегда давало отрицательные результаты и раньше или позже вытѣснялось частнымъ.

Глава четвертая.

Капитализмъ.

I. Сущность интересовъ съ капитала. Обладатель капитала, состоящаго изъ какихъ-нибудь производительныхъ благъ, въ томъ случаѣ, когда онъ не желаетъ предпринять производствъ, можетъ только истратить свой капиталъ потребленiемъ или одолжить его другимъ предпринимателямъ для полезныхъ производствъ. Въ послѣднемъ случаѣ онъ отказываетъ себѣ въ тѣхъ наслажденiяхъ, которыя ему доставило бы личное потребленiе накопленныхъ благъ; очевидно, онъ можетъ согласиться на это только за какое-нибудь другое преимущество, и таковое онъ получаетъ въ видѣ *интересовъ* съ одол-

жаемаго другимъ предпринимателямъ капитала. Слѣдовательно, интересы являются повременной *платой за пользованіе чужимъ капиталомъ.* Интересы опредѣляются всегда въ процентномъ отношеніи къ капиталу, и высота такихъ процентовъ выражается процентной таксой интересовъ. Обычной процентной таксой въ данной мѣстности считается наиболѣе употребительная средняя такса. Надо различать слѣдующіе виды интересовъ:

1) *Наемная плата.* Когда одолжаемый капиталъ долженъ быть возвращенъ владѣльцу тѣми самыми предметами, въ коихъ состоялъ при выдачѣ должнику, сдѣлка именуется *наймомъ* и интересы за пользованіе такимъ капиталомъ принимаютъ видъ наемной платы. Въ видѣ наемной платы получаются интересы съ капиталовъ, заключающихся въ домахъ, предметахъ, отдаваемыхъ на прокатъ и проч.

2) *Ростъ* (въ просторѣчіи просто „проценты съ капитала") является тою же платой за пользованіе чужимъ капиталомъ во всѣхъ случаяхъ, когда таковой можетъ быть возвращенъ владѣльцу не тѣми же предметами, въ коихъ состоялъ при выдачѣ, а лишь равноцѣнными.

Право полученія интересовъ въ обоихъ случаяхъ безспорно, пока признается право собственности вообще. Не желая воспользоваться лично своею собственностью, человѣкъ можетъ, но не обязанъ, отдавать ее другимъ, и несомнѣнно имѣетъ право на вознагражденіе, когда онъ это дѣлаетъ. Это право оспаривалось прежде церковью, а въ настоящее время соціалистами, но совершенно неосновательно, такъ какъ оно неразрывно связано съ понятіями о собственности, на коихъ основывается весь экономическій строй, и такъ какъ человѣчеству полезно, чтобы блага оставались производительными. Интересы съ капиталовъ представляютъ собою непрерывный доходъ капиталистовъ, необусловленный какимъ-либо ихъ трудомъ; но въ самомъ накопленіи капиталовъ участвовалъ трудъ, которымъ созданъ этотъ доходъ и котораго бы не было, если бы такого дохода не предвидѣлось въ будущемъ. Слѣдовательно, важнѣйшими основаніями существованія интересовъ съ капиталовъ являются слѣдующія:

1) Это необходимо для производствъ, такъ какъ иначе не скапливались бы достаточные капиталы.

2) Это увеличиваетъ полезную продуктивность благъ.

3) Это удерживаетъ людей отъ расточительности.

4) Это побуждаетъ людей, уже коечто скопившихъ, продолжать полезный трудъ, а не предаваться праздности.

5) Это даетъ возможность людямъ, не имѣющимъ собственныхъ капиталовъ, но обладающимъ другими преимуществами, вести полезныя предпріятія.

6) Наконецъ, это обусловливается общимъ экономическимъ закономъ, согласно коему уже существующія блага представляютъ собою большую цѣнность, чѣмъ будущія.

II. Условія, опредѣляющія размѣръ интересовъ. Цѣна пользованія капиталами опредѣляется тѣми же условіями, какъ и всякая другая цѣна. Изъ нихъ отмѣтимъ:

1) *Полезность капитала* для заемщика или нанимателя. Когда по своему предназначенію получаемый въ ссуду капиталъ или нанимаемое имущество могутъ принести большую пользу, есть полныя основанія платить высокіе проценты или значительную наемную плату. Слѣдовательно, высота интересовъ зависитъ отъ цѣнности капита-

ловъ въ данное время и въ данной мѣстности. Мѣриломъ служитъ при этомъ процентная такса интересовъ, приносимыхъ наименѣе доходными капиталами.

2) *Платоспособность должниковъ.* Таковая зависитъ отъ общаго положенія дѣлъ на данномъ рынкѣ, отъ существующихъ средствъ каждаго должника въ отдѣльности и отъ того, насколько ссуда можетъ улучшить его дѣла. Чѣмъ платоспособность должника значительнѣе, тѣмъ дешевле обходится ему ссуда, но въ то же время тѣмъ высшіе проценты онъ можетъ платить, если капиталы въ данное время дороги, а выгоды отъ воспользованія ссудой значительны.

3) *Затраты капиталиста,* связанныя съ операціями по предоставленію капитала въ пользованіе другого лица должны быть покрыты изъ процентовъ съ капитала и, слѣдовательно, вліяютъ на процентную таксу повышательно. Эти затраты слагаются изъ слѣдующихъ составныхъ частей:

а) Затраты на владѣніе, поддержаніе и исправленіе имущества. Сюда относятся, напримѣръ, различные подоходные налоги, расходы по управленію дѣлами, затраты на ремонтъ зданій и т. п.

б) Рискъ, съ которымъ сопряжена всякая отдача собственности въ чужое пользованіе, такъ какъ должникъ можетъ въ той или другой формѣ не выполнить своихъ обязательствъ. Повышеніе процентной таксы въ видѣ преміи за рискъ кредитора можетъ быть очень значительно и сильно колеблется въ зависимости отъ различныхъ условій, въ которыя поставленъ кредитъ въ различныхъ странахъ, въ различное время и по отношеніи различныхъ лицъ. Чѣмъ меньше увѣренности, что обязательство будетъ въ точности выполнено, тѣмъ выше устанавливается процентная такса. Наоборотъ, чѣмъ кредитоспобнѣе должникъ и чѣмъ лучше обставлены условія кредита вообще, тѣмъ меньшими интересами кредиторъ удовлетворяется. На этомъ основаніи повышеніе взимаемыхъ интересовъ вызывается общими неурядицами даннаго рынка, незнакомствомъ съ точнымъ положеніемъ дѣлъ должника, недовѣріемъ къ существующему правосудію, опасеніями порчи имущества (въ дѣлахъ найма) и т. д. Въ дѣлахъ продуктивнаго кредита рискъ обыкновенно меньше, чѣмъ въ дѣлахъ потребительнаго кредита, и потому процентная такса въ первомъ случаѣ допускается меньшая, чѣмъ во второмъ. Когда долгъ обезпечивается надежнымъ залогомъ, рискъ можетъ быть вовсе устраненъ, и процентная такса можетъ быть значительно понижена.

в) Вознагражденіе за трудъ капиталиста можетъ вліять на повышеніе процентной таксы, напр., въ тѣхъ случаяхъ, когда капиталистъ самъ управляетъ своими дѣлами.

Перечисленныя въ этихъ трехъ пунктахъ условія повышенія процентной таксы интересовъ относятся къ затратамъ капиталиста. Поэтому, получаемые имъ въ окончательномъ выводѣ интересы съ должника составятъ лишь валовой доходъ; чистый доходъ опредѣлится по вычетѣ такихъ затратъ изъ общей суммы получаемыхъ интересовъ.

4) Дальнѣйшимъ условіемъ высоты процентной таксы интересовъ является *цѣнность платежныхъ средствъ.* Отдавая капиталъ въ ссуду, капиталистъ принужденъ задать себѣ вопросъ, сохранитъ-ли сумма условленнаго процентнаго вознагражденія въ будущемъ такую же дѣйствительную цѣнность,

какую она имѣетъ въ данное время. Увѣренности въ этомъ нѣтъ, напримѣръ, въ государствахъ съ принудительнымъ бумажнымъ обращеніемъ, ибо цѣнность кредитныхъ билетовъ колеблется.

5) *Конкуренція капиталистовъ*, очевидно, вліяетъ на высоту процентной таксы интересовъ понижательно.

6) *Конкуренція въ спросѣ на капиталы*, наоборотъ, вліяетъ на процентную таксу повышательно, вслѣдствіе чего, напр., во времена усиленнаго учредительства вызывается обыкновенно повышеніе процентной таксы по ссудамъ.

III. Размѣръ интересовъ. Совокупность вліянія всѣхъ причинъ, обусловливающихъ высоту таксы интересовъ, объясняетъ слѣдующія положенія:

Высокая такса интересовъ наблюдается главнымъ образомъ въ странахъ съ отсталымъ въ культурномъ отношеніи населеніемъ; потому что въ тѣхъ странахъ не бываетъ еще скоплено обильныхъ капиталовъ, не имѣется надежной правовой охраны кредита, обращеніе еще ограниченно, кредитъ неразвитъ. Въ такомъ населеніи спросъ на капиталы всегда превышаетъ ихъ предложеніе, а премія за рискъ бываетъ очень высока. Такъ, напр., съ XII по XIV ст. процентная такса въ Англіи стояла не ниже 20%, а въ Россіи доходила до 60%; въ настоящее время въ Англіи обыкновенно взимаютъ всего отъ 2%—3%, а въ Россіи отъ 4% до 7%.

2) Въ культурныхъ государствахъ повышеніе процентной таксы вызывается главнымъ образомъ тревожнымъ настроеніемъ или внезапнымъ недостаткомъ капиталовъ послѣ большихъ единовременныхъ затратъ.

3) Вмѣстѣ съ общимъ повышеніемъ культуры всюду наблюдается постепенное пониженіе процентной таксы, что зависитъ отъ уменьшенія риска, накопленія капиталовъ и повышенія кредита.

Когда въ странѣ устанавливается болѣе низкая такса интересовъ, это служитъ указаніемъ, что общее богатство населенія возрасло и кредитъ подымается. При пониженіи процентной таксы производства и торговля оживляются такъ какъ становятся выгодными предпріятія, при болѣе высокой таксѣ убыточныя, и такъ какъ большее число лицъ получаетъ доступъ къ предпріятіямъ благодаря легкости полученія капитала. Для капиталистовъ пониженіе процентной таксы убыточно; зато это побуждаетъ ихъ къ большей дѣятельности, что для общаго хозяйства полезно. Паденіе процентной таксы совершается обыкновенно весьма медленно и постепенно, вслѣдствіе чего капиталисты имѣютъ достаточно времени примѣняться къ измѣняющимся обстоятельствамъ.

Предѣлъ пониженія процентной таксы въ будущемъ нельзя предвидѣть въ точности; но ясно что она никогда не будетъ настолько незначительна, чтобы не оказалось выгоды накапливать капиталы. Очень важнымъ обстоятельствомъ, сопровождающимъ пониженіе процентной таксы, является то, что съ удешевленіемъ капиталовъ повышаются, а не понижаются ихъ производительныя силы.

IV. Условія, вліяющія на процентную таксу уравнительно. Во всякомъ отдѣльномъ районѣ цѣна пользованія капиталами, какъ и прочія цѣны, имѣетъ наклонность уравниваться; при этомъ процентная такса все болѣе и болѣе приближается къ обычной во всемъ данномъ районѣ. Всякій разъ, когда какое-нибудь отдѣльное учрежденіе, въ стремленіи привлечь къ

себѣ капиталы, начинаетъ платить интересы выше среднихъ, оно достигаетъ цѣли столь быстро, что вскорѣ бываетъ принуждено понизить таксу. Дѣйствительная такса интересовъ, т. е. рента, устанавливается во всемъ районѣ почти одинаковая, и разница уплачиваемыхъ въ отдѣльныхъ случаяхъ интересовъ за ссуды зависитъ только отъ различія премій за рискъ; послѣднія всегда колеблются въ своихъ размѣрахъ очень значительно въ виду крайняго разнообразія условій, обезпечивающихъ вѣрность помѣщенія капиталовъ въ отдѣльныя предпріятія.

По мѣрѣ оживленія сношеній между различными районами, то же происходитъ въ болѣе широкихъ размѣрахъ между отдѣльными странами и ведетъ къ постепенному уравненію процентныхъ таксъ во всемъ мірѣ. Это зависитъ отъ того, что условія кредита всюду становятся болѣе однообразными, что позволяетъ народамъ, уже скопившимъ большіе капиталы, искать для нихъ помѣщенія въ предпріятіяхъ менѣе богатыхъ капиталами народовъ.

Сами капиталисты сравнительно рѣдко переселяются въ другія страны, гдѣ могутъ получать большій доходъ со своихъ капиталовъ. Они остаются, обыкновенно, на родинѣ и довольствуются ролью иноземныхъ кредиторовъ по отношении предпріятій, которыя ссужаютъ капиталами внѣ предѣловъ своего отечества. Съ одной стороны такое помѣщеніе капиталовъ въ чужестранныя предпріятія остается нѣсколько рискованнымъ; такъ какъ большіе интересы платятъ всегда менѣе культурные народы, то ясно что обезпеченіе вѣрности такого помѣщенія капиталовъ меньше, чѣмъ дома. Зато съ другой стороны создается значительное преимущество для отечества такихъ капиталистовъ, ибо доходы съ ихъ капиталовъ становятся для него какъ бы данью съ другихъ народовъ.

Помѣщеніе капиталовъ за предѣлами своего государства почти всегда совершается чрезъ посредство кредитныхъ учрежденій и государственныхъ займовъ; частныя сдѣлки такого рода рѣдки. Очень часто въ международныхъ сношеніяхъ кредитныя сдѣлки возникаютъ по чисто товарнымъ операціямъ, при чемъ однако дебиторы уплачиваютъ интересы; въ общемъ итогѣ долгъ по такимъ сдѣлкамъ одного народа другому бываетъ иногда весьма значителенъ. При этомъ надо принять за правило, что кредиторомъ всегда является тотъ народъ, обычная процентная такса котораго ниже.

Уравненію процентной таксы препятствуютъ слѣдующія обстоятельства:

1) Различія въ господствующихъ взглядахъ на кредитъ, его значеніе и условія его обезпеченности.

2) Различія въ узаконеніяхъ и торговыхъ обычаяхъ.

3) Различія въ нравственныхъ убѣжденіяхъ людей вообще.

Само собою разумѣется, что помимо всѣхъ этихъ условій на высоту процентной таксы существенно вліяетъ срокъ ссудъ и наймовъ.

V. Административныя и законодательныя мѣропріятія, касающіяся роста. Когда культурный уровень населенія невысокъ, общественное мнѣніе его всегда бываетъ враждебно росту съ капиталовъ. Это объясняется тѣмъ, что въ такомъ населеніи кредитъ преобладаетъ чисто потребительный, при томъ мало-обезпеченный, а слѣдовательно, онъ дорогъ и кажется населенію крайне обременительнымъ. Въ свою очередь законодательство соотвѣтственныхъ государствъ должно приноравливаться къ мѣстному общественному мнѣнію, вслѣдствіе чего и на

немъ отражается враждебность росту. Поэтому въ средніе вѣка законодатели европейскихъ государствъ всячески старались ограничить высоту обычной процентной таксы и находили въ этомъ могущественное содѣйствіе римской церкви, совершенно отвергавшей право взиманія интересовъ. Поземельная рента, однако, не смотря на ея меньшую правовую обоснованность чѣмъ интересы съ накопленныхъ трудомъ капиталовъ, отнюдь не преслѣдовалась главнымъ образомъ потому, что ею широко пользовались господствовавшіе въ церкви и въ государствахъ классы. Только на Руси положеніе было обратное: церковь и общественное мнѣніе относились снисходительно къ интересамъ съ подвижныхъ капиталовъ, но поземельную ренту осуждали. Съ XVI ст. въ Европѣ начали относиться къ кредиту разумнѣе, и узаконенія, чрезвычайно стѣснявшія кредитъ, начали смягчаться. Въ XIX ст., наконецъ, предразсудки о кредитѣ, окончательно рушились въ наиболѣе культурныхъ государствахъ, и было сознано, что единственнымъ дѣйствительнымъ средствомъ удешевленія кредита можетъ быть отнюдь не его стѣсненіе, а наоборотъ, предоставленіе возможно большей свободы. Теперь всюду принято основное правило, что установленіе обязательныхъ процентныхъ таксъ безусловно вредно; таковыя должны являться плодомъ свободной конкуренціи. Кое гдѣ сохранились еще особыя узаконенія о ростовщичествѣ; но все болѣе и болѣе сознается устарѣлость и этихъ узаконеній, такъ какъ карать ростовщиковъ безусловно надо, но не за лихвенные проценты, а за различнаго рода другія преступныя дѣйствія коими растовщикъ вовлекаетъ свою жертву въ невыгодныя для нея сдѣлки. Въ вопросахъ о ростовщичествѣ важнѣе всего чисто нравственная сторона, а потому такая дѣятельность не должна выдѣляться въ нѣчто особое, на спорномъ основаніи предѣловъ допускаемой высоты роста, а должна клеймиться и караться какъ особый видъ профессіональнаго мошенничества.

Глава пятая.

Прибыль.

I. Сущность прибыли. Предприниматель, создающій производство, являющееся плодомъ труда и затраты капитала, имѣетъ несомнѣнное право на вознагражденіе за свою дѣятельность, и таковымъ является получаемая съ предпріятія *прибыль.* Прибыль, въ широкомъ значеніи слова, является превышеніемъ цѣнности продукта, поступающаго въ окончательномъ видѣ въ руки потребителя, надъ цѣнностью всѣхъ затратъ, связанныхъ съ производствомъ и доставленіемъ этого продукта къ потребленію.

Прибыль является цѣлью коммерческихъ предпріятій. Ея характерной особенностью служитъ недостовѣрность ея осуществленія въ будущемъ. Результатъ предпріятія можетъ оправдать ожиданія и дать прибыль, но можетъ также дать чистый убытокъ вмѣсто прибыли.

Всякое новое предпріятіе носитъ характеръ неиспытанности, хотя бы такого рода предпріятій уже было много. Это зависитъ отъ того, что каждый отдѣльный предприниматель вноситъ въ дѣло свои личныя особенности и всевозможныя условія, связанныя съ его личностью. Способы производства или торговли, вспомогательныя средства, связи, условія купли и сбыта никогда не бываютъ совершенно одинаковы въ двухъ различныхъ предпріятіяхъ.

Рискъ, связанный съ предпріятіемъ, какъ и трудъ предпринимателя, вознаграждается только прибылью. Если бы не имѣлось въ виду прибыли, никому и въ голову не пришло бы трудиться на коммерческомъ поприщѣ, рискуя въ добавокъ своимъ достояніемъ.

Дальнѣйшей особенностью прибыли, является ея противоположеніе убытку. Слѣдовательно, помимо вознагражденія за трудъ предпринимателя и за рискъ, съ коимъ сопряжено предпріятіе, прибыль должна покрывать всѣ затраты, имѣющія характеръ убытка. Наконецъ, изъ той же прибыли, сверхъ всего отмѣченнаго, предприниматель долженъ извлекать нормальные интересы со своего капитала.

II. Образованіе прибыли. Одинаковыя блага имѣютъ для потребителя одинаковую цѣнность, сколь различны ни были бы затраты отдѣльныхъ производителей. Слѣдовательно, наибольшую выгоду получитъ тотъ, который осуществитъ блага съ наименьшими затратами или съумѣетъ поднять цѣнность продуктовъ, не увеличивая затратъ.

Изъ этого видно, что прибыль обусловливаютъ слѣдующія обстоятельства:

1) *Вѣрная оцѣнка спроса.* Производитель, имѣющій вѣрныя представленія о спросѣ на его продукты, чутко замѣчающій потребности и вкусы публики, умѣющій будить такіе вкусы и потребности, дремлющіе въ потребителяхъ — такой производитель можетъ разсчитывать на значительное повышеніе своихъ прибылей.

2) *Вѣрная оцѣнка благъ.* Не меньшіе шансы на полученіе большой прибыли имѣетъ предприниматель, открывающій новыя блага или новыя полезныя свойства уже существующихъ благъ.

3) *Вѣрная оцѣнка силъ* имѣетъ такое же существенное значеніе въ вопросѣ о шансахъ на полученіе прибыли. Надо умѣть цѣнить не только постороннія силы, но и свои собственныя; въ то же время надо добиться признанія и такой же оцѣнки своихъ силъ отъ людей. Иначе прибыль будетъ растрачена въ излишней борьбѣ.

4) *Вѣрная оцѣнка капиталовъ.* Только тотъ, кто имѣетъ вѣрныя представленія о производительности капитала въ той или другой формѣ, можетъ разсчитывать на прибыль.

5) *Вѣрная оцѣнка путей для сбыта продуктовъ* во многихъ случаяхъ рѣшаетъ вопросъ о прибыльности предпріятій.

6) *Вѣрная оцѣнка благопріятности моментовъ* для тѣхъ или другихъ операцій имѣетъ такое же значеніе.

7) *Вѣрная оцѣнка существующихъ средствъ и способовъ* можетъ дать огромныя преимущества, въ особенности, когда господствуютъ неправильныя представленія среди другихъ предпринимателей.

8) *Вѣрная оцѣнка риска,* сопровождающаго ту или другую операцію, еще важнѣе въ опредѣленіи шансовъ на прибыль, ибо одинаково удерживаетъ предпринимателя отъ излишнихъ опасеній, какъ и отъ неосторожныхъ поступковъ.

Кромѣ перечисленныхъ положеній можетъ быть еще безчисленное мно-

жество другихъ такого же характера, и во всѣхъ случаяхъ обезпеченность прибыли ставится въ зависимость отъ вѣрности отдѣльныхъ *оцѣночныхъ сужденій*. Но все это относится только къ тому, что связано съ волей предпринимателя и его рѣшеніями. Помимо таковыхъ, дѣйствуютъ еще различныя *случайности*, которыя столь же существенно вліяютъ на вѣрность и размѣры прибыли.

III. Составныя части прибыли. Если нужно опредѣлить чистую прибыль съ предпріятія, слѣдуетъ вычесть изъ общей выручки всѣ подающіяся вычисленію затраты и кромѣ того:

1) Вознагражденіе предпринимателя за его трудъ.

2) Премію за рискъ, поскольку таковая повысила бы интересы съ затраченнаго капитала, если бы онъ былъ ссуженъ на это дѣло.

3) Интересы, согласно обычной процентной таксѣ, за вложенный капиталъ.

Остальное составитъ чистую прибыль съ предпріятія, но лишь въ теоретическомъ смыслѣ. На практикѣ такого расчета обыкновенно нельзя дѣлать, ибо какъ вознагражденіе за трудъ предпринимателя, такъ и премія за рискъ, не подаются точному исчисленію, и потому чистой прибылью именуютъ обыкновенно таковую вмѣстѣ съ интересами, преміей и вознагражденіемъ за трудъ. Когда необходимо хотъ приблизительно сдѣлать такой полный расчетъ прибыли, размѣры вознагражденія за трудъ предпринимателя опредѣляютъ обыкновенно сообразно тому, сколько бы пришлось платить вознагражденія за такой же точно трудъ и человѣку такого же общественнаго положенія, еслибы онъ былъ приглашенъ управлять даннымъ предпріятіемъ. Въ другихъ случаяхъ вознагражденіемъ за трудъ предпринимателя считаютъ его домашніе расходы, руководствуясь въ этомъ случаѣ общей теоріей заработной платы. Ясно, однако что въ обоихъ случаяхъ точность расчета остается чрезвычайно спорной. Премію за рискъ, какъ уже сказано, опредѣляютъ сообразуясь представленіями о соотвѣтственной ссудѣ. Но и тутъ получается лишь догадка, такъ какъ дѣйствительной ссуды могло не состояться именно вслѣдствіе чрезмѣрной рискованности ея.

Для своихъ личныхъ расчетовъ предприниматель долженъ во всякомъ случаѣ опредѣлять, по возможности безпристрастно, во сколько онъ цѣнитъ свой предпринимательскій трудъ, и соотвѣтственно установлять свои домашніе расходы. Иначе у него не будетъ никакихъ основаній для сужденія, живетъ-ли онъ бережливо, или нѣтъ.

IV. Резервныя средства. Всякое предпріятіе можетъ пострадать отъ непредвидѣнныхъ обстоятельствъ. Общій оборотъ дѣлъ распадается на множество отдѣльныхъ операцій, и полная успѣшность нѣкоторыхъ изъ нихъ отнюдь не служитъ гарантіей такой же успѣшности остальныхъ; точно также благополучно законченный періодъ не гарантируетъ такого же благополучія въ будущемъ. Поэтому чистую прибыль удачно заключившихся періодовъ нельзя считать окончательной, ибо изъ нея пришлось бы покрыть убытки слѣдующихъ періодовъ, если бы таковые оказались. Вотъ почему осторожность требуетъ, чтобы нѣкоторая часть чистой прибыли откладывалась въ особый фондъ, на случай пополненія убытковъ, точь въ точь какъ производятся расходы по страхованію, и такой фондъ называется обыкновенно *запаснымъ* или *резервнымъ*.

Значительность отчисленій въ запасный фондъ вполнѣ зависитъ отъ размѣровъ получаемой прибыли и возможныхъ непредвидѣнныхъ убытковъ. Въ какой формѣ совершается самое отчисленіе, дѣло второстепенное; важно только, чтобы запасный или резервный фондъ не истрачивался иначе, какъ на то, для чего предназначается. Вполнѣ опредѣленную узаконенную форму запасный капиталъ получаетъ только въ акціонерныхъ предпріятіяхъ.

Въ товариществахъ обыкновенно точно устанавливаются правила образованія какъ общаго запаснаго капитала, такъ и различныхъ резервныхъ капиталовъ. Отчисленія въ таковые производятся либо произвольно, особыми постановленіями для всякаго отдѣльнаго отчисленія, либо по разъ навсегда установленной нормѣ, въ видѣ опредѣленной части чистой прибыли. Точно также расходованіе запаснаго и резервнаго капиталовъ обставляется точно установленными правилами.

Въ товарищескихъ и единоличныхъ предпріятіяхъ запасный капиталъ не имѣетъ такого же значенія, какъ въ акціонерныхъ, такъ какъ таковымъ является въ сущности все достояніе отвѣтственныхъ предпринимателей, тогда какъ въ акціонерныхъ предпріятіяхъ подобной отвѣтственности акціонеры не несутъ. Поэтому узаконенное обязательство составлять запасный капиталъ существуетъ только для акціонерныхъ предпріятій.

Изъ отдѣльныхъ предпріятій, въ запасныхъ и резевныхъ капиталахъ особенно нуждаются предпріятія, возникающія для эксплоатаціи совершенно новыхъ, никѣмъ еще не испытанныхъ отраслей коммерческой дѣятельности. Въ такихъ предпріятіяхъ, независимо отъ отчисленій въ запасный капиталъ изъ прибылей, бываетъ иногда полезно учредить особый резервный фондъ при самомъ возникновеніи дѣла, такъ какъ стѣсненія могутъ случиться ранѣе полученія какой-либо прибыли.

V. *Высота прибыли съ предпріятій* зависитъ отъ слѣдующихъ условій.

1) Отъ высоты обычной процентной таксы. Прибыльность предпріятій въ каждой отдѣльной странѣ не должна чрезмѣрно повышаться надъ обычной процентной таксой. Иначе къ дѣламъ того же типа привлекаются слишкомъ обильные капиталы и создается черезъ-чуръ обостренная конкуренція, въ которой погибаетъ доходность предпріятій. Въ то же время прибыльность съ предпріятій не должна понижаться до уровня обычной процентной таксы, такъ какъ это повело бы къ сокращенію производствъ.

2) Высота прибыли, которой довольствуются въ данномъ раіонѣ, бываетъ обыкновенно обратно пропорціональна высотѣ заработной платы. Это обусловливается очень многими причинами, между прочимъ тѣмъ, что при хорошихъ заработкахъ работники быстрѣе скапливаютъ собственные капиталы и основываютъ новыя предпріятія, конкурирующія со старыми.

3) Всякое усиленіе риска, какъ уже объяснено, повышаетъ размѣры прибыли, которая можетъ быть признана удовлетворительной.

4) Высота прибыли бываетъ обыкновенно значительнѣе въ обширныхъ предпріятіахъ, чѣмъ въ небольшихъ. Это зависитъ отъ того, что большія предпріятія могущественнѣе, могутъ достигать большаго совершенства въ раздѣленіи труда и техникѣ, наконецъ, несутъ меньше накладныхъ расходовъ на каждую единицу оборотнаго капитала. Это положеніе измѣняется, если предпріятіе перерастаетъ свои силы,

т. е. если обширность дѣлъ не соотвѣтствуетъ капиталу и нравственнымъ силамъ предпринимателя. Надо, однако, отмѣтить, что въ большихъ предпріятіяхъ можно *довольствоваться* меньшею прибылью, чѣмъ въ очень малыхъ, такъ какъ въ послѣднихъ даже высокая прибыль составляетъ иногда ничтожныя суммы.

5) Зависимость высоты прибыли отъ конкуренціи сводится къ ея зависимости отъ успѣшности управленія. Мы уже разматривали вопросъ, насколько шансы прибыли зависятъ отъ личныхъ качествъ предпринимателей; все это относится и къ вопросу о высотѣ прибыли.

6) Высота прибыли требуется болѣе значительная отъ предпріятій, связанныхъ для предпринимателя съ лишеніями или непріятностями. Напримѣръ, когда предприниматель долженъ поселиться въ некультурной странѣ, или жить въ разлукѣ со своей семьей, или рисковать жизнью и здоровьемъ, или наконецъ вести хлопотныя и непріятныя дѣла съ придирчивыми учрежденіями — онъ удовольствуется только весьма значительной прибылью, а если ея не окажется, перейдетъ къ менѣе тягостнымъ предпріятіямъ.

7) Независимо отъ всего этого высота прибыли обусловливается еще всевозможными случайностями, спекуляціей, настроеніемъ рынка и проч.

VI. Колебанія высоты прибыли. По мѣрѣ распространенія цивилизаціи средняя высота прибыли опускается также, какъ и средняя процентная такса, при томъ на тѣхъ же основаніяхъ. Въ культурныхъ странахъ больше капиталовъ, требующихъ производительнаго помѣщенія, больше способовъ къ возникновенію предпріятій и больше просвѣщенныхъ людей, способныхъ ихъ осуществлять. Отсюда и большая конкуренція среди предпринимателей.

Если высота прибыли понижается, предприниматель долженъ изыскивать средства сокращать свои затраты, а не стремиться къ повышенію прибыли усиленіемъ риска, такъ какъ премія за рискъ не есть чистая прибыль. Если прибыльность дѣла повышается, это составляетъ удачу предпринимателя, пока она не привлекаетъ излишней конкуренціи. Онъ можетъ, напримѣръ, безъ всякихъ опасеній пользоваться высокой прибылью, если одинъ владѣетъ средствами успѣшно вести такое предпріятіе. Если же у предпринимателя нѣтъ какихъ-либо монопольныхъ преимуществъ, онъ долженъ относиться къ излишней прибыли съ опасеніемъ и своевременно понижать ее, чтобы не привлечь опасныхъ конкурентовъ. Въ этомъ случаѣ нѣкоторой частью прибыли воспользуются потребители.

VII. Отношеніе прибыли къ заработку и интересамъ. Чистая прибыль предпринимателя, какъ мы видѣли, составляетъ излишекъ его чистаго дохода надъ его заработкомъ и интересами съ капитала. Быстрое разрастаніе богатствъ всецѣло основывается на прибыли, такъ какъ путемъ сбереженій изъ заработка капиталъ накапливается весьма медленно, и столь же медленно возрастаетъ капиталъ изъ простыхъ интересовъ. Отсюда существенное различіе между простымъ работникомъ, простымъ капиталистомъ и предпринимателемъ, и это различіе по мѣрѣ усложненія экономической жизни становится все рѣзче. Но такъ какъ предприниматель соединяетъ въ себѣ свойства работника и капиталиста, причемъ вся его сила зависитъ отъ оплодотворенія капитала трудомъ, то всегда будутъ существовать переходныя степени, сколь рѣзко ни различались бы эти три класса.

Каждый работникъ превращается въ

предпринимателя, какъ только онъ начинаетъ работать на свой собственный страхъ и рискъ или предпринимаетъ что-либо вообще для повышенія своихъ доходовъ. Даже забастовавшій рабочій становится въ данное время предпринимателемъ, такъ какъ забастовка есть несомнѣнное предпріятіе спекулятивнаго характера.

Точно также всякій капиталистъ становится предпринимателемъ съ того момента, когда онъ начинаетъ принимать мѣры къ болѣе выгодному помѣщенію своего капитала. Такъ, напримѣръ, акціонеръ или домовладѣлецъ имѣютъ болѣе характеръ предпринимателей, чѣмъ капиталистъ, живущій государственной рентой.

Наоборотъ, предприниматель, который не развиваетъ своихъ дѣлъ, можетъ получить значеніе простого работника или простого капиталиста, въ зависимости отъ того, самъ ли онъ ведетъ свое застывшее въ одномъ положеніи предпріятіе или поручаетъ это другимъ, довольствуясь установившимся доходомъ.

Изъ этого видно, что отличительнымъ признакомъ дѣйствительнаго предпринимателя является его дѣятельность, направленная къ увеличенію получаемой чистой прибыли и къ борьбѣ съ рискомъ, связаннымъ съ такимъ стремленіемъ. Соотвѣтственно бываютъ различныя степени предпринимательской дѣятельности.

Подвижные капиталы присущи главнымъ образомъ торговымъ предпріятіямъ. Въ таковыхъ рискъ наибольшій, но зато и прибыль бываетъ наивысшая.

Меньшею подвижностью капиталовъ отличаются предпріятія чисто-промышленныя. Соотвѣтственно рискъ и прибыльность меньше. Въ промышленныхъ дѣлахъ богатства скапливаются медленнѣе, зато и раззореній бываетъ меньше.

Наименьшей подвижности капиталы достигаютъ въ сельско-хозяйственныхъ предпріятіяхъ. Въ таковыхъ рискъ ничтоженъ, но соотвѣтственно и доходность едва превышаетъ обычную процентную таксу, или даже опускается ниже ея.

Переходную же ступень отъ предпринимательской къ чисто трудовой дѣятельности составляютъ такъ называемыя либеральныя профессіи. При этомъ капиталъ такихъ дѣятелей заключается главнымъ образомъ въ ихъ знаніяхъ и способностяхъ, но требуетъ оплодотворенія съ одной стороны предпріимчивостью, съ другой—работой.

Капиталисты давно сознали преимущества предпринимательской дѣятельности и выработали способы участія въ предпріятіяхъ лишь точно опредѣленными суммами, безъ всякой затраты труда и съ весьма ограниченнымъ рискомъ. Это система акціонерныхъ предпріятій и тихихъ товариществъ.

Дозв. ценз. Спб., 19 іюня 1900 г. Тип. Спб. акц. общ. печ. дѣла въ Россіи Е. Евдокимовъ. Троицкая, 18.

V ОТДѢЛЪ.

Потребленіе.

Глава первая.

Сущность потребленія.

1. Различнаго рода потребленіе. Такъ какъ блага предназначаются для удовлетворенія потребностей, то ихъ конечной цѣлью, очевидно, должно быть потребленіе. Нѣкоторыя явленія въ области потребленія заслуживаютъ внимательнаго разсмотрѣнія.

Прежде всего бросается въ глаза, что потребленіе оказываетъ на блага самое различное дѣйствіе. Есть много родовъ потребленія, зависящихъ отъ особенностей самихъ благъ. Блага можно раздѣлить на множество группъ, удовлетворяющихъ крайне различныя потребности; въ то же время многія блага могутъ имѣть нѣсколько различныхъ примѣненій въ потребленіи. При удовлетвореніи потребностей благами, послѣднія разрушаются, но въ различной степени: одни сразу и окончательно уничтожаются потребленіемъ; другія служатъ болѣе или менѣе продолжительное время, хотя тоже въ концѣ концовъ уничтожаются; третьи вовсе не уничтожаются, а лишь видоизмѣняются въ потребленіи. При потребленіи благъ разрушительную работу совершаютъ частью потребители, частью природа; человѣкъ разрушаетъ блага невольно, не имѣя возможности иначе удовлетворить свои потребности, и всячески стремится уменьшить разрушеніе бережливостью; природа разрушаетъ блага по своимъ законамъ, но разрушеніе ея тоже можетъ быть задержано искуснымъ противодѣйствіемъ человѣка.

Отъ способовъ производства нѣкоторыхъ благъ въ значительной степени зависитъ ихъ долговѣчность. При этомъ имѣютъ значеніе выборъ матеріаловъ, большая или меньшая возможность исправленія предмета по мѣрѣ его разрушенія и самые процессы производства. Ручныя издѣлія всегда болѣе пригодны для исправленій, чѣмъ машинныя. Вообще, чѣмъ болѣе прилагается человѣческаго труда къ изготовленію предмета, тѣмъ онъ легче сберегается въ потребленіи.

Сырье потребляется частью потребителями на свои нужды, частью производствами для изготовленія издѣлій; ясно, что родъ потребленія въ этихъ случаяхъ совсѣмъ различный. Тоже относится и къ полуфабрикатамъ. Родъ потребленія издѣлій ремесленныхъ и фабричныхъ тоже не одинаковъ. Совершенно особый родъ потребленія имѣютъ предметы художественнаго творчества; здѣсь разрушеніе человѣка почти отсутствуетъ, и даже всѣ усилія человѣка направлены, обыкновенно, къ сбереженію продукта искусства отъ естественнаго

разрушенія; поэтому такіе предметы бываютъ иногда весьма долговѣчны.

Весьма существенно различіе родовъ потребленія въ зависимости отъ степени разрушенія предметовъ. Обыкновенно уничтожаются лишь отдѣльныя части предметовъ и ихъ цѣнность. Остающіеся неуничтоженными части во многихъ случаяхъ могутъ получить новое примѣненіе и потому сохраняютъ нѣкоторую цѣнность. Современная техника все болѣе и болѣе стремится использовать такіе остатки для удешевленія производствъ и достигаетъ во многихъ случаяхъ очень успѣшныхъ результатовъ (напр., въ производствѣ писчей бумаги).

Въ качествѣ потребителей различные люди и различные классы людей имѣютъ различное значеніе. Одни и тѣ-же продукты потребляются одними людьми очень быстро и въ большомъ количествѣ, другими — медленно и въ маломъ количествѣ; одни потребители весьма бережливы и цѣнятъ все, что содѣйствуетъ ихъ бережливости, другіе же, наоборотъ, щеголяютъ своимъ пренебреженіемъ къ бережливости. Такихъ оттѣнковъ много, и все это приходится принимать во вниманіе соотвѣтственнымъ производителямъ.

II. Отношеніе потребленія къ доходу. Распредѣленіе дохода на удовлетвореніе различныхъ потребностей называется *домашнимъ хозяйствомъ.* Слѣдовательно, домашнимъ хозяйствомъ направляется и регулируется потребленіе отдѣльнаго потребителя, семьи или группы людей, живущихъ сообща. Разумное домашнее хозяйство всегда имѣетъ вполнѣ распредѣленный порядокъ и нормы потребленія, которыхъ и придерживается. Въ зависимости отъ большаго или меньшаго порядка въ домашнемъ хозяйствѣ оно можетъ быть домовитымъ или неряшливымъ. Въ зависимости отъ согласованія потребительныхъ расходовъ съ доходами, оно можетъ быть расточительнымъ, нормальнымъ, разсчетливымъ или скупымъ.

1) *Расточительность.* Когда потребленіе обусловливается только текущими потребностями и не берутся во вниманіе будущія, такъ что текущее потребленіе частью идетъ насчетъ будущаго—хозяйство ведется расточительно. Кромѣ того есть многіе поступки въ области домашняго хозяйства, принадлежащіе къ числу расточительныхъ дѣйствій по ихъ крайней безцѣльности. Если, напр., уничтожаются блага безъ удовлетворенія потребностей, такое уничтоженіе будетъ расточительствомъ; то же получится, если блага уничтожаются въ значительно большемъ количествѣ, чѣмъ нужно. Расточительствомъ же будетъ, если потребляются дорогіе продукты, когда можно употреблять такіе же, но болѣе дешевые, если уничтожаются на потребленіе производительные капиталы, когда можно было бы обойтись доходомъ съ нихъ, наконецъ, если блага, предназначенныя для продолжительнаго потребленія, уничтожаются сразу или очень быстро.

Для расточителя послѣдствіемъ его дѣйствій бываетъ уменьшеніе его достатка; для общаго хозяйства расточительность отдѣльныхъ хозяйствъ въ концѣ концовъ не имѣетъ значенія, такъ какъ съ одной стороны она уменьшаетъ запасъ полезныхъ благъ, но съ другой вызываетъ соотвѣтственное усиленіе производствъ. Иногда, вслѣдствіе особыхъ общественныхъ настроеній, расточительность усиливается въ цѣломъ районѣ, вслѣдствіе чего временно поднимается спросъ на различные продукты, главнымъ образомъ на предметы роскоши. Послѣ этого, однако,

неминуемо слѣдуетъ реакція, такъ какъ платежныя средства потребителей быстро истощаются, и въ результатѣ получаются значительные убытки для производителей, которые расширили свои дѣла соотвѣтственно спросу. Расточительность отдѣльныхъ потребителей имѣетъ вредное нравственное вліяніе на все населеніе. Разореніе расточителей сопровождается обогащеніемъ другихъ людей; характерно, однако, что на счетъ расточителей обогащаются главнымъ образомъ люди сомнительныхъ и безнравственныхъ профессій.

2) *Скупость.* Бережливость, доведенная до такой крайности, что естественныя потребности оставляются не вполнѣ удовлетворенными, хотя имѣются для этого достаточныя средства, считается скупостью. Скупость въ домашнемъ хозяйствѣ въ культурныхъ странахъ исчезаетъ; зато сильно развивается скупость въ производствахъ, стремящаяся урѣзывать затраты на производства во вредъ качеству продуктовъ, при чемъ недоброкачественность издѣлій всячески утаивается. Въ нравственномъ отношеніи такая скупость имѣетъ тлетворное значеніе. Для общаго хозяйства, однако, она болѣе полезна, чѣмъ вредна, такъ какъ скапливаемые скупостью капиталы попадаютъ раньше или позже въ общій оборотъ.

2) *Бережливость* и *разсчетливость.* Таковыя находятся между скупостью и расточительностью. Бережливый и разсчетливый хозяинъ строго соразмѣряетъ свои затраты со своими средствами, старается платить наименьшія цѣны, извлекаетъ изъ благъ, которыми пользуется наивысшую возможную пользу и всячески оберегаетъ свое имущество отъ разрушенія. Бережливость, въ отдѣльности, стремиться къ сохраненію благъ; разсчетливость—къ ихъ пріумноженію. Какъ бережливость, такъ и разсчетливость побуждаютъ человѣка къ внимательному отношенію, къ своему хозяйству: къ точнымъ вычисленіямъ, къ провѣркѣ явленій хозяйственной жизни постоянными сравненіями, къ заботамъ о наибольшей производительности своихъ затратъ и къ возможному ограниченію своихъ потребностей роскоши.

Только бережливыя и разсчетливыя хозяйства можно признать нормальными.

Бережливость имѣетъ безчисленныя степени и оттѣнки. Ея значеніе тѣмъ болѣе повышается, чѣмъ меньше она уклоняется въ сторону скупости или расточительности. При этомъ надо отмѣтить, что если сбереженія мелкихъ хозяйствъ идутъ на усиленіе производствъ, т. е. помѣщаются производительно (напр., въ сберегательныя кассы), для общаго хозяйства получаются значительныя выгоды; если же сбереженія скапливаются въ мелкихъ хозяйствахъ въ видѣ непродуктивнаго имущества или припрятанныхъ денегъ, польза весьма ничтожна, а въ отдѣльныхъ случаяхъ получается даже вредъ.

Какъ отдѣльныя лица, такъ и цѣлые народы имѣютъ склонность къ скупости или къ расточительности. Въ зависимости отъ главенствующей въ странѣ склонности устанавливаются понятія о *нормальной бережливости.* Особенно строгой бережливостью отличаются датчане, швейцарцы, фламанцы и шотландцы. Наибольшая расточительность присуща туркамъ и нѣкоторымъ другимъ восточнымъ народамъ.

Глава вторая.

Роскошь.

I. *Опредѣленіе.* Изъ всѣхъ хозяйственныхъ явленій, роскошь является наиболѣе связанной съ потребностями наслажденій. Человѣку прежде всего необходимо полезное; но, удовлетворивъ насущныя потребности, человѣкъ желаетъ еще и наслажденій. Все, что служитъ удовлетворенію желанія наслажденій и безъ чего человѣкъ могъ бы обойтись безъ лишеній, называется роскошью. Поэтому понятіе о роскоши измѣняется въ зависимости отъ среды и отдѣльныхъ личностей. Всякій отдѣльный человѣкъ, отдѣльный классъ людей, отдѣльный народъ—именуютъ роскошью то, безъ чего они могли бы обойтись безъ лишеній. Наоборотъ, всякій, для кого привычка создала несравненно большія потребности, называетъ *необходимымъ* то, что другіе, менѣе избалованные въ своихъ привычкахъ люди, считаютъ роскошью. Въ сужденіяхъ о роскоши приходится это имѣть въ виду, такъ какъ излишнее гоненіе роскоши приводитъ къ огрубѣнію и варварству.

II. *Вліяніе роскоши.* Всякая роскошь служитъ либо тщеславію, либо дѣйствительнымъ потребностямъ привычекъ, утонченнаго вкуса, артистическихъ наклонностей и проч.

Существуетъ теорія, безусловно отвергающая полезное значеніе роскоши. Эту теорію приходится относить къ числу крайнихъ, и большинство разсудительныхъ людей не можетъ съ нею согласиться. Въ самомъ дѣлѣ, нельзя отвергать въ стремленіи къ роскоши большую силу, которая поддерживаетъ трудовую энергію людей, уже имѣющихъ необходимое. Точно также нельзя отвергать, что роскошь поощряетъ производства, ведетъ къ постояннымъ усовершенствованіямъ продуктовъ, поддерживаетъ искусства, которыя облагораживаютъ человѣка. Роскошь имѣетъ свои отрицательныя стороны, какъ и всѣ прочія экономическія явленія; но порокомъ она становится лишь тогда, когда человѣкъ утрачиваетъ волю и размягчается отъ злоупотребленій роскошью.

Роскошь имѣетъ ту особенность, что стремится все скрашивать искусствомъ и эстетическими наслажденіями. Дѣйствительная цѣнность предметовъ роскоши обыкновенно сомнительна; въ то же время понятія о цѣнности предметовъ роскоши прихотливо измѣняются; наконецъ, огромное большинство предметовъ роскоши недолговѣчны. Поэтому накопленію благъ роскошь служитъ ничтожно, но жизнь людей несомнѣнно скрашиваетъ и заработокъ даетъ весьма многимъ.

III. *Виды роскоши.* Въ сужденіяхъ о роскоши надо принимать во вниманіе ея историческое развитіе.

Въ первоначальномъ своемъ проявленіи у некультурнаго народа роскошь выражается всегда въ преувеличенномъ количествѣ потребляемыхъ благъ, а не въ ихъ качествѣ; кромѣ того она стремится къ проявленію великолѣпія, а не къ удобствамъ жизни. Роскошь варвара проявляется при этомъ въ грубомъ злоупотребленіи физическими наслажденіями и въ ихъ извращеніи. Обжорство, злоупотребленіе напитками, вычурное великолѣпіе

въ нарядахъ, цѣлые легіоны одалисокъ — вотъ роскошь варвара. Надо еще прибавить къ этому большое гостепріимство и склонность окружать себя многочисленною прислугою и приживателями какъ черту, свойственную некультурной роскоши.

По мѣрѣ цивилизаціи народа, грубость наклонностей смягчается, и роскошь принимаетъ другой видъ: стѣснительное великолѣпіе исчезаетъ, появляются утонченныя потребности удобствъ, вкуса, умѣренныхъ наслажденій. Вмѣсто излишковъ потребляемыхъ плохихъ продуктовъ, требуются въ умѣренномъ количествѣ продукты рѣдкіе и высокаго достоинства. Вмѣсто наружной пышности начинаетъ цѣниться спокойная и пріятная жизнь, полная различныхъ удобствъ, въ избранномъ кругу. Тщеславіе удовлетворяется въ болѣе благородной формѣ: поощреніемъ искусствъ, крупными пожертвованіями, стремленіемъ создать себѣ почетное положеніе въ общественной дѣятельности и проч. Когда роскошь достигаетъ этого уровня, она бываетъ на высшей точкѣ своего развитія и приноситъ наилучшіе свои плоды.

Далѣе начинается ея паденіе вслѣдствіе извращенія. Вслѣдствіе соревнованія въ вопросахъ тщеславія и въ погонѣ за возможностью всѣхъ затмить своими затратами, богачи опять впадаютъ въ варварство: опять начинается стремленіе къ великолѣпію; вмѣсто прекраснаго и рѣдкаго требуются предметы пикантные и извращенные, дорогіе только вслѣдствіе крайней причудливости капризовъ; вмѣсто удобствъ начинаютъ цѣниться однѣ утонченности. Примѣры такого извращенія роскоши мы видимъ въ исторіи Рима временъ цезарей, въ исторіи Византіи и въ наше время среди богачей стараго и новаго свѣта. Нечего и говорить, что такая роскошь принадлежитъ всецѣло къ явленіямъ безнравственнымъ и вреднымъ.

Современная роскошь среднихъ сословій въ культурныхъ странахъ болѣе подходитъ ко второй, чѣмъ къ третьей степени. Отъ многихъ излишествъ она удерживается общественнымъ мнѣніемъ и демократичностью обычаевъ. Худшей ея стороной является злоупотребленіе гастрономическими утонченностями и спиртными напитками. Зато въ одеждѣ соблюдается большая умѣренность, украшеніемъ жилищъ служатъ предметы искусства, никто не позволяетъ себѣ держать цѣлыя полчища дворни и приживальщиковъ и многіе гордятся своими большими затратами на воспитаніе дѣтей, на расширеніе своихъ знаній, на общественныя дѣла, на благотворительность.

Все больше и больше прививается особый видъ *общественной роскоши*. Правительства и общественныя учрежденія стали стремиться къ созданію роскошныхъ общественныхъ сооруженій въ видѣ музеевъ, городскихъ садовъ, великолѣпныхъ вокзаловъ и проч. Это наилучшій видъ роскоши, которой могутъ пользоваться даже бѣднѣйшіе люди и значеніе которой всецѣло полезное.

Такое же полезное значеніе имѣютъ затраты нѣкоторыхъ богачей и общественныхъ учрежденій на удовлетвореніе общей любознательности. Къ такимъ затратамъ принадлежатъ, напр., затраты на устройство обсерваторій, на научныя экспедиціи, на дорогіе опыты и проч. Къ чести нашего времени можно отмѣтить, что проявленіе роскоши въ этомъ видѣ распространяется довольно быстро, и создало уже много хорошаго.

Глава третья.

Сбытъ.

I. Сущность сбыта. Переходъ благъ отъ производителей къ потребителямъ путемъ обмѣна именуется *сбытомъ*. Сбытъ обусловливаетъ возможность продажи товаровъ. Подъ словомъ «сбытъ» понимаютъ обыкновенно болѣе или менѣе постоянную возможность продажи товаровъ. Надѣясь на сбытъ, мы надѣемся, что найдутся покупатели; имѣя сбытъ, мы имѣемъ постоянный кругъ заказчиковъ или покупателей.

Сбытъ имѣетъ первостепенную важность для всякаго отдѣльнаго производителя. Ему нуженъ *быстрый, постоянный, выгодный и значительный сбытъ*. Когда это имѣется, говорятъ, что *сбытъ хорошъ*.

1) Быстрый сбытъ нуженъ для ускоренія оборотовъ капитала и для полнаго использованія производительныхъ средствъ. Быстрый сбытъ значительно усиливаетъ доходность предпріятій. При достаточно быстромъ сбытѣ производитель въ состояніи давать продукты высшаго качества и постоянно свѣжіе, въ соотвѣтствіи измѣняющимся требованіямъ заказчиковъ; важнымъ преимуществомъ является при этомъ отсутствіе залежалаго товара, который выходитъ изъ моды или портится.

2) Постоянство сбыта вліяетъ на производства чрезвычайно благотворно, внося увѣренность и порядокъ во всѣ расчеты предпринимателей. Непостоянный сбытъ вызываетъ неравномѣрность въ производствахъ; при этомъ какъ предприниматели, такъ и ихъ рабочіе, а также всѣ орудія производства, то находятся въ чрезмѣрно напряженномъ дѣйствіи, то остаются почти безъ дѣла. При неожиданныхъ колебаніяхъ сбыта производство обходится дороже, такъ какъ по временамъ приходится спѣшно увеличивать производство, переплачивая на матерьялахъ и за рабочія руки, а въ другое время оставлять капиталы не вполнѣ использованными. Въ то же время издѣлія получаются низшаго качества, такъ какъ перемѣнные рабочіе недостаточно привычны, а спѣшно пріобрѣтаемые матерьялы иногда бываютъ плохи. Въ тѣхъ случаяхъ, когда предприниматель знаетъ колебанія сбыта и можетъ вывести его средніе размѣры, производство ведется обыкновенно регулярно, при чемъ продукты то скапливаются въ складахъ до значительныхъ запасовъ, то сбываются очень быстро. При этомъ, однако, приходится терпѣть убытки отъ значительности капитала, лежащаго въ запасахъ непроизводительно, и отъ необходимости имѣть большіе склады. Все это ведетъ къ вздорожанію товаровъ, сбытъ которыхъ неравномѣренъ.

Въ отдѣльныхъ отрасляхъ производствъ неравномѣрность сбыта неминуема, по особенностямъ потребленія продуктовъ, и должна быть принята во вниманіе при возникновеніи предпріятія. Въ другихъ отрасляхъ неравномѣрность сбыта можетъ явиться неожиданной и не подается никакому предусмотрѣнію. Во второмъ случаѣ осторожность требуетъ такого приспособленія дѣла, чтобы оно было какъ можно эластичнѣе и чтобы основныя затраты были не слишкомъ значительны; въ то же время дѣло признается удовлетворительнымъ только при высо-

кихъ цѣнахъ на продукты, сбытъ которыхъ не подается предусмотрѣнію.

Чѣмъ обширнѣе кругъ покупателей, тѣмъ сбытъ бываетъ обыкновенно ровнѣе и постояннѣе. Поэтому въ торговлѣ дешевыми предметами первой необходимости сбытъ всегда ровнѣе, чѣмъ въ торговлѣ цѣнными предметами роскоши.

3) Выгоднымъ сбытъ называется, когда цѣны на продукты стоятъ значительно выше заготовительныхъ цѣнъ. Выгодный сбытъ рѣдко бываетъ великъ, и постояненъ; еще рѣже случаи быстраго сбыта, когда онъ очень выгоденъ. Выгодный сбытъ чаще всего обусловливается монопольнымъ положеніемъ, напр., новизной продуктовъ, впервые появляющихся на рынкѣ, привилегіей, какой-нибудь коммерческой тайной и т. п. Съ утратой монопольнаго положенія, обыкновенно, исчезаетъ и выгодность сбыта.

4) Значительность сбыта даетъ самыя вѣрныя выгоды и столь же полезна потребителямъ, какъ и производителямъ. При значительности сбыта онъ бываетъ обыкновенно и быстрый. Значительный сбытъ находятъ преимущественно дешевые предметы первой необходимости и народный товаръ. Наибольшій сбытъ создается путемъ систематическаго удешевленія продуктовъ безъ ущерба ихъ качеству; при этомъ производитель выгадываетъ на каждомъ отдѣльномъ экземплярѣ очень немного, но зато можетъ развить дѣло до весьма обширныхъ размѣровъ и въ концѣ концовъ получаетъ большія выгоды, такъ какъ въ обширныхъ размѣрахъ производство обыкновенно обходится дешевле. Массовое производство имѣетъ еще ту выгодность, что позволяетъ довести раздѣленіе труда до крайнихъ предѣловъ, при чемъ качество продуктовъ значительно повышается безъ увеличенія затратъ.

II. Предусмотрѣніе сбыта. Предусматривать сбытъ въ точности очень трудно, а иногда даже невозможно. Въ малыхъ предпріятіяхъ зачастую даже не дѣлается попытокъ приблизительнаго вычисленія возможнаго сбыта. Обыкновенно довольствуются наблюденіемъ несомнѣннаго спроса на тѣ или другіе товары и предпринимаютъ дѣло въ надеждѣ, что сбытъ будетъ удовлетворителенъ. Это, конечно, неправильно и можетъ приводить къ разоренію.

Нерѣдко приходится соображать, можно-ли удовольствоваться мѣстнымъ сбытомъ, или же надо пріобрѣсти еще другіе рынки. Въ такомъ случаѣ вычисленія усложняются, такъ какъ всякое расширеніе района дѣятельности требуетъ особыхъ затратъ и надо имѣть хоть какія-нибудь гарантіи, что такія затраты окажутся выгодными. Нормальнѣе всего постепенное расширеніе предпріятія по мѣрѣ возрастанія сбыта.

Крупныя предпріятія при самомъ ихъ возникновеніи имѣютъ обыкновенно тѣ или другія данныя, которыми и руководствуются при вычисленіяхъ предусматриваемаго сбыта. Для очень крупныхъ предпріятій обыкновенно легко собрать такія данныя благодаря статистикѣ. Надо однако отмѣтить, что ни въ какой другой области коммерческихъ вычисленій не дѣлается столько грубѣйшихъ ошибокъ, какъ въ предусматриваніи возможнаго сбыта.

III. Конкуренція. Такъ какъ всякому производителю нуженъ наилучшій возможный сбытъ, то предѣлы сбыта для каждаго въ отдѣльности опредѣляются предѣлами сбыта его конкурентовъ. Отсюда необходимость постоянной борьбы, и зоркаго наблюденія за расширеніемъ сбыта у другихъ. Предпринимателю недостаточно знать, много-ли у него конкурентовъ и каковы ихъ товары; онъ долженъ еще имѣть вѣрное

представленіе объ успѣшности ихъ дѣлъ и о причинахъ, обусловливающихъ ихъ успѣхи или неудачи. Наблюдать мѣстныхъ конкурентовъ легко. Замѣчая на своихъ дѣлахъ вліяніе конкуренціи, предприниматель всегда можетъ узнать, какимъ преимуществомъ пользуются его противники; такія преимущества могутъ быть только: въ качествѣ товаровъ, въ ихъ дешевизнѣ, въ привычномъ кругѣ покупателей или въ умѣломъ пользованіи рекламой. Сообразно и онъ можетъ поступать: качество товара можно повысить, цѣны—понизить, кругъ покупателей терпѣливо расширять и удерживать добросовѣстнымъ отношеніемъ къ нимъ, на объявленія въ предѣлахъ торговыхъ приличій не скупиться. Само собою разумѣется, что нужны при этомъ большая выдержка характера и достаточный капиталъ; но это надо имѣть въ виду при самомъ замыслѣ предпріятія, и безъ достаточныхъ силъ за дѣло не браться.

Наблюденіе внѣшней конкуренціи гораздо труднѣе. Производитель долженъ знать, какими преимуществами пользуются его конкуренты на внѣшнихъ рынкахъ, а это уже вопросъ преимуществъ, которыми обставлены производства въ различныхъ странахъ. Такія свѣдѣнья, въ виду ихъ постоянной измѣняемости, частному лицу собирать обыкновенно трудно, и потому на помощь предпринимателямъ являются правительства, наблюдающія конкуренцію внѣшнихъ производителей чрезъ посредство консульствъ и другихъ учрежденій. Въ конкуренціи съ внѣшними производителями задача сводится къ уразумѣнію тѣхъ мѣстныхъ преимуществъ, которыми не могутъ располагать иностранцы, и къ полному использованію этихъ преимуществъ, сосредоточивая въ соотвѣтствіи имъ производства.

Глава четвертая.

Равновѣсіе между производствами и потребленіемъ.

I. Значеніе. Во всякомъ хозяйствѣ должно быть соотвѣтствіе между производствомъ и потребленіемъ. Точно также всякому спросу должно соотвѣтствовать предложеніе, а всякому предложенію—спросъ. Когда производства слабѣе потребленія, растрачиваются производительные капиталы и благосостояніе народа понижается. Если же потребленіе слабѣе производствъ, долженъ оказаться внѣшній сбытъ, иначе производства пріостановятся. На міровомъ рынкѣ производства должны вполнѣ соотвѣтствовать потребленію. Возможны, конечно, нѣкоторыя колебанія, выражающіяся въ увеличеніи и уменьшеніи запасовъ; но колебанія эти не могутъ быть велики.

II. Установленіе равновѣсія. Между производствами и потребленіемъ равновѣсіе устанавливается само собою. Регулирующими факторами являются при этомъ спросъ и предложеніе. Въ нормальныхъ условіяхъ покупки дѣлаются лишь соотвѣтственно потребленію, а запасы соотвѣтствуютъ сбыту.

III. Нарушеніе равновѣсія бываютъ не особенно рѣдко и сопровождаются особыми экономическими явленіями, которыми равновѣсіе возстановляется. Въ большихъ размѣрахъ эти явленія

составляютъ *коммерческіе кризисы*. Разсмотримъ два возможныхъ условія.

1) Производства могутъ отстать отъ потребленія; тогда получается вздорожаніе продуктовъ и кризисъ принимаетъ форму простой дороговизны. Такое явленіе можетъ быть болѣе или менѣе обширно, можетъ быть случайнымъ или искусственно созданнымъ спекуляціей, можетъ быть кратковременнымъ и почти безвреднымъ или продолжительнымъ и оченъ вреднымъ, наконецъ, можетъ быть дѣйствительнымъ или кажущимися. Когда дороговизна захватываетъ лишь продукты, безъ которыхъ можно обойтись, вредъ незначителенъ и сводится къ стѣсненію привычекъ и удобствъ. Потребители уклоняются отъ непомѣрно убыточныхъ покупокъ и роняютъ этимъ спросъ; въ то же время высокія цѣны продуктовъ являются приманкой для производителей, которые расширяютъ производства; ясно, что равновѣсіе между потребленіемъ и производствомъ черезъ это возстановляется. Несравненно тяжелѣе бываетъ недостача предметовъ первой необходимости. Если, напр., отстаетъ производство хлѣба, вслѣдствіе неурожаевъ или другихъ причинъ, то не только возникаетъ разорительная для большинства хозяйствъ дороговизна, но еще можетъ явиться народный голодъ. Надо замѣтить, однако, что общее производство пищевыхъ продуктовъ на землѣ, при нынѣшней густотѣ населенія, всегда бываетъ достаточно, вслѣдствіе чего, съ улучшеніемъ путей сообщенія и международныхъ сношеній, голодавки въ культурныхъ странахъ становятся рѣдки и уже не могутъ принимать такихъ чудовищныхъ размѣровъ, какъ бывало въ старину.

2) Если потребленіе остается позади, получается, что называется, *перепроизводство*. Кризисъ выражается тогда въ недостаткѣ сбыта для продуктовъ; вслѣдствіе чего цѣны падаютъ, предприниматели терпятъ убытки, производства сокращаются и заработки становятся плохи. Обыкновенно перепроизводство оказывается лишь въ какой-нибудь одной отрасли производствъ; но кризисъ захватываетъ и многія другія, такъ какъ потребленіе вообще понижается вслѣдствіе разоренія многихъ хозяйствъ, и потому кризисъ можетъ сильно расшириться. Вотъ почему возможны общіе промышленные кризисы, хотя безусловно отвергается возможность общаго перепроизводства благъ одновременно. Само собою разумѣется, что кризисъ, вызывая сокращеніе производствъ, ведется къ возстановленію равновѣсія. Надо, однако, замѣтить, что съ усложненіемъ промышленности вообще, перепроизводства въ отдѣльныхъ отрасляхъ сдѣлались очень часты и почти неизбѣжны. Въ странахъ съ преобладаніемъ натуральныхъ хозяйствъ, въ которыхъ предметы первой необходимости изготовляются самими потребителями, кризисы вслѣдствіе перепроизводствъ имѣютъ несравненно меньшее значеніе, чѣмъ въ странахъ, гдѣ раздѣленіе труда доведено до высшей степени.

Причины случаевъ перепроизводства бываютъ самыя различныя. Всякій разъ, когда потребленіе какихъ либо продуктовъ сразу уменьшается, можетъ оказаться перепроизводство; точно также расширеніе многихъ предпріятій одновременно можетъ создать перепроизводство, такъ какъ сбытъ можетъ оказаться недостаточнымъ. Ближайшимъ послѣдствіемъ перепроизводства бываетъ скопленіе значительныхъ запасовъ продуктовъ, которые не могутъ быть своевременно проданы. Чаще всего производители не сразу сознаютъ опасность и продолжаютъ производства

въ кредитъ, надѣясь на улучшеніе сбыта въ будущемъ. Но улучшенія сбыта не получается; наоборотъ, склады окончательно переполняются продуктами, кредитъ изсякаетъ и волей-неволей приходится начинать распродажу продуктовъ по пониженнымъ цѣнамъ. Такъ какъ большинство однородныхъ производителей понижаютъ цѣны одновременно, сбытъ оказывается обыкновенно недостаточнымъ даже при пониженныхъ цѣнахъ. Въ результатѣ: стѣсненія въ платежахъ, большіе убытки или разореніе. Въ большинствѣ случаевъ несостоятельными оказываются сначала лишь нѣсколько слабѣйшихъ производителей данной группы. Но такъ какъ ихъ скопленные продукты выбрасываются кредиторами на безъ того уже переполненный рынокъ за безцѣнокъ, то у прочихъ производителей группы сбытъ окончательно прекращается, послѣ чего кризисъ разражается во всей силѣ и банкротства слѣдуютъ одно за другимъ.

Продолжительность такого кризиса зависитъ отъ значительности количества скопленныхъ продуктовъ и отъ того, насколько сокращается вслѣдствіе кризиса производство. Когда излишки продуктовъ на рынкѣ исчезаютъ, цѣны тотчасъ же исправляются и кризисъ прекращается.

Особенно часты кризисы, вслѣдствіе перепроизводства, въ странахъ, гдѣ промышленность быстро развивается и гдѣ постоянно возникаютъ новыя предпріятія, при чемъ каждый новый предприниматель принимаетъ во вниманіе лишь существующую конкуренцію. Большія нарушенія въ равновѣсіи сбыта и производствъ вызываютъ также измѣненія моды; несомнѣнно, однако, что виноваты въ этомъ сами производители, систематически пріучающіе потребителей къ слѣпому слѣдованію модѣ.

VI. ОТДѢЛЪ.

Общественное хозяйство.

Глава первая.

Развитіе народнаго хозяйства.

Выше было уже отмѣчено, что народное хозяйство подобно дѣятельности сложнаго организма. Въ цѣломъ оно дѣйствуетъ въ строго опредѣленномъ смыслѣ, какъ бы подчиняясь одной общей непреклонной волѣ; каждая отрасль въ частности дѣйствуетъ какъ бы самостоятельно, но въ дѣйствительности связана безчисленными развѣтвленіями съ цѣлымъ, а потому можетъ функціонировать только въ опредѣленномъ смыслѣ. Замѣчательна стройность такой совокупности экономическихъ явленій. Все основывается на отношеніяхъ между людьми и ихъ отношеніи къ предметамъ и явленіямъ. Эти отношенія бываютъ узаконены, созданы обычаями или отдѣльными сдѣлками; но они отнюдь не произвольны, какъ это кажется, а вызываются общимъ взаимодѣйствіемъ, строго по экономическимъ и естественнымъ законамъ.

Организація народнаго хозяйства не всегда была такова, какова она теперь: многое въ ней измѣнялось въ теченіе вѣковъ вмѣстѣ съ измѣненіями въ культурѣ различныхъ народовъ, многое продолжаетъ измѣняться и несомнѣнно измѣнится еще въ будущемъ. Внимательное изученіе исторіи показываетъ, что отдѣльныя части общей организаціи развивались неодинаково; неодинаковаго общаго развитія достигли и цѣлыя народныя хозяйства. Есть народныя хозяйства, въ которыхъ подчиненіе частностей цѣлому больше, въ другихъ—меньше. Наибольшая свобода получилась бы въ такой организаціи народнаго хозяйства, въ которой каждому предоставлялось бы дѣлать все, что онъ желаетъ, при чемъ общая связь держалась бы только на выгодѣ, и выгоднымъ оказывалось бы только то, что полезно всѣмъ. Наименьшая свобода была бы въ томъ случаѣ, если бы всякому указывалась лишь одна опредѣленная хозяйственная дѣятельность. Само собою разумѣется, что въ исторіи нѣтъ примѣровъ организаціи такихъ крайнихъ типовъ, а есть лишь безчисленныя переходныя степени между ними.

Низшая ступень хозяйственной организаціи получается, когда народъ еще не вышелъ изъ варварства, когда повелѣваетъ тотъ, кто сильнѣе и смышленнѣе. Отъ этой низменной ступени ведутъ кверху безчисленныя ступени патріархальнаго строя, потомъ столь же безчисленныя ступени различныхъ степеней усложненнаго строя, и въ концѣ концовъ мы доходимъ до нынѣшняго хозяйственнаго строя различныхъ народовъ. Поднимаясь по этой безконечной лѣстницѣ одни народы ушли впередъ, другіе отстали; по этому обзоръ существующихъ хозяйственныхъ организацій представляетъ довольно пеструю картину.

Въ исторіи развитія народныхъ хозяйствъ можно замѣтить нѣкоторые его общіе законы. Такъ мы видимъ, что человѣкъ все болѣе и болѣе удаляется отъ естественныхъ хозяйственныхъ условій. Хозяйство становится все сложнѣе и искусственнѣе; природа одолѣвается и эксплоатируется человѣкомъ побѣдоноснѣе. Все болѣе и болѣе потребности человѣка превышаютъ то, что онъ могъ бы получать отъ природы. Торжествуя надъ естественными условіями, человѣкъ создаетъ себѣ однако новыя, передъ которыми потомъ самъ безсиленъ. Въ борьбѣ съ природой его орудіями служатъ трудъ и капиталъ. Но между дѣйствіемъ того и другого получается все большая и большая разница, и эта разница превращается въ страшную пропасть, для заполненія которой потребуется, можетъ быть, все, что достигнуто культурой. Успѣхами считаются: раздѣленіе труда, накопленныя богатства, техническія усовершенствованія, оживленіе сношеній, кредитъ. Эти успѣхи неудержимо влекутъ человѣка далѣе въ развитіи усложненій хозяйства, а вліяніе каждаго фактора становится все рѣзче и могущественнѣе. Къ чему все это приведетъ человѣчество, сказать мудрено.

Глава вторая.

Естественная группировка хозяйствъ.

Основныя группы, на которыя хозяйства раздѣляются, обусловливаются естественными причинами, искусственное измѣненіе коихъ возможно лишь въ опредѣленныхъ границахъ. Эти естественныя причины прежде всего заклю-

чаются въ чрезвычайномъ разнообразіи природныхъ условій, въ которыхъ людямъ приходится хозяйничать въ различныхъ странахъ, въ различныхъ районахъ, даже на отдѣльныхъ участкахъ одного и того же района. Отъ естественныхъ мѣстныхъ условій зависитъ возникновеніе тѣхъ или другихъ промысловъ, въ качествѣ преобладающихъ, и то или другое направленіе всего дальнѣйшаго хозяйственнаго развитія. Такъ напримѣръ, населеніе нѣкоторыхъ земель было вынуждено заниматься морскимъ рыболовствомъ, какъ главнымъ промысломъ, а это привело народъ къ мореходству вообще и къ развитію обширной морской торговли; точно также населеніе другихъ земель, существовавшее когда-то однимъ звѣриннымъ промысломъ или кочевымъ скотоводствомъ, постепенно принуждено было, когда простора стало меньше, перейти къ земледѣлію, но надолго, если не навсегда, осталось группой производителей животнаго и растительнаго сырья по преимуществу, и т. д. Это простѣйшее раздѣленіе хозяйственной дѣятельности стало усложняться по мѣрѣ возникновенія новыхъ промысловъ, и образовались многочисленныя группы хозяйствъ, которыя уже менѣе зависятъ отъ естественныхъ условій мѣстности, однако, которыя могли развиться только на почвѣ этихъ условій. Наконецъ, вѣнцомъ развитія хозяйствъ явилось возникновеніе такихъ хозяйственныхъ группъ, которыя почти или вовсе не зависятъ отъ естественныхъ условій мѣстности.

Въ цѣломъ человѣчествѣ такая группировка хозяйствъ привела къ международному раздѣленію труда. Всякій народъ получилъ возможность сосредоточить свою дѣятельность на томъ, что оказывалось для него наиболѣе удобнымъ, разсчитывая получить отъ другихъ народовъ все остальное.

Въ каждомъ отдѣльномъ народномъ хозяйствѣ произошло въ меньшихъ размѣрахъ то же самое, что и въ міровомъ хозяйствѣ: однѣ области сдѣлались по преимуществу земледѣльческими, другія —горнопромышленными, третьи—лѣсо и звѣро-промышленными, и т. д. Въ городахъ сгруппировались хозяйства, для коихъ сельскія условія неудобны; внѣ городовъ, наоборотъ, развились хозяйства, требующія земельнаго простора. Городскія и сельскія хозяйства стали развиваться не одинаково быстро; вслѣдствіе сосредоточенья въ городахъ наиболѣе предпріимчиваго и просвѣщеннаго населенія, города получили преобладающее вліяніе на все народное хозяйство, стали въ значительной степени развиваться насчетъ экономическихъ силъ сельскаго населенія и создали нѣкоторыя ненормальности, особенно нежелательныя въ хлѣбопашескихъ странахъ.

Особая группировка хозяйствъ возникла на почвѣ торговыхъ сношеній. Торговля каждаго района въ отдѣльности направляется не произвольно, а сообразно естественнымъ условіямъ и путямъ сообщенія. Отсюда необходимое постоянство торговыхъ сношеній между одними районами и меньшая близость сношеній между другими; въ результатѣ вполнѣ опредѣленное хозяйственное вліяніе однихъ районовъ на другіе и соотвѣтственная группировка хозяйствъ.

Глава третья.

Имущественные классы.

Въ предыдущей главѣ мы разсмотрѣли основныя причины, вызывающія естественную группировку хозяйствъ цѣлыхъ народовъ или населеній, изъ коихъ одни поставлены въ болѣе благопріятныя условія чѣмъ другія. Не меньшее различие создается группировкой отдѣльныхъ частныхъ хозяйствъ соотвѣтственно имущественному положенію, т. е. образованіемъ въ народахъ различныхъ *имущественныхъ классовъ.* Главнымъ основаніемъ этихъ различій является противоположное значеніе труда и капитала въ имущественныхъ вопросахъ. Мы уже видѣли, какъ все шире и шире разверзается пропасть между рабочимъ и предпринимателемъ и какъ чистые капиталисты въ свою очередь все болѣе и болѣе выдѣляются въ совершенно особую хозяйственную группу. Разсмотримъ здѣсь эти три имущественныхъ класса съ точки зрѣнія народно-хозяйственной группировки.

1) *Рабочіе.* Въ качествѣ отдѣльнаго имущественнаго класса могутъ разсматриваться только такіе рабочіе, которые живутъ исключительно заработной платой. Такой классъ людей могъ возникнуть только вслѣдствіе сложнаго раздѣленія труда и его спеціализаціи. Рабочій производитъ отнюдь не тѣ продукты, которые ему нужны для потребленія, а совершенно иные. Поэтому все его существованіе зависитъ отъ общей организаціи народнаго хозяйства и отъ возможности продолжать свою узко спеціальную работу на удовлетвореніе извѣстныхъ потребностей другихъ людей, которыхъ онъ даже не знаетъ. Въ то же время возникновенію отдѣльнаго класса рабочихъ содѣйствовали техническія измѣненія, вытѣсняющія ремесленныя и кустарныя производства въ пользу фабрично-заводскихъ, требующія приложенія несравненно большихъ капиталовъ и привлекающія рабочихъ постоянствомъ заработка. Между тѣмъ съ возникновеніемъ особаго сословія рабочихъ, не имѣющихъ самостоятельныхъ источниковъ существованія, ихъ положеніе стало зависимѣе отъ предпринимателей, и зависимость все болѣе и болѣе увеличивается по мѣрѣ дальнѣйшей спеціализаціи работъ. Такъ, напримѣръ, рабочій, изучившій искусство рѣзать большія зеркальныя стекла, получаетъ на зеркальномъ заводѣ недурную заработную плату, но всецѣло связанъ зависимостью отъ такихъ заводовъ, которыхъ, какъ извѣстно, немного. Чѣмъ больше усложняются и спеціализируются предпріятія и чѣмъ большіе капиталы въ нихъ влагаются, тѣмъ меньшее значеніе имѣетъ личность отдѣльнаго рабочаго и тѣмъ онъ становится зависимѣе.

2) *Капиталисты.* Основную хозяйственную группу капиталистовъ образуютъ обладатели ренты, которой они довольствуются, не вдаваясь въ какія-либо самостоятельныя предпріятія. Характерно, что въ то время, какъ имущественное положеніе группы рабочихъ существенно не измѣняется, группа капитлистовъ непрерывно усиливается вслѣдствіе непрерывно продолжающагося накопленія и роста капиталовъ. Въ первоначальныхъ есте-

ственныхъ условіяхъ каждый могъ на выборъ довольствоваться заработной платой отъ предпринимателей, или занять свободный участокъ земли и работать на самого себя, скапливая въ тоже время капиталъ. Теперь, когда свободныхъ земель въ культурныхъ странахъ не осталось, работникъ можетъ только искать заработковъ или воздѣлывать земли капиталистовъ, платя за это ренту. Въ противоположность работнику, находящемуся въ большой зависимости отъ предпринимателей и капиталистовъ, капиталистъ отличается полной независимостью даже отъ рабочихъ, ибо можетъ измѣнять форму своихъ капиталовъ сообразно обстоятельствамъ. Все это привело къ тому обостренному положенію, въ которомъ находятся теперь капиталъ и трудъ въ ихъ взаимныхъ отношеніяхъ. Ненормальность этого положенія заключается въ томъ, что производительность создается трудомъ и капиталомъ сообща; однако результаты такой общей дѣятельности для обѣихъ сторонъ неодинаковы, и связь между ними сохраняется только въ предпріятіяхъ, иначе говоря, капиталистъ неизмѣнно получаетъ часть вырабатываемыхъ трудомъ и капиталомъ продуктовъ, тогда какъ рабочій никакихъ правъ на эти продукты не имѣетъ и получаетъ только свою заработную плату. Отсюда тягостныя соціальныя отношенія, которыхъ въ натуральномъ хозяйствѣ не бываетъ. Тягости, созданныя капитализмомъ, очевидно, наиболѣе ощутительны тамъ, гдѣ капиталы обильны; это обстоятельство тѣмъ опасно, что большимъ капиталамъ свойственно болѣе быстрое наростаніе, чѣмъ малымъ, а потому дальнѣйшее ухудшеніе соціальныхъ отношеній идетъ особенно быстро тамъ, гдѣ они и безъ того уже весьма неудовлетворительны.

Въ культурныхъ странахъ, гдѣ уже почти не осталось свободныхъ естественныхъ благъ, капиталъ можетъ образовываться только изъ сбереженій заработка. Отсюда величайшая трудность перехода изъ класса рабочихъ въ классъ капиталистовъ непосредственно.

Рабочій встрѣчается съ капиталомъ въ двухъ случаяхъ:

а) Либо капиталъ ссуженъ, и за него приходится платить интересы, ренту или наемную плату, при чемъ рабочему бросается въ глаза ничтожность труда капиталиста въ сравненіи съ его собственнымъ трудомъ.

б) Либо капиталъ вложенъ въ предпріятіе и захватываетъ львиную долю доходовъ съ него, тогда какъ эти доходы обусловливаются прежде всего трудомъ.

Въ обоихъ случаяхъ капиталъ представляется рабочему грозной силой, которой онъ подчиняется, но къ которой чувствуетъ враждебность. Его возмущаетъ и то обстоятельство, что капиталистъ можетъ еще увеличивать эту силу путемъ кредита, тогда какъ неимущему, кредитъ недоступенъ, хотя именно неимущаго работника кредитъ могъ бы вывести изъ его зависимаго положенія.

Мелкія сбереженія всюду умножаются и создаютъ массу маленькихъ капиталовъ. Но въ этомъ есть большая иллюзія: поскольку въ нынѣшнее время облегчены способы сбережнія маленькихъ капиталовъ, постольку умалилось значеніе этихъ сбереженій, ибо почти не осталось предпріятій, которыя можно было бы начать съ очень малымъ капиталомъ, а еще меньшее практическое значеніе имѣетъ доходъ съ небольшихъ капиталовъ, такъ какъ процентная такса всюду понизилась.

Принимая все это во вниманіе, нельзя удивляться разладу между тружениками и капиталистами.

3) *Предприниматели.* Выше уже указаны условія, определяющія деятельность предпринимателей, которые образуютъ въ наши дни самый могущественный въ хозяйственной жизни классъ. Для предпринимательской деятельности, кроме капитала, нужны личныя качества (знанія, предпріимчивость, опытность и проч.), которыхъ не можетъ быть у всякаго рабочаго и которыя не всякимъ могутъ быть пріобретены. Эти качества составляютъ тоже капиталъ, при томъ весьма ценный по своей незаменимости. Обладая этими качествами, т. е. большими нравственными преимуществами передъ другими тружениками, рабочій почти всегда находитъ способы перейти въ классъ предпринимателей. Далее, капиталистъ отдаетъ ему свой капиталъ за соответственное вознагражденіе черезъ посредство кредита, а обыкновенный рабочій отдаетъ ему свой трудъ за рабочую плату, и предпріятіе начинаетъ развиваться, вырабатывая для предпринимателя выгоды, иногда целое богатство, какъ естественный плодъ его деятельности. Ни капиталистъ, ни рабочій, обыкновенно, не знаютъ сложные пути, которыми предприниматель действуетъ, пользуясь ихъ экономическими силами, и чемъ совершеннее становится техника, чемъ запутаннее коммерческія условія, темъ труднее бываетъ деятельность предпринимателя, но зато темъ онъ самостоятельнее и могущественнее.

4) *Переходныя степени* въ соціальныхъ классахъ очень многочисленны и, какъ уже упоминалось, образуются вследствіе превращенія деятелей одного класса въ деятелей другого. Въ то же время во всякомъ классе имеются безчисленныя подразделенія по видамъ и значительности полученныхъ доходовъ.

Особенно многочисленны подразделенія въ классе людей, живущихъ заработкомъ, ибо съ экономической точки зренія, начиная съ поденщика и кончая сановникомъ, живущимъ на жалованіе— все это обыкновенные работники. Ясно, что между такими крайними положеніями должно быть большое число переходныхъ степеней, но все оне, какъ нитью, связаны общею зависимостью отъ заработной платы.

Подразделенія капиталистовъ основываются на размерахъ и роде помещенія ихъ капиталовъ. Въ теоретическомъ смысле капиталомъ является всякое сбереженіе, приносящее доходъ; ясно, однако, что капиталистомъ въ соціальномъ смысле является лишь собственникъ капитала более или менее значительныхъ размеровъ. Нельзя выразить въ какихъ либо суммахъ пределъ, съ котораго имущество придаетъ его владельцу значеніе капиталиста; въ однихъ общественныхъ слояхъ эта сумма ниже, въ другихъ выше; неодинакова она и въ различныхъ местностяхъ. Существеннымъ признакомъ капиталиста должна считаться его независимость отъ труда и предпринимательской деятельности и полная возможность удовлетворять свои нормальныя потребности изъ получаемой ренты.

Въ классе предпринимателей различія создаются размерами, общественнымъ значеніемъ и успешностью деятельности. Тряпичникъ въ сущности такой же предприниматель, какъ и самый богатый заводчикъ, но ихъ положеніе и значеніе неодинаковы. Надо заметить, что ни въ какомъ другомъ соціальномъ классе положеніе отдельныхъ лицъ не меняется такъ часто и такъ сильно, какъ среди предпринима-

телей; коробейникъ нерѣдко превращается въ теченіе своей дѣятельности въ милліонера, а милліонеръ зачастую заканчиваетъ свои дни въ больницѣ для бѣдныхъ. Поэтому среди предпринимателей нѣтъ такой обособленности отдѣльныхъ группъ и степеней, какъ среди капиталистовъ и рабочихъ.

Глава четвертая.

Профессіи.

Мы видѣли основанія естественной и имущественной группировки хозяйствъ. Рядомъ съ таковыми надо принять во вниманіе и профессіональную группировку. Профессіи являются плодомъ раздѣленія труда и соотвѣтственной спеціализаціи занятій. Чѣмъ полнѣе становится раздѣленіе труда, тѣмъ многочисленнѣе и спеціальнѣе бываютъ отдѣльныя профессіи. При сложности современнаго человѣческаго труда, человѣкъ бываетъ вынужденъ избрать себѣ какой-нибудь родъ дѣятельности и посвятить ей зачастую цѣлую жизнь. Къ ней онъ подготовляется въ молодости; подъ ея вліяніемъ развиваются его отношенія къ другимъ людямъ, его привычки, взгляды, убѣжденія; въ большинствѣ случаевъ онъ не въ состояніи потомъ перемѣнить профессіи, и если она для него закрывается, онъ остается безъ дѣла.

Профессіи, связанныя съ добываніемъ естественныхъ благъ въ наиболѣе примитивной формѣ, напр., охотничій, лѣсные, рыбный и другіе тому подобные промыслы, удерживаютъ человѣка ближе къ природѣ, вдали отъ цивилизаціи. Онѣ вырабатываютъ самостоятельныя, энергическія натуры и пріучаютъ терпѣливо переносить прихотливыя перемѣны судьбы. Такой дѣятель обыкновенно находчивъ, рѣшителенъ, смѣлъ, прямодушенъ, выносливъ и настойчивъ, но все это лишь пока онъ предоставленъ своей профессіи.

Другой, не менѣе опредѣленный отпечатокъ кладутъ на дѣятелей профессіи, связанныя съ сельскимъ хозяйствомъ. Экономическіе взгляды сельскихъ хозяевъ всюду имѣютъ одинъ и тотъ же характеръ, въ основу котораго поставлена точка зрѣнія земельнаго собственника. Производя продукты, всѣмъ и всегда необходимые, они проникаются сознаніемъ своей обезпеченности и потому спокойны; случайности могутъ причинить убытки, но не могутъ ихъ разорить, и основная часть ихъ имущества, т. е. земля, не можетъ быть уничтожена. Техника земледѣлія не требуетъ большого раздѣленія труда; въ то же время близость къ природѣ и зависимость отъ стихійныхъ явленій погоды располагаетъ ихъ къ мистицизму. Къ этому надо прибавить, что земледѣліе можетъ вестись въ очень небольшихъ размѣрахъ, позволяетъ въ значительной степени пренебрегать современными успѣхами культуры, допускаетъ даже натуральное хозяйство. Наконецъ, въ земледѣліи менѣе всего ощутительна рознь между хозяевами и работниками, которыхъ сближаютъ самыя условія деревенской жизни. Все это приводитъ къ тому, что земледѣльцы всюду составляютъ наиболѣе консервативный элементъ, отчасти даже враждебный быстрому культурному развитію.

Фабрично - ремесленныя профессіи отличаются стремленіемъ къ наиболь-

шему возможному раздѣленію труда, къ пользованію самыми современными орудіями и способами, къ постояннымъ поискамъ лучшихъ образцовъ. Тутъ рознь между предпринимателями и рабочими проявляется въ сильнѣйшей степени; не меньшая рознь между большими и малыми предпріятіями, между фабрикой и ремесленной мастерской, между мастерами и необученными работниками. Тутъ вообще много розни, много спекулятивныхъ стремленій и много излишняго напряженія; зато тутъ полный откликъ всякому успѣху цивилизаціи и постоянное сочувствіе просвѣщенію и свободѣ. Мастерства приковываютъ человѣка къ мастерскимъ, удаляютъ его отъ природы, дѣлаютъ изъ него горожанина; а городская жизнь съ ея сутолокой и вѣчнымъ возбужденіемъ нервной системы дѣлаетъ изъ него человѣка раздражительнаго, большею частью недовольнаго своею судьбою, способнаго на самыя рѣзкія проявленія протеста. Въ то время какъ въ сельской жизни многое скрашиваетъ работу и дѣлаетъ ее привлекательной, въ фабрично-ремесленной работѣ все бываетъ сухо и непривлекательно, все дѣлается по шаблону, почти безъ участія мысли, съ напряженіемъ лишь вниманія. Вотъ почему фабрично-ремесленное населеніе сильнѣе нуждается въ искусственныхъ возбудительныхъ средствахъ (каковы напр. спиртные напитки) и въ бурныхъ, иногда даже порочныхъ, развлеченіяхъ.

Профессіи, связанныя съ наукой и искусствами, имѣютъ немногочисленныхъ представителей по сравненію съ промышленными профессіями. Онѣ отличаются прежде всего тѣмъ, что ихъ представители бываютъ увлечены побужденіями высшаго порядка, каковы: любознательность, потребность творчества, стремленіе къ красотѣ и истинѣ, честолюбіе, гражданскія стремленія и проч. Въ этихъ профессіяхъ работа бываетъ различная, иногда весьма тяжелая, но всегда соединенная съ минутами наслажденія. Тутъ тоже бываютъ предприниматели и работники, но пропасти между ними обыкновенно нѣтъ. Въ экономическомъ отношеніи эти профессіи поставлены наименѣе прочно: заработокъ тутъ неровный, ненадежный и въ большинствѣ случаевъ недостаточный; случай играетъ слишкомъ большую роль; общественное положеніе не соотвѣтствуетъ доходамъ; потребности слишкомъ повышены.

Торговыя профессіи отличаются особенностью значенія, которое въ нихъ имѣютъ капиталъ и кредитъ, развиваютъ въ человѣкѣ главнымъ образомъ способность къ вычисленіямъ хозяйственнаго характера и болѣе другихъ связаны съ постоянными измѣненіями въ положеніи и съ постояннымъ рискомъ. Степень умственнаго развитія и образованія въ этихъ профессіяхъ самая разнообразная: коммерческими дѣлами бываютъ заняты люди высоко-образованные какъ и совершенно лишенные образованія. Значительность предпріятій столь же различна. Рознь между работодателями и работниками въ торговыхъ предпріятіяхъ менѣе чувствительна, чѣмъ въ промышленныхъ; возможность повышенія больше; самый трудъ легче и менѣе однообразенъ.

Изъ многочисленныхъ свободныхъ профессій, быстро размножающихся въ новѣйшее время, однѣ наиболѣе приближаются къ торговымъ, другія—къ промышленнымъ, третьи—къ ученымъ и художественнымъ профессіямъ. Эти профессіи отличаются чрезвычайной спеціализацей, вообще очень трудны и отвѣтственны, оплачиваются большею частью хорошо, но быстро изнашиваютъ силы человѣка. Капиталъ у

дѣятелей этой категоріи очень часто вначалѣ отсутствуетъ вовсе и замѣняется особенными дарованіями, знаніями и т. п.

Въ области служебныхъ профессій различія обосновываются на образованіи, общественномъ положеніи и значительности вознагражденія дѣятелей. Служащіе на жалованіи во многихъ случаяхъ почти совершенно независимы отъ работодателей. Есть высшія и низшія служебныя положенія; переходъ изъ одного служебнаго положенія въ другое иногда возможенъ и совершается по мѣрѣ выслуги, но въ другихъ случаяхъ невозможенъ. Къ высшимъ служебнымъ профессіямъ принадлежатъ: дѣятельность лицъ, состоящихъ на государственной службѣ, служащихъ по выборамъ, духовенства, дѣятельность лицъ, служащихъ въ частныхъ предпріятіяхъ на довѣренныхъ должностяхъ и получившихъ спеціальное, или общее артистическое образованіе; наконецъ дѣятельность болѣе мелкихъ частныхъ служащихъ (приказчиковъ, конторщиковъ и т. п.), если для нихъ возможно повышеніе и если ихъ положеніе имѣетъ болѣе характеръ ученія, чѣмъ окончательно установленной дѣятельности. Къ низшимъ положеніямъ, изъ коихъ переходъ въ высшія большею частію невозможенъ, принадлежатъ всѣ прочіе мелкіе служащіе какъ въ частныхъ предпріятіяхъ, такъ и въ учрежденіяхъ (напр., писцы, сторожа, прислуга и проч.). Общей характерной чертой, отличающей служебныя положенія отъ заработныхъ, является та, что въ нихъ работа не учитывается, какъ цѣнность, а обусловливается выполненіемъ долга по совѣсти.

Изъ приведенныхъ характеристикъ нѣкоторыхъ родовъ профессій читатель можетъ усмотрѣть, что главнѣйшія различія между профессіями зависятъ отъ слѣдующихъ причинъ:

1) отъ *мѣста жительства*; городскія и сельскія профессіи большею частью различны;

2) отъ *образованія*; во всѣхъ случаяхъ образованіе и знанія дѣятеля вліяютъ на его профессію и выдѣляютъ его къ высшимъ положеніямъ;

3) отъ *общественнаго положенія*; цѣлыя категоріи профессій бываютъ закрыты для лицъ того или другого общественнаго положенія;

4) отъ *раздѣленія труда и спеціализаціи*; отъ таковыхъ могутъ зависѣть безконечныя подраздѣленія даже въ каждой отдѣльной профессіи.

5) отъ *имущественнаго положенія*; въ зависимости отъ имущественныхъ средствъ, необходимыхъ для возникновенія той или другой профессіональной дѣятельности, она можетъ сильно отличаться отъ другихъ;

6) отъ *свободы дѣятельности*; есть профессіи, отличающіяся большой свободой дѣятельности, позволяющія жить гдѣ угодно и какъ угодно, не налагающія никакихъ особыхъ узъ (напр. профессія писателя); другія, наоборотъ, приковываютъ человѣка къ опредѣленному мѣсту, требуютъ работы въ опредѣленное время, обусловливаютъ извѣстный образъ жизни, извѣстныя связи и т. д.

Для успѣшности народнаго хозяйства необходимо, чтобы каждая профессія была поставлена въ соотвѣтственныя ея значенію условія и чтобы къ каждой привлекалось достаточное число дѣятелей. Въ различныхъ странахъ это условіе бываетъ выполнено не одинаково, вслѣдствіе чего не всюду и не всѣ профессіи представлены именно тѣмъ числомъ дѣятелей, которое наиболѣе удовлетворяло бы потребности страны. Такъ, есть страны, въ которыхъ производители сырья слишкомъ многочисленны, а промышлен-

ность и торговля не имѣютъ достаточнаго числа мѣстныхъ дѣятелей, вслѣдствіе чего привлекаются иностранцы, къ которымъ и уходятъ различныя выгоды. Есть народы, наоборотъ, въ которыхъ преобладаютъ торговыя и промышленныя профессіи настолько, что не хватаетъ производителей сырья. Ясно, что всѣ такія аномаліи могутъ развиваться только исторически, вслѣдствіе условій, въ которыя были поставлены профессіи. Эти условія должны быть разсмотрѣны и исправлены.

Очень важно, чтобы производителей предметовъ первой необходимости и полезныхъ дѣятелей вообще было достаточно для нуждъ народа, и чтобы производство предметовъ роскоши занимало лишь излишки населенія. Точно также необходимо, чтобы соотношеніе между полезными дѣятельностями поддерживалось наиболѣе выгодное для общаго хозяйства. Всякая неправильность въ распредѣленіи профессій отражается потерями въ народномъ хозяйствѣ и создаетъ зависимость отъ другихъ народовъ. Распредѣленіе профессій имѣетъ также огромное политическое значеніе. Такъ, напр., удаленіе отъ земледѣльческихъ профессій, обусловило всю печальную исторію евреевъ; излишнее развитіе чиновническихъ профессій принуждаетъ цѣлыя страны сохранять устарѣлый бюрократическій строй и ненужную централизацію власти и т. д.

Достиженіе гармоніи въ распредѣленіи профессій возможно только на почвѣ полной свободы труда и полной равноправности вообще. Только вслѣдствіе искусственныхъ преимуществъ однихъ родовъ дѣятельности передъ другими объясняются возникшія ненормальности. Отмѣна такихъ преимуществъ единственная разумная мѣра для исправленія ненормальностей; но ясно, что многовѣковыя привычки сдѣлали свое дѣло и что полной гармоніи придется дожидаться весьма долго, если она вообще еще достижима. Многія историческія явленія оставляютъ по себѣ неисправимые слѣды, и къ такимъ явленіямъ надо отнести господствовавшую въ средніе вѣка неравноправность сословій и профессій.

Глава пятая.

Коммерческія общества.

I. *Общій обзоръ.* Во всѣ времена люди соединялись въ особые союзы съ цѣлями какой-либо хозяйственной дѣятельности сообща. Нынѣ, вслѣдствіе общей тенденціи замѣнять единоличныя слабосильныя хозяйства болѣе могущественными союзными, такое соединеніе сдѣлалось особенно частымъ явленіемъ. Общества, составляемыя съ хозяйственными цѣлями, различаются:

1) по *имущественнымъ классамъ,* къ которымъ принадлежатъ ихъ члены;

2) по *цѣлямъ*, которыя обществами преслѣдуются;

3) по *отвѣтственности* членовъ обществъ.

По имущественнымъ классамъ общества могутъ быть: союзами рабочихъ и союзами предпринимателей. Союзы рабочихъ съ хозяйственными цѣлями представляютъ собою, напр., земельныя общины, различныя артели, ремесленныя товарищества и т. п. Союзами предпринимателей являются всяка-

го рода торгово-промышленныя товарищества, компаніи, акціонерныя общества и т. п.

По цѣлямъ союзовъ надо различать:

а) *Производительные* союзы. Различныя производства бываютъ въ большей или меньшей степени пригодны для дѣятельности цѣлыхъ союзовъ. Сельское хозяйство наименѣе пригодно для эксплоатаціи товариществами. Можно сообща владѣть землею (напр. общинное землевладѣніе), но хозяйничать сообща очень трудно. Въ промыслахъ товарищества дѣйствуютъ уже успѣшнѣе, а потому компаніи образуются очень часто въ рыбопромышленности и въ горномъ дѣлѣ. Еще чаще возникновеніе товариществъ и обществъ въ фабрично-заводской промышленности. Ремесленныя производства не требуютъ столь обширныхъ капиталовъ, а потому ведутся обыкновенно въ видѣ единоличныхъ предпріятій или ремесленными артелями.

б) *Торговыя* общества устраиваются для веденія въ широкихъ размѣрахъ предпріятій чисто торговыхъ, транспортныхъ и кредитныхъ. Мелкія торговыя предпріятія, въ особенности по розничной торговлѣ, преимущественно единоличныя, такъ какъ въ нихъ не требуется очень большихъ капиталовъ и полезнѣе наибольшая возможная свобода дѣйствій предпринимателя. Въ оптовой торговлѣ, требующей большихъ капиталовъ и меньшаго разнообразія дѣлъ, товарищества встрѣчаются чаще. Въ кредитныхъ предпріятіяхъ еще важнѣе значительность капиталовъ, при чемъ операціи еще однообразнѣе и опредѣленнѣе; поэтому большія кредитныя, какъ и родственныя имъ страховыя предпріятія въ большинствѣ ведутся обществами, товариществами или союзами другихъ видовъ. Наконецъ транспортныя предпріятія, при современныхъ условіяхъ, почти всѣ ведутся обществами или даже цѣлыми народами чрезъ посредство своихъ правительствъ, настолько эти предпріятія сдѣлались обширны и непосильны единоличнымъ предпринимателямъ.

По степени отвѣтственности ихъ участниковъ, торгово-промышленныя предпріятія дѣлятся на слѣдующія группы:

а) Наибольшую отвѣтственность несутъ единоличные предприниматели. Отвѣчая всѣмъ своимъ достояніемъ за все предпріятіе, единоличный предприниматель принимаетъ на себя большой рискъ; за то и прибыль, если дѣла пойдутъ хорошо, достается ему одному безраздѣльно.

б) Желая уменьшить свой рискъ, предприниматель можетъ прибѣгнуть къ долевому вознагражденію своихъ рабочихъ и служащихъ. Отдавая имъ часть прибыли, онъ какъ бы покупаетъ у нихъ нѣкоторую гарантію успѣшности дѣла. Его доходы уменьшаются его рискъ становится меньше.

в) Онъ можетъ пойти дальше въ ограниченіи своей прибыли и своей свободы дѣйствій, получая за это уменьшеніе риска: онъ можетъ принять въ дѣло компаніоновъ въ формѣ тихаго товарищества (на вѣрѣ). Правда, по закону онъ попрежнему несетъ полную отвѣтственность всѣмъ своихъ достояніемъ; но его рискъ уменьшается на сумму порученныхъ ему компаніонами капиталовъ.

г) Такое ограниченіе исчезаетъ съ введеніемъ полнаго товарищества. Въ таковомъ всѣ компаніоны отвѣчаютъ всѣмъ своимъ достояніемъ; соотвѣтственно и прибыль дѣлится между ними ровнѣе.

д) Въ акціонерномъ обществѣ со-

всѣмъ исчезаетъ отвѣтственность предпринимателей всѣмъ своимъ достояніемъ. Акціонеръ рискуетъ лишь въ предѣлахъ стоимости своихъ акцій; соотвѣтственно и его участіе въ прибыляхъ. Отвѣтственность падаетъ на выборное правленіе общества и гарантируется только запаснымъ капиталомъ.

II) *Артели и рабочіе союзы.* По цѣлямъ, которыя преслѣдуются ассоціаціями рабочихъ, таковыя раздѣляются на *артели*, преслѣдующія различныя трудовыя цѣли, и *союзы*, главнѣйшая цѣль которыхъ взаимопомощь различнаго рода. Какъ артели, такъ и союзы бываютъ самыхъ разнообразныхъ типовъ и различаются не только по спеціальности своего назначенія, но и по способамъ, которыми цѣли достигаются.

Между артелями надо различать двѣ главныя группы: *производительныя артели*, въ которыхъ ремесленники или рабочіе соединяются для производства работъ сообща, и артели *круговой поруки*, въ которыхъ члены работаютъ каждый самостоятельно, а артель только гарантируетъ работодателямъ исправность своихъ членовъ и служитъ для цѣлей кредита. Между союзами наибольшее значеніе въ народномъ хозяйствѣ имѣютъ *потребительныя общества*.

Рабочія ассоціаціи всѣхъ родовъ получаютъ все большее и большее значеніе. Многія изъ такихъ ассоціацій быстро разраслись, скопили весьма значительные капиталы и сдѣлались могущественной экономической силой, вліяющей на общія дѣла вообще благотворно. Особенно полезна дѣятельность небольшихъ ремесленныхъ и кустарныхъ артелей. Соединяя мелкіе капиталы, которые каждый въ отдѣльности были бы совершенно безсильны въ производствѣ, такія артели даютъ возможнвсть кустарямъ и ремесленникамъ пользоваться преимуществами крупныхъ предпринимателей, т. е. достаточнымъ для правильности оборотовъ капиталомъ, хорошими приспособленіями и орудіями производства, организованнымъ равномѣрнымъ сбытомъ продуктовъ и кредитомъ. По мѣрѣ распространенія и развитія такихъ артелей, онѣ стали основывать даже собственные банки на началахъ взаимнаго кредита, при чемъ нѣсколько артелей соединяются для такой цѣли вмѣстѣ и положеніе дѣлъ становится еще лучше.

Въ виду большого числа отвѣтственныхъ круговую порукою членовъ, рискъ артелей всегда бываетъ очень малъ; между тѣмъ прибыль или заработки увеличиваются, такъ какъ результаты общей дѣятельности въ артели получаются тѣ же, какъ и въ большихъ единоличныхъ предпріятіяхъ. несущихъ несравненно большій рискъ, Распредѣленіе общей прибыли въ артеляхъ становится нѣсколько затруднительнымъ лишь когда онѣ достигаютъ очень большого числа членовъ; въ малыхъ артеляхъ распредѣленіе прибыли на основаніяхъ наибольшой возможной справедливости, нетрудно; поэтому большія многолюдныя артели иногда подраздѣляются на нѣсколько малыхъ, сохраняя общую связь для всѣхъ дѣлъ, не требующихъ разсмотрѣнія интересовъ отдѣльныхъ членовъ, и предоставляя самостоятельность малымъ артелямъ по всѣмъ остальнымъ.

Слабую сторону артелей составляетъ ихъ зависимость отъ согласія между членами. Всякіе раздоры, всякія измѣненія состава членовъ и правленій, наконецъ, всякія колебанія въ направленіи дѣлъ, очевидно, должны сильно ослаблять артели. Поприща, на которыхъ артели дѣйствуютъ, еще немно-

гочисленны, такъ какъ возникающая артель рѣдко въ состоянiи сразу собрать большой капиталъ. Однако нѣтъ никакихъ основанiй считать окончательной неприменимость артелей въ крупномъ фабрично-заводскомъ производствѣ и другихъ отрасляхъ предпрiятiй съ затратами большихъ капиталовъ: во-первыхъ, въ старыхъ артеляхъ могутъ существовать вполнѣ достаточныя для этого капиталы; во-вторыхъ на помощь артелямъ можетъ приходить кредитъ.

III. *Союзы капиталистовъ и предпринимателей.* Мы уже видѣли причины, побуждающiя капиталистовъ и предпринимателей соединяться въ различнаго рода союзы для уменьшенiя риска и для усиленiя влагаемыхъ въ дѣло средствъ. Главнѣйшiя формы такихъ союзовъ слѣдующiя:

1) *Акцiонерныя общества.* Въ этой формѣ возможно скопленiе достаточныхъ капиталовъ даже для самыхъ большихъ и самыхъ смѣлыхъ предпрiятiй. Ихъ сущность заключается въ томъ, что капиталисты участвуютъ въ нихъ лишь вполнѣ опредѣленными вкладами, т. е. владѣнiемъ опредѣленнаго числа акцiй, и ничѣмъ, кромѣ этихъ акцiй, не рискуютъ. Каждый участникъ въ отдѣльности въ худшемъ случаѣ можетъ потерять только то, что онъ заплатилъ за свои акцiи; если предпрiятiе рискованное, никто не держитъ помногу такихъ акцiй, а слѣдовательно, даже полное паденiе дѣла, никого въ отдѣльности не разоряетъ. Какого-либо труда, о которомъ стоило бы говорить, акцiонеры не несутъ; весь ихъ трудъ ограничивается участiемъ въ общихъ собранiяхъ, да и то не обязателенъ. Самое веденiе дѣла акцiонернаго предпрiятiя поручается выборнымъ и наемнымъ служащимъ, рвенiе которыхъ обыкновенно поощряется долевымъ вознагражденiемъ изъ прибыли. Во всѣхъ случаяхъ, когда дѣло требуетъ значительнаго капитала или опасно по своей неиспытанности, акцiонерная форма безусловно наилучшая. Въ тоже время капиталисты владѣютъ обыкновенно акцiями нѣсколькихъ различныхъ обществъ и такимъ образомъ какъ бы страхуютъ себя отъ риска; если предпрiятiя совершенно разнородны, нѣтъ никакихъ основанiй допускать возможность ихъ единовременнаго паденiя, и слѣдовательно рискъ касается одной какой-нибудь бумаги, притомъ чаще всего убытокъ на одной бумагѣ покрывается прибылью на другой.

Дурныя стороны акцiонерной формы предпрiятiй заключаются въ слѣдующемъ:

а) Большинство акцiонеровъ крайне равнодушны къ дѣламъ общества. Поэтому въ дѣлѣ нѣтъ такого оживленiя, какъ въ единоличныхъ предпрiятiяхъ, въ которыя хозяинъ вкладываетъ всю свою душу. Не надо упускать изъ вида, что оплодотворенiе капитала въ значительной степени зависитъ отъ личности предпринимателя, а потому акцiонерный капиталъ, какъ совершенно безличный, никогда не получаетъ полнаго оплодотворенiя. Чѣмъ меньше въ акцiонерномъ предпрiятiи прочныхъ акцiонеровъ, связавшихъ всю свою судьбу съ успѣхами этого дѣла, чѣмъ чаще акцiи переходятъ изъ рукъ въ руки путемъ простыхъ спекуляцiй, тѣмъ дѣло становится безцвѣтнѣе и тѣмъ меньше въ немъ плодотворной инициативы.

б) Акцiонеры никогда не бываютъ вполнѣ обезпечены отъ неправильныхъ поступковъ правленiя. Общее собранiе не имѣетъ возможности контролировать подробности веденiя дѣлъ, и очень часто правленiе становится безсмѣн-

нымъ благодаря различнымъ злоупотребленіямъ, напримѣръ, создавая передъ общимъ собраніемъ цѣлую толпу временныхъ или фиктивныхъ акціонеровъ изъ своихъ приспѣшниковъ съ безусловнымъ большинствомъ голосовъ. Совѣтъ и правленіе въ большинствѣ случаевъ связаны между собою тѣсными узами и ведутъ дѣла заодно; если же между ними устанавливается рознь, успѣшность дѣла подрывается еще больше.

в) Власть распорядителей въ акціонерномъ обществѣ поневолѣ приходится сильно ограничивать. Это создаетъ, однако, весьма нежелательныя препятствія успѣшности дѣла во всѣхъ случаяхъ, когда нужны смѣлыя и быстрыя рѣшенія; распорядители не успѣваютъ получить соотвѣтственныя полномочія своевременно, или уклоняются отъ такихъ распоряженій, чтобы не увеличивать своей отвѣтственности.

г) Вся организація акціонерныхъ предпріятій тяжела и неудобна для оживленныхъ, измѣнчивыхъ предпріятій. Она хороша только въ очень большихъ предпріятіяхъ съ постояннымъ и ровнымъ ходомъ неизмѣнчивыхъ операцій.

д) Отвѣтственность правленія и совѣта не обезпечивается въ достаточной степени.

е) Обстановка въ акціонерныхъ предпріятіяхъ почти всегда бываетъ слишкомъ дорога. Ни одинъ единоличный предприниматель не позволяетъ себѣ такихъ затратъ на представительство и удобства, какія обычны даже въ небольшихъ акціонерныхъ предпріятіяхъ.

ж) Акціонерныя предпріятія, въ особенности большія, часто зарываются въ пользованіи кредитомъ, который дается имъ легко, но не всегда соотвѣтствуетъ ихъ дѣйствительной прочности.

з) Выгоды, получаемыя отдѣльными дѣятелями отъ учредительства, побуждаютъ многихъ крайне злоупотреблять таковымъ, вслѣдствіе чего создаются безчисленныя акціонерныя предпріятія недостаточной прочности. Такія предпріятія учредители искусственно поддерживаютъ, пока не размѣщены акціи въ публикѣ, а затѣмъ ими покидаются на произволъ судьбы и часто рушатся.

Всѣ эти отрицательныя стороны акціонернаго дѣла проявляются особенно сильно въ сложныхъ и трудныхъ предпріятіяхъ. Онѣ менѣе вредны въ предпріятіяхъ простыхъ съ однообразными операціями и вполнѣ опредѣленными задачами. Когда акціи находятся въ постоянныхъ крѣпкихъ рукахъ, отрицательныя стороны почти не имѣютъ значенія и общество, въ сущности, ведется, какъ товарищество.

При выборѣ членовъ совѣта, правленія и ревизіонныхъ коммиссій, надо имѣть въ виду, что заинтересованность и способность людей имѣютъ тутъ одинаково важное значеніе. Очень желательно, чтобы распорядители были крупными акціонерами, сильно заинтересованными въ дѣлѣ матеріально; не менѣе желательно, чтобы они владѣли способностями, необходимыми для веденія дѣлъ. Поступаться однимъ изъ этихъ условій въ пользу другого не слѣдуетъ безъ вѣскихъ на это причинъ, и лучше всего добиваться, чтобы выборныя лица удовлетворяли обоимъ условіямъ, хотя бы въ умѣренной степени. Приходится также имѣть въ виду, что распорядителю большого акціонернаго предпріятія представляются постоянныя искушенія наживаться насчетъ акціонеровъ, отнюдь не совершая противозаконій. Поэтому надо стремиться къ тому, чтобы главными распорядителями были люди испытанной твердости характера, не говоря

уже о честности, притомъ, по возможности, люди богатые, съ прочнымъ положеніемъ ихъ личныхъ дѣлъ. Нѣтъ сомнѣнія, что нелегко найти на всѣ главнѣйшія должности вполнѣ подходящихъ дѣятелей; но до извѣстной степени это всегда возможно, если акціонеры не сплошь спекулянты и заботятся о привлеченіи въ свою среду подходящихъ дѣятелей.

До нѣкоторой степени успѣшность управленія зависитъ отъ долевого вознагражденія выборныхъ лицъ и наемныхъ служащихъ. Поэтому никогда не слѣдуетъ скупиться на долевое вознагражденіе: оно всегда окупается успѣшностью дѣлъ.

Области, въ которыхъ въ наше время преобладаютъ акціонерныя предпріятія, главнымъ образомъ слѣдующія: желѣзнодорожное, банковое, горнопромышленное дѣло; большія фабричнозаводскія предпріятія; пароходства, внѣшняя торговля; транспортныя, страховыя предпріятія и проч.

Первое акціонерное общество было основано въ 1407 году; оно учредило Генуэзскій банкъ. Но широкое примѣненіе акціонернаго дѣла началось лишь въ XVII вѣкѣ, когда развитіе колоніальныхъ предпріятій потребовало приложенія къ нимъ большихъ капиталовъ съ ограниченіемъ риска каждаго отдѣльнаго вкладчика.

2) *Товарищества полныя*, или компаніи. Таковыми являются союзы предпринимателей, которые вкладываютъ въ дѣло опредѣленные договоромъ капиталы и получаютъ изъ прибылей соотвѣтственную долю. Всѣ члены компаніи отвѣтственны за ея дѣла всѣмъ своимъ достояніемъ и не имѣютъ права участвовать въ другихъ товариществахъ.

Какъ и въ акціонерныхъ обществахъ, цѣль товариществъ соединить капиталы и раздѣлить рискъ. Въ отличіе отъ акціонерныхъ обществъ, товарищества соединяютъ еще предпринимательскій трудъ и энергію. Нерѣдко одинъ товарищъ вноситъ главнымъ образомъ трудъ, другой — капиталъ, третій опытность или связи и т. д. Что при этомъ цѣннѣе, зависитъ отъ обстоятельствъ, но ясно что въ союзѣ эти товарищи несравненно сильнѣе, чѣмъ каждый въ отдѣльности. Въ товариществѣ главный капиталистъ имѣетъ обыкновенно преобладающее значеніе, что вполнѣ понятно, такъ какъ онъ рискуетъ больше всѣхъ. Если какой-либо другой товарищъ принятъ въ компанію ради труда, онъ обыкновенно признаетъ главенство товарища, вложившаго большій капиталъ, хотя бы ему было поручено веденіе дѣлъ. Товарищества для соединенія личныхъ достоинствъ одного предпринимателя и капитала другого—являются наиболѣе распространенными. При учрежденіи такого товарищества полезно, чтобы инціатива шла отъ капиталиста, а не отъ работника; иначе не устанавливается достаточнаго довѣрія между товарищами. Еще лучшее, чтобы какъ трудъ, такъ и капиталъ вносился въ дѣло всѣми товарищами; это придаетъ большую прочность согласію между компаньонами и большую солидность всему предпріятію. Нечего и говорить, что жизнеспособными оказываются только такія товарищества, въ которыхъ компаньоны одинаково заинтересованы въ успѣшности дѣла и вполнѣ согласны между собою во взглядахъ на свое предпріятіе. Когда такого согласія не предвидится, ни въ коемъ случаѣ не слѣдуетъ составлять товарищества.

Число членовъ торговой компаніи рѣдко бываетъ очень большое; обыкновенно бываетъ не болѣе 5 товари-

щей. Выходъ изъ товарищества отдѣльныхъ членовъ всегда бываетъ нѣсколько затруднителенъ и вреденъ для дѣла; точно также нѣсколько затруднительно вступленіе новыхъ товарищей безъ измѣненія всѣхъ основъ компаніи.

Очень часто одинъ изъ товарищей, вслѣдствіе умственнаго и нравственнаго превосходства надъ другими, получаетъ такое преобладающее значеніе въ товариществѣ, что является въ немъ какъ бы полновластнымъ хозяиномъ. Если дѣла идутъ успѣшно, такой диктатурой наиболѣе способнаго товарища, обыкновенно бываютъ довольны. Точно также согласіе бываетъ, обыкновенно, вполнѣ обезпечено, когда товарищество составлено изъ близкихъ родственниковъ или старыхъ друзей, и главенство отдается естественному главѣ. Нерѣдки, однако, случаи крупныхъ злоупотребленій властью какъ подобными диктаторами товариществъ, такъ и главами родственныхъ компаній; несомнѣнно нормальнѣе товарищества, въ которыхъ, при полномъ согласіи между членами, сохраняется и ихъ равноправность, съ разумнымъ ограниченіемъ власти распорядителя.

Товарищества, само собою разумѣется, менѣе пригодны для измѣнчивыхъ, подвижныхъ предпріятій, чѣмъ для спокойныхъ и ровныхъ. Даже при величайшемъ согласіи между компаньонами, многое въ товариществахъ тормозится необходимостью совѣщаній и соглашеній.

Особый видъ товариществъ составляютъ такія, въ которыхъ единоличный предприниматель принимаетъ компаньонами нѣкоторыхъ изъ своихъ старѣйшихъ и главнѣйшихъ служащихъ, чтобы наградить ихъ и еще тѣснѣе привязать къ предпріятію. Освященная традиціями эта форма товариществъ очень распространена и, какъ уже объяснено въ другомъ отдѣлѣ, въ высшей степени разумна въ экономическомъ отношеніи. Не менѣе разумна другая традиціонная форма, а именно, когда престарѣлый единоличный предприниматель принимаетъ компаніономъ сына или иного наслѣдника, чтобы подготовить его къ принятію на себя впослѣдствіи управленія фирмой.

3) *Товарищества на вѣръ*, какъ уже сказано, отличаются отъ полныхъ только тѣмъ, что полную отвѣтственность всѣмъ своимъ достояніемъ несетъ за дѣла фирмы какой-нибудь единоличный предприниматель, а компаньоны являются лишь вкладчиками въ его дѣло опредѣленныхъ капиталовъ, въ предѣлахъ которыхъ и несутъ отвѣтственность за общія дѣла; самое управленіе дѣлами всецѣло остается на основномъ владѣльцѣ фирмы. Эта форма очень удобна для сложныхъ, подвижныхъ предпріятій, въ которыхъ необходима ничѣмъ нестѣсненная власть распорядителя. Въ ней глава фирмы остается столь же независимъ, какъ и въ единоличномъ предпріятіи, но въ то же время онъ становится значительно могущественнѣе, такъ какъ располагаетъ большими капиталами и заинтересованными въ его дѣлахъ союзниками. Какъ видно изъ самаго названія этихъ товариществъ, въ нихъ все основано на довѣріи вкладчиковъ къ главѣ фирмы. Обыкновенно такимъ довѣріемъ пользуется какой-нибудь выдающійся и уже прочно установившійся предприниматель, который приглашаетъ вкладчиковъ для расширенія дѣла; вкладчики несутъ при этомъ нѣкоторый рискъ, но зато получаютъ участіе въ прибыляхъ, зачастую очень значительныхъ и заманчивыхъ. Иногда вкладчикомъ приглашается, даже безъ особенной надобности въ добавочномъ

капиталѣ, какой-нибудь вліятельный дѣятель, котораго полезно заинтересовать въ предпріятіи.

Новое предпріятіе почти никогда не возникаетъ съ самаго начала въ видѣ товарищества на вѣрѣ. Обыкновенно предприниматель долженъ сначала доказать на дѣлѣ свою способность вести предпріятіе успѣшно; потомъ ему нетрудно найти и вкладчиковъ.

Распорядителемъ остается, какъ уже сказано, глава фирмы; это вполнѣ справедливо, такъ какъ онъ одинъ отвѣчаетъ за дѣла всѣмъ своимъ достояніемъ. Однако, вкладчикамъ предоставляется всегда право ознакомляться съ дѣлами фирмы настолько, чтобы они могли провѣрять правильность вычисленія чистой прибыли. Въ договорѣ, обыкновенно, точно обозначается въ какой формѣ и въ какіе сроки вкладчики имѣютъ право провѣрять дѣла фирмы. Сроки повѣрки никогда не слѣдуетъ назначать слишкомъ частые, ибо частая повѣрка только спутываетъ выводы самого повѣряющаго, такъ какъ не можетъ быть точна. Повѣрка дѣлается обыкновенно лишь разъ или два раза въ годъ, но зато обстоятельная, инвентарнымъ порядкомъ и съ выводомъ чистой прибыли. Само собою разумѣется, что многое зависитъ отъ значенія, которое придается вкладчику; иного вкладчика полезно постоянно посвящать въ текущія дѣла предпріятія и даже совѣтоваться съ нимъ; другого, наоборотъ, полезнѣе удерживать въ строго опредѣленныхъ отношеніяхъ къ дѣлу. Случается также, что вкладчикъ принимаетъ какую-нибудь должность въ дѣлѣ и такимъ образомъ можетъ слѣдить за операціями непосредственно; это, конечно, самое лучшее. Во всякомъ случаѣ, каковы бы ни были отношенія вкладчика къ распорядителю дѣла, онъ не долженъ слишкомъ часто и слишкомъ глубоко вникать въ дѣло, такъ какъ этимъ можетъ только стѣснить полезную независимость распорядителя, отнюдь не обезпечивая себѣ большихъ гарантій успѣха. Товарищество на вѣрѣ такъ и должно основываться на ней, а когда довѣрія въ достаточной степени нѣтъ— не должно устанавливаться вовсе.

При вычисленіи чистой прибыли въ товариществахъ на вѣрѣ, какъ и во всякихъ другихъ, сначала погашаются всѣ убытки товарищества и лишь безусловно-чистая прибыль подлежитъ распредѣленію между товарищами и вкладчиками. Въ большинствѣ случаевъ часть чистой прибыли, ради осторожности, отчисляется въ резервные капиталы или оставляется на усиленіе прибыли слѣдующаго года.

Товарищества на вѣрѣ обыкновенно учреждаются только для отдѣльныхъ операцій или временно; но бываютъ, конечно, и постоянныя. Во всякомъ случаѣ, выходъ вкладчика изъ такого товарищества не можетъ быть произвольнымъ и обставляется предусматриваемыми въ договорѣ различными условіями, каковы напримѣръ, предупрежденіе о выходѣ за опредѣленное время, ограниченіе права выхода лишь въ извѣстные сроки и т. п. Очень часто товарищество на вѣрѣ служитъ лишь для возникновенія союза и затѣмъ переходитъ въ полное товарищество или въ акціонерное общество.

Товарищество на вѣрѣ бываетъ иногда при акціонерномъ предпріятіи. Въ этомъ случаѣ акціонерное общество является распорядителемъ дѣла (командитистомъ), а вкладчики участвуютъ лишь въ прибыляхъ и убыткахъ общества соотвѣтственно своимъ вкладамъ.

4) Въ западной Европѣ весьма распространены особаго рода акціонерныя общества, именуемыя обыкновенно

«промысловыми обществами». Акции въ такихъ обществахъ бываютъ очень мелки, чтобы дать возможность рабочимъ такого предпріятія сдѣлаться его акціонерами и такимъ образомъ участвовать въ прибыляхъ. Очень часто устанавливается уставомъ такого общества, что рабочими и служащими въ немъ могутъ быть только акціонеры. Слабая сторона такихъ обществъ та, что фактическими распорядителями дѣла все таки остаются капиталисты и является полный просторъ для различныхъ злоупотребленій по размѣщенію мелкихъ акцій среди народа. Въ Россіи такихъ акціонерныхъ обществъ нѣтъ, за исключеніемъ Финляндіи, гдѣ они существуютъ, но тоже немногочисленны и не популярны.

5) Синдикатами называются временныя товарищества нѣсколькихъ однородныхъ предпринимателей для отдѣльныхъ цѣлей или единичныхъ операцій. Когда синдикаты возникаютъ лишь для осуществленія крупныхъ операцій, которыя непосильны отдѣльнымъ предпріятіямъ, они весьма полезны; таковы, напримѣръ, синдикаты, устраиваемые изъ группы банковъ и банкировъ для осуществленія какой-нибудь крупной финансовой операціи (государственнаго займа, конверсіи и т. п.), синдикаты нѣсколькихъ заводовъ для выполненія большихъ подрядовъ и т. п. Зато синдикаты составляемые съ спекулятивными цѣлями, каковы, напримѣръ, соглашенія между крупными производителями для повышенія цѣнъ, биржевые—для воздѣйствія на общее настроеніе биржи и проч., бываютъ иногда весьма вредны, какъ простой захватъ монополіи во вредъ прочимъ производителямъ, а въ особенности, потребителямъ.

Глава шестая.

Экономическія партіи.

I. *Развитіе партій.* Въ хозяйственной жизни партіи развиваются на нѣсколькихъ основаніяхъ.

Важнѣйшимъ основаніемъ для развитія экономическихъ партій служитъ уже отмѣченная нами соціальная рознь различныхъ классовъ. Каждый классъ, вслѣдствіе естественнаго стремленія людей сообща отстаивать общіе интересы, долженъ порождать и отдѣльныя партіи; на томъ же основаніи каждая основная партія распадается на множество второстепенныхъ, каждая изъ коихъ связывается какимъ-нибудь особымъ общимъ для ея сторонниковъ побужденіемъ. Всякая партія принуждена такъ или иначе бороться съ нѣкоторыми другими партіями, ибо интересы бываютъ противоположны. Горожане противостоятъ сельскому населенію, богатые — бѣднымъ, рабочіе—предпринимателямъ, промышленники—торговцамъ, фабриканты—ремесленникамъ, производители — потребителямъ и т. д. Нѣтъ никакой надобности въ организованныхъ экономическихъ партіяхъ съ выработанными ясными программами; при всякомъ разрѣшеніи общественнаго вопроса партіи всегда окажутся мгновенно созданными самимъ вопросомъ. Ясно, однако, что на почвѣ общихъ экономическихъ интересовъ создаются и политическія партіи съ вполнѣ выработанными программами и болѣе или менѣе развитой партійной дисциплиной.

Въ политической дѣятельности партіи развиваются главнымъ образомъ на почвѣ непримиримыхъ стремленій, каковы стремленія: къ свободѣ и къ подчиненію твердой власти, къ сосредоточенію власти и къ ея децентрализаціи, къ преобразованіямъ и къ охраненію существующаго и т. д. Каждому изъ такихъ политическихъ стремленій соотвѣтствуютъ, очевидно, и отдѣльныя хозяйственныя направленія. Экономическіе идеалы одной политической партіи всегда бываютъ различны отъ экономическихъ идеаловъ другой. При этомъ люди могутъ сплачиваться въ политическія и экономическія партіи для отдѣльныхъ цѣлей или вообще, въ отдѣльномъ районѣ или въ цѣломъ государствѣ, временно или постоянно. Самое сплачиваніе, въ зависимости отъ событій и общественнаго настроенія, бываетъ то крѣпче, то слабѣе, съ безчисленными степенями и оттѣнками проявляемой энергіи въ дѣятельности, въ широкихъ предѣлахъ между фанатическимъ увлеченіемъ и полнымъ безразличіемъ.

Въ древности и въ средніе вѣка главной основой какой-либо партіи лишь въ рѣдкихъ случаяхъ открыто признавалось какое-нибудь хозяйственное стремленіе. Въ тѣ времена царили сословная неравноправность, системы монополій, произволъ правителей; какія могли быть сплоченныя экономическія партіи и какъ имъ было проявлять свои стремленія? Въ новѣйшее время, наоборотъ, все тверже и тверже устанавливается въ человѣчествѣ взглядъ, что всякій классъ, всякая партія, всякая группа людей должна имѣть способы проявлять свои отдѣльныя стремленія, въ особенности, въ хозяйственныхъ вопросахъ, и что мудрость правленія заключается не въ подавленіи этихъ способовъ борьбы, а въ тщательномъ изученіи ея основаній и въ стремленіи къ сглаживанію причинъ борьбы. Естественно, что при такихъ условіяхъ образованіе экономическихъ партій получило широкое развитіе, которому особенно содѣйствуютъ печать, выборы, различнаго рода собранія и легкость сношеній.

Въ основу главнѣйшихъ политико-экономическихъ партій нашего времени положены главнымъ образомъ различія во взглядахъ на свободу.

§ II. *Либеральныя экономическія партіи.* Въ хозяйственныхъ вопросахъ либерализмъ заключается въ стремленіи къ наибольшей возможной свободѣ дѣятельности каждаго отдѣльнаго хозяина. Предѣломъ свободы каждаго въ отдѣльности считается свобода другихъ. Въ конкуренціи должно быть полное отсутствіе искусственныхъ стѣсненій. Конкуренція желательна въ выборѣ дѣятельности, въ производствахъ, въ торговлѣ, въ образованіи цѣнъ, въ распредѣленіи благъ, въ установленіи заработковъ и процентныхъ таксъ. Еще большей свободы либералы требуютъ для движенія благъ и людей, въ обращеніи и въ сношеніяхъ. Либеральная система въ программахъ партій, какъ всегда бываетъ съ примѣненіемъ системъ, никогда не проводилась въ безусловной чистотѣ. Тѣмъ не менѣе всѣ либеральныя партіи, какъ бы онѣ не уклонялись отъ системы въ отдѣльныхъ вопросахъ, ярко запечатлѣны ея характерными особенностями. Оттѣнки экономическихъ либеральныхъ партій весьма многочисленны и различны. Нѣтъ сомнѣній, что и въ либеральной системѣ должны быть ошибочные взгляды; вѣдь не сомнѣвались же люди въ древности и въ средніе вѣка въ правильности господствовавшихъ тогда взглядовъ, допускавшихъ произволъ и порабощеніе цѣлыхъ сословій; точно

также могутъ оказаться ошибочными нынѣшнія ученія. Вообще никогда нельзя будетъ сказать съ увѣренностью, что наконецъ найдена безошибочная система; но это не мѣшаетъ людямъ дорожить тѣми системами, которыя въ данное время и при данномъ уровнѣ человѣческой цивилизаціи они признаютъ наиболѣе правильными и лучше которыхъ не знаютъ.

Либеральная система даетъ человѣку большую свободу дѣйствій, но зато и возлагаетъ на него огромную личную отвѣтственность, принуждая притомъ полагаться только на себя. При господствѣ либерализма въ народномъ хозяйствѣ, почти всѣ существующія вспомогательныя средства находятся въ рукахъ частныхъ учрежденій, которыя руководствуются въ своихъ дѣйствіяхъ своими частными интересами, а не народными; отсюда особенныя трудности для слабыхъ и менѣе одаренныхъ. Трудъ человѣка либеральная система оставляетъ вполнѣ свободнымъ; но многія отрасли труда всецѣло зависятъ отъ капитала, свобода котораго тоже ничѣмъ не ограничена, а потому фактической свободы труда для многихъ тружениковъ не остается. Экономическое развитіе не всюду идетъ одинаково успѣшно и съ одинаковой быстротой; отсюда неровности и ненормальности, которыхъ либеральная система не позволяетъ сглаживать искусственно и которыя бываютъ весьма тяжелы. Рабочіе жалуются на притѣсненія со стороны ничѣмъ неограниченныхъ въ своемъ могуществѣ предпринимателей; предприниматели жалуются, что чрезмѣрно свободный кредитъ служитъ полезнымъ и вреднымъ дѣятелямъ одинаково, вслѣдствіе чего крайне измѣнчивъ и предаетъ дѣла на произволъ спекулянтамъ. Таковы отрицательныя стороны, которыя ставятся въ упрекъ либеральной системѣ въ народномъ хозяйствѣ. Какъ бы тамъ ни было, а въ дѣйствительности мы въ самомъ дѣлѣ видимъ вокругъ себя крайне неравномѣрное распредѣленіе благъ, и въ то время какъ одни классы вырождаются вслѣдствіе избытковъ скопленныхъ богатствъ, другіе влачатъ жалкое существованіе впроголодь, безъ всякой увѣренности въ прочности даже такого существованія. Свободная конкуренція приводитъ къ ожесточенной борьбѣ за существованіе и къ безчеловѣчности. Въ то же время она обостряетъ социальную рознь до непримиримой взаимной ненависти. Тяжелые кризисы, безработица, безпорядки и возмущенія несомнѣнно случаются чаще при господствѣ либерализма въ народномъ хозяйствѣ, чѣмъ при нѣкоторомъ ограниченіи свободы.

Изъ либеральныхъ партій надо отмѣтить слѣдующія:

1) *Манчестерская партія.* Она самая крайняя. Ея сторонники почти исключительно богачи и ихъ союзники. Въ научномъ мірѣ она уже не находитъ себѣ опоры, но очень могущественна въ прессѣ, которую поддерживаетъ. Основы ея программы слѣдующія: Народное хозяйство должно содѣйствовать скапливанію богатствъ. Распредѣленіе благъ должно совершаться само собою. Все въ хозяйствѣ рѣшается условіями спроса и предложенія; поэтому трудъ надо считать простымъ товаромъ, который найдетъ своего покупателя, если того достоинъ. Никакихъ социальныхъ вопросовъ не существуетъ. Существующія на свѣтѣ ненормальности исчезнутъ сами собою, ибо прогрессъ и законъ примѣняемости ведутъ лишь къ благу.

Манчестерская партія стоитъ за полную свободу торговли (фритредерство) и даже возникла на этой почвѣ.

Въ смыслѣ организованной политической партіи она существуетъ только въ Англіи; но во всѣхъ странахъ она имѣетъ своихъ сторонниковъ главнымъ образомъ среди крупныхъ торговыхъ фирмъ, которыя по особенностямъ своихъ предпріятій или вслѣдствіе значительности наслѣдственныхъ капиталовъ поставлены въ большую независимость отъ конкуренціи.

2) Различныхъ наименованій партіи *„прогрессистовъ"* являются смягченной степенью того же направленія и очень обширны во всѣхъ культурныхъ народахъ. Эти партіи не согласны съ манчестерской въ томъ, что распредѣленіе благъ должно быть всецѣло предоставлено спросу и предложенію. Онѣ требуютъ здравой экономической политики и систематическихъ преобразованій въ либеральномъ духѣ, но безъ крайностей, допуская искусственныя мѣры для смягченія борьбы за существованіе. Среди прогрессивныхъ партій безчисленное множество оттѣнковъ и подраздѣленій въ зависимости отъ допускаемыхъ программами ограниченій свободы. Общими ихъ стремленіями являются: стремленіе къ развитію ассоціацій и союзовъ взаимопомощи, къ устраненію соціальныхъ вопросовъ путемъ уступокъ и узаконеній, къ постепенному достиженію свободной торговли и проч. Всѣ такія партіи придаютъ первостепенное значеніе распространенію знаній и народнаго просвѣщенія вообще. Въ программу большинства изъ нихъ входятъ попеченія о подъемѣ здоровья въ народѣ и объ узаконеніяхъ, которыми сберегаются силы, нравственность и достоинство тружениковъ. Ихъ стремленіямъ мы обязаны гуманными узаконеніями о женскомъ и дѣтскомъ трудѣ, о санитарной постановкѣ работъ на фабрикахъ, о страхованіи рабочихъ и проч.

Прогрессивныя экономическія партіи въ настоящее время самыя могущественныя въ Европѣ. Онѣ опираются главнымъ образомъ на науку и находятъ сторонниковъ почти во всѣхъ слояхъ современной интеллигенціи. Слабѣйшей стороной ихъ программъ является противорѣчивость отдѣльныхъ уступокъ основной системѣ либерализма и склонность къ полумѣрамъ, которыя почти всегда безплодны.

3) Переходную степень отъ умѣренныхъ либеральныхъ партій къ партіямъ соціалистовъ составляетъ партія такъ называемаго *христіанскаго соціализма.* Эта партія идетъ далѣе прогрессистскихъ въ стремленіи оградить слабѣйшихъ людей отъ сильнѣйшихъ въ ихъ борьбѣ за существованіе. Но въ то время, какъ прогрессисты и соціалисты всецѣло руководствуются въ своихъ побужденіяхъ интересами своей партіи и общественнаго блага вообще, христіанскіе соціалисты руководствуются чисто христіанскими религіозными взглядами. Недостаточно радикальная для удовлетворенія требованій соціалъ-демократовъ и недостаточно свободомыслящая для либераловъ, эта партія въ концѣ концовъ мало кого удовлетворяетъ въ вопросахъ экономической борьбы и въ общемъ довольно безсильна. Лишь немногіе изъ ея дѣятелей пріобрѣтали вліяніе, но и то благодаря крайности взглядовъ, приводившей ихъ въ сущности въ ряды соціалъ-демократовъ.

III. *Консервативныя партіи.* Въ политико-экономической жизни всегда оставались партіи людей, пугавшихся нововведеній и всѣми силами стремившихся къ удержанію покидаемыхъ хозяйственныхъ идеаловъ. Эти партіи тоже требуютъ преобразованій, но діаметрально противоположныхъ тѣмъ, которыхъ добиваются прогрессисты.

Нѣкоторыя изъ нихъ стремятся къ порядкамъ сословныхъ привилегій и къ монопольнымъ системамъ; другія требуютъ, чтобы хозяйственныя дѣла народа твердо управлялись правительствами и чтобы частныя предпріятія опекались во всѣхъ мелочахъ, какъ въ старину; третьи не могутъ разстаться съ идеалами меркантильной системы и добиваются почти запретительныхъ пошлинъ. Есть даже довольно многочисленные сторонники правительственнаго поощренія лишь мелкихъ ремесленныхъ и кустарныхъ предпріятій въ противодѣйствіе могуществу фабрично-заводскихъ предпріятій, вліянію которыхъ они приписываютъ всѣ ненормальности хозяйственныхъ явленій нашего времени. Иные доходятъ до мечты о возвращеніи къ цеховому строю. Нечего и пояснять, что всѣ подобныя партія фактически безсильны, такъ какъ онѣ не принимаютъ во вниманіе измѣнившихся условій дѣйствительности.

Менѣе безпочвенна партія земельныхъ собственниковъ (аграріевъ), довольно мугущественная еще въ Англіи, въ Германскихъ государствахъ и въ Россіи. Экономическій и политическій идеалъ этой партіи удержать преобладающее значеніе сельско-хозяйственныхъ предиріятій передъ торгово-промышленными и поставить интересы сельскаго населенія въ государственномъ отношеніи выше интересовъ горожанъ. Сторонники ея вообще стоятъ за охранительныя пошлины, за биметаллизмъ и за правительственное опеканіе частныхъ хозяйствъ. Въ основу всѣхъ ихъ взглядовъ положено сомнѣніе въ желательности быстрыхъ культурныхъ успѣховъ вообще и образованія большихъ подвижныхъ капиталовъ въ частности.

IV. *Соціализмъ*. Противникомъ какъ либеральныхъ, такъ и консервативныхъ экономическихъ партій является *соціализмъ*, сторонники котораго тоже раздѣляются на партіи очень различныхъ оттѣнковъ. Подъ словомъ „соціализмъ" разумѣютъ особое направленіе экономическихъ, политическихъ и общественныхъ стремленій, имѣющихъ цѣлью совершенное измѣненіе нынѣшнихъ соціальныхъ отношеній между людьми. Въ основу этого ученія положенъ взглядъ, что всѣ люди имѣютъ одинаковое право на счастіе и наслажденіе въ жизни и что по этому нельзя допускать, чтобы одни люди располагали большими средствами къ удовлетворенію своихъ потребностей и желаній, чѣмъ другіе. Оно возстаетъ противъ либерализма, считая свободную конкуренцію зломъ, которое служитъ только развитію корысти и эгоизма и которое создаетъ опасное могущество капитала. Соціализмъ не считаетъ основаніями порядка и благоденствія людей: таланты, прилежаніе, бережливость, собственность, капиталъ и кредитъ; оно признаетъ единственнымъ основаніемъ трудъ. Для того, чтобы перевести всѣ отношенія между людьми на эту единственную основу, соціализмъ требуетъ полнаго переворота всего существующаго. Свобода каждаго отдѣльнаго человѣка должна быть значительно ограничена; зато борьба за существованіе должна исчезнуть, а непомѣрная отвѣтственность, которую либерализмъ возлагаетъ на отдѣльныхъ свободныхъ людей должна быть переложена на все общество.

Въ главнѣйшихъ своихъ чертахъ соціализмъ остался, конечно, чистой теоріей; но кое-что изъ него получило и практическое развитіе. Наибольшей теоретической чистоты онъ достигъ въ *комунизмѣ*, т. е. въ той экономической системѣ, которой частная собственность

совершенно или почти совершенно отрицается. Полная замѣна частной собственности общественною возможна, конечно, только въ мечтахъ; на практикѣ она осуществима лишь въ очень малыхъ, избранныхъ общинахъ; ни въ какомъ сколько-нибудь многолюдномъ обществѣ ее примѣнить нельзя, ибо потребности, способности и силы людей неодинаковы. Чтобы уравнять людей въ имущественномъ отношеніи, пришлось бы сначала уравнять ихъ природу. Пока этого не сдѣлано, останется, какъ было: всякій будетъ стремиться къ полученію наибольшихъ возможныхъ наслажденій съ затратой наименьшаго возможнаго труда, а это вѣдь и есть основаніе борьбы между людьми. Надо еще замѣтить, что очень многія изъ человѣческихъ радостей всецѣло зависятъ отъ свободы ихъ выбора; слѣдовательно, получилось бы меньшее уравненіе, чѣмъ сокращеніе радостей жизни, а это не входитъ въ задачи комунистовъ. Наконецъ, какова должна бы быть организація большой общины: такъ какъ не было бы преимуществъ въ отдѣльныхъ отрасляхъ труда, его раздѣленіе пришлось бы вводить принудительно; хозяйство получилось бы по меньшей мѣрѣ затруднительное. Все это, очевидно, невозможно и нежелательно. Отдѣльныя идеи комунистовъ послужили, однако, къ улучшенію законовъ. Такъ, напримѣръ, разработка права экспропріаціи, всеобщая воинская повинность и законы объ обязательномъ народномъ образованіи, получили свое развитіе благодаря идеямъ, позаимствованнымъ у комунистовъ, и являются теперь несомнѣнными культурными успѣхами.

Изъ болѣе практическихъ соціальныхъ партій можно отмѣтить слѣдующія:

1) *Соціалъ-демократы.* Первыя основы этой партіи созданы въ Англіи, но разработаны и впервые систематически выражены позднѣе во Франціи (Луи Бланъ). Въ Германіи онѣ получили дальнѣйшее развитіе благодаря Лассалю (1863 г.). Онъ требовалъ всеобщаго избирательнаго права для того, чтобы рабочіе, благодаря своему численному перевѣсу, получили главное вліяніе на выборахъ, и добивался учрежденія артельныхъ производствъ при помощи казенныхъ капиталовъ. Ученіе соціалъ-демократовъ заключается главнымъ образомъ въ слѣдующихъ основныхъ положеніяхъ:

Всѣ нынѣшнія производства стѣснены тѣмъ, что производить блага въ большинствѣ случаевъ можетъ лишь обладатель необходимыми для этого вспомогательными средствами. Мало того, многія производства стали возможными лишь въ обширныхъ размѣрахъ и потому доступны лишь крупнымъ капиталистамъ. Мелкіе собственники, независимо отъ ихъ знаній и способностей, обречены на мелкія дѣла; неимѣющіе капитала вовсе—принуждены работать на другихъ. Между тѣмъ только трудъ придаетъ цѣнность продуктамъ, а потому крайне ненормально положеніе, при которомъ выгодами съ производствъ пользуются не тѣ, трудомъ коихъ созданы продукты, а случайные собственники. Рабочій въ лучшемъ случаѣ получаетъ за свой трудъ только то, что необходимо на покрытіе его насущныхъ потребностей; онъ не участвуетъ въ пріобрѣтеніи богатствъ, имъ же создаваемомъ; слѣдовательно, богатства капиталистовъ и предпринимателей создаются на его счетъ и у него отняты. Неправильно и то, что договоры между капиталистомъ и рабочимъ заключаются на основахъ свободнаго соглашенія, ибо при этомъ свободенъ только

капиталистъ, а рабочій всегда связанъ нуждою. Вообще, отношенія между работодателями и рабочими всецѣло основаны на несправедливостяхъ, а потому должны быть измѣнены кореннымъ образомъ. Выгоды отъ труда должны доставаться трудящимся, и никакихъ особыхъ капиталистовъ, въ качествѣ предпринимателей, не должно быть.

Таковы взгляды социалъ-демократовъ. Сторонники этой партіи исходятъ изъ предположенія, что естественно развившаяся зависимость труда отъ капитала должна и можетъ быть устранена. Радикальнымъ средствомъ для этого они предполагаютъ установленіе такихъ порядковъ, чтобы всѣ орудія производствъ и вспомогательныя средства, т. е. все что теперь влагаетъ въ производства капиталистъ, составляло общественную собственность. Точно также и продукты производствъ должны составлять общественную собственность для правильнаго распредѣленія благъ между потребителями. Социалисты увѣрены, что при такихъ порядкахъ производства въ цѣлыхъ народахъ получили бы большую систематичность, а потому не только получилось бы болѣе справедливое распредѣленіе благъ, но и несравненно большая производительность, ибо исчезли бы несмѣтные убытки, зависящіе отъ розни между предпринимателями и нецѣлесообразности ихъ затѣй. Въ то же время исчезли бы всѣ неурядицы, создаваемыя спекуляціей, и общій трудъ облегчился бы вслѣдствіе привлеченія къ нему всѣхъ тѣхъ, которые теперь живутъ праздно, на счетъ труда своихъ ближнихъ.

Осуществить всѣ эти перевороты, по мнѣнію социалистовъ, можетъ только сильная государственная власть.

Читатель видитъ, что всѣ эти положенія социализма проникнуты большой мечтательностью. Все основано на предположеніяхъ, не имѣющихъ подъ собою твердой почвы. Такъ, напримѣръ, надежда на упорядоченіе и усиленіе производствъ въ социальномъ строѣ несбыточна, ибо большая систематичность производствъ крайне ничтожное преимущество въ сравненіи съ такимъ могучимъ двигателемъ, какова нынѣшняя частная инициатива безчисленныхъ предпринимателей, которыхъ неустанно подгоняетъ безпощадная конкуренція. Мыслимо ли ожидать улучшенія производствъ, когда отъ этого не было бы выгоды для отдѣльныхъ дѣятелей; по природѣ своей люди не достаточно безкорыстны для этого. Неосновательна также мечта, что при такомъ строѣ заработки бы увеличились, ибо администрація дѣлъ получилась бы болѣе сложная и дорогая при несомнѣнно меньшей ихъ доходности, вслѣдствіе чего выгоды бы пожирались расходами на администрацію. Вся нынѣшняя вражда между неимущими и имущими только бы видоизмѣнилась и превратилась бы въ вражду между трудящимися и многочисленными администраторами. Каждый стремился бы перейти изъ числа работниковъ въ число администраторовъ работъ, и борьба была бы не менѣе острая, чѣмъ теперь. Замѣтимъ еще, что трудъ получилъ бы болѣе тягостный, принудительный характеръ и внушалъ бы людямъ такое отвращеніе, что быстро бы ослабѣвалъ и привелъ бы народы къ обѣднѣнію.

2) *Государственный социализмъ* возникъ въ видѣ особой политической партіи, въ основу программы которой положена слѣдующая мысль: нѣкоторыя крупныя социальныя преобразованія необходимо должны быть введены, но постепенно и монархической властью для противодѣйствія крайнему свободолюбію либеральной буржуазіи.

Слѣдовательно, это союзъ монархической власти съ рабочими элементами для взаимной опоры и поддержки. Первыя попытки приложенія этой идеи къ дѣлу были сдѣланы во Франціи Наполеономъ I; шире государственный соціализмъ примѣнялъ Наполеонъ III. Въ другихъ государствахъ государственный соціализмъ находитъ сторонниковъ главнымъ образомъ среди умѣренныхъ соціалистовъ и въ научномъ мірѣ. Несомнѣнно, что всѣ монархическія правительства культурныхъ государствъ болѣе или менѣе пользуются услугами этой партіи и дѣлаютъ соотвѣтственныя уступки соціализму вообще. Полезныя стороны государственнаго соціализма многочисленны и существенны; отрицательной стороной въ немъ является то, что административная власть, вступая на путь вмѣшательства въ дѣла частныхъ предпріятій, легко переходитъ за предѣлы необходимаго и создаетъ излишнія экономическія стѣсненія, одинаково вредныя всѣмъ классамъ народа. Подъ вліяніемъ идей государственнаго соціализма сильно развились въ послѣднее время чисто правительственныя предпріятія коммерческаго характера; какъ мы видѣли въ предыдущихъ главахъ настоящаго отдѣла и въ исторіи промышленности, это тоже опасный путь, ибо онъ приводитъ къ системѣ монополій, давно осужденной всѣми экономическими ученіями и во всѣхъ отношеніяхъ.

Глава седьмая.

Населенность и производительность.

Вопросъ о гармоніи между производительностью и потребленіемъ неминуемо приводитъ къ вопросу о различныхъ степеняхъ производительныхъ силъ отдѣльныхъ странъ, соотвѣтственно ихъ населенности. Съ приростомъ населенія, конечно, возрастаетъ и возможность потребленія. Спрашивается, возрастаютъ ли въ соотвѣтственной степени и производства, а также платежныя силы потребителей? Существуетъ ли извѣстный предѣлъ населенности странъ, достигнувъ котораго ихъ производительныя силы оказываются недостаточными?

I. Возможные случаи. Въ дѣйствительности возможны три положенія:

1) Если населеніе въ нормально одаренной природой странѣ рѣдкое, каждый можетъ существовать земледѣліемъ и другими способами непосредственнаго пользованія землей. Въ такой странѣ вполнѣ удобные для обработки участки земли дешевы, земельныя владѣнія вообще значительны, обработка экстенсивная, населенные пункты рѣдки и отдалены одинъ отъ другого. Промышленные центры при этомъ бываютъ лишь немногіе, или же ихъ вовсе нѣтъ; въ торговлѣ преобладаетъ вывозъ земледѣльческаго и животнаго сырья. Изъ европейскихъ государствъ къ такому типу принадлежатъ Россія, Румынія и Турція, отчасти также восточныя части Австро-Венгріи. Въ такомъ же положеніи находятся Азія, за исключеніемъ Китая, Индіи и Японіи, Америка, за исключеніемъ сѣверо-восточныхъ штатовъ, а также Африка и Австралія цѣликомъ. Преимущество такихъ странъ заключается въ томъ, что всякій въ нихъ можетъ найти себѣ насущный хлѣбъ, если только онъ способенъ къ труду.

Въ то же время въ нихъ возможны и очень выгодныя предпріятія по добыванію сырья для вывоза. Зато использованіе естественныхъ богатствъ въ нихъ неполно, фабрично-заводскія производства тормозятся недостаткомъ рабочихъ рукъ, а развитіе торговли находитъ существенныя препятствія въ недостаточномъ оживленіи сношеній и въ слабыхъ потребительныхъ силахъ населенія, не вполнѣ вышедшаго еще изъ періода натуральныхъ хозяйствъ.

2) Если населеніе странъ настолько густо, что земля уже не въ состояніи прокормить это населеніе непосредственно, картина получается совсѣмъ иная. Земля вся оказывается въ частномъ владѣніи и большею частью раздроблена на очень мелкіе участки. Обработка на нихъ самая интенсивная. Фабричные города часты и значительны. Въ торговлѣ преобладаетъ вывозъ фабрикатовъ и ввозъ сырья. Выселеніе части населенія въ колоніи и заграницу—постоянно.

Въ такихъ странахъ производство пищевыхъ продуктовъ крайне ограничено; огромная часть населенія существуетъ исключительно фабрично-заводскимъ трудомъ и торговлей, питаясь продуктами земли другихъ странъ. Предложеніе труда бываетъ весьма велико, а потому не всегда и не всякій ищущій заработковъ находитъ таковой въ достаточномъ количествѣ. Въ результатѣ дороговизна предметовъ первой необходимости, большая смертность (главнымъ образомъ среди дѣтей), нужда въ однихъ классахъ и колоссальное обогащеніе другихъ, усиленіе преступности, разврата и нищенства.

3) Въ наилучшихъ условіяхъ находятся страны, въ коихъ населеніе достаточно густо, но еще не перешло того предѣла, за коимъ земля уже не въ состояніи пропитать населенія. Признаками такого положенія могутъ служить слѣдующіе:

Отличительнымъ признакомъ можетъ служить усиленное домостроительство въ городахъ при неуменьшающемся вывозѣ земледѣльческаго сырья. Важнымъ показаніемъ нормальности населенности является среднее долголѣтіе жителей, иначе говоря, отсутствіе чрезмѣрной смертности отъ неудовлетворительности питанія. Но наиболѣе вѣрнымъ признакомъ соотвѣтствія населенности страны ея естественнымъ производительнымъ силамъ надо считать согласованіе ввоза съ вывозомъ, безъ значительнаго перевѣса въ ту или другую сторону, а также равномѣрность повышенія: потребленія, платежныхъ силъ народа вообще и поступленія косвенныхъ налоговъ въ особенности.

Нечего и пояснять, что третье изъ разсмотрѣнныхъ положеній самое желательное. Однако, опасенія, что раньше или позже во всѣхъ странахъ окажется переполненіе населенности, причемъ общій запасъ производимыхъ землею благъ будетъ для человѣчества недостаточенъ—надо признать неосновательнымъ. Общее увеличеніе населенности земного шара подвигается впередъ весьма равномѣрно и въ полномъ соотвѣтствіи общему увеличенію производительныхъ силъ земли. Можно съ увѣренностью сказать, что такое естественное соотношеніе никогда не измѣнится и что слишкомъ быстрое размноженіе однихъ, болѣе жизнеспособныхъ рассъ можетъ идти лишь насчетъ вымиранія менѣе устойчивыхъ рассъ.

II. Увеличеніе производительныхъ силъ земли обусловливается увеличеніемъ человѣческихъ потребностей и соотвѣт-

ственной эволюціей, искусственно создаваемой человѣкомъ. Земля въ состояніи производить значительно большее количество благъ, чѣмъ она производитъ въ естественномъ состояніи, и ясно, что съ увеличеніемъ человѣческаго населенія, а также человѣческихъ знаній должна постоянно увеличиваться производительность земли. Какъ уже сказано было выше, такое повышеніе производительности земли имѣетъ, однако, свои естественные предѣлы, которыхъ не можетъ преодолѣть никакое искусство.

Простора на землѣ еще много, и долго еще избытки населенія однихъ странъ будутъ находить соотвѣтственные избытки благъ въ другихъ странахъ. Гораздо опаснѣе для отдѣльныхъ, переполненныхъ населеніемъ, странъ то обстоятельство, что работоспособность крайне удрученнаго нуждою и все увеличивающагося рабочаго пролетаріата падаетъ. Какъ уже сказано, только трудомъ человѣка можетъ быть увеличена естественная производительность земли; если же трудовая энергія цѣлыхъ классовъ понизится, такого увеличенія не произойдетъ, и тогда регулирующимъ явленіемъ останется только соотвѣтственно усиливающаяся смертность.

Въ зависимости отъ неодинаковаго повышенія трудовой энергіи народа въ различныхъ странахъ наблюдается крайнее различіе результатовъ отъ увеличенія населенія. Есть страны, въ которыхъ размноженіе людей при неослабномъ подъемѣ ихъ трудовой энергіи, привело къ величайшему процвѣтанію; есть и такія, въ которыхъ оно вызвало лишь нищету и вымираніе народа, ибо сопровождалось паденіемъ трудовой энергіи народа отъ слишкомъ тяжелаго положенія тружениковъ.

Весьма поучительно указаніе, которое намъ даетъ этотъ экономическій законъ, а именно, что наибольшими шансами въ будущемъ, при дальнѣйшемъ размноженіи однихъ рассъ насчетъ другихъ, будутъ располагать тѣ народы, которые съумѣютъ охранить своихъ тружениковъ отъ чрезмѣрныхъ тягостей и пониженія работоспособности.

III. Препятствія увеличенія населенія. Статистика показываетъ, что самое быстрое возрастаніе народонаселенія бываетъ, когда оно удваивается въ 25 лѣтъ. Такое быстрое возрастаніе наблюдается очень рѣдко. Столь же рѣдко наблюдается и то, что увеличеніе народонаселенія быстро опережаетъ соотвѣтственное увеличеніе производительныхъ силъ страны, со всѣми трагическими обстоятельствами, сопровождающими такое ненормальное явленіе. Излишне быстрому увеличенію населенія обыкновенно препятствуютъ слѣдующія обстоятельства:

1) Какъ только начинаетъ ощущаться недостатокъ заработковъ, всегда сопровождающій чрезмѣрный приростъ населенія, люди сами начинаютъ воздерживаться отъ обзаведенія семьями, побуждаемые къ этому недостаткомъ средствъ въ каждомъ отдѣльномъ случаѣ. Въ то же время въ семьяхъ уменьшается обыкновенно рождаемость дѣтей, частью вслѣдствіе распада семей въ поискахъ заработка, частью отъ сознательнаго воздержанія, частью отъ болѣзненности супруговъ вслѣдствіе нужды и непосильнаго труда. Уменьшеніе рождаемости вызывается также усиленіемъ разврата, который всегда сопровождаетъ возрастаніе нужды въ народѣ.

Надо однако отмѣтить, что сознательное воздержаніе отъ браковъ и увеличенія семьи меньше всего наблюдается въ наиболѣе нуждающихся

классахъ, хотя именно тамъ оно принесло бы наиболѣе полезные плоды. Бѣднякъ, которому будущее представляется совершенно безпросвѣтнымъ, вообще не бываетъ склоненъ къ благоразумію и тщательному обсужденію своихъ поступковъ. Такъ ли, иначе ли, а впереди онъ все равно видитъ лишь нужду и страданія.

Въ зажиточныхъ классахъ, наоборотъ, стремленіе противъ многосемейности очень замѣтно и часто приводитъ къ безнравственности. При этомъ различные противоестественные или безнравственные поступки становятся иногда обычными и тогда ведутъ къ вырожденію.

Многоженство, какъ и многомужество, во всѣхъ ихъ проявленіяхъ являются препятствіемъ къ нормальному увеличенію народонаселенія.

Всѣ эти препятствія къ умноженію населенія, въ связи съ увеличеніемъ смертности, очень часто остаются въ народѣ даже тогда, когда производительность страны успѣла подняться въ соотвѣтствіе населенности, и могъ бы возобновиться нормальный приростъ. Къ этому приводятъ установившіеся обычаи и привычки людей. Въ такомъ случаѣ можетъ даже начаться постепенное вымираніе народа.

II. Репрессивное вліяніе на умноженіе населенія имѣютъ явленія, обусловливающія усиленіе смертности. Нужда, голодовки, болѣзни всегда бываютъ естественными послѣдствіями несоотвѣтствія населенности страны ея производительнымъ силамъ и прежде всего начинаютъ погибать дѣти, питаніе которыхъ неудовлетворительно. Какъ во всякой борьбѣ, первыми гибнутъ слабѣйшіе. Въ каждомъ отдѣльномъ случаѣ гибель обусловливается самыми незамысловатыми причинами, напримѣръ плохой квартирой, въ которой ребенокъ не вынесъ какой-нибудь обыкновенной болѣзни, плохимъ питаніемъ, при которомъ организмъ ребенка слабѣетъ настолько, что малѣйшее нездоровье кончается смертью, недостаткомъ средствъ на врачебную помощь и т. д. Въ то же время заразныя болѣзни находятъ благопріятную почву въ ослабленныхъ организмахъ и получаютъ эпидемическое распространеніе. При усиленіи нужды въ такомъ же бѣдственномъ положеніи оказываются взрослые люди; даже ихъ сильные организмы оказываются сломленными нуждой. Пороки и развратъ усиливаются чрезвычайно среди безнадежно опустившихся людей и въ свою очередь косятъ человѣческія жизни не менѣе эпидемій. Особенно тяжела эта трагедія въ малокультурныхъ народахъ, болѣе безпомощныхъ противъ зла и порока именно вслѣдствіе своей некультурности. Есть мѣстности въ Азіи, гдѣ избытокъ населенія, способнаго только къ примитивнымъ способамъ добыванія средствъ жизни, привелъ къ чудовищнымъ явленіямъ: часть новорожденныхъ дѣтей истребляется, дѣвочки продаются родителями на рынкѣ, женщины вообще служатъ предметомъ регулярнаго экспорта. Есть другія мѣстности, гдѣ впавшихъ въ безсиліе стариковъ какъ и тяжело больныхъ, покидаютъ въ пустынѣ на произволъ судьбы. Негры избавляются отъ лишнихъ людей тѣмъ, что одно племя истребляетъ или продаетъ въ рабство другое; древніе мексиканцы съ тою же цѣлью держались обычая человѣческихъ жертвоприношеній, число которыхъ доходило иногда до 50000 въ годъ.

Въ культурныхъ странахъ не бываетъ такихъ злодѣяній, но трагедія столь же сурова, хотя менѣе замѣтна и обставлена сѣренькими будничными

явленіями. Тутъ нужда давитъ цѣлые милліоны населенія довольно равномѣрно, и каждому кажется, что несчастія поражаютъ лишь его лично, безъ чьей либо вины. Только изъ статистическихъ цифръ мы узнаемъ съ содроганіемъ, что смертность усилилась до грозныхъ размѣровъ, что дома умалишенныхъ переполнены душевно больными, что лишь третья часть дѣтей выживаетъ въ такомъ то классѣ до двухъ-лѣтняго возраста и т. д. И только наука объясняетъ намъ, что все это простые результаты несоотвѣтствія населенности страны ея производительнымъ силамъ при существующемъ уровнѣ культуры.

Единственныя средства борьбы съ такимъ зломъ, это всяческое содѣйствіе подъему народнаго просвѣщенія и переселенія. Въ особенности въ тѣхъ странахъ, гдѣ есть обширныя, мало заселенныя окраины, переселенческое движеніе должно составлять одну изъ главнѣйшихъ заботъ правительства. Совсѣмъ непростительно допускать переполненіе населеніемъ однихъ частей и недостатокъ населенности другихъ въ одномъ и томъ же государствѣ. Но и въ такихъ странахъ, гдѣ свободныхъ земель нѣтъ, переселеніе вполнѣ возможно при помощи правильной колоніальной политики.

IV. Мѣры регуляціи населенности. Государственная власть можетъ въ извѣстныхъ предѣлахъ вліять на правильность распредѣленія и увеличенія населенія. При этомъ надо различать два направленія мѣропріятій:

1) Когда обнаруживается, что населеніе недостаточно густо и не соотвѣтствуетъ производительнымъ силамъ страны, мѣропріятія клонятся къ увеличенію населенія. При этомъ надо однако помнить, что возрастающему населенію требуются и новые источники доходовъ, каковыми нельзя считать одни естественныя богатства страны. Для увеличенія разработки этихъ богатствъ нуженъ постоянный притокъ знаній, капиталовъ и трудовой энергіи, возбуждаемой свободной предпріимчивостью. Поэтому мѣропріятія къ увеличенію народонаселенія, каковы бы они ни были, всегда должны сопровождаться энергичной экономической политикой прогрессивнаго направленія. Изъ самыхъ мѣропріятій къ увеличенію населенія можно отмѣтить: привлеченіе переселенцевъ изъ другихъ странъ, облегченіе условій для заключенія браковъ, поощреніе страхованій и другія мѣры къ большему обезпеченію судьбы вдовъ и сиротъ и т. п. Замѣтимъ при этомъ, что запретительныя мѣры, каково напримѣръ запрещеніе выселенія, обыкновенно настолько непопулярны, что приводятъ къ обратнымъ результатамъ.

Искусственное воздѣйствіе въ пользу увеличенія народонаселенія нигдѣ уже въ Европѣ не требуется. Въ европейскихъ владѣніяхъ другихъ частей свѣта, наоборотъ, почти всюду желательно сгущеніе народонаселенія. Наилучшіе результаты получаются, когда населеніе колоніи или окраины сгущается насчетъ избытковъ населенія метрополіи или центральныхъ частей; наихудшіе—когда привлекаются инородцы чуждыхъ рассъ изъ некультурныхъ странъ.

Къ числу мѣръ, содѣйствующихъ увеличенію народонаселенія, можно отнести всѣ мѣры къ увеличенію въ странѣ заработковъ, къ повышенію нравственности и просвѣщенія, а въ особенности, къ непосредственному улучшенію санитарныхъ условій и къ борьбѣ съ условіями, увеличивающими смертность вообще. Предполагается, что эти мѣры принимаются въ куль-

турномъ государствѣ во всякомъ случаѣ, какова бы ни была населенность страны.

2) Когда въ странѣ ощущается избытокъ населенія, котораго уже не въ силахъ прокормить производительныя силы страны, мѣропріятія должны клониться къ замедленію прироста. Изъ дозволительныхъ въ культурномъ государствѣ средствъ для этого можно отмѣтить: организацію и облегченіе систематическаго выселенія избытковъ населенія въ колоніи или на окраины и различныя стѣсненія свободы заключенія браковъ. Противъ стѣсненія браковъ многіе возстаютъ, какъ противъ мѣры безнравственной и противоестественной, съ чѣмъ нельзя не согласиться съ нѣкоторыхъ точекъ зрѣнія. Противъ выселенія никакихъ заслуживающихъ вниманія возраженій не бываетъ. Необходимо только, чтобы выселеніе, по возможности, направлялось въ страны, такъ или иначе связанныя съ отечествомъ переселенцевъ прочными культурными узами. Въ своемъ новомъ отечествѣ переселенцы должны находить условія быта, не слишкомъ рѣзко отличающіяся отъ привычныхъ и не требующія отъ нихъ порыва со всѣми своими традиціями. Иначе нѣкоторая часть переселенцевъ всегда будетъ возвращаться назадъ уже окончательно разорившимися и выбитыми изъ трудовой колеи пролетаріями.

Нечего и пояснять, что какъ бы велико ни было переполненіе страны населеніемъ, нельзя поступаться ни однимъ изъ мѣропріятій, противодѣйствующихъ смертности. Только варварскіе народы позволяютъ себѣ нарушеніе этого элементарнаго правила и платятся за это полнымъ національнымъ вырожденіемъ, котораго потомъ уже ничто не можетъ остановить.

Часть девятая.

ТЕОРІЯ КОММЕРЧЕСКИХЪ ПРЕДПРІЯТІЙ.

ПРЕДИСЛОВІЕ КЪ ЧАСТИ ДЕВЯТОЙ.

Коммерческія предпріятія могутъ принадлежать только къ одному изъ слѣдующихъ пяти родовъ: 1) предпріятія по производству сырья; 2) фабрично-заводскія и ремесленныя; 3) торговыя; 4) кредитныя и страховыя; 5) транспортныя. Соотвѣтственно настоящая часть распадается на пять отдѣловъ. Не надо, однако, забывать, что коммерческія предпріятія рѣдко бываютъ безусловно чистаго типа, а всегда въ тѣхъ или другихъ своихъ отрасляхъ переходятъ въ другіе типы. Такъ, напримѣръ, большое транспортное предпріятіе почти всегда въ отдѣльныхъ своихъ операціяхъ переходитъ въ заводское, торговое, иногда и кредитное; точно также заводское предпріятіе во многихъ дѣлахъ соприкасается съ чисто торговыми и транспортными. Наконецъ, всѣ коммерческія предпріятія находятся въ нѣкоторой взаимной связи и зависимости. Поэтому изученіе теоріи коммерческихъ предпріятій непремѣнно должно быть полное, по всѣмъ пяти отдѣламъ, какъ бы разнородны они ни представлялись ищущему спеціальныхъ указаній, и только въ такомъ видѣ оно даетъ вполнѣ реальные плоды. Имѣя это въ виду, мы не удлинняли этихъ отдѣловъ повтореніями въ каждомъ всего, что они имѣютъ между собою общаго, и это надо принимать во вниманіе при наведеніи справокъ по отдѣламъ.

Знаніе теоріи коммерческихъ предпріятій необходимо всякому коммерческому дѣятелю, какова бы ни была его спеціальность, ибо она представляетъ собою сводъ тѣхъ практическихъ дѣловыхъ знаній, которыя получаются иначе только большой и многосторонней опытностью при выдающейся наблюдательности дѣятеля. Теорія является плодомъ уже готовой, накопленной вѣками дѣловой опытности. Знаніе теоріи въ особенности цѣнно при организаціи предпріятій, при установленіи того или другого строя въ счетоводствѣ и для управленія дѣлами..

Въ высшей степени ошибочно противополагать теорію практикѣ. Теорія должна служить опорой и основой для пріобрѣтенія практической опытности, чему она можетъ только содѣйствовать. Въ то же время теорія можетъ только помочь опытному человѣку разобраться въ запасахъ накопленныхъ имъ практическихъ знаній, цѣнность которыхъ онъ зачастую даже не замѣчаетъ и примѣненію которыхъ можетъ найти въ теоріи новыя указанія.

I. ОТДѢЛЪ.

Производство сырья.

Общій обзоръ. Производство сырья доставляетъ блага, самое изготовленіе коихъ принадлежитъ природѣ, причемъ человѣку остается только направлять дѣятельность природы или выполнять тотъ трудъ, съ которымъ связано полученіе отъ природы ея богатствъ для доставленія ихъ человѣческому потребленію или для дальнѣйшей ихъ переработкѣ.

Отдѣльныя отрасли производства сырья распадаются на различныя группы, во первыхъ, по древности ихъ существованія, во вторыхъ, по степени интенсивности и сложности прилагаемаго въ нихъ человѣкомъ труда. Ясно, что древнѣйшими производствами были самыя легкія и соотвѣтствовавшія первѣйшимъ человѣческимъ потребностямъ. По сложности прилагаемаго труда на низшей ступени стояли производства, требующія лишь захвата готовыхъ въ естественномъ видѣ предметовъ; таковы охота, рыболовство, собираніе дико-растущихъ растеній и т. п. Значительно выше стоятъ производства, требующія сложныхъ работъ для овладѣнія естественными благами; таковы, напр. горныя промысла. Высшей ступенью производствъ сырья признаются такія, въ которыхъ дѣятельность природы вызвана и направлена на пользу человѣку всецѣло его трудомъ техническаго характера; таковы земледѣліе, скотоводство и систематическое лѣсоводство.

Глава первая.

1) *Охота.* Надо отличать охотничій промыселъ, какъ главный въ дѣятельности извѣстныхъ предпринимателей, отъ побочнаго заработка охотой. Въ смыслѣ главнаго промысла охота бываетъ обыкновенно недостаточна и соединяется съ рыболовствомъ и собираніемъ растеній или плодовъ. Чаще всего охотничьимъ промысломъ занимаются сообща члены одной семьи или небольшія артели. Когда охотой существуетъ цѣлое племя, или цѣлый народъ, они всегда остаются на крайне низкой степени культурнаго развитія, хозяйства ихъ ведутся по натуральной системѣ и въ нихъ не бываетъ ни сословныхъ, ни соціальныхъ классовъ. Рабовъ въ охотничьихъ народахъ никогда не бываетъ. Капиталъ охотниковъ состоитъ изъ оружія и принадлежностей. Доходъ получается въ видѣ продуктовъ охоты, рыболовства и собранныхъ лѣсныхъ плодовъ или растеній. Поступленіе дохода въ высшей степени неравномѣрно, вслѣдствіе чего нерѣдки періоды крайней нужды, которые смѣняются періодами избытка средствъ. Неравномѣрность поступленія доходовъ пріучаетъ охотниковъ полагаться на случайности, вслѣдстіе чего они рѣдко бываютъ расчетливы и рѣдко скапливаютъ

капиталы даже при успѣшной дѣятельности.

Необходимыми условіями для успѣшности охотничьяго промысла надо считать: обильную дичью, малолюдную мѣстность, способность предпринимателя со всѣмъ своимъ семействомъ перекочевывать съ мѣста на мѣсто и неприхотливость въ потребностяхъ, при способности къ самому промыслу. Нѣкогда всѣ народы жили охотой; но это были времена доисторическія. Теперь охотой живутъ лишь отдѣльныя племена, большею частью внѣ Европы. По мѣрѣ просвѣщенія эти племена большею частью переходятъ къ скотоводству и земледѣлію, или уходятъ въ другія мѣстности и смѣшиваются тамъ съ земледѣльческимъ населеніемъ.

Какъ самостоятельный промыселъ, охота, при нынѣшнемъ повсемѣстномъ недостаткѣ обильныхъ дичью пространствъ, всюду стала невыгодна. Какъ вспомогательный промыселъ, она выгодна въ сѣверо-восточныхъ частяхъ Европы, въ Азіи и въ Америкѣ. Въ прочихъ мѣстностяхъ охота является преимущественно спортомъ, затрата времени на который иногда окупается и который самъ по себѣ очень полезенъ для укрѣпленія здоровья.

2) *Рыболовство.* Составляя главный промыселъ, рыболовство, какъ охота, бываетъ обыкновенно соединено съ другими однородными промыслами. Въ виду большаго обилія на свѣтѣ рыбы, чѣмъ дичи, рыболовство чаще является главнымъ промысломъ чѣмъ охота, при томъ не требуетъ кочевого образа жизни. Въ виду большей осѣдлости рыбопромышленнаго населенія, оно можетъ селиться селами и городами; въ то же время оно доступнѣе культурѣ, но также и классовымъ различіямъ. Капиталъ мелкаго рыбопромышленника можетъ быть очень незначителенъ и заключаться въ нѣкоторыхъ необходимѣйшихъ орудіяхъ рыбной ловли. Въ этихъ случаяхъ промысломъ занимаются отдѣльные рыбаки, каждый для себя и на свой личный рискъ. Рыбопромышленность можетъ представлять собою и крупныя предпріятія съ затратой огромныхъ капиталовъ на суда, снасти, прочія вспомогательныя средства, аренду промысловъ, оборотныя суммы и т. д. Въ этихъ случаяхъ дѣло ведется крупными предпринимателями, а рыбаки, какъ и прочіе служащіе въ дѣлѣ, являются простыми наемными работниками этихъ предпринимателей.

Различаютъ два рода рыбопромышленности: рыболовство и рыбоводство.

а) *Рыболовство* заключается въ добываніи дикой рыбы изъ естественно населяемыхъ ею водъ. Оно можетъ быть *морскимъ* (не менѣе 3 м. миль отъ берега), *прибрежнымъ* и *рѣчнымъ* (или озернымъ). Прибрежное и рѣчное рыболовство составляетъ принадлежность земельной собственности; морское рыболовство по международному праву считается свободнымъ. Богатыя рыбою воды могутъ давать очень значительные доходы, въ особенности вблизи большихъ рынковъ, на которыхъ часть рыбы можетъ продаваться въ свѣжемъ видѣ. Усиленіе движенія на водахъ и въ особенности загрязненіе рѣкъ сильно мѣшаютъ размноженію рыбы. Вредятъ рыболовству также мельничныя и фабричныя запруды. Огромное значеніе для сбереженія рыбныхъ богатствъ имѣетъ точное соблюденіе соотвѣтственныхъ узаконеній, вырабатываемыхъ для каждой мѣстности сообразно мѣстнымъ условіямъ. Наибольшія рыбныя богатства сохранились въ настоящее время только въ русскихъ владѣніяхъ и заслуживаютъ величайшихъ попеченій, вслѣдствіе по-

всемѣстнаго уменьшенія запасовъ рыбы и ея большой цѣнности въ будущемъ.

Косвенно рыболовство имѣетъ первостепенное значеніе, какъ путь, коимъ уносимыя рѣками органическія вещества возвращаются къ обороту на землѣ. Такое же значеніе имѣетъ пользованіе водорослями, камышемъ и другими водяными растеніями. Кромѣ того рыболовство сильно содѣйствуетъ мореходству и развитію торговаго движенія на прочихъ водныхъ путяхъ.

б) *Рыбоводство* заключается въ искусственномъ разведеніи рыбы въ прудахъ, озерахъ и рѣкахъ. Это еще только возникающій промыселъ, которому, однако, предстоитъ блестящее будущее, такъ какъ разведеніе рыбы, какъ доказали опыты, можетъ быть ведено въ очень крупныхъ размѣрахъ, при томъ въ мѣстностяхъ для другихъ предпріятій мало - пригодныхъ и съ небольшими затратами капиталовъ.

Глава вторая.

Сельское хозяйство.

I) *Задачи и значеніе.* Сельское хозяйство производитъ растительное и животное сырье. Его важнѣйшій продуктъ пищевыя вещества; отсюда его выдающееся значеніе въ народномъ хозяйствѣ. Оно занимаетъ наибольшее число рукъ; въ то же время оно сильно вліяетъ на приростъ населенія и на положеніе всѣхъ другихъ промысловъ. Гдѣ есть земельный просторъ и возможность увеличенія сельско-хозяйственныхъ производствъ, приростъ населенія обезпеченъ надолго. Для отдѣльныхъ предпринимателей сельское хозяйство имѣетъ ту существенную особенность, что оно можетъ удовлетворять всѣ его главнѣйшія насущныя потребности непосредственно и потому ставитъ его въ большую независимость отъ торговаго обмѣна, чѣмъ другія предпріятія. Въ то же время, при мало мальски раціональной постановкѣ сельскаго хозяйства, доходъ съ него весьма равномѣренъ, риска мало и опасности соціальныхъ неурядицъ могутъ быть избѣгнуты. Зато всякое крупное бѣдствіе въ сельскомъ хозяйствѣ, когда оно случается, какъ и всякій переворотъ въ условіяхъ сельскаго хозяйства въ корнѣ потрясаютъ весь общественный организмъ и гораздо опаснѣе кризисовъ во всякихъ другихъ производствахъ.

II) *Историческое развитіе.* Изъ двухъ составныхъ частей сельскаго хозяйства, скотоводства и земледѣлія, первое старше. Скотоводство можетъ самостоятельно пропитывать цѣлые народы и является переходной ступенью отъ охотничьихъ промысловъ къ осѣдлому сельскому хозяйству. Однимъ скотоводствомъ народъ можетъ существовать только въ степяхъ, при кочевомъ образѣ жизни и очень слабо развитыхъ потребностяхъ; но такое существованіе онъ можетъ влачить очень упорно, пока не принуждается внѣшними обстоятельствами къ переходу на земледѣліе, что объясняется очень незначительнымъ трудомъ скотовода въ сравненіи съ трудомъ земледѣльца. Капиталъ скотовода заключается въ его стадахъ и табунахъ и бываетъ значителенъ; соціальныя раздѣленія возможны и рѣзки, ибо успѣшное скотоводство всегда ведется въ большихъ раз-

мѣрахъ. Невольничество всегда бывало въ большомъ примѣненіи у кочевыхъ скотоводовъ, привыкающихъ владѣть живыми существами; на томъ же основаніи подчиненіе семьи ея главѣ носитъ у скотоводовъ такой же деспотическій характеръ. Ремесла развиты у скотоводовъ лишь домашнія, главнымъ образомъ женскія; торговля большею частью мѣновая и ничтожная. Приростъ населенія бываетъ ограниченный вслѣдствіе суровости бытовыхъ условій и потребности въ большомъ земельномъ просторѣ. Поселенія, въ видѣ кочевій, рѣдки, подвижны и мелки; имущество, вслѣдствіе постоянныхъ передвиженій, ничтожно, если не считать скота.

Когда простора становится меньше, кочевники начинаютъ заниматься земледѣліемъ въ небольшихъ размѣрахъ, въ видѣ подспорья, большею частью на зимовьяхъ. Посѣвы у нихъ бываютъ обыкновенно лишь яровые. Съ расширеніемъ посѣвовъ при нихъ оставляютъ иногда постоянныхъ работниковъ и возникаютъ уже постоянныя жилища. Это уже переходъ къ земледѣлію, и лучшимъ средствомъ ускорить такой переходъ — это усилить выгодность земледѣлія въ данной мѣстности.

Земледѣльцы такимъ же порядкомъ развиваются непосредственно изъ охотниковъ и рыболововъ, когда дичи и рыбы оказывается недостаточно для пропитанія всего народа. Земледѣліе въ связи съ скотоводствомъ и другими промыслами даетъ большую независимость человѣка отъ природы и потребность въ меньшемъ земельномъ просторѣ, что и побуждаетъ народы къ переходу.

Примитивное земледѣліе даетъ человѣку мало пользы. Но осѣдлая жизнь даетъ ему возможность внимательнѣе изучать дѣло и примѣняться къ законамъ природы; обработка становится интенсивнѣе и доходы увеличиваются, и тотъ же участокъ земли оказывается въ состояніи прокормить все большее и большее число людей, не смотря на увеличивающіяся потребности. Жизнь земледѣльца не требуетъ передвиженій; земледѣльческій трудъ располагаетъ человѣка къ миролюбію; при мирномъ трудѣ и осѣдломъ образѣ жизни начинается накопленіе богатствъ въ видѣ имущества, построекъ, улучшеній земли и проч. Въ то же время люди получаютъ возможность селиться многолюдными поселеніями, въ которыхъ развиваются общественность, новыя потребности, новые виды труда и наконецъ все его сложное раздѣленіе и возсоединеніе со всѣми уже разсмотрѣнными послѣдствіями.

Возникновеніе земельной собственности связано съ первыми затратами земледѣльческаго труда. Въ первоначальной формѣ земельная собственность почти всюду имѣла общинный характеръ; личное владѣніе земледѣльца своимъ участкомъ продолжалось только пока онъ продолжалъ обработку участка. Постепенно общинное землевладѣніе вытѣсняется обыкновенно частнымъ, ибо къ этому стремятся всѣ земледѣльцы ради возможности затрачивать на улучшеніе земли большаго труда, не опасаясь, что улучшенный участокъ перейдетъ впослѣдствіи къ другимъ общинникамъ, не затрачивавшимъ такого же труда.

Любовь къ отечеству и національныя чувства развиваются лишь у осѣдлаго народа. Съ развитіемъ этихъ чувствъ становятся возможными и общественныя предпріятія, отъ коихъ каждому въ отдѣльности нельзя ожидать немедленныхъ и непосредственныхъ выгодъ.

Вначалѣ бываютъ заняты земле-

дѣльцами лишь наиболѣе удобные участки; по мѣрѣ сгущенія населенія начинаютъ обработываться и менѣе удобные. Ни къ чему непригодныхъ участковъ земли въ густо-населенной странѣ обыкновенно вовсе не остается. Къ этому приводитъ раздѣленіе труда, благодаря которому не всякій участокъ долженъ приносить обычные продукты земледѣлія, а возникаютъ и такія предпріятія, для которыхъ, напр., требуется лишь мѣсто, а плодородіе почвы не имѣетъ значеніе.

III. Хозяйственные факторы. А. Природа въ сельскомъ хозяйствѣ остается главнымъ факторомъ. Ея значеніе выражается въ большей цѣнности однихъ участковъ передъ другими. Земля питаетъ растенія и животныхъ; ея производительныя силы зависятъ сначала только отъ ея плодородія и другихъ естественныхъ условій; но эти силы могутъ быть значительно увеличены, напр., удобреніемъ и другими улучшеніями условій. Огромное значеніе имѣетъ въ сельскомъ хозяйствѣ климатъ, на измѣненіе котораго человѣческія усилія могутъ вліять лишь въ ограниченныхъ размѣрахъ. *Б. Трудъ* сельскаго хозяина является вторымъ факторомъ. Только съ приложеніемъ труда создается производительность земли, и чѣмъ больше влагается въ землю труда, тѣмъ, обыкновенно, она становится доходнѣе. Простѣйшія сельскія работы незамысловаты и основываются на приспособленіи къ природѣ для направленія ея дѣятельности. Ихъ особенность заключается въ зависимости отъ временъ года, при чемъ періоды очень напряженнаго и спѣшнаго труда смѣняются періодами ничтожной дѣятельности, независимо отъ желаній земледѣльца. Въ общемъ работа въ физическомъ и въ нравственномъ отношеніи весьма здоровая, разнообразная. Работники въ сельскомъ хозяйствѣ бываютъ всѣхъ родовъ: сами хозяева, постоянные батраки, поденщики и т. д. Очень часто сельскіе наемные работники сами имѣютъ земельную собственность; въ то же время сельскіе рабочіе почти всегда получаютъ довольствіе независимо отъ денежнаго вознагражденія. То и другое вліяетъ смягчающимъ образомъ на отношенія между сельскими хозяевами и ихъ работниками. Примѣненіе машинъ въ сельскомъ хозяйствѣ распространяется медленнѣе, чѣмъ въ другихъ производствахъ. Оно получаетъ наибольшее полезное значеніе въ малолюдныхъ странахъ, въ которыхъ не представлялось бы иначе возможности обрабатывать землю въ достаточныхъ размѣрахъ и съ достаточной выгодой для предпринимателей. *В. Капиталъ* въ сельскомъ хозяйствѣ заключается изъ земли (условная форма капитала) и изъ различнаго имущества въ видѣ скота, построекъ, земледѣльческихъ орудій, машинъ и проч. Чѣмъ культурнѣе сельское хозяйство, тѣмъ оно требуетъ большаго примѣненія подвижныхъ капиталовъ. Въ Европейской Россіи считается нормальнымъ, когда оборотный капиталъ въ сельскомъ хозяйствѣ составляетъ 25% стоимости самой земли; въ западной Европѣ нельзя успѣшно хозяйничать безъ оборотнаго капитала въ 40% стоимости земли, не считая построекъ, которыя достигаютъ 25% стоим. земли.

IV. Организація сельскаго хозяйства. Каждое сельское хозяйство организуется сообразно климатическимъ и почвеннымъ условіямъ данной мѣстности. Прежде всего опредѣляется въ чемъ долженъ находится центръ тяжести хозяйства: въ земледѣліи или въ скотоводствѣ. При этомъ принимаются

во вниманіе не только свойства земли, но и условія сбыта ея продуктовъ. Затѣмъ, въ зависимости отъ условій сбыта и рабочей силы опредѣляется, предпочтительно-ли вести экстенсивное или интенсивное хозяйство. При экстенсивномъ хозяйствѣ оборотный капиталъ нуженъ меньшій; естественныя условія получаютъ большее значеніе; просторъ нуженъ большой, ибо значительная часть земли оставляется непроизводительной въ залежи или подъ паромъ. Такое хозяйство всегда предпочтительно въ малонаселенныхъ мѣстностяхъ съ плохими путями сообщенія, дешевой землей и низкими цѣнами на сельско-хозяйственные продукты. При интенсивномъ хозяйствѣ почва сильно улучшается затратами труда и капитала и ни клочка ея не оставляется непроизводительнымъ. Получаются большіе расходы, но и соотвѣтственные доходы. Такое хозяйство предпочтительно въ густо-населенной мѣстности, вблизи большихъ городовъ и фабричныхъ районовъ, при сравнительно высокихъ цѣнахъ на сельскохозяйственные продукты.

V. Размѣры оборотовъ. Сельскія хозяйства раздѣляются обыкновенно на мелкія, среднія и крупныя. Къ мелкимъ принадлежатъ главнымъ образомъ крестьянскія; типомъ среднихъ можетъ служить такъ называемое мелко-помѣстное хозяйство, т. е. мелкое по размѣрамъ, но съ примѣненіемъ наемныхъ работниковъ на ненесущаго тѣхъ же трудовъ хозяина; крупное сельское хозяйство получается въ тѣхъ случаяхъ, когда его доходность оправдываетъ или могла бы оправдать отдѣльное наемное управленіе имъ. Эти три разряда рѣзко отличаются одинъ отъ другого по условіямъ возможной въ хозяйствахъ дѣятельности.

1) Мелкія хозяйства имѣютъ то преимущество, что въ нихъ хозяинъ можетъ довольствоваться трудомъ личнымъ и своей семьи. При незначительности полосъ, онъ можетъ разводить растенія, требующія особенно внимательнаго попеченія, зато весьма доходныхъ. Мелкое хозяйство почти всегда можетъ быть ведено какъ интенсивное, но безъ затраты большихъ капиталовъ. Отсюда большая доходность мелкихъ хозяйствъ по сравненію съ крупными. Зато мелкія хозяйства не могутъ пользоваться машинами, собственной переработкой сырья въ полуфабрикаты и другими выгодными статьями этого рода. Въ тоже время маленькіе участки земли легче могутъ пострадать отъ общаго недорода. Мелкія хозяйства особенно полезны какъ самостоятельныя малыя предпріятія небогатыхъ людей, достаточно прочныя, достаточно доходныя и допускающія наиболѣе здоровый, нормальный образъ жизни при маломъ достаткѣ. Мелкіе хозяева почти всегда могутъ найти подспорные заработки безъ ущерба своимъ хозяйствамъ. Скотоводство въ мелкихъ хозяйствахъ всегда ничтожно; огородничество и садоводство, наоборотъ, могутъ вестись особенно успѣшно въ мелкихъ хозяйствахъ, главнымъ образомъ въ окрестностяхъ большихъ городовъ или при желѣзныхъ дорогахъ.

2) Крупное сельское хозяйство имѣетъ главнѣйшее преимущество въ возможности пользоваться пріемами крупныхъ предпріятій вообще, т. е. большими оборотами капитала при тѣхъ же затратахъ, дорогими но выгодными приспособленіями, каковы машины, заводы, мельницы и проч. и разнообразіемъ производствъ, благодаря чему недородъ не межетъ коснуться всѣхъ частей имѣнія. Отрицательныя стороны крупныхъ сельскихъ хозяйствъ заключаются въ томъ, что они принуждены

пользоваться наемнымъ трудомъ въ крупныхъ размѣрахъ, но неровномѣрно, что создаетъ различныя трудности а иногда и потери. Въ то же время надзоръ за рабочими въ большихъ имѣніяхъ труденъ, а потому доходность земли меньше чѣмъ въ мелкихъ хозяйствахъ. Для государства предпочтительнѣе развитіе мелкихъ хозяйствъ чѣмъ крупныхъ, въ особенности когда населеніе густо и соціальной розни безъ того уже много.

3) Среднія хозяйства, какъ лишенныя отрицательныхъ сторонъ мелкихъ и крупныхъ, наиболѣе прочны. Больше всего процвѣтаетъ сельское хозяйство въ странахъ, гдѣ имѣются только мелкія и среднія хозяйства этого рода. Отличительной чертой среднихъ хозяйствъ надо признать ихъ наибольшую чуткость ко всѣмъ техническимъ усовершенствованіямъ въ земледѣліи и скотоводствѣ.

VI. Сельскохозяйственныя системы. Въ зависимости отъ того, предполагается ли вести главнымъ образомъ земледѣліе, а скотоводство должно лишь служить его вспомогательнымъ средствомъ, или наоборотъ—избирается основная система сельскаго хозяйства. Въ самомъ земледѣліи различаютъ нѣсколько системъ въ зависимости отъ принимаемаго сѣвооборота. Различныя системы требуютъ различныхъ качествъ земли и климата, а также различныхъ размѣровъ затратъ и большихъ или меньшихъ спеціальныхъ знаній. По сѣвооборотамъ различаютъ три главныя группы системъ:

1) Плодоперемѣнныя системы заключаются въ томъ, что въ сѣвооборотъ вводится травосѣянье и сложное раздѣленіе полей съ очень незначительной частью подъ паровымъ полемъ или вовсе безъ таковаго. Скотоводство и молочное хозяйство получаютъ при этомъ первостепенное значеніе въ виду значительности площади земли подъ травой. Требуются значительная интенсивность обработки земли и наибольшія знанія. Плодоперемѣнныхъ системъ очень много и выборъ зависитъ отъ естественныхъ условій мѣстности и отъ возможнаго сбыта продуктовъ. 2) *Малопольныя* системы (двухъ-трехъ—и четырехъ-польныя) менѣе интенсивнаго характера; производятся при этой системѣ только хлѣба и техническія растенія безъ травосѣянья; центръ тяжести въ земледѣліи. Значительная часть полей при такой системѣ остается подъ паромъ. Наиболѣе употребительна трехъ—польная система (паръ, озимое и яровое). Двухъ полная система примѣняется рѣдко, главнымъ образомъ на сѣверѣ. Четырехъ-польная имѣетъ большее распространеніе; четвертое поле идетъ подъ картофель или второе яровое. 3) *Залежныя* (или забросныя) системы заключаются въ томъ, что парового поля вовсе не бываетъ, а послѣ двухъ, трехъ лѣтъ обработки поле оставляется на много лѣтъ въ залежи для естественнаго возстановленія производительныхъ силъ почвы. Въ малолюдныхъ мѣстностяхъ, гдѣ земля цѣнится дешево и простора достаточно, такая система имѣетъ смыслъ. Во всякомъ случаѣ она остается наиболѣе примитивной.

По роду общихъ оборотовъ вложеннаго капитала, сельскія хозяйства раздѣляются еще на придерживающіяся *чисто хозяйственной* или *коммерческой системы.* Въ первомъ случаѣ производится лишь первоначальное растительное и животное сырье (напр. зерно, корнеплоды, сѣно, дрова, молоко, шерсть, мясо и проч.) Во второмъ случаѣ все, что возможно, перерабатывается въ фабрикаты или полуфабрикаты, вслѣдствіе чего въ сельскихъ

хозяйствахъ развивается винокуреніе, сахаровареніе, лѣсопильное производство, сыровареніе, суконныя фабрики, кожевенное производство и т. п. При коммерческой системѣ эксплоатаціи, земля позволяетъ вложить въ оборотъ несравненно большіе капиталы и соотвѣтственно поднять ея доходность, но соотвѣтственно увеличивается и рискъ предпринимателя.

VII. Эксплоатація сельскаго хозяйства можетъ быть ведена тремя основными способами: а) Лично владѣльцемъ земли. Это наилучшая и наиболѣе полезная въ общественномъ смыслѣ форма. При такой эксплоатаціи осуществляются наиболѣе крупныя улучшенія земли и наиболѣе существенныя усовершенствованія техники. б) Черезъ посредство особой администраціи можетъ быть ведена эксплоатація только крупныхъ сельскихъ хозяйствъ. Это уже менѣе совершенная форма, ибо наилучшій управляющій не можетъ замѣнить совершенно свободнаго въ своихъ рѣшеніяхъ и въ высшей степени заинтересованнаго въ успѣшности дѣла предпринимателя-собственника. в) Посредствомъ сдачи земли въ аренду достигаются наихудшіе результаты, такъ какъ интересы владѣльца и арендатора противоположны. Хозяйство арендатора всегда болѣе или менѣе хищническое и постепенно понижаетъ цѣнность земли. Есть много особыхъ видовъ арендного земледѣлія (исполу, за барщину, съ постепенной выплатой стоимости земли и проч.); но вполнѣ свободной отъ своего основного недостатка арендной системы нѣтъ и быть не можетъ.

VIII. Доходность. Валовой доходъ съ сельско-хозяйственнаго предпріятія составляется изъ суммы всѣхъ получаемыхъ продуктовъ, изъ коихъ, однако, многіе очень трудно учесть, такъ какъ они видоизмѣняются особымъ оборотомъ (напр. трава, потребляемая скотомъ на пастбищѣ, или продукты, потребляемые хозяевами и рабочими въ натуральномъ видѣ). Точное опредѣленіе валового дохода съ сельскихъ хозяйствъ въ какой либо цѣлой странѣ вовсе невозможно. Валовой доходъ съ земледѣлія подается болѣе точному учету, съ скотоводства—менѣе.

По вычетѣ всѣхъ затратъ, обнаруживается чистый доходъ. Затраты составляются главнымъ образомъ изъ рабочей платы (деньгами и довольствіемъ), изъ расходовъ на исправленія, новыя устройства и сохраненіе инвентарнаго имущества, изъ отчисленій на погашеніе стоимости зданій, орудій, машинъ и рабочаго скота, изъ затратъ на обработку полей, на садоводство, на луга и проч., изъ расходовъ деньгами и матерьялами на скотоводство, изъ затратъ на страхованіе и т. д. Чистый доходъ является суммой поземельной ренты, интересовъ съ затраченнаго въ землю капитала, чистой прибыли съ коммерческихъ частей хозяйства и вознагражденія за трудъ предпринимателя. Разграничивать эти составныя части чистаго дохода съ земли весьма трудно и можно только приблизительно. Возможно точное опредѣленіе чистаго дохода необходимо для правильнаго сужденія о нормальности или ненормальности какъ самой доходности хозяйства такъ и его различныхъ накладныхъ расходовъ, въ особенности, обложеній. При оцѣнкѣ имѣній принимается въ основу оцѣнка земли, по сравненію съ существующими мѣстными цѣнами и принимая въ соображеніе ея качества, или же доходность имѣнія. Послѣднее было бы правильнѣе, но затрудняется вышеотмѣчеными препятствіями.

IX. Сельско-хозяйственный кредитъ.

чѣмъ интенсивнѣе ведется сельское хозяйство, тѣмъ больше оно нуждается въ усиленіи оборотнаго капитала кредитомъ. Въ качествѣ кредитора сельскій хозяинъ является рѣдко; по условіямъ производства онъ обыкновенно можетъ продавать свои продукты только за наличный расчетъ. Тѣмъ чаще ему приходится быть дебиторомъ, причемъ ему нуженъ обыкновенно долгосрочный кредитъ.

А. Вещественнымъ кредитомъ, подъ залогъ своего имѣнія, сельскій хозяинъ обыкновенно пользуется при выплатахъ сонаслѣдникамъ, при покупкѣ имѣнія, когда наличный капиталъ недостаточенъ, для улучшеній земли, построекъ, перехода къ коммерческой системѣ и т. п. Во всѣхъ такихъ случаяхъ кредитъ продуктивенъ и имѣетъ характеръ усиленія основного капитала; въ то же время онъ долженъ погашаться простой равномѣрной амортизаціей изъ доходовъ съ имѣнія. Процентная такса платимыхъ по такимъ сдѣлкамъ интересовъ, въ виду большой обезпеченности кредита недвижимой собственностью, можетъ быть ниже, чѣмъ въ сдѣлкахъ личнаго кредита. Для осуществленія такого кредита существуютъ особыя поземельныя кредитныя учрежденія и частныя предпріятія. Успѣшность пользованія такимъ кредитомъ, какъ и его обезпеченность, всецѣло зависятъ отъ правильности оцѣнки имѣній, разумныхъ предѣловъ допустимой ихъ задолженности и отъ нормальности условій вообще. Признакомъ излишняго обремененія имѣнія долгами является паденіе его чистой доходности ниже обычной въ странѣ процентной таксы.

Б. Личнымъ кредитомъ въ сельскомъ хозяйствѣ слѣдуетъ пользоваться только при интенсивномъ хозяйствѣ съ коммерческимъ направленіемъ эксплоатаціи и лишь на усиленіе оборотныхъ средствъ предпріятія. Даже въ личномъ кредитѣ сельское хозяйство должно пользоваться долгосрочностью сдѣлокъ, по операціямъ земледѣлія не менѣе года, по скотоводству — на большіе сроки. Болѣе короткіе сроки въ личномъ кредитѣ почти всегда оказываются для сельскихъ хозяевъ настолько стѣснительными, что самый кредитъ приноситъ болѣе вреда, чѣмъ пользы. Наилучшими учрежденіями для доставленія сельскимъ хозяевамъ кредита являются различнаго рода сельско-хозяйственные союзы взаимопомощи и взаимнаго кредита.

X. Сельско-хозяйственное страхованіе имѣетъ большое значеніе, такъ какъ сельскія предпріятія могутъ сильно страдать отъ пожаровъ и нѣкоторыхъ другихъ случайностей. Важнѣе всего страхованіе отъ огня, отъ градобитій и отъ падежа скота. Подробнѣе мы разсмотримъ это въ отдѣлѣ страховыхъ предпріятій.

XI. Сельско-хозяйственные союзы заключаются не только для матеріальной взаимопомощи всѣхъ родовъ, но и для согласованія дѣйствій отдѣльныхъ хозяевъ во всѣхъ общихъ дѣлахъ и для выработки улучшеній сельско-хозяйственной техники. Благодаря такимъ союзамъ и обществамъ улучшаются дороги, осушаются большія болота, устраиваются сельско-хозяйственныя выставки, возбуждаются ходатайства о проложеніи новыхъ желѣзныхъ дорогъ, о различныхъ узаконеніяхъ и проч. Полезная дѣятельность такихъ обществъ и союзовъ можетъ быть чрезвычайно значительна.

XII. Сельско-хозяйственная политика. Въ виду первостепенности значенія сельскаго хозяйства во всякомъ народномъ хозяйствѣ, правительственныя и законодательныя попеченія о немъ

должны быть особенно осторожны. Попеченія о сельскомъ хозяйствѣ затрудняются крайнимъ разнообразіемъ условій, въ какихъ оно находится въ различныхъ частяхъ всякаго большого государства, его зависимостью отъ природы и нѣкоторой тяжеловѣсностью, свойственной характеру земледѣльцевъ.

а) По вопросамъ *землевладѣнія* надо принимать во вниманіе, что установившаяся земельная собственность является для большинства сельскихъ хозяевъ вопросомъ жизни. Отсюда, съ одной стороны, необходимость тщательнаго устраненія доставшихся намъ въ наслѣдіе отъ среднихъ вѣковъ ненормальностей въ землевладѣніи, но, съ другой стороны, и важность большой осмотрительности и обдуманной постепенности въ такихъ измѣненіяхъ. Въ то же время приходится имѣть въ виду, что землевладѣніе всегда было особенно удобно облагать различными обложеніями и повинностями, вслѣдствіе чего на немъ всюду накопились тяготы, какихъ другія предпріятія не несутъ. Очевидно, такія тяготы должны быть постепенно сняты и разложены на всѣ производства равномѣрно, такъ какъ безусловно вредно искусственно создавать невыгодность землевладѣнія.

б) По вопросамъ *земскаго самоуправленія*, можно только сказать, что сельско-хозяйственные интересы, по своимъ мѣстнымъ различіямъ, требуютъ наибольшей возможной децентрализаціи власти и самаго широкаго представительства. Каждый клочекъ земли долженъ имѣть своего близко знакомаго съ его особенностями представителя въ земскомъ учрежденіи и всякій родъ сельско-хозяйственныхъ предпринимателей долженъ въ немъ отстаиваться.

в) *Улучшеніе земли* составляетъ залогъ увеличенія ея продуктивности, что крайне необходимо вслѣдствіе общаго прироста населенія. Между тѣмъ оно вполнѣ посильно только крупнымъ землевладѣльцамъ. Поэтому правительство должно помогать въ этомъ среднимъ и мелкимъ сельскимъ хозяевамъ, что возможно отчасти различными узаконеніями, отчасти покровительствомъ земледѣльческимъ союзамъ и сельско-хозяйственному кредиту, отчасти общественными работами (осушеніе болотъ, водоросительныя системы и проч.).

г) По вопросамъ узаконеній о переходѣ земельной собственности изъ рукъ въ руки приходится бороться съ вреднымъ вліяніемъ какъ чрезмѣрнаго раздробленія земельныхъ участковъ, такъ и образованія слишкомъ обширныхъ частныхъ имѣній. Соотвѣтственно законъ долженъ покровительствовать образованію участкокъ лишь извѣстныхъ разрядовъ, устанавливая минимальный предѣлъ раздробленія и затрудняя излишнее разрастаніе участковъ прогрессивнымъ обложеніемъ. Надо, однако, отмѣтить, что практическое примѣненіе этого правила встрѣчаетъ обыкновенно очень существенныя препятствія въ народныхъ привычкахъ, обычаяхъ и воззрѣніяхъ.

д) Охранительныя *аграрныя пошлины* на привозимые изъ за границы продукты земледѣлія и скотоводства— очень обычная мѣра для поощренія мѣстнаго земледѣлія. Мѣра эта обоюдоострая. Благодаря охранительнымъ пошлинамъ несомнѣнно повышаются цѣны на сельско-хозяйственные продукты; разницу, однако, оплачиваютъ не иностранцы, а внутренніе же потребители, которые принуждены соотвѣтственно повышать цѣны на всѣ другіе продукты. Въ концѣ концовъ получается лишь общая искусственная дороговизна, безусловно вредная для развитія производствъ и мало полезная

даже сельскимъ хозяевамъ. Если еще принять во вниманіе непопулярность покровительственныхъ пошлинъ на предметы насущныхъ потребностей, приходится отнестись къ нимъ отрицательно.

е) *Агрономическое образованіе* слѣдуетъ всячески распространять, хотя бы принудительно, настолько его значеніе важно для общаго народнаго хозяйства. Высшія и среднія агрономическія учебныя заведенія должны быть отъ правительства; низшія могутъ существовать на счетъ мѣстнаго земледѣльческаго населенія. Въ земледѣльческихъ странахъ считается нормальнымъ вводить нѣкоторое изученіе агрономіи въ программу народной школы вообще. Важно, чтобы въ странѣ существовали еще специальныя сельско-хозяйственныя школы (молочно-хозяйственныя, лѣсныя и проч.), при томъ въ достаточномъ числѣ.

ж) Мѣры по *охраненію и улучшенію скотоводства* могутъ быть разнообразны и чрезвычайно плодотворны. Законодательныя мѣры этого рода заключаются главнымъ образомъ въ особыхъ установленіяхъ для противодѣйствія эпизоотіямъ, конокрадству и т. п. Содѣйствіе улучшенію породъ скота можетъ быть оказано весьма существенное выпискою племенныхъ производителей и учрежденіемъ казенныхъ и земскихъ случныхъ пунктовъ. Тарифными мѣропріятіями можно облегчать торговлю скотомъ и продуктами скотоводства, а также облегчать подвозъ корма къ мѣстностямъ, гдѣ ощущается недородъ овса и кормовыхъ травъ.

Глава третья.

Лѣсное хозяйство.

I. Задача лѣсного хозяйства: правильная эксплоатація лѣсовъ, ихъ охраненіе отъ истребленія и ихъ улучшеніе. Лѣсное хозяйство имѣетъ первостепенное значеніе не только по важности производимыхъ имъ продуктовъ но и по тому вліянію, которое лѣса оказываютъ на климатъ, на орошеніе страны и на полное использованіе земли. Въ холодныхъ болотистыхъ странахъ излишки лѣсовъ вліяютъ на климатъ для полевой растительности неблагопріятно; въ умѣренной полосѣ, наоборотъ, лѣса вліяютъ на прочую растительность благопріятно. Лѣсами могутъ быть остановлены передвижные пески, укрѣплены овраги, задержаны горные обвалы. Важно еще то, что иногда лѣсъ можетъ прекрасно расти на почвѣ, ни для чего другого непригодный.

II. Факторы производства. Главный изъ нихъ природа. Трудъ заключается въ охраненіи лѣсовъ, въ ихъ расчищеніи, осушеніи отъ болотъ, орошеніи въ безводныхъ мѣстностяхъ (напр. въ Средней Азіи) и въ ихъ искусственномъ разведеніи; дальнѣйшій трудъ прилагается уже къ добыванію изъ лѣсовъ лѣсныхъ матеріаловъ и къ ихъ большей или меньшей обработкѣ. Капилъ въ лѣсоводствѣ представляютъ собою: земля подъ лѣсомъ, самый лѣсъ и существующія въ немъ приспособленія для эксплоатаціи и охраненія. Особенность капитала, заключающагося въ лѣсѣ, та, что этотъ капиталъ въ своемъ естественномъ состояніи продуктивенъ. Успѣшное лѣсоводство можетъ быть ведено только въ крупныхъ размѣрахъ. Во всѣхъ

лѣсистыхъ странахъ значительная часть лѣсовъ составляетъ государственное имущество и эксплоатируется казною.

III. Эксплоатація лѣсного хозяйства можетъ считаться правильною лишь въ томъ случаѣ, если лѣсной капиталъ не умаляется и вырубки не превышаютъ прироста. Отсюда необходимость имѣть точное понятіе о приростѣ лѣса и соотвѣтственно установлять обороты хозяйства. Не надо упускать изъ вида, что приростъ лѣсного капитала бываетъ двухъ родовъ: по количеству лѣса и по его цѣнности. Въ зависимости отъ различій почвы, климата и сбыта лѣсныхъ матерьяловъ оба рода прироста въ отдѣльныхъ мѣстностяхъ различны. Системы лѣсного хозяйства различаются по назначенію, которое дается деревьямъ. При разведеніи *строевого лѣса* деревьямъ даютъ достичь полнаго роста и нормальной зрѣлости. *Дровяной* лѣсъ вырубается гораздо раньше. Въ обоихъ случаяхъ на вырубленныхъ участкахъ оставляются отдѣльныя деревья желательной породы и хорошо развитыя для обсѣмененія. Такія деревья въ дровяномъ лѣсу являются строевыми. *Смѣшанной* системы придерживаются, когда даютъ въ лѣсу расти деревьямъ разныхъ возрастовъ и разныхъ сортовъ. Порубки производятся участками или въ разбросъ; послѣднее для эксплоатаціи гораздо труднѣе, но ближе подходитъ къ требованіямъ природы, вслѣдствіе чего лѣсъ отрастаетъ успѣшнѣе. Дальнѣйшія различія въ системахъ эксплоатаціи лѣсного хозяйства зависятъ главнымъ образомъ отъ времени порубокъ, отъ способовъ вывозки лѣсныхъ матерьяловъ и отъ ихъ предназначенія; большое значеніе имѣетъ при этомъ соображеніе, что выгоднѣе: производить лѣсные матерьялы высокаго достоинства въ ограниченномъ количествѣ или же низшаго достоинства, но въ большемъ количествѣ и къ опредѣленнымъ срокамъ.

IV. Доходы съ лѣсного хозяйства составляются изъ доходовъ лѣсными матерьялами непосредственно и изъ доходовъ побочными продуктами. Нѣкоторая часть лѣсныхъ и ихъ побочныхъ продуктовъ потребляется обыкновенно въ самомъ хозяйствѣ, безъ точнаго учета имъ въ опредѣленіи на деньги. Предназначенныя для продажи лѣсные матерьялы (бревна, жерди, дрова и т. п.) приводятся на мѣстѣ въ наиболѣе законченный для продажи видъ. Чѣмъ обработаннѣе такіе продукты выпускаются изъ лѣса, тѣмъ при нормальныхъ условіяхъ сбыта и перевозки хозяйство бываетъ выгоднѣе. Цѣны на лѣсные матерьялы больше всего зависятъ отъ удобствъ и дешевизны транспортировки; въ лѣсистой мѣстности онѣ всегда низки, чѣмъ и вызывается непомѣрное истребленіе лѣсовъ. Въ безлѣсныхъ мѣстностяхъ, наоборотъ, лѣсъ почти всегда бываетъ непомѣрно дорогъ, что отражается весьма вредно на качествѣ построекъ. Отсюда первостепенная важность улучшенія дешевыхъ путей сообщенія (гл. обр. водныхъ) для большаго уравненія цѣнъ и потребленія лѣса, а также для правильной и бережливой эксплоатаціи лѣсовъ. Побочные лѣсные матерьялы, каковы смола, деготь, корье, скипидаръ и проч., во всякомъ раціональномъ лѣсномъ хозяйствѣ добываются только изъ отбросныхъ частей лѣса, всегда на мѣстѣ.

V. Мѣропріятія правительствъ по отношеніи лѣсныхъ хозяйствъ преслѣдуютъ слѣдующія задачи: *А. Сохраненіе лѣсовъ* для будущаго времени; это достигается прямыми узаконеніями, тарифными мѣропріятіями и правиль-

ностью организаціи государственнаго лѣсного хозяйства. Частныя лѣсныя хозяйства не должны пользоваться полной свободой дѣйствій, какъ въ большинствѣ другихъ производствъ, а должны находиться подъ государственнымъ контролемъ и вестись только по допускаемымъ раціональнымъ системамъ; этого требуетъ зависимость земледѣлія и рѣчного судоходства отъ сохраненія лѣсовъ. *Б. Умноженіе лѣсовъ* въ государствѣ достигается отчасти правильностью лѣсного хозяйства вообще, отчасти особыми мѣропріятіями, коими вызывается и поощряется лѣсонасажденіе. Въ мѣстностяхъ, гдѣ лѣсоводство уже привилось и лѣсонасажденіе вообще ведется удовлетворительно, оно можетъ быть поддержано охранительными пошлинами *В. Уравненіе потребленія* лѣсныхъ матерьяловъ можетъ быть достигнуто только заботами о расширеніи и улучшеніи сѣти путей сообщенія, въ особенности водныхъ, и различными мѣропріятіями къ удешевленію перевозки лѣсныхъ матерьяловъ и къ облегченію торговли лѣсомъ вообще. Какъ уже было отмѣчено, уравненіе потребленія лѣса поднимаетъ его цѣнность въ мѣстахъ лѣсистыхъ и этимъ въ высшей степени содѣйствуетъ охраненію лѣсовъ отъ хищническаго истребленія (напр., отъ выжиганія подъ луга и пашни). На этомъ же основаніи вывозъ лѣса не слѣдуетъ затруднять, какъ это дѣлалось прежде.

Глава четвертая.

Горное дѣло.

I. Естественныя условія. Горное дѣло всецѣло зависитъ отъ природныхъ ископаемыхъ богатствъ. Когда таковыхъ нѣтъ, горнаго дѣла не можетъ быть, и потому горное дѣло всегда бываетъ мѣстнымъ. По экономическому своему значенію оно представляетъ собою завладѣніе въ строгомъ смыслѣ слова. Человѣкъ беретъ изъ земли естественное благо, притомъ окончательно, т. к. оно не можетъ возобновиться въ землѣ. По своему характеру оно подвержено чрезвычайнымъ случайностямъ; природа разбрасываетъ ископаемыя богатства очень прихотливо и много случайнаго бываетъ какъ при открытіи, такъ и при эксплоатаціи такихъ богатствъ.

II. Горный трудъ принадлежитъ къ наиболѣе тяжелымъ и бываетъ нерѣдко опасенъ. Для горныхъ рабочихъ нѣтъ возможности такъ же легко повышаться, какъ въ другихъ отрасляхъ труда, и рудокопъ обыкновенно всю жизнь остается рудокопомъ. Заработки бываютъ довольно хороши; но горный трудъ такъ быстро изнашиваетъ силы работника, что благосостояніе семей не обезпечивается. При сокращеніяхъ горныхъ производствъ, рабочіе остаются надолго въ безвыходномъ положеніи, ибо въ каждомъ горномъ районѣ бываетъ всегда свое осѣдлое рабочее населеніе, и поиски такой работы нелегки. Высшіе служащіе въ горномъ дѣлѣ должны имѣть спеціальную подготовку; какъ и рабочіе, они оплачиваются, обыкновенно, хорошо, но въ случаяхъ перемѣны дѣятельности бываютъ крайне стѣснены. Все это относится преимущественно къ работамъ руднымъ и на копяхъ; на пріискахъ составъ рабочихъ и служащихъ болѣе

подвижный, въ значительной части даже перемѣнный, а потому характерныхъ особенностей руднаго труда въ немъ нѣтъ.

III. Капиталъ въ горныхъ предпріятіяхъ имѣетъ первостепенное значеніе. Значительный основной капиталъ затрачивается въ горное дѣло безвозвратно и можетъ быть оправданъ только продуктами, которыхъ оказывается иногда для этого недостаточно. Рискъ въ горныхъ предпріятіяхъ всегда значителенъ. Поэтому горное дѣло въ крупныхъ размѣрахъ рѣдко ведется единоличными предпринимателями; преобладаютъ компаніи и акціонерныя общества.

IV. Выручка въ горномъ дѣлѣ состоитъ изъ добытыхъ ископаемыхъ благъ, которыя, въ качествѣ продуктовъ, отличаются отъ всякихъ другихъ своей качественной независимостью отъ воли человѣка. Добытая руда можетъ быть хороша и цѣнна или плоха и малоцѣнна, и не во власти предпринимателя улучшать ея качество заботливыми улучшеніями техники. Только въ тѣхъ случаяхъ, когда ископаемыя блага бываютъ цѣннѣе или менѣе цѣнны, въ зависимости отъ способовъ ихъ добыванія, качество продуктовъ горнаго дѣла можетъ быть повышено усовершенствованіемъ техники и затратами капитала. Другой отличительной чертой горной ренты является ея изсякаемость. Доходъ въ горномъ дѣлѣ всегда подверженъ колебаніямъ, ибо затраты на добычу одного и того же количества продуктовъ не всегда одинаковы, а въ добавокъ сильно колеблются цѣны продуктовъ. Отсюда трудности въ предусмотрѣніи коньюнктуръ въ горномъ дѣлѣ и неточности въ вычисленіи заготовительныхъ цѣнъ. Только въ каменноугольномъ дѣлѣ расчеты нѣсколько устойчивѣе и однообразнѣе. Въ прочихъ горныхъ предпріятіяхъ особенное затемненіе въ расчеты вноситъ неопредѣленность ихъ долговѣчности. Иные рудники не истощились за нѣсколько столѣтій; другіе, противъ всякихъ ожиданій, истощаются чрезвычайно быстро. Нефтяныя богатства, напр., бываютъ весьма обманчивы и большею частью кратковременны.

Въ менѣе культурныхъ странахъ бываютъ обыкновенно естественныя преимущества для горныхъ дѣлъ, ибо земля дешева, имѣется иногда изобиліе лѣсовъ и есть просторъ для наилучшаго устройства обстановки дѣла. Зато въ такихъ странахъ всегда бываетъ недостатокъ рабочихъ рукъ и капиталовъ, а также пути сообщенія рѣдко бываютъ удовлетворительны, вслѣдствіе чего затрудняется сбытъ горныхъ продуктовъ. Въ культурныхъ странахъ, наоборотъ, капиталы и опытные рабочіе въ изобиліи, дороги хороши, но необходимый для работъ лѣсъ дорогъ, земля еще дороже, и устройство работъ стѣснено поселеніями. Въ концѣ концовъ конкуренція между тѣми и другими поставлена въ одинаковыя условія. Горныя предпріятія очень часто покидаются, хотя ископаемыя богатства еще не истощены; это бываетъ во всѣхъ случаяхъ, когда горные продукты дешевѣютъ, а рабочія руки и лѣсъ поднимаются въ цѣнѣ, при чемъ дѣло, вполнѣ оправдывавшееся при первоначальныхъ условіяхъ, становится съ измѣненіемъ цѣнъ убыточнымъ. При этомъ погибаютъ иногда весьма крупные капиталы, затраченные въ горное предпріятіе.

Выгодность горныхъ предпріятій очень различна и обыкновенно больше зависитъ отъ монопольнаго положенія предпринимателей того или дру-

гого района, чѣмъ отъ другихъ причинъ; отсюда успѣхи первыхъ предпринимателей въ новомъ районѣ и меньшая успѣшность дѣлъ позднѣе въ томъ же районѣ при увеличеніи числа предпріятій. По отдѣльнымъ отраслямъ горнаго дѣла, пріисковое дѣло отличается наибольшей подверженностью случайностямъ. Золотопромышленность требуетъ затраты не особенно большихъ капиталовъ, но пріиски быстро вырабатываются, и успѣхъ дѣла больше всего зависитъ отъ обстоятельности первоначальныхъ развѣдокъ. Добываніе серебра сопряжено съ затратой большихъ капиталовъ на техническія приспособленія; зато серебряные рудники, обыкновенно, долговѣчнѣе. Каменноугольное дѣло главнымъ образомъ зависитъ отъ цѣны рабочихъ рукъ и отъ условій сбыта; затраты и выручка въ немъ крайне неравномѣрны, вслѣдствіе колебанія цѣнъ; конкуренція почти всюду обострена. Съ углубленіемъ рудниковъ или копей затраты всегда увеличиваются; для возстановленія равновѣсія между затратами и выручкою въ этихъ случаяхъ остается только сберегать на перевозкѣ добытыхъ продуктовъ, на ихъ подготовленіи для продажи, на ихъ храненіи и проч.; все это возможно при соотвѣтственныхъ техническихъ усовершенствованіяхъ. Попытки возстановлять доходность предпріятій спекулятивными мѣрами крайне опасны, ибо даютъ иногда временное улучшеніе дѣлъ, но затѣмъ неизмѣнно приводятъ къ полному ихъ паденію, ибо основныхъ причинъ неуспѣшности дѣла не устраняютъ, а кажущеюся выгодностью операцій сильнѣе прежняго обостряютъ конкуренцію.

V. *Отношеніе горныхъ предпріятій къ землевладѣнію* въ различныхъ государствахъ неодинаково. Исторически во многихъ странахъ создалась совершенная независимость подземныхъ работъ отъ владѣнія поверхностью земли, и для горныхъ предпріятій обязательно только владѣніе тѣми мѣстами земли, гдѣ ихъ работы касаются земной поверхности или вліяютъ на нее. Въ другихъ странахъ владѣлецъ земли признается также собственникомъ ея нѣдръ. Всюду горное дѣло требуетъ спеціальнаго надзора для согласованія интересовъ отдѣльныхъ собственниковъ и для предупрежденія различныхъ опасностей; поэтому всюду бываетъ установлено правило, что горныя работы допускаются лишь съ особаго разрѣшенія подлежащей власти и не иначе, какъ съ соблюденіемъ различныхъ ограниченій и обязательствъ, предусматриваемыхъ горнымъ уставомъ.

VI. *Правительственная политика* по отношенію къ горному дѣлу прежде всюду была очень сложной. Въ ископаемыхъ богатствахъ правительство видѣло какъ бы національное имущество, которое не должно было растрачиваться безъ особенной пользы для государства. Отсюда вытекали всевозможныя стѣсненія и обложенія горныхъ предпріятій. Въ настоящее время такая точка зрѣнія культурными государствами почти окончательно покинута. Особый надзоръ за горными предпріятіями остается лишь въ видахъ предупрежденія различныхъ несчастій и споровъ. Нѣкоторыя отдѣльныя обложенія оставлены главнымъ образомъ для покрытія особыхъ расходовъ государства на такой надзоръ. Въ остальномъ горное дѣло не стѣсняется, а наоборотъ, всячески поощряется. Процвѣтаніе горнаго дѣла признается теперь особенно желательнымъ, какъ одно изъ важныхъ условій процвѣтанія промышленности и торговли вообще.

II ОТДѢЛЪ.

Обрабатывающая промышленность.

Глава первая.

Общія положенія.

I. Экономическое значеніе. Обрабатывающая промышленность производитъ изъ сырья болѣе цѣнныя блага, путемъ различныхъ видоизмѣненій, соединеній и разъединеній основныхъ матерьяловъ. Въ крупныхъ размѣрахъ это совершается фабриками и заводами; въ мелкихъ — ремесленнымъ трудомъ. Въ историческомъ смыслѣ обрабатывающая промышленность моложе производствъ сырья. Ея начало въ домашнихъ подѣлкахъ (платья, орудій и проч.) семьи, живущей натуральнымъ хозяйствомъ. Постепенно должны были выдѣлиться особые производители такихъ издѣлій, т. е. ремесленники, мастерскія которыхъ частью видоизмѣнились и расширились въ теченіе вѣковъ до нынѣшнихъ фабрикъ.

Экономическое значеніе обрабатывающей промышленности основывается, во первыхъ, на томъ, что она повышаетъ полезность и цѣнность благъ, приспособляя ихъ для потребленія, во вторыхъ, на полезномъ значеніи разнообразія ея производствъ, вслѣдствіе каковаго блага получаютъ болѣе широкое примѣненіе; въ третьихъ, на ея развивающихъ умъ человѣческій свойствахъ; въ четвертыхъ, на ея благодѣтельномъ вліяніи на производства сырья; въ пятыхъ, наконецъ, на вызываемомъ ею международномъ раздѣленіи труда, которое способствуетъ сближенію народовъ и повышенію ихъ культуры.

Развитіе обрабатывающей промышленности, какъ уже отмѣчено, есть плодъ раздѣленія труда и потому связано съ развитіемъ торговыхъ сношеній. Оно бываетъ неодинаково въ различныхъ странахъ, въ отдѣльныхъ районахъ и даже въ отдѣльныхъ участкахъ районовъ.

Обрабатывающая промышленность сохраняетъ неразрывную связь съ промышленностью добывающею, такъ какъ ея задача только видоизмѣнять и приспособлять сырье. Ея работники питаются пищевыми продуктами производителей сырья и въ нихъ же находятъ потребителей главнѣйшихъ своихъ фабрикатовъ. Такая связь естественна и должна поддерживаться. Внутри страны она нарушается, когда обрабатывающая промышленность начинаетъ работать главнымъ образомъ на внѣшніе рынки и получаетъ сырье съ нихъ же. Въ не вполнѣ еще развитыхъ въ хозяйственномъ отношеніи государствахъ, обыкновенно, обрабатывающая промышленность отстаетъ.

Наилучшимъ признается экономическое положеніе народа, который достигъ полнаго соотвѣтствія между промышленностью добывающей и обрабатывающей, т. е. когда мѣстные фабрикаты производятся главнымъ образомъ

изъ мѣстнаго сырья и для внутреннихъ рынковъ. Это самое нормальное, самое здоровое хозяйственное положенiе, вполнѣ достижимое въ большихъ государствахъ и создающее имъ наибольшую международную независимость. Благодаря большому развитiю международной торговли создалась возможность процвѣтанiя и чисто-промышленныхъ народовъ, которые питаются ввознымъ сырьемъ, привозимымъ въ обмѣнъ на ихъ издѣлiя. Такое благоденствiе, однако, не прочно, ибо условiя международнаго обмѣна всегда могутъ измѣниться, а съ утратой необходимаго сбыта, населенiе чисто-промышленной страны, обыкновенно слишкомъ густое для существованiя мѣстными продуктами земли, попадаетъ въ безвыходное положенiе. Англiя напримѣръ, уже въ настоящее время не безъ труда и лишь помощью военно-морской силы удерживаетъ свое положенiе; малѣйшее ослабленiе ея политическаго могущества привело бы и къ полному разрушенiю ея промышленнаго благоденствiя.

II. Особенности современной обрабатывающей промышленности. Положенiе нынѣшнихъ фабричныхъ производствъ настолько разнится отъ положенiя обрабатывающей промышленности среднихъ вѣковъ, что совершившiйся переворотъ не безъ основанiя называютъ промышленной революцiей. Переворотъ одинаково коснулся самыхъ производствъ продуктовъ и ихъ сбыта.

Обработка сдѣлалась главнымъ образомъ машинной; ручной трудъ все болѣе и болѣе вытѣсняется новыми изобрѣтенiями. Благодаря усовершенствованнымъ машинамъ производство сдѣлалось *массовымъ*; огромныя массы продуктовъ потребовали и соотвѣтственнаго массового размѣщенiя, вслѣдствiе чего вызвали переворотъ въ перевозочныхъ средствахъ и въ цѣнахъ. Передъ массовымъ движенiемъ товаровъ не устояли разныя преграды, раздѣлявшiя народы; сношенiя развились до чрезвычайности, народы сблизились, умственное развитiе отъ такого сближенiя поднялось.

Въ сбытѣ продуктовъ обрабатывающей промышленности, вслѣдствiе продолжающагося ея напряженнаго развитiя, замѣчаются неровности: перiоды очень оживленнаго сбыта чередуются съ перiодами полнаго застоя. Такiя неровности замѣчаются во всѣхъ фабричныхъ производствахъ. Для многихъ производствъ неровности сбыта даже сдѣлались нормальнымъ явленiемъ, которое предусматривается и принимается во вниманiе, какъ простое условiе необходимости.

III. Соединенiе обрабатывающей и добывающей промышленности въ нѣкоторыхъ случаяхъ вполнѣ возможно и очень полезно. Такое соединенiе напр., имѣется въ такъ называемой комерческой системѣ сельскаго хозяйства. Такое соединенiе служитъ для повышенiя доходности добывающихъ предпрiятiй или, наоборотъ, для удешевленiя производствъ въ предпрiятiяхъ обрабатывающихъ. Такъ напримѣръ, устройствомъ пильнаго завода можетъ быть улучшено лѣсное хозяйство или наоборотъ, лѣсопильное предпрiятiе усиливаетъ свои обороты, обзаводясь собственнымъ лѣснымъ хозяйствомъ. Винокуренные, сыроваренные и другiе подобные заводы почти всегда создаются дла усиленiя доходности сельскихъ хозяйствъ; наоборотъ, свеклосахарные заводы, табачныя фабрики и т. п. предпрiятiя столь же часто усиливаются сельскимъ хозяйствомъ. Главная цѣль такихъ соединенiй: переработка собственнаго сырья для усиленiя общей доходности дѣла.

Бываютъ другого рода соединенія добывающей и обработывающей промышленности безъ всякой связи въ области матерьяловъ и продуктовъ, а именно въ тѣхъ случаяхъ, когда производства періодичны, и получаемый досугъ по одному производству бываетъ использованъ для другого. Такъ напр., сельское населеніе охотно пользуется своими зимними досугами для кустарныхъ производствъ. Нѣтъ сомнѣнія, что такія смѣшенія производствъ отражаются на качествѣ производимыхъ продуктовъ неблагопріятно, такъ какъ не соотвѣтствуютъ правилу полнаго раздѣленія труда и величайшей возможной спеціализаціи. Но какъ средство общаго увеличенія заработковъ они весьма полезны.

Глава вторая.

Условія успѣшной дѣятельности.

Промышленность цѣлаго народа, какъ и всѣ ея отдѣльныя отрасли, можетъ быть успѣшна только при извѣстныхъ основныхъ условіяхъ. Эти условія частью созданы природой, частью возникли исторически. Не всегда и не всѣ условія человѣкъ властенъ улучшать искусственно. Вліяніе этихъ условій не одинаково и съ теченіемъ времени иногда измѣняется; въ то же время одно и то же условіе на различныя отрасли обрабатывающей промышленности оказываетъ различное вліяніе. Всякій предприниматель долженъ точно знать какія условія особенно важны въ его предпріятіи. Для большей увѣренности въ своихъ рѣшеніяхъ онъ долженъ по возможности знать и условія прочихъ производствъ, такъ или иначе соприкасающихся съ его дѣлами.

I. Сырье. Для дѣятельности обрабатывающей промышленности необходимы хорошія условія полученія сырья. Въ натуральныхъ хозяйствахъ ремесленникъ самъ производитъ сырье, которое обрабатываетъ и такой обработки, для которой не можетъ произвести сырья не предпринимаетъ. Съ раздѣленіемъ труда производство сырья занимаетъ отдѣльныхъ хозяевъ, иногда даже отдѣльные народы, и обрабатывающая промышленность должна покупать на мѣстѣ или выписывать изъ заграницы необходимое ей сырье. При этомъ одни находятъ болѣе выгоднымъ обрабатывать сырье на мѣстѣ его производства, вывозя затѣмъ готовые фабрикаты на мѣста ихъ потребленія, другіе, наоборотъ, выгадываютъ на томъ, что обрабатываютъ привозное сырье на мѣстѣ потребленія фабрикатовъ.

Къ первой категоріи принадлежатъ всѣ производства, въ которыхъ матерьялы играютъ главную роль, притомъ тяжелы или громоздки. Очевидно въ такихъ производствахъ выгоднѣе устраивать фабрику или заводъ какъ можно ближе къ мѣсту добыванья матерьяловъ. Таковы, напр., заводы по обработкѣ простыхъ металловъ. Железодѣлательный заводъ, приходится устраивать не только какъ можно ближе къ мѣсту добыванія желѣзной руды, но и невдалекѣ отъ каменноугольныхъ копей или въ лѣсной мѣстности ради сбереженій на перевозкѣ топлива.

Чѣмъ дороже матерьялы, тѣмъ мѣсто обработки ихъ независимѣе отъ близости ихъ добыванія. Такъ обработка золота вовсе не требуетъ близости къ пріискамъ.

Съ развитіемъ производства оно становится, обыкновенно, менѣе связаннымъ условіями близости матерьяловъ. Такъ, напр., получившій большое развитіе желѣзодѣлательный заводъ, основанный въ лѣсной мѣстности близъ желѣзной руды, обыкновенно остается тамъ же, хотя бы лѣсъ истощился и пришлось бы подвозить уголь издалека. Дѣло въ томъ, что на такомъ большомъ заводѣ представляютъ огромную цѣнность постепенно расширявшіяся зданія, машины и приспособленія, не менѣе цѣнно создавшееся вокругъ завода специально приспособившееся къ дѣлу заводское населеніе; лишиться такихъ преимуществъ было бы убыточнѣе, чѣмъ перейти на привозной каменный уголь, и потому заводъ оставляется на прежнемъ мѣстѣ.

Фабрики второй категоріи, обрабатывающія привозной матерьялъ вблизи рынковъ для сбыта продуктовъ, большею частью принадлежатъ къ такимъ, производство которыхъ больше зависитъ отъ труда, чѣмъ отъ матерьяловъ. Но и тутъ всячески примѣняются къ мѣсту, ради удешевленія затратъ на матерьялы. Такъ, напр., фабрики, обрабатывающія сырье, привозимое моремъ, всегда устраиваются вблизи портовъ, если тамъ имѣются рабочія силы въ достаточномъ количествѣ. Въ этомъ случаѣ фабрикантъ выгадываетъ на перевозкѣ матерьяловъ и на коммиссіонныхъ затратахъ, такъ какъ покупаетъ матерьялы изъ первыхъ рукъ безъ посредства коммиссіонеровъ.

Обработка привозного сырья бываетъ обыкновенно выгодна лишь пока въ странѣ, гдѣ производится сырье, условія для обработки неудобны.

Возлѣ большихъ городовъ всегда бываютъ выгодныя условія для тѣхъ или другихъ отраслей обрабатывающей промышленности; дѣло въ томъ, что большой городъ всегда располагаетъ съ одной стороны готовымъ рынкомъ, съ другой — рабочими руками; въ то же время большіе города производятъ въ большомъ количествѣ нѣкоторые матеріалы въ видѣ отбросовъ (бумага, кости, стекло, матеріалы пудритнаго производства и проч.); наконецъ, въ большомъ городѣ предпринимателю, обыкновенно, легче найти достаточные капиталы.

Обработка благородныхъ камней и металловъ, какъ производство предметовъ роскоши, всегда развиваются главнымъ образомъ въ большихъ городахъ. Это объясняется условіями сбыта и отсутствіемъ соотвѣтственныхъ рабочихъ въ деревняхъ или малыхъ городахъ.

II. Рабочія силы. Не менѣеу словій выгоднаго полученія матеріаловъ нужны обрабатывающей промышленности сходныя условія полученія рабочихъ силъ. При этомъ, однако, требованія довольно сложны. Во-первыхъ, нужны искусные и усердные рабочіе; въ этомъ отношеніи интересы работодателя и рабочаго одинаковы. Во-вторыхъ, нужны не слишкомъ дорогіе рабочіе; тутъ интересы работодателя противоположны интересамъ рабочаго.

Въ техническомъ отношеніи трудъ въ обрабатывающей промышленности рѣзко отличается отъ труда въ добывающей. Тамъ трудъ былъ тяжелъ, но грубъ, какъ трудъ чернорабочаго; здѣсь трудъ тоньше, искуснѣе, съ большимъ напряженіемъ ума или вниманія. Фабрично-промышленный трудъ менѣе за-

виситъ отъ природы, и потому пріучаетъ человѣка къ большей независимости. Въ тоже время фабричный трудъ, не связанный съ вопросами чисто земскими, черезъ это космополитичнѣе. Въ сельскомъ хозяйствѣ и въ нѣкоторыхъ промыслахъ бываютъ періодическіе перерывы труда, позволяющіе человѣку отдохнуть и возстановить свои силы; въ фабрично-заводской работѣ, обыкновенно, такихъ перерывовъ нѣтъ, и человѣкъ постоянно находится въ одинаково напряженномъ трудѣ. Наконецъ, надо отмѣтить, что фабрично-заводская работа удаляетъ человѣка отъ природы, болѣе всякой другой приравниваетъ его къ простому механизму и не можетъ вызвать въ немъ привязанности къ дѣлу, а приковываетъ его только необходимостью заработка.

III. Капиталъ играетъ въ обрабатывающей промышленности болѣе значительную роль, чѣмъ въ добывающей. Необходимый для фабрикъ и заводовъ капиталъ иногда бываетъ чисто мѣстный, скопленный добывающею промышленностью; чаще онъ привлекается къ дѣламъ отовсюду при помощи кредита и акціонерной системы. Въ странѣ, въ которой обрабатывающая промышленность лишь начинаетъ развиваться, мѣстныхъ капиталовъ для нея всегда оказывается недостаточно; но если дѣла идутъ удовлетворительно и первые кредиторы остаются довольны помѣщенными въ новыхъ предпріятіяхъ капиталами, дальнѣйшій притокъ таковыхъ уже не встрѣчаетъ препятствій, и обрабатывающія предпріятія возникаютъ чрезвычайно легко. Въ такомъ положеніи находится теперь Россія.

Если собственныхъ капиталовъ въ какой-нибудь странѣ мало и населеніе еще недостаточно густо, чрезмѣрное увлеченіе предпріятіями обрабатывающей промышленности вредно, ибо имъ задерживается болѣе нормальное и болѣе прибыльное для такой страны развитіе добывающей промышленности. Нѣтъ никакого расчета привлекать въ страну излишніе иноземные капиталы, которые такъ или иначе должны быть оплачены страной. Выгоднѣе тѣ же затраты производить временно на усиленный ввозъ продуктовъ, такъ какъ при этомъ сохраняются шансы уберечь будущую обрабатывающую промышленность страны всецѣло ея же населенію.

IV. Сбытъ. Производства съ наибольшимъ раздѣленіемъ труда, обыкновенно, пользуются и наилучшимъ сбытомъ своихъ продуктовъ. При этомъ нѣтъ надобности заботиться о близости рынковъ для сбыта и о постоянномъ привлеченіи вниманія потребителей. Наоборотъ, когда производство не позволяетъ большого раздѣленія труда, напр., въ области искусства и изготовленія предметовъ роскоши, сбытъ всегда бываетъ затрудненъ, вслѣдствіе чего такія производства должны возникать лишь вблизи возможныхъ потребителей для постояннаго привлеченія ихъ вниманія. Характерно, что случайный потребитель всегда старается пріобрѣтать соотвѣтственные продукты тамъ, гдѣ на нихъ есть постоянные покупатели. Такъ, напр., сельскій житель, желая пріобрѣсти предметъ роскоши (картину, музыкальный инструментъ и т. п.), всегда старается сдѣлать такую покупку въ столицѣ. Отсюда правило, что сбытъ предметовъ роскоши всегда наилучшій въ большихъ городахъ, главнымъ образомъ столицахъ, хотя бы потребителями оказывались въ большинствѣ иногородніе жители. Точно также въ отдѣльномъ городѣ сбытъ въ различныхъ его частяхъ неодинаковъ; такъ, напр., производство, главнѣйшіе

потребители продуктовъ котораго живутъ въ той же отдаленной части города, гдѣ устроена фабрика, принуждено иногда имѣть свои магазины въ центральной части города, куда и направляются покупатели. Публика не любитъ смѣшеній и требуетъ, чтобы предметы насущныхъ потребностей продавались въ однихъ частяхъ города, а предметы роскоши— въ другихъ. Въ случаяхъ нарушенія этой привычки покупателей, сбытъ, обыкновенно, сильно сокращается.

V. *Измѣненія основныхъ условій.* Какъ уже отмѣчено, значеніе условій съ теченіемъ времени измѣняется. Полученіе сырья можетъ постепенно затрудняться или облегчаться; рабочихъ рукъ становится большею частью больше, но цѣны на нихъ колеблются; капиталы почти всюду становятся дешевле, но зато потребность въ нихъ возрастаетъ, такъ какъ все болѣе и болѣе получаетъ главенство массовое, крупное производство; сбытъ растетъ, но съ большими колебаніями и съ возрастающими усложненіями его направленія. Для отдѣльныхъ отраслей обрабатывающей промышленности условія то облегчаются, то затрудняются. Огромныя измѣненія обусловливаются постоянными усовершенствованіями техники, новыми изобрѣтеніями. Такъ, напр., вслѣдствіе измѣненій въ путяхъ сообщенія, мѣста, отличавшіяся выгодностью для развитія какого-нибудь производства, оказываются впослѣдствіи невыгодными и дѣло перехватывается новыми центрами, долговѣчіе которыхъ тоже неопредѣленно. Въ обыкновенныхъ условіяхъ легче продолжать старое производство, чѣмъ учреждать новое; но во время измѣненій бываетъ зачастую наоборотъ.

Крупнѣйшимъ переворотомъ новѣйшего времени были измѣненія въ транспортномъ дѣлѣ. Эти измѣненія создали огромныя коммерческія преимущества большихъ городовъ, такъ какъ облегчили имъ прокормленіе населенія и подвозъ сырья, сохранивъ всѣ прежнія городскія преимущества.

Обрабатывающая промышленность, производящая предметы міроваго обмѣна, въ настоящее время развивается успѣшно только въ такихъ пунктахъ, которые могутъ пользоваться указаніями какого-нибудь міроваго коммерческаго центра, не слишкомъ удаленнаго. Биржа и мода полновластно распоряжаются участью цѣлыхъ отраслей такихъ производствъ. Но вліяніе биржи и моды крайне измѣнчиво, и потому въ зависимости отъ этихъ вліяній, происходятъ постоянныя перемѣны условій производствъ.

Глава третья.

Отрасли обрабатывающей промышленности.

Обзоръ. Постепенно развивавшіяся производства распались на многія отдѣльныя отрасли. Чтобы разобраться въ этихъ многочисленныхъ отрасляхъ, надо сгруппировать ихъ въ отдѣльныя группы. При этомъ можно брать за основаніе группировки размѣры оборотовъ и соотвѣтственно раздѣлить предпріятія обрабатывающей промышленности на *ремесленныя* и *фабрично-заводскія.*

Въ свою очередь фабрично - заводскія предпріятія распадаются на двѣ главныя группы: на предпріятія *чисто*

фабрично-заводскія и *мануфактурныя*. Разница между ними та, что въ чисто-фабричномъ или чисто-заводскомъ предпріятіи все производство совершается въ спеціальныхъ мастерскихъ фабрикъ и заводовъ, тогда какъ въ мануфактурахъ имѣются лишь центральныя мастерскія, въ коихъ ведется часть или извѣстныя отрасли производства, а все прочее выдѣлывается рабочимъ населеніемъ на дому или во многихъ мелкихъ мастерскихъ. Мануфактура является какъ бы переходной ступенью отъ ремесленно-кустарнаго производства къ фабрично-заводскому.

Надо здѣсь отмѣтить, что понятіе о фабрикахъ и о мануфактурахъ на практикѣ сильно смѣшалось, и очень часто приходится видѣть, что фабрика именуетъ себя мануфактурой, тогда какъ мануфактура называетъ свои центральныя мастерскія фабрикой.

I. *Ремесленно - кустарныя производства*. Въ нихъ предприниматель часто работаетъ наравнѣ со своими работниками или учениками, а нерѣдко обходится даже безъ наемныхъ работниковъ. Одинаковое соціальное положеніе хозяина и рабочихъ здѣсь является важнымъ условіемъ. Капиталъ обыкновенно ничтоженъ и большею частью бываетъ накопленъ изъ заработковъ въ томъ же ремеслѣ. Машины въ кустарно - ремесленныхъ предпріятіяхъ употребляются мало. Образованіе ремесленниковъ почти всюду стоитъ невысоко: ихъ знанія бываютъ чисто-профессіональными; зато навыкъ и опытность, обыкновенно, значительны.

Преимущество ремесленныхъ предпріятій заключается въ томъ, что въ нихъ нѣтъ розни между предпринимателями и рабочими, вслѣдствіе чего обстановка труда спокойнѣе и пріятнѣе.

Наблюдается продолжающееся вытѣсненіе ремесленнаго производства фабричнымъ. Въ нѣкоторыхъ отрасляхъ, однако, ремесленныя производства удерживаются очень прочно и даже одерживаютъ побѣды надъ фабрикой.

Надо различить слѣдующія положенія:

1) Когда сбытъ незначителенъ, ремесленная мастерская имѣетъ преимущество передъ фабрикой. Точно также ремесленное производство имѣетъ преимущества во всѣхъ случаяхъ, когда не представляется возможности примѣнить машинный трудъ и большіе капиталы.

2) Во многихъ случаяхъ ремесленная мастерская находитъ твердую опору въ крупномъ предпріятіи иного характера. Такъ большая фабрика, расположенная за городомъ, поддерживаетъ для удобствъ своего населенія расположенныя возлѣ нея различныя ремесленныя предпріятія, напр., булочныя, сапожныя и портняжныя мастерскія, кузницы и т. п. Въ то же время многія ремесленныя мастерскія почти всецѣло работаютъ на отдѣльныя крупныя предпріятія, которыми и держатся; такъ, напр., на всякую большую типографію постоянно работаетъ нѣсколько брошюровочныхъ мастерскихъ, на всякую большую виноторговлю одна или нѣсколько бондаренъ и т. д. Въ этихъ случаяхъ ремесленное предпріятіе какъ бы замѣняетъ собою какой-нибудь отдѣлъ крупнаго предпріятія къ обоюдной выгодѣ.

3) Прочное существованіе обезпечено всякимъ починочнымъ мастерскимъ, такъ какъ фабричныя предпріятія не пригодны, для починки вещей. Точно также, и на тѣхъ же основаніяхъ, всегда будутъ существовать ремесленныя мастерскія, скупающія разное старье въ качествѣ матеріала, исправ-

ляющія это старье и продающія затѣмъ обновленныя вещи для вторичнаго потребленія.

4) Въ нѣкоторыхъ случаяхъ ремесленная мастерская можетъ превратиться въ мануфактуру или фабрику. Такъ, напр., кружевная мастерская всегда можетъ превратиться въ мануфактуру кружевныхъ издѣлій, причемъ множество другихъ кружевныхъ мастерскихъ начинаютъ работать исключительно на нее. Для такого превращенія нужны знанія, предпріимчивость и капиталъ. Изъ знаній, кромѣ техники производства, тутъ особенно нужны такія, которыя помогаютъ въ обезпеченіи себѣ сбыта при наилучшихъ условіяхъ

5) Во многихъ случаяхъ ремесленное предпріятіе, крайне стѣсненное конкуренціей фабрики, начинаетъ торговлю фабричными продуктами этого рода, не покидая ремесла въ качествѣ подспорья и для улучшенія фабричныхъ издѣлій ручнымъ трудомъ, когда этого требуютъ заказчики. Такъ, напр., рамочныя мастерскія, съ расширеніемъ багетнаго фабричнаго производства, захватившаго и рамочное, успѣшно превратились въ торговли фабричными рамами, но продолжаютъ принимать заказы рамъ ручного издѣлія и въ этомъ отношеніи имѣютъ преимущество передъ багетной фабрикой.

II. Фабрично-заводское дѣло. Обрабатывающая промышленность нынѣшняго времени сдѣлалась главнымъ образомъ фабричной. Фабрика имѣетъ то существенное преимущество передъ ремесленной мастерской и передъ мануфактурой, что позволяетъ огромное расширеніе дѣлъ и самое обстоятельное раздѣленіе труда, вслѣдствіе чего возможны всякія улучшенія организаціи и широкое пользованіе машинами. Въ результатѣ всевозможныя выгоды и значительныя сбереженія на производствѣ.

Фабричное дѣло, конечно, имѣетъ и свои отрицательныя стороны. Рискъ предпріятія въ немъ значителенъ, ибо оно можетъ быть ведено только въ значительныхъ размѣрахъ, какъ бы ни складывались обстоятельства; во многихъ отношеніяхъ оно имѣетъ спекулятивный характеръ, что мѣшаетъ спокойному и увѣренному веденію дѣлъ; пропасть между работодателемъ и рабочимъ незаполнима и вноситъ въ дѣло всевозможныя опасности. Къ этимъ основнымъ недостаткамъ присоединяется то, что фабричные продукты бываютъ, обыкновенно, менѣе совершенны, чѣмъ ремесленные, но всюду вытѣсняютъ послѣдніе своей дешевизной, вслѣдствіе чего производства въ качественномъ отношеніи поднимаются медленно, а въ отдѣльныхъ отрасляхъ (напр. производство кружевъ, ковровъ, шалей и проч.) даже идутъ назадъ.

Преимущества фабрики передъ ремесленнымъ производствомъ тѣмъ значительнѣе, чѣмъ обороты фабрики больше. Отсюда постоянное стремленіе фабрикантовъ расширять свои производства, вслѣдстіе чего то и дѣло въ какомъ нибудь районѣ оказывается перепроизводство въ отдѣльныхъ отрасляхѣ.

Естественнымъ предѣломъ расширенія фабрики или завода надо считать такіе размѣры, за которыми дѣло уже не можетъ быть ведено подъ непосредственнымъ надзоромъ одного распорядителя. Разумѣется, возможно и дальнѣйшее расширеніе съ нѣсколькими распорядителями по отдѣльнымъ частямъ и съ общимъ директоромъ во главѣ; но это уже не будетъ раціональная организація, ибо ослабѣетъ надзоръ за работами или ихъ согласованіе, усилятся разные убытки отъ нерадѣнья или злоупотребленій, и въ

концѣ концовъ увеличенiе прибыли не будетъ соотвѣтствовать затратамъ на расширенiе дѣла.

Самымъ выгоднымъ способомъ расширенiя фабричнаго дѣла надо признать таковое путемъ специализацiи. Если, напр., у насъ имѣется фабрика одновременно прядильная и ткацкая съ общимъ оборотомъ въ 500000, мы достигнемъ лучшихъ результатовъ, если удвоимъ оборотъ, сосредоточивъ дѣла только на одномъ изъ двухъ производствъ, чѣмъ если будемъ продолжать оба производства въ удвоенныхъ размѣрахъ. Это зависитъ отъ того, что чѣмъ дѣло проще, тѣмъ оно можетъ быть ведено въ большихъ размѣрахъ при той же организацiи управленiя.

Надо принять за правило, что постепенное расширенiе фабричнаго дѣла всегда бываетъ успѣшнѣе, чѣмъ скачками, такъ какъ даетъ возможность примѣняться къ измѣняющимся условiямъ управленiя. На томъ же основанiи гораздо легче расширять дѣло его основателю, чѣмъ новому владѣльцу, получающему въ свои руки большое готовое дѣло. Здѣсь особенно важно то, что постепенно расширяющiй свою фабрику предприниматель имѣетъ возможность наблюдать прочность основъ дѣла и хорошо знаетъ его слабыя мѣста; преемникъ уже не можетъ видѣть этихъ основъ, надъ коими разраслось обширное дѣло и все скрыло своими усложненiями, вслѣдствiе чего можетъ сдѣлать непоправимыя ошибки при всякомъ дальнѣйшемъ расширенiи. Отсюда правило, что предприниматель, сразу вступившiй во владѣнiе большимъ фабричнымъ предпрiятiемъ, не можетъ продолжать расширенiй дѣла съ такою же энергiей, какую проявлялъ прежнiй владѣлецъ, а долженъ расширяться съ удвоенной осмотрительностью и не сразу.

III. Мануфактуры. Какъ уже сказано, сущность мануфактурнаго дѣла заключается въ томъ, что предприниматель устраиваетъ только центральное учрежденiе среди цѣлаго населенiя, способнаго къ какому-нибудь производству кустарнымъ порядкомъ, и изъ этого учрежденiя руководитъ и пользуется работами населенiя, раздавая матерьялъ, указанiя и орудiя производства и получая готовые продукты. Отдѣльныя части производства, требующiя особыхъ капитальныхъ приспособленiй, додѣлываются затѣмъ въ центральной мастерской. Это дѣло было бы чисто торговое, если бы не требовалось руководить работами въ техническомъ отношенiи. Когда такого руководительства нѣтъ и не имѣется центральной мастерской, мануфактура превращается въ такъ называемое „*раздаточное*“ предпрiятiе; въ этихъ случаяхъ продукты кустарей, всегда не вполнѣ отдѣланные, переходятъ затѣмъ изъ раздаточныхъ конторъ на особыя самостоятельныя отдѣлочныя фабрики, гдѣ и получаютъ окончательную обработку.

Мануфактуры возможны во всѣхъ производствахѣ, въ которыхъ не требуется сложнаго раздѣленiя труда и большихъ дорогихъ машинъ. Особенно распространены мануфактурныя производства въ мѣстностяхъ съ густымъ фабричнымъ населенiемъ. Въ Россiи много мануфактуръ по ткацкому дѣлу, по ножевому и слесарному производству, по выдѣлкѣ деревянной посуды и проч. Изъ иностранныхъ мануфактуръ славятся: брюссельскiя кружевныя, лiонскiя шелко-ткацкiя, вышивныя и прошивочныя въ районахъ Алансона и Нанси, парижскiя шалевыя и золотыхъ издѣлiй, шварцвальдскiя часовыя и т. д. Производство готоваго платья всюду ведется мануфактурнымъ порядкомъ; точно также перчаточное, боль-

шинство вязанныхъ издѣлій, басонныхъ, плетеныхъ и проч.

Въ хлѣбопашескихъ районахъ мануфактуры часто дѣйствуютъ только зимою, пользуясь зимними досугами земледѣльцевъ.

Мануфактурный трудъ рабочими обыкновенно предпочитается и во всѣхъ отношеніяхъ вліяетъ на населеніе лучше чѣмъ фабричный трудъ. Важно, что рабочій не отрывается отъ семьи и дома; въ то же время ему можетъ помогать семья, при чемъ дѣти обучаются дѣлу, не переставая оставаться подъ надзоромъ родителей. Важно также, что мануфактурный рабочій легче можетъ самъ сдѣлаться предпринимателемъ этого рода, чѣмъ фабричный рабочій фабрикантомъ. Наконецъ, очень важна болѣе гигіеничная обстановка мануфактурныхъ рабочихъ, ихъ большая свобода въ распоряженіи своимъ временемъ и меньшая сухость труда, вслѣдствіе чего мануфактурные рабочіе обыкновенно здоровѣе и довольнѣе своей участью, чѣмъ фабричные.

Недостаткомъ мануфактурной системы надо считать ея разбросанность работъ и малую связь между рабочими. Изъ за этого недостатка, мѣшающаго измѣненіямъ въ производствахъ, въ случаяхъ конкуренціи мануфактуры принуждены бываютъ уступать мѣсто фабрикамъ. Возражая противъ мануфактуръ указываютъ также, что при такой системѣ чаще бываютъ случаи непомѣрной эксплоатаціи женскаго и дѣтскаго труда, что сильно расхищаются раздаваемые матерьялы и все больше и больше распространяются разныя фальсификаціи труда, которыхъ гораздо меньше на фабрикахъ; кромѣ того населеніе мануфактурнаго района попадаетъ часто въ безвыходное положеніе при промышленныхъ кризисахъ и при крупныхъ техническихъ измѣненіяхъ въ производствахъ; наконецъ, мануфактурное населеніе не можетъ бороться съ капиталистомъ наиболѣе дѣйствительнымъ оружіемъ— переходомъ въ другой районъ — что дѣйствуетъ весьма вредно на установленіе заработной платы.

Характерно, что въ мануфактурномъ производствѣ проявляется наибольшее различіе между торговой дѣятельностью предпринимателей и ремесленной дѣятельностью рабочихъ. Предпринимателю тутъ нужны знаніе товара и сбыта; рабочимъ нужно знаніе техники.

Рискъ въ мануфактурномъ дѣлѣ для предпринимателя меньше, чѣмъ въ фабричномъ. Не имѣя дорого стоющихъ фабричныхъ зданій и большихъ машинъ, мануфактуристъ не связанъ постоянной заботой о полномъ использованіи такихъ основныхъ затратъ, не зависитъ отъ равномѣрности сбыта и при стѣсненіи легче фабриканта можетъ сокращать свои обороты.

IV. Инженерное дѣло въ обрабатывающей промышленности заключается въ направленіи техническихъ элементовъ дѣла. Инженеръ, въ сущности, главный мастеръ, котораго не должна касаться хозяйственная сторона дѣла.

Производства, которыя ведутся инженернымъ порядкомъ, т. е. подъ руководствомъ научно образованныхъ мастеровъ, оказываются доступными наибольшему предусмотрѣнію съ технической стороны (хорошія смѣты, вычисленія и проч.); эти же производства быстро совершенствуются въ техническомъ отношеніи. Зато въ хозяйственно-торговомъ отношеніи вліяніе инженеровъ не имѣетъ того же полезнаго значенія, и предпочтительно управленіе лицомъ менѣе свѣдущимъ въ техникѣ дѣла, но твердо знающимъ коммерческія условія производства.

Наиболѣе нормально раздѣленіе тех-

нической и хозяйственной частей, подъ общимъ главенствомъ самого хозяина или директора (управляющаго). При этомъ во главѣ технической части ставятся инженеры или мастера, на хорошемъ жалованьи, но безъ участія въ прибыляхъ; во главѣ хозяйственнаго отдѣла почти всегда ставится лицо, заинтересованное въ прибыляхъ. При такомъ порядкѣ создается наиболѣе полезное соревнованіе, ибо незаинтересованный въ прибыли инженеръ можетъ свободнѣе относиться къ улучшеніямъ техники, а заинтересованный въ прибыли завѣдывающій хозяйственной частью будетъ тверже отстаивать практическія соображенія.

V. *Художественныя производства* основываются на потребности людей скрашивать неприглядность повседневной жизни эстетическими наслажденіями. Только меньшинство людей въ состояніи позволять себѣ эти наслажденія въ полной мѣрѣ, при помощи предметовъ художественнаго творчества непосредственно. Остальнымъ приходится пользоваться фабричной передачей продуктовъ художественнаго творчества, т. е. такъ называемыми издѣліями художественныхъ производствъ. Какъ ни царитъ во всемъ мода, искусству остается достаточно простора, и оно все больше и больше прилагается во всѣхъ видахъ производствъ, гдѣ оно только можетъ получить примѣненіе, какъ лучшее украшеніе предметовъ.

Больше всего имѣетъ примѣненіе рисованіе, живопись и художественное размѣщеніе красокъ. Самая широкая область примѣненія — производство тканей, ихъ окраска, набивныя производства, кружевныя, басонныя, обойныя, посудное и проч. Ваятельное искусство имѣетъ широкое примѣненіе въ производствѣ металлическихъ издѣлій, всякаго литья, рѣзныхъ издѣлій, орнаментныхъ, игрушечномъ, издѣлій изъ папье маше и лаковыхъ, гончарномъ и проч. Всякій фонарный столбъ, всякую вилку, всякую печную заслонку стараются дѣлать по спеціальнымъ рисункамъ и образцамъ съ наибольшей возможной художественностью, такъ какъ затраты на это вообще не слишкомъ велики, а привлекательность предмета выигрываетъ при этомъ чрезвычайно.

Чисто-художественныя производства заключаются въ имитаціи предметовъ искусства, напр., картинъ путемъ олеографіи и хромолитографіи, изваяній — гипсовымъ, фарфоровымъ и терракотовымъ производствомъ и т. д. Чѣмъ искуснѣе имитація и чѣмъ такія издѣлія становятся дешевле, тѣмъ шире распространяется ихъ потребленіе въ народѣ, и если за образцы берутся дѣйствительно высокіе предметы искусства, вліяніе такой ихъ популяризаціи самое благотворное.

VI. *Группировка обрабатывающихъ производствъ по сырымъ матерьяламъ* различаетъ слѣдующія группы:

1) *Обработка минераловъ.* Сюда надо относить производства: металловъ и металлическихъ издѣлій, керамическія, стекольное, многія химическія и т. п.

2) *Обработка волокнистыхъ веществъ* распадается на двѣ группы:

а) *растительнаго волокна,* какова напримѣръ обработка льна, хлопка, пеньки и проч. и

б) *животнаго волокна*, гл. обр., шерсти и шелка.

3) *Обработка пищевыхъ веществъ* точно также распадается на двѣ группы:

а) *растительнаго сырья*, напр., зерна, сѣмени, корнеплодовъ и всѣхъ производныхъ отъ нихъ, и

б) *животнаго сырья*, напр., мясныхъ,

рыбныхъ, молочныхъ, яичныхъ и проч. веществъ этого рода.

4) *Обработка техническаго растительнаго сырья* захватываетъ всевозможныя производства, касающіяся дерева и лѣсныхъ продуктовъ, соломы, многихъ красильныхъ веществъ и проч. Сюда же можно относить обработку растительнаго волокна.

5) *Обработка животнаго техническаго сырья* обнимаетъ собою всѣ производства изъ животныхъ веществъ, изготовляющія несъѣдобные предметы, напр. кожевенное, скорнячное, клееваренное, костеобжигательное, свѣчное и проч. Сюда многіе относятъ также обработку животнаго волокна.

6) *Смѣшанныя производства* захватываютъ всѣ прочія области. Таковы, напримѣръ: производство зажигательныхъ спичекъ, вагоностроительное, почти всѣ такъ называемыя городскія производства и проч.

Такое распредѣленіе группъ рѣдко можно произвести безъ того, чтобы одна группа не захватывала отчасти чужой области. Ею приходится однако пользоваться во всѣхъ случаяхъ, когда разсматривается вліяніе производства и подвоза сырья на развитіе обрабатывающей промышленности и соотвѣтственныя условія вообще. Чаще всего такимъ дѣленіемъ приходится пользоваться при обсужденіи экономическихъ государственныхъ вопросовъ (финансовыхъ, тарифныхъ, транспортныхъ, законодательныхъ и проч.).

VII. Группировка производствъ по способамъ обработки сырья. Превращеніе сырыхъ матерьяловъ въ фабрикаты достигается измѣненіемъ *формы*, его *состава* или того и другого одновременно. Отсюда раздѣленіе обработки на *механическую*, *химическую* и *смѣшанную*.

1) Къ механической группѣ относятся:

а) обработка металловъ,

б) обработка дерева,

в) прядильное и ткацкое дѣло,

г) писче-бумажное,

д) производства керамическія и стекольное,

е) обработка тканей,

ж) тоже кожевенныхъ матерьяловъ,

з) разныя производныя отъ нихъ производства.

Надо замѣтить, что при такой группировкѣ многія изъ второстепенныхъ производствъ трудно установить на ихъ точно опредѣленное мѣсто. Кромѣ того стекольное и нѣкоторыя керамическія производства по многимъ соображеніямъ можно съ такимъ же правомъ относить къ химическимъ.

2) Къ химической группѣ относятся:

а) металлургическія производства, всякія лигатурныя, изготовленіе металлическихъ препаратовъ и проч.;

б) химическія производства въ тѣсномъ смыслѣ слова, т. е. изготовленіе солей, кислотъ, красокъ, взрывчатыхъ веществъ и т. п.;

в) обработка извести, гипса, цемента и проч.

г) химическія видоизмѣненія растительныхъ веществъ, каковы производства: сахара, крахмала, бродильныхъ веществъ, хлѣбо-пекарныхъ и кондитерскихъ издѣлій, уксуса, маселъ, продуктовъ сухой перегонки дерева и проч.;

д) химическія видоизмѣненія животныхъ веществъ, напр. производства: молочныхъ продуктовъ, роговыхъ, кишечныхъ, клееваренныхъ, мясныхъ экстрактовъ и проч.;

е) красильныя и печатныя производства;

ж) освѣтительныя и нагрѣвныя.

Ясно, что строгаго разграниченія механическихъ производствъ отъ химическихъ невозможно достичь, ибо

почти всѣ производства такъ или иначе переходятъ въ какой-либо отрасли изъ одной группы въ другую. Въ основу дѣленія тутъ берется только, что именно составляетъ важнѣйшую часть техники въ производствѣ, химическое или механическое видоизмѣненіе матеріи.

3) Всѣ производства, не вошедшія въ первыя двѣ группы, относятся къ группѣ смѣшанныхъ производствъ, т. е. къ группѣ такихъ, въ которыхъ матерья видоизмѣняется и химически и механически въ самыхъ сложныхъ комбинаціяхъ.

Такое дѣленіе необходимо для различныхъ сужденій о техникѣ производствъ. Важнѣйшимъ различіемъ тутъ является то, что въ механическихъ производствахъ имѣютъ болѣе широкое примѣненіе машины, и наибольшіе успѣхи достигаются новыми изобрѣтеніями въ машиностроеніи, тогда какъ въ химическихъ производствахъ всѣ усовершенствованія зависятъ отъ открытій, позволяющихъ замѣнять одни матерьялы другими, достигать большей производительности химическихъ процессовъ и всякими сбереженіями на времени, трудности, опасности и постоянствѣ работы.

VII. Сложныя подраздѣленія обрабатывающей промышленности. Простое и во всѣхъ случаяхъ одинаково пригодное группированіе производствъ найти мудрено. Предприниматели требуютъ совсѣмъ иныхъ свѣденій, чѣмъ правительство или чистая наука, и всякое группированіе, удовлетворяющее однихъ, оказывается для другихъ неудовлетворительнымъ. Слѣдующая группировка наиболѣе употребительна въ коммерческомъ мірѣ:

1) *Производства пищевыхъ продуктовъ.* Сюда же относятся производства лакомствъ и вкусовыхъ веществъ. Въ нѣкоторыхъ отрасляхъ рядомъ съ крупной заводской промышленностью дѣйствуетъ мелкая ремесленная, отчасти даже домашнее производство. Такъ въ хлѣбопеченіи, въ кондитерскомъ дѣлѣ, въ винодѣліи и т. п., рядомъ съ огромными фабрично-заводскими предпріятіями тѣ же продукты изготовляютъ маленькія ремесленныя мастерскія, а частью и домашнія хозяйства. Предпріятія этого рода, даже небольшія, требуютъ основного капитала на устройство завода или мастерской и оборотнаго капитала на пріобрѣтеніе сырыхъ матерьяловъ. Для успѣшности этого рода дѣлъ необходимы быстрые обороты капитала, а это требуетъ отъ предпринимателя коммерческой ловкости. Главнѣйшія производства этого рода:

а) *мукомольное*; все болѣе и болѣе сосредоточивается въ крупныхъ предпріятіяхъ, ибо даетъ въ этомъ видѣ наибольшія выгоды; прежде пользовалось преимущественно водяной силой; теперь въ крупныхъ предпріятіяхъ пользуется паромъ;

б) *хлѣбопекарное*; до послѣдняго времени остается главнымъ образомъ ремесленнымъ, но даетъ возможность вести дѣло и въ крупныхъ заводскихъ размѣрахъ, преимущественно въ портовыхъ городахъ и для войскъ; много побочныхъ отраслей;

в) *крахмальное* и *конфетное*; успѣшнѣе всего ведется вполнѣ фабрично, но въ небольшихъ размѣрахъ;

г) *табачное;* ведется частью фабричнымъ, частью мануфактурнымъ способомъ; сильно развивается, не смотря на табачную монополію во многихъ государствахъ;

д) *винокуренное и водочное;* чисто заводское производство; какъ и мукомольное склонно сосредоточиваться въ большихъ отдѣльныхъ предпрія-

тіяхъ; сильно стѣснено высокими обложеніями, существующей въ нѣкоторыхъ государствахъ казенной монополіей и покровительствомъ сельско-хозяйственнымъ винокурнямъ;

е) *пивоваренное;* въ настоящее время стало выгоднымъ только въ очень крупныхъ размѣрахъ съ большимъ основнымъ капиталомъ; сбытъ всюду и постоянно колеблется весьма произвольно; тоже стѣснено обложеніями и законодательствомъ;

ж) *уксусное;* сдѣлалось преимущественно фабричнымъ, но встрѣчаетъ еще немаловажную конкуренцію въ домашнихъ производствахъ уксуса;

з) *искусственныхъ минеральныхъ водъ и другихъ напитковъ;* быстро развивается главнымъ образомъ первое; было бы весьма выгоднымъ, если бы сбытъ былъ равномѣрнѣе.

Всѣ эти производства выгоднѣе въ фабричномъ видѣ, чѣмъ въ ремесленномъ. Сырые матерьялы выгодно запасать наибольшими возможными массами сразу. Только булочное производство выгоднѣе вести въ малыхъ размѣрахъ ремесленнымъ порядкомъ, однако въ достаточныхъ размѣрахъ для оправданія затратъ на хорошія приспособленія пекарни.

2) *Строительное дѣло*, по его важности для всякаго культурнаго народа, занимаетъ второе мѣсто. Въ этомъ дѣлѣ главную роль играютъ: матеріалы и техника; въ хозяйственномъ отношеніи огромное значеніе имѣетъ заработная плата рабочихъ; отъ стоящихъ цѣнъ на матеріалы и на рабочихъ зависитъ оживленіе строительнаго дѣла или его замедленіе.

Основныя производства этого рода изготовляютъ строительные матеріалы: камнетесное, кирпичное, известковое, гипсовое, цементное, асфальтовое, толевое и проч. Большая часть изъ этихъ производствъ ведется и выгодна въ самыхъ крупныхъ размѣрахъ. Всѣ они имѣютъ мѣстный характеръ и могутъ пользоваться только своимъ ограниченнымъ райономъ.

Для успѣшности строительнаго дѣла необходимы затѣмъ рабочія силы въ видѣ каменьщиковъ, плотниковъ, кровельщиковъ, маляровъ, чернорабочихъ и проч. Изъ нихъ только чернорабочіе имѣются всюду, гдѣ есть достаточно густое населеніе; прочіе рабочіе являются ремесленниками, которыхъ можетъ быть въ странѣ много или мало и высшаго или низшаго достоинства, въ зависимости отъ культурности страны, ея строительныхъ обычаевъ и большаго или меньшаго постоянства строительныхъ работъ. Наилучшими рабочими силами для строительныхъ предпріятій располагаютъ страны съ быстро развивающимися городами и путями сообщенія, когда оживленіе въ такомъ развитіи длится уже во второмъ поколѣніи.

3) *Плавильные заводы* являются, въ сущности, принадлежностью горнаго дѣла, но не могутъ быть разсматриваемы, какъ отрасль добывающей промышленности, ибо перерабатываютъ добытую руду. Они составляютъ первое звено между горнопромышленностью и обрабатывающей промышленностью. Характерной особенностью плавильнаго дѣла является его зависимость отъ близости руды и достаточнаго топлива опредѣленныхъ качествъ. Лучше всего, конечно, переплавлять руду у самыхъ рудниковъ, чтобы не дѣлать непроизводительныхъ затратъ на перевозку отбросныхъ частей руды; но въ зависимости отъ топлива и рабочихъ силъ это не всегда возможно. Огромное вліяніе на это производство имѣютъ переходы отъ одного рода топлива къ другому и всякія измѣненія въ транспортныхъ условіяхъ. Второй характерной

чертой этого рода производствъ является необходимость вести ихъ въ самыхъ обширныхъ размѣрахъ. Трудъ въ такихъ предпріятіяхъ почти исключительно мужской; работа должна вестись безостановочно; сбытъ зависитъ главнымъ образомъ отъ процвѣтанія промышленности вообще; существенно необходимо инженерное веденіе техники и ея постоянное усовершенствованіе. Главнѣйшими затратами въ этихъ предпріятіяхъ являются основныя на устройство зданій, печей и приспособленій; на этихъ же затратахъ можно дѣлать важнѣйшія сбереженія.

4) *Металлическія производства.* О различіяхъ въ металлическихъ производствахъ можно составить себѣ нѣкоторое представленіе, принявъ во вниманіе, что къ таковымъ одинаково относятся деревенская кузница и самый крупный заводъ, на которомъ заняты тысячи рабочихъ. Точно также достаточно принять во вниманіе разницу между гвоздемъ кустарной работы и паровой машиной для броненосца, одинаково являющихся продуктами металлическихъ производствъ, чтобы замѣтить обширность этой области труда и многочисленность различныхъ ступеней и отраслей этого производства. Всѣ отрасли этой группы развиваются замѣчательно успѣшно. Съ каждымъ днемъ увеличивается область примѣненія металловъ, въ особенности желѣза и стали, которыя все болѣе и болѣе вытѣсняютъ дерево и камень. Удешевленіе и качественное улучшеніе металловъ ведетъ къ широкому пользованію машинами и къ процвѣтанію всѣхъ производствъ и всѣхъ коммерческихъ дѣлъ вообще. Особенный переворотъ создала бессемеровская сталь. Наикрупнѣйшія побѣды надъ природой дали человѣку металлическія производства. Не надо забывать, однако, что эти производства находятся въ полной зависимости отъ успѣшности добыванія ископаемаго топлива, ибо при нынѣшнихъ размѣрахъ потребленія металловъ растительнаго топлива не хватило бы даже на короткое время.

Въ металлическихъ производствахъ различаютъ двѣ главныя группы: группу *заводовъ* для выработки тяжеловѣсныхъ металлическихъ издѣлій и группу *фабрикъ* для выработки болѣе тонкихъ и мелкихъ металлическихъ издѣлій. Заводы металлическихъ издѣлій частью устраиваются при горнопромышленныхъ и плавильныхъ предпріятіяхъ, частью являются самостоятельными предпріятіями. Главнымъ образомъ обрабатываются на нихъ желѣзо и сталь. Мѣдь, свинецъ, цинкъ и олово, какъ и прочіе металлы, обрабатываются преимущественно на фабрикахъ и въ ремесленныхъ мастерскихъ.

При выдѣлкѣ желѣзныхъ издѣлій вообще и въ кузнечномъ дѣлѣ въ особенности, успѣшность предпріятій больше всего зависитъ отъ качества желѣза; опредѣленіе достоинства, особенностей матерьяла и наиболѣе подходящихъ къ таковымъ способовъ обработки — составляютъ одну изъ важнѣйшихъ задачъ распорядителя; отъ правильности его рѣшеній зависитъ цѣнность продуктовъ. Въ техническихъ пріемахъ должны царить увѣренность, равномѣрность и ловкость. Красота формъ въ издѣліяхъ полезна, но имѣетъ второстепенное значеніе. Обработка листовыхъ металловъ распространяется все больше и больше; начиная съ самыхъ мелкихъ издѣлій изъ жести и штампованной листовой латуни и кончая колоссальными судостроительными и мостовыми сооруженіями изъ стали и желѣза въ толстыхъ листахъ—все это однородныя производства. Огромное значеніе для распространенія издѣлій

изъ листового желѣза получили усовершенствованія въ предохраненіи желѣза отъ окисленія путемъ луженія, покрытія лакомъ, эмалировки, цинкованія и проч. Все большее и большеее развитіе получаетъ трубопрокатное дѣло. Проволочное производство получило колоссальное развитіе благодаря усовершенствованіямъ техники и все возрастающему потребленію проволоки на проводы, стальныя снасти, изгороди, плетеныя издѣлія и проч.

Металлическія издѣлія лишь начали вытѣснять въ народѣ деревянную и гончарную утварь, какъ и многія домодѣльныя орудія. Можно ожидать поэтому дальнѣйшаго, чрезвычайно обширнаго роста фабрикъ металлическихъ издѣлій. Ремесленныя мастерскія въ этомъ производствѣ все болѣе и болѣе оттѣсняются фабриками къ чисто-починочнымъ мастерскимъ.

Кузнечное дѣло имѣетъ тотъ же характеръ. Для починокъ и приспособленій ремесленныя кузницы всегда будутъ существовать; но изготовленіе предметовъ общаго потребленія отъ нихъ уходитъ на фабрики и заводы; даже подковы начинаютъ изготовлять преимущественно фабричнымъ способомъ. Ружейное, ножевое и слесарное дѣло во многихъ мѣстностяхъ ведутся еще кустарями, съ которыми, однако, побѣдоносно конкурируютъ мануфактуры, въ свою очередь побѣждаемыя въ конкуренціи фабриками. Успѣшность этихъ производствъ больше всего зависитъ отъ умѣлости и работоспособности рабочихъ и отъ своевременнаго пользованія усовершенствованіями.

Распространеніе металлическихъ производствъ коснулось уже всѣхъ частей свѣта. Въ каждой отдѣльной странѣ ихъ процвѣтаніе зависитъ отъ культурности населенія, мѣстныхъ преимуществъ и обычаевъ. Сбытъ желѣзныхъ и стальныхъ издѣлій наибольшій въ странахъ съ густымъ, культурнымъ населеніемъ. Отъ мѣстныхъ условій зависитъ предпочтительность той или другой спеціальности въ этихъ производствахъ. Самые продукты, въ особенности народные, должны приспособляться для каждаго рынка сообразно привычкамъ и вкусу народа.

Производства мѣдныхъ, колокольныхъ, свинцовыхъ, оловянныхъ и цинковыхъ издѣлій развиваются слабѣе вслѣдствіе все-подавляющей конкуренціи дешевыхъ желѣзныхъ издѣлій. Ремесленныя мастерскія этого рода уже теперь принуждены довольствоваться починочными работами. Успѣшно ведутъ дѣла только фабрики, главнымъ образомъ трубопрокатныя, а также латунныхъ и штампованныхъ издѣлій.

Производства высшихъ категорій металлическихъ издѣлій, каковы бронзовыя, благородныхъ металловъ, накладного серебра и проч., всецѣло зависятъ отъ большаго или меньшаго распространенія роскоши. Эти производства, какъ не особенно обширныя, имѣютъ мало преимуществъ въ фабричныхъ предпріятіяхъ и потому успѣшно отстаиваются ремесленниками. Только галантерейные мелочные товары, каковы, напр., цѣпочки, пуговицы, булавки, пряжки и проч., всецѣло сдѣлались предметомъ фабричныхъ производствъ вслѣдствіе преимуществъ ихъ массоваго производства машиннымъ способомъ.

Во всѣхъ металлическихъ производствахъ, требующихъ примѣненія искусствъ, каковы литейное, чеканное и проч., фабрика несомнѣнно уступаетъ ремесленной мастерской въ чистотѣ отдѣлки и въ красотѣ издѣлій; такъ, напр., штампованная брошь не можетъ сравниться съ изготовленной хорошимъ золотыхъ-дѣлъ-мастеромъ. Отсюда су-

щественное преимущество мастерскихъ передъ фабриками въ изготовленіи предметовъ роскоши, и это преимущество останется, пока дальнѣйшія усовершенствованія техники его не уничтожатъ. Надо отмѣтить, что въ производствѣ металлическихъ издѣлій получило широкое примѣненіе имитаціи, въ особенности въ предметахъ роскоши; французское золото, нейзильберъ, польское серебро и т. п. суррогаты благородныхъ металловъ находятъ широкое примѣненіе; поддѣлка бронзы получила тоже большое распространеніе. Нѣтъ сомнѣнія, что это вноситъ нѣкоторую порчу вкусовъ и пріучаетъ публику къ мишурной роскоши. Можно, однако, признать, что изъ всѣхъ видовъ фальсификаціи это одна изъ самыхъ невинныхъ, и вредъ во всякомъ случаѣ невеликъ.

5) *Машиностроительство.* Изъ металлическихъ производствъ надо выдѣлить машиностроительныя и механическія, вслѣдствіе важности и особенности занимаемаго ими мѣста. Началомъ этого дѣла надо считать ремесла: колесное, экипажное, слесарное, кузнечное, котельное и судостроительное. Съ развитіемъ машиностроительнаго дѣла, потребовавшаго наивысшаго раздѣленія труда и огромныхъ капиталовъ, соотвѣтственные ремесленники не потеряли своего значенія, но ихъ мастерскія принуждены были большею частью превратиться въ заводы и сами они сдѣлались преимущественно простыми рабочими этихъ заводовъ, ибо для веденія дѣлъ потребовались люди съ большими знаніями. Есть однако множество степеней и отраслей машиностроительнаго дѣла; соотвѣтственно и размѣры предпріятій крайне различны. Развивается это дѣло чрезвычайно быстро, пожалуй даже быстрѣе всѣхъ прочихъ дѣлъ.

Существеннымъ условіемъ оживленія машиностроенія является общее развитіе фабричныхъ производствъ, желѣзнодорожнаго дѣла, пароходныхъ сообщеній и усовершенствованій; при этомъ успѣшность машиностроительнаго дѣла возможна лишь при благопріятныхъ условіяхъ полученія соотвѣтственными предпріятіями необходимыхъ имъ матерьяловъ, гл. обр., желѣза, лѣса и топлива. Подготовленность рабочихъ имѣетъ меньшее значеніе, ибо чрезвычайное раздѣленіе труда позволяетъ каждому отдѣльному рабочему легко усваивать свою спеціальность, а обширность предпріятій даетъ возможность ставить руководителями выписанныхъ мастеровъ и научно подготовленныхъ инженеровъ. Тѣмъ не менѣе на всякомъ новомъ машиностроительномъ заводѣ полезно хоть на первое время и хоть на главныхъ должностяхъ пользоваться вполнѣ опытными, выписанными рабочими, которые потомъ могутъ быть мало-помалу замѣнены болѣе дешевыми мѣстными.

6) *Керамическія* производства въ нѣкоторыхъ отрасляхъ соприкасаются съ строительными; ведутся въ однихъ отрасляхъ исключительно фабрично-заводскимъ порядкомъ, въ другихъ— ремесленнымъ, въ третьихъ частью фабричнымъ, частью ремесленнымъ. Главнымъ условіемъ ихъ развитія надо признать наличность въ данной мѣстности необходимыхъ для нихъ сырыхъ матерьяловъ и недорогого топлива. Меньшее значеніе въ нихъ имѣетъ привычность рабочихъ, за исключеніемъ стекольнаго производства, въ которомъ нужны опытные рабочіе. Фарфоровое производство не встрѣчаетъ большой поддержки у потребителей; поэтому оно нигдѣ не бываетъ обширно и процвѣтаетъ только въ тѣхъ странахъ, гдѣ находитъ особенно удобныя естественныя условія, свободныя рабочія силы среди ху-

дожниковъ и покровительство двора и аристократіи. Производство простой посуды, наоборотъ, ведется успѣшно даже въ широкихъ размѣрахъ; вслѣдствіе вздорожанія топлива оно начинаетъ сосредоточиваться вблизи каменноугольныхъ бассейновъ, тѣмъ болѣе, что только благодаря каменному углю возможно производство наилучшихъ сортовъ посуды безъ слишкомъ тяжелыхъ затратъ. Стекольное производство достигло замѣчательнаго развитія и продолжаетъ подниматься во всѣхъ культурныхъ странахъ. Стекольныя предпріятія ведутся успѣшно, когда главное вниманіе производителя обращено на неослабныя техническія усовершенствованія и на безукоризненное качество употребляемыхъ матерьяловъ. Гончарное производство можно вести въ небольшихъ размѣрахъ ремесленнымъ способомъ. Большіе гончарные заводы встрѣчаются рѣдко.

7) *Обработка волокнистыхъ веществъ.* Различныя отрасли этой группы производствъ выдѣлываютъ изъ всевозможнаго волокна пряжу, нитки, снасти и проч., изъ пряжи и нитокъ: ткани, вязанья, кружева и т. п., наконецъ изъ этихъ продуктовъ различныя ношебныя вещи. Огромные успѣхи современной механики, чрезвычайное развитіе системы раздѣленія труда и возможность вести такія производства въ самыхъ широкихъ размѣрахъ дали возможность этой промышленности развиться до замѣчательно высокаго состоянія. Въ ея отдѣльныхъ многочисленныхъ отрасляхъ, рядомъ съ фабриками, все еще остается мѣсто для самаго мелкаго ремесленнаго труда, даже для домашнихъ подѣлокъ.

Ни въ какомъ другомъ производствѣ примѣненіе машинъ не оказало такого вліянія на ихъ процвѣтаніе и на условіе работы. Трудъ человѣка при такихъ машинахъ не тяжелъ и не требуетъ искусства; нужны только неослабное вниманіе и нѣкоторое проворство. Женщины и дѣти находятъ въ этихъ производствахъ широкое поприще для примѣненія ихъ труда. Надо однако отмѣтить, что убійственное однообразіе работы и ничтожная заработная плата при весьма продолжительномъ рабочемъ днѣ—дѣйствуютъ на рабочихъ самымъ нежелательнымъ образомъ, побуждаютъ ихъ искать послѣ работы развлеченія въ преувеличенномъ разгулѣ, ожесточаютъ ихъ и приводятъ къ дальнѣйшему обостренію соціальныхъ вопросовъ, безъ того уже грозно надвигающихся со всѣхъ сторонъ. Для предпринимателей прядильныя и ткацкія фабрики представляютъ собою большой соблазнъ, въ виду ихъ обычной доходности, но опасны тѣмъ, что требуютъ затраты большого основного капитала, который потомъ уже нельзя извлечь изъ дѣла безъ крупныхъ потерь. Нуженъ также значительный оборотный капиталъ, ибо матерьялы приходится запасать въ опредѣленные сроки и въ большихъ массахъ. Самая покупка матерьяловъ дѣло нелегкое, такъ какъ цѣны сильно колеблются, а качество матерьяловъ весьма различно, и нужна большая опытность для успѣшнаго осуществленія такихъ закупокъ. Отъ умѣнья выгодно закупать волокнистые матерьялы и умѣло пользоваться представляющимися при этомъ обстоятельствами въ значительной степени зависитъ успѣшность этихъ предпріятій. Нелегко также распредѣлять съ наибольшей производительностью рабочія силы, которыя въ этихъ предпріятіяхъ очень разнообразны, разноцѣны и составляютъ предметъ огромныхъ затратъ; въ случаяхъ конкуренціи почти всегда побѣждаетъ фабрикантъ, умѣющій выгоднѣе пріобрѣ-

тать матерьялы и продуктивнѣе пользоваться рабочими силами. Сбытъ для наиболѣе популярныхъ продуктовъ вообще устанавливается обыкновенно ровный; но для продуктовъ высшаго достоинства сбытъ почти всегда крайне неровный, зависимый отъ моды и связанный съ нелегкими чисто торговыми или спекулятивными мѣропріятіями.

Обработка *хлопка* безспорно важнѣйшая изъ отраслей этого рода промышленности. Она имѣетъ почти такое же вліяніе на хозяйства народовъ, какъ обработка желѣза. Прядильное дѣло въ хлопчато-бумажныхъ производствахъ, вслѣдствіе огромныхъ улучшеній въ машиностроеніи, сдѣлалось всецѣло машиннымъ. Размѣры бумагопрядильныхъ фабрикъ бываютъ колоссальны. Наибольшаго развитія онѣ достигли въ Англіи. Преимущества Англіи въ хлопчато-бумажныхъ производствахъ заключаются: въ давнишнемъ и широкомъ развитіи машиностроенія, въ чрезвычайныхъ удобствахъ подвоза сырья, въ дешевизнѣ капиталовъ и въ неослабной политической поддержкѣ, которую Британія всегда оказывала своимъ производителямъ для увеличенія ихъ сбыта на внѣшнихъ рынкахъ. Германія сдѣлала огромные успѣхи въ хлопчато-бумажномъ производствѣ, но все еще не можетъ отдѣлаться отъ нѣкотораго ввоза англійской пряжи для своихъ ткацкихъ фабрикъ. Покровительственныя пошлины, какъ показалъ опытъ, оказались безплодной мѣрой, ибо вызвали нѣкоторое качественное пониженіе прядильнаго производства и только уронили спросъ на нѣмецкую пряжу на внѣшнихъ рынкахъ. Въ Россіи хлопчато-бумажное производство развивается быстро и надолго обезпечено сбытомъ на внутренніе и на азіатскіе рынки; таможенное покровительство поэтому въ Россіи болѣе умѣстно, чѣмъ въ Германіи.

Бумаго-ткацкое производство развивается главнымъ образомъ въ мѣстностяхъ, гдѣ прежде процвѣтало производство холстовъ. И въ этомъ дѣлѣ первенство все еще остается за Великобританіей, хотя въ Германіи, въ Соединенныхъ штатахъ Америкѣ и въ Россіи успѣхи дѣлаются чрезвычайно быстрые. Въ странахъ, не оберегающихъ этого производства покровительственными пошлинами, успѣхи слабы вслѣдствіе трудности конкуренціи съ Англіей, Германіей, Франціей и Соед. Штатами. Лучше всего бумаготкацкая промышленность развивается тамъ, гдѣ прядильныя и ткацкія предпріятія работаютъ наряду, взаимно согласуя свои производства. Громадное значеніе имѣетъ безупречность окончательной отдѣлки тканей для поступленія на рынки; только совершенствомъ отдѣлки, можно привлечь вниманіе міровыхъ рынковъ, удержаніе которыхъ, конечно, зависитъ потомъ отъ общихъ достоинствъ товара. Далѣе успѣшность бумаго-ткацкаго дѣла въ высшей степени зависитъ отъ качества употребляемыхъ механизмовъ, отъ значительности оборотныхъ капиталовъ и отъ трудоспособности населенія.

Въ обработкѣ *шерсти* дѣлаются очень значительные и быстрые техническіе успѣхи. Шире всего развивается производство камгарновъ и полушерстяныхъ тканей. Дешевыя полушерстяныя ткани начали потребляться сельскимъ населеніемъ, а потому ихъ производство должно расшириться въ ближайшемъ будущемъ до очень крупныхъ размѣровъ. Шерсть производится главнымъ образомъ Испаніей, которая и по качеству и по количеству вывозимой шерсти стоитъ на первомъ мѣстѣ; затѣмъ идутъ англійскія колоніи и Рос-

сія. Шерсто-промышленныя предпріятія, какъ и хлопчато-бумажныя, лучше всего развиваются въ своихъ отдѣльныхъ районахъ и въ крупныхъ размѣрахъ, при самой строгой спеціализаціи по отраслямъ. Важнѣйшей технической задачей въ этой промышленности является дальнѣйшее удешевленіе тканей смѣшеніемъ шерсти, шелка и бумаги въ различныхъ комбинаціяхъ. Производство чисто шерстаныхъ издѣлій развивается несравненно слабѣе, чѣмъ смѣшанныхъ. Изумительные успѣхи достигнуты главнымъ образомъ французами въ производствѣ узорчатыхъ, модныхъ продуктовъ изъ шерсти. Въ этой области важнѣйшими условіями успѣха надо считать: достаточное число хорошихъ рисовальщиковъ, высокое развитіе красильныхъ предпріятій и привычность рабочихъ.

Въ *полотняномъ* производствѣ улучшенія техники идутъ медленнѣе. Обработка льна далеко еще не всецѣло сдѣлалась фабричной. Грубые холсты и самыя тонкія полотна выдѣлываются еще въ значительномъ количествѣ изъ ручной пряжи; средніе сорта ткутся преимущественно изъ машинной пряжи. Полотняное производство не можетъ развиваться вслѣдствіе конкуренціи бумажныхъ матерій. Въ такой конкуренціи побѣда всегда остается на сторонѣ болѣе популярнаго и болѣе дешеваго продукта; полотно превращается въ предметъ роскоши. Надо прибавить, что успѣхамъ полотнянаго производства мѣшаютъ весьма развитыя кустарныя и домашнія холщевыя производства, а также различныя фальсификаціи, при помощи которыхъ производители стараются удешевить полотно, забывая, что въ предметахъ роскоши качество продукта имѣетъ первостепенное значеніе.

Успѣшность *шелковаго* производства зависитъ прежде всего отъ величайшей спеціализаціи всѣхъ его отраслей, затѣмъ отъ тонко выработаннаго вкуса рисовальщиковъ и умѣлости рабочихъ. Въ районахъ наивысшаго процвѣтанія шелко-ткацкой промышленности каждая фабрика производитъ только одинъ какой-нибудь сортъ матеріи, зачастую даже лишь одного образца и одного цвѣта. Мастеръ знаетъ лишь одинъ рисунокъ на весь оборотный періодъ; на красильнѣ имѣется лишь одна краска; все приспособлено для отдѣльнаго образца, и всякій до тонкости знаетъ какъ и что ему надо дѣлать. Въ то же время сырые матерьялы запасаются наиболѣе подходящіе для выработки спеціальнаго образца. Только при такой постановкѣ дѣла возможно изумительное по своему совершенству производство шелковыхъ тканей, напримѣръ, во Франціи, и только совершенство шелковыхъ матерій при сравнительной ихъ дешевизнѣ поддерживаетъ весьма значительное для предмета роскоши ихъ потребленіе.

8) *Кожевенное дѣло.* Благодаря все возрастающему достатку народовъ въ Западной Европѣ, потребленіе кожаныхъ издѣлій быстро растетъ, далеко опередило производство кожевеннаго сырья и поддерживается теперь постояннымъ подвозомъ кожъ изъ Россіи и изъ другихъ частей свѣта. Въ кожевенномъ производствѣ и въ особенности въ выдѣлкѣ кожаныхъ издѣлій, съ заводами, фабриками и мануфактурами успѣшно конкурируютъ кустари, мелкія мастерскія и ремесленники. Важнѣйшая отрасль этой группы — сапожное производство — остается преимущественно ремесленнымъ. Шорное и сѣдельное дѣло, какъ и производство ремней, перчатокъ и т. п.— преимущественно мануфактурнаго типа. Галантерейныя кожаныя издѣлія, на-

оборотъ, производятся главнымъ образомъ на фабрикахъ. Огромное значеніе для ремесленниковъ имѣетъ починочное дѣло. Скорнячное дѣло, вслѣдствіе уменьшенія подвоза пушнины и вслѣдствіе конкуренціи новыхъ сортовъ превосходной теплой матеріи, всюду падаетъ. Гутаперча вытѣснила кожу лишь въ слабой степени и не можетъ считаться ея конкурентомъ; болѣе серьезную конкуренцію кожевенному производству создаетъ усовершенствованіе клеенки, которая начинаетъ вытѣснять кожу въ экипажномъ и обойномъ дѣлѣ. Въ самомъ производствѣ кожевеннаго товара все болѣе и болѣе развивается спеціализація; отдѣльныя предпріятія начинаютъ сосредоточивать свое производство на юфти, сафьянѣ, сапожномъ товарѣ, лакированной кожѣ, лайкѣ и т. д Лишь немногія предпріятія упорно остаются при производствѣ всѣхъ сортовъ кожевеннаго товара. Весьма большое и все возрастающе развитіе получило чемоданное производство, что объясняется все усиливающимся передвиженіемъ людей благодаря улучшеніямъ путей сообщенія.

9) *Химическія производства* въ тѣсномъ значеніи названія, т. е. изготовленіе аптекарскихъ и москательныхъ товаровъ, какъ и нѣсколько соприкасающихся съ ними отраслей, напр., производства мыла, парфюмерное, спичечное, удобрительныхъ веществъ, клееваренное, взрывчатыхъ веществъ и проч., частью производятся въ мелкихъ мастерскихъ, частью фабричнымъ способомъ на большихъ заводахъ. Многія изъ этихъ производствъ недавняго возникновенія, всѣ быстро видоизмѣняются благодаря новымъ научнымъ открытіямъ и большею частью находятся въ большой зависимости отъ другихъ производствъ.

Многія такія производства, прежде возможныя въ ремесленныхъ мастерскихъ, теперь можно успѣшно вести лишь въ большихъ размѣрахъ, на заводахъ. Такъ мыловаренное дѣло, нѣкогда производившееся даже домашнимъ порядкомъ, теперь вполнѣ выгодно лишь для большихъ заводовъ. Стеариновое производство, какъ и свѣчное дѣло, падаетъ вслѣдствіе конкуренціи болѣе усовершенствованныхъ способовъ освѣщенія, главнымъ образомъ нефтяными продуктами. Производство удобрительныхъ веществъ, каковы различные туки, фосфориты, пудритъ и проч., зависитъ отъ интенсивности мѣстнаго земледѣлія. Этому дѣлу принадлежитъ очень цвѣтущее будущее. Сухая перегонка каменнаго угля достигла величайшаго развитія вслѣдствіе распространенія газоваго освѣщенія; теперь это дѣло встрѣтило могущественную конкуренцію въ усовершенствованномъ электрическомъ освѣщеніи и должно неминуемо пасть несмотря на крупныя улучшенія въ немъ самомъ (калильная горѣлка). Обработка нефти, наоборотъ, не только достигла колоссальнаго развитія, но и заняла прочное мѣсто, проложивъ дорогу своимъ продуктамъ въ народное потребленіе. Это дѣло продолжаетъ улучшаться благодаря открытіямъ науки, которая находитъ все новыя и новыя области примѣненія нефтяныхъ продуктовъ. Чисто химическія производства солей, кислотъ и проч., чрезвычайно поднимаются вслѣдствіе возрастающихъ потребностей въ ихъ продуктахъ большинства другихъ производствъ. Нѣкоторые заводы этой группы (напр. содовые) непрерывно разрастаются и достигли уже колоссальныхъ размѣровъ, успѣшно продолжая дѣло не смотря на все усиливающуюся конкуренцію.

10) *Высшія механическія производ-*

ства доставляютъ научные и музыкальные инструменты, тонкie механизмы для машиностроенія, часовые приборы, сложныя орудія производствъ, различные апараты, оптическія издѣлія, градусники и проч. Въ этихъ производствахъ на первомъ планѣ стоитъ необходимость въ особо-подготовленныхъ работникахъ; поэтому лишь въ отдѣльныхъ отрасляхъ возможно крупно-фабричное производство, и преобладаютъ ремесленныя мастерскія. Само собою разумѣется, что мастерскія научныхъ инструментовъ и апаратовъ могутъ существовать лишь въ научныхъ центрахъ. Прочія отрасли этого производства процвѣтаютъ только въ самыхъ большихъ городахъ, главнымъ образомъ столицахъ. Изъ матерьяловъ употребляемыхъ высшими механическими производствами, важнѣйшими являются металлы, дерево и стекло. Отличительной чертой надо считать интеллигентное отношеніе къ дѣлу и большое стремленіе придать производству каждой отдѣльной мастерской индивидуальный характеръ. Много научныхъ и практическихъ улучшеній производится въ такихъ мастерскихъ, благодаря постояннымъ остроумнымъ опытамъ. Въ результатѣ уклоненіе высшихъ механическихъ производствъ отъ общихъ правилъ установленія цѣнъ; покупателю трудно бываетъ опредѣлить нормальность этихъ цѣнъ, а производитель руководствуется въ нихъ очень часто своими личными взглядами на цѣнность продуктовъ.

Производство музыкальныхъ инструментовъ лишь отчасти соприкасается съ научнымъ міромъ, но главнымъ образомъ съ артистическимъ. Производство оптическихъ, физическихъ, геодезическихъ и т п. инструментовъ, главнымъ образомъ касается научнаго міра, но отчасти и артистическаго (фотографическіе апараты, архитектурные инструменты и проч.). Особенную отрасль составляетъ изготовленіе моделей для строительныхъ цѣлей и для опытовъ. Производство хирургическихъ инструментовъ достигло въ наши дни высокаго совершенства и съ одной стороны подчиняется научнымъ, съ другой — условіямъ ножевого производства.

Чрезвычайно полезной стороной этихъ производствъ является ихъ связующее положеніе между наукой и промышленностью. Подчиняясь точнымъ указаніямъ научнаго міра, высшія механическія производства въ свою очередь даютъ соотвѣтственные заказы производствамъ металлическихъ издѣлій, керамическимъ, химическимъ, столярнымъ, писчебумажнымъ и гуттаперчевымъ. При этомъ промышленность получаетъ весьма цѣнныя для техники указанія и объясненія.

11. *Производство деревянныхъ, соломенныхъ и т. п. товаровъ.* Этого рода производства могутъ быть ведены въ самыхъ значительныхъ и въ очень малыхъ размѣрахъ. Въ крупныхъ размѣрахъ ведется главнымъ образомъ обработка первоначальныхъ лѣсныхъ матерьяловъ, преимущественно лѣсопильное дѣло. Мелкія деревянныя издѣлія, какъ и соломенныя, наоборотъ, производятся почти исключительно ремесленнымъ способомъ и небольшими мануфактурами или фабриками. Важное значеніе тутъ имѣетъ сравнительная дешевизна матерьяловъ и трудность большой специализаціи отраслей. Только бондарное дѣло и отчасти токарное позволяютъ большую специализацію производства, вслѣдствіе чего и начинаютъ переходить въ область крупныхъ фабричныхъ предпріятій. Плетеніе продуктовъ изъ дерева и соломы ведется преимущественно сельскимъ

населеніемъ, какъ вспомогательный промыселъ. Точно также игрушечное производство рѣдко оправдываетъ отдѣльныя предпріятія и процвѣтаетъ главнымъ образомъ какъ кустарный промыселъ. Изготовленіе точеной посуды было чисто кустарнымъ дѣломъ, но начало переходить къ мануфактурнымъ пріемамъ. Очень значительное развитіе получили производства резиновыя, которыя въ Россіи могутъ быть ведены только фабричнымъ способомъ вслѣдствіе цѣнности привозного матерьяла и техническихъ условій.

Обработка лыка и мочальныхъ издѣлій успѣшнѣе всего ведется небольшими фабриками и заводами. Стружковое производство оправдывается только какъ побочное при лѣсопильномъ.

Изъ столярныхъ производствъ фабричнымъ способомъ успѣшно ведутся главнымъ образомъ: шкатулочное, въ коемъ важнѣйшую отрасль составляетъ изготовленіе деревянныхъ футляровъ и принадлежностей механическихъ производствъ, затѣмъ производство гнутой мебели, багетное, фанерочное, лаковыхъ предметовъ и деревянныхъ канцелярскихъ принадлежностей.

12. *Писчебумажное и однородныя съ нимъ производства.* Производство бумаги, вслѣдствіе необходимости примѣненія сложныхъ машинъ, всецѣло сдѣлалось фабричнымъ. Благодаря удешевленію бумаги замѣной дорогого тряпичнаго матерьяла бумажной массой изъ соломы и дерева и вслѣдствіе огромнаго распространенія газетъ, это производство всюду достигло очень значительныхъ размѣровъ. Наиболѣе выгодно производство среднихъ сортовъ бумаги и обойной. Лучшіе сорта попрежнему производятъ Франція и Англія; особенное достоинство бумагѣ придаютъ: чистота массы, прочность, ровность и хорошая проклейка. Обойное производство все продолжаетъ развиваться. Прочность красокъ и художественныя достоинства какъ рисунковъ такъ и подбора цвѣтовъ, главнѣйшее условія побѣды въ конкуренціи. Лучшія обои—французскія.

Толевое производство постепенно развивается, но еще не успѣло овладѣть привычкой потребителей, а потому не обширно. Большую будущность имѣютъ целюлозныя производства, лишь начинающіяся развиваться.

13. *Полиграфическая промышленность* имѣетъ задачей умножать и удешевлять продукты умственной и художественной дѣятельности. Въ однѣхъ отрасляхъ она сосредоточивается въ художественныхъ мастерскихъ, въ другихъ имѣетъ фабрично-заводскій или ремесленный характеръ; въ первыхъ важнѣе всего совершенство работы, во вторыхъ—быстрота производства и дешевизна продуктовъ.

Въ отдѣльности надо отмѣтить слѣдующія отрасли: Словолитное производство, какъ и производство стереотиповъ принадлежитъ въ сущности къ металлическимъ производствамъ. Его характерной особенностью является необходимость изготовлять очень тонкіе и совершенные продукты въ огромныхъ массахъ, что составляетъ противорѣчіе и достигается лишь очень доброкачественной работой. Типографское дѣло самое важное въ полиграфической промышленности, при томъ имѣетъ огромное общественное значеніе; поэтому оно находится иногда подъ особымъ покровительствомъ, но въ то же время и подъ бдительнымъ надзоромъ правительства. Для этого дѣла необходимы проворные и умственно развитые рабочіе, а въ нѣкоторыхъ отрасляхъ отъ нихъ еще требуются

вкусъ и сообразительность. Его успѣшность зависитъ отъ возможности производить свои продукты въ наибольшихъ возможныхъ массахъ. Сбытъ этихъ продуктовъ бываетъ иногда превосходенъ, но почти всегда неровенъ. Типографское дѣло сильно зависитъ отъ культурнаго уровня населенія и отъ политическаго строя въ странѣ. Литографіи, фотографіи, ксилографіи и т. п. предпріятія составляютъ связующее звено между чистымъ искусствомъ и промышленностью. Въ этой области производство всецѣло совершается въ мастерской художника (фотографическія работы), или подготовляется въ его мастерской (напр. граверная работа) и заканчивается ремесленнымъ способомъ.

Какъ и въ производствахъ высшихъ механическихъ издѣлій, полиграфическая работа приводитъ въ связь научный и художественный міръ съ чисто промышленнымъ, оказывая очень полезное просвѣтительное вліяніе на послѣдній.

Глава четвертая.

Основаніе предпріятій.

I. Единоличныя и товарищескія предпріятія. Малыя и среднія предпріятія въ большинствѣ случаевъ основываются единоличными предпринимателями; крупныя возникаютъ либо путемъ расширенія малыхъ, оставаясь единоличными или превращаясь въ товарищескія, акціонерныя и т. п., либо сразу основываются товариществами или обществами. Лишь въ исключительныхъ случаяхъ крупныя предпріятія сразу основываются единоличными предпринимателями, такъ какъ это рискованно, не говоря уже о необходимости большого капитала.

Учрежденіе новыхъ предпріятій сдѣлалось въ новѣйшее время излюбленнымъ дѣломъ. Особенно много охотниковъ учреждать акціонерныя предпріятія. Есть дѣльцы, которые сдѣлали изъ *грюндерства*, какъ называютъ учредительскую дѣятельность въ этихъ случаяхъ, настоящую профессію. Гонятся они при этомъ за учредительскимъ вознагражденіемъ и не всегда заботятся о цѣлесообразности или прочности возникающаго дѣла. Происходитъ иногда слѣдующее: какой-нибудь единоличный предприниматель, дѣла котораго идутъ не вполнѣ успѣшно, обращается къ профессіональному грюндеру за содѣйствіемъ для образованія акціонернаго общества. Пользуясь своими связями и вліяніемъ въ торговомъ мірѣ, грюндеръ образуетъ группу учредителей акціонернаго общества, которое и пріобрѣтаетъ предпріятіе обыкновенно за очень высокую цѣну. Акціи же сбываются опытными учредителями въ публику. При этомъ въ барышахъ остаются, во-первыхъ, первоначальный предприниматель, которому удалось съ выгодою продать сомнительное дѣло, во-вторыхъ, учредители, которые всегда выговариваютъ опредѣленное вознагражденіе отчасти съ продавца, отчасти съ новаго общества въ видѣ комиссіонныхъ затратъ. Нерѣдко учредителямъ удается еще путемъ рекламы и биржевыхъ маневровъ поднять акціи выше номинальной цѣны и постепенно распродать ихъ съ болѣе или менѣе значительной преміей. Ясно, что должно послѣдо-

вать: предпріятіе даетъ плохіе дивиденды или вовсе ихъ не даетъ, акціи въ цѣнѣ падаютъ, и акціонеры оказываются въ убыткѣ ровно на сумму барышей, полученныхъ на этомъ дѣлѣ учредителями. Бываетъ и то, что учредители не имѣютъ никакого дурного умысла и даже остаются главнѣйшими акціонерами въ дѣлѣ, но ошибаются въ выгодности затѣяннаго предпріятія, ибо далеко не всякое единоличное предпріятіе можно съ тѣмъ же успѣхомъ вести акціонернымъ способомъ и весьма обычно, что единоличное предпріятіе, бывшее весьма выгоднымъ при первоначальныхъ размѣрахъ, съ переходомъ во владѣніе акціонернаго общества расширяется и становится невыгоднымъ. Все это показываетъ только, что профессіональное грюндерство явленіе безусловно нежелательное и что возникновеніе акціонерныхъ обществъ для продолженія единоличныхъ предпріятій дѣло опасное, къ которому надо относиться съ величайшей осторожностью.

Благодаря профессіональнымъ учредителямъ (грюндерамъ), акціонерное дѣло распространилось въ обрабатывающей промышленности искусственно и чрезмѣрно. Много содѣйствовала этому лихорадочная поспѣшность, съ какою стали въ нынѣшнее время заключать биржевыя сдѣлки, не давая себѣ времени на всестороннее ихъ обсужденіе. Въ результатѣ различныя общія затрудненія промышленности и увеличеніе риска въ коммерческихъ дѣлахъ вообще, ибо надежныя и дутыя предпріятія такъ перемѣшаны, что самому опытному человѣку становится трудно ихъ различать.

Нормально развивающееся, не устарѣлое единоличное предпріятіе должно таковымъ и оставаться; въ этомъ залогъ его прочности. Потомъ, когда предприниматель начинаетъ чувствовать упадокъ силъ и естественное стремленіе къ отдыху, вполнѣ нормально образованіе товарищества для его замѣны вполнѣ или въ нѣкоторыхъ частяхъ дѣла Акціонерными же формами, какъ уже много разъ отмѣчалось на страницахъ этого труда, умѣстно пользоваться только въ весьма опредѣленныхъ случаяхъ, а именно: когда предпріятіе можетъ продолжаться или возникнуть только въ очень большихъ размѣрахъ, когда рискованность дѣла не позволяетъ человѣку затратить на него все свое состояніе и, наконецъ, когда въ другой формѣ оно по какимъ-нибудь особеннымъ причинамъ не можетъ осуществиться или продолжаться, хотя само по себѣ выгодно и прочно. Надо еще считать правиломъ, что при переходѣ единоличнаго предпріятія въ акціонерное, если его собственникъ велъ дѣла хорошо, онъ долженъ опредѣленное время оставаться главнымъ распорядителемъ въ обществѣ, обыкновенно въ видѣ директора. Точно также полезно въ той или въ другой формѣ удерживать главныхъ учредителей въ числѣ акціонеровъ, что осуществимо соотвѣтственнымъ предусмотрѣніемъ въ уставѣ.

II. Предварительныя соображенія. При возникновеніи предпріятія всегда составляется сначала основной планъ всего дѣла, для его обсужденія. Отдѣльныя части такого плана могутъ быть выработаны вполнѣ точно; таковы, напр., проекты построекъ, машинъ и т. п., нѣкоторыя смѣты и проч. Другія части, напр., ожидаемые оборотные расходы, предусматриваемыя цѣны, прибыль и проч. вычисляются приблизительно, по теоріи вѣроятности съ наибольшей возможной осторожностью.

Итакъ, основной планъ предпріятія

или „проектъ", какъ онъ называется въ большинствѣ случаевъ, сводится къ наибольшему возможному освѣщенію *будущности задуманнаго дѣла*. Такое же систематическое обсужденіе будущаго дѣлается впрочемъ и въ существующихъ уже предпріятіяхъ въ формѣ періодически составляемыхъ на извѣстный періодъ смѣтъ и предположеній. При составленіи такихъ проектовъ и предположеній должны приниматься во вниманіе не только чисто цифровыя данныя, но также различныя соображенія объ оборотахъ, о возможныхъ измѣненіяхъ условій, о мѣстныхъ особенностяхъ, о надежности сбыта, о рабочихъ и проч., все это строго согласно основнымъ правиламъ теоріи. Только при соблюденіи этого условія и при большой осмотрительности въ пользованіи цифровыми данными можно съ довѣріемъ относиться къ такому проекту.

При вычисленіи необходимаго для возникающаго дѣла капитала, смѣта составляется обыкновенно на оборотный періодъ. Расходы перваго періода заключаются: въ основныхъ затратахъ полностью, въ расходахъ на составленіе основного капитала, въ процентахъ съ этого капитала за данный періодъ и въ амортизаціонныхъ отчисленіяхъ за то же время; затѣмъ, для опредѣленія необходимаго оборотнаго капитала составляется смѣта всѣхъ ожидаемыхъ затратъ по операціямъ перваго періода, а изъ ихъ общей суммы вычитается сумма наименьшихъ возможныхъ доходовъ. Общій итогъ необходимыхъ основныхъ и оборотныхъ затратъ, округленный прибавкой нѣкоторыхъ суммъ на непредвидѣнные расходы и въ видѣ резерва, покажетъ размѣры необходимаго для осуществленія предпріятія капитала.

При этомъ надо отмѣтить, что первымъ періодомъ считается все время подготовительныхъ работъ (напр. время возведенія построекъ и устройства дѣла) и примѣрно, одинъ операціонный годъ. Новое производительное предпріятіе (напр., заводъ), обыкновенно, заблаговременно заручается нѣкоторыми заказами для начала операцій, при чемъ выручка перваго періода, ради осторожности, исчисляется только въ предѣлахъ этихъ заказовъ. Разумѣется, весьма допустимо, что въ теченіе перваго періода могутъ поступить и новые заказы, которыми будетъ обезпеченъ второй періодъ; однако, нельзя ожидать этого навѣрняка, и даже весьма обычно, что второй періодъ тяжелѣе перваго, такъ какъ въ немъ нѣтъ предварительныхъ заказовъ, добываемыхъ учредителями въ качествѣ поддержки отъ разныхъ сочувствующихъ имъ фирмъ и учрежденій. Это надо имѣть въ виду при соображеніяхъ о необходимыхъ резервахъ. Съ третьяго періода разумно основанное предпріятіе въ большинствѣ случаевъ окрѣпаетъ.

Можно принять за правило, что чѣмъ несомнѣннѣе ожидаемый доходъ, тѣмъ въ дѣлѣ меньше риска но зато и тѣмъ оно менѣе прибыльно, ибо въ вѣрныхъ дѣлахъ всегда бываетъ наибольшая конкуренція.

Въ смѣтныхъ исчисленіяхъ берутся среднія числа существующихъ въ данное время цѣнъ на матерьялы и продукты, а также средняя заработная плата. Такія цифры берутся главнымъ образомъ изъ статистики. При этомъ принимается во вниманіе возможность колебанія цѣнъ въ будущемъ согласно наблюденіямъ прошлаго времени и допустимая неточность статистическихъ свѣдѣній.

Во всякомъ предварительномъ предположеніи принимаются во вниманіе

трудности конкуренціи. Не надо, однако, упускать изъ вида, что наблюдаемая въ данное время конкуренція можетъ оказаться гораздо серьезнѣе, когда задуманное предпріятіе начнетъ дѣйствовать. Именно въ томъ случаѣ если доходность дѣла сразу окажется значительной, надо ожидать наибольшаго обостренія конкуренціи. При этомъ усиленіе конкуренціи можетъ произойти въ видѣ возникновенія однородныхъ новыхъ предпріятій, но можетъ возникнуть и въ менѣе замѣтной формѣ простого усиленія производительности и энергіи старыхъ конкурентовъ или переходомъ къ такимъ же операціямъ предпріятій иныхъ категорій.

Большія неожиданности всегда могутъ оказаться въ сбытѣ, въ особенности при повышеніи цѣнъ. Измѣненіямъ въ сбытѣ болѣе подвержены дѣла съ предметами роскоши, чѣмъ дѣла съ предметами первой необходимости. Очень полезныя наблюденія можно дѣлать, замѣчая пропорціональность сбыта цѣнамъ и тщательно отмѣчая цѣны, при которыхъ сбытъ оказывался наилучшимъ.

Изъ всего сказаннаго видно, что смѣтныя исчисленія предварительнаго проекта, въ значительной степени основанныя на предположеніяхъ, ни въ коемъ случаѣ не могутъ затѣмъ въ точности совпасть съ дѣйствительностью. Проектъ можетъ только оказаться достаточно приближеннымъ къ дѣйствительности, и то только въ томъ случаѣ, если не произошло колебанія цѣнъ и неожиданныхъ стеченій обстоятельствъ. Зная напередъ, что не всѣ предположенія оправдаются, составитель проекта можетъ только выказать большую или меньшую осторожность въ зависимости отъ того, будетъ ли онъ предполагать худшіе или лучшіе результаты. Само собою разумѣется, что при этомъ чрезмѣрная робость бываетъ не менѣе вредна, чѣмъ излишняя рискованность.

Въ зависимости отъ того, возникаетъ ли новое предпріятіе, или обсуждается продолженіе стараго, проектъ можетъ быть двухъ родовъ; въ первомъ случаѣ проектируются какъ оборотныя операціи, такъ и основное устройство дѣла; во второмъ проектируются только оборотныя операціи, а основное устройство принимается, каково оно есть. Весьма обычны также случаи, что проектируется продолженіе стараго дѣла, но съ полнымъ его переустройствомъ или съ значительнымъ расширеніемъ; тогда проектъ составляется какъ бы для возникающаго новаго предпріятія, а существующее основное устройство отмѣчается лишь какъ готовая часть общихъ основныхъ затратъ.

Предварительное смѣтное исчисленіе возникающаго предпріятія составляется по слѣдующей схемѣ, которую мы беремъ для фабрично-заводскихъ предпріятій, какъ наиболѣе сложныхъ; для всякихъ другихъ предпріятій остается та же схема съ соотвѣтственными ея сокращеніями.

А. Основной капиталъ.

1) Стоимость пріобрѣтенія необходимаго капитала (напр., учредительскія затраты).

2) Стоимость необходимыхъ земельныхъ участковъ и естественныхъ силъ (напр., стоимость права пользованія водяной силой).

3) Стоимость приспособленія земельнаго участка и естественныхъ силъ (дороги, запруды, плотина и пр.).

4) Стоимость фабрики (завода) и прочихъ зданій.

5) Устройство отопленія, освѣщенія и сообщенія (телефонъ, телеграфъ).

6) Двигательное устройство (паровая машина, мельничное приспособленіе, тюрбины и проч.).

7). Рабочія машины на столько то рабочихъ, для производства отъ такого-то до такого-то количества продуктовъ, со всѣми затратами по закупкѣ, привезенію и установленію этихъ машинъ.

8) Содержаніе управленія, конторскіе и всякіе организаціонные расходы за предварительный періодъ (до начала производства).

9) Непредвидѣнные расходы по устройству.

10) Проценты за всѣ капиталы въ теченіе предварительнаго періода (т. е. во время постройки и устройства).

Б. Оборотный капиталъ. Для опредѣленія оборотнаго капитала вычисляются всѣ затраты на производство, предстоящія съ открытія дѣйствій до заключенія перваго оборота, т. е. до распродажи части сдѣланныхъ продуктовъ и инвертарнаго учета остальныхъ. Въ фабрично-заводскомъ дѣлѣ такимъ періодомъ считается обыкновенно годъ; иногда можно считать несомнѣнными два оборота въ годъ, и въ такомъ случаѣ оборотный капиталъ можетъ быть на половину меньше. Такое опредѣленіе оборотнаго капитала получается съ достаточнымъ запасомъ, такъ какъ въ дѣйствительности изготовляемые продукты не скапливаются въ теченіе цѣлаго періода, а продаются исподволь по мѣрѣ ихъ изготовленія, вслѣдствіе чего затраты даже перваго періода частью покрываются выручкою.

Составныя части оборотнаго капитала слагаются изъ необходимыхъ суммъ:

1) На разсматриваемые ниже накладные расходы.

2) На покупку матерьяловъ и принадлежностей для изготовленія такого количества продуктовъ, на каковое разсчитаны машины.

3) На плату рабочимъ.

В. Накладные расходы.

1) Проценты съ оборотнаго капитала.

2) Отчисленіе на амортизацію (около 1% стоимости земли, около 2% каменныхъ строеній и водныхъ сооруженій, и отъ 5—10% стоимости машинъ, инструментовъ, орудій, принадлежностей и легкихъ построекъ).

3). Организаціонные расходы на управленіе, контору; страхованіе, оплату торговыхъ пошлинъ и проч.

4) Затраты на организацію сбыта.

5) Отчисленія на образованіе запаснаго, резервныхъ и другихъ спеціальныхъ капиталовъ.

6) Непредвидѣнные, мелочные и т. п. расходы общаго характера.

Г. Возможная выручка.

1) Вычисленіе, сколько предпріятіе можетъ производить продуктовъ при столькихъ-то машинахъ и столькихъ-то рабочихъ, считая по стольку-то рабочихъ дней въ году и по стольку-то часовъ въ рабочемъ днѣ (подробно).

2) Вычисленіе продажной стоимости всѣхъ ожидаемыхъ продуктовъ перваго періода (подробно, по сортамъ, съ проставленіемъ наименьшихъ или среднихъ продажныхъ цѣнъ.

3) Вычисленіе возможной выручки отъ продажи отбросовъ и проч.

4) Вычисленіе возможныхъ экстренныхъ поступленій (напр., % съ капиталовъ, остающихся въ бумагахъ до израсходованія и проч.).

5) Вычисленіе возможной чистой прибыли за 1-й періодъ

Д. Вычисленіе предполагаемаго роста запаснаго и резервныхъ капиталовъ, а также распредѣленія прибыли. Здѣсь подробно разсматривается какъ можетъ быть распредѣлена чистая при-

быль и какъ послѣдуетъ образованіе запаснаго и резервныхъ капиталовъ, если прочія предположенія оправдаются.

Е. Различныя пояснительныя вычисленія. Сюда относятся всевозможныя вычисленія въ объясненіе и подтвержденіе предположеній. Особенно важны различныя вычисленія сроковъ, такъ какъ отъ этого зависитъ основательность большинства другихъ предусмотрѣній. Большая разница, напримѣръ, будутъ ли окончены предварительныя работы въ одинъ или въ три года, будетъ ли весь капиталъ вложенъ сразу или по частямъ; не менѣе важно знать, въ какіе сроки могутъ начать поступать доходы, кредитные сроки и т. д. Тутъ же должны быть различныя таблицы, предусматривающія постепенное погашеніе затратъ на имущество, объясняющія вычисленіе силъ, цѣнъ, продуктовъ и проч.

Ж. Объяснительная записка въ проектѣ заключаетъ въ себѣ подробное изложеніе всего, что не можетъ быть выражено въ цифрахъ, и объясненіе какимъ образомъ получены тѣ или другія свѣдѣнія, какія предположенія и на какомъ основаніи заслуживаютъ большаго или меньшаго довѣрія и т. д. Во всѣхъ случаяхъ, когда для осуществленія дѣла надо объяснять проектъ разнымъ заинтересованнымъ лицамъ, хорошо составленная объяснительная записка имѣетъ огромное значеніе.

Ш. Продолжительность предпріятія. При самомъ учрежденіи предпріятія должна быть опредѣлена его продолжительность. Минимальная продолжительность предпріятія должна быть достаточна для постепеннаго погашенія основныхъ затратъ. Отсюда естественный вопросъ при учрежденіи дѣла, обезпечена-ли такая минимальная его продолжительность. Чѣмъ меньше такой обезпеченности, тѣмъ крупнѣе должны быть предвидимыя выгоды, чтобы стоило рисковать.

Какого либо общаго правила продолжительности коммерческихъ предпріятій нѣтъ. Въ каждомъ отдѣльномъ случаѣ приходится брать въ основаніе расчета особыя соображенія. Можно только отмѣтить слѣдующія положенія:

Въ предпріятіяхъ, успѣшность которыхъ всецѣло основывается на талантахъ, знаніяхъ или личныхъ обстоятельствахъ отдѣльнаго человѣка, дѣло не можетъ пережить этого человѣка, а потому продолжительность его считается вовсе необезпеченной. Въ такомъ дѣлѣ не должно быть крупныхъ основныхъ затратъ, погашаемыхъ постепенно; всѣ затраты должны погашаться немедленно изъ текущей прибыли. Фабрично-заводскія предпріятія нѣкоторыхъ категорій основываются на болѣе или менѣе продолжительное время, достаточное для погашенія крупныхъ основныхъ затратъ. Если планъ предпріятія составленъ осторожно и разсудительно и предметы производства въ немъ имѣютъ постоянную цѣнность, долговѣчность дѣла считается обезпеченной съ того момента, когда предположенія на первый періодъ подтвердились. Напримѣръ, нѣтъ никакихъ основаній предполагать, что желѣзодѣлательный заводъ, пущенный въ ходъ при нормальныхъ условіяхъ, окажется ни къ чему непригоднымъ учрежденіемъ черезъ 50 лѣтъ, необходимыхъ для полнаго погашенія его основныхъ затратъ. Конечно, за это время произойдутъ различныя измѣненія условій; но правдоподобнѣе всего, что къ измѣненіямъ условій заводъ будетъ своевременно примѣняться. Въ горнозаводскихъ предпріятіяхъ приходится составлять такія

предположенія осторожнѣе, такъ какъ въ нихъ продолжительность дѣла зависитъ отъ запасовъ ископаемыхъ въ данномъ мѣстѣ богатствъ, а обмѣръ неизвлеченныхъ еще горныхъ породъ можетъ быть ошибоченъ и всегда лишь приблизителенъ.

Есть другого рода производительныя предпріятія, которыя можно основывать лишь на короткое время. Таковы, напримѣръ, фабрики, устраиваемыя для изготовленія временно сдѣлавшихся модными предметовъ. Въ такихъ предпріятіяхъ продолжительность производства должна предусматриваться очень короткая, и основныя затраты должны быть всецѣло погашены въ этотъ короткій срокъ, вслѣдствіе чего цѣна такихъ продуктовъ всегда бываетъ высока.

Можно считать правиломъ, что производства, существующія уже давно, просуществуютъ много времени и въ будущемъ. Изъ новыхъ производствъ, наоборотъ, большая часть не имѣетъ шансовъ на продолжительное существованіе. Особенно недолговѣчны новыя химическія производства въ виду постоянныхъ новыхъ открытій. Механическія и машиностроительныя производства долговѣчнѣе, такъ какъ легче приспособливаются къ измѣняющимся условіямъ, но тоже не должны считаться продолжительными, такъ какъ техническія измѣненія могутъ разрушить основныя условія ихъ доходности.

IV. Обзаведеніе новаго предпріятія. Промышленное предпріятіе иногда *разрастается постепенно*, причемъ значительная часть основныхъ затратъ на обзаведеніе дѣлается мало по малу изъ нарастающаго капитала; иногда все обзаведеніе устраивается сразу въ большихъ размѣрахъ или пріобрѣтается въ готовомъ видѣ отъ другого предпринимателя. Во второмъ случаѣ важны правила, сообразно которымъ оцѣнивается обзаведеніе. Главнѣйшимъ правиломъ является слѣдующее: всѣ затраты на обзаведеніе предпріятія надо считать какъ бы покупкой орудія производства; ясно, что цѣна орудія должна быть погашена изъ прибылей за то время, въ продолженіе котораго оно остается годнымъ къ употребленію безъ новыхъ затратъ и въ продолженіе котораго можетъ вестись производство; произведеніе числа лѣтъ погашенія на сумму возможныхъ годовыхъ отчисленій на погашеніе составитъ максимумъ того, что можно заплатить за такое обзаведеніе. Такъ, напр., покупая готовую фабрику съ полнымъ обзаведеніемъ всѣхъ принадлежностей и вычисливъ, что стоимость зданій можетъ быть погашена въ 20 лѣтъ, отчисляя по 2000 р. въ годъ, а прочихъ предметовъ—въ 5 лѣтъ по 6000 р. въ годъ, мы получаемъ максимумъ стоимости этого имущества: 40000 р.+30000 р.= 70000 руб. Въ зависимости отъ прочихъ условій съ этой максимальной суммы скидывается нѣкоторая ея часть. Въ тѣхъ же случаяхъ, когда пріобрѣтается устройство, подвергающееся лишь незначительному разрушенію отъ времени, при чемъ самое предпріятіе безусловно долговѣчно, цѣна исчисляется путемъ капитализаціи чистаго дохода, за скидкой съ нея: нѣкоторой части за изношенность отдѣльныхъ частей, нѣкоторой части за рискъ и трудъ предпринимателя и суммы затратъ, необходимыхъ для продолженія дѣла до поступленія съ него соотвѣтственныхъ доходовъ. Такое вычисленіе зачастую бываетъ невыполнимо въ точности; тогда вопросъ о цѣнѣ остается разрѣшить торговымъ порядкомъ, т. е. согласно рыночной цѣнѣ. Важнѣе всего рѣшать такіе вопросы съ наибольшей

возможной точностью, когда представляется на выборъ, заводить ли новое устройство или пріобрѣсти уже существующее для организаціи новаго предпріятія.

Большая разница въ расчетахъ получается въ зависимости отъ того, пріобрѣтается ли предпріятіе полностью, т. е. съ активомъ и пассивомъ прежняго владѣльца, въ полномъ ходу, или же покупается только обстановка предпріятія, т. е. земля, зданія, машины и проч. Въ первомъ случаѣ предметомъ покупки являются не только различные предметы, но и самое дѣло, т. е. заведенныя сношенія, готовая кліентура, подобранный составъ служащихъ и т. д. Въ нѣкоторыхъ отношеніяхъ это преимущества, которыя поднимаютъ цѣнность предпріятія. Но въ то же время здѣсь являются и нежелательныя стороны, напр., новый владѣлецъ принужденъ продолжать предпріятіе не такъ, какъ онъ повелъ бы совершенно новое, а такъ, какъ все налажено другимъ лицомъ, имѣвшимъ иные взгляды, иныя знанія и другія личныя особенности; съ этой стороны налаженность дѣла является условіемъ понижающимъ его цѣнность въ глазахъ пріобрѣтателя. Очевидно, вопросъ объ условіяхъ, на коихъ можно пріобрѣсти готовое, налаженное предпріятіе, можно удовлетворительно разрѣшать лишь при близкомъ знакомствѣ съ обстоятельствами, при которыхъ предпріятіе велось въ послѣдніе годы. Если счетоводство велось правильно и изъ книгъ и корреспонденціи ясно видно, что дѣло шло успѣшно и что веденіе дѣла не противорѣчитъ взглядамъ пріобрѣтателя, тогда онъ можетъ усмотрѣть лишь преимущества въ томъ, что пріобрѣтаетъ налаженное предпріятіе. И въ самомъ дѣлѣ рискъ продолжать успѣшно идущее дѣло несравненно меньше, чѣмъ основывать новое. Для людей не очень мужественныхъ и лишенныхъ иниціативы безусловно лучше браться лишь за готовыя дѣла. Но если разсматриваемое дѣло велось неудовлетворительно или несогласно со взглядами новаго предпринимателя, въ особенности, если онъ молодъ, энергиченъ и мужественъ, ему всегда можно посовѣтовать не брать стараго предпріятія, а основать новое, которое онъ могъ бы развить постепенно и въ полномъ соотвѣтствіи со своими личными особенностями.

Очень часто представляется возможность пріобрѣсти полное готовое устройство погибшаго предпріятія. При этомъ нельзя разсматривать возобновленіе такого предпріятія, какъ простое его продолженіе; наоборотъ возобновить такое предпріятіе всегда труднѣе и рискованнѣе, чѣмъ основать новое, ибо самое устройство часто оказывается въ такомъ дѣлѣ неправильнымъ, что и содѣйствовало его гибели, а главное, приходится бороться съ предубѣжденіемъ людей противъ рушившихся и вновь возстановляемыхъ предпріятій вообще. Зато такое устройство почти всегда можно пріобрѣсти весьма дешево, чѣмъ и соблазняются предприниматели.

Еще опаснѣе пріобрѣтать готовое предпріятіе, которое не погибло, а наоборотъ обогатило своего первоначальнаго хозяина, и онъ его продаетъ только для того, чтобы въ томъ же районѣ основать однородное предпріятіе большихъ размѣровъ и въ лучшихъ условіяхъ. Обыкновенно въ этихъ случаяхъ можно дешево купить готовое устройство въ полномъ порядкѣ. Но не надо забывать, что успѣшно хозяйничавшій предприниматель несомнѣнно удержитъ всю свою старую кліентуру въ своемъ новомъ дѣлѣ, и его

преемникъ на старомъ мѣстѣ будетъ въ положеніи новаго предпринимателя, безъ кліентуры и въ добавокъ въ условіяхъ весьма трудной конкуренціи. Хуже всего, если старый предприниматель скрываетъ свое намѣреніе основать новое дѣло, какъ только ему удастся сбыть съ рукъ старое.

Случается, хотя довольно рѣдко, что цѣлое устройство промышленнаго предпріятія или его отдѣльныя части сдаются другому предпринимателю въ аренду. Это весьма неправильная форма веденія дѣла. Для владѣльца ея невыгодность заключается въ томъ, что охотниковъ принять такую аренду вообще мало, а потому трудно разсчитывать на сколько нибудь выгодныя арендныя условія; кромѣ того, трудно ожидать, чтобы арендаторъ относился къ нанятому имуществу съ тою же заботливостью, съ какою относится владѣлецъ, а дорого стоющая фабричная обстановка, обыкновенно, и безъ того изнашивается весьма быстро. Очевидно, владѣлецъ поступилъ бы благоразумнѣе, сразу продавъ свое предпріятіе. Часто и арендаторъ остается въ убыткѣ, ибо оказывается крайне стѣсненъ въ своихъ операціяхъ договоромъ и не пользуется такимъ же кредитомъ, какимъ пользовался бы въ качествѣ владѣльца. Чаще всего арендуются казенные заводы. Арендная плата почти всегда невысока; зато устройство, обыкновенно, неудовлетворительно, условія во многихъ отношеніяхъ крайне стѣснительны, и лишь въ исключительныхъ случаяхъ такіе заводы оправдываютъ затраты арендаторовъ. Для казны и для арендаторовъ было бы выгоднѣе держаться системы постепеннаго перехода такихъ заводовъ въ собственность арендаторовъ по системѣ постепенной выплаты стоимости заводовъ.

V. Учредительскія затраты. Когда рѣшеніе основать предпріятіе принято, тотчасъ же начинаются затраты. Прежде всего надо пустить проектъ въ ходъ. Если этимъ займется единоличный предприниматель, онъ затрачиваетъ не малый трудъ и немалыя денежныя суммы даже ранѣе, чѣмъ начинается выполненіе проекта на самое составленіе проекта, на различныя хлопоты, на разъѣзды, на собираніе свѣдѣній и т. п.; потомъ начинаются затраты на выполненіе проекта. Для учрежденія товарищества или акціонернаго общества такія хлопоты и затраты еще больше; онѣ выполняются учредителями, которымъ возмѣщаются потомъ весьма широко въ формѣ особаго коммиссіоннаго вознагражденія и различныхъ учредительскихъ преимуществъ. Учредительскія затраты всегда бываютъ значительны и остаются чисто накладнымъ расходомъ, для котораго не получается въ инвентарѣ новаго дѣла никакого равноцѣннаго имущества. При томъ онѣ часто превосходятъ всѣ ожиданія и расчеты. Поэтому къ этого рода затратамъ надо относиться съ большой осторожностью.

VI. Пріобрѣтеніе земельнаго участка; выборъ мѣста для промышленнаго предпріятія. Чѣмъ непосредственнѣе относится предпріятіе къ производству первоначальнаго сырья, тѣмъ оно обыкновенно зависимѣе въ своемъ мѣстоположеніи. Здѣсь нужна не только близость подвоза сырья; нужны еще извѣстныя связи среди производителей въ данномъ районѣ вообще, чтобы вліять на производство сырья и располагать источниками его подвоза съ наибольшей возможной обезпеченностью.

При выборѣ мѣста для устройства промышленнаго предпріятія, прежде всего принимается во вниманіе, пред-

назначается ли оно удовлетворять *мѣстному потребленію.* Цѣлыя группы предпріятій зависятъ отъ мѣстнаго сбыта всецѣло. Таковы, напр., производства нѣкоторыхъ строительныхъ матерьяловъ, гончарныя и проч. Другія, наоборотъ, вовсе не зависятъ отъ мѣстнаго сбыта, а только отъ сбыта на міровыхъ рынкахъ. Есть и такія, которыя производятъ отчасти для вывоза отчасти для мѣстнаго рынка, или которыя въ малыхъ предпріятіяхъ служатъ мѣстному потребленію, а въ большихъ—вывозу. Ясно, что соотвѣтственно должно быть выбрано и мѣсто для устройства предпріятія.

Если имѣется въ виду только мѣстный сбытъ, всегда стараются найти удобное мѣсто для фабрики или завода въ центрѣ района. Если часть продуктовъ предназначается для вывоза, а часть для мѣстнаго сбыта, мѣстоположеніе предпріятія должно быть внутри района, но непремѣнно на большомъ вывозномъ пути. Въ обоихъ случахъ надо принимать во вниманіе условія конкуренціи, просторъ на случай возможныхъ въ будущемъ расширеній, предпочтительность той или другой части района по качеству покупателей, условія кредита, транспортныя и проч. Очень важнымъ обстоятельствомъ является то, что въ однихъ мѣстахъ устройство обходится значительно дешевле, чѣмъ въ другихъ. Если капиталъ малъ, на выборѣ мѣста можно сдѣлать очень большія сбереженія и этимъ сразу облегчить все дѣло. При большомъ капиталѣ, наоборотъ, можно сразу получить существенное преимущество, занявъ мѣсто во всѣхъ отношеніяхъ выгодное, но котораго конкуренты избѣгали, не рѣшаясь на такія большія затраты.

Когда основывается промышленное предпріятіе всецѣло для вывоза продуктовъ, принимаются во вниманіе только удобства и дешевизна, какъ самаго производства, такъ и транспортировки продуктовъ на внѣшніе рынки.

VII. Фабрично-заводскія зданія. 1) Къ общему проекту должны быть приложены обстоятельно разработанные проекты необходимыхъ построекъ. Такіе проекты всегда слѣдуетъ заказывать спеціально подготовленнымъ лицамъ (инженерамъ, архитекторамъ), отнюдь не полагаясь на иначе пріобрѣтаемые проекты, ибо затрата на составленіе хорошаго проекта всегда съ лихвою окупается сбереженіями на самой постройкѣ и преимуществами хорошаго устройства предпріятія. При проектѣ всегда должна быть подробная смѣта.

2) Важно своевременное рѣшеніе вопроса, что въ данномъ случаѣ выгоднѣе: сразу устраивать строенія въ полныхъ размѣрахъ, или же строить сначала небольшія строенія, которыя потомъ могутъ быть увеличены пристройками по мѣрѣ расширенія дѣла. Тутъ важно то, что сразу выстроить большое строеніе можно лучше, причемъ это всегда обходится значительно дешевле чѣмъ постепенно расширять пристройками. При этомъ надо различать два случая:

а) Если условія производства вполнѣ извѣстны и не могутъ существенно измѣниться, вслѣдствіе чего не можетъ быть сомнѣній, что дѣло придется вести въ максимальныхъ размѣрахъ—надо сразу строить большія строенія, хотя бы даже пришлось въ первые года не пользоваться ими во всемъ объемѣ.

б) Если, наоборотъ, имѣются сомнѣнія техническаго или хозяйственнаго характера, лучше всего построить сначала небольшія строенія, однако съ такими приспособленіями, чтобы

возведеніе пристроекъ было впослѣдствіе легко и не требовало никакихъ крупныхъ передѣлокъ въ первоначальныхъ частяхъ. Очень полезно, чтобы проектъ возможныхъ дальнѣйшихъ расширеній былъ составленъ съ самаго начала, чтобы пристойки производились систематично, не мѣшая одна другой и не нарушая текущихъ дѣлъ.

3) Не всегда можно располагать постройками, специально возводимыми для даннаго производства. Очень часто приходится пользоваться строеніями, первоначально возведенными для иныхъ цѣлей и только приспособленными для какого-нибудь производства. При этомъ приходится поступаться различными удобствами, и нерѣдки случаи, что въ концѣ концовъ потери на производствѣ, вслѣдствіе неудобствъ строенія, не окупаются дешевизной устройства. Отсюда правило, что прежде, чѣмъ предпочесть дешевое готовое зданіе спеціально построенному, слѣдуетъ осторожно вычислить, дѣйствительно ли это будетъ выгодно.

Въ спеціально устраиваемомъ фабричномъ зданіи должны приниматься во вниманіе слѣдующія важнѣйшія обстоятельства:

а) Размѣры помѣщаемыхъ въ зданіи машинъ и всякихъ другихъ приспособленій.

б) Просторъ, необходимый для успѣшной работы въ мастерскихъ и обусловливаемый техническими особенностями труда.

в) Достаточность освѣщенія для наиболѣе интенсивной работы и нормальное отопленіе. Напримѣръ, худо освѣщенная и холодная ткацкая фабрика не можетъ производить хорошихъ тканей.

г) Санитарныя условія и удобство расположенія. На фабрикѣ, гдѣ воздуха много и вентиляція хороша, работа производится бодрѣе, быстрѣе и лучше. Отъ устройства входовъ и помѣщеній зависитъ порядокъ и быстрота смѣнъ и т. д.

д) Особенности матерьяловъ и продуктовъ. Такъ напр., отъ размѣровъ матерьяловъ и продуктовъ зависятъ размѣры помѣщеній и проходовъ. Для нѣкоторыхъ производствъ предпочтительно одноэтажное строеніе, для другихъ, наоборотъ, многоэтажное и т. д.

VIII. Приспособленіе помѣщеній. Отдѣльныя части фабричныхъ строеній имѣютъ свои предназначенія.

Помѣщеніе для храненія матерьяловъ обыкновенно находится въ непосредственной связи съ помѣщеніемъ для ихъ сортировки, чистки и т. д. Важно, чтобы были предусмотрѣны удобства удаленія отбросовъ и передвиженія очищенныхъ матерьяловъ безостановочно. Въ помѣщеніи, гдѣ складывается разсортированный матерьялъ, устройство должно быть таково, чтобы каждый сортъ можно было находить сразу и безошибочно, не перекладывая и не переставляя ненужныхъ предметовъ. Это достигается систематическимъ подраздѣленіемъ помѣщенія на отдѣльныя камеры съ соотвѣтственными полками, клѣтками и проч.

Мастерскія бываютъ весьма различны, вслѣдствіе чего трудно что-либо обобщить. Можно только сказать, что въ устройствѣ помѣщенія мастерскихъ надо больше всего заботиться объ удобствахъ раздѣленія труда. Не должно быть непроизводительныхъ усилій, а потому обрабатываемый матерьялъ долженъ поступать изъ помѣщенія въ помѣщеніе непосредственно, въ одномъ и томъ же направленіи. Надзоръ за работами имѣетъ не меньшее значеніе и долженъ быть облегченъ по возможности; въ хорошо

устроенной мастерской главный мастеръ сразу замѣчаетъ, гдѣ требуется его указаніе и не тратитъ времени на отыскиваніе затрудненій. Огромное значеніе имѣетъ расположеніе машинъ и приводовъ такъ, чтобы движеніе въ мастерскихъ было безопасно и свободно; не говоря уже объ уменьшеніи несчастныхъ случаевъ, такимъ устройствомъ чрезвычайно облегчается работа.

Помѣщеніе для храненія готовыхъ продуктовъ соединяется съ укупорочнымъ отдѣленіемъ, въ которомъ продукты укупориваются для отправленія въ бочкахъ, въ ящикахъ, въ тюкахъ и т. п. Цѣлесообразнѣе всего, чтобы укупорочное отдѣленіе примыкало къ соотвѣтственной мастерской (бондарнѣ, столярнѣ и т. п.) и было у выхода съ фабрики.

IX. Приспособленія и машины. 1) *Выборъ* приспособленій и машинъ зависитъ отъ размѣровъ производства, отъ примѣняемыхъ силъ и того, предполагается-ли вести дѣло сразу въ окончательномъ порядкѣ, или же въ видѣ опыта, въ случаѣ успѣшности коего должна послѣдовать иная организація въ большихъ размѣрахъ производства. Всѣ эти вопросы имѣютъ первостепенное значеніе, каково бы ни было производство въ частности, ибо на обдуманности ихъ разрѣшенія можно сберечь значительную часть основного капитала или пріобрѣсти важныя преимущества въ конкуреніци.

2) *Смѣтное исчисленіе* потребныхъ машинъ и принадлежностей, а также всѣхъ затратъ на ихъ доставку и установленіе можно составлять довольно точно по даннымъ машиностроительныхъ заводовъ или монтернаго предпріятія.

3) Доставку и монтерную часть въ иныхъ случаяхъ выгодно брать на себя, въ другихъ—поручать спеціальному предпріятію. Первое выгодно въ тѣхъ случаяхъ, когда новое предпріятіе, по роду своего производства, располагаетъ соотвѣтственными техническими силами, напр., машиностроительными или починочными мастерскими. При этомъ многое можетъ быть устроено на мѣстѣ, своими средствами, что обходится дешевле и имѣетъ еще то крупное преимущество, что облегчаетъ впослѣдствіи ремонтъ. Отрицательная сторона домашняго заготовленія принадлежностей заключается въ низшемъ ихъ качествѣ.

Собственными средствами обязательно заготовлять всѣ тѣ части принадлежностей производства, которыя не могутъ быть сдѣланы чужой мастерской вполнѣ точно вслѣдствіе ихъ индивидуальности. Такъ, напр., формы для литейныхъ заводовъ или лекала и модели для механическихъ заводовъ могутъ быть хорошо сдѣланы лишь на самомъ заводѣ въ спеціальной мастерской. Точно также должны заготовляться на мѣстѣ принадлежности, употребляемыя въ большомъ количествѣ (напр., бочки въ большомъ рыбопромышленномъ предпріятіи) или особенно громоздкія и неудобныя для перевозки. Наконецъ, все, что не требуетъ большого искусства и можетъ быть удовлетворительно сдѣлано мѣстными средствами вообще, слѣдуетъ изготовлять домашнимъ способомъ, но не иначе, какъ подъ надзоромъ отвѣтственнаго и вполнѣ компетентнаго спеціалиста.

4) При пользованіи машинами и принадлежностями надо вести такое счетоводство, чтобы постоянно и точно, непреложными цифрами, показывались ихъ производительность и затраты на нихъ. Каждая машина въ отдѣльности представляетъ собою какъ бы отдѣльную малую фабрику, требующую основныхъ и оборотныхъ затратъ и произ-

водящую свои специальные продукты. Надо зорко наблюдать за нею при помощи счетоводства, чтобы не дѣлать ошибокъ. Такъ, напр., паровые котлы различныхъ системъ и въ различные періоды своей службы требуютъ различнаго количества топлива и различныхъ ремонтныхъ затратъ, развивая неодинаковое количество пара и дѣйствуя различно при томъ или другомъ топливѣ. Путемъ наблюденія надо узнать, какой системы паровикъ наиболѣе пригоденъ въ данныхъ условіяхъ и какія дальнѣйшія затраты на него самыя производительныя. Точно также паровыя машины развиваютъ не одинаковую производительную дѣятельность при расходованіи того же количества пара. Фабриканты часто грѣшатъ незнаніемъ производительности своихъ машинъ въ точности и даже не подозрѣваютъ, какіе огромныя улучшенія въ дѣлахъ могли бы получить отъ замѣны нѣкоторыхъ частей машинъ болѣе практическими. На большой фабрикѣ или на большомъ заводѣ всегда слѣдовало бы имѣть особаго счетовода, не лишеннаго знаній механики, для веденія счетоводства по производительности машинъ и приспособленій.

5) Въ ремесленномъ производствѣ еще недавно употреблялись лишь такія мелкія машины, которыя приводятся въ движеніе человѣческой силой (швейныя, токарныя и проч.). Это зависѣло отъ невозможности для мелкихъ мастерскихъ пользованія водяной или паровой двигательной силой. Въ настоящее время быстрое распространеніе электрической двигательной силы, которая можетъ быть проведена во всякое помѣщеніе и въ любомъ количествѣ, сильно облегчило ремесленное пользованіе машинами въ большихъ городахъ. Мелкія типографіи, слесарни, токарни, штамповочныя мастерскія, чулочныя, переплетныя и проч. уже широко начали пользоваться машинами, которыя прежде были доступны только крупнымъ предпріятіямъ, и это сильно подняло ихъ производства.

Глава пятая.

Производство.

I. Общій порядокъ. Въ каждомъ предпріятіи дѣла должны вестись по строго намѣченному плану; на каждый періодъ составляется соотвѣтственное смѣтное исчисленіе. Въ мелкихъ предпріятіяхъ такой планъ не излагается на бумагѣ и существуетъ только въ головѣ предпринимателя; въ большихъ—планъ бываетъ разработанъ обстоятельно и непремѣнно на бумагѣ; во всѣхъ онъ необходимъ, какъ компасъ на морѣ, чтобы руководствоваться имъ во всѣхъ отдѣльныхъ случаяхъ и не уклоняться въ стороны отъ намѣченной главной цѣли. Обстоятельный планъ тѣмъ нужнѣе, чѣмъ дѣло сложнѣе, чѣмъ оно новѣе и опаснѣе и чѣмъ чаще возможны случаи такихъ усложненій, въ которыхъ трудно выбрать вѣрное направленіе.

Надо различать общій, основной планъ предпріятія, коимъ намѣчаются цѣль и дѣятельность на все время его существованія, отъ періодически составляемыхъ предположеній для отдѣльныхъ періодовъ.

II. Періодическія предположенія производства, когда они составлены въ

формѣ перечня ожидаемыхъ затратъ и выручки, являются смѣтами. Въ старыхъ предпріятіяхъ смѣты составляются легче и точнѣе, чѣмъ въ новыхъ; вынужденныя обстоятельствами отступленія отъ смѣтъ только въ первые годы кажутся случайными и впослѣдствіи предвидятся, какъ и все остальное, съ достаточной точностью.

Въ смѣтѣ, составляемой обыкновенно на годъ, перечисляются:

А. Затраты на производство:

1) Рабочая плата и жалованье служащимъ.

2) Стоимость матерьяловъ.

3) Накладные расходы.

4) Погашеніе основныхъ затратъ.

Б. Количество ожидаемыхъ продуктовъ.

В. Подробное исчисленіе ожидаемаго сбыта и доходовъ всякаго рода.

III. Равномѣрныя и неравномѣрныя операціи. Въ обрабатывающей промышленности, какъ и въ торговлѣ, операціи могутъ быть равномѣрными, причемъ производство ведется неизмѣнно въ однихъ и тѣхъ же размѣрахъ при одинаковомъ сбытѣ, или неравномѣрными, причемъ производство то усиливается, то ослабѣваетъ въ зависимости отъ неравномѣрности сбыта. Ясно, что равномѣрность въ производствѣ составляетъ большое преимущество. Но если при равномѣрномъ производствѣ сбытъ неодинаковъ, что тоже случается довольно часто, получается постоянная спекуляція въ смыслѣ накопленія продуктовъ въ ожиданіи благопріятныхъ моментовъ сбыта. При этомъ рискъ увеличивается и дѣло получаетъ характеръ непрерывнаго ряда опытовъ.

Въ равномѣрныхъ операціяхъ конкуренція всегда значительна, но безъ колебаній въ своей напряженности. Кромѣ того возможны предусмотрѣнія доходовъ за многіе года впередъ, что позволяетъ большія единовременныя затраты на расширеніе и улучшеніе дѣлъ.

Какъ уже объяснено, равномѣрность операцій въ производствахъ зависитъ отъ постоянства сбыта при устойчивости цѣнъ на матерьялы и на продукты. Важнѣйшимъ условіемъ является при этомъ настоятельность и неизмѣнность потребностей, которыя удовлетворяются продуктами даннаго производства.

Въ неравномѣрныхъ операціяхъ важнѣе всего коньюнктуры и умѣнье вѣрно ихъ цѣнить, и своевременно ими пользоваться.

IV. Централизація управленія. Основнымъ условіемъ успѣшности промышленнаго предпріятія надо считать сосредоточеніе управленія дѣлами. Предприниматель, или замѣняющее его лицо, долженъ сосредоточить власть въ своихъ рукахъ. Отъ него должна исходить иниціатива во всемъ. Помощниковъ, сотрудниковъ и прочихъ исполнителей его воли можетъ быть много; даже непремѣнно нужно, чтобы всякимъ отдѣломъ управлялъ особый, спеціально подготовленный и отвѣтственный служащій; но всѣ они должны исполнять лишь *одну* волю, чтобы направленіе дѣлъ было лишь *одно*; иначе силы взаимно уничтожаются. Само собою разумѣется, что вовсе не требуется деспотизма; со служащими слѣдуетъ обращаться какъ съ мыслящими людьми, охотно принимая полезные совѣты и указанія и предоставляя самостоятельность въ исполненіи. Твердое управленіе хозяина нужно лишь въ смыслѣ общихъ указаній, иначе говоря для направленія дѣятельности каждаго исполнителя и для согласованія дѣлъ между собою.

Очень важно, чтобы принципалъ ра-

Дозв. ценз. Спб., 8 августа 1900 г. Тип. Спб. акц. общ. печ. дѣла Е. Евдокимовъ. Троицкая, 18.

боталъ наравнѣ со своими служащими, въ тѣ же часы и въ той же обстановкѣ, не выходя однако изъ роли руководителя. Ничто не сближаетъ предпринимателя со своими главнѣйшими помощниками такъ, какъ общность труда. Можно еще отмѣтить, что только за работой и постоянно видя работу своихъ служащихъ принципалъ уловитъ вѣрный дѣловой тонъ въ сношеніяхъ съ ними.

Крупные предприниматели, имѣющіе по нѣскольку различныхъ предпріятій, поневолѣ должны управлять каждымъ въ отдѣльности черезъ уполномоченныхъ лицъ. При этомъ надо принять за правило, что уполномочивать человѣка вообще рискованно, вслѣдствіе чего выборъ соотвѣтственнаго лица труденъ и долженъ дѣлаться весьма обдуманно. Но когда выборъ сдѣланъ и полномочіе дано, никакихъ колебаній въ довѣріи уже не должно оставаться, ибо иначе управленіе дѣлами будетъ робко и нерѣшительно, что въ корнѣ подрываетъ производительную энергію всего предпріятія.

V. Распредѣленіе дѣлъ. Чрезвычайно важно для согласованія дѣятельности отдѣльныхъ должностныхъ лицъ, чтобы распредѣленіе дѣлъ между ними было вполнѣ точное. Въ сложныхъ предпріятіяхъ, въ особенности, когда они управляются черезъ уполномоченныхъ лицъ, бываетъ даже полезно, чтобы каждому служащему выдавалась письменная *инструкція* о его обязанностяхъ.

Составленіе такихъ инструкцій дѣло нелегкое, такъ какъ плохая инструкція приноситъ вредъ, а не пользу. Когда она всецѣло составлена въ общихъ выраженіяхъ, она теряетъ всякое значеніе, ибо ничего на практикѣ служащему не указываетъ. Наоборотъ, когда она составлена слишкомъ подробно, съ мелочными указаніями лишнихъ деталей, она связываетъ служащаго во вредъ дѣлу, ибо всего предусмотрѣть не можетъ. Полезно соблюдать слѣдующія правила:

Когда предпріятіемъ управляетъ самъ принципалъ, никакихъ письменныхъ инструкцій выдавать его помощникамъ не слѣдуетъ. Дѣло само научитъ всякаго, если направленіе дѣламъ дается разумное и если объ исполненіи принципалъ судитъ по результатамъ, никому не отказывая въ объясненіяхъ и совѣтахъ.

Это не мѣшаетъ издавать письменныя установленія различныхъ правилъ и порядка работы, напр., о рабочихъ часахъ, о смѣнахъ, объ отвѣтственности за имущество и инструменты, о порядкѣ расчета и проч. Такія правила не имѣютъ значенія инструкцій, а являются простыми общими распоряженіями управленія и оповѣщаются обыкновенно въ формѣ вывѣшанныхъ на видныхъ мѣстахъ завода объявленій.

Когда приходится выдавать служащему инструкцію, она должна установлять его обязанности въ смыслѣ разграниченія отъ обязанностей другихъ служащихъ той же степени. Никогда не слѣдуетъ въ ней касаться его отношеній къ подчиненнымъ ему служащимъ, такъ какъ его дѣло установлять эти отношенія. Вообще полезно оставлять служащему наибольшую возможную свободу дѣйствій по достиженію опредѣляемыхъ инструкціей цѣлей. Для поддержанія дисциплины надо строго держаться правила не ронять служащаго въ глазахъ подчиненныхъ ему людей, даже когда онъ неправъ, пока не выяснится, что его необходимо удалить.

Въ сильно развитомъ предпріятіи слѣдуетъ отдѣлять хозяйственное управленіе отъ техническаго. Связь поддер-

живается принципаломъ или главноуполномоченнымъ лицомъ. Завѣдующій хозяйственной частью долженъ управлять счетоводствомъ, кассою и всѣми торговыми отдѣлами. Управляющій технической частью вѣдаетъ мастерскія, производства работъ и все, что относится къ техникѣ дѣла вообще.

Отмѣтимъ, что на практикѣ почти всегда замѣчается разладъ между завѣдующимъ хозяйственной частью и главнымъ инженеромъ или техникомъ, какъ и между подчиненными имъ служащими. Техникъ всегда находитъ, что хозяйственное управленіе скупится во вредъ дѣлу, требуетъ невозможнаго отъ мастерскихъ и мѣшаетъ улучшеніямъ въ производствѣ. Хозяйственная часть, со своей стороны, жалуется на непрактичность инженеровъ и техниковъ, на ихъ чрезмѣрную требовательность и т. д. Надо имѣть въ виду обычность этого рода препирательствъ, въ сущности, весьма полезныхъ въ смыслѣ соревнованія и для взаимнаго контроля; дѣло принципала смягчать борьбу, когда она обостряется, и не давать ей выходить за предѣлы полезныхъ преній.

VI. Трудъ предпринимателя. Для успѣшнаго управленія предпріятіемъ принципалъ долженъ знать свое дѣло хорошо, т. е. долженъ умѣть судить о качествѣ работы своихъ служащихъ и рабочихъ, о качествѣ матерьяловъ, о производительности машинъ и вспомогательныхъ средствъ, о достоинствѣ продуктовъ, о способахъ ихъ храненія и перевозки, словомъ о техникѣ своего производства вообще. Въ то же время онъ долженъ имѣть коммерческія знанія, чтобы вѣрно вести свои операціи, быстро и правильно уяснять себѣ коньюнктуры, понимать требованья рынка, умѣть пользоваться выгодными случайностями, противостоять трудностямъ, словомъ направлять хозяйственную часть вообще. Когда онъ сознаетъ, что не обладаетъ всѣми этими сложными знаніями, онъ поступитъ мудро, если поведетъ дѣло черезъ посредство хорошаго управляющаго.

Требованія отъ предпринимателя возрастаютъ съ усложненіемъ и расширеніемъ предпріятій. Ни въ коемъ случаѣ принципалъ не долженъ принимать на себя болѣе легкія второстепенныя обязанности, предоставляя труднѣйшія обязанности главнаго руководителя другому лицу. Это въ корнѣ подрѣзало бы его авторитетъ и уронило бы все дѣло. Всякое расширеніе дѣла увеличиваетъ бремя предпринимательскаго труда и его отвѣтственности; а всякая ошибка въ управленіи дѣломъ тотчасъ же ведетъ къ убыткамъ. Зная это, предприниматель не долженъ брать на себя то, что ему не по силамъ.

Опаснѣе всего, когда предприниматель на своемъ же дѣлѣ впервые учится его веденію. Отсюда большое преимущество предпринимателей, научившихся дѣлу на чужихъ предпріятіяхъ.

Общее образованіе является для предпринимателя большимъ облегченіемъ, такъ какъ образованный предприниматель можетъ изучить дѣло несравненно скорѣе и обстоятельнѣе. Еще большее преимущество даетъ спеціальное коммерческое образованіе. Коммерчески образованный человѣкъ не только быстрѣе ознакомляется съ дѣломъ, но еще почерпаетъ важныя указанія во многомъ, на что люди, не имѣющіе коммерческой подготовки, не обращаютъ вниманія.

VII. Техническія тайны. Въ нынѣшнее время торгово-промышленныя тайны, въ особенности, касающіяся способовъ производства, уже не имѣютъ прежняго значенія, такъ какъ лишь въ рѣдкихъ случаяхъ могутъ быть со-

хранены; вооруженные наукой техники почти всегда успѣваютъ въ точности открыть пріемы производства и составныя части матерьяловъ, послѣ чего способъ быстро становится общимъ достояніемъ. Въ главнѣйшихъ производствахъ, каковы ткацкое, прядильное, металлургическое, машиностроительное и проч., техническихъ тайнъ уже вовсе не осталось, по крайней мѣрѣ въ важнѣйшихъ ихъ частяхъ. Въ менѣе распространенныхъ производствахъ техническія тайны встрѣчаются чаще, но тоже главнымъ образомъ лишь благодаря меньшей конкуренціи. Нѣсколько большее значеніе сохранили въ производствахъ чисто хозяйственныя тайны, каковы, напримѣръ, сохраняемыя въ тайнѣ знанія особенно выгодныхъ способовъ закупки матеріаловъ, новыхъ путей сбыта, слагающихся коньюнктуръ и т. п. Такія тайны бываютъ очень полезны, но большею частью имѣютъ лишь временное значеніе. Самое храненіе хозяйственныхъ тайнъ гораздо легче, чѣмъ техническихъ, такъ какъ онѣ бываютъ извѣстны лишь немногимъ высшимъ служащимъ въ предпріятіи и не касаются перемѣннаго состава рабочихъ и мелкихъ служащихъ. Въ отдѣльныхъ случаяхъ особенно важныя тайны не довѣряются даже конторѣ, и соотвѣтственныя операціи записываются въ особыхъ книгахъ самимъ главнымъ руководителемъ дѣла, сообщающимъ конторѣ лишь общіе цифровые выводы изъ такихъ книгъ.

Чѣмъ значительнѣе предпріятіе, тѣмъ больше у него бываетъ своихъ особенностей, тоже составляющихъ коммерческую тайну. Такія тайны скрываются въ общей организаціи дѣла, могутъ быть замѣчены лишь послѣ тщательнаго изученія всего дѣла и потому ничего не требуютъ для ихъ сохраненія. Только главные руководители могутъ ихъ знать и цѣнить; посторонній наблюдатель, какъ и всякій второстепенный служащій, а простой рабочій и подавно, будутъ видѣть лишь ничѣмъ незамѣчательныя частности, тогда какъ сущность дѣла заключается въ ихъ взаимодѣйствіи и въ совокупномъ значеніи всей организаціи. Подобныя тайны иногда такъ глубоко скрыты въ организаціи дѣла и такъ сложны, что могутъ быть неизвѣстны самимъ владѣльцамъ предпріятія; это бываетъ напримѣръ, когда предпріятіе принято уже въ готовомъ видѣ отъ другого лица или когда удачныя особенности организаціи возникли благодаря счастливой случайности.

Однимъ изъ важнѣйшихъ условій успѣшности промышленныхъ предпріятій надо считать возможность извлекать наибольшія выгоды изъ благопріятныхъ особенностей каждаго отдѣльнаго предпріятія. Отсюда необходимость держать какъ можно дольше втайнѣ, такія особенности. Даже позднѣе, когда преимущество становится извѣстнымъ конкурентамъ, оно далеко еще не теряетъ своего значенія, ибо за первымъ, воспользовавшимся имъ, остается наибольшая опытность въ его примѣненіи и знаніе различныхъ мелочей, имѣющихъ въ совокупности весьма существенное значеніе.

VIII. Реклама. При нынѣшнихъ условіяхъ конкуренціи, стало почти невозможно поднять дѣла промышленнаго предпріятія, не пользуясь рекламой. Старыя предпріятія, имѣющія старую и прочную кліентуру, могутъ обходиться безъ рекламы, когда не добиваются дальнѣйшаго развитія своихъ дѣлъ; новымъ это удается лишь въ очень рѣдкихъ случаяхъ.

Реклама, употребляемая въ предѣлахъ необходимости и строго соглас-

ная съ истиною, никѣмъ больше не осуждается и признается обычнымъ, полезнымъ коммерческимъ пріемомъ. Къ сожалѣнію, все чаще и чаще приходится видѣть уродливое злоупотребленіе рекламой: лживой, назойливой, беззастѣнчивой. Нечего и говорить, что такого рода реклама предосудительна и въ концѣ концовъ только вредна, ибо подрываетъ репутацію и кредитъ фирмы, ею пользующеюся.

1) Главнѣйшій и наиболѣе употребительный видъ рекламы—объявленія. Различаютъ три главныхъ рода объявленій: въ газетахъ и другихъ печатныхъ изданіяхъ; въ видѣ аншлаговъ, вывѣшиваемыхъ въ различныхъ мѣстахъ; въ формѣ разсылаемыхъ циркуляровъ. Объявленія хорошее средство для быстраго ознакомленія публики съ какимъ-нибудь фактомъ (наприм., съ установленными въ предпріятіи условіями, цѣнами и т. п.); помощью объявленій можно обратить вниманіе кліентовъ на выгодныя для нихъ преимущества и сильно повліять на конкуренцію. Но именно вслѣдствіе силы, присущей гласности вообще, публичное объявленіе полезно объявителю лишь пока оно правдиво и не производитъ непріятнаго впечатлѣнія; въ противномъ случаѣ оно приноситъ крупный вредъ, такъ какъ обращаетъ вниманіе публики на отрицательныя стороны предпріятія или распространяетъ къ нему предубѣжденіе.

Публикаціи солидныхъ фирмъ имѣютъ полезное общественное значеніе, такъ какъ содѣйствуютъ уравненію цѣнъ, пробуждаютъ вниманіе потребителей къ возможнымъ для нихъ выгодамъ и оживляютъ дѣла вообще. Очень важно также то, что благодаря періодическимъ публикаціямъ фирма расширяетъ кругъ своихъ непосредственныхъ сношеній и не мало сберегаетъ на коммиссіонныхъ затратахъ, на корреспонденціи и на разсылкѣ агентовъ.

Разсматривая три главные рода объявленій въ отдѣльности, надо отмѣтить слѣдующее: Простыя объявленія въ печати наиболѣе употребительны, но сдѣлались мало дѣйствительными, вслѣдствіе массы печатаемыхъ объявленій, въ которой каждое въ отдѣльности теряется. При выборѣ газетъ или другихъ изданій для помѣщенія объявленій, надо обращать главное вниманіе на то, чтобы постоянные читатели изданія были наиболѣе подходящей средой для искомой кліентурѣ; число подписчиковъ изданія имѣетъ меньшее значеніе. Особенно полезно помѣщать объявленія въ такихъ изданіяхъ, въ которыхъ по той или другой причинѣ часто обсуждается соотвѣтственное производство. Публикаціи, коими предлагается товаръ покупателямъ, слѣдуетъ помѣщать въ наиболѣе распространенныхъ изъ подходящихъ изданій, при томъ очень часто и лучше всего въ одинаковой формѣ и на томъ же мѣстѣ изданія. Публикаціи, коими вызываются поставщики, агенты и т. п., лучше помѣщать въ спеціальныхъ органахъ, распространенныхъ только въ дѣловомъ мірѣ. Во всѣхъ случаяхъ имѣетъ огромное значеніе искусное составленіе объявленія, которое должно быть замѣтно, но не назойливо, краснорѣчиво, но не крикливо и не хвастливо, при томъ оно должно быть составлено въ умѣренныхъ выраженіяхъ, съ соблюденіемъ достоинства фирмы, безъ всякихъ зазывныхъ ухищреній и серьезно, но отнюдь не сухо и не банально.

Разсылка объявленій въ формѣ циркуляровъ или циркулярнымъ порядкомъ обходится дороже, но имѣетъ крупныя преимущества. Если адреса выбраны умѣло, такое объявленіе прочитывается

почти всѣми адресатами, что уже само по себѣ немаловажное преимущество. Особенно полезно періодически разсылать прейскуранты, которые многими адресатами потомъ хранятся ради справокъ. Нечего и говорить, что публикуемыя въ прейскурантахъ цѣны должны точно согласоваться съ дѣйствительными.

Аншлаги наименѣе полезная форма объявленій. Скромно и солидно составленныя аншлаги остаются незамѣтными; бросающіеся въ глаза аншлаги обходятся весьма дорого, легко становятся назойливыми, даже неприличными, и очень часто роняютъ достоинство фирмы. Надо замѣтить, что во всѣхъ видахъ объявленій должно стремиться, чтобы они попадали въ руки наиболѣе подходящихъ людей, а не толпы; аншлаги меньше всего удовлетворяютъ этому правилу.

2) Рекламы другихъ родовъ достигаются различными способами. На первомъ мѣстѣ тутъ стоятъ выставки, какъ постоянныя (въ магазинахъ, оконныхъ витринахъ и т. п.), такъ и временныя въ спеціальной выставочной обстановкѣ. Хорошо устроенная витрина магазина, расположеннаго на людномъ мѣстѣ, самое дѣйствительное средство привлекать вниманіе публики. Но и тутъ слѣдуетъ соблюдать умѣренность въ томъ же смыслѣ, какъ и въ объявленіяхъ: всякая крикливость и вычурность витрины подрываетъ впечатлѣніе солидности фирмы, а малѣйшее разногласіе въ цѣнахъ, обозначенныхъ въ витринѣ и дѣйствительныхъ, въ корнѣ подрываетъ довѣріе покупателей.

Къ пріемамъ рекламы надо относить роскошную обстановку предпріятій. Зачастую обстановка бываетъ слишкомъ роскошна; тогда цѣль не достигается, ибо серьезные покупатели вполнѣ сознаютъ, что имъ же придется оплатить затраты на такую роскошь, и начинаютъ избѣгать роскошествующаго предпріятія.

Въ заключеніе отмѣтимъ, что во всѣхъ случаяхъ, когда предпріятіе можетъ обходиться безъ рекламы, оно должно считать это крупнымъ преимуществомъ и строго его придерживаться. Наиболѣе выдающіяся европейскія фирмы даже щеголяютъ тѣмъ, что никогда не прибѣгаютъ къ рекламѣ, имѣютъ конторы и магазины въ скромныхъ боковыхъ улицахъ и довольствуются славой, которая создается имъ самими кліентами.

IX. Матеріалы производства. Матерьялы, обрабатываемые промышленнымъ предпріятіемъ всегда можно раздѣлить на главные и дополнительные. Какъ тѣ, такъ и другіе переходятъ въ составъ продуктовъ; при этомъ главные являются основными частями продуктовъ, а дополнительные служатъ лишь для ихъ украшенія или для окончательной отдѣлки (напр. краски, лаки, позолота и проч.). Кромѣ того въ производствахъ употребляются еще вспомогательные матеріалы, которые въ составъ продуктовъ не переходятъ, а потребляются въ самомъ процессѣ производства для достиженія техническихъ цѣлей. Такъ, напримѣръ на прядильной фабрикѣ основнымъ (главнымъ) матерьяломъ будетъ волокно, дополнительными—краски, если пряжа окрашивается, а вспомогательными—разнородные матерьялы, потребляемые фабрикой для приведенія въ дѣйствіе машинъ (топливо, смазочныя вещества и проч.), для отдѣлки волокна и пряжи, для освѣщенія фабрики и т. д.

Всякій матерьялъ можно разсматривать съ точекъ зрѣнія: его *количества*, его *качества*, его *цѣны* и его *производительности*. Кромѣ того такое разсмотрѣніе имѣетъ различное значеніе

при *смѣтныхъ вычисленіяхъ*, при *заготовкѣ* и при *употребленіи*.

А. Смѣтное вычисленіе матерьяловъ, какъ уже было отмѣчено, составляется во всякомъ благоустроенномъ производствѣ впередъ на весь наступающій отчетный періодъ. При этомъ опредѣляется количество, качество, цѣна и производительность потребныхъ матерьяловъ.

Количество матерьяловъ, которые предполагается переработать и израсходовать въ опредѣленный періодъ, само собою разумѣется, вычисляется лишь приблизительно. Точнѣе получается смѣта, когда производство вполнѣ равномѣрно и можно быть увѣреннымъ, что потребные матерьялы можно будетъ пріобрѣсти и что не представится необходимости сокращать или увеличивать производства въ зависимости отъ сбыта. Изъ этого видно, что при вычисленіи количества необходимыхъ матерьяловъ, принимаются во вниманіе рыночныя условія производства и производительныя силы предпріятія.

Качество матерьяловъ зависитъ обыкновенно отъ качества изготовляемыхъ продуктовъ. Когда выдѣлываются цѣнные сорта товара, качество матерьяла требуется высшее, и наоборотъ. Не слѣдуетъ однако упускать изъ вида, что не всегда можно закупить матерьялы точно опредѣленнаго качества, въ особенности, если требуются высокіе сорта; при этомъ надо принимать въ соображеніе, какъ придется поступить, если того или другого сорта матерьяловъ не удастся заготовить полностью намѣченнаго качества.

Цѣна матерьяловъ, при составленіи смѣты, берется средняя за истекшій періодъ съ нѣкоторыми поправками соотвѣтственно ожидаемымъ измѣненіямъ.

Отбросныя части матерьяловъ, когда таковые могутъ быть проданы или использованы въ иномъ порядкѣ, принимаются въ расчетъ, какъ обстоятельство понижающее затраты. Отбросныя части не всегда бываютъ одинаковы, вслѣдствіе чего въ смѣтѣ должно точно значиться какъ велики ожидаются отбросныя части (въ процентахъ) для каждаго сорта матерьяловъ.

Б. Заготовленіе матерьяловъ. Въ нѣкоторыхъ производствахъ сырые матерьялы, какъ основные, такъ и вспомогательные, заготовляются цѣликомъ или отчасти собственнымъ производствомъ. Такъ, напр., сахароваренные заводы нерѣдко располагаютъ собственными свекловичными плантаціями, иногда также лѣсами или копями, ради топлива. Такія предпріятія во всякомъ случаѣ остаются въ меньшинствѣ и большею частью предпринимаются производителями сырья для повышенія доходовъ съ земельной собственности. Производства, располагающія собственнымъ сырьемъ, главнымъ образомъ слѣдующія: Изъ производствъ по обработкѣ волокнистыхъ веществъ— изготовленіе кустарнымъ порядкомъ льняной, пеньковой, шерстяной, шелковой и бумажной пряжи; кустарное производство простыхъ тканей, главнымъ образомъ холстовъ и крестьянскихъ суконъ. Изъ производствъ пищевыхъ продуктовъ: винокуреніе, сахаровареніе, мукомольное дѣло, производство крупъ и растительныхъ маселъ. Изъ производствъ прочихъ категорій: лѣсопильное, войлочное, табачное, салотопенное и проч. Простѣйшаго вида обработка ископаемыхъ матерьяловъ тоже очень часто производится горнопромышленными предпріятіями. Большія строительныя предпріятія очень часто производятъ свои собственные строительные матерьялы,

напр., пиленый лѣсъ, кирпичи, плитнякъ и проч. Такія соединенія бываютъ выгодны, а иногда даже необходимы, во всѣхъ случаяхъ, когда имѣется собственное производство сырья, для котораго требуется наилучшій сбытъ, а также въ тѣхъ случаяхъ, когда нельзя быть увѣреннымъ, что покупного сырья нужныхъ сортовъ на рынкѣ будетъ достаточно, или когда сырье настолько тяжеловѣсно и даетъ въ обработкѣ столь большія отбросныя части, что дальная перевозка такого сырья не оправдывается и приходится его перерабатывать на мѣстѣ.

Отмѣтимъ, что, хотя бы и собственные, матерьялы во всякомъ случаѣ должны учитываться отдѣльно, въ счетоводствѣ по производству сырья, и приниматься на фабрику или заводъ съ такими же точно опредѣленными цифровыми данными о ихъ стоимости, какъ и покупные; иначе получатся крайне нежелательныя затемненія въ счетоводствѣ предпріятія. Точно также во всякомъ крупномъ дѣлѣ производство сырья и его обработка должны вестись раздѣльно, какъ два различныхъ предпріятія, такъ какъ этого требуетъ крайнее различіе въ техническихъ пріемахъ.

Заготовленіе матерьяловъ путемъ покупки требуетъ прежде всего строгаго сообразованія со сметными исчисленіями. Должны быть установлены максимальныя цѣны, выше которыхъ платить за матерьялы нельзя безъ измѣненія цѣны продуктовъ. Въ тоже время заготовитель долженъ помнить, что лишь нѣкоторая часть матерьяловъ можетъ быть пріобрѣтена по высшимъ цѣнамъ, такъ какъ заготовленіе будетъ нормальнымъ лишь въ томъ случаѣ, когда весь запасъ пріобрѣтенъ по среднимъ цѣнамъ. Въ большинствѣ случаевъ цѣны на фабрично-заводскіе матерьялы устанавливаются рыночнымъ порядкомъ, и не во власти заготовителя ихъ измѣнять; зато въ его власти выбирать наиболѣе благопріятные моменты для заготовленій, такъ какъ цѣны обыкновенно колеблются; въ то же время цѣны на различныхъ рынкахъ бываютъ неодинаковы, и отъ заготовителя зависитъ выбрать мѣсто заготовленія.

При заготовленіи матерьяловъ, приходится прежде всего рѣшить слѣдующіе вопросы:

1) Какого качества должны быть матерьялы и на какомъ рынкѣ имѣются матерьялы нужнаго качества? Обыкновенно бываетъ возможно употреблять въ дѣло матерьялы нѣсколькихъ сортовъ, имѣющіеся на различныхъ рынкахъ. При выборѣ сорта надо сообразоваться съ рыночными условіями, какъ и обратно.

2) Какія хозяйственныя преимущества даютъ различные сорта матерьяловъ при различныхъ цѣнахъ на отдѣльныхъ рынкахъ? Это очень сложный вопросъ, рѣшеніе котораго требуетъ самаго обстоятельнаго изслѣдованія. Данными для такого изслѣдованія могутъ служить прейскуранты сырья на различныхъ рынкахъ, техническія свѣдѣнья о производительности различныхъ сортовъ и различныя арбитражныя вычисленія.

3) Съ какого рынка избранный сортъ матерьяловъ можетъ быть доставленъ: своевременно, навѣрняка, съ достаточными удобствами и въ полномъ количествѣ? Пока не рѣшенъ этотъ вопросъ, нельзя окончательно остановиться въ выборѣ рынка для заготовленій.

4) Въ какое время на окончательно выбранномъ рынкѣ заготовленія могутъ быть сдѣланы съ наибольшими выгодами? Въ большинствѣ случаевъ матерьялы бываютъ дешевле въ одно

время года и дороже въ другое; при этомъ, однако, приходится принимать во вниманіе и удобства своихъ платежныхъ сроковъ а также продолжительность непроизводительнаго храненія матерьяловъ. Руководствуясь совокупностью такихъ соображеній, заготовитель опредѣляетъ извѣстный промежутокъ времени для своихъ заготовленій, и въ этотъ промежутокъ времени выбираетъ наиболѣе благопріятные моменты для окончательныхъ сдѣлокъ.

Сбереженія на заготовленіи матерьяловъ можно дѣлать очень значительныя, но отнюдь не стремленіемъ замѣнять дорогіе сорта матерьяловъ болѣе дешевыми, а спекулятивными операціями и чисто-арбитражными расчетами.

Первостепенное значеніе при заготовленіи матерьяловъ имѣетъ товаровѣдѣнье вообще и знаніе товаровъ по своей отрасли въ особенности. Одна способность выбрать наилучшіе сорта матерьяловъ уже даетъ крупныя преимущества, такъ какъ въ большинствѣ случаевъ лучшіе сорта въ то же время самые выгодные въ производствѣ, но не всякій заготовитель знаетъ въ нихъ толкъ. Худшій сортъ бываетъ дешевле, но все-таки почти всегда слишкомъ дорогъ: такъ, напр., матерьялъ низшаго сорта бываетъ дешевле на 20—25%, а по своей продуктивности хуже на 40—50%. Только товаровѣдѣнье позволяетъ заготовителю подсчитать это и предоставить дешевый матерьялъ менѣе свѣдущимъ конкурентамъ. Это обстоятельство такъ важно, что въ большихъ фабрично-заводскихъ предпріятіяхъ заводятся иногда даже особыя книги, въ которыя заносятся всевозможныя свѣдѣнья о цѣнахъ, качествѣ, продуктивности и источникахъ различныхъ сортовъ матерьяловъ.

Вторымъ условіемъ выгодности заготовленія является возможность закупать матерьялы большими партіями изъ первыхъ рукъ. Если матерьялы не портятся, это всегда выгодно, ибо сбереженіе получается несравненно большее, чѣмъ интересы съ затрачиваемаго на такую операцію капитала. Въ то же время, имѣя большіе запасы матерьяловъ, фабрикантъ можетъ тверже пережидать неблагопріятные для новыхъ покупокъ моменты, выбирая лишь наилучшіе. Не маловажное значеніе имѣетъ при этомъ и то, что при большихъ запасахъ матерьяловъ производство можно вести ровнѣе и систематичнѣе, сообразуясь только съ условіями техники и сбыта. Само собою разумѣется, что если пропущенъ удобный моментъ для дешеваго заготовленія матерьяловъ, которые уже начинаютъ истощаться, не слѣдуетъ заготовлять большіе запасы при неблагопріятныхъ условіяхъ; въ этомъ случаѣ надо возобновлять запасы малыми партіями выжидая лучшей коньюнктуры, и тотчасъ же воспользоваться ею, когда наступитъ благопріятный моментъ для возвращенія къ системѣ большихъ запасовъ. Матерьялы, подвергающіеся порчѣ, всегда запасаются въ малыхъ количествахъ; при этомъ, однако можно пользоваться всѣми преимуществами крупныхъ заготовленій имѣя постоянныхъ поставщиковъ, которые получаютъ подрядъ на значительное количество матерьяловъ, но обязуются доставлять ихъ періодически, малыми партіями и совершенно свѣжими.

Огромное преимущество имѣетъ фабрикантъ, который въ состояніи закупать матерьялы на наличныя деньги. Прежде всего, такой заготовитель можетъ разсчитывать на особенную добросовѣстность своихъ поставщиковъ, ибо имъ будутъ чрезвычайно дорожить. Ему будутъ предоставлены наилучшіе

матерьялы по наиболѣе сходнымъ цѣнамъ, вслѣдствіе чего онъ сразу получитъ преимущество передъ своими конкурентами. Это объясняется особенной цѣнностью большихъ суммъ наличными деньгами во всякихъ спекуляціяхъ, въ особенности, если большинство однородныхъ заготовителей покупаютъ въ кредитъ.

В. Примѣненіе матерьяловъ. Въ примѣненіи матерьяловъ производства наибольшее значеніе имѣетъ соблюденіе бережливости. Чѣмъ значительнѣе дѣло и чѣмъ цѣннѣе матерьялы, тѣмъ больше можно выгодать на бережливости въ расходованіи матерьяловъ. Надо отмѣтить слѣдующія правила:

1) При большихъ запасахъ матерьялы расходуются правильнѣе, вслѣдствіе чего ихъ трата меньше. Когда матерьялы состоятъ изъ штучныхъ предметовъ, сбереженья легче дѣлать, если штучные предметы значительны, чѣмъ если они мелки. При производствѣ продуктовъ различной величины и различной формы, трата штучныхъ матерьяловъ меньше, ибо легче использовать всякіе обрѣзки и остатки. Когда матерьялы представляютъ собою развѣсочныя массы, наибольшее сбереженіе получается если запасы дѣлаются большіе, при томъ въ такой укупоркѣ, чтобы можно было тратить по цѣлому мѣсту сразу. Наибольшую раструску, утечку, усышку и т. п. даютъ обыкновенно початыя мѣста товара.

2) Умѣлое храненіе запасовъ имѣетъ первостепенное значеніе. И въ этомъ отношеніи система крупныхъ запасовъ выгодна, такъ какъ позволяетъ большія спеціальныя затраты на храненіе при лучшихъ условіяхъ. Такъ, напр., въ винодѣліи, при крупныхъ запасахъ основныхъ винъ, можно имѣть лучшаго кипера и лучшіе погреба для храненія винъ, при чемъ трата и порча таковыхъ сильно уменьшится, а накладные расходы на каждое ведро выдерживаемаго вина не увеличатся. Устройство или наемъ погреба на 20000 ведеръ вина обходится отнюдь не вдвое дороже погреба на 10000 ведеръ.

3) Тщательное веденіе матерьяльной отчетности много содѣйствуетъ сбереженію матерьяловъ, уясняя причины различныхъ тратъ.

4) Бережливость въ расходованіи матерьяловъ въ самомъ производствѣ можетъ дать очень крупное уменьшеніе общихъ затратъ. Она взецѣло зависитъ отъ совершенства техники, т. е. отъ правильности пріемовъ, качества орудій и машинъ, умѣлости рабочихъ и т. д. Чтобы оцѣнить ея значеніе, стоитъ только вспомнить какъ много можно сберечь на уменьшеніи траты топлива, смазочныхъ маселъ и т. п. простымъ улучшеніемъ парового котла, машины, передаточныхъ механизмовъ и проч., а еще болѣе благодаря умѣлости машинистовъ и кочегаровъ. Сбереженія этого рода основываются на постоянныхъ улучшеніяхъ устройства и порядковъ фабрики, а частью на системѣ особаго вознагражденія рабочихъ за всякое уменьшеніе траты матерьяловъ.

Большое значеніе имѣетъ сбереженіе матерьяла чисто техническое, т. е. когда съ затратой меньшаго количества матерьяла продуктъ получается не худшаго, а лучшаго качества. Хрустальная посуда, напримѣръ, можетъ повыситься въ достоинствѣ отъ того, что будетъ выдѣлана тоньше. Такое сбереженіе, однако, самое трудное и является вѣнцомъ техническаго искусства. Задачу техники составляетъ также возможно полное использованіе матерьяловъ. Въ отбросы не должно попадать никакихъ годныхъ частей, и самые отбросы всегда надо стараться

использовать на какое-нибудь побочное производство. Особенно велики траты матерьяловъ въ металлическихъ производствахъ; въ кузнечномъ дѣлѣ, напримѣръ, непроизводительная трата желѣза колеблется отъ 6% до 20%, а при фабричномъ изготовленіи иголокъ такая же трата достигаетъ 44%. Въ производствѣ деревянныхъ издѣлій трата матерьяловъ тоже очень велика; въ фанерочномъ производствѣ, напр., она достигаетъ 50%.

Для полученія сбереженій матерьяловъ на ихъ техническомъ примѣненіи надо соблюдать слѣдующія общія правила:

а) Когда отрѣзаются куски матерьяла (напр., дерева, листовыхъ металловъ, картона, кожи, тканей и проч.), отрѣзать слѣдуетъ не иначе, какъ по точно изготовленному лекалу, заготовляя матерьялъ въ наиболѣе удобныхъ для этого кускахъ. На уменьшеніи количества обрѣзковъ удается сберегать очень много матерьяла.

б) При отрѣзаніи кусковъ, надо принимать въ соображеніе также видъ и форму обрѣзковъ, такъ какъ послѣдніе могутъ пригодиться для побочнаго производства лишь при извѣстныхъ условіяхъ. Такъ, напр., въ производствѣ издѣлій изъ листовыхъ металловъ, дыры предпочтительно выбивать штампомъ, чтобы получать ровные круглые обрѣзки, годные на многія другія подѣлки, вмѣсто безформенныхъ обрѣзковъ или опилковъ.

в) При изготовленіи литыхъ, пресованныхъ и штампованныхъ издѣлій надо добиваться такого совершенства формъ и штамповъ, чтобы при дальнѣйшей обработкѣ продуктовъ приходилось какъ можно меньше подпиливать, шлифовать, сверлить и т. д. Мѣдный подсвѣчникъ, напр., при употребленіи хорошихъ формъ, можно отлить такъ, что при дальнѣйшей его обработкѣ почти не получится опилокъ; если же формы будутъ плохи, опилокъ получится много, да и самый трудъ по окончательной отдѣлкѣ подсвѣчника обойдется значительно дороже. Противъ этого правила грѣшатъ главнымъ образомъ мелкія мастерскія.

г) Использованіе окончательныхъ отбросовъ всегда требуетъ побочнаго производства или возможности ихъ продажи съ тою же выгодою. Общихъ правилъ тутъ не можетъ быть, и открывать способы использованія отбросовъ дѣло талантливыхъ техниковъ. Не надо упускать изъ вида, что самое широкое примѣненіе обрѣзковъ жести, латуни, бумаги, папки, дерева и тканей имѣется въ игрушечномъ производствѣ.

д) Отбросы, даже въ тѣхъ случаяхъ, когда для нихъ не имѣется примѣненія, полезно по возможности сберегать, ибо въ этой области то и дѣло появляются новыя открытія, при чемъ различные отбросы неожиданно получаютъ цѣнность.

е) Къ этимъ правиламъ сбереженія матерьяловъ надо прибавить общее правило, что во всѣхъ случаяхъ, когда можно, безъ умаленія достоинства продуктовъ, дѣлать отдѣльныя ихъ части изъ менѣе цѣнныхъ матерьяловъ, этимъ можно и должно пользоваться. Въ бронзовомъ литьѣ, напримѣръ, массивныя части рѣдко дѣлаются изъ сплошной бронзы, а основываются, обыкновенно, на менѣе цѣнномъ, но достаточно прочномъ матерьялѣ. Излишняя трата матерьяловъ въ производствахъ вообще свойственна примитивной промышленности варваровъ, и ничѣмъ не оправдывается, такъ какъ непомѣрно повышаетъ цѣну продуктовъ безъ существеннаго улучшенія ихъ качества.

Глава шестая.

Промышленный кредитъ.

I. Значеніе. Промышленникъ находится въ меньшей зависимости отъ кредита, чѣмъ торговецъ, но тоже, при нынѣшнемъ развитіи промышленности, не можетъ обойтись безъ кредита. Онъ принужденъ допускать кредитныя операціи въ своихъ дѣлахъ какъ пассивныя (напр., кредитуясь при затратахъ), такъ и активныя (напр., продавая свои продукты въ кредитъ). Во всѣхъ случаяхъ онъ долженъ пользоваться кредитомъ или допускать кредитъ только какъ хозяйственный пріемъ въ своемъ производствѣ, т. е. для облегченія единовременныхъ затратъ и для расширенія сбыта. Допуская въ своихъ дѣлахъ кредитныя операціи съ иными цѣлями, онъ выходитъ изъ области чистой промышленности.

II. Роды кредита. Промышленникъ пользуется кредитомъ либо для покрытія основныхъ затратъ, либо для усиленія оборотныхъ средствъ. Въ первомъ случаѣ долгъ ложится на все предпріятіе, надолго; во второмъ онъ касается лишь отдѣльнаго оборотнаго періода въ самомъ производствѣ. Необходимо точно различать эти случаи, ибо первый требуетъ пользованія долгосрочнымъ кредитомъ и большею частью бываетъ вещественный, тогда какъ во второмъ случаѣ кредитъ примѣняется личный и краткосрочный. По формѣ кредитъ промышленника бываетъ обыкновенно въ первомъ случаѣ займомъ, во второмъ—долгомъ поставщику или коммиссіонеру.

Личный кредитъ промышленника такой же, какъ и во всѣхъ другихъ коммерческихъ предпріятіяхъ. Довѣріе по такому кредиту зависитъ отъ личныхъ качествъ предпринимателя и отъ цѣнности его собственности. Вещественный кредитъ въ промышленныхъ предпріятіяхъ принимаетъ обыкновенно форму долгосрочныхъ ипотечныхъ ссудъ подъ залогъ недвижимой собственности (фабрики, земельнаго участка, домовъ, машинъ и проч.), или краткосрочныхъ коммерческихъ ссудъ подъ залогъ матерьяловъ или продуктовъ, имѣющихся въ излишнемъ запасѣ.

III. Усиленіе капитала кредитомъ въ промышленныхъ предпріятіяхъ основывается на томъ, что, вслѣдствіе оплодотворенія капитала трудомъ промышленника, занятый капиталъ въ большинствѣ случаевъ приноситъ большій доходъ, чѣмъ приходится выплачивать по немъ интересовъ. Усиленіе промышленнаго предпріятія чужимъ капиталомъ осуществляется различно. Простѣйшая форма—заемъ при самомъ основаніи предпріятія. Эта форма чаще всего примѣняется мелкими промышленниками и ремесленниками. Долгъ всегда въ этихъ случаяхъ долгосрочный и погашается обыкновенно частями, какъ ипотечной, но обезпечивается личнымъ кредитомъ должника. Въ большихъ предпріятіяхъ такая форма неупотребительна вслѣдствіе недостаточности обезпеченія, и чаще примѣняется система вкладовъ (товарищество на вѣрѣ) и ипотечныхъ займовъ.

Во всѣхъ случаяхъ огромное значеніе имѣетъ платоспособность обѣихъ сторонъ. О необходимости платоспособности должника распространяться нечего; столь же необходима, однако, солидность кредитора, ибо долгосрочность сдѣлки во многихъ случаяхъ

теряетъ всякое значенiе при банкротствѣ кредитора, а въ промышленномъ кредитѣ точное соблюденiе сроковъ особенно важно вслѣдствiе основныхъ условiй операцiй.

IV. Оборотный кредитъ въ промышленности бываетъ нерѣдко опасенъ, и потому имъ слѣдуетъ пользоваться только въ крайнихъ случаяхъ. Въ промышленныхъ предпрiятiяхъ правиломъ должно считаться веденiе оборотныхъ операцiй на наличныя деньги; кредитъ въ оборотныхъ операцiяхъ долженъ составлять исключенiя. Дѣло въ томъ, что промышленность и безъ того бываетъ стѣснена большей медленностью оборотовъ въ сравненiи съ торговлей; если же въ оборотахъ допускаются еще стѣснительныя кредитныя сдѣлки, то малѣйшiя нарушенiя въ смѣтныхъ предположенiяхъ и въ ожидаемомъ сбытѣ продуктовъ могутъ привести къ тяжелымъ затрудненiямъ.

Вексельный кредитъ примѣняется въ промышленности главнымъ образомъ въ формѣ простыхъ векселей, которые выдаются промышленникомъ за принятые матерьялы на опредѣленные (не слишкомъ краткiе) сроки и которые принимаются отъ покупателей на менѣе продолжительные сроки. Переводные векселя въ формѣ траттъ и римессъ для срочной расплаты съ кредиторами и дебиторами примѣняются въ русскомъ промышленномъ мiрѣ рѣже. Векселя почти всегда учитываются въ учетныхъ банкахъ. Отрицательныя стороны этихъ операцiй заключаются въ слѣдующемъ:

Закупки въ кредитъ для покупателя вредны тѣмъ, что поставщикъ принужденъ покрывать увеличенiе риска соотвѣтственнымъ усиленiемъ прибыли, вслѣдствiе чего отпускаетъ товаръ низшаго качества и повышаетъ цѣну (или не дѣлаетъ уступки, что равносильно). Въ то же время сроки платежей не всегда можно измѣнять для каждой отдѣльной операцiи въ зависимости отъ измѣняющихся условiй сбыта, а потому, какъ бы осторожно ни велись такiя кредитныя операцiи, онѣ всегда могутъ вызвать неожиданныя затрудненiя въ платежахъ. Ни одного изъ подобныхъ стѣсненiй не испытываетъ промышленникъ, закупающiй матерьялы на наличныя деньги: онъ выбираетъ наилучшiй товаръ, пользуется значительной уступкой въ цѣнахъ и не боится неожиданныхъ затрудненiй въ платежахъ; все это даетъ ему огромныя преимущества въ конкуренцiи. Ясно, что выгоднѣе усилить кредитомъ основной капиталъ, сохранивъ свободныя средства для оборотныхъ операцiй, чѣмъ пользоваться оборотнымъ кредитомъ.

Во всякомъ промышленномъ предпрiятiи, въ коемъ служащiе и рабочiе получаютъ свою заработную плату по истеченiи опредѣленныхъ перiодовъ (понедѣльно, помѣсячно и проч.), къ концу такихъ перiодовъ постоянно накапливается значительный долгъ. Въ виду постоянства и регулярности этого явленiя, какъ и вслѣдствiе его неустранимости, оно не разсматривается какъ кредитная операцiя, а просто, какъ одно изъ постоянныхъ условiй платежныхъ сроковъ, которое надо принимать во вниманiе при всѣхъ соображенiяхъ. Такого же рода неизбѣжные оборотные долги могутъ возникать по найму помѣщенiй (напр., складовъ, подъ городскiя конторы, подъ магазины и проч.), по арендѣ участковъ, пристаней, различныхъ приспособленiй или самыхъ фабрикъ и заводовъ, наконецъ, по разсчетамъ съ транспортными учрежденiями, съ экспедицiонными конторами, съ коммиссiонерами и проч. Во всѣхъ этихъ случаяхъ невозможно расплачиваться по каждой

мелкой операціи или за каждый день наличными деньгами, и поневолѣ приходится кредитоваться оборотнымъ кредитомъ.

Въ оборотномъ кредитѣ господствуетъ правило: кто принужденъ кредитоват своихъ дебиторовъ, обыкновенно вынужденъ кредитоваться самъ; наоборотъ, кто можетъ продавать свои продукты всегда за наличныя деньги, можетъ и долженъ обходиться почти безъ оборотныхъ долговъ.

Глава седьмая.

Торговыя операціи въ промышленности.

I. Общія положенія. Всякое промышленное предпріятіе приводитъ къ торговымъ операціямъ. Уже то обстоятельство, что закупка матерьяловъ и продажа продуктовъ ведутся каждая самостоятельно, на различныхъ рынкахъ и при возможномъ колебаніи цѣнъ, отнюдь не всегда соотвѣтственныхъ и обусловливаемыхъ рыночными цѣнами вообще—принуждаетъ промышленника руководствоваться чисто торговыми соображеніями. Какъ и торговецъ, промышленникъ долженъ стремиться покупать дешево и продавать дорого, пользуясь для этого коньюнктурами и выбирая наиболѣе благопріятные моменты.

Промышленникъ, однако, не всегда можетъ руководствоваться только торговыми соображеніями, ибо техническія условія производства ставятъ свои требованія. Нельзя, напр., допускать остановку производства, хотя бы матерьялы истощились и моментъ для ихъ закупки былъ неудобенъ; точно также нельзя значительно расширять производства только потому, что удалось дешево запастись большимъ количествомъ матерьяловъ. Поневолѣ приходится иногда покупать дорого или продавать дешево, вполнѣ сознавая неблагопріятность момента. Надо еще отмѣтить, что въ промышленности регулярность операцій имѣетъ первостепенное значеніе, и ради поддержанія ея нерѣдко приходится поступаться торговыми соображеніями. Нельзя, напр., порвать связи съ рынкомъ, съ котораго можно постоянно получать матерьялы, при первомъ повышеніи на немъ цѣнъ, какъ нельзя разойтись со своими постоянными заказчиками при первомъ пониженіи цѣнъ на ихъ рынкѣ. Изъ двухъ рынковъ, съ которыми промышленникъ имѣетъ дѣла, онъ отдаетъ предпочтеніе тому, съ которымъ эти дѣла постояннѣе и равномѣрнѣе. Въ то же время хорошо знакомый, испытанный рынокъ предпочитается менѣе извѣстному. При расширеніяхъ производства, однако, дѣло измѣняется; промышленникъ долженъ сосредоточить свое вниманіе на рынкахъ большого сбыта, при чемъ принужденъ иногда жертвовать своими прежними рынками.

Въ настоящее время во всѣхъ культурныхъ странахъ рыночная продажа продуктовъ промышленности все болѣе и болѣе вытѣсняется заказными работами. Къ этому приводитъ общій переходъ торговли отъ рыночно-ярмарочныхъ пріемовъ къ биржевымъ. Соотвѣтственно отступаютъ на второй планъ чисто рыночныя соображенія въ операціяхъ промышленниковъ и пріобрѣтаютъ большее значеніе спекулятивные торговые разсчеты.

II. Производства на заказы. Желая работать на заказчиковъ, промышленникъ долженъ обдуманно устанавливать свои продажныя цѣны и затѣмъ держаться ихъ очень твердо. Скидки должны быть столь же твердо установлены и неизмѣнны. Только молодому предпріятію, которое еще лишь завоевываетъ свою кліентуру и борется съ конкуренціей старыхъ фирмъ, позволительно дѣлать исключительныя скидки при возникновеніи сношеній.

Заказчикъ въ большинствѣ случаевъ располагаетъ большимъ выборомъ фирмъ которымъ онъ можетъ сдѣлать свой заказъ. Онъ возобновляетъ заказы лишь въ тѣхъ случаяхъ, когда его порученіе исполнено дешево и хорошо. Ясно, что промышленникъ, желающій имѣть постоянныхъ заказчиковъ, долженъ добиться наибольшаго возможнаго совершенства въ своемъ производствѣ; въ то же время его разсчеты должны быть чрезвычайно точны, ибо нѣтъ смысла добиваться постоянныхъ убыточныхъ заказовъ, а цѣны приходится назначать минимальныя; точно также онъ долженъ проявлять большое знаніе дѣла и непоколебимую торговую солидность, ибо постоянные заказчики стремятся пріобрѣтать поставщиковъ толковыхъ и надолго. Большое значеніе имѣетъ умѣлое составленіе договоровъ при сдѣлкахъ съ заказчиками; надо обезпечивать себѣ выполненіе заказчикомъ его обязательствъ, но допуская нѣкоторый рискъ и безъ всякихъ излишнихъ тягостей, ибо тяжелый договоръ неохотно возобновляютъ даже въ томъ случаѣ, если онъ былъ выполненъ обѣими сторонами безупречно. Столь же важно хорошо знать своихъ заказчиковъ, имѣть удобную для нихъ организацію всего предпріятія, умѣло подмѣчать ихъ потребности, неустанно совершенствуя производство и самому предлагать заказчикамъ улучшенія, не дожидаясь отъ нихъ настояній.

Если производство ведется хорошо, цѣны продуктовъ дешевы и всѣ вышеозначенныя условія работъ на заказчиковъ выполняются, промышленникъ можетъ спокойно ждать очень прочной кліентуры и можетъ оставлять безъ вниманія дѣйствія менѣе солидныхъ конкурентовъ. Надо только помнить, что какъ бы ни слагались условія сбыта, и какъ бы убыточны ни были для отдѣльныхъ періодовъ цѣны, ни въ коемъ случаѣ не слѣдуетъ понижать качество продуктовъ.

Промышленникъ, не имѣющій конкурентовъ, можетъ пользоваться этимъ обстоятельствомъ для поднятія цѣнъ на продукты, но отнюдь не для пониженія ихъ достоинства.

Платежи по заказамъ покрываются либо авансомъ, при самомъ заказѣ, либо постепенно, по мѣрѣ выполненія заказа, либо, наконецъ, по выполненіи. Авансовые платежи рѣдки. Платежъ по заказамъ впередъ взимается лишь въ тѣхъ случаяхъ, когда приходится имѣть дѣло съ очень большимъ числомъ мелкихъ заказчиковъ (напр. подписка на изданія) или когда платоспособность заказчика сомнительна. Во всѣхъ прочихъ случаяхъ авансомъ ничего не взимается или взимается только задатокъ. При выплатахъ по мѣрѣ выполненія или по сдачѣ заказа принимается во вниманіе продолжительность времени выполненія заказа, при чемъ цѣна продуктовъ повышается соотвѣтственно интересамъ.

Въ отдѣльныхъ случаяхъ промышленникъ бываетъ принужденъ кредитовать заказчиковъ. Кредитованіе неизбѣжно, когда испытаніе продуктовъ требуетъ нѣкотораго времени.

Заказчикъ имѣетъ полное право требовать гарантіи качества продуктовъ;

соотвѣтственно, промышленникъ вправѣ требовать обезпеченія платежей по заказу. Въ обоихъ случаяхъ прежде, чѣмъ дать обязательство, надо взвѣсить, не можетъ-ли быть злоупотребленій таковымъ. Промышленникъ долженъ добиться такой репутаціи, чтобы гарантій отъ него не требовали.

Въ контрактѣ по заказу должно быть условлено:

1) Точное опредѣленіе предмета заказа (размѣры, вѣсъ, число, качество, матерьялъ, наружный видъ и т. п.).

2) Время и мѣсто сдачи заказанныхъ продуктовъ.

3) Цѣны, форма платежа, сроки и прочія условія расчета.

4) Задатокъ и неустойка.

5) Въ отдѣльныхъ случаяхъ еще особыя условія на случай спора или по испытанію качества продуктовъ.

Заказы слѣдуетъ заносить въ особую книгу; контракты полезно заключать по возможности однообразные со всѣми однородными заказчиками.

III. Рыночная продажа. Когда промышленникъ не добивается постоянныхъ заказчиковъ, а желаетъ производить продукты для собственныхъ складовъ и для продажи изъ нихъ рыночнымъ способомъ, его главнѣйшей задачей должно быть постоянное и очень быстрое примѣненіе своего дѣла къ измѣнчивымъ требованіямъ рынка. Такъ какъ онъ долженъ выжидать наилучшихъ цѣнъ на свои продукты, онъ поневолѣ втягивается въ чисто спекулятивныя операціи. Онъ долженъ имѣть очень вѣрныя и обстоятельныя свѣдѣнія обо всемъ, что можетъ повліять на спросъ; со своей стороны онъ зачастую долженъ прибѣгать къ спекулятивнымъ пріемамъ для вліянія на рыночныя цѣны. Самое производство онъ не можетъ вести столь же равномѣрно, какъ предприниматель, работающій на заказчиковъ: при наступленіи благопріятныхъ условій сбыта, онъ долженъ усиливать производство, при неблагопріятныхъ—сокращать.

Ясно, что нѣтъ ни малѣйшей возможности выполнять все это въ полномъ соотвѣтствіи обстоятельствамъ. Даже неполное выполненіе столь сложныхъ правилъ требуетъ выдающихся торговыхъ способностей и наблюдается далеко не повседневно. Производства на складъ остаются, поэтому, наиболѣе трудными и рискованными въ торговомъ отношеніи.

Отсюда правило: не расширять такія производства въ ихъ основныхъ частяхъ за предѣлы, удовлетворяющіе среднему сбыту. Большія расширенія допустимы лишь съ увеличеніемъ постоянной кліентуры, равнозначущей постояннымъ заказчикамъ.

Въ области конкуренціи производства на складъ еще болѣе, чѣмъ производства на заказчиковъ, должны считать наиболѣе дѣйствительными пріемами: выдающееся совершенство продуктовъ, большую солидность въ операціяхъ и возможность довольствоваться низшими изъ существующихъ на рынкѣ продажныхъ цѣнъ.

IV. Продажа въ кредитъ. Предоставляя покупателямъ кредитъ, надо всегда имѣть въ виду, что нѣкоторые дебиторы не выполняютъ своихъ обязательствъ, вслѣдствіе чего запасные капиталы должны быть соотвѣтственно усилены для уменьшенія риска неожиданныхъ стѣсненій въ платежахъ. Каждый дебиторъ въ отдѣльности долженъ кредитоваться въ такихъ предѣлахъ, чтобы въ случаѣ его несостоятельности убытокъ на немъ покрывался прибылью, доставляемой нѣсколькими другими дебиторами. Во всякомъ предпріятіи, имѣющемъ дѣло со многими дебиторами, довольно скоро узнаются путемъ

опыта средніе размѣры ежегодныхъ потерь за неисправными должниками. Эти обычныя потери высчитываются въ процентахъ и налагаются на продукты, какъ всякій другой накладной расходъ. Дѣло регулируется затѣмъ нѣкоторымъ сокращеніемъ допускаемаго кредита, когда наступаютъ кризисы, и нѣкоторымъ его увеличеніемъ, когда на рынкѣ денегъ много. Въ то же время соблюдается правило, что покупатели на наличныя деньги отнюдь не платятъ того, что наложено на продукты въ предусмотрѣніи обычныхъ потерь за должниками, вслѣдствіе чего покупателямъ на наличныя деньги дѣлается соотвѣтственная скидка съ цѣны продуктовъ.

Въ различныхъ производствахъ условія возможной продажи въ кредитъ различны. Въ производствахъ, продукты коихъ подвержены колебаніямъ въ цѣнахъ, рискуютъ больше, а потому могутъ давать дебиторамъ меньшій кредитъ; если же цѣна продуктовъ устойчива, кредитъ допускается шире и въ большихъ размѣрахъ. Точно также нельзя допускать большого кредита, когда продукты легко портятся или выходятъ изъ моды и вообще, когда предпріятіе и безъ того сопряжено съ большимъ рискомъ.

Продажа въ кредитъ разсматривается какъ облегченіе, предоставляемое дебиторамъ, хотя бы ими оплачивались соотвѣтственные интересы. Поэтому молодое дѣло, собирающее кліентуру, принуждено допускать кредитъ шире чѣмъ старое, уже имѣющее упроченный кругъ покупателей. По мѣрѣ упроченія предпріятія, число кредитуемыхъ дебиторовъ обыкновенно сокращается. Кредитъ торговцамъ слѣдуетъ допускать легче, потребителямъ — осторожнѣе. При коммиссіонной продажѣ кредита вовсе не слѣдуетъ допускать, ибо нѣтъ возможности въ точности различать, кредитуется ли покупатель или коммиссіонеръ. Коммиссіонеру можно предоставить тѣ или другія льготы по срокамъ внесенія денегъ за проданные продукты; но затѣмъ все, что имъ продано, должно считаться проданнымъ за наличныя деньги, и кредитовать своихъ покупателей онъ можетъ лишь за собственный счетъ и страхъ.

Во всѣхъ случаяхъ допускаемаго кредита должны обусловливаться точные сроки кредита. Всякія неточности въ такихъ операціяхъ спутываютъ расчеты промышленника и повышаютъ его накладные расходы, принуждая держать лишнія деньги въ распоряженіи своей кассы. Поэтому въ крупныхъ операціяхъ простого забора вовсе не допускается и расчетъ производится либо на наличныя, либо срочными векселями.

Нерѣдко продукты продаются чрезъ посредство агентовъ, получающихъ за это опредѣленное коммиссіонное вознагражденіе. Агентъ отличается отъ коммиссіонера тѣмъ, что дѣйствуетъ отъ лица своего довѣрителя, вслѣдствіе чего всякія недоразумѣнія, создаваемыя агентами, ложатся на отвѣтственность уполномочившаго его промышленника. Ясно, что никакихъ кредитныхъ сдѣлокъ черезъ агентовъ солидный предприниматель не долженъ допускать.

V. Отношенія промышленника къ транспортнымъ предпріятіямъ. Транспортное дѣло важно во всякомъ промышленномъ предпріятіи, но въ столь различной степени, что какихъ-либо общихъ правилъ почти нельзя установить. Отмѣтимъ только слѣдующее:

Въ большинствѣ случаевъ промышленникъ можетъ выбирать между нѣсколькими транспортными средствами и предпріятіями, какъ для подвоза

матерьяловъ, такъ и для отправленія продуктовъ. При выборѣ принимается во вниманіе:

1) Дороговизна или дешевизна того или другого транспортнаго средства.

2) Скорость перевозки. Въ нѣкоторыхъ операціяхъ скорость нужна большая чѣмъ въ другихъ.

3) Надежность доставки. Чѣмъ производство равномѣрнѣе, тѣмъ важнѣе точность и надежность доставленія матерьяловъ и отправленія продуктовъ. Цѣнные матерьялы или продукты требуютъ большей надежности перевозочныхъ средствъ, чѣмъ малоцѣнные.

4) Вліяніе перевозки на перевозимые предметы. Если, напр., при болѣе дешевомъ способѣ перевозки предметы портятся, часто приходится предпочесть болѣе дорогой.

5) Количество клади. При перевозкѣ товаровъ, какъ и при ихъ закупкѣ, возможность оперировать лишь большими партіями равносильна увеличенію выгоды. Большая разница, напр., отправляется-ли грузъ цѣлыми вагонами, барками и т. п., или же небольшими партіями въ нѣсколько мѣстъ.

Глава восьмая.

Политика по отношенію къ промышленности.

I. Общее положеніе. Производства могутъ пользоваться большей или меньшей свободой. Въ первоначальныхъ формахъ они всегда бываютъ свободны, ибо совершаются домашнимъ способомъ. Позднѣе, когда они вызываютъ отдѣльныя профессіи, начинаются различныя установленія, связывающія ихъ свободу ради корпоративныхъ, общественныхъ или правительственныхъ цѣлей. Установленія такого рода могутъ быть созданы:

1) Самими производителями ради порядка въ производствахъ. Таковы были первоначальные цехи.

2) Правительственной властью, ради различныхъ государственныхъ цѣлей. Прежде всего ограниченіе свободы выражается обыкновенно въ необходимости получать разрѣшеніе на производство тѣхъ или другихъ продуктовъ. Потомъ начинаются установленія особыхъ правилъ порядка въ производствахъ.

3) Монополистами въ производствахъ. Наибольшее стѣсненіе свободы производствъ создается системами монополій. Монополистъ, т. е. предприниматель, получающій исключительныя права въ какой-нибудь области производствъ, можетъ пользоваться этими правами для стѣсненія дѣятельности различныхъ другихъ промышленниковъ, что создаетъ ихъ зависимость отъ его произвола.

II. Свобода промышленнаго труда. Введеніе машинной работы, вмѣсто ручной, болѣе всего содѣйствовало освобожденію труда отъ излишнихъ стѣсненій. Борьба за существованіе обострилась, и цеховой строй всюду рушился, какъ слишкомъ стѣснительный при новыхъ условіяхъ. Теперь въ культурныхъ странахъ выборъ профессій и труда вообще не стѣсняется; признается необходимымъ, чтобы всякій могъ совершенно свободно отдаваться своему призванію, выбирать мѣсто, форму и обстановку труда по своему желанію и перемѣнять дѣятельность

когда этого требуютъ обстоятельства. Свобода промышленнаго труда не согласуется съ прежними установленіями обязательнаго ученичества, необходимости полученія одобрительнаго свидѣтельства мастеровъ и т. п. Сужденіе о качествѣ продуктовъ предоставляется главнымъ образомъ самимъ потребителямъ; правительственная власть и сословныя учрежденія почти не вмѣшиваются въ такое сужденіе. Всѣ заботы о сбытѣ и кліентурѣ оставляются на самого ремесленника или промышленника. Конкуренція стѣсняется очень мало. Цѣны установляются искусственно (таксы) лишь въ немногихъ отрасляхъ труда.

Неограниченной свободы труда нѣтъ и никогда не будетъ, вслѣдствіе необходимости надзора за опасными производствами и полицейскаго порядка вообще. Вся разница въ томъ, что прежде стѣсненія составляли общее правило, а теперь являются лишь исключеніями, и что прежде ими создавалось монопольное положеніе отдѣльнымъ производителямъ, тогда какъ теперь они допускаются лишь для порядка и отнюдь не ради стѣсненія конкуренціи.

III. Допускаемыя ограниченія промышленной свободы бываютъ:

1) Полицейскія. Промышленный трудъ можетъ быть сопряженъ съ опасностью для жизни и здоровья какъ самихъ работниковъ и потребителей, такъ и людей, живущихъ по-близости. Ясно, что это обусловливаетъ необходимость полицейскаго надзора за производствами, при чемъ на практикѣ приходится допускать нѣкоторыя ограниченія свободы труда ради такого надзора.

2) Для огражденія рабочихъ. Таковы, напр., установленія о рабочемъ времени, о дозволенныхъ способахъ производства, о фабрично-заводскихъ порядкахъ и проч.

3) Для образовательныхъ цѣлей. Таковы, напр., запрещенія примѣнять на фабрикахъ трудъ дѣтей школьнаго возраста, установленія о ремесленныхъ ученикахъ и проч.

4) Для огражденія интересовъ потребителей. Запрещается, напр., производство и свободная продажа вредныхъ или безнравственныхъ вещей; аптечное дѣло поставлено подъ особый врачебный надзоръ и проч.

5) Для огражденія кредита. Такъ, напр., акціонерныя общества позволяется основывать лишь съ соблюденіемъ различныхъ сложныхъ правилъ и не иначе, какъ по утвержденіи устава законодательнымъ порядкомъ.

6) Для фискальныхъ цѣлей. Производства, обложенныя особыми косвенными налогами, поневолѣ приходится ставить подъ особый строгій надзоръ.

7) Для поощренія изобрѣтеній. Ограниченія этого рода существуютъ главнымъ образомъ въ формѣ привилегій, которыя предоставляются изобрѣтателямъ въ смыслѣ справедливаго вознагражденія за ихъ полезныя открытія. Сами по себѣ всякія привилегіи вредны, а потому и допускаются лишь на опредѣленные сроки.

IV. Поощрительныя учрежденія создаются правительствами для ускоренія развитія тѣхъ или другихъ производствъ. Обрабатывающая промышленность менѣе зависитъ отъ природы, чѣмъ добывающая, вслѣдствіе чего поощрительными мѣрами на нее можно вліять гораздо сильнѣе. Системы поощреній заключаются въ созданіи особыхъ преимуществъ для наиболѣе полезныхъ производствъ; но принудительныхъ мѣръ не должно быть, и всякій воленъ воспользоваться такими преимуществами, или нѣтъ. Очень многое можно сдѣлать даже безъ особыхъ поощреній, простымъ распространеніемъ полезныхъ

знаній. Наконецъ, поощрительное значеніе имѣютъ и всѣ учрежденія, облегчающія условія производствъ или способствующія устраненію препятствій въ промышленности.

Важнѣйшими мѣропріятіями этого рода могутъ быть:

1) По удешевленію и качественному улучшенію сырья. Пониженіемъ тарифовъ, напр., можно вызвать пониженіе цѣны тѣхъ или другихъ матерьяловъ, а также привлечь на рынки высшіе сорта.

2) Улучшеніемъ транспортныхъ условій можно значительно облегчить различныя производства и вызвать соотвѣтственное оживленіе.

3) Въ странахъ, не располагающихъ обильными капиталами, промышленность можно существенно поощрять облегченіемъ условій образованія капиталовъ. При помощи государственныхъ кредитныхъ учрежденій привлекаются недостающіе капиталы съ внѣшнихъ рынковъ, а различными законодательными мѣрами можно увеличить надежность помѣщенія иностранныхъ капиталовъ.

4) Политическими мѣрами можно значительно облегчать сбытъ своимъ промышленнымъ продуктамъ. Англія, напр., всегда отличалась особенной энергіей въ дѣлѣ пріобрѣтенія внѣшнихъ рынковъ для своихъ издѣлій.

5) Хорошими учрежденіями по управленію и надзору за промышленностью страны государство можетъ сильно влiять на ихъ развитіе. Нужны ремесленныя управы для того, чтобы ремесленники имѣли свой спеціальный органъ для выраженія своихъ общихъ нуждъ. Нужны общія центральныя учрежденія и ихъ провинціальныя отдѣленія, для согласованія интересовъ промышленности, торговли, публики и казны въ пользованіи финансовыми учрежденіями, путями сообщеній, почтово-телеграфнымъ дѣломъ, судебными установленіями, дипломатическими и т. д.

6) Промышленныя выставки имѣютъ очень сложное и очень полезное значеніе. Выставки обнаруживаютъ производительность районовъ, облегчаютъ промышленникамъ изученіе своего дѣла и своей конкуренціи, вызываютъ вниманіе потребителей, облегчаютъ изобрѣтенія и открытія, развиваютъ вкусъ, знакомятъ публику съ новыми продуктами и т. д. Выставки имѣютъ еще хорошее воспитательное значеніе, развивая честолюбіе промышленниковъ и побуждая ихъ къ высшему соревнованію. Въ смыслѣ рекламы выставки дѣйствуютъ чрезвычайно правильно, такъ какъ больше всего рекламируютъ лучшія производства. Много полезныхъ улучшеній всякаго рода осуществилось только благодаря выставкамъ.

Наибольшее значеніе имѣютъ международныя выставки, которыя достигаютъ своихъ полезныхъ цѣлей гораздо шире и ведутъ къ сближенію народовъ и къ болѣе правильному раздѣленію труда. Особенно желательно широкое распространеніе *постоянныхъ* промышленныхъ выставокъ, которыя имѣютъ еще значеніе большихъ постоянныхъ базаровъ.

Отрицательную сторону новѣйшихъ выставокъ составляютъ: мишурность многаго, что на нихъ допускается и сбиваетъ публику съ толку, спекулятивный характеръ многихъ выставокъ и злоупотребленіе увеселительными затѣями, привлекающими на выставки совсѣмъ не тѣ элементы, какіе были бы полезны.

7) Техническими учебными заведеніями промышленности оказывается наиболѣе существенная поддержка. Важно, чтобы доступъ въ такія заве-

денія былъ легокъ, чтобы пользованіе ими обходилось дешево, и чтобы программы были таковы, чтобы въ юномъ возрастѣ учащіеся легко могли измѣнять профессіональное изученіе, ради наибольшаго возможнаго согласованія своего призванія со своими знаніями. Пріобрѣтеніе учениками практической опытности въ мастерскихъ дѣло полезное, но не должно замедлять пріобрѣтеніе теоретическихъ знаній, такъ какъ практики ученику будетъ довольно и послѣ выхода изъ учебнаго заведенія. Очень важно, чтобы достигалась возможность величайшей спеціализаціи изученія, главнымъ образомъ, въ высшихъ учебныхъ заведеніяхъ; въ нихъ же должна сосредоточиваться ученая дѣятельность спеціалистовъ для дальнѣйшихъ успѣховъ науки и немедленнаго распространенія новыхъ открытій среди изучающихъ дѣло. Техническія учебныя заведенія не должны, однако, отрываться отъ живой практической дѣятельности, вслѣдствіе чего въ нихъ непремѣнно должны имѣть вліяніе не только теоретики, но и практическіе дѣятели, не покидающіе реальныхъ производствъ.

Техническія учебныя заведенія бываютъ: высшія, среднія и низшія; къ послѣднимъ относятся такъ называемыя профессіональныя и ремесленныя школы. Искусства полезно развивать въ совершенно отдѣльныхъ школахъ. Труднѣе всего устройство хорошихъ среднихъ учебныхъ заведеній, въ которыхъ ученики ремесленныхъ и профессіональныхъ школъ могли бы продолжать ученіе въ стройной системѣ и которыя пополняли бы ряды образованныхъ техниковъ непосредственно изъ среды рабочихъ, что въ высшей степени желательно и полезно. Много остается сдѣлать и по части распространенія техническихъ знаній среди женщинъ.

III ОТДѢЛЪ.

Торговлевѣдѣніе.

Глава первая.

Введеніе.

I. Торговыя знанія. Таковыми являются тѣ, которыя необходимы въ торговлѣ. Ясно, что не можетъ быть какихъ-либо совершенно особыхъ торговыхъ знаній научнаго характера; изъ общихъ знаній могутъ, однако, быть выбраны такія, которыя особенно нужны и полезны въ торговой дѣятельности, при чемъ, если они приведены въ стройную учебную систему, ихъ просвѣтительное вліяніе на учащихся получаетъ спеціальный характеръ, а потому и является вполнѣ самостоятельнымъ. Нужнѣйшія знанія въ торговлѣ заключаются въ области исторіи, землевѣдѣнія, политической экономіи, законовѣдѣнія, ариѳметики, товаровѣдѣнія и такъ называемыя конторскія знанія, т. е. счетоводство и конторская практика. Эти знанія должны быть

дополнены общеразвивающими предметами.

II. Задачи торговли, какъ уже было объяснено, сводятся къ посредничеству между производителями и потребителями. Отсюда необходимость торговцу хорошо знать условія производствъ и потребности потребителей. Послѣднія обусловливаютъ на рынкахъ спросъ, и по спросу можно поддерживать постоянное наблюденіе перемѣнъ въ потребностяхъ потребителей, если ихъ міръ торговцемъ изученъ основательно. Трудность съ одинаковымъ вниманіемъ слѣдить за разнородными торговыми теченіями вызываетъ все большую и большую спеціализацію предпріятій.

III. Торговля и производства. Часто утверждали, что торговля несправедливо занимаетъ мѣсто наравнѣ съ промышленностью; несправедливымъ находили, что предпріятіе, производящее полезныя блага, и другое, только посредничающее между нимъ и потребителями, обнаруживаютъ совершенно одинаковую доходность при нормальныхъ условіяхъ, а зачастую даже торговля даетъ большую прибыль. Между тѣмъ ничего несправедливаго въ этомъ нѣтъ, такъ какъ торговля является послѣднимъ звеномъ, связывающимъ производителя съ потребителемъ и столь же необходима, какъ и всѣ прочія манипуляціи производства, ибо безъ нея не могло бы быть сложнаго раздѣленія труда, а слѣдовательно и большинства производствъ. Независимо отъ того, въ торговлѣ, какъ и въ производствахъ, затрачивается капиталъ, который долженъ приносить доходъ соотвѣтственно риску предпринимателя; такъ какъ рискъ въ торговлѣ очень часто больше, чѣмъ въ промышленности, то и доходъ съ торговыхъ дѣлъ долженъ быть больше. Нѣтъ сомнѣнія, что въ мелкой торговлѣ есть много лишнихъ посредниковъ, не приносящихъ производствамъ и потребленію существенной пользы; но крупная торговля всецѣло полезна и неустранима. Въ новѣйшее время, съ общимъ упорядоченіемъ коммерческихъ дѣлъ въ культурныхъ странахъ, мелкіе торговые посредники исчезаютъ, уступая мѣсто крупнымъ торговымъ предпріятіямъ.

IV. Торговый капиталъ. Изъ хозяйственныхъ факторовъ въ торговыхъ предпріятіяхъ главнѣйшій—капиталъ. Торговый капиталъ чрезвычайно подвиженъ; онъ заключается главнымъ образомъ въ деньгахъ, въ долгахъ за дебиторами и въ товарѣ; его неподвижную часть могутъ составлять лишь зданія, въ коихъ помѣщаются конторы, магазины и склады, и жилыя помѣщенія, иногда также нѣкоторыя транспортныя средства. Важнѣйшей затратой капитала въ торговлѣ являются расходы на возобновленіе запасовъ товара; крупные запасы обходятся дешевле и въ большинствѣ случаевъ оправдываютъ потери на интересахъ съ капитала; мелкіе запасы, наоборотъ, обходятся весьма дорого. Дороже всего обходятся крупные запасы, разбросанные въ различныхъ мѣстахъ по мелочамъ. Крупные запасы легче и дешевле: хранить, перевозить, учитывать и страховать. Принимая готовые продукты отъ промышленности, торговля снабжаетъ промышленность оборотными капиталами для дальнѣйшихъ производствъ и беретъ весь дальнѣйшій рискъ сбыта на себя.

Основной капиталъ въ торговомъ предпріятіи не имѣетъ того же значенія, какъ въ промышленности. Почти всегда можно начать торговое дѣло безъ крупныхъ основныхъ затратъ, напр., довольствуясь наемными помѣ-

щеніями вмѣсто собственныхъ построекъ и т. п. Благодаря подвижности капитала въ торговомъ предпріятіи, оно эластичнѣе промышленнаго, легче расширяется или уменьшается, подается коренному видоизмѣненію и приспособляется къ измѣнчивымъ обстоятельствамъ.

V. Торговый трудъ преимущественно умственный и тѣмъ сложнѣе, чѣмъ онъ рѣзче отдѣленъ отъ транспортнаго. Раздѣленіе труда въ торговлѣ менѣе развито, чѣмъ въ промышленности, но въ новѣйшее время стало быстро развиваться. Трудъ торговца заключается главнымъ образомъ въ систематическомъ наблюденіи коньюнктуръ, въ принятіи рѣшеній сообразно такимъ наблюденіямъ и въ энергическомъ исполненіи принятыхъ рѣшеній, пока обстоятельства благопріятны. Изъ этого не слѣдуетъ, что торговое предпріятіе должно быть рядомъ отдѣльныхъ спекуляцій; наоборотъ, во всякомъ торговомъ дѣлѣ должна царить строгая систематичность и связь между операціями; но самыя операціи, какъ по времени ихъ осуществленія, такъ и по ихъ комбинаціямъ, должны совершаться въ зависимости отъ коньюнктуръ по самостоятельнымъ рѣшеніямъ для каждаго отдѣльнаго раза, безъ чего онѣ могутъ утратить всю свою выгодность.

Большія осложненія въ торговыхъ дѣлахъ возникаютъ вслѣдствіе перемѣнъ въ производствахъ и сбытѣ, вслѣдствіе измѣненій въ транспортныхъ дѣлахъ и вслѣдствіе колебаній условій кредита. Такія перемѣны становятся все чаще и чаще, внося большія временныя трудности въ торговлю, но въ общемъ итогѣ клонятся къ улучшенію ея условій и къ расширенію ея дѣлъ.

Нынѣшняя торговля отличается отъ прежней чрезвычайнымъ ускореніемъ оборотовъ, меньшей случайностью въ комбинаціяхъ и чрезвычайно развившейся конкуренціей. Дѣла уже нельзя вести съ прежней неторопливостью и незамысловатостью пріемовъ. Знанія, способности и энергія требуются для успѣшныхъ торговыхъ дѣлъ весьма значительныя; зато при достаточныхъ знаніяхъ и способностяхъ нынѣшній торговецъ рискуетъ меньше прежняго при столь же значительной выгодности дѣлъ.

VI. Торговое предпріятіе, какъ и промышленное, должно управляться одной волей, будь то принципалъ, директоръ или управляющій. Прочіе служащіе являются исполнителями его воли въ главныхъ рѣшеніяхъ и самостоятельны лишь въ мелкихъ пріемахъ исполненія. Власть распорядителя въ торговомъ дѣлѣ должна быть какъ можно меньше стѣснена, ибо ему необходимо принимать очень быстрыя, смѣлыя и зачастую совершенно неожиданныя рѣшенія. Самая централизація власти достигается въ торговыхъ предпріятіяхъ тѣми же пріемами, какъ и въ промышленныхъ.

Расходы на управленіе торговымъ предпріятіемъ во всей его совокупности называются организаціонными. Въ большихъ предпріятіяхъ организаціонные расходы составляютъ меньшую часть капитала, въ малыхъ—большую.

Предпріятіе лишь при возникновеніи своемъ является произвольнымъ созданіемъ своего основателя; позднѣе, когда завязывается непрерывная цѣпь дѣлъ и сношеній, оно получаетъ самостоятельную жизнь и во многомъ принуждаетъ основателя подчиняться самому дѣлу. Въ просторѣчіи это выражается: „предприниматель связанъ своимъ дѣломъ“. Поэтому въ торговомъ мірѣ предпріятіе и его владѣлецъ отнюдь не смѣшиваются. Очень часто довѣ-

ріемъ пользуется только владѣлецъ или только его предпріятіе. Старое торговое предпріятіе нерѣдко даже переживаетъ своего владѣльца, продолжаетъ существовать при различныхъ другихъ владѣльцахъ и въ концѣ концовъ превращается въ общественное учрежденіе.

VII. Составъ служащихъ. Лишь въ очень немногихъ торговыхъ предпріятіяхъ владѣлецъ можетъ обойтись безъ помощниковъ. Въ большинствѣ случаевъ дѣло можно вести лишь при опредѣленномъ числѣ служащихъ, которыхъ бываютъ иногда цѣлыя сотни.

Высшіе служащіе, какъ уже нами отмѣчено, должны быть заинтересованы въ дѣлѣ долевымъ вознагражденіемъ. Безусловно необходимо участіе въ прибыляхъ лицъ уполномоченныхъ общей довѣренностью, какъ получающихъ существенное вліяніе на все предпріятіе. Еще лучше, когда можно назначить главно - уполномоченнымъ управляющимъ компаньона фирмы.

Относительно прочихъ служащихъ можно сдѣлать лишь одно общее напоминаніе, а именно, что полезно принимать на службу людей очень молодыхъ, на младшія должности, давая имъ возможность постепенно повышаться въ должностяхъ и добиваясь, чтобы въ предпріятіи всѣ главные служащіе служили давно и прошли главнѣйшія степени службы сначала. Нечего пояснять, что для полученія этого преимущества предприниматель долженъ выработать въ себѣ уменье обращаться съ подчиненными лицами справедливо и привѣтливо, но авторитетно и всегда ровно.

VIII. Торговая опытность пріобрѣтается частью въ самомъ предпріятіи, частью теоретически. То, что купецъ узнаетъ на биржѣ и въ другихъ сношеніяхъ съ дѣловымъ міромъ, имѣетъ, конечно, большую цѣнность, но бываетъ обыкновенно извѣстно и всѣмъ его конкурентамъ, вслѣдствіе чего не составляетъ въ конкуренціи преимущества. Важно пріобрѣтать опытность вообще и торговыя свѣдѣнія въ отдѣльности ранѣе конкурентовъ. Это можно черпать изъ надежныхъ періодическихъ изданій и научныхъ книгъ, стараясь провѣрять полученныя свѣдѣнія на практикѣ и вырабатывая въ себѣ особенную торговую наблюдательность, благодаря которой можно затѣмъ вѣрно судить о слагающихся коньюнктурахъ по признакамъ, на которые большинство не обращаетъ вниманія. Огромную пользу для выработки опытности приноситъ внимательное изученіе истекшихъ торговыхъ періодовъ и различныхъ торговыхъ отчетовъ. Биржевыя хроники въ газетахъ полезно изучать за какой нибудь дѣловой (а не за календарный) періодъ, напр., за время навигаціи, за сезонъ, за время цѣлаго кризиса и т. п. Такое изученіе доставляетъ наблюдательному изслѣдователю очень цѣнныя открытія.

IX. Торговыя связи пріобрѣтаются главнымъ образомъ благодаря личнымъ сношеніямъ. Больше всего слѣдуетъ дорожить связями, которыя могутъ быть продолжительны. Когда личныхъ связей у начинающаго предпринимателя недостаточно, онъ пользуется обыкновенно услугами агентовъ, которые за особое вознагражденіе помогаютъ ему въ сношеніяхъ съ людьми или доставляютъ ему нужныя знакомства. На иногороднихъ рынкахъ полезно имѣть заинтересованныхъ въ дѣлѣ мѣстныхъ коммиссіонеровъ, вполнѣ знакомыхъ съ тамошними дѣлами. Путешествующими приказчиками (комивояжерами) начинаютъ пользоваться меньше чѣмъ прежде; выгоднѣе вести сношенія черезъ агентовъ и солидныхъ коммиссіонеровъ,

живущихъ въ каждомъ отдѣльномъ пунктѣ постоянно.

Въ мѣстныхъ торговыхъ сношеніяхъ приходится пользоваться маклерскимъ посредничествомъ. При этомъ надо различать порученія продажи отъ порученій покупки; въ первомъ случаѣ полезно пользоваться услугами одного маклера; во второмъ — нѣсколькихъ маклеровъ одновременно, чтобы вызвать большую конкуренцію въ предложеніи товара, который надо купить.

Торговыя связи въ своемъ отечествѣ заводить и поддерживать не трудно. Труднѣе завести дѣловыя знакомства на чужбинѣ, въ особенности заграницей. Поэтому во внѣшней торговлѣ приходится особенно широко пользоваться посредничествомъ коммиссіонеровъ. Они обходятся не дешево; но въ личныхъ сношеніяхъ можно надѣлать не мало ошибокъ вслѣдствіе недостаточнаго знакомства съ людьми и обычаями иностранныхъ рынковъ, причемъ ошибки обходятся еще дороже коммиссіонеровъ.

X. *Торговые переговоры.* Когда какая-нибудь операція въ принципѣ рѣшена и возникаютъ торговые переговоры относительно сдѣлки, прежде всего долженъ быть точно установленъ предметъ сдѣлки, т. е. должно быть точно вырѣшено качество, количество и особые признаки товара, который продается или покупается. Ни въ коемъ случаѣ не надо допускать въ этомъ отношеніи неточностей, какъ вообще не слѣдуетъ начинать переговоровъ, пока еще не принято твердаго рѣшенія. Прерывать начатые переговоры безъ уважительныхъ причинъ всегда вредно, такъ какъ это роняетъ авторитетъ и достоинство фирмы. Относительно цѣнъ переговаривающіяся стороны должны имѣть заранѣе намѣченные для себя предѣлы, основанные на калькуляціи и которыхъ не слѣдуетъ преступать. Самая обычная форма переговоровъ начинается съ устнаго или письменнаго запроса со стороны покупателя; отвѣтомъ являются первоначальныя условія продавца. На этомъ моментѣ переговоры въ сущности еще не начинались и могутъ быть прерваны безъ всякаго вреда; но далѣе начинаются дѣйствительные переговоры, къ которымъ можно приступать, лишь принявъ твердое и точное рѣшеніе. Обдумавъ и обсудивъ отвѣтъ продавца, покупатель назначаетъ свои окончательныя условія, отъ которыхъ уже не долженъ отступать; со своей стороны продавецъ отвѣчаетъ сообщеніемъ своихъ окончательныхъ условій, послѣ чего тоже не долженъ ихъ измѣнять. Всякія дальнѣйшія препирательства въ серьезныхъ дѣлахъ между образованными коммерсантами считаются унизительными; позволительно только принять окончательныя условія противной стороны или вовсе отказаться отъ сдѣлки.

Начинать переговоры съ предложенія товара можно только въ случаяхъ большого правдоподобія, что предложеніе будетъ принято. Предложеніе товара должно всегда сопровождаться сообщеніемъ окончательныхъ условій.

Въ торговыхъ переговорахъ полезнѣе всего прямодушіе и безыскусственность. Всякія дипломатическія ухищренія и тонкости тутъ болѣе вредны, чѣмъ полезны, ибо оставляютъ непріятное впечатлѣніе чего-то неискренняго и мѣшаютъ установленію прочныхъ отношеній надолго. Безусловно вредны всякія колебанія, нерѣшительность, неувѣренность въ своихъ расчетахъ и излишняя недовѣрчивость къ людямъ.

XI. *Заключеніе сдѣлки* можетъ быть устное или письменное. Въ обоихъ слу-

чаяхъ оно должно точно выражать соглашеніе въ окончательной формѣ, вслѣдствіе чего въ немъ повторяются главнѣйшіе пункты соглашенія или дѣлаются соотвѣтственныя ссылки на письма и документы. Письменное заключеніе сдѣлки предпочтительно не только въ смыслѣ большей безспорности, но еще и тѣмъ, что даетъ возможность лишній разъ разсмотрѣть и обдумать дѣло во всѣхъ еще частяхъ и въ ихъ совокупномъ значеніи. Въ торговыхъ переговорахъ и заключительныхъ сдѣлкахъ важенъ смыслъ, а не слова; придирки къ словамъ и всякое крючкотворство въ торговомъ мірѣ презирается и лишаетъ предпринимателя довѣрія. При сдѣлкахъ съ совершенно незнакомыми людьми устанавливаются иногда неустойки; между знакомыми солидными фирмами это никогда не дѣлается. Заключенную сдѣлку желательно иногда расторгнуть вслѣдствіе измѣнившихся условій. Солидная фирма въ этомъ случаѣ просто и открыто предлагаетъ расторженіе сдѣлки и полное вознагражденіе другой стороны за причиняемый ей убытокъ; новое соглашеніе почти всегда возможно и менѣе убыточно, чѣмъ осуществленіе сдѣлки, которая стала при измѣнившихся условіяхъ невыгодной. Ни въ коемъ случаѣ не слѣдуетъ добиваться расторженія сдѣлки какими нибудь неясными косвенными путями, ибо это въ корнѣ подрываетъ кредитъ фирмы.

XII. Выполненіе соглашенія должно быть точно и бережливо; всякая излишняя щедрость объясняется только тщеславіемъ и не имѣетъ смысла. Выполненіе дѣла надо поручать наиболѣе подходящимъ для этого служащимъ. Когда купля или продажа совершается на мѣстѣ, продавецъ и покупатель принимаютъ одинаковое участіе въ выполненіи сдѣлки и всякія недоразумѣнія могутъ быть предупреждены. При удовлетвореніи иногороднихъ заказчиковъ, выполненіе дѣла лежитъ главнымъ образомъ на продавцѣ, и важнѣе всего, чтобы отправляемый товаръ точно согласовался съ образцами, по коимъ состоялось соглашеніе. Нарушеніе этого правила въ высшей степени подрываетъ довѣріе къ фирмѣ, иногда даже къ цѣлому рынку, и должно преслѣдоваться какъ вреднѣйшее злоупотребленіе. Если почему-нибудь нельзя отправить товаръ условленнаго образца и не остается времени на новые переговоры, солидныя фирмы посылаютъ обыкновенно товаръ высшаго качества, а не низшаго, съ объясненіемъ причинъ происшедшей перемѣны; со своей стороны, получатель, дорожащій своей репутаціей и своими торговыми связями, удовлетворяетъ отправителя по новому расчету, если объясненія имъ получены уважительныя, хотя не обязанъ этого дѣлать.

Глава вторая.

Роды торговли.

Существуютъ различныя системы группировки торговыхъ предпріятій. Разница между ними заключается въ точкахъ зрѣнія.

1) *Группировка по предметамъ торговли* самая обычная. Предметами торговыхъ операцій могутъ быть *товары, деньги или кредитъ* и *услуги*. Товарныя

предпріятія подраздѣляются, какъ будетъ подробно указано ниже. Къ денежнымъ и кредитнымъ торговымъ предпріятіямъ относятся: банковыя, всевозможныхъ видовъ взаимно-кредитныя, биржевыя, мѣняльныя и проч. Торговыя услуги составляютъ предметъ операцій коммиссіонныхъ, маклерскихъ, агентурныхъ предпріятій, а также такихъ, которыя берутъ на себя выполненія отдѣльныхъ работъ по организаціи и веденію торговыхъ дѣлъ (счетоводныя бюро, разсчетныя палаты, экспедиціонныя предпріятія и проч.). Особый родъ торговли составляютъ предпріятію, торгующія недвижимой собственностью.

2) *По размѣрамъ оборотовъ* торговыя предпріятія дѣлятся главнымъ образомъ ради фискальныхъ цѣлей. Различаютъ: оптовыя предпріятія, розничную торговлю, мелочную и разносную (съ возовъ, съ лотковъ и проч.), Точныхъ границъ тутъ не можетъ быть; оптовое предпріятіе очень часто владѣетъ также нѣсколькими магазинами или лавками для розничной торговли, а въ отдѣльныхъ случаяхъ не брезгаетъ даже кольпортажной торговлей; точно также розничный торговецъ совершаетъ иногда отдѣльныя крупныя операціи оптоваго характера, спекулируетъ биржевыми цѣнностями, недвижимой собственностью и т. д.

3) *По степени осѣдлости* торговыя предпріятія бываютъ: постоянныя (мѣстныя), временныя въ данномъ мѣстѣ и кочующія. Постоянныя мѣстныя предпріятія всегда остаются на одномъ и томъ же мѣстѣ. Временная торговля открывается главнымъ образомъ на ярмаркахъ и по случаю временного стеченія покупателей по инымъ причинамъ (напр., при постройкѣ большихъ сооруженій, въ военное время, въ мѣстахъ паломничества и пр.). Кочующіе торговцы постоянно перевозятъ свой товаръ изъ одного пункта въ другой, торгуя въ разносъ или съ возовъ преимущественно въ деревняхъ, гдѣ малое число покупателей не позволяетъ основывать постоянной торговли.

4) *По риску* различаютъ предпріятія, торгующія всецѣло на собственный рискъ и страхъ, отъ предпріятій, торгующихъ чрезъ посредство коммиссіонеровъ, которые берутъ на себя значительную долю риска, но взимаютъ за это высокія коммиссіонныя преміи.

5) *По роду пользованія транспортными средствами* различаютъ торговли: морскую, портовую, каботажную, сплавную и т. п.

6) *По роду операцій* торговля бываетъ: внѣшней, внутренней и транзитной. Міровой торговлей называется совокупность международныхъ торговыхъ сношеній.

7) *По способамъ платежныхъ пріемовъ* торговля бываетъ: мѣновою, на наличныя деньги и въ кредитъ.

8) *По роду поставокъ* различаютъ рыночную торговлю отъ подрядной и отъ биржевой.

Глава третья.

Товарная торговля.

I. Значеніе. Товарная торговля занимается мѣновымъ распредѣленіемъ благъ соотвѣтственно предложенію и спросу. Это важнѣйшій и старѣйшій родъ торговли. Ея важнѣйшими условіями существованія надо считать различіе производствъ въ различныхъ странахъ и раздѣленіе человѣческаго тру-

да вообще. Съ развитіемъ техники и съ продолжающимся раздѣленіемъ труда предметовъ товарной торговли становится все больше; въ то же время умножаются отдѣльные сорта однихъ и тѣхъ же предметовъ, различающіеся прочностью, стоимостью, красотой и т. д. Одинъ и тотъ же предметъ въ различныхъ мѣстахъ и въ различное время имѣетъ неодинаковое значеніе. Все это чрезвычайно усложняетъ торговлю и вызываетъ въ ней спеціализацію отраслей, такъ какъ знанія отдѣльныхъ предпринимателей оказываются для разнородной торговли недостаточными. Даже въ тѣхъ случаяхъ, когда производитель и потребитель находятся въ непосредственныхъ сношеніяхъ, они не обходятся безъ торговыхъ посредниковъ. Такъ, напр., портной непосредственно работаетъ на своего заказчика, но самъ покупаетъ матерьялы въ магазинѣ, который ихъ выписываетъ отъ различныхъ фабрикантовъ. Портному было бы крайне убыточно выписывать матерьялы по мелочамъ непосредственно съ фабрикъ; а если бы онъ это дѣлалъ на счетъ потребителя, послѣдній пересталъ бы у него заказывать платье. Изъ этого видно, что торговля отнюдь не ведетъ къ вздорожанію предметовъ потребленія, ибо оплачивается потребителями дешевле чѣмъ обошлись бы непосредственныя сношенія съ производителями для достиженія тѣхъ же результатовъ.

II. Спекуляція въ товарной торговлѣ сводится къ стремленію покупать товаръ какъ можно дешевле и продавать— какъ можно дороже, пользуясь отдѣльными коньюнктурами.

Пользованіе предложеніемъ для дешеваго запасенія товаровъ требуетъ разностороннихъ соображеній. Надо сравнивать измѣняющіяся цѣны на различныхъ рынкахъ. Оптовый торговецъ всегда слѣдитъ за нѣсколькими рынками, пользуясь для этого получаемыми прейскурантами, спеціальными изданіями, сообщеніями своихъ корреспондентовъ, даже слухами. Однако онъ не сразу закупаетъ свои товары на томъ рынкѣ, гдѣ цѣны въ данное время наименьшія. Онъ долженъ сначала провѣрить, чѣмъ вызвано тамъ паденіе цѣнъ. Если, напр., паденіе цѣнъ вызвано тѣмъ, что покупатели стали избѣгать этого рынка въ виду частыхъ безпорядковъ на немъ и недобросовѣстности его поставщиковъ, воспользоваться его дешевизной будетъ рискованнымъ дѣломъ. Точно также не представляется выгоды покидать постоянныхъ поставщиковъ ради кратковременныхъ преимуществъ на другомъ рынкѣ; слѣдовательно, надо уяснить себѣ, насколько прочны дешевыя цѣны на отдѣльныхъ рынкахъ. Далѣе приходится соображать качество товаровъ на различныхъ рынкахъ и насколько оно можетъ измѣняться отъ перевозки. Отъ условій сбыта зависитъ, надо ли предпочитать дешевый второсортный товаръ болѣе дорогому первосортному.

Точно также приходится сравнивать спросъ на различныхъ рынкахъ, для соображеній о направленіи продажи. Какъ и въ промышленности, надо дорожить постоянными покупателями, не увлекаясь временными преимуществами на другихъ рынкахъ; въ то же время крайне безразсудно держаться стараго рынка, когда можно съ большими выгодами перейти къ другому, не менѣе прочному, рынку. Надо, значитъ, различать временныя условія сбыта отъ постоянныхъ. Замѣтимъ, однако, что чисто спекулятивныя товарныя предпріятія, наоборотъ, больше всего пользуются временными измѣненіями въ спросѣ и предложеніи, вслѣдствіе чего не придаютъ значенія

постоянству цѣнъ на какомъ-нибудь рынкѣ.

Въ области операцій по продажѣ товаровъ существуетъ огромная разница между дѣятельностью оптоваго и розничнаго торговца. Розничный торговецъ принужденъ ждать своихъ покупателей; онъ можетъ привлечь ихъ рекламой и удерживать добросовѣстнымъ отношеніемъ къ нимъ; но все же онъ можетъ распродавать свой товаръ лишь исподволь и не въ его власти широко и полностью воспользоваться благопріятнымъ моментомъ для выгодной продажи запасовъ товара. Оптовый торговецъ въ этомъ отношеніи гораздо свободнѣе: когда наступаетъ благопріятный моментъ для продажи запасенныхъ товаровъ, онъ сбываетъ ихъ большими партіями на товарной биржѣ или отправляетъ товаръ въ мѣсто, гдѣ явился большой спросъ, усиливая въ то же время постоянную продажу циркулярнымъ предложеніемъ своимъ заказчикамъ нѣкоторыхъ временныхъ льготъ по возобновленію ихъ запасовъ. Независимо отъ того, крупный оптовый торговецъ всегда располагаетъ многочисленными агентами, путешествующими приказчиками и корреспондентами различныхъ категорій, дѣйствіями которыхъ онъ можетъ руководить, замедляя продажу въ неблагопріятные моменты и усиливая ее, когда условія выгодны.

Въ товарныхъ спекуляціяхъ транспортныя затраты и условія храненія товаровъ имѣютъ первостепенное значеніе. Наиболѣе остроумно задуманныя спекуляціи оказываются иногда наудачными вслѣдствіе какихъ-нибудь случайныхъ затрудненій перевозки или вслѣдствіе непредвидѣнной дороговизны храненія товара.

Сравнивая условія закупки или продажи товара на различныхъ рынкахъ надо постоянно помнить и различные торговые обычаи сравниваемыхъ рынковъ. Способы платежа, значительность скидки, такса коммиссіонныхъ процентовъ, пошлины, налоги—все это на различныхъ рынкахъ можетъ быть неодинаково. Выгодно закупивъ гдѣ-нибудь товаръ, надо еще выгодно сбыть его; иногда для этого товаръ надо выдержать въ складахъ, иногда предпочтительно тотчасъ же отправить всю партію на другой рынокъ. Предметы, которые легко портятся или выходятъ изъ моды, выдерживать до благопріятнаго момента продажи вообще трудно и рискованно, вслѣдствіе чего такими предметами спекуляціи предпочтительно пользоваться только для быстрыхъ оборотовъ; товары болѣе прочные въ храненіи, въ особенности, если они составляютъ предметъ первой необходимости, наоборотъ, пригодны главнымъ образомъ для болѣе продолжительныхъ спекуляцій. Такъ, напр., модными тканями можно спекулировать лишь имѣя наготовѣ рынокъ для сбыта; хлѣбъ можно выдерживать несравненно дольше, выжидая лучшихъ условій сбыта; каменный уголь, нефть, желѣзо совсѣмъ не портятся и могутъ быть выдержаны сколько угодно. Отъ опытности предпринимателя зависитъ насколько онъ можетъ предвидѣть измѣненіе цѣнъ въ будущемъ и какого рода спекуляцію онъ долженъ предпочесть. Не надо забывать также, что въ спекуляціяхъ выгодность не всегда пропорціональна риску, какъ это бываетъ въ промышленности.

Въ товарныхъ спекуляціяхъ закупки должны дѣлаться на основаніи точно составленной заготовительной калькуляціи, изъ коей видны предѣльныя цѣны, которыя можно дать; точно также продажа совершается согласно продажной калькуляціи, коей опредѣляются

минимальныя допустимыя цѣны. Чѣмъ точнѣе ведутся такія калькуляціи, тѣмъ меньше опасностей и тѣмъ легче принимать рѣшенія въ надлежащій моментъ и безъ вредныхъ колебаній.

Цѣны на отдѣльныхъ рынкахъ обусловливаются мѣстными обстоятельствами, которыя все болѣе и болѣе смягчаются по мѣрѣ сближенія этого рынка съ міровыми рынками. Такое полезное сближеніе рынка совершается главнымъ образомъ благодаря спекуляціи, которая пользуется разницами въ цѣнахъ, но вслѣдствіе условій конкуренціи сама же постепенно уравниваетъ ихъ.

Сбытъ товара на отдѣльныхъ рынкахъ зависитъ отъ потребностей мѣстныхъ потребителей и отъ ихъ платоспособности. Вліяя на измѣненіе обычаевъ, хозяйства, политическаго устройства и прочихъ условій быта въ какомъ-нибудь районѣ, можно иногда сильно поднять потребленіе товаровъ, соотвѣтствующихъ климату, достатку и основнымъ наклонностямъ населенія. Въ вопросахъ конкуренціи на рынкахъ сбыта, вѣрнѣе всего руководствоваться дѣйствительными интересами потребителей. Задавъ себѣ вопросъ, какой товаръ и при какихъ цѣнахъ долженъ быть наиболѣе полезенъ потребителямъ, надо стремиться найти способы доставлять имъ съ достаточной выгодой для себя именно такой товаръ; это простой, но вѣрный путь къ побѣдѣ надъ конкурентами, между которыми большинство всегда будетъ дѣйствовать менѣе прямыми путями и потому не выдержитъ конкуренціи съ простой добросовѣстностью.

III. Накладные расходы. Къ накладнымъ расходамъ относятъ всѣ, которыми обусловливается повышеніе заготовительной цѣны товаровъ, не считая ихъ первоначальной стоимости, т. е. суммы, уплаченной по счету продавца при покупкѣ. Накладные расходы скапливаются иногда незамѣтно; при операціяхъ съ дешевымъ товаромъ, въ особенности, если онъ тяжелъ, они всегда очень значительны и нерѣдко превышаютъ первоначальную стоимость товара. Надо различать накладные расходы, которые дѣлаются пропорціонально стоимости товара, отъ такихъ, которые зависятъ лишь отъ его количества; есть накладные расходы, зависящіе отъ количества и стоимости товара одновременно. Дѣло калькуляціи точно вычислять всѣ накладные расходы, при чемъ расходы со стоимости товара разлагаются на товаръ въ видѣ процентнаго повышенія его цѣны, а расходы съ количества—въ видѣ опредѣленнаго повышенія цѣны каждой единицы счета, вѣса или мѣры товара. Въ отдѣльности накладные расходы слагаются изъ слѣдующихъ:

1) транспортныхъ, большею частью съ количества;

2) за порчу товаровъ; почти всегда съ ихъ стоимости;

3) за страхованіе; со стоимости;

4) упаковочныхъ и укупорочныхъ; частью съ количества, частью со стоимости;

5) за очистку таможенныхъ пошлинъ и налоговъ; въ однихъ случаяхъ съ количества, въ другихъ—со стоимости; большею частью производятся транспортными или экспедиціонными предпріятіями, отъ которыхъ и получается относительно ихъ подробно разработанный расчетъ;

6) за храненіе, перегрузки, и т. п.; всегда съ количества товара;

7) различныхъ коммиссіонныхъ расходовъ; большею частью съ цѣны;

8) куртажа маклеровъ; тоже съ цѣны;

9) делькредере, т. е. особаго вознагражденія коммиссіонерамъ или агентамъ, когда они при покупкѣ товара ручаются за своевременный платежъ; всегда со стоимости;

10) мелочныхъ расходовъ, разлагаемыхъ обыкновенно на количественную единицу товара.

IV. Обычаи въ товарной торговлѣ. Относительно порядка торговыхъ сношеній и расчетовъ всегда слагаются обычаи, изъ коихъ нѣкоторые имѣютъ мѣстное значеніе, а другіе общеприняты во всѣхъ культурныхъ народахъ. Предпринимая торговыя дѣла въ незнакомомъ районѣ, купецъ долженъ обстоятельно освѣдомляться о господствующихъ тамъ торговыхъ обычаяхъ (узансахъ), чтобы не попасть въ просакъ. Обычаи касаются опредѣленія цѣнъ, способовъ опредѣленія количества товара, пріемовъ и учета укупорки, кредитныхъ отношеній, различныхъ скидокъ съ цѣны и вѣса, вознагражденія маклеровъ, агентовъ, коммиссіонеровъ и проч. Подробное разсмотрѣніе торговыхъ обычаевъ составитъ особый отдѣлъ настоящаго труда. Отмѣтимъ здѣсь только, что многіе торговые обычаи имѣютъ очень серьезное значеніе и принимаются во вниманіе коммерческими судами при разрѣшеніи спорныхъ дѣлъ, вслѣдствіе чего должны изучаться въ торговомъ мірѣ и соблюдаться наравнѣ съ законами. Менѣе важные торговые обычаи именуются торговыми обыкновеніями; соблюденіе ихъ не имѣетъ первостепеннаго значенія, но очень важно для установленія хорошихъ отношеній въ торговомъ мірѣ, для укрѣпленія довѣрія и кредита и для упрощенія дѣлъ.

Глава четвертая.

Виды товарной торговли.

I. Внутренняя торговля. Внутренней торговлей именуютъ торговыя дѣла, не касающіяся внѣшнихъ рынковъ. Такія дѣла не достигаютъ огромныхъ размѣровъ международныхъ торговыхъ дѣлъ, но могутъ быть весьма значительны, въ особенности въ такомъ обширномъ и многоплеменномъ государствѣ, какова, напр., Россія. Во внутренней торговлѣ лишь меньшая ея часть ведется правильно организованными коммерческими предпріятіями; большую ея часть составляютъ мелкіе торговые обороты самихъ производителей (напр., сельскихъ хозяевъ, ремесленниковъ, кустарей и т. п.). Въ коммерческихъ предпріятіяхъ по внутренней торговлѣ тоже преобладаютъ мелкіе торговцы базарнаго, ярмарочнаго и разноснаго вида. Чѣмъ культурная степень народа ниже, тѣмъ болѣе въ немъ бываетъ мелкой торговли; такъ, напр., въ Англіи даже земледѣльцы рѣдко сами торгуютъ на базарахъ своими продуктами, предоставляя это спеціальнымъ торговцамъ; въ Россіи, наоборотъ, даже крупныя фабрики имѣютъ иногда собственныя лавочки для розничной торговли своими продуктами, что надо считать недостаткомъ систематичнаго раздѣленія труда.

Внутренняя торговля требуетъ меньшихъ капиталовъ, меньшихъ знаній и меньшаго риска, вслѣдствіе чего конкуренція въ ней гораздо значительнѣе, чѣмъ во внѣшней торговлѣ, а прибыльность меньше. Сама по себѣ внутренняя торговля, однако, вовсе

нелегка и требуетъ большой опытности, ибо въ большинствѣ случаевъ крайне смѣшана и многостороння, съ тяжелой конкуренціей чрезвычайно прихотливаго характера. Трудно, напр., вести правильную торговлю кустарными издѣліями, когда сами кустари участвуютъ въ рыночной торговлѣ и зачастую сбиваютъ цѣны, продавая товаръ въ убытокъ ради внезапныхъ нуждъ въ наличныхъ деньгахъ. Не меньшее затрудненіе представляетъ низкая степень образованія большинства мелкихъ торговцевъ; вслѣдствіе невѣжества они совершаютъ различныя неправильности, которыя одинаково вредны имъ самимъ и всему рынку; такъ, напр., они отучаютъ потребителей отъ пользованія нѣкоторыми продуктами, допуская фальсификацію и разныя злоупотребленія.

Во внутренней торговлѣ надо различать ярмарочную систему отъ биржевой. Въ первомъ случаѣ запасы товаровъ производятся главнымъ образомъ на ярмаркахъ и базарахъ; во второмъ преобладаютъ биржевые оптовыя сдѣлки и пополненіе запасовъ товаровъ чрез посредство постоянныхъ поставщиковъ и корреспондентовъ. Въ настоящее время ярмарочная и базарная торговля постоянно падаетъ и всюду уступаетъ мѣсто болѣе правильной биржевой торговлѣ.

Главными пунктами внутренней торговли являются портовые города и большіе внутренніе рыныи (складочные пункты). Въ портовыхъ городахъ процвѣтаютъ изъ предпріятій по внутренней торговли главнымъ образомъ такіе, для которыхъ необходимы товары заморскіе, доставляемые имъ предпріятіями по внѣшней торговлѣ и иностранцами. Внутренніе центральные рынки, наоборотъ, особенно удобны для предпріятій, направляющихъ продукты внутренняго производства къ ихъ различнымъ потребителямъ и къ портамъ. Строгаго разграниченія тутъ однако не бываетъ, ибо все зависитъ отъ особенности торговаго предпріятія. Есть рынки, особенно благопріятные для продажи, другіе—для закупки отдѣльныхъ родовъ товара; на однихъ можно довольствоваться немногочисленной но крупной кліентурой, на другихъ, наоборотъ, можно разсчитывать на большое число покупателей, но главнымъ образомъ мелкихъ. Торговецъ, желающій имѣть широкій кругъ покупателей, обыкновенно, предпочитаетъ мѣсто въ центрѣ района. Торговецъ предметами роскоши не гонится за центральнымъ положеніемъ своей торговли, а добивается мѣста, охотно посѣщаемаго богатыми людьми. Въ однихъ случаяхъ надо имѣть въ виду главнымъ образомъ транспортныя условія, въ другихъ удобства храненія товаровъ и т. д. Никакихъ общихъ правилъ, кромѣ тѣхъ, которые уже упомянуты въ отдѣлѣ о промышленныхъ предпріятіяхъ, тутъ не можетъ быть, и удачный выборъ мѣста для новаго торговаго дѣла всегда останется въ зависимости отъ талантливости, ума и опытности предпринимателя.

II. Мѣстная торговля получается въ томъ случаѣ, если сбыть предназначается главнымъ образомъ мѣстному населенію. Мѣстная спекуляція идетъ въ этомъ направленіи дальше и приводитъ иногда къ тому, что отдѣльныя партіи товара нѣсколько разъ мѣняютъ своихъ собственниковъ не выходя изъ одного и того же склада. Мѣстная оптовая торговля развивается главнымъ образомъ въ портовыхъ городахъ и складочныхъ пунктахъ. Въ портовыхъ городахъ она снабжаетъ товарами экспортныя предпріятія и закупаетъ,

для другихъ предпріятій внутри страны, привозные товары. На внутреннихъ складочныхъ пунктахъ она занимается главнымъ образомъ скупкой мѣстныхъ продуктовъ, которые перепродаются затѣмъ экспортерамъ или другимъ иногороднимъ торговцамъ. Мѣстная оптовая торговля больше всѣхъ грѣшитъ увлеченіемъ товарными спекуляціями. Весьма обычными сдѣлались даже чисто фиктивныя товарныя сдѣлки, т. е. спекуляціи на разницу цѣнъ въ опредѣленный срокъ.

Розничная осѣдлая торговля почти всегда мѣстная въ самомъ узкомъ значеніи термина. Въ столицахъ есть лавочки, покупателями которыхъ бываютъ исключительно жители одной улицы, одного квартала, иногда даже отдѣльнаго дома. Разносная торговля тоже не такъ подвижна, какъ это кажется. Разносчикъ или странствующій торговецъ всегда придерживаются какого-нибудь опредѣленнаго района, въ коемъ изучилъ кругъ покупателей, пріобрѣлъ довѣріе кредиторовъ и хорошо знаетъ мѣстныя особенности торговли.

III. Внѣшняя торговля. Главнѣйшимъ видомъ внѣшней торговли все еще остается морская, хотя сухопутная быстро и систематически поднимается благодаря улучшеніямъ въ сухопутныхъ способахъ сообщеній. О морской торговлѣ надо сказать слѣдующее:

1) Морская торговля удобна лишь для крупныхъ оптовыхъ оборотовъ. Огромное значеніе въ ней имѣетъ направленіе сношеній: съ культурными народами морская торговля легка и обставлена всевозможными удобствами, но зато стѣснена чрезвычайной конкуренціей и потому малоприбыльна; съ некультурными народами, наоборотъ, сношенія могутъ быть весьма прибыльными, но связаны съ большимъ рискомъ и съ различными трудностями. Важное условіе успѣшности морской торговли составляетъ ея непрерывность. Очень трудно измѣнять направленіе морскихъ торговыхъ операцій. Чаще всего морская торговля имѣетъ характеръ непрерывнаго ряда отдѣльныхъ и мало связанныхъ между собою операцій, однако неизмѣнно между одними и тѣми же рынками.

Правильность раздѣленія труда въ морской торговлѣ требуетъ отдѣленіе предпріятій вывозныхъ отъ ввозныхъ (экспортныхъ отъ импортныхъ). У насъ, напр., вывозъ хлѣба и ввозъ иностранныхъ фабрикатовъ рѣдко выполняются одними и тѣми же предпріятіями. Это правило, однако, относится только къ сношеніямъ съ культурными народами; въ сношеніяхъ съ малокультурными странами (напр. съ Китаемъ) преобладаютъ смѣшанныя операціи обоихъ родовъ. Основаніемъ такой разницы является конкуренція: при значительной конкуренціи требуется большая спеціализація дѣлъ для болѣе совершенной ихъ организаціи; если же конкуренція слаба, большой спеціализаціи дѣлъ не требуется и вниманіе предпринимателя привлекаетъ главнымъ образомъ выгодность разнородныхъ операцій, которыя и смѣшиваются безъ особеннаго риска.

2) Транспортное дѣло въ морской торговлѣ является ея основой. Владѣльцы перевозочныхъ средствъ всегда вліяютъ на ея направленіе. При существованіи большого торговаго флота, имъ поддерживается морская торговля страны, такъ какъ фрахты дешевы; точно также развитіе внѣшней торговли вызываетъ при нормальныхъ условіяхъ соотвѣтственное развитіе торговаго флота, такъ какъ транспортное дѣло становится выгоднымъ.

Въ отдѣльныхъ отрасляхъ внѣшней торговли требуются особыя приспособленія судовъ; ясно, что для развитія такихъ отраслей необходимо обладаніе собственными судами и обезпеченіе имъ достаточной работы. Морскіе фрахты менѣе устойчивы, чѣмъ желѣзнодорожные тарифы; фрахты зависятъ отъ наличности въ портахъ свободныхъ судовъ и сильно колеблются подъ вліяніемъ случайностей, каковы, напр., войны, урожаи и проч. Между главными портами существуютъ обыкновенно постоянныя пароходныя линіи, придерживающіяся довольно устойчивыхъ фрахтовъ; эти постоянные тарифные фрахты, однако, всегда бываютъ выше менѣе постоянныхъ фрахтовъ прочихъ торговыхъ судовъ.

Для внутренняго покупателя бываетъ безразлично, зависитъ ли дороговизна привозныхъ товаровъ отъ высокихъ фрахтовъ или отъ высокихъ заготовительныхъ цѣнъ. Для внѣшняго торговца это совсѣмъ не безразлично: рискъ всего предпріятія всегда больше, когда повышеніе цѣнъ вызывается главнымъ образомъ колебаніями и высотой фрахтовъ. Выгоднѣе торговать дорогими товарами, перевозка которыхъ обходится дешево, чѣмъ дешевыми, перевозка коихъ дорога.

Большое значеніе имѣютъ вѣсъ и объемъ товаровъ. Для громоздкихъ дешевыхъ товаровъ предпочтительны парусныя суда; для укладистыхъ дорогихъ товаровъ — пароходы. Быстрота перевозки нужна главнымъ образомъ для цѣнныхъ грузовъ; при пересылки малоцѣнныхъ грузовъ затраты на быстроту передвиженія оправдываются не всегда.

На высоту фрахтовъ вліяетъ не только значительность наличныхъ перевозочныхъ средствъ, но также и ожидаемыхъ. Суда сосредоточиваются въ портахъ сообразно спросу ни нихъ; лишь въ рѣдкихъ случаяхъ замѣчается обратное явленіе, т. е. сосредоточеніе товаровъ соотвѣтственно обилію наличныхъ судовъ. Большая часть большихъ морскихъ судовъ бываетъ пригодна для всякихъ международныхъ морей, а потому внезапное сосредоточеніе судовъ въ отдѣльныхъ пунктахъ встрѣчаетъ, обыкновенно лишь временное затрудненіе.

Въ морской торговлѣ есть отрасли, въ которыхъ качество судовъ имѣетъ второстепенное значеніе; такова, напр., лѣсная торговля; въ другихъ отрасляхъ, наоборотъ, качество судовъ имѣетъ первостепенное значеніе; такъ, напр., чай и индиго нельзя перевозить на плохихъ, старыхъ судахъ.

Каботажное судоходство не можетъ помогать заморскому движенію; суда заморскихъ сношеній, наоборотъ, часто замѣняютъ собою недостающія каботажныя средства. Въ то же время для транспортнаго предпріятія менѣе выгодно держать нѣсколько мелкихъ судовъ вмѣсто одного большого судна. Отсюда большая способность къ развитію судоходства заморскихъ сношеній чѣмъ каботажнаго.

Въ спекуляціяхъ по внѣшней торговлѣ колебаніе фрахтовыхъ цѣнъ имѣетъ такое же значеніе, какъ и товарныхъ. Отсюда правило, что крупныя сдѣлки по закупкѣ товаровъ для отправленія моремъ заключаются лишь одновременно съ зафрахтованіемъ соотвѣтственныхъ транспортныхъ средствъ. Бываютъ, конечно, случаи, когда выгодно совершать эти сдѣлки отдѣльно въ различное время; но тогда получаются уже какъ бы двѣ различныя спекуляціи и рискъ соотвѣтственно увеличивается.

При комиссіонныхъ заказахъ по заморской торговлѣ всегда слѣдуетъ

обозначать точные предѣлы, какъ товарныхъ, такъ и фрахтовыхъ цѣнъ.

3) Въ спекуляціяхъ по заморскимъ торговымъ сношеніямъ преобладаютъ сложныя операціи съ очень различными комбинаціями. Въ основу соображеній о такихъ спекуляціяхъ кладутся различныя географическія и этнографическія свѣдѣнія, особенности путей, производительныя силы и торговля различныхъ странъ и т. д. Приходится иногда соединять воедино крайне разнородныя операціи, ради какой-нибудь общей цѣли. Такъ, напр., для сохраненія за собою права и возможности осуществлять крупныя операціи въ иностранныхъ портахъ, приходится иногда имѣть въ этихъ портахъ какое-нибудь постоянное торгово-промышленное предпріятіе, само по себѣ убыточное и не имѣющее прямой связи съ главными операціями. Такія комбинаціи бываютъ особенно нужны, когда предпринимаются сложныя предпріятія въ чужой странѣ, конкурируя съ ея мѣстными торговыми силами.

4) Зафрахтованіе судовъ слѣдуетъ дѣлать соотвѣтственно предназначаемымъ къ транспорту товарамъ, а не ранѣе чѣмъ выясненъ составъ груза, ибо величина, морскія качества и различныя особенности судна вообще могутъ существенно повліять на выгодность перевозки различныхъ родовъ товара. При выборѣ судовъ прежде всего обращается вниманіе на офиціальныя свѣдѣнія объ обмѣрѣ судовъ; надо однако помнить, что суда одинаковаго водоизмѣщенія поднимаютъ неодинаковый грузъ; старыя суда поднимаютъ меньшій грузъ, чѣмъ новыя, деревянныя меньше чѣмъ желѣзныя и т. д.

Когда по роду товара нужно большое судно, причемъ, однако, партія недостаточна для полнаго загруженія такого судна, приходится догружать судно чужимъ товаромъ. При этомъ всегда выгоднѣе самому подыскать отправителя добавочнаго груза, чѣмъ предоставить это шкиперу или владѣльцу судна. Изъ соединяющихся для зафрахтованія судна отправителей наибольшія выгоды имѣетъ обыкновенно главный отправитель. Очень мелкія партіи товара вовсе не принято отправлять самостоятельнымъ грузомъ; такія партіи, обыкновенно, поручаются болѣе крупному отправителю и грузятся какъ часть его груза. Для нѣкоторыхъ товаровъ годятся не всѣ суда; въ случаяхъ сомнѣнія производятся техническія испытанія судна.

Качество судна зависитъ отъ его возраста, отъ матерьяла, изъ коего оно построено, отъ его морскихъ достоинствъ и отъ состава команды. Свѣдѣнья о суднѣ почерпаются изъ судовыхъ документовъ, отъ портовой администраціи и изъ разспросовъ. Внѣшніе торговцы не всегда собираютъ достаточныя свѣдѣнья о судахъ, коими пользуются, а потому и несутъ совершенно ненужный рискъ. Купечество внутреннихъ городовъ отличается еще полнымъ незнакомствомъ съ техникой морского дѣла, вслѣдствіе чего не можетъ пользоваться даже вполнѣ достаточными свѣдѣньями, сообщаемыми экспедиторами о зафрахтованныхъ судахъ.

Осадка судна имѣетъ очень большое значеніе во всѣхъ случаяхъ, когда отъ этого зависитъ удобство нагрузки, разгрузки и прохожденія мелкихъ мѣстъ. Конструкція судна больше всего вліяетъ на его скороходность; впрочемъ, свѣдѣнія о скороходности судна надо собирать фактическія, не иначе какъ почерпнутыя изъ опыта. Для отправителя всегда важно знать приблизительный срокъ, въ какой судно можетъ прибыть къ мѣсту назна-

ченія; вѣрныя соображенія объ этомъ можетъ доставить лишь вполнѣ опытное въ морскомъ дѣлѣ и хорошо освѣдомленное о суднѣ лицо.

Переговоры по зафрахтованію судовъ полезно вести не иначе, какъ чрезъ посредство корабельнаго маклера. У корабельныхъ маклеровъ, обыкновенно, можно сдѣлать выборъ между нѣсколькими предлагаемыми судами и получить о нихъ достаточно полныя свѣдѣнія. Самое заключеніе сдѣлки по зафрахтованію судна, т. е. составленіе всѣхъ по сему поводу документовъ, полезно производить подъ наблюденіемъ опытнаго въ дѣлахъ морской торговли юриста.

IV. Поставки. Торговыя операціи называются поставочными, когда принимаются заказы на поставку предметовъ, еще не имѣющихся въ распоряженіи продавца. Подряды отъ поставокъ отличаются лишь большей регулярностью и большей обезпеченностью исполненія заказа. Ясно, что въ подрядныхъ и поставочныхъ дѣлахъ требуется большая осторожность, такъ какъ условія могутъ сильно измѣняться въ промежутокъ времени между пріемомъ заказа и его исполненіемъ. Поставочныя дѣла принадлежатъ къ чисто спекулятивнымъ. Главнѣйшей задачей при заключеніи поставочной сдѣлки должно быть правильное предвидѣнье рыночныхъ цѣнъ ко времени срока исполненія заказа. Такъ какъ никогда нельзя вполнѣ точно предвидѣть будущее, поставочныя сдѣлки на срокъ всегда будутъ носить нѣкоторый оттѣнокъ биржевой игры; такой характеръ будетъ тѣмъ рѣзче, чѣмъ значительнѣе сумма заказа превышаетъ уплачиваемый наличными деньгами задатокъ и чѣмъ меньше обезпеченія, что принятый заказъ можетъ быть полностью и своевременно выполненъ. Весьма обычна простая спекуляція на разницу цѣнъ при заказѣ и къ сроку его выполненія; для подобныхъ спекуляцій, являющихся уже несомнѣнной биржевой игрой, пригодны всякія котируемыя на биржѣ цѣнности, но въ особенности, процентныя бумаги. Товарныя срочныя поставки, когда онѣ дѣйствительно осуществляются, бываютъ двухъ родовъ: 1) по поставкамъ товаровъ уже существующихъ и которые остается только скупить для сдачи, и 2) по поставкамъ товаровъ еще не существующихъ на данномъ рынкѣ, т. е. которые надо еще изготовить или выписать. Операціи перваго рода менѣе рискованны, чѣмъ второго, хотя тоже могутъ сопровождаться большими неожиданностями и потерями.

Изъ поставочныхъ дѣлъ наиболѣе солидны тѣ, которыя служатъ лишь для облегченія сношеній между производителями и потребителями. Такова, напр., подрядная поставка льна или пеньки для фабрикъ, оптовой торговли и проч. Но и тутъ надо различать дѣла вполнѣ вѣрныя отъ гадательныхъ; большая разница, напр., между подрядомъ на каменный уголь, который берется доставлять владѣлецъ каменноугольной копи для потребностей завода или желѣзной дороги, отъ подряда на разное сельско-хозяйственное сырье, которое берется доставлять скупщикъ; въ первомъ случаѣ неожиданностей почти не предвидится, тогда какъ во второмъ — всѣ расчеты могутъ быть сбиты неурожаемъ, конкуренціей и разными другими усложненіями.

Условія по заключенію подрядныхъ и поставочныхъ сдѣлокъ надо составлять очень тщательно и ясно. Особенно важно точное опредѣленіе качества заказываемаго товара. Когда качество товара нельзя опредѣлять точно, луч-

ше не прибѣгать къ системѣ заказныхъ поставокъ.

Спекуляція по срочнымъ поставкамъ ведется обыкновенно такъ: Продавецъ въ большинствѣ случаевъ не обладаетъ еще предметами, которые берется доставить; онъ заключаетъ сдѣлку въ надеждѣ, что цѣны за время, остающееся до срока сдачи заказа, понизятся и что онъ успѣетъ къ тому времени выгодно закупить товаръ. Покупатель, наоборотъ, заключаетъ такую сдѣлку въ очевидномъ ожиданіи повышенія цѣнъ. Слѣдовательно, въ такой сдѣлкѣ интересы обѣихъ сторонъ противоположны: продавецъ спекулируетъ на пониженіе, покупатель — на повышеніе; что одинъ выгодаетъ, то другой потеряетъ, въ чемъ и заключается игра. Погоня за легкой наживой привела къ большимъ злоупотребленіямъ этого рода спекуляціями. Сдѣлки совершаются на очень крупныя суммы; ихъ предметомъ избираются главнымъ образомъ цѣнности неустойчивыя въ цѣнѣ. Изъ общихъ товаровъ спекуляція оперируетъ главнымъ образомъ съ хлѣбомъ, спиртомъ, хлопкомъ, саломъ, нефтью; изъ процентныхъ бумагъ спекулянтами предпочитаются дивидендныя, по коимъ дивидендъ бываетъ изъ года въ годъ неодинаковъ и на биржевую цѣну коихъ сильно вліяютъ различные слухи. Когда спекулируютъ просто на разницу цѣнъ, никакой дѣйствительной поставки не совершается и въ назначенный срокъ сдѣлка расторгается, причемъ если цѣны поднялись, разницу уплачиваетъ продавецъ покупателю, если понизились—покупатель продавцу.

V. Розничная и мелочная торговля. Въ операціяхъ такой торговли центръ тяжести не въ продажѣ, а въ закупкѣ товаровъ. Продавать приходится обыкновенно по мало измѣняющимся цѣнамъ; запасы же можно возобновлять при различныхъ условіяхъ и по различнымъ цѣнамъ. Для выгодности операцій, закупки надо дѣлать возможно большими партіями и въ наиболѣе удобные моменты; отсюда преимущество торговли однороднымъ товаромъ немногихъ сортовъ (напр., чайной, табачной и проч.).

Въ продажѣ розничный торговецъ имѣетъ несомнѣнное преимущество передъ оптовымъ, такъ какъ покупатели перваго менѣе взыскательны и продажныя цѣны устойчивѣе. Покупатель розничнаго торговца больше всего цѣнитъ: удобное мѣсто торговли, большой выборъ товаровъ, хорошую, но не слишкомъ роскошную магазинную обстановку и постоянство цѣнъ, которыя не должны быть выше соотвѣтственныхъ цѣнъ въ другихъ магазинахъ. Большое значеніе имѣютъ хорошіе продавцы, которые должны быть учтивы, а также должны внушать довѣріе и умѣть иногда толково посовѣтовать покупателю. Все это, впрочемъ, достигается безъ особеннаго труда; труднѣе умѣть выгодно запасать товары, а отъ этого зависитъ вся прибыльность дѣла.

Розничные продавцы нерѣдко чрезмѣрно повышаютъ цѣны или допускаютъ запросъ; въ обоихъ случаяхъ торговлѣ причиняется вредъ, такъ какъ кругъ покупателей съуживается и самое потребленіе товара понижается. Въ Парижѣ, напр., розничные продавцы повышаютъ цѣну пищевыхъ продуктовъ на 25% (молоко, масло) до 100% (мука). Кромѣ того таково повышеніе лишь максимальныхъ оптовыхъ цѣнъ; когда оптовыя цѣны ниже, выгоды розничныхъ торговцевъ увеличиваются, такъ какъ лавочныя продажныя цѣны остаются безъ измѣненій. Ясно, что такое значительное повышеніе должно уменьшать потребленіе, а

слѣдовательно, выгоды самихъ розничныхъ торговцевъ врядъ-ли повышаются, при чемъ производителямъ и публикѣ причиняется несомнѣнный вредъ.

Мелочная торговля привлекаетъ зачастую лицъ, которыя берутся за нее только во избѣжаніе болѣе трудной работы и безъ достаточныхъ средствъ, оперируя всецѣло въ кредитъ. Это ведетъ къ излишнему повышенію ихъ продажныхъ цѣнъ, къ чрезвычайной непрочности такихъ предпріятій и къ постояннымъ перемѣнамъ въ составѣ мелочныхъ торговцевъ.

VI. Коммиссіонныя предпріятія. Коммиссіонеры отличаются отъ обыкновенныхъ торговцевъ тѣмъ, что торгуютъ не собственнымъ товаромъ, а порученнымъ другими торговцами на коммиссію. За свои труды такой предприниматель получаетъ коммиссіонное вознагражденіе („коммиссію"). Развитіе коммиссіоннаго дѣла всюду идетъ параллельно развитію кредита и транспортныхъ дѣлъ, такъ какъ только при пользованіи дешевымъ кредитомъ и легкими способами сношеній оказывается выгоднѣе оперировать на иногороднихъ рынкахъ черезъ коммиссіонеровъ, чѣмъ лично. Въ народномъ хозяйствѣ наибольшее значеніе имѣютъ коммиссіонеры, облегчающіе сношенія производителей съ розничными торговцами и потребителями. Коммиссіонныя предпріятія бываютъ:

1) Въ товарной торговлѣ для закупокъ и продажи товаровъ главнымъ образомъ оптомъ.

2) Въ банковомъ дѣлѣ, при чемъ коммиссіонеръ, какъ и банкиръ, исполняетъ порученія по учету векселей, инкассо, покупкѣ и продажѣ процентныхъ бумагъ и проч.

3) Въ страховомъ дѣлѣ, въ коемъ коммиссіонеръ либо самъ выполняетъ порученія по страхованію, либо дѣйствуетъ черезъ агентовъ, представляя имъ часть преміи.

4) Въ экспедиціонномъ дѣлѣ, въ каковомъ коммиссіонеръ именуется обыкновенно экспедиторомъ.

Коммиссіонныя предпріятія, хотя и оперируютъ главнымъ образомъ чужими цѣнностями, не могутъ, однако, успѣшно вестись безъ собственнаго оборотнаго капитала, который необходимъ для безостановочнаго осуществленія дѣлъ во всѣхъ случаяхъ, когда этого требуетъ выгодность слагающихся обстоятельствъ и когда отъ довѣрителей не могутъ быть немедленно получены необходимыя для этого средства. Точно также коммиссіонеру очень часто приходится кредитовать нѣкоторыхъ своихъ кліентовъ, безъ чего они не удерживаются. Наконецъ, нерѣдки случаи, что коммиссіонеръ долженъ ручаться за своихъ довѣрителей передъ ихъ кредиторами, за что получаетъ очень прибыльное делькредере, но для чего долженъ самъ обладать хорошимъ кредитомъ. Бываютъ, однако, случаи, что коммиссіонное дѣло возникаетъ всецѣло на средства довѣрителей, которые довѣряютъ коммиссіонеру лично и поддерживаютъ его своимъ кредитомъ. Еще чаще случаи, что коммиссіонными дѣлами занимается предпиниматель иныхъ отраслей торговли, дѣлающій себѣ изъ коммиссіонныхъ операцій лишь подспорье.

Хорошія коммиссіонныя дѣла по скупкѣ товаровъ (главнымъ образомъ сырья) можно дѣлать въ странахъ, еще небогатыхъ капиталами. Въ этихъ случаяхъ коммиссіонеръ долженъ располагать хорошими капиталами, въ чемъ и является его главное преимущество передъ мѣстными торговцами, которые не могутъ скупать на наличныя, тогда какъ нуждающіеся въ капиталахъ производители больше всего добиваются

наличныхъ платежей. На этомъ основаны операціи иностранныхъ коммиссіонеровъ въ русскихъ портахъ.

Мелкими дѣлами коммиссіонеру заниматься невыгодно, ибо хлопоты по мелкимъ дѣламъ одинаковы съ хлопотами по крупнымъ, а вознаграждаются плохо.

Много недоразумѣній вызываютъ въ коммиссіонныхъ дѣлахъ накладные расходы, когда таковые относятся на счетъ довѣрителя. Поэтому лучше всего повышать коммиссіонное процентное вознагражденіе но съ тѣмъ, что всѣ накладные расходы должны падать на счетъ коммиссіонера.

Весьма важно прочно держаться однихъ и тѣхъ же коммиссіонеровъ, ибо старый коммиссіонеръ становится какъ бы компаньономъ фирмы и ради собственныхъ выгодъ поддерживаетъ ее всѣмъ своимъ авторитетомъ.

Изъ коммиссіонныхъ предпріятій, занимающихся продажей товаровъ (консиньяціей), важнѣе всего портовыя. Такія предпріятія заключаются въ томъ, что какая-нибудь фирма, располагающая связями по международной торговлѣ, основываетъ коммиссіонерство въ какомъ-нибудь портѣ и начинаетъ принимать на коммиссію для продажи товары, которые доставляются въ портъ моремъ и подъ которые она выдаетъ довѣрителямъ авансы въ видѣ задатковъ или ссудъ. Главнѣйшимъ условіемъ процвѣтанія такихъ предпріятій надо считать: прочныя связи на внѣшнихъ рынкахъ, солидное положеніе, достаточность капиталовъ и безупречную аккуратность въ сношеніяхъ. Выдаваемые довѣрителямъ авансы имѣютъ первостепенное значеніе къ конкуренціи между такими предпріятіями. Именно благодаря обилію капиталовъ англичане взяли перевѣсъ въ этихъ дѣлахъ, такъ какъ стали выдавать большіе авансы. Для большаго привлеченія къ себѣ товаровъ портовые коммиссіонеры обыкновенно заинтересовываютъ въ своихъ дѣлахъ шкиперовъ, судовладѣльцевъ и различныхъ агентовъ, которымъ выдаются преміи за привлеченіе кліентовъ.

Иногда консиньяція поручается шкиперамъ или транспортнымъ учрежденіямъ. Наиболѣе пригодны для такихъ операцій общеизвѣстные складочные пункты, гдѣ всегда имѣются скупщики привозныхъ товаровъ. Коммиссіонныя предпріятія вообще пригодны главнымъ образомъ для большихъ складочныхъ пунктовъ; на второстепенномъ рынкѣ самостоятельное коммиссіонное предпріятіе рѣдко бываетъ успѣшно и всегда незначительно, вслѣдствіе чего ведется обыкновенно при другой торговлѣ, какъ подспорное дѣло.

Коммиссіонное дѣло по продажѣ товаровъ не лишено опасностей и спекулятивнаго характера, хотя менѣе рискованно, чѣмъ по скупкѣ. Чтобы воспользоваться хорошими цѣнами коммиссіонеръ часто принужденъ запродавать товары еще неприбывшіе и даже еще не порученные, а только имѣющіеся въ виду, что и создаетъ опасныя усложненія. Кромѣ того коммиссіонеръ принужденъ иногда, ради удержанія кліентовъ, продолжать пріемъ коммиссіонныхъ товаровъ и выдачу подъ нихъ авансовъ, тогда какъ продажа идетъ вяло. Въ случаяхъ товарныхъ кризисовъ коммиссіонеры страдаютъ столько же, какъ и другіе торговцы. Для коммиссіонера имѣетъ огромное значеніе солидность его довѣрителей, ибо онъ отвѣтственъ передъ покупателями за качество товаровъ и своевременность ихъ полученія. Больное мѣсто коммиссіонныхъ дѣлъ составляютъ агенты, коими коммиссіонеры пользуются для размѣщенія поручаемыхъ имъ товаровъ;

положительно можно принять за правило, что примѣненіе агентовъ въ коммиссіонномъ дѣлѣ невыгодно, такъ какъ это дѣло больше всего зависитъ отъ солидности, каковая съ примѣненіемъ агентовъ всегда становится сомнительной.

Медленно размѣщаемые товары для коммиссіонныхъ дѣлъ вообще не пригодны, если не представляютъ собою крупныхъ и удобохранимыхъ цѣнностей. Мелкіе коммиссіонеры обходятся дороже крупныхъ. Розничная продажа различныхъ товаровъ все чаще и чаще производится обыкновенными розничными торговлями коммиссіоннымъ порядкомъ. Особенно распространился такой порядокъ продажи книгъ и предметовъ искусствъ.

Коммиссіонное дѣло, по мѣрѣ его распространенія, все болѣе и болѣе спеціализируется, такъ какъ къ этому ведетъ конкуренція. Кредитомъ коммиссіонеры принуждены пользоваться очень широко, что создаетъ большія опасности, но чего нельзя избѣгнуть. Въ банковомъ дѣлѣ коммиссіонныя операціи получили очень широкое и выгодное примѣненіе.

VII. Агентурное дѣло заключается въ простомъ посредничествѣ между желающими заключать торговыя сдѣлки. Главнѣйшей отраслью агентурнаго дѣла является *маклерство* установленное во многихъ государствахъ особыми законоположеніями. Маклеръ самъ ничего не продаетъ и не покупаетъ, но служитъ связующимъ звеномъ между продавцами и покупателями, которые обращаются къ нему и которыхъ онъ приводитъ въ сношеніе за особое вознагражденіе. Въ маклерскомъ дѣлѣ ненуженъ капиталъ; нужны только торговыя связи и хорошая репутація. Опытные и добросовѣстные маклеры полезны всякимъ предпринимателямъ. Маклеру нужны тѣ же способности и тѣ же знанія какъ и оптовому торговцу; къ этому надо прибавить необходимость особенно обстоятельныхъ знаній конторской практики и коммерческаго законовѣдѣнья.

Дѣятельность маклеровъ не создаетъ операцій, а лишь облегчаетъ сношенія; поэтому маклерство можетъ быть успѣшно лишь тамъ, гдѣ имѣется большая потребность въ облегченіи сдѣлокъ, т. е. при биржахъ и лишь въ крупныхъ торговыхъ центрахъ вообще. На маломъ рынкѣ маклеръ не нуженъ и не можетъ имѣть успѣха.

Прочія агентурныя предпріятія облегчаютъ другія хозяйственныя сношенія. Такъ *экспедиціонныя* предпріятія берутъ на себя хлопоты по сношеніямъ торговцевъ съ транспортными предпріятіями, таможенными учрежденіями и т. п.; *агентурныя конторы* посредничаютъ въ дѣлахъ найма рабочихъ и служащихъ, въ прінсканіи помѣщеній или нанимателей, въ помѣщеніи и сборѣ объявленій, въ хлопотахъ по организаціи дѣлъ и проч.; особыя очень важныя *агентства* существуютъ въ страховомъ и транспортномъ дѣлѣ.

Агентурное дѣло требуетъ поддерживанія обширныхъ коммерческихъ связей и постояннаго наблюденія всего, что касается торговыхъ сношеній на мѣстномъ рынкѣ. Агентъ долженъ оставаться внѣ партій и проявлять въ своей дѣятельности большое безпристрастіе. На нѣкоторыхъ биржахъ въ обычаѣ, что маклеръ долженъ отстаивать интересы покупателя; правильнѣе безпристрастное отношеніе. Непріятную сторону въ дѣятельности агента составляетъ неизбѣжная его навязчивость въ предложеніи своихъ услугъ.

Особую отрасль маклерства составляетъ *корабельное маклерство.* Оно посредничаетъ между судовладѣльца-

ми или шкиперами и грузоотправителями. Корабельный маклеръ составляетъ для своихъ кліентовъ смѣты ожидаемыхъ расходовъ по отправленію груза моремъ (conto finto), затѣмъ коносаменты, цетрепартіи и проч. документы. Онъ долженъ имѣть хорошія познанія въ морской торговлѣ и въ техникѣ мореплаванья, безъ чего не можетъ давать удовлетворительныя объясненія своимъ кліентамъ.

VIII. Кольпортажъ. Подъ этимъ названіемъ отмѣчаются всѣ роды разносной и развозной торговли. Въ старину, когда сами торговцы были перевозчиками своихъ товаровъ, всякая торговля болѣе или менѣе имѣла кольпортажный характеръ; теперь, наоборотъ, такой характеръ сохранили только нѣкоторыя отрасли розничной торговли. Простѣйшимъ видомъ кольпортажа является дѣятельность *разносчиковъ.* Это весьма неблагодарный трудъ, соблазняющій простолюдиновъ легкостью осуществленія такого предпріятія и заманчивостью свободнаго, бродячаго существованія. Надо, однако, отмѣтить, что дѣятельность разносчиковъ въ пренебреженіи,. даетъ очень ничтожный заработокъ и въ благоустроенныхъ городахъ преслѣдуется вслѣдствіе вносимаго ею въ уличную жизнь безпорядка. Разносчики въ большинствѣ случаевъ торгуютъ отъ себя; случается, однако, что разносчиковъ высылаютъ розничные торговцы для быстрой распродажи залежалаго товара. Большее значеніе имѣетъ сельская *развозная торговля.* Тутъ кольпортажъ оправдывается невозможностью устройства въ каждой деревнѣ осѣдлой торговли и дальностью разстоянія отъ нѣкоторыхъ деревень къ ближайшимъ рынкамъ. Развозчики крестьянскихъ товаровъ оперируютъ главнымъ образомъ лѣтомъ, когда спѣшность полевыхъ работъ мѣшаетъ крестьянамъ ѣздить за покупками въ города. Постоянные развозчики этой категоріи посѣщаютъ изъ года въ годъ однѣ и тѣ же деревни, поддерживаютъ постоянную кіентуру и торговыя связи, не имѣютъ бродячаго оттѣнка, какъ разносчики, а потому и пользуются большимъ уваженіемъ, представляя собою лишь особый видъ обыкновенныхъ розничныхъ торговцевъ крестьянскимъ товаромъ. Высшую степень кольпортажа представляетъ собою дѣятельность особыхъ торговыхъ предпринимателей, которые берутся распространить въ публикѣ какіе-нибудь новые, еще мало извѣстные товары и для этого разводятъ или разсылаютъ съ особыми агентами образцы такихъ товаровъ, сопровождая свои предложенія демонстрированьемъ и объясненіемъ качествъ новыхъ товаровъ. Дѣятельность такихъ кольпортеровъ бываетъ иногда весьма полезной; такъ, напр., они сильно содѣйствовали распространенію въ народѣ керосиновыхъ лампъ, многихъ инструментовъ и орудій, популярныхъ изданій, многихъ сѣмянъ и проч.

IX. Ярмарочная и базарная торговля. Ярмарки и базары возникли въ качествѣ условныхъ пунктовъ, гдѣ продавцы и покупатели малооживленныхъ въ торговомъ отношеніи районовъ могли бы встрѣчаться въ опредѣленные промежутки времени. Такія временныя торжища имѣютъ различное значеніе въ зависимости отъ числа, торговаго значенія и разнообразія привлекаемыхъ торговыхъ силъ, а также отъ размѣровъ оборота и продолжительности торжища.

Базары представляютъ собою небольшія, но частыя, періодически дѣйствующія, торжища главнымъ образомъ для нуждъ окрестнаго населенія. Наибольшее значеніе имѣютъ базары въ

селахъ и небольшихъ городахъ. Большею частью базаръ собирается еженедѣльно; иногда чаще, а въ малолюдныхъ мѣстностяхъ рѣже. Главнымъ предметомъ базарной торговли являются сельско-хозяйственные продукты и крестьянскій товаръ. Форма торговли на базарахъ частью обыкновенная рыночная, частью съ возовъ и разносная. Существенное значеніе въ базарной торговлѣ имѣетъ дѣятельность перекупщиковъ, являющихся посредниками между сельскими продавцами и городскими покупателями сельскихъ продуктовъ. Перекупщики обходятся какъ потребителямъ, такъ и производителямъ весьма дорого, ибо различными искусственными средствами понижаютъ цѣну сельскихъ продуктовъ при закупкахъ и столь же искусственно повышаютъ постоянныя городскія цѣны, эксплоатируя получающуюся разницу. Они необходимы, однако, ибо потребители не запасаются продуктами въ достаточномъ количествѣ до слѣдующаго базара, вслѣдствіе чего сельскіе продавцы только имъ и могутъ продавать всѣ свои продукты оптомъ и безъ остатка. Лучшимъ средствомъ противодѣйствія вредному вліянію базарныхъ перекупщиковъ является устройство въ городахъ постоянныхъ сельско-хозяйственныхъ лавочекъ отъ самихъ крестьянъ (чаще всего крестьянскихъ товариществъ) и отъ помѣщиковъ

Въ большихъ городахъ, требующихъ постояннаго и весьма значительнаго подвоза припасовъ, базарная торговля потеряла свое значеніе и смѣнилась чисто рыночной, постоянной.

Ярмарки являются такими же временными базарами, но въ большихъ размѣрахъ, для большаго круга торгующихъ, съ многосторонними оборотами и лишь въ рѣдкіе сроки. Базаръ служитъ торговымъ звеномъ между сельскимъ населеніемъ и городомъ; ярмарка имѣетъ большее значеніе и служитъ торговымъ звеномъ между цѣлыми районами. Поэтому въ базарной торговлѣ возможны только мелкія розничныя операціи, тогда какъ на ярмаркахъ возможны также оптовыя; на первоклассныхъ ярмаркахъ оптовая торговля даже всецѣло преобладаетъ. Крупная ярмарка временно создаетъ крупный рынокъ и складочный пунктъ, гдѣ торговцы и производители въ опредѣленные сроки могутъ запасаться товарами и распродавать свои продукты съ тѣми же удобствами, какъ въ постоянныхъ коммерческихъ центрахъ. Ясно, что ярмарки получаютъ тѣмъ большее значеніе, чѣмъ въ странѣ меньше постоянныхъ большихъ рынковъ и чѣмъ способы постоянныхъ торговыхъ сношеній въ ней затруднительнѣе. Вотъ почему съ улучшеніями путей сообщеній и съ общимъ культурнымъ развитіемъ страны, значеніе ярмарокъ неминуемо въ ней падаетъ и ярмарочная торговля вытѣсняется болѣе правильной постоянной торговлей товарно-биржевого характера. Искусственно поддерживать падающія ярмарки нельзя и было бы вредно; съ другой стороны не имѣетъ смысла и преждевременная отмѣна ярмарокъ, ибо весьма важно щадить старыя привычки торговцевъ и не подрывать ихъ энергію принужденіями.

Спеціальными ярмарками называются такія, на которыхъ главнѣйшіе обороты совершаются лишь однимъ какимъ нибудь товаромъ, для котораго онѣ и учреждены. Спеціальныя ярмарки нужны для торговли товарами, которые поступаютъ на рынокъ періодично, притомъ для спѣшной продажи и сразу изъ многихъ рукъ. Такъ, напр., скотъ въ степныхъ мѣстностяхъ поступаетъ въ продажу огромными гуртами осенью

при переходѣ на зимній кормъ и долженъ быть распроданъ быстро, такъ какъ прокормъ скота въ городѣ обходится дорого; очевидно, необходимы особыя для этого ярмарки, на которыя и собираются гуртовщики изъ разныхъ мѣстъ. Такое же значеніе имѣли прежде хлѣбныя ярмарки, утратившія его теперь, когда желѣзнодорожное и пароходное сообщеніе создало постоянные хлѣбные рынки и складочные пункты. Шерстяныя ярмарки лучше сохраняютъ свое значеніе, такъ какъ въ торговлѣ шерстью особенно важны ея сорта, и ярмарки служатъ какъ бы выставками, на коихъ скупщики могутъ выбирать шерсть того качества, которое наиболѣе соотвѣтствуетъ особымъ назначеніямъ. Хмѣль, ленъ, пушнина и многіе другіе товары продаются главнымъ образомъ на спеціальныхъ ярмаркахъ.

Глава пятая.

Отрасли товарной торговли.

I. Торговля продуктами сельскаго производства. Продукты сельскаго хозяйства поступаютъ на рынки главнымъ образомъ въ видѣ сырья. Часть такого сырья переходитъ непосредственно изъ рукъ сельскихъ хозяевъ въ руки потребителей или фабрикантовъ, минуя торговое посредничество; остальное распредѣляется торговлей. Складочными мѣстами сельско-хозяйственнаго сырья всегда бываютъ узловые пункты путей сообщенія; въ особенности удобны для этого большія рыночныя пристани, соединенныя желѣзными дорогами съ общей сѣтью. Сельскохозяйственное сырье скупается для потребленія городовъ, для мѣстныхъ производствъ и для вывоза. Многіе продукты сельскаго хозяйства служатъ предметами міровой торговли, при чемъ европейскіе продукты встрѣчаютъ весьма серьезную конкуренцію со стороны подвоза изъ другихъ частей свѣта. Главнѣйшія отрасли этой торговли:

1) *Хлѣбная.* Важнѣйшими предметами ея оборотовъ являются обычные европейскіе хлѣба въ зернѣ (рожь, пшеница, овесъ, ячмень и проч.); также мука и масленичныя сѣмена. Различаютъ вывозную, ввозную, внутреннюю и транзитную хлѣбную торговлю. Въ Россіи имѣютъ значеніе только внутренняя и вывозная. Во внутренней хлѣбной торговлѣ спеціальные торговцы должны считаться съ немаловажной конкуренціей, которая создается имъ торговыми операціями землевладѣльцевъ и мукомольныхъ предпринимателей.

Въ этой торговлѣ имѣютъ особенное значеніе сильныя колебанія цѣнъ при весьма равномѣрномъ потребленіи. Урожаи различны не только по количеству, но и по качеству получаемаго зерна; при хорошемъ урожаѣ въ большинствѣ случаевъ цѣны падаютъ значительно ниже пропорціональнаго отношенія; точно также при плохомъ урожаѣ повышеніе хлѣбныхъ цѣнъ бываетъ непропорціонально велико. Въ странахъ съ густымъ культурнымъ и зажиточнымъ населеніемъ хлѣбныя цѣны всегда выше, чѣмъ въ малокультурныхъ, рѣдко населенныхъ странахъ. Улучшенія въ путяхъ сообщенія отражаются на уравненіи хлѣбныхъ цѣнъ очень сильно.

Кромѣ годичныхъ колебаній хлѣбныхъ цѣнъ въ зависимости отъ уро-

жаевъ, наблюдаютъ кратковременныя колебанія, создаваемыя главнымъ образомъ спекуляціей. Особенно сильны колебанія хлѣбныхъ цѣнъ въ іюнѣ, іюлѣ и августѣ мѣсяцахъ. Въ хлѣбныхъ спекуляціяхъ вообще приходится принимать во вниманіе особыя условія по временамъ года, при чемъ важнѣйшими моментами являются: время осеннихъ закупокъ, періодъ саннаго подвоза къ желѣзнымъ дорогамъ и навигаціонный періодъ.

Вліяніе спекуляціи на хлѣбную торговлю очень существенно, но стихійно ибо огромное число спекулирующихъ приводитъ къ полному безсилію каждаго въ отдѣльности искусственно повліять на цѣны.

2) *Торговля шерстью* распространена въ районахъ: гдѣ процвѣтаетъ овцеводство, а именно: въ Испаніи, въ Австро-Венгріи, въ Россіи, въ Австраліи и въ западныхъ частяхъ Азіи. Въ торговлѣ шерстью главнѣйшими покупателями являются фабричные поставщики опредѣленныхъ сортовъ шерсти, вслѣдствіе чего имѣетъ первостепенное значеніе сортировка товара и однородность въ партіяхъ.

3) *Торговля виномъ и спиртомъ*, въ виду чрезвычайнаго разнообразія существующихъ сортовъ этого товара и вслѣдствіе особенностей обложенія, подраздѣляется на нѣсколько категорій. Въ торговлѣ *виноградными* винами важнѣе всего тонкое знаніе сортовъ и ихъ особенностей, такъ какъ даже одинъ и тотъ же сортъ различныхъ сборовъ имѣетъ различную цѣнность и различныя свойства въ храненіи. Въ спекуляціяхъ винами приходится имѣть въ виду качество ожидаемаго сбора, что очень трудно, такъ какъ вино всегда можетъ оказаться не такимъ, какое ожидается, или не въ томъ количествѣ, какое можно было предположить до сбора винограда. Складочные пункты вина всегда находятся въ районѣ его производства. Оптовая торговля виноградными винами успѣшна только при большой спеціализаціи и при непосредственныхъ сношеніяхъ торговца съ винодѣлами. Нелегкія, но прибыльныя спекуляціи совершаются на выдержкѣ винъ и на постоянныхъ поставкахъ крупнымъ потребительнымъ предпріятіямъ, причемъ однако, приходится имѣть дѣло съ очень оживленной конкуренціей. Въ розничной продажѣ большое зло составляетъ фальсификація винъ, подрывающая потребленіе и дѣла оптовыхъ предпріятій. Въ виноторговлѣ имѣетъ самое широкое примѣненіе система разсылки агентовъ и путешествующихъ приказчиковъ. Торговля *спиртомъ*, внутренняя, съ установленіемъ въ Россіи казенной монополіи розничной продажи хлѣбнаго вина, превращается въ чисто подрядное на казну дѣло; экспортная торговля спиртомъ тѣсно связана съ условіями хлѣбной торговли и въ спекулятивномъ отношеніи однородна. Особенность этой торговли составляетъ необходимость въ значительныхъ свободныхъ капиталахъ для залоговъ.

4) *Табачная* торговля въ высшей степени стѣснена сложными установленіями фискальнаго характера, а въ нѣкоторыхъ государствахъ монополіями. Въ розничной торговлѣ она весьма прибыльна, вслѣдствіе устойчивости цѣнъ и ровнаго потребленія; въ оптовыхъ оборотахъ она надежна главнымъ образомъ при табачныхъ фабрикахъ.

5) *Торговля растительными маслами* становится трудной и опасной вслѣдствіе тяжелой конкуренціи съ торговлей минеральными маслами и вслѣдствіе усиливающагося потребленія колоніальныхъ маселъ.

6) *Торговля сѣменами* распадается

на двѣ отрасли: на торговлю масличными сѣменами и на торговлю сѣменами различныхъ травъ и злаковъ для сельскаго хозяйства. Крупное значеніе имѣетъ лишь первая, примыкающая къ хлѣбной торговлѣ и съ нею однородная; вторая развивается съ развитіемъ много-польнаго сѣвооборота и съ процвѣтаніемъ огородничества и садоводства, иначе говоря, имѣетъ крупное значеніе въ странахъ съ интенсивнымъ земледѣліемъ.

7) Торговля *техническими растеніями*, гл. обр., льномъ, пенькою, хлопкомъ и красильными растеніями, а также огородными продуктами, каковы хмѣль, цикорія и проч., имѣетъ ту особенность, что бываетъ успѣшна лишь при очень внимательномъ отношеніи къ качеству товара. Эта торговля сильно подрывается недобросовѣстностью мелкихъ поставщиковъ и фальсификаціею.

II. Торговля скотомъ и продуктами скотоводства по размѣрамъ общихъ оборотовъ имѣетъ въ земледѣльческихъ странахъ первостепенное значеніе. Потребленіе мяса, кожъ, молочныхъ и мелкихъ продуктовъ скотоводства всюду повышается. Повышаются также требованія отъ качества возовыхъ животныхъ, число которыхъ, въ потребленіи, однако, не повышается. Главнѣйшіе рынки въ этой торговлѣ обусловливаются удобными транспортными условіями въ районахъ скотоводства. Съ увеличеніемъ населенія облегчается сбытъ мясныхъ и молочныхъ продуктовъ, но затрудняются условія скотоводства и торговли живымъ скотомъ, вслѣдствіе дороговизны прокорма. Наибольшія выгоды получаются при хорошихъ транспортныхъ условіяхъ и возможности быстрой перевозки скота и продуктовъ скотоводства изъ малонаселенныхъ степныхъ районовъ въ густонаселенные фабричные районы. Южная Америка и Россія располагаютъ наилучшими подобными условіями. Колебаніе цѣнъ очень значительно въ торговлѣ скотомъ и мясными продуктами; въ торговлѣ молочными продуктами цѣны, наоборотъ, устойчивы. Въ перевозкѣ важнѣе всего имѣть возможность пересылать окончательные продукты, каковы мясо, окорока, молоко, сливки, масло и проч., непосредственно изъ районовъ скотоводства въ мѣста потребленія, при томъ быстро и безъ порчи. Потребленіе сыра зависитъ отъ народныхъ привычекъ, но всюду можетъ быть поднято внимательнымъ отношеніемъ къ вкусу потребителей.

III. Лѣсными продуктами торговля всюду ведется въ значительныхъ размѣрахъ. Дерево требуется различныхъ качествъ въ зависимости отъ того, идетъ-ли оно на постройки, на топливо или на подѣлки. Строевой лѣсъ тоже неодинаковъ для постройки домовъ, судовъ и желѣзнодорожныхъ сооруженій. Строевой лѣсъ всюду и сильно повышается въ цѣнѣ и смѣло можетъ выдерживать конкуренцію съ другими строительными матерьялами. Растительное топливо тоже все еще систематически повышается въ цѣнѣ, но врядъ-ли удержится въ такомъ положеніи, такъ какъ быстро вытѣсняется въ потребленіи минеральнымъ топливомъ, торфомъ и усовершенствованіями въ области электричества (проведеніемъ силъ на дальнія разстоянія). Въ лѣсной торговлѣ транспортное дѣло важнѣе всего.

Въ торговлѣ прочими лѣсными продуктами наибольшее значеніе имѣетъ внимательное отношеніе къ качеству товара, такъ какъ конкуренція очень сильна и многообразна.

Каменно-угольная торговля столько же, какъ и лѣсная, зависитъ отъ транспортныхъ условій. Въ этой торговлѣ

имѣются свои центральные рынки въ каменно-угольныхъ бассейнахъ и свои главенствующія биржи. Вслѣдствіе конкуренціи съ нефтью и другихъ причинъ, каменноугольныя цѣны сдѣлались весьма неустойчивыми. Спекуляціи въ этой торговлѣ весьма обширны, но принадлежатъ къ числу опасныхъ. На каменно-угольную торговлю имѣютъ существенное вліяніе политическія условія и въ особенности военно-морскія.

IV. Торговля колоніальными товарами, къ каковой относятся также чайная, бакалейная и фруктовая, имѣетъ дѣло главнымъ образомъ съ привозными продуктами. Такъ какъ товаръ въ этой торговлѣ большею частью очень непрочный въ храненіи, она считается трудной и рискованной, но зато вообще выгодна, не взирая на значительную конкуренцію. Первостепенное значеніе въ ней имѣютъ: умѣлые въ обращеніи съ товаромъ служащіе и хорошее помѣщеніе. Сбытъ ровный и вообще хорошій. Въ оптовыхъ дѣлахъ трудны главнымъ образомъ закупки и транспортныя условія.

Торговля техническими продуктами колоній, напр. хлопкомъ, индиго и т. п., въ европейскихъ странахъ всегда бываетъ оптовая и безъ посредничества розничной, такъ какъ ея товары закупаются фабрикантами оптомъ. Главный рынокъ техническихъ колоніальныхъ товаровъ находится теперь въ Лондонѣ.

Въ Россіи колоніальные товары составляютъ предметъ ввоза, за исключеніемъ сахара, являющагося предметомъ немаловажнаго вывоза.

Цѣны въ колоніальной торговлѣ вообще неустойчивы. Потребленіе во всѣхъ культурныхъ странахъ растетъ. Наиболѣе ходовыми товарами являются преимущественно среднихъ сортовъ.

V. Торговля аптекарскими товарами, захватывающая также парфюмерную и москательную, имѣетъ дѣло съ матеріалами аптечнаго примѣненія въ узкомъ значеніи слова, затѣмъ съ различными химическими продуктами, красками, лаками, мыломъ и проч. Эта торговля всюду развивается чрезвычайно быстро, вслѣдствіе хорошаго сбыта, продолжающаго возрастать. Процвѣтаетъ гл. обр. оптовая торговля; розничная, не смотря на превосходный сбытъ, сильно затруднена конкуренціей. Какъ и въ колоніальной торговлѣ, огромное значеніе имѣетъ умѣлое храненіе товаровъ, изъ коихъ многіе легко портятся, а нѣкоторые въ добавокъ опасны. Торговля аптекарскими товарами чрезвычайно страдаетъ отъ фальсификаціи, практикуемой многими розничными продавцами въ большихъ размѣрахъ.

Родственною ей является торговля продуктами металлургіи, плавильнаго дѣла вообще, солью и продуктами изъ соли, нефтью и нефтяными продуктами и т. п. Торговля этими товарами бываетъ вполнѣ успѣшна лишь въ значительныхъ размѣрахъ; сбытъ вообще хорошій, но неровный; конкуренція чрезвычайно напряженная; цѣны неустойчивы. Поставочное дѣло примѣняется въ ней широко и даже преобладаетъ. Спекуляціи весьма обширны въ послѣднее время во всей Европѣ, съ опаснымъ игорнымъ направленіемъ, съ частными соглашеніями между главнѣйшими руководителями ради искусственнаго поднятія цѣнъ и съ другими важными недостатками, которые могутъ привести къ тяжелому общему кризису.

VI. Торговля такъ называемыми *городскими товарами* очень разнообразна; сюда относится торговля металлическими издѣліями, галантерейнымъ товаромъ, мелочнымъ, предметами роскоши, ювелирными издѣліями, оптичес-

кими, канцелярскими принадлежностями, посудой, игрушками и проч. Отличительная черта такой торговли ея малая пригодность для оптовыхъ систематическихъ оборотовъ биржевого характера. Розничные торговцы большею частью запасаются такими товарами непосредственно отъ фабрикантовъ и ремесленниковъ; оптовыя дѣла сосредоточиваются главнымъ образомъ на заграничныхъ товарахъ. Въ западныхъ государствахъ такіе товары являются предметомъ немаловажнаго экспорта, въ Россіи—предметомъ ввоза.

VII. Торговля *мануфактурными товарами*, какъ принято ее называть въ чисто условномъ смыслѣ, обнимаетъ собою торговлю продуктами обработки волокнистыхъ веществъ и ношебными вещами. И въ этой отрасли оптовыя предпріятія торгуютъ главнымъ образомъ заграничнымъ товаромъ; товаръ внутренняго производства большею частью поступаетъ отъ фабриканта къ розничному торговцу непосредственно. Оптовый характеръ имѣетъ также вывозная торговля этимъ товаромъ. Въ западно-европейскихъ странахъ вывозъ этого рода чрезвычайно великъ и занимаетъ второе мѣсто послѣ вывоза металлическихъ издѣлій; въ Россіи вывозъ еще не великъ, но развивается довольно успѣшно, гл. обр. по азіатской границѣ.

Сбытъ мануфактурныхъ товаровъ значителенъ, но неровенъ и неравномѣренъ. Конкуренція развита чрезвычайно. Важнѣйшимъ условіемъ успѣшности дѣлъ въ розничной торговлѣ является широкій выборъ товаровъ на всѣ вкусы и всѣ цѣны.

Торговля модными товарами требуетъ внимательнаго отношенія къ измѣненіямъ моды и самаго чуткаго соблюденія ея законовъ. Мода ведетъ къ расширенію сбыта соотвѣтственныхъ фабрикатовъ, но въ то же время ограничиваетъ время ихъ полной цѣнности. Въ торговлю мода вноситъ немалыя трудности и лишній рискъ, такъ какъ приводитъ къ обезцѣненію не проданныхъ своевременно запасовъ товара. Перемѣны моды становятся все чаще и существеннѣе; недавно еще такихъ частыхъ перемѣнъ не было. Дошло до того, что иногда, не смотря на улучшенныя средства сношеній, въ большихъ городахъ выходитъ изъ моды товаръ, не успѣвшій еще достигнуть малыхъ провинціальныхъ городовъ. Въ публикѣ поощреніе модѣ зависитъ отъ соревнованія въ тщеславіи; при этомъ погоня за постояннымъ соблюденіемъ моды обходится потребителямъ очень дорого, такъ какъ производитель всегда долженъ продавать новомодный товаръ по наивысшимъ возможнымъ цѣнамъ, чтобы покрывать потери на обезцѣненіи запасовъ, вышедшихъ изъ моды. Потребители, пренебрегающіе соблюденіемъ моды, наоборотъ, сильно выгадываютъ на ея измѣненіяхъ, такъ какъ покупаютъ товаръ по сильно пониженнымъ цѣнамъ.

Потребители требуютъ измѣненій моды, но не они создаютъ эти измѣненія. Фабрикантъ, желая найти преимущества въ конкуренціи, придумываетъ новые образцы, которые и предлагаетъ затѣмъ публикѣ. Если образцы соотвѣтствуютъ направленію господствующихъ вкусовъ, мода на нихъ устанавливается сама собою въ центрахъ, господствующихъ въ такихъ дѣлахъ, и тотчасъ же разносится модными изданіями по всему свѣту. Если же образцы неудачны, т. е. не привьются въ модныхъ центрахъ, мода на нихъ не установится, сколько бы ни добивались этого заинтересованные предприниматели, и продуктъ продается плохо, да и то только въ качествѣ

новинки, пока не появляются новые и болѣе удачные образцы. Предметы дѣйствительно прекрасные или особенно практичные всегда удерживаются въ торговлѣ гораздо дольше моды на нихъ; нерѣдко такіе предметы удерживаются въ потребленіи даже навсегда и остаются какъ бы внѣ моднаго конкурса. Въ этихъ случаяхъ производители бываютъ широко вознаграждены и заслуживаютъ этого, ибо самое постоянство успѣха образца свидѣтельствуетъ о его достоинствѣ. Ясно, что придумывать хорошіе новые образцы гораздо труднѣе, чѣмъ видоизмѣнять существующіе; поэтому дѣйствительныхъ новинокъ въ модныхъ предметахъ бываетъ мало, и чаще всего видоизмѣняются разные прежніе образцы, примѣняясь къ теченіямъ вкуса.

VIII. Торговля предметами искусства, благодаря постояннымъ техническимъ усовершенствованіямъ въ ихъ производствахъ, пріобрѣла міровое значеніе. Ея главнѣйшими предметами являются не самые оригиналы художественнаго творчества, а ихъ воспроизведенія удешевленными способами. Особенно широкое распространеніе получили продукты литографическихъ и фотографическихъ производствъ съ ихъ побочными отраслями. Въ большинствѣ случаевъ издатель пріобрѣтаетъ отъ художника оригиналъ съ правомъ его воспроизведенія и затѣмъ самъ же торгуетъ воспроизведеніями; независимо отъ того отдѣльные розничные торговцы торгуютъ чужими изданіями, которыя закупаютъ у издателей, а частью принимаютъ отъ нихъ на коммиссію. Наибольшіе обороты совершаются въ области народныхъ изданій такого рода, распространяющихся иногда въ чрезвычайно значительномъ числѣ.

XI. Книжная торговля. Книга, въ качествѣ товара, имѣетъ чрезвычайно рѣзкія особенности. Вслѣдствіе огромной пользы, приносимой людямъ распространеніемъ книгъ, книжная торговля пользуется особымъ почетомъ и всевозможными законодательными льготами. Тѣмъ не менѣе книжная торговля сопряжена съ очень значительными коммерческими трудностями, которыя останутся навсегда неизбѣжными, ибо дѣйствительная цѣнность книгъ, какъ товара, всегда останется спорной, вслѣдствіе чего затрудняется пользованіе кредитомъ и затѣмняются всякіе расчеты.

Въ книжной торговлѣ надо различать три рода дѣятельности: издательство, книгопродавческія операціи общія и коммиссіонную книжную торговлю. Чаще всего всѣ три рода дѣятельности производятся однимъ и тѣмъ же предпріятіемъ. Въ издательствѣ труднѣе всего оцѣнка достоинствъ книги къ рукописи; ясно, что издатель долженъ обладать хорошими общими знаніями или располагать весьма просвѣщенными и надежными служащими. Въ общемъ книгопродавческомъ дѣлѣ наибольшее значеніе имѣетъ торговля учебниками, духовными и народными изданіями. Такія книги почти никогда не поручаются издателями на коммиссію, а потому книгопродавецъ долженъ ихъ закупать какъ всякій другой товаръ. При этомъ онъ можетъ пользоваться личнымъ кредитомъ, но отнюдь не вещественнымъ подъ свой товаръ. Коммиссіонный товаръ въ книжной торговлѣ рѣдко бываетъ ходовой. Во всякой книжной торговлѣ важнѣйшимъ условіемъ ея успѣшности надо считать: обильный запасъ всѣхъ ходовыхъ изданій, большой порядокъ, достаточныя библіографическія знанія продавцовъ и распорядителя и безупречную пунктуальность въ исполненіи заказовъ.

X. Торговля *подержаннымъ товаромъ* имѣетъ наибольшее развитіе въ тѣхъ странахъ, гдѣ существуютъ наименьшія различія въ образѣ жизни людей различнаго достатка. Въ этой торговлѣ надо различать торговлю антикварными предметами отъ торговли старьемъ. Антикварнымъ товаромъ называется такой, цѣнность котораго не понижается вслѣдствіе его подержанности. Древности, предметы искусства, мебель и рѣдкія книги составляютъ наиболѣе обычные предметы антикварной торговли. Она требуетъ особыхъ знаній, большой опытности и солидности. Она имѣетъ дѣло съ покупателями преимущественно высшихъ классовъ и достаточными, очень требовательными и взыскательными. Торговля старьемъ, наоборотъ, принадлежитъ къ простѣйшимъ, не требуетъ никакихъ особенныхъ знаній, доступна наименѣе солиднымъ предпріятіямъ низшихъ категорій и имѣетъ дѣло главнымъ образомъ съ бѣднѣйшими покупателями, которые добиваются только наибольшей возможной дешевизны и весьма невзыскательны во всемъ остальномъ. Торговля старьемъ всегда имѣетъ нѣкоторую связь съ низшими ломбардными предпріятіями, находится обыкновенно подъ особымъ надзоромъ полиціи и всюду остается въ пренебреженіи, какъ дѣло, серьезнаго коммерческаго міра недостойное.

Здѣсь отмѣчены лишь нѣкоторыя изъ наиболѣе типичныхъ отраслей товарной торговли. Всѣ прочія безчисленныя отрасли подобны разсмотрѣннымъ въ различныхъ комбинаціяхъ.

Глава шестая.

Торговля цѣнными бумагами.

1. Биржа представляетъ собою рынокъ высшаго значенія и является мѣстомъ, гдѣ встрѣчаются предприниматели для заключенія различныхъ сдѣлокъ. Во всякомъ торговомъ центрѣ биржа необходима въ высшей спекуляціи, какъ товарные рынки въ низшей; когда нѣтъ биржи, подготовленіе крупныхъ сдѣлокъ отнимаетъ много лишняго времени и дѣла идутъ менѣе правильно. Товарныя биржи весьма древни; фондовыя существуютъ съ XVI столѣтія, но развились только въ XVIII ст. Главнѣйшей ареной нынѣшнихъ спекуляцій всегда являются фондовыя биржи. Предметомъ операцій служатъ векселя, облигаціи, акціи и прочія цѣнности такого рода. Въ большихъ коммерческихъ центрахъ имѣются спеціальныя биржи; такъ, въ Лондонѣ есть отдѣльныя биржи: обще-товарная и вексельная, фондовая, для иноземныхъ биржевыхъ цѣнностей, хлѣбная, каменно-угольная, корабельная и страховая. Въ малыхъ центрахъ бываетъ обыкновенно лишь одна общая биржа, на коей преобладаютъ иногда спекуляціи какой-нибудь отдѣльной отрасли, придающія ей спеціальный характеръ; такъ, Кіевская биржа сдѣлалась спеціальной въ свекло-сахарныхъ операціяхъ. Нерѣдки случаи, что городъ обходится безъ учрежденія биржи благодаря какому-нибудь мѣстному обычаю; въ этихъ случаяхъ, обыкновенно, коммерческіе дѣятели встрѣчаются въ какой-нибудь гостинницѣ, въ клубѣ, въ кофейнѣ и т. п.

Биржевыя сношенія основываются частью на установившихся торговыхъ

обычаяхъ, частью на узаконеніяхъ. Узаконенія касаются гл. обр. наружныхъ сторонъ биржевой жизни; обычаи захватываютъ ее глубже. Время биржевыхъ собраній назначается не произвольно, а соотвѣтственно мѣстнымъ обыкновеніямъ и особенностямъ главныхъ оборотовъ. Фондовая биржа требуетъ болѣе напряженнаго общественнаго вниманія и большой быстроты сношеній; поэтому ея собранія бываютъ обыкновенно ежедневно, кромѣ праздничныхъ дней. Товарная биржа не требуетъ такого напряженія и довольствуется менѣе частными собраніями, иногда лишь разъ или два раза въ недѣлю. Случается, что одного собранія фондовой биржи въ день бываетъ недостаточно; тогда назначаютъ иногда вторичныя послѣобѣденныя собранія, но чаще возникаютъ частныя собранія въ какомъ-нибудь условномъ мѣстѣ, гдѣ и совершаются такъ называемыя „послѣ-биржевыя" сдѣлки. Опытомъ дознано, что всякое административное давленіе на дѣла официальной биржи только умаляетъ ея значеніе и поднимаетъ значеніе послѣ биржевыхъ операцій.

II. Торговля процентными бумагами. Изъ всѣхъ предметовъ торговли на фондовой биржѣ, важнѣйшее значеніе имѣютъ процентныя бумаги. Торговля процентными бумагами отличается отъ торговли прочими биржевыми цѣнностями тѣмъ, что тутъ важнѣйшіе обороты совершаетъ внѣбиржевая публика черезъ посредство коммиссіонеровъ и маклеровъ. Коммиссіонеры и маклера исполняютъ еще порученія иногороднихъ заказчиковъ, какъ изъ публики, такъ и биржевого міра. Такимъ образомъ въ рукахъ коммиссіонеровъ и маклеровъ сосредоточиваются главнѣйшія операціи по покупкѣ и продажѣ процентныхъ бумагъ и не всегда можно отличать, совершается ли крупная операція за счетъ многихъ мелкихъ кліентовъ или за счетъ одного крупнаго спекулянта.

Къ официальной котировкѣ на биржѣ допускаются не всякія бумаги; въ официальный биржевой бюлетень вносятся только цѣны бумагъ допущенныхъ къ котировкѣ. Такимъ образомъ официальный бюлетень является прейскурантомъ котированныхъ цѣнностей, но лишь послѣ сдѣлокъ. Частный бюлетень можетъ имѣть значеніе дѣйствительнаго прейскуранта для будущаго, а именно, когда банкирское предпріятіе публикуетъ свой бюлетень, объявляя, что по означеннымъ въ немъ цѣнамъ продаетъ и покупаетъ бумаги. Срокъ дѣйствія такого прейскуранта—до слѣдующаго биржевого собранія. Официальный биржевой бюлетень составляется для руководства обозначенными въ немъ цѣнами во всѣхъ операціяхъ, по коимъ расчетъ условливается „по курсу". Частный бюлетень никакого условнаго значенія не имѣетъ.

Сравнивая бюлетени нѣсколькихъ биржъ за одинъ и тотъ же день, мы видимъ значительную разницу въ цѣнахъ. Разница эта зависитъ частью отъ дѣйствительной разноцѣнности бумагъ на различныхъ рынкахъ, частью отъ различныхъ способовъ котировки. Такъ на русскихъ и нѣмецкихъ биржахъ облигаціи котируются не считая наросшихъ процентовъ по текущему купону, тогда какъ на парижской и лондонской биржѣ присчитываются и эти проценты. Точно также на одной и той же биржѣ нѣкоторыя цѣнности котируются различно.

Въ бюлетенѣ проставляются обыкновенно цѣны, предлагаемыя покупателями. цѣны, требуемыя продавцами и цѣны по коимъ состоялись сдѣлки. Цѣны покупателей отмѣчаются иногда

словомъ „деньги“ (argent, Geld) или соотвѣтственной буквой: „Д.“ („A“, „G“). Случается, что отдѣльныхъ графъ для проставленія такихъ цѣнъ въ бюлетенѣ нѣтъ и проставляются только цѣны, по коимъ состоялись сдѣлки, а если сдѣлки не состоялись—цѣны продавцовъ или покупателей съ помѣткой въ первомъ случаѣ „продавцы“ (на иностр. биржахъ „Brief“, „Lettre“) а во второмъ—„деньги“ (на иностр. бирж. „Geld“, Argent“). Порученіе маклеру и коммиссіонеру дается либо безъ обозначенія предѣльныхъ цѣнъ (напр. „купить по наилучшимъ цѣнамъ“) или съ ограниченіемъ полномочія предѣльными цѣнами (напр.: „купить не дороже 000“, „продать не дешевле 000“). Принято сперва выполнять неограниченныя порученія и лишь потомъ ограниченныя.

Ш. Назначеніе биржевыхъ операцій. Биржевыя цѣнности покупаются либо въ *крѣпкія руки*, т. е. ради помѣщенія капитала, либо *для спекуляціи*..

А. Закупки бумагъ въ крѣпкія руки совершаются гл. обр. банковыми предпріятіями по порученію капиталистовъ а частью и для себя, чтобы имѣть достаточный запасъ такого товара для текущей продажи кліентамъ. Выгоды банка на такихъ операціяхъ всецѣло зависятъ отъ числа кліентовъ и значительности ихъ порученій. Прибыль довольно опредѣленная, такъ какъ пока банкъ на процентныхъ бумагъ не спекулируетъ, онъ держитъ въ запасѣ лишь малоколеблющіяся въ цѣнѣ бумаги и довольствуется такою же прибылью, какая получается въ товарной торговлѣ. Самыя крупныя дѣла этого рода совершаются банками при выпускѣ бумагъ, напр. при выпускѣ новыхъ государственныхъ облигацій. Въ этомъ случаѣ банкъ является какъ бы розничнымъ торговцемъ бумагъ, которыя пріобрѣтаетъ отъ выпускающаго учрежденія оптомъ и на особыхъ льготныхъ условіяхъ. Курсовая разница при этомъ возможна и составляетъ рискъ операціи; если бумага не пойдетъ въ продажѣ по ожидаемой цѣнѣ и ея курсъ упадетъ ниже цѣны, по коей банкъ принялъ бумагу отъ выпускающаго учрежденія, то онъ несетъ убытокъ; зато въ случаѣ повышенія курса разница составитъ крупную добавочную прибыль банка.

Б. Спекулятивныя операціи совершаются ради выгодъ на курсовой разницѣ. Нѣкоторыя изъ подобныхъ операцій можно осуществлять на весьма крупныя суммы съ самымъ незначительнымъ капиталомъ, что и приманиваетъ къ такимъ дѣламъ наименѣе солидныхъ предпринимателей.

Въ биржевомъ мірѣ различаютъ нѣсколько категорій спекулирующихъ предпринимателей:

1) Во главѣ биржевого міра стоятъ руководители крупныхъ банковыхъ и торговыхъ предпріятій: директора банковъ и кредитныхъ учрежденій, банкиры, крупные капиталисты и проч. Такъ называемой биржевой игрой, т. е. рискованными спекуляціями на курсовую разницу, дѣятели этого круга вообще не занимается. Они довольствуются постоянными выгодами на коммиссіонныхъ дѣлахъ и вмѣшиваются въ спекуляцію лишь въ отдѣльныхъ случаяхъ, когда рискъ незначителенъ и вѣрная прибыль обусловливается только примѣненіемъ крупныхъ капиталовъ. Такъ, напр., изъ нихъ составляются синдикаты для выпуска новыхъ общественныхъ займовъ, для скупки бумагъ вполнѣ солидныхъ и упавшихъ въ цѣнѣ только вслѣдствіе денежнаго кризиса и т. п.

2) Биржевые маклеры исполняютъ лишь порученія своихъ кліентовъ, но

несомнѣнно вліяютъ на спекуляцію даже въ тѣхъ случаяхъ, когда лично остаются ей непричастны, такъ какъ во многихъ случаяхъ могутъ повліять на спросъ и предложеніе отдѣльныхъ бумагъ.

3) Временные спекулянты появляются обыкновенно во время особеннаго оживленія биржевыхъ дѣлъ. Это большею частью дѣльцы, не имѣющіе постоянныхъ сношеній съ биржей и которыхъ только увлекаютъ особенно благопріятные моменты для биржевыхъ спекуляцій. Между временными спекулянтами отличаютъ періодическихъ, т. е. появляющихся періодично въ одни и тѣ же сроки, напр., во время осенняго оживленія дѣлъ.

4) Профессіональные спекулянты составляютъ на биржѣ очень многочисленную группу. Они сдѣлали себѣ профессію изъ биржевой игры и, не обладая серьезными капиталами, оперируютъ почти исключительно срочными сдѣлками на курсовую разницу. Составъ группы профессіональныхъ спекулянтовъ всегда перемѣнный, такъ какъ одни окончательно раззоряются и исчезаютъ, другіе же, пріобрѣтя нѣкоторый капиталъ на счастливо проведенныхъ спекуляціяхъ, благоразумно покидаютъ поприще профессіональной спекуляціи и переходятъ къ болѣе прочнымъ предпріятіямъ.

5) Особую группу составляютъ мелкіе биржевые агенты (coulissiers). Въ сущности, это тѣ же маклера, но безъ офиціальнаго положенія. Благодаря обширнымъ связямъ въ мелкомъ торговомъ мірѣ и вслѣдствіе крайнѣй неразборчивости въ выборѣ своей кліентуры, они имѣютъ иногда очень обширную практику и черезъ ихъ руки проходятъ въ общемъ итогѣ немаловажныя дѣла. Прежде такихъ агентовъ сурово преслѣдовали; теперь на ихъ дѣятельность смотрятъ снисходительнѣе и на большинствѣ биржъ ихъ не только не преслѣдуютъ, но зачастую примѣняютъ въ качествѣ помощниковъ маклеровъ.

IV. Способы спекуляцій съ процентными бумагами. Биржевыя операціи дѣлятся на двѣ главныя группы: 1) *простыя* и 2) *срочныя*. Простыя сдѣлки являются обыкновенной рыночной торговлей биржевыми цѣнностями на наличныя или въ кредитъ, въ большинствѣ случаевъ въ крѣпкія руки или изъ крѣпкихъ рукъ. При помощи простыхъ сдѣлокъ спекулируютъ только крупные биржевые дѣятели и лишь въ очень значительныхъ размѣрахъ.

Срочныя сдѣлки, наоборотъ, практикуются главнымъ образомъ ради спекуляціи и преимущественно второстепенными спекулянтами. Для срочныхъ сдѣлокъ не нужно большихъ капиталовъ, такъ какъ отъ покупателя требуется только внесеніе нѣкотораго задатка. Самая сдѣлка по наружному характеру имѣетъ видъ поставочной: покупатель заказываетъ банкиру или иному биржевому дѣятелю купить на биржѣ столько то такихъ то бумагъ со сдачей ихъ къ такому-то сроку; самый срокъ назначается обыкновенно на послѣдній день мѣсяца (ultimo) или на 15-ое число мѣсяца (medio). Ясно, что при этомъ покупатель спекулируетъ на повышеніе, т. е. надѣется, что къ назначенному сроку курсъ бумаги повысится, при чемъ насколько курсъ повысится, такова будетъ его прибыль. Продавецъ, наоборотъ, можетъ выгодать только на пониженіи заказанныхъ бумагъ. По роду соглашенія такія срочныя сдѣлки бываютъ пяти видовъ:

1) *Твердыя* (непремѣнныя). По такимъ сдѣлкамъ сдача заказанныхъ бумагъ должна непремѣнно состояться въ точно опредѣленный срокъ.

2) *Твердыя съ постепенной сдачей.* Въ этомъ случаѣ срокъ сдѣлки является лишь предѣльнымъ срокомъ сдачи бумагъ, которыя могутъ быть доставлены или потребованы и ранѣе, до наступленія предѣльнаго срока, постепенно или полностью, съ предупрежденіемъ другой стороны за одни сутки.

3) *Со сдачей бумагъ въ опредѣленный промежутокъ времени.* По такимъ сдѣлкамъ назначаютъ два предѣльныхъ срока „отъ такого-то по такое-то число". Сдача бумагъ не можетъ состояться ранѣе перваго срока, но въ промежутокъ времени, опредѣленный сроками можетъ выполняться какъ при постепенной поставкѣ.

4) *Сдѣлки съ преміей* или *условныя* отличаются ограниченіемъ риска обѣихъ договаривающихся сторонъ или одной изъ нихъ. Въ этомъ случаѣ условленная премія является простой неустойкой, уплативъ которую одинъ изъ заключившихъ сдѣлку можетъ отказаться отъ дальнѣйшаго ея выполненія. Сдѣлки съ преміей бываютъ:

а) *простыя*; въ этихъ случаяхъ одна изъ сторонъ, обыкновенно, покупатель, сохраняетъ право отступленія уплативъ премію, (неустойку); гораздо рѣже продавецъ выговариваетъ себѣ такое право; премія чаще всего уплачивается впередъ, въ видѣ задатка;

б) *стелляжъ* („на выборъ"); при такой сдѣлкѣ каждый изъ договаривающихся оставляетъ за собою право по наступленіи срока сдѣлки либо выполнить основную сдѣлку, либо отступить въ формѣ обратной сдѣлки по особо условленному курсу. Иначе говоря продавецъ имѣетъ право поставить запроданныя бумаги или купить ихъ обратно по особому условному курсу; точно также покупатель можетъ принять бумаги или продать ихъ обратно по особо условленному на случай отступленія курсу;

в) *двойная сдѣлка на выборъ* получается, когда продавецъ выговариваетъ себѣ права стелляжа, а покупатель—право отступленія за платежъ опредѣленной преміи;

г) *сложная сдѣлка твердая и съ преміей* („на пополамъ", auf Fest und Offen) заключается въ томъ, что опредѣленная часть заказа условливается какъ твердая сдѣлка, а остальная—какъ сдѣлка съ преміей; иначе говоря, въ случаѣ крупнаго измѣненія въ курсѣ, сдѣлка можетъ быть въ извѣстныхъ предѣлахъ ограничена, для уменьшенія риска; въ просторѣчіи такую сдѣлку стали называть „на пополамъ", такъ какъ чаще всего половина заказа условливается въ непремѣнной формѣ, а половина—съ преміей;

д) *сдѣлка кратная* (въ просторѣчіи: „съ нохомъ", une comune, ein Nachgeschäft) имѣетъ обратный характеръ, т. е. заключается въ предоставленіи обѣимъ сторонамъ соглашенія права увеличить ея размѣры въ опредѣленныхъ предѣлахъ (обыкновенно; въ два или въ три раза) по наступленіи срока ея выполненія; кратная сдѣлка носитъ чисто игорный характеръ, такъ какъ усиливаетъ рискъ, допуская повышеніе ставки; она позволяетъ покупателю, по наступленіи срока сдѣлки, потребовать отъ продавца еще добавочной поставки тѣхъ же бумагъ и по тому же курсу; но также продавецъ въ такой сдѣлкѣ можетъ потребовать отъ покупателя принятія опредѣленнаго добавочнаго числа тѣхъ же бумагъ.

5) *Продолженныя сдѣлки* состоятъ въ томъ, что въ случаѣ особенно невыгоднаго измѣненія курса къ сроку сдѣлки, она переносится по новому курсу на новый срокъ (иногда на

другое лицо) за особое вознагражденіе противной сторонѣ. Если переноса сдѣлки требуетъ покупатель, сдѣлка *репортируется* на новый срокъ (или на новое лицо) и уплачиваемая продавцу премія называется *репортомъ*; если же переносъ совершается по желанію продавца, онъ уплачиваетъ *депортъ* и сдѣлка *депортируется* на новый срокъ (или на новое лицо). Ясно, что репортъ можетъ потребоваться только при пониженіи курса, а депортъ—при повышеніи. Когда при этомъ сдѣлка переносится на другое лицо, съ нимъ заключается двойная сдѣлка: одна по покупкѣ или продажѣ бумагъ за наличныя, по курсу дня, другая обратная по продажѣ или покупкѣ тѣхъ же бумагъ съ нѣкоторой преміей въ его пользу, на срокъ.

Во всѣхъ срочныхъ сдѣлкахъ спекулируютъ на повышеніе или пониженіе. Покупатели являются повышателями, продавцы — понижателями; тѣ и другіе въ промежутокъ времени до наступленія ликвидаціоннаго срока стараются оказать соотвѣтственное вліяніе на биржу. Въ огромномъ большинствѣ случаевъ спекулянтамъ вовсе не требуются заказываемыя ими бумаги, вслѣдствіе чего въ такихъ дѣлахъ преобладаютъ фиктивныя сдѣлки и учитывается только курсовая разница. Въ нѣкоторыхъ государствахъ, въ томъ числѣ и въ Россіи, биржевая игра воспрещена; соотвѣтственно воспрещены фиктивныя сдѣлки и операціи продолженныя. Надо однако отмѣтить, что на практикѣ законъ безсиленъ въ противодѣйствіи биржевой игрѣ, такъ какъ сдѣлки заключаются негласно или оформливаются съ наружной стороны совершенно законно. Поэтому въ Германіи, во Франціи и въ Австріи система законодательнаго запрещенія биржевой игры покинута, и тамъ по крайней мѣрѣ сдѣлки совершаются гласно подъ общимъ биржевымъ контролемъ, что во многихъ отношеніяхъ предпочтительно.

V. Маневры спекулянтовъ заключаются въ попыткахъ вызвать искусственное измѣненіе курса. Важнѣйшіе пріемы при этомъ слѣдующіе:

1) *Скупка бумагъ.* Располагая достаточными капиталами, спекулянты стараются иногда скупить бумаги какой нибудь категоріи, чтобы вызвать ихъ недостатокъ въ предложеніи и соотвѣтственное крупное ихъ повышеніе. Когда это имъ удается, выполненіе ими же заключенныхъ твердыхъ сдѣлокъ по закупкѣ соотвѣтственныхъ бумагъ становится невозможнымъ и они предписываютъ своимъ противникамъ самыя суровыя условія.

2) *Распространеніемъ различныхъ слуховъ* спекулянты тоже не пренебрегаютъ. Нерѣдки при этомъ весьма низьменные пріемы: подкупъ газетныхъ сотрудниковъ, лживыя извѣстія, клевета, даже возбужденіе неправыхъ судебныхъ обвиненій — все это довольно обычные способы вызвать временное колебаніе курса.

3) Къ неблаговиднымъ пріемамъ повышательнаго характера надо отнести также различныя нятяжки въ отчетахъ акціонерныхъ обществъ. Лично заинтересованные въ повышеніи акцій директора нерѣдко стараются показать прибыль общества больше дѣйствительной или понесенные убытки какъ можно меньше.

4) Съ цѣлью повышательнаго маневра въ число руководителей акціонернаго предпріятія приглашаются иногда люди съ громкими именами. На толпу это всегда дѣйствуетъ обаятельно.

5) Прилагаются всевозможныя усилія добыть тайныя свѣдѣнья о политическихъ событіяхъ или административ-

ныхъ мѣропріятіяхъ на биржѣ еще неизвѣстныхъ. Соотвѣтственно такимъ свѣдѣніямъ заключаются сдѣлки и затѣмъ свѣдѣнья оглашаются въ такой формѣ, чтобы впечатлѣніе получилось особенно сильнымъ.

Нечего и говорить, что всякіе маневры съ цѣлью искусственнаго воздѣйствія на настроеніе биржи болѣе или менѣе предосудительны, а зачастую даже преступны. Особенно антипатичны понижательные пріемы. Приходится, однако, отмѣтить, что не существуетъ сколько-нибудь дѣйствительныхъ средствъ оградить биржу отъ этого зла. Только широкимъ просвѣщеніемъ и подъемомъ достоинства и гордости среди коммерческихъ дѣятелей вообще можно достичь существеннаго улучшенія въ этой, какъ и въ другихъ областяхъ.

VI. Въ народномъ хозяйствѣ значеніе торговли процентными бумагами меньше, чѣмъ торговли товарной. Она облегчаетъ только способы помѣщенія капиталовъ, причемъ, однако, облегчаетъ и вредную измѣнчивость въ помѣщеніи капиталовъ. Вредно также то, что новыя бумаги не сразу попадаютъ въ крѣпкія руки, а всегда бываютъ нѣкоторое время предметомъ биржевой игры. Несомнѣнно, однако, что въ концѣ концовъ именно благодаря биржѣ устанавливается оцѣнка бумагъ по ихъ дѣйствительнымъ достоинствамъ. Главнѣйшей изъ отрицательныхъ сторонъ торговли процентными бумагами остается ея свойство привлекать на биржу искателей легкой наживы и финансистовъ сомнительной нравственности, чѣмъ причиняется огромный вредъ полезнымъ биржевымъ дѣятелямъ и публикѣ.

Глава седьмая.

Предметы торговли процентными бумагами.

I. Государственныя облигаціи. Разсматривая государственныя облигаціи въ качествѣ товара, надо принимать во вниманіе слѣдующіе:

1) *Условія погашенія.* Различаютъ равномѣрно погашаемыя государственныя бумаги и рентныя. Погашеніе бумагъ первой категоріи совершается обыкновенно постепенно, по опредѣленной системѣ, тиражами; въ нѣкоторыхъ государствахъ (Швейцаріи, Америкѣ) преобладаютъ займы съ единовременнымъ погашеніемъ облигацій въ назначенный срокъ. Рентные займы бываютъ двухъ формъ: Либо кредиторы получаютъ именныя свидѣтельства на полученіе опредѣленной годовой ренты, безъ проставленія суммы капитала, но съ обозначеніемъ процентной таксы займа; таковы рентные займы во Франціи, въ Италіи, въ Бельгіи, въ Испаніи и въ Голландіи; такъ, напр., французская трехъ—процентная рента, вмѣсто облигаціи въ 10000 франковъ, имѣетъ видъ свидѣтельства (выписки изъ государственной долговой книги) на полученіе 300 фр. постояннаго годового дохода; ясно что такое свидѣтельство можетъ имѣть на биржѣ различную рыночную цѣну. Либо рентная бумага бываетъ составлена, какъ простая облигація, съ проставленіемъ ея номинальной валюты, и отличается только безсрочностью погашенія. Рыночная цѣнность такой рентной облигаціи бываетъ обыкновенно немного выше именной ренты той же номинальной стоимости, одинако-

вой надежности и той же доходности.

2) *Доходность* бумаги имѣетъ первостепенное значеніе при ея оцѣнкѣ. Доходность государственной бумаги всегда бываетъ точно установленная. Возможны, однако, положенія, при коихъ доходность такихъ бумагъ существенно измѣняется; такъ напр., при выплатѣ процентовъ по купонамъ кредитными билетами, коихъ курсъ понизился, при задержкахъ въ платежахъ и т. п. Доходность государственныхъ бумагъ измѣняется офиціально при помощи конверсій; конвертируя заемъ, государство предоставляетъ своимъ кредиторамъ на выборъ: получить ссуженный капиталъ обратно или оставить въ займѣ на новыхъ условіяхъ.

3) Облигаціи могутъ быть на предъявителя или именныя. На предъявителя бумаги считаются удобнѣе и популярнѣе, вслѣдствіе чего ихъ сбытъ всегда нѣсколько легче а потому и рыночная цѣна немного выше. Не смотря на это, всюду имѣются именныя облигаціи, въ виду большей ихъ надежности.

4) Наружный видъ облигацій весьма разнообразенъ. Важно только, чтобы изготовленіе такихъ бумагъ было очень заботливое и затруднялось необходимостью примѣненія дорогихъ и громоздкихъ машинъ а также искусства, то и другое для предупрежденія подделки. На облигаціи должны быть отпечатаны: ея номинальная цѣна, померъ и страница по государственной долговой книгѣ, главнѣйшія условія займа, порядокъ погашенія и проч. При облигаціи бываетъ обыкновенно купонный листъ и талонъ, для полученія новаго купоннаго листа, когда закончится старый; въ листѣ бываетъ обыкновенно купоновъ на 10 до 30 лѣтъ, иногда и на большій срокъ.

По именнымъ рентнымъ свидѣтельствамъ, какъ во Францію, рента выплачивается не по купонамъ, а болѣе сложнымъ порядкомъ, чаще всего особыми ассигнованіями на условленную кассу, какъ пенсіи, или посылкой кредиторамъ особыхъ ордеровъ для каждаго полученія отдѣльно.

II. Облигаціи городовъ, какъ по внутреннимъ ихъ условіямъ, такъ и наружно, мало отличаются отъ государственныхъ. Это весьма надежныя бумаги, курсъ коихъ обыкновенно даже устойчивѣе курса государственныхъ облигацій, такъ какъ онѣ меньше зависитъ отъ политическихъ событій. Въ торговлѣ такими облигаціями характерную черту составляетъ ихъ малое распространеніе внѣ своихъ постоянныхъ рынковъ; русскія городскія облигаціи, напр., обращаются почти исключительно въ своемъ городѣ и въ обѣихъ столицахъ. Теченіе процентовъ по такимъ бумагамъ и ихъ погашеніе производятся на тѣхъ же основаніяхъ, какъ въ государственныхъ займахъ.

III. Ипотечныя бумаги. Наиболѣе распространеннымъ типомъ такихъ бумагъ являются закладные листы. Это простые облигаціи, обезпечиваемыя недвижимой собственностью. Кредитныя учрежденія, выдающія ссуды подъ недвижимую собственность, принимаютъ въ залогъ лишь совершенно свободныя отъ долговъ имѣнія; самая ссуда составляетъ обыкновенно лишь $^1/_2$ или $^2/_3$ оцѣночной стоимости имѣнія; поэтому ипотечныя бумаги можно причислить къ наиболѣе надежнымъ. Закладные листы различныхъ учрежденій считаются болѣе или менѣе надежными въ зависимости отъ большей или меньшей осторожности, соблюдаемой учрежденіями въ оцѣнкѣ имѣній. Надо различать:

1) Закладные листы государственныхъ учрежденій, каковы, напр., дво-

рянскій или крестьянскій земельные банки. Это, въ сущности, простыя государственныя облигаціи.

2) Закладные листы земельныхъ банковъ почти столь же прочны, ибо цѣнность закладываемыхъ имѣній не можетъ быстро мѣняться, а операціи земельныхъ банковъ главнымъ образомъ ипотечныя.

3) Закладные листы городскихъ обществъ взаимнаго кредита, въ виду многосторонности банковыхъ операцій такихъ обществъ, и вслѣдствіе большаго колебанія цѣнъ городскихъ недвижимыхъ имуществъ, нѣсколько менѣе обезпечены, но во всякомъ случаѣ остаются весьма надежными бумагами.

Изъ сказаннаго видно, что ипотечныя бумаги считаются тѣмъ надежнѣе, чѣмъ спеціальнѣе ипотечная дѣятельность выпускающаго ихъ учрежденія, чѣмъ больше обезпеченій помимо заложенныхъ имуществъ и чѣмъ постояннѣе цѣны такихъ имуществъ. Доходъ съ ипотечныхъ бумагъ, какъ весьма прочныхъ, бываетъ обыкновенно такой же, или лишь немногимъ выше, какъ съ фондовъ.

IV. Акціи. Владѣлецъ акціи или пая является участникомъ въ предпріятіи на сумму номинальной стоимости такой бумаги. Акціонеръ или пайщикъ, какъ уже было объяснено, отнюдь не отвѣчаетъ за дѣла общества всѣмъ своимъ достояніемъ, какъ въ товариществахъ; но въ предѣлахъ стоимости бумаги акціонеръ или пайщикъ несетъ полную отвѣтственность и полный рискъ; зато и падающую на каждую акцію прибыль онъ получаетъ полностью, въ видѣ дивиденда.

Если дѣла акціонернаго предпріятія идутъ нормально, дивидендъ всегда бываетъ гораздо выше дохода съ облигацій; когда дивидендъ составляетъ менѣе 6% курсовой цѣны акцій, такую цѣну надо считать слишкомъ высокой. Въ зависимости отъ риска, съ коимъ сопряжено акціонерное предпріятіе, доходъ съ акцій долженъ быть отъ 6% до 10% для обычныхъ предпріятій, а для особенно опасныхъ еще выше; соотвѣтственно устанавливается и нормальная биржевая цѣна акцій. Когда дѣла общества идутъ хорошо, и становится вѣроятнымъ повышеніе дивиденда, курсъ акцій повышается; сомнѣнія въ полученіи достаточнаго дивиденда, наоборотъ, вызываютъ паденіе курса. Въ обоихъ случаяхъ надежды или опасенія, вліяющія на курсъ акцій, должны быть достаточно распространены въ биржевомъ мірѣ и раздѣляться акціонерами.

Для правильной оцѣнки акцій надо принимать во вниманіе не только ожидаемый дивидендъ, но и нѣкоторыя другія обстоятельства. Такъ надо имѣть въ виду законы той страны, гдѣ существуетъ данное общество, давность его существованія, какая часть основного капитала общества дѣйствительно оплачена акціонерами и можно-ли считать размѣщеніе акцій въ крѣпкія руки законченнымъ. Созданіе акціонернаго общества совершается обыкновенно слѣдующимъ образомъ: Кружокъ учредителей вырабатываетъ проектъ предпріятія и заручается содѣйствіемъ нѣкоторыхъ капиталистовъ или банковъ для внесенія требуемаго по законамъ залога. Затѣмъ проводится уставъ общества и открывается публичная подписка на акціи. При подпискѣ на акціи, подписчики уплачиваютъ лишь задатокъ. По закрытіи подписки, можетъ оказаться, что она покрыта полностью, даже что она покрыта вдвое или въ нѣсколько разъ; тогда выпускъ акцій считается удачнымъ, производится разверстка акцій между подписчиками, обыкновенно въ пропорціональномъ от-

ношеніи къ подпискѣ, созывается первое собраніе акціонеровъ и на немъ устанавливается, соотвѣтственно уставу, порядокъ оплаты акцій. Обыкновенно, для начала не нуженъ основной капиталъ полностью, и акціонеры уплачиваютъ лишь первый взносъ, напр., въ размѣрѣ 20% номинальной стоимости акцій, вмѣсто каковыхъ и получаютъ временныя свидѣтельства. При дальнѣйшихъ взносахъ, свидѣтельства замѣняются новыми, а когда внесено все сполна, выдаются на руки подлинныя акціи. При акціи, какъ и при облигаціи, всегда имѣется купонный листъ для полученія дивиденда по отрѣзаемымъ купонамъ. Впослѣдствіи можетъ оказаться, что собраннаго основного капитала для операцій общества недостаточно; тогда испрашивается разрѣшеніе на выпускъ добавочныхъ акцій или на заемъ въ формѣ выпуска облигацій. Новымъ акціямъ приходится иногда для привлеченія капиталовъ предоставить нѣкоторыя преимущества; въ такомъ случаѣ новыя акціи называются привилегированными или *пріоритетными*. Пріоритетомъ, т. е. правомъ полученія процентовъ изъ прибыли, до ея распредѣленія между акціонерами, пользуются и владѣльцы облигацій общества. Обыкновенно, бываетъ выгоднѣе выпускать облигаціи, чѣмъ новые выпуски акцій; нельзя, однако, злоупотреблять этой выгодой, такъ какъ при маломъ основномъ капиталѣ и большихъ облигаціонныхъ займахъ получилось бы чрезмѣрно задолженное, а потому и несолидное дѣло.

Дивидендъ долженъ назначаться только изъ дѣйствительной чистой прибыли. Изъ прибыли должны быть сначала отчислены слѣдующія суммы: на образованіе запаснаго капитала, согласно уставу и законамъ страны; на погашеніе имущества (амортизацію); въ резервные капиталы; на долевое вознагражденіе служащимъ, согласно уставу; на оплату купоновъ по облигаціямъ; на выдачу дивиденда по пріоритетнымъ акціямъ. Затѣмъ остатокъ прибыли долженъ идти на дивидендъ по основнымъ акціямъ. Когда дивиденъ назначенъ значительнѣе, чѣмъ слѣдуетъ, онъ называется дутымъ; дутые дивиденды выдаются иногда съ цѣлью вызвать искусственное повышеніе курса акцій и относятся къ числу наиболѣе вредныхъ злоупотребленій.

Учредителямъ всегда полагается особое вознагражденіе за ихъ трудъ, т. е. такъ называемыя учредительскія преміи. Отсюда всѣ ненормальности преувеличеннаго учредительства, какъ выгодной профессіи, что нами уже разсмотрѣно особо.

Подписка на акціи не всегда бываетъ удачна даже въ тѣхъ случаяхъ, когда объявляется удачной. Дѣло въ томъ, что непокрытыя подпиской акціи нерѣдко оставляютъ за собою сами учредители, которые затѣмъ поднимаютъ курсъ такихъ акцій различными биржевыми маневрами и постепенно размѣщаютъ ихъ среди публики.

Новыя акціи почти никогда не попадаютъ сразу въ крѣпкія руки, и первые акціонеры предпріятія бываютъ большею частью спекулянты. Не только въ первое время существованія акціи, но и позднѣе когда она бываетъ уже допущена къ котировкѣ на биржу, она остается нѣкоторое время предметомъ различныхъ спекуляцій, вслѣдствіе чего ея цѣна неустойчива и чаще всего преувеличенно высока. Только позднѣе, когда большая часть новыхъ акцій находитъ себѣ крѣпкихъ владѣльцевъ, устанавливаются нормальныя биржевыя цѣны такихъ акцій. Признаками наступленія такого нормальнаго порядка надо считать: про-

порціональность курса акціи къ ея доходности, сравнительное исчезновеніе ея съ спекулятивнаго рынка и устойчивость курса съ довольно медленными, вполнѣ объяснимыми колебаніями.

Въ отдѣльности надо отмѣтить слѣдующія категоріи акцій:

1) *Желѣзнодорожныя акціи.* Различаютъ гарантированныя правительствомъ отъ негарантированныхъ. Въ предѣлахъ гарантіи такія акціи являются какъ бы облигаціями. Мотивами колебанія ихъ курса надо считать: измѣненія въ доходности, согласно отчетамъ; тарифныя измѣненія; перемѣны въ производствахъ, доставляющихъ главнѣйшіе грузы; колебанія цѣнъ на желѣзо и топливо; вопросы конкуренціи; случайности и политическія событія, могущія повліять на доходность дорогъ. Эти дѣйствительные мотивы, однако, всегда бываютъ въ связи съ маневрами спекуляціи, которая ими пользуется и ихъ затемняетъ, существенно вліяя на колебанія курса.

2) *Банковыя акціи* отличаются чрезвычайной чувствительностью къ настроеніямъ биржи, такъ какъ ихъ доходность всегда зависитъ отъ большаго или меньшаго оживленія дѣлъ вообще. Главными мотивами колебанія ихъ курса можно считать: коммерческіе кризисы всѣхъ родовъ; измѣненія въ законодательствѣ о кредитѣ, торговлѣ и промышленности; крупныя банкротства; политическія опасенія. Въ виду все возрастающей доходности банковаго дѣла вообще, акціи солидныхъ банковъ въ общемъ итогѣ равномѣрно поднимаются въ цѣнѣ. Наибольшею устойчивостью курса отличаются акціи банковъ, строго уклоняющихся отъ всякихъ спекуляцій, отъ учредительства и отъ торговли процентными бумагами за собственный счетъ.

3) *Акціи промышленныхъ предпріятій.* Изъ такихъ акцій надо выдѣлять слѣдующія важнѣйшія группы:

а) *Горнопромышленныхъ предпріятій.* Доходность этихъ предпріятій больше всего зависитъ отъ рыночныхъ цѣнъ на желѣзо, сталь, каменный уголь и нефть. Въ Россіи наибольшее значеніе въ этой группѣ имѣютъ нефтепромышленныя акціи.

б) *Мануфактурной промышленности.* Подъ этимъ условнымъ названіемъ понимаютъ акціи предпріятій по обработкѣ волокнистыхъ веществъ. Вслѣдствіе равномѣрнаго увеличенія потребленія ихъ продуктовъ, такія предпріятія, успѣвшія уже установиться, принадлежатъ къ самымъ солиднымъ; ихъ акціи вообще устойчивы въ цѣнѣ и легко размѣщаются въ крѣпкія руки. Размѣры дивиденда зависятъ гл. обр. отъ цѣнъ на хлопокъ и отъ покровительственныхъ пошлинъ на иноземные фабрикаты этого рода.

в) *Водо-газоснабженія и электро-техническія.* Въ виду повсемѣстнаго и быстраго повышенія потребностей комфорта въ городахъ, такія предпріятія всегда могутъ имѣть успѣхъ, вслѣдствіе чего ихъ акціи вообще пользуются довѣріемъ. Важнѣйшимъ условіемъ успѣшности ихъ дѣлъ надо считать бдительное отношеніе къ техническимъ улучшеніямъ и приспособленіе дѣлъ къ новымъ изобрѣтеніямъ въ ихъ области.

г) *Акціи водочнаго и пивоваренного производства,* благодаря хорошему сбыту его продуктовъ, тоже принадлежатъ къ числу довольно надежныхъ бумагъ. На ихъ доходность больше всего вліяютъ: вопросы конкуренціи и административныхъ мѣропріятій, касающихся продажи питій.

д) *Акціи металлургической промышленности и механическаго производства*

даютъ отличные дивиденды въ періоды желѣзнодорожнаго строительства и быстраго развитія промышленности. Надо имѣть въ виду, однако, что конкуренція въ этомъ дѣлѣ всюду уже очень велика и трудна.

е) *Акціи производства строительныхъ матерьяловъ*, въ особенности, цемента принадлежатъ къ наиболѣе доходнымъ бумагамъ въ періоды быстраго разрастанія городовъ и перехода отъ деревянныхъ построекъ къ каменнымъ.

ж) *Акціи стекольной промышленности*, вслѣдствіе постояннаго и очень значительнаго увеличенія потребленія стекла во всѣхъ видахъ, принадлежатъ въ настоящее время къ числу наиболѣе солидныхъ и наиболѣе доходныхъ бумагъ, если предпріятіе ведется въ широкихъ размѣрахъ и соотвѣтственно современнымъ усовершенствованіямъ техники. Наиболѣе доходны стекольные заводы, производящіе въ быстро разрастающихся городахъ зеркальное стекло.

з) Изъ акцій прочихъ промышленныхъ предпріятій наиболѣе доходными при полной солидности бываютъ гл. обр. акціи: костеобжигательныхъ и сахароваренныхъ заводовъ, а также писче-бумажныхъ фабрикъ.

и) Особенную группу акціонерныхъ предпріятій составляютъ *домостроительныя*. Вслѣдствіе спекулятивнаго характера такихъ предпріятій ихъ акціи подвержены значительнымъ колебаніямъ. Въ западной Европѣ, во время биржевыхъ кризисовъ, на такихъ бумагахъ понесены были наиболѣе тяжелыя потери.

4) *Акціи транспортныхъ предпріятій* (за исключеніемъ желѣзнодорожныхъ), въ виду чрезвычайнаго различія условій дѣятельности такихъ предпріятій, имѣютъ очень различную цѣнность. Наиболѣе устойчивы въ цѣнѣ акціи пароходныхъ предпріятій, гарантированныхъ или субсидируемыхъ правительствомъ, а также конножелѣзныхъ въ большихъ городахъ.

5) *Акціи страховыхъ обществъ* весьма доходны, но ихъ дивидендъ большею частью неравномѣренъ, вслѣдствіе чего ихъ курсъ колеблется и ими сильно спекулируютъ.

6) Разныя прочія предпріятія бываютъ обыкновенно настолько сложны, или въ такой зависимости отъ мѣстныхъ условій, что ихъ акціи не могутъ пользоваться большимъ довѣріемъ на иногороднихъ рынкахъ, а потому размѣщаются преимущественно на своемъ рынкѣ и мало появляются на биржѣ. Между ними есть, однако, весьма доходныя, каковы, напр., акціи нѣкоторыхъ большихъ періодическихъ изданій (гл. обр. въ западной Европѣ), гостиницъ, курортовъ и проч. Надежность такихъ бумагъ не всегда достаточна.

V. Выигрышные илеты. Таковые бываютъ иногда процентными бумагами, иногда же процентовъ не приносятъ, Ихъ держутъ въ надеждѣ выигрышей и ихъ биржевой курсъ зависитъ отъ того, насколько такая надежда привлекательна для публики, т. е. насколько заманчивы выигрыши своею значительностью, насколько мѣстная публика склонна къ азартной игрѣ и насколько повышаются шансы выигрышей отъ уменьшенія числа билетовъ. Въ Россіи котируются только билеты внутреннихъ съ выигрышами займовъ и дворянскіе закладные съ выигрышами листы—тѣ и другіе процентные. Спекулянты эксплоатируютъ чисто игорныя наклонности публики, предоставляя небогатымъ кліентамъ временныя права собственности на такіе билеты за особое вознагражденіе, обык-

новенно, въ формѣ запродажи билета по высшему курсу, съ полученіемъ преміи въ видѣ задатка. Такой же характеръ имѣютъ операціи по продажѣ выигрышныхъ билетовъ съ разсрочкой платежей. Солиднѣе операціи по страхованію такихъ бумагъ отъ выхода въ тиражъ.

Глава восьмая.

Торговая политика.

I. Общія положенія. Торговая политика заключается въ воздѣйствіи, которое оказывается на торговлю мѣропріятіями правительства. Вслѣдствіе меньшей зависимости отъ природы, торговля легче подается политическому воздѣйствію чѣмъ промышленность.

Въ исторіи торговли мы видимъ, что по мѣрѣ культурныхъ успѣховъ, народы все болѣе и болѣе переходятъ отъ пріемовъ правительственнаго опеканія торговли къ пріемамъ свободной торговли. Оно и понятно: вполнѣ развитыя производства культурныхъ народовъ сами по себѣ составляютъ могучую силу и не нуждаются въ поддержкѣ правительствъ; наоборотъ, зачаточная промышленность мало-культурныхъ народовъ всячески добивается правительственной охраны, каковая и дается ей путемъ ограниченій свободы торговли. Независимо отъ того, различныя ограниченія свободы торговли возникли на почвѣ сословныхъ ненормальностей и монопольныхъ системъ; отъ этихъ ограниченій народы освобождаются лишь благодаря воздѣйствію просвѣщенія съ немалымъ трудомъ и до настоящаго времени нигдѣ еще не освободились вполнѣ.

Важнѣйшей задачей торговой политики новѣйшаго времени считается: достиженіе наилучшаго возможнаго правового основанія торговыхъ сношеній и всяческаго содѣйствія развитію такой торговли, успѣшность которой основывается на прочныхъ основахъ естественнаго распредѣленія благъ и не зависитъ отъ случайностей.

Надо различать дѣла *внутренней* торговой политики отъ дѣлъ *внѣшней.*

II. Внутренняя торговая политика должна содѣйствовать нормальному развитію внутреннихъ торговыхъ сношеній. Въ отдѣльности къ этому ведутъ:

1) *Свобода торговыхъ сношеній.* Если всякія стѣсненія торговли нежелательны вообще, то въ особенности вредны стѣсненія свободнаго движенія внутренней торговли. Такая свобода необходима для процвѣтанія торговыхъ дѣлъ; ея стѣсненія не имѣютъ никакихъ соціальныхъ оправданій и потому несправедливы.

Изъ возможныхъ стѣсненій надо отмѣтить, какъ наиболѣе вредныя:

а) внутреннія таможни;

б) всякія перевозочныя привилегіи;

в) всякія мѣры искусственнаго задержанія товаровъ въ какомъ-нибудь районѣ;

г) мелкія мѣстныя обложенія, требующія взвѣшиванія и провѣрки товаровъ;

д) мѣры, коими товарамъ дается принудительное направленіе въ пути.

2) *Разумное отношеніе къ вопросамъ полицейскаго характера въ торговлѣ.* Для охраны порядка и общаго благополучія допустимы слѣдующія ограниченія свободы внутренней торговли:

а) ограниченія по торговлѣ ядовитыми и опасными (напр., взрывчатыми) товарами;

б) ограниченія въ области раздробительной торговли спиртными напитками;

в) ограниченія въ области агентурныхъ дѣлъ, къ которымъ не слѣдуетъ допускать людей вредныхъ;

г) установленіе должностныхъ лицъ и учрежденій, для торгово-полицейскаго надзора (таксаторовъ, аукціонистовъ, базарныхъ старостъ и проч.);

д) установленія общаго торговаго надзора чрезъ посредство учрежденій, которыя вѣдаютъ разрѣшеніе торговыхъ предпріятій, обложенія, провѣрку правъ и проч.;

е) установленія порядка на ярмаркахъ, базарахъ, рынкахъ и проч.;

ж) установленія биржевыя, для предупрежденія споровъ и недоразумѣній;

з) установленія, предупреждающія обманъ, напр., пробирное дѣло.

3) *Особые коммерческіе суды* безусловно необходимы, ибо во всѣхъ случаяхъ, когда подлежитъ разсмотрѣнію торговая дѣятельность съ технической стороны, общіе суды некомпетентны.

4) *Самоуправленіе купечества,* какъ отдѣльнаго сословія, полезно во многихъ случаяхъ, когда желательно, чтобы интересы торговаго міра отстаивались корпоративно. Нѣтъ сомнѣнія, однако, что биржевые комитеты являются болѣе жизненными органами для выраженія потребностей торговаго міра. Торговые предприниматели во многихъ случаяхъ несолидарны съ промышленниками; такъ напр., торговцы почти всѣ и всюду стоятъ за фритредерство, тогда какъ промышленники, наоборотъ, почти всегда на сторонѣ охранительныхъ пошлинъ. Очевидно, полезно имѣть отдѣльныя представительныя учрежденія для промышленности и торговли. На томъ же основаніи полезно періодически созывать съѣзды дѣятелей отдѣльныхъ отраслей торговли, чтобы спеціальныя нужды каждой отрасли имѣли вполнѣ компетентныхъ выразителей.

5) *Коммерческое образованіе* должно давать населенію знанія, полезныя въ торговлѣ. Учебныя заведенія, въ коихъ преподаются коммерческія знанія, всюду весьма разнообразны и содержатся частью на казенный счетъ, частью различными обществами, городами и частными лицами. Въ задачи разумной торговой политики должно входить самое широкое распространеніе такихъ знаній при томъ въ наиболѣе систематической формѣ.

III. Внѣшняя торговая политика. Какъ и внутренняя, внѣшняя торговля для процвѣтанія требуетъ свободы. Ея свобода, однако, болѣе или менѣе ограничивается, вслѣдствіе разныхъ причинъ, большею частью на пользу промышленности, вслѣдствіе политическихъ условій и въ угоду отдѣльнымъ партіямъ. Мѣры, могущія стѣснить или поощрить внѣшнюю торговлю, гл. образомъ слѣдующія:

1) Запрещенія ввоза или вывоза.

2) Прекращеніе пропуска товаровъ чрезъ какую-нибудь границу, напр., въ случаѣ войны.

3) Ввозныя и вывозныя пошлины. Очень высокія таможенныя пошлины могутъ быть равносильны запрещенію ввоза или вывоза.

4) Мѣры поощренія торговли въ видѣ свободныхъ портовъ, освобожденіе вывозныхъ товаровъ отъ акцизныхъ обложеній, премированіе вывоза и проч.

5) Всякія торговыя монополіи. Прежде считалось обычнымъ дѣломъ поощрять крупныя предпріятія по внѣшней торговлѣ предоставленіемъ имъ раз-

личныхъ монопольныхъ преимуществъ; нынѣ такая система признается пагубной, ибо ведетъ къ пониженію качества товаровъ, и ихъ непомѣрному вздорожанію и въ общемъ результатѣ къ ослабленію торговли государства въ международной конкуренціи.

6) Торговые договоры издавна служили средствомъ содѣйствія внѣшней торговлѣ. Нынѣ дѣйствующими торговыми договорами почти всюду отмѣнены различныя запретительныя мѣры и чаще всего устанавливается отношеніе „наиболѣе благопріятствуемыхъ державъ"; подъ этимъ наименованіемъ разумѣютъ условіе, что если будутъ сдѣланы тарифныя измѣненія, таковыми не будетъ создано преимущество другой державѣ. Противоположностью наибольшаго благопріятствованія являются *автономные договоры.*

Торговые договоры нынѣ всегда устанавливаютъ наибольшую возможную равноправность въ взаимныхъ торговыхъ сношеніяхъ. Изъ этого, однако, отнюдь не слѣдуетъ, что тарифы обоихъ государствъ должны быть одинаковы. Каждое государство руководствуется въ своихъ таможенныхъ обложеніяхъ особыми соображеніями и заботится только, чтобы не создавалось этими обложеніями стѣсненіе, которое не оправдывается потребностями своей промышленности и своихъ потребителей и котораго не имѣется въ тарифѣ другой державы.

7) *Консульства* возникли во времена сложныхъ автономныхъ договоровъ, когда каждая держава должна была бдительно слѣдить за исполненіемъ такихъ договоровъ на всѣхъ отдѣльныхъ большихъ рынкахъ. Въ настоящее время договоры однообразны и особыхъ агентовъ для наблюденія за ихъ исполненіемъ не требуется; консульства остались, однако, въ качествѣ учрежденій, въ которыхъ находящіеся заграницей подданные могли бы въ нѣкоторыхъ случаяхъ находить защиту, коммерческія указанія и поддержку. Независимо отъ того, чрезъ посредство консульствъ правительства наблюдаютъ за условіями международной конкуренціи и за особенностями рынковъ для направленія соотвѣтственнаго торговаго движенія своихъ странъ.

8) *Торговая статистика* даетъ цифровое изображеніе торговыхъ явленій. Статистика внутренней торговли нигдѣ не можетъ быть ведена точно. Статистика внѣшней торговли основывается на показаніяхъ таможенъ и потому гораздо точнѣе. Изъ данныхъ торговой статистики узнается такъ называемый торговый балансъ государства. Еще важнѣе то, что торговая статистика даетъ весьма полныя свѣдѣнія, съ какими странами ведутся торговыя сношенія, какъ и въ какомъ направленіи они развиваются и въ какой степени необходимы для государства. Всѣ мѣропріятія правительства въ области торговой политики основываются на данныхъ статистики. Кромѣ офиціальныхъ статистическихъ свѣдѣній, собираемыхъ черезъ таможни и при обложеніи торговыхъ предпріятій, существуютъ еще частныя. Къ послѣднимъ принадлежатъ такъ называемые „торговые обзоры", которые составляются иногда для крупныхъ торговыхъ фирмъ, корпорацій или синдикатовъ особыми агентами, маклерами и проч. Различаютъ биржевыя статистическія свѣдѣнія отъ рыночныхъ, преимущественно ярмарочныхъ.

IV ОТДѢЛЪ.

Кредитныя и страховыя дѣла.

Глава первая.

Банковое дѣло.

1. Сущность банковаго дѣла. Банки являются учрежденіями, посредничающими въ дѣлахъ кредита и денежнаго обращенія. Первая изъ этихъ функцій сдѣлалась теперь главной. Банки притягиваютъ къ себѣ деньги отовсюду, гдѣ таковыя въ излишкѣ, и направляютъ ихъ туда, гдѣ въ нихъ является наибольшая надобность. Независимо отъ такихъ дѣлъ, банки производятъ различныя другія торговыя операціи, иногда даже страховыя. Особенное значеніе банки имѣютъ въ учредительскомъ дѣлѣ.

Первоначально банки вѣдали только денежный размѣнъ. Въ свое время, когда существовало много безпорядка и произвола въ монетномъ дѣлѣ, даже столь ограниченная дѣятельность банковъ имѣла первостепенное значеніе, ибо требовалось много опытности и спеціальныхъ знаній, чтобы разбираться въ тогдашнихъ деньгахъ. Мало по малу банки развили и ссудное дѣло, вначалѣ преимущественно ломбардное. Въ средніе же вѣка появились въ банкахъ вексельныя операціи, имѣвшія тогда совсѣмъ особенное значеніе вслѣдствіе несовершенства торговыхъ уставовъ и необезпеченности въ дѣлахъ пересылки денегъ. Переводный вексель на банкира, пользовавшагося довѣріемъ, былъ единственнымъ надежнымъ средствомъ не только для пересылки, но даже для перевозки значительныхъ суммъ. Ссуды подъ залогъ недвижимой собственности получили примѣненіе гораздо позднѣе, такъ какъ требовали значительныхъ улучшеній законодательства.

Изъ пассивныхъ банковыхъ операцій первыми были *депозитныя.* Банки обладали наилучшими приспособленіями для храненія денегъ и потому стали принимать капиталы подъ сохранныя обязательства за особое вознагражденіе; отъ такихъ операцій переходъ къ принятію вкладовъ подъ долговыя обязательства явился самъ собою, такъ какъ преимущество получать интересы вмѣсто того, чтобы платить таковые за храненіе, пересиливало опасенія вкладчиковъ даже въ тѣ времена крайняго неразвитія кредита. Депозитныя операція естественнымъ образомъ пришлось дополнять операціями жиро, такъ какъ банкамъ поручались взаимные расчеты между вкладчиками. Въ обращеніи появились чеки и векселя на различные банки; это привело къ учетнымъ дѣламъ и операціямъ инкассо. Въ то же время банки стали выпускать банкноты, т. е. безсрочныя долговыя обязательства на предъявителя, сначала какъ простое удобство въ денежномъ обращеніи, потомъ какъ средство усиленія капиталовъ банка для выгодныхъ оборотовъ.

Съ самаго начала развитія кредитныхъ дѣлъ банковъ замѣчено было, что

ихъ активныя и пассивныя операціи должны были вполнѣ согласоваться. Выработалось правило опредѣлять активныя операціи соотвѣтственно пассивнымъ, иначе говоря выдавать ссуды лишь соотвѣтственно получаемымъ вкладамъ; согласно пассивнымъ операціямъ банки стали опредѣлять размѣры текущихъ запасовъ наличныхъ денегъ, размѣры и сроки выдаваемыхъ ссудъ, таксу взимаемыхъ процентовъ и проч.

II. Размѣнныя и платежныя операціи. Размѣнъ денегъ составлялъ въ старину трудное и важное дѣло. Съ улучшеніемъ монетныхъ системъ и денежнаго обращенія оно потеряло свое значеніе и составляетъ теперь наименѣе существенную часть банковыхъ операцій.

Платежныя операціи, наоборотъ, получили огромное развитіе. Первообразомъ нынѣшнихъ текущихъ счетовъ были операціи жиро, т. е. перенесенія суммъ со счетовъ однихъ вкладчиковъ на счета другихъ. Въ свое время это было крупнымъ упрощеніемъ способовъ платежей между торговцами отдѣльныхъ рынковъ. Постепенно такія дѣла были совершенно вытѣснены платежными операціями при помощи чековъ по текущимъ счетамъ. Операціи жиро существенно отличались отъ контокурентныхъ тѣмъ, что требовали большихъ неподвижныхъ капиталовъ, лежавшихъ въ видѣ вкладовъ наличными деньгами.

III. Нынѣшнія банковыя дѣла кредитнаго характера распадаются на слѣдующія главныя группы:

А. Ломбардныя. Они заключаются въ выдачѣ ссудъ подъ залогъ движимости. Въ залогъ принимаются: благородные металлы, товары и цѣнныя бумаги. Капиталы для выдачи такихъ ссудъ стягиваются при помощи выпуска особыхъ обязательствъ и депозитными операціями. Ломбардныя ссуды всегда краткосрочны, что обусловливается краткосрочностью главнѣйшихъ обязательствъ самого банка. Наиболѣе обычны сроки отъ 3 до 9 мѣсяцевъ. Продленіе ссуды очень часто допускается, но не должно вестись систематично, чтобы не пріучать дебиторовъ къ фактическимъ большимъ срокамъ.

Принимаемые въ залогъ предметы должны быть легко реализуемы и составлять надежное обезпеченіе. Поэтому въ залогъ нельзя принимать товары легко портящіеся, или цѣна которыхъ непостоянна. Для большей надежности залога, онъ никогда не принимается въ полной цѣнѣ, а оцѣнивается нѣсколько ниже, и ссуда выдается никакъ не болѣе 60—75 процентовъ оцѣночной стоимости залога. Независимо отъ того коммерческими банками въ большинствѣ случаевъ берется отъ должника особое обязательство, согласно коему онъ обѣщается дополнить залогъ въ случаѣ его обезцѣненія. Наконецъ, банкъ отбираетъ отъ заемщиковъ по ломбарднымъ дѣламъ подписку, коей они предоставляютъ банку право, въ случаѣ невнесенія долга въ срокъ, немедленно и безъ всякихъ дальнѣйшихъ формальностей или споровъ продать заложенное имущество.

Размѣры операцій ломбарднаго характера банки регулируютъ повышеніями или пониженіями таксы взимаемыхъ процентовъ; точно также привлеченіе вкладовъ, предназначаемыхъ на ломбардныя операціи, регулируется таксой процентовъ, уплачиваемыхъ банкомъ по вкладамъ.

Въ отдѣльности ломбардныя операціи различаются:

1) Коммерческія, т. е. ссуды подъ залогъ товаровъ, составляющія важный предметъ дѣятельности коммерческихъ банковъ. Такія ссуды чрезвычайно облегчаютъ дѣятельность торговцевъ и

производителей, когда имъ нужны наличныя деньги, а запасы товаровъ не могутъ быть выгодно проданы; въ народномъ хозяйствѣ онѣ имѣютъ полезное значеніе, пока заемщики не дѣлаютъ изъ нихъ биржевой спекуляціи. Успѣшность ломбардныхъ операцій коммерческаго характера обусловливается для банковъ осторожностью и познаніями въ товаровѣдѣніи.

2) Ссуды подъ залогъ процентныхъ бумагъ и благородныхъ металловъ въ слиткахъ или монетѣ составляютъ еще важнѣйшій отдѣлъ активныхъ операцій банковъ. Такими операціями, вслѣдствіе ихъ несложности, занимаются почти всѣ кредитныя учрежденія. Въ народномъ, хозяйствѣ, однако, эти операціи имѣютъ меньшее полезное значеніе, такъ какъ являются лишь облегченіемъ видоизмѣненій безъ того вполнѣ подвижныхъ капиталовъ, а кромѣ того сильно содѣйствуютъ развитію биржевой игры.

3) Чисто ломбардными операціями, т. е. мелкими ссудами подъ залогъ вещей занимаются исключительно особыя кредитныя предпріятія (ломбарды, кассы ссудъ и проч.). Эти операціи имѣютъ полезное общественное значеніе лишь когда въ нихъ кредитъ дешевъ. Успѣшность самаго дѣла зависитъ отъ правильности оцѣнки залоговъ, отъ умѣлаго ихъ храненія и отъ такой его постановки, чтобы заемщики какъ можно меньше стѣснялись всегда тяжелыми для нихъ формальностями.

Б. Учетное дѣло является въ большинствѣ банковъ главнымъ и наиболѣе прибыльнымъ. Предметомъ учетныхъ операцій является покупка обязательствъ (почти исключительно векселей) съ удержаніемъ изъ уплачиваемыхъ денегъ процентовъ за досрочное время обязательствъ и нѣкоторыхъ другихъ взиманій въ пользу банка. Въ коммерческой практикѣ принято называть *учетомъ векселей* учетныя операціи съ мѣстными векселями всѣхъ родовъ и съ внутренними простыми векселями. Такія же операціи съ переводными векселями на иногородніе рынки чаще называютъ *покупкой* римессъ или девизъ, смотря по тому выставлены они на внутренніе рынки въ мѣстной валютѣ или на внѣшніе—въ иностранной.

Учетными банками называютъ такіе, дѣятельность коихъ сосредоточена главнымъ образомъ на учетныхъ операціяхъ; чисто учетныхъ учрежденій почти не бываетъ. Пассивныя операціи даже чисто учетнаго банка остаются депозитнаго характера и въ видѣ выпусковъ банкнотъ или облигацій а также въ формѣ переучета векселей. Учетомъ векселей занимаются и отдѣльные частные предприниматели (дисконтеры), которые обыкновенно эксплоатируютъ рискъ, недопускаемый учетными банками, т. е. учитываютъ за повышенные учетные проценты не вполнѣ надежные векселя. При учетѣ векселей, какъ и въ ломбардномъ дѣлѣ, банки должны требовать надежности и возможности легкой реализаціи векселей. Надежность векселей всецѣло зависитъ отъ кредитоспособности векселедателей и бланконадписателей. Ясно, что важнѣе всего при этомъ внимательное изученіе круга кредитуемыхъ лицъ и строгое соблюденіе правила не принимать къ учету векселей съ незнакомыми подписями. Для большей вѣрности банки требуютъ обыкновенно двѣ или три подписи на векселяхъ. Такъ какъ правильно судить о кредитоспособности коммерческихъ дѣятелей можно лишь въ предѣлахъ какого-нибудь отдѣльнаго небольшого района или отдѣльнаго круга дѣятелей, то учетное дѣло никогда нельзя развивать слишкомъ широко. Не надо упускать изъ вида

что обычныя мѣры предосторожности при учетѣ векселей принимаются иногда съ большимъ неудовольствіемъ крупными кліентами, солидность которыхъ внѣ всякихъ сомнѣній; поэтому нельзя устанавливать какихъ либо общихъ правилъ, а поневолѣ приходится дѣлать различныя исключенія, допуская къ учету въ отдѣльныхъ случаяхъ даже соло-векселя.

Краткосрочность векселей имѣетъ въ учетномъ дѣлѣ первостепенное значеніе, ибо вѣрно судить о кредитоспособности коммерческихъ дѣятелей можно лишь на недалекіе сроки; при этомъ, однако, приходится считаться съ мѣстными обычаями. На западно-европейскихъ рынкахъ обычный срокъ—трехъмѣсячный; въ Россіи обычный срокъ гораздо больше и крайне различенъ въ отдѣльныхъ районахъ. При учетѣ векселей банки принимаютъ во вниманіе еще удобства собственныхъ расчетовъ: сроки подбираются по возможности такъ, чтобы платежи поступали въ обыкновенное время равномѣрно, а въ періоды крупныхъ платежей самого банка—усиленно.

Частные дисконтеры и мелкія банкирскія конторы очень часто переучитываютъ учтенные ими векселя въ большихъ коммерческихъ банкахъ; точно также коммерческіе банки и большіе банкирскіе дома переучитываютъ принятые векселя въ государственныхъ или національныхъ банкахъ. Во всѣхъ этихъ случаяхъ переучета первыя учетныя предпріятія ручаются за платежъ передъ вторыми. Ясно, что въ зависимости отъ такого порядка, высота учетной таксы должна быть низшей въ государственномъ банкѣ и повышаться въ меньшихъ кредитныхъ предпріятіяхъ, достигая высшаго размѣра у случайныхъ дисконтеровъ; обратно-пропорціональна строгость въ оцѣнкѣ кредитоспособности векселедателей и бланконадписателей или поручителей.

Черезъ посредство учетнаго дѣла можно существенно вліять на денежный рынокъ. Въ обыкновенное время главные банки сообразуются съ денежнымъ рынкомъ и устанавливаютъ высшую или низшую учетную таксу (дисконтъ) въ зависимости отъ большаго или меньшаго предложенія векселей къ учету.

Операціи съ векселями принадлежатъ: по учету векселей—къ операціямъ активнымъ, по ихъ переучету въ другомъ банкѣ—къ операціямъ пассивнымъ. Къ пассивнымъ же операціямъ принадлежатъ: принятіе траттъ, выставляемыхъ на банкъ, и продажа римессъ и девизъ. Простыхъ векселей банки вообще не выставляютъ.

В. Депозитныя дѣла составляютъ важнѣйшую часть пассивныхъ операцій въ банкахъ. Депозитами называются всякаго рода вклады. Первообразомъ депозитныхъ дѣлъ были простые вклады на храненіе; пользоваться такими вкладами банкъ не могъ и вкладчикъ (депонентъ) платилъ за храненіе съ суммы, съ объема или съ вѣса вклада. Переходъ отъ вкладовъ на храненіе къ вкладамъ въ ростъ мы уже разсматривали выше: банки стали принимать вклады для усиленія ими своихъ капиталовъ и за то стали отказываться отъ платежей за храненіе или платить вкладчикамъ даже интересы. Ясно, что развитіе депозитнаго дѣла могло идти только соотвѣтственно улучшеніямъ правовыхъ отношеній и подъему довѣрія къ банкамъ.

Платежъ вкладчикамъ интересовъ можетъ производиться въ нѣсколькихъ видахъ:

1) Платежемъ процентовъ по вкладамъ. Высота такихъ процентовъ зависитъ: отъ цѣнности денегъ и кредита въ странѣ вообще, отъ размѣровъ

организаціонныхъ затратъ банка и отъ характера его обычныхъ операцій. Чѣмъ банкъ обширнѣе и чѣмъ дѣла его многостороннѣе, тѣмъ большую пользу онъ можетъ извлекать изъ принимаемыхъ вкладовъ. Однако, чѣмъ меньше срокъ вклада, тѣмъ меньшую пользу изъ него банкъ извлекаетъ; поэтому такса процентовъ по вкладамъ бываетъ различна для вкладовъ на разные сроки, а по безсрочнымъ вкладамъ (напр. по текущимъ счетамъ) иногда даже падаетъ до нуля, настолько стѣснительна для банковъ необходимость держать соотвѣтственныя наличныя суммы всегда наготовѣ.

2) Когда банкъ не платитъ по вкладу опредѣленныхъ процентовъ, вознагражденіе вкладчика выражается въ томъ, что его деньги хранятся въ банкѣ безвозмездно и кромѣ того банкъ безвозмездно же исполняетъ нѣкоторыя порученія депонента, напримѣръ: операціи жиро по его приказамъ, платежи по его чекамъ и проч.

3) Неоднократно дѣлались попытки заинтересовать вкладчиковъ въ чистой прибыли банка. На практикѣ это всегда оказывалось очень труднымъ въ виду преобладанія краткосрочныхъ вкладовъ.

Въ депозитномъ дѣлѣ имѣетъ важное значеніе всяческое облегченіе вкладчикамъ формальностей и допущеніе самыхъ мелкихъ вкладовъ. Изъ формальностей наиболѣе стѣснительно для вкладчиковъ востребованіе вкладовъ за опредѣленное число дней до ихъ полученія; такое стѣсненіе слѣдуетъ допускать лишь въ самыхъ необходимыхъ случаяхъ. Мелкими вкладчиками не слѣдуетъ пренебрегать въ виду ихъ особаго свойства привлекать за собою и болѣе крупныхъ вкладчиковъ.

Депозиты имѣютъ различный характеръ въ зависимости отъ характера вкладчиковъ: публика вноситъ вклады ради сбереженій и для продуктивнаго храненія денегъ, получаемыхъ крупными суммами и расходуемыхъ по мелочамъ; коммерческіе предприниматели держатъ въ депозитахъ главную часть своей кассовой наличности а также резервныя суммы на случай внезапной надобности. Особый видъ депозитовъ представляютъ собою запасы золота и серебра, скапливаемые въ большихъ международныхъ банкахъ другими банками и правительствами для особыхъ цѣлей.

Большая часть депозитовъ бываетъ безсрочна или весьма краткосрочна; поэтому депозитными суммами банки могутъ пользоваться лишь для самыхъ быстрыхъ оборотовъ ломбарднаго и учетнаго характера, а также для текущей торговли благородными металлами.

Чѣмъ больше число мелкихъ и среднихъ вкладовъ, и вообще, чѣмъ обширнѣе ведется депозитное дѣло, тѣмъ легче банку обходиться съ небольшими запасами постоянной кассовой наличности. Исключительно депозитные банки, каковы напр., сберегательныя кассы, не должны, однако, допускать сложныхъ активныхъ операцій, ибо всегда можетъ случиться неожиданный большой отливъ вкладовъ. Чисто депозитные банки, обыкновенно, хранятъ свои капиталы въ надежныхъ фондахъ и довольствуются остающеюся въ пользу банка разницею между платимыми процентами по вкладамъ и получаемыми съ фондовъ.

Г. Текущіе счета являются отраслью депозитнаго дѣла, но должны быть разсмотрѣны отдѣльно въ виду чрезвычайной обширности ихъ операцій и вслѣдствіе особенностей счетоводства по нимъ. Когда банкъ платитъ

проценты по текущимъ счетамъ, такса устанавливается обыкновенно различная для дебета и кредита счета; на разницѣ между обѣими таксами основывается вся выгода, получаемая банкомъ съ такихъ операцій. Клієнтамъ, имѣющимъ текущій счетъ, банкъ безвозмездно выполняетъ различныя банковыя услуги; отъ значительности такихъ услугъ сильно зависитъ успѣшность всего дѣла, и, конкурируя между собою, банки все болѣе и болѣе расширяютъ кругъ такихъ услугъ. Сами по себѣ текущіе счета не даютъ банкамъ очень большой прибыли, но очень важны, какъ средство удержанія постоянной клієнтуры вообще.

Чеки являются простыми приказами банку о выплатахъ съ текущаго счета. Въ странахъ съ широко развитымъ кредитомъ чеки остаются еще нѣкоторое время въ обращеніи, замѣняя собою денежные знаки. Многіе ожидаютъ, что со временемъ можно будетъ обходиться съ очень небольшими запасами монетъ и вовсе безъ кредитныхъ билетовъ, такъ такъ всѣ главнѣйшіе платежи будутъ производиться при помощи чековъ и векселей.

Д. Банкнотное дѣло составляетъ очень важную и очень отвѣтственную отрасль въ банковомъ дѣлѣ. Операціи по выпуску банкнотъ—чисто пассивныя. Первообразомъ банкнотъ были простые ордера банковъ на свои кассы; съ превращеніемъ такихъ ордеровъ „на предъявителя“ и съ округленіемъ суммъ, они сдѣлались банкнотами. Банкноты, выпускаемыя государственными банками съ принудительнымъ обращеніемъ, превратились въ бумажныя деньги подъ названіемъ ассигнацій и кредитныхъ билетовъ. Выпускъ банкнотъ всегда бываетъ ограниченъ уставомъ банка и ставится въ прямую зависимость отъ обезпечивающей находящіяся въ обращеніи банкноты кассовой наличности банка. Правомъ выпуска банкнотъ пользуются не всѣ банки и не во всѣхъ государствахъ. Вполнѣ обезпеченныя банкноты, не имѣющія принудительнаго курса и размѣниваемыя безъ всякихъ препятствій, имѣютъ полезное значеніе, какъ суррогатъ денегъ. Трудность операцій съ банкнотами заключается въ невозможности предвидѣть размѣры ихъ размѣна въ отдѣльные періоды, вслѣдствіе чего приходится имѣть большіе кассовые запасы наличныхъ денегъ въ монетѣ. Операціи съ банкнотами, полностью обезпеченными запасами благородныхъ металловъ, невыгодны, если храненіе запасовъ металловъ не вызвано другими условіями; поэтому обезпеченіе требуется, обыкновенно, лишь въ размѣрахъ опредѣленной части банкнотъ. Какова должна быть эта часть, зависитъ отъ мѣстныхъ условій кредита. Нормальными активными операціями для пользованія капиталомъ, создаваемымъ банкнотами, считаются краткосрочныя операціи по учету векселей и по ссудамъ подъ залогъ наиболѣе легко реализуемыхъ цѣнностей.

Какъ уже сказано, разница между банкнотами и бумажными деньгами та, что банкноты не имѣютъ принудительнаго обращенія. На практикѣ банкноты, пользующіяся полнымъ довѣріемъ публики вполнѣ замѣняютъ собою бумажныя деньги, безъ отрицательныхъ сторонъ послѣднихъ. Банкъ всегда можетъ замѣтить размѣры потребности публики въ его банкнотахъ, ибо, пока выпуски не превышаютъ этихъ размѣровъ, банкноты обращаются вполнѣ правильно, тогда какъ излишне выпущенныя тотчасъ же и весьма упорно приливаютъ обратно въ кассы банка. Самая обычная и нормальная форма

возвращенія банкнотъ въ банкъ—полученіе ихъ отъ дебиторовъ при ихъ платежахъ. Когда банкноты усиленно предъявляются къ простому размѣну, это признакъ ненормальности выпусковъ или паденія довѣрія къ банку.

Большое количество банкнотъ въ обращеніи имѣетъ свойство содѣйствовать вывозу звонкой монеты изъ государства.

Кредитные билеты, вслѣдствіе ихъ принудительнаго обращенія, еще болѣе вытѣсняютъ звонкую монету изъ страны. Когда это приводитъ къ прекращенію размѣна кредитныхъ билетовъ, ихъ курсъ падаетъ; въ то же время банкъ уже не можетъ слѣдить за нормальностью выпусковъ, ибо другихъ платежныхъ знаковъ въ обращеніи не остается или остается весьма мало. Ясно, что дѣла банка, какъ и всего хозяйства государства съ бумажными деньгами, должны систематически разстраиваться. Отсюда правило, что лучше всего обходиться безъ кредитныхъ билетовъ, допуская только банкноты безъ принудительнаго обращенія. Точно также банкъ никогда не долженъ покровительствовать обращенію своихъ банкнотъ, т. е. оказывать какія-нибудь предпочтенія кліентамъ, принимающимъ банкноты, вмѣсто монеты; банкноты полезны и безвредны только пока ихъ обращеніе безусловно свободно.

Е. Банковые билеты являются тѣми же банкнотами, но оплачиваемыми процентами, какъ облигаціи, отъ коихъ, въ сущности, ничѣмъ не отличаются. Ихъ преимущество — долгосрочность займа, ибо банкъ ихъ не размѣниваетъ, а погашаетъ и покупаетъ, какъ прочія биржевыя цѣнности. Наибольшее примѣненіе облигаціонныхъ операцій этого вида мы находимъ въ дѣлахъ земельныхъ банковъ, при чемъ банковые билеты получаютъ наименованіе закладныхъ листовъ.

IV. Ипотечное дѣло. Ипотечный кредитъ, т. е. подъ залогъ недвижимаго имущества, получилъ въ новѣйшее время колоссальное развитіе. Его главныя особенности: реальность обезпеченія, долгосрочность сдѣлокъ и полная зависимость отъ существующаго законодательства о недвижимой собственности.

Онъ примѣняется главнымъ образомъ въ дѣлахъ сельскаго хозяйства и домовладѣнія, но пользуются имъ также промышленныя и транспортныя предпріятія. Къ ипотечному кредиту всегда прибѣгаютъ для основныхъ затратъ, кои могутъ быть покрыты затѣмъ лишь постепенно, во много лѣтъ; отсюда его долгосрочность. Обезпеченіемъ кредитора служатъ: цѣнность заложеннаго имущества и права, предоставляемыя ипотечными установленіями страны.

Ипотечный долгъ въ большинствѣ случаевъ не выплачивается въ опредѣленный конечный срокъ, а погашается постепенно опредѣленными ежегодными взносами въ условленный періодъ времени.

Предпріятія, которыя ведутъ дѣло ипотечнаго кредита, всегда спеціальны. Они различаются по характеру предпринимателей, коими могутъ быть либо сами владѣльцы недвижимой собственности, желающіе облегчить себѣ условія кредита, либо посторонніе капиталисты. Въ первомъ случаѣ образуются различнаго вида общества взаимнаго кредита; во второмъ—земельные банки и отдѣльныя частныя лица. Кромѣ того надо различать ипотечныя кредитныя предпріятія: государственныя, общественныя и частныя. Государственныя учрежденія этого рода хороши тѣмъ, что преслѣдуютъ благо заемщиковъ, дѣйствуютъ въ обширныхъ размѣрахъ

и однообразно, наконецъ, что они непоколебимо солидны. Зато они страдаютъ общими недостатками казенныхъ предпріятій: ихъ управленіе обходится дорого, такъ что они въ большинствѣ случаевъ составляютъ для государства бремя; въ ихъ дѣлахъ всегда много формализма и медлительности; наконецъ, они руководствуются въ своихъ операціяхъ общими принципами, которые имъ диктуетъ центральная власть, тогда какъ условія земельнаго кредита чрезвычайно различны въ отдѣльныхъ частяхъ большого государства, вслѣдствіе чего обобщенія вредны. Во всякомъ случаѣ существованіе государственныхъ земельныхъ кредитныхъ учрежденій желательно и полезно, такъ какъ ихъ отрицательныя стороны исправляются частными учрежденіями такого рода.

Изъ частныхъ учрежденій на первомъ мѣстѣ стоятъ общества поземельнаго взаимнаго кредита. Они оперируютъ на основахъ круговой поруки ихъ членовъ, состоящихъ землевладѣльцами и въ то же время заемщиками. Въ сущности, это ассоціаціи для взаимопомощи въ дѣлѣ земельнаго кредита, и главную ихъ силу составляетъ чрезвычайная жизненность, обусловленная заинтересованностью многочисленныхъ и вліятельныхъ членовъ.

Свои операціи они выполняютъ по системѣ закладныхъ листовъ на предъявителя. По такимъ листамъ (облигаціямъ) дебиторомъ является общество, которое гарантируетъ владѣльцамъ листовъ исправную выплату процентовъ и вѣрность помѣщенія капитала, независимо отъ исправности своихъ заемщиковъ. Этимъ создается надежность бумаги. Заемщику подъ залогъ его имѣнія или дома, по выполненіи всѣхъ формальностей, выдаются не деньги, а такіе закладные листы, которые онъ можетъ затѣмъ продать. Погашеніе закладныхъ листовъ производится обыкновенно тиражами. Долгъ заемщика обществу обезпечивается заложеннымъ имуществомъ, которое, въ случаѣ неисправности должника, продается съ публичнаго торга.

Городскія общества взаимнаго кредита домовладѣльцевъ дѣйствуютъ на тѣхъ же основаніяхъ.

Земельные банки оперируютъ гораздо шире. Кромѣ ипотечныхъ дѣлъ, они ведутъ обыкновенно всѣ прочія банковыя дѣла, въ особенности же операціи ломбарднаго характера подъ залогъ продуктовъ сельскаго хозяйства. Главная разница между кредитными обществами и земельными банками та, что первыя *ищутъ* капиталъ и всячески гарантируютъ помѣщеніе таковаго, тогда какъ банки *предлагаютъ* капиталъ и требуютъ отъ заемщиковъ гарантій. Чисто земельныхъ банковъ, ведущихъ только ипотечныя операціи, мало; обыкновенно, это простые коммерческіе банки, въ которыхъ ипотечныя дѣла составляютъ только главную спеціальность.

Какъ и общества взаимнаго кредита, земельные банки придерживаются системы закладныхъ листовъ, коими и выдаютъ ссуды подъ залогъ недвижимаго имущества. Главнымъ условіемъ успѣшности ихъ дѣлъ надо считать осторожность въ коммерческихъ операціяхъ, которыя должны вестись совершенно раздѣльно отъ ипотечныхъ. Особенно опасны операціи, связанныя съ личнымъ кредитомъ землевладѣльцевъ. Общимъ условіемъ успѣшности ипотечныхъ операцій надо считать вѣрную оцѣнку принимаемыхъ въ залогъ имуществъ и хорошее законодательство по ипотечнымъ дѣламъ.

V. Прочія банковыя дѣла довольно разнообразны. Отмѣтимъ слѣдующія:

А. Варрантныя оперціи заключают-

ся въ томъ, что еще непринятые изъ пакгаузовъ таможни товары продаются и покупаются по образцамъ, при чемъ покупатель получаетъ не товаръ, а *варранты*, т. е. особыя свидѣтельства, по коимъ онъ можетъ получить товаръ изъ таможеннаго пакгауза, уплативъ пошлины. Варранты являются, слѣдовательно, цѣнными документами, которые могутъ переходить изъ рукъ въ руки и подъ залогъ коихъ банки могутъ выдавать ссуды. Существуютъ особыя общества товарныхъ складовъ, банковыя операціи коихъ всецѣло сосредоточены на ссудахъ подъ залогъ товаровъ и на различныхъ варрантныхъ дѣлахъ.

Б. Покупка и продажа процентныхъ бумагъ и прочихъ биржевыхъ цѣнностей составляетъ немаловажный отдѣлъ операцій въ большинствѣ банковъ. Какъ уже упоминалось, безопасна лишь коммиссіонная торговля такими цѣнностями, вслѣдствіе чего за собственный счетъ и страхъ солидные банки мало или вовсе не торгуютъ процентными бумагами.

В Посредничество въ займахъ заключается въ томъ, что осуществленіе облигаціонныхъ займовъ (государствъ, городовъ, акціонерныхъ обществъ и проч.) почти всегда поручается какому-нибудь банку или цѣлому синдикату изъ банковъ. При этомъ въ большинствѣ случаевъ банки обязываются внести единовременно или въ опредѣленные сроки всю сумму займа, независимо отъ того, какъ осуществится размѣщеніе облигацій, за что и получаютъ вознагражденіе въ формѣ опредѣленной скидки съ номинальной цѣны облигацій. Самыя облигаціи банки затѣмъ размѣщаютъ въ публикѣ путемъ продажи или подписки по номинальной стоимости или даже съ преміей, во всякомъ случаѣ дороже того, во сколько облигаціи предоставлены выпускающимъ учрежденіемъ въ собственность банка; разница въ цѣнѣ и составляетъ прибыль банка. Въ нѣкоторыхъ случаяхъ весь рискъ по выпуску облигацій остается на выпускающемъ учрежденіи и банкъ беретъ на себя только выполненіе выпуска за точно опредѣленное коммиссіонное вознагражденіе.

Г. Учредительское дѣло, какъ уже было объяснено выше, заключается въ осуществленіи акціонерныхъ предпріятій путемъ доставленія инициаторамъ необходимыхъ капиталовъ для внесенія залоговъ и размѣщеніемъ акцій на тѣхъ же основаніяхъ, какъ и облигацій. Учредительское дѣло всегда соблазнительно въ виду возможности очень крупныхъ выгодъ на немъ; но оно рискованно, такъ какъ неразмѣщенныя акціи нерѣдко остаются за банкомъ въ большомъ числѣ, а потомъ падаютъ въ цѣнѣ, какъ всякая бумага неудачно выпущенная. Кромѣ того, учредительское дѣло вовлекаетъ банки въ сомнительныя спекуляціи вообще и легко можетъ подорвать довѣріе къ банку. Поэтому къ учредительскимъ операціямъ солидные банки стали относиться весьма сдержанно и опасливо.

Д. Разныя коммиссіонныя операціи состоятъ обыкновенно въ исполненіи особыхъ порученій кліентовъ, напр., по инкассо, по оплатѣ купоновъ, по переводамъ, по сведенію счетовъ и проч. Въ большихъ національныхъ банкахъ, располагающихъ многочисленными корреспондентами, эти операціи принадлежатъ къ самымъ доходнымъ. Ихъ выгодность болѣе всего зависитъ отъ обширности кліентуры.

Е. Страховое дѣло тоже не чуждо банковыхъ операцій. Подробнѣе въ отдѣлѣ страховыхъ предпріятій.

VI. Роды банковъ. По роду активныхъ операцій различаютъ банки: учетные,

торгово-промышленные (ссуды подъ залогъ товаровъ), ломбарды, ипотечные и проч. Въ каждомъ изъ такихъ банковъ специальныя операціи составляютъ важнѣйшее ихъ дѣло, но въ то же время производятся, обыкновенно, и всѣ прочія операціи.

По роду пассивныхъ операцій, преобладающихъ въ дѣлахъ банковъ, они бываютъ: депозитными (тутъ же сберегательныя кассы), ассигнаціонными, взаимнаго кредита и проч.

По ихъ правовымъ особенностямъ банки могутъ быть: государственными, общественными, частными акціонерными и частными приватными (банкирскими).

По сферѣ ихъ операцій банки бываютъ національными, сословными (дворянскій, крестьянскій), коммерческими, для внѣшней торговли (международные), городскими и проч.

VII. Управленіе банкомъ. Главнѣйшая задача въ управленіи банкомъ—вести дѣла такъ, чтобы банкъ всегда былъ платоспособенъ. Какъ бы ни были велики обороты банка, онъ не можетъ допускать ни малѣйшихъ задержекъ въ производствѣ своихъ платежей, а это достигается лишь очень осмотрительными расчетами въ направленіи оборотовъ и въ комбинаціи различныхъ сроковъ. Основой всѣхъ соображеній этого рода, какъ уже отмѣчено, должно служить правило, что во всѣхъ дѣлахъ банка *активныя операціи должны сообразоваться съ пассивными, а не наоборотъ.* Сперва надо располагать деньгами и лишь потомъ оперировать ими.

Банкъ оперируетъ главнымъ образомъ чужими капиталами, привлекаемыми его пассивными операціями, но долженъ располагать и соотвѣтственнымъ собственнымъ капиталомъ, чтобы не зависѣть отъ случайностей. Основной капиталъ банка, какъ и запасный гарантируетъ платоспособность учрежденія даже въ періоды плохихъ дѣлъ. Всякіе убытки, избѣжать коихъ не всегда возможно, покрываются изъ собственныхъ капиталовъ банка. Главнымъ источникомъ доходности банка является небольшая разница въ процентныхъ таксахъ пассивныхъ и активныхъ операцій. Оперируя проходящими черезъ его руки чужими капиталами, банкъ выгадываетъ на нихъ вслѣдствіе этой разницы отъ одного до двухъ процентовъ, что вполнѣ нормально, такъ какъ всю отвѣтственность передъ кредиторами и весь рискъ въ операціяхъ банкъ принимаетъ на себя. Эта прибыль, въ обыкновенныхъ условіяхъ вполнѣ вѣрная и въ общемъ итогѣ весьма значительная, должна составлять основной доходъ банка. Задача хорошаго управленія не допускать въ дѣла менѣе прочныхъ и вѣрныхъ спекуляцій, всячески расширять нормальные обороты банка и бдительно слѣдить, чтобы въ активныхъ операціяхъ не допускалось риска болѣе чѣмъ крайне необходимо.

Значительность собственныхъ капиталовъ банка должна быть тѣмъ больше, чѣмъ рискованнѣе его операціи. Такъ напр., ипотечные банки могутъ довольствоваться весьма малымъ основнымъ капиталовъ при очень значительныхъ оборотахъ, тогда какъ учетный банкъ долженъ располагать большими собственными капиталами. Самымъ опаснымъ родомъ банковой дѣятельности является присущая такъ называемому „подвижному кредиту“ (Credit modilier), котораго специальность составляютъ онкольныя ссуды биржевымъ спекулянтамъ; очевидно, что для такой дѣятельности банкъ долженъ располагать наиболѣе значительными собственными капиталами, причемъ управленіе остается наиболѣе

труднымъ и требуетъ наибольшаго искусства.

Запасный капиталъ банка служитъ добавочной гарантіей его платоспособности и обязателенъ по законамъ. Солидные коммерческіе банки даже не довольствуются основнымъ и запаснымъ капиталами, а заводятъ иногда еще особые резервные капиталы въ качествѣ буфферовъ на случаи неожиданныхъ ударовъ и для уравненія доходности банка въ отдѣльные отчетные періоды.

Образованіе основного и запасныхъ капиталовъ въ банкахъ весьма различно. Въ приватномъ предпріятіи банкира основнымъ капиталомъ является та сумма, которая имъ вложена въ дѣла своей конторы, а запаснымъ служитъ все его состояніе. Въ акціонерномъ банкѣ основной капиталъ образуется выпускомъ акцій, а запасный и резервные—изъ отчисленій отъ чистой прибыли; капиталы, пріобрѣтаемые выпусками облигацій, не слѣдуетъ считать основными, такъ какъ они являются привлеченными простой пассивной, хотя и долгосрочной, операціей. Большая разница между акціонеромъ банка и владѣльцемъ банковой облигаціи; первый участникъ въ предпріятіи и является послѣднимъ среди кредиторовъ банка; второй простой заимодавецъ и долженъ быть удовлетворенъ ранѣе акціонеровъ.

VIII. Значеніе банковъ въ народномъ хозяйствѣ всецѣло обусловливается ихъ посредничествомъ въ дѣлахъ кредита. Они привлекаютъ свободные капиталы, ищущіе продуктивнаго помѣщенія, и снабжаютъ ими предпринимателей, ищущихъ капиталовъ. Въ каждомъ предпріятіи бываютъ временные избытки капитала и временныя же недостачи капитала; благодаря банкамъ, такія неровности сглаживаются, и избытками капитала однихъ предпріятій заполняются недостачи въ другихъ, при чемъ капиталы остаются непрерывно продуктивными.

Итакъ, банки служатъ какъ бы запасными кладовыми въ торговлѣ и промышленности. Чѣмъ быстрѣе оборачиваются въ нихъ капиталы, тѣмъ большее число предпріятій можетъ воспользоваться ихъ содѣйствіемъ и тѣмъ они полезнѣе въ общемъ хозяйствѣ.

Когда приливъ денегъ въ банки значительнѣе обыкновеннаго, это означаетъ, что коммерческія дѣла въ районѣ идутъ хорошо; когда, наоборотъ, притокъ денем недостаточенъ, это означаетъ, что дѣла неудовлетрорительны. Точно также можно наблюдать положеніе рынка по отливу денегъ изъ банковъ: въ періоды благоденствія отливъ денегъ незначителенъ; въ худыя времена, наоборотъ, деньги сильно отливаютъ изъ банковъ и плохо возвращаются. Въ нормальное время приливъ и отливъ денегъ въ банкахъ вполнѣ соотвѣтственъ; излишній приливъ денегъ банки отклоняютъ пониженіемъ процентовъ по вкладамъ; чрезмѣрный отливъ капиталовъ задерживается возвышеніемъ учета (дисконта) и большей разбочивостью въ допущеніи векселей къ учету, а то и просто сокращеніемъ учетныхъ операцій.

Большіе банки, пользующіеся значительнымъ довѣріемъ кліентовъ, могутъ сильно вліять на своихъ многочисленныхъ кліентовъ. Въ періоды спекулятивныхъ увлеченій они могутъ охлаждать опасный пылъ спекулянтовъ, сокращая имъ кредитъ; въ періоды ослабленія предпринимательскаго духа, наоборотъ, они могутъ сильно ободрять энергію дѣятелей различными кредитными облегченіями. Въ этомъ

вліяніи ихъ особое благодѣтельное значеніе. Зато если банкъ пускается въ сомнительныя спекуляціи и пользуется своимъ вліяніемъ для искусственныхъ воздѣйствій на биржу, его значеніе можетъ получиться чрезвычайно пагубнымъ и его дѣятельность можетъ привести къ катастрофѣ, въ которой погибаютъ не только самый банкъ, но и множество другихъ предпріятій. Таково было, напр., крушеніе банка Бонту въ Парижѣ.

Глава вторая.

Народные банки.

Для доставленія мелкимъ предпринимателямъ дешеваго кредита и способовъ продуктивнаго храненія денегъ, въ новѣйшее время возникли и быстро развиваются особыя учрежденія двухъ типовъ: народные банки и сберегательныя кассы.

Народные банки ведутъ преимущественно учетныя операціи среди беднѣйшихъ дѣятелей, каковы крестьяне (земледѣльцы), ремесленники, мелкіе торговцы и проч. Какъ и коммерческіе банки, они ведутъ всѣ прочія операціи, при томъ на тѣхъ же основаніяхъ; ихъ особенность составляетъ организація, спеціально приспособленная для очень мелкихъ дѣлъ, и большая компетентность въ сужденіяхъ о кредитоспособности мелкихъ предпринимателей, чрезвычайно многочисленныхъ и коммерческому міру совсѣмъ неизвѣстныхъ.

Наиболѣе распространеннымъ типомъ народнаго банка являются небольшіе общественные банки въ селахъ и въ малыхъ городахъ, а также ремесленные. Чаще всего капиталъ въ такомъ банкѣ бываетъ раздѣленъ на мелкіе паи, при чемъ пайщиками являются главнымъ образомъ кліенты банка. Капиталы и обороты такихъ банковъ всегда невелики; районъ дѣятельности— очень узокъ. Они сами пользуются ограниченнымъ кредитомъ, вслѣдствіе чего и кредитуютъ своихъ кліентовъ въ очень незначительныхъ предѣлахъ. Операціи въ 10—20 рублей въ нихъ самыя обычныя и нормальныя. Дѣйствуя исключительно въ своей небольшой средѣ, такіе банки въ состояніи безошибочно опредѣлять кредитоспособность своихъ кліентовъ, ведутъ дѣла безъ риска и всегда развиваются вполнѣ успѣшно. Нечего и объяснять ихъ полезное значеніе; достаточно указать, что они освобождаютъ свои районы отъ ростовщиковъ, которымъ дѣлать въ такихъ районахъ нечего.

Замѣчательна особенная черта такихъ народныхъ банковъ: они лучше всего развиваются, когда бываютъ основаны самимъ мѣстнымъ обществомъ на собственныя средства. Во всѣхъ случаяхъ, когда основной капиталъ народнаго банка пожертвованъ какимъ-нибудь благотворителемъ, развитіе идетъ медленнѣе. Объясняется это чрезвычайной чуткостью кредита, который присущъ только учрежденіямъ жизненнымъ, независимымъ отъ случайныхъ благотвореній.

Къ учрежденіямъ, близко стоящимъ къ народу и тоже имѣющимъ цѣлью доставленіе небогатымъ людямъ дешеваго кредита, надо отнести общественные и казенные ломбарды, выдающіе ссуды подъ залогъ вещей за очень необременительные проценты.

Сберегательныя кассы имѣютъ цѣлью облегчать небогатымъ людямъ сбереженія, принимая вклады въ самыхъ небольшихъ суммахъ (отъ 25 коп.), не обременяя вкладчиковъ формальностями и гарантируя имъ безусловную надежность помѣщенія денегъ при достаточно высокой таксѣ интересовъ. Сберегательныя кассы только собираютъ вклады, хранятъ принятые капиталы въ государственныхъ облигаціяхъ или въ видѣ вкладовъ въ большомъ, обыкновенно государственномъ, банкахъ и дѣлаютъ выдачи по требованіямъ вкладчиковъ. Другихъ операцій въ дѣйствіи такихъ кассъ нѣтъ, чѣмъ и обусловливается ихъ солидность. Единственный рискъ этихъ кассъ заключается въ томъ, что онѣ пользуются менѣе продолжительнымъ кредитомъ, чѣмъ даютъ сами. Дѣло въ томъ, что ихъ вкладчики имѣютъ право требовать свои вклады обратно по предъявленіи книжекъ или въ самый короткій срокъ по предъявленіи; между тѣмъ капиталы свои кассы держатъ обыкновенно въ облигаціяхъ или закладныхъ листахъ, которые не всегда можно немедленно реализовать безъ убытка. Еще стѣснительнѣе положеніе кассы, когда она держитъ свои капиталы срочными вкладами въ банкахъ. Надо еще отмѣтить, что неожиданный и быстрый отливъ капиталовъ изъ сберегательныхъ кассъ чаще всего совпадаетъ съ кризисами, какъ-разъ когда фонды обыкновенно падаютъ, а банки бываютъ сами стѣснены и нелегко могутъ помочь кассѣ.

Очень полезно было впервые примѣненное въ Англіи соединеніе государственной сберегательной кассы съ почтовымъ вѣдомствомъ. Это создало кассѣ чрезвычайно многочисленныя, дешево обходящіяся и вполнѣ доступныя народу мелкія отдѣленія. Менѣе удачны были опыты превращенія сберегательныхъ кассъ въ сберегательные банки, т. е. предоставленіе кассамъ функцій народныхъ банковъ. Для банковыхъ операцій обычная организація кассъ безусловно неудовлетворительна, а хорошо устроенная обходится слишкомъ дорого и не оправдывается операціями.

Въ народномъ хозяйствѣ сберегательныя кассы имѣютъ большое значеніе. Онѣ содѣйствуютъ упорядоченію мелкихъ хозяйствъ, даютъ возможность скапливаться мелкимъ капиталамъ, достаточнымъ для возникновенія многихъ небольшихъ, но полезныхъ предпріятій, а кромѣ того создаютъ мѣсто помѣщенія фондовъ въ чрезвычайно крѣпкія руки, ибо во всѣхъ культурныхъ государствахъ сберегательныя кассы обнаруживаютъ непрерывный ростъ хранимыхъ ими народныхъ сбереженій.

Глава третья.

Банковая политика.

I. Общія положенія. Банковое дѣло въ государствѣ можетъ быть совершенно свободнымъ, наравнѣ со всякими другими коммерческими предпріятіями (банковая свобода), либо находиться подъ особымъ вліяніемъ правительства. Въ культурныхъ государствахъ преобладаетъ второй порядокъ, при чемъ вліяніе правительствъ на банки основывается на особыхъ законоположеніяхъ о банковой дѣятельности и на косвенномъ воздѣйствіи чрезъ посредство правительственныхъ финансовыхъ учрежденій вообще и государ-

ственныхъ банковъ въ особенности. Прежде всего законами ограничивается право ассигнаціонныхъ операцій, т. е. выпусковъ банкнотъ; точно также нормируется ипотечное дѣло, депозитное и проч. Особыя правительственныя мѣропріятія по банковому дѣлу вызываются въ нѣкоторыхъ государствахъ стремленіемъ ограпичивать биржевую игру. Независимо отъ ограниченій свободы банковъ общими узаконеніями, сильное воздѣйствіе можетъ быть оказано на банки при самомъ ихъ возникновеніи, т. е. при утвержденіи уставовъ акціонерныхъ банковъ и при разрѣшеніи операцій банкирамъ. Въ государствахъ существуютъ обыкновенно выработанные практикой нормальные банковые уставы различныхъ категорій; въ предѣлахъ допускаемаго этими уставами, банкамъ всегда предоставляется наибольшая возможная свобода, необходимая для развитія кредита.

II. Государственные и общественные банки. Веденіе банковыхъ дѣлъ государствами и политическими общественными учрежденіями, какъ показалъ историческій опытъ, вполнѣ возможно. Чисто - государственные банки существовали въ Бразиліи, въ Польшѣ, въ Бернѣ, въ Стокгольмѣ, въ Вѣнѣ, въ Берлинѣ, въ Петербургѣ и въ Нюрнбергѣ. Въ настоящее время чисто-государственную организацію сохранили лишь немногіе изъ этихъ банковъ; большею частью, ради упроченія кредита, они превращены въ акціонерныя предпріятія или въ полу-государственныя учрежденія, совершенно выдѣленныя изъ прочихъ финансовыхъ учрежденій и поставленныя подъ двоякій контроль государства и коммерческаго міра. Въ нынѣшнемъ своемъ видѣ государственные банки ведутъ свои дѣла небезуспѣшно, но полезное ихъ значеніе въ народномъ хозяйствѣ обусловливается дѣятельностью на ряду съ ними частныхъ банковыхъ предпріятій. Въ странѣ, гдѣ банковое дѣло было бы монополизировано государственнымъ банкомъ и его филіальными учрежденіями, кредитъ пришелъ бы въ совершенное разстройство, вслѣдствіе отсутствія контролирующей его дѣйствія конкуренціи.

Городскіе и общественные банки представляютъ собою въ малыхъ размѣрахъ то же, что государственные банки (нынѣшняго вида)—въ большихъ.

III. Разрѣшеніе образованія частныхъ банковъ дается правительствами въ формѣ концессій или утвержденіемъ уставовъ. Господствуетъ правило, что особой концессіей или утвержденнымъ уставомъ стѣсняется дѣятельность только акціонерныхъ банковъ; банкирамъ предоставляется большая коммерческая свобода, ограничиваемая только общими узаконеніями о банковыхъ предпріятіяхъ. Банковымъ уставомъ всегда опредѣляются: размѣры, порядокъ образованія и условія увеличенія складочнаго (основного) капитала; допускаемыя операціи банка; управленіе и отчетность; періодическое опубликованіе отчетовъ и различныя установленія порядка въ дѣятельности банка. Ясно, что при выработкѣ и утвержденіи всякаго отдѣльнаго банковаго устава можетъ быть оказано весьма существенное правительственное вліяніе. Очень важенъ вопросъ, полезно ли столь сильное правительственное вліяніе на возникающія банковыя предпріятія и въ какихъ областяхъ кредита оно особенно важно. Въ новѣйшее время преобладаетъ взглядъ, что умѣренная правительственная опека полезна въ области сберегательныхъ кассъ, ассигнаціонныхъ банковъ, ломбардовъ и поземельнаго кредита; въ прочихъ областяхъ кредита, для его нормальнаго развитія полезнѣе банковая свобода.

IV. Нормировочныя установленія относительно банковаго дѣла являются переходной степенью отъ произвольной правительственной опеки банковъ къ банковой свободѣ, если при этомъ концессіонный порядокъ покинутъ и въ предѣлахъ узаконенныхъ нормировочныхъ установленій свобода банковой дѣятельности не стѣсняется. Нормировочными установленіями опредѣляются:

1) Особенности нормальнаго банковаго устава въ сравненіи съ акціонерными уставами вообще.

2) Разрѣшенныя банковыя операціи вообще и для спеціальныхъ банковъ въ отдѣльности.

3) Минимальный предѣлъ номинальной стоимости акцій.

4) Размѣры залога, который вносится учредителями при учрежденіи банка и наименьшіе предѣлы взносовъ при подпискѣ на акціи.

5) Запрещеніе подписки или покупки за счетъ банка его собственныхъ акцій. Покупка банкомъ своихъ акцій можетъ быть разрѣшена лишь для уменьшенія своего складочнаго капитала и съ точнымъ выясненіемъ такой операціи въ ближайшемъ отчетѣ банка (балансѣ).

6) Нѣкоторыя установленія о порядкѣ веденія дѣлъ и обязательныхъ формахъ. Излишняя регламентація въ банковомъ дѣлѣ всегда вредна. Но нѣкоторые установленія необходимы для возможности контроля и для удостовѣренія, что производятся только позволенныя операціи.

V. Установленія о правѣ выпуска банками банкнотъ должны быть выдѣлены въ виду особой важности этихъ установленій. Законами государства всегда должны быть точно указаны банки, имѣющіе право выпускать банкноты. При этомъ должно быть установлено:

1) Выпускающій банкноты банкъ долженъ ихъ размѣнивать на установленныя въ государствѣ деньги безъ всякихъ затрудненій и по первому предъявленію.

2) Пріемъ банкнотъ получателями долженъ быть безусловно свободный и добровольный.

3) Минимальная валюта банкнотъ должна быть точно установлена и не быть особенно малой.

4) Обезпеченіе выпущенныхъ банкнотъ должно быть опредѣлено и реальность существованія законнаго обезпеченія должна быть сдѣлана наглядной. Нѣтъ необходимости требовать обезпеченія банкнотъ въ полной суммѣ. Въ существующихъ законодательствахъ о банкнотахъ отмѣтимъ слѣдующія три системы:

а) Британское законодательство (акты Пиля) разсматриваетъ банкнотное право, какъ правительственную регалію, которая можетъ быть передаваема правительствомъ отдѣльнымъ банкамъ. Самыя банкноты опредѣляются, какъ суррогатъ денегъ, а потому должны имѣть свободное обращеніе. Точно опредѣляется, на какую сумму банкъ можетъ выпускать банкноты безъ особаго обезпеченія; сверхъ этой суммы банкноты должны быть обезпечены наличной монетой въ полной валютѣ.

Въ этомъ же смыслѣ составлено германское законоположеніе о банкнотахъ.

б) Въ прочихъ континентальныхъ государствахъ западной Европы преобладаетъ система обезпеченія банкнотъ звонкой монетой въ размѣрѣ $^1/_3$—$^1/_2$ ихъ валюты и учтенными векселями остальной части.

в) Американская система: обезпеченіе выпущенныхъ банкнотъ представляемымъ въ правительственное учрежденіе залогомъ изъ государственныхъ бумагъ и обязательная наличность въ

банкахъ 15 до 25% суммы банкнотъ деньгами для размѣна.

5) Для полученія права на выпускъ банкнотъ, банкъ долженъ обладать значительными основнымъ и запаснымъ капиталами.

6) Банкамъ, имѣющимъ право выпуска банкнотъ, воспрещается производить ипотечныя и небанковыя торговыя операціи. Банкнотное дѣло допустимо только въ депозитныхъ, учетныхъ и ломбардныхъ банкахъ.

7) Право выпуска банкнотъ полезно давать отдѣльной концессіей, на опредѣленный срокъ.

8) Отношеніе банка, выпускающаго банкноты, къ правительству должно быть точно опредѣлено, и ссуды правительству должны быть ограничены.

9) Отчетность банка, публикуемая въ опредѣленные сроки, должна быть полнѣе, чѣмъ въ прочихъ банкахъ.

10) Правительственный надзоръ долженъ имѣть форму фактическаго контроля чрезъ особо приставляемыхъ къ банку должностныхъ лицъ.

Глава четвертая.

Страховое дѣло.

I. Значеніе. Цѣль страховыхъ предпріятій: собирать капиталы для возмѣщенія изъ нихъ случайныхъ потерь страхователей. Случайности, угрожающія потерями, очень различны, и не отъ всякихъ случайностей страхованіе возможно; наиболѣе употребительно страхованіе: отъ кораблекрушеній, грузовъ отъ порчи въ пути вообще, отъ огня, отъ градобитія, отъ падежей скота, наконецъ, отъ убытковъ, причиняемыхъ смертью отдѣльныхъ лицъ.

Страхованіе возможно, когда допускаемая опасность вполнѣ опредѣленна, когда по теоріи правдоподобія можно вычислить изъ сколькихъ случаевъ бываютъ отъ нея реальныя потери и когда число страхователей можетъ быть достаточно, чтобы общая сумма уплачиваемыхъ ими премій была больше суммы возмѣщаемыхъ потерпѣвшимъ потерь. Страхованіе достигается слѣдующими способами:

1) *Способъ самострахованія* заключается въ томъ, что предприниматель, предвидящій возможность случайной потери, постоянно отчисляетъ изъ своихъ прибылей нѣкоторыя суммы для образованія резервнаго капитала, изъ коего и покрывается потеря, если она дѣйствительно случается. Такъ напр., обладая многими домами въ разныхъ мѣстахъ, капиталистъ иногда не страхуетъ эти дома отъ огня, а отчисляетъ изъ своихъ постоянныхъ доходовъ особыя суммы въ резервный капиталъ, изъ коего и погашается убытокъ въ случаѣ отдѣльнаго пожара. Самострахованіе бываетъ вынужденнымъ во всѣхъ случаяхъ, когда оно не можетъ быть замѣнено страхованіемъ, напр., при неопредѣленности опасеній; добровольное самострахованіе получается, когда предприниматель находитъ для себя выгоднѣе систему резервовъ; напр., казна, владѣющая очень значительнымъ числомъ домовъ, ихъ не страхуетъ, потому что ей выгоднѣе отстраивать погорѣвшіе дома на собственный счетъ, чѣмъ платить огромныя страховыя преміи.

2) *Способъ страхованія* заключается въ томъ, что вмѣсто отчисленій въ резервный капиталъ, страхователь пла-

титъ особыя страховыя преміи какому-нибудь лицу или учрежденію, которое беретъ на себя рискъ въ определенныхъ условныхъ размѣрахъ. Условія возможности такого страхованія черезъ другихъ предпринимателей слѣдующія:

а) Угрожающая опасность должна имѣть случайный характеръ. Чѣмъ чище условіе случайности, тѣмъ возможнѣе страхованіе на основахъ теоріи вѣроятностей.

б) Причины происшествія, отъ послѣдствій коего состоялось страхованіе, должны быть ясны.

в) Убытки должны подаваться безспорному вычисленію на точно опредѣленныхъ основаніяхъ.

г) Случайности, отъ коихъ организуется страхованіе, должны равномѣрно угрожать большому числу совершенно различныхъ предпріятій или лицъ.

д) Статистика такихъ случайностей должна быть въ достаточной степени разработана.

Когда эти условія могутъ быть соблюдены, организація страхованія возможна, и дѣйствіе страхованія можетъ быть полезно, какъ благоразумная мѣра предосторожности для страхователей и какъ предметъ коммерческаго предпріятія. Въ народномъ хозяйствѣ полезное значеніе страхованій основывается на равномѣрномъ распредѣленіи среди многихъ предпринимателей случайныхъ потерь, которыя могли бы тяжело отозваться на дѣлахъ отдѣльныхъ потерпѣвшихъ хозяевъ.

II. Роды страховыхъ учрежденій. Таковыя могутъ быть:

а) государственными или общественными учрежденіями и

б) частными предпріятіями.

Частныя страховыя предпріятія бываютъ слѣдующихъ типовъ:

1) *Общества взаимнаго страхованія*, при чемъ страхователи сами являются членами такихъ обществъ и сами ведутъ все предпріятіе черезъ выборныхъ лицъ. Вмѣсто страховыхъ премій, страхователи уплачиваютъ взносы; таковые вносятся: либо впередъ, при чемъ излишки взносовъ имъ возвращаются или засчитываются какъ часть новаго взноса по окончаніи операціоннаго года, либо по окончаніи года, сколько причтется на каждаго члена по разверсткѣ понесенныхъ убытковъ пропорціонально застрахованнымъ капиталамъ.

2) *Акціонерныя страховыя общества.* Таковыя организуютъ свою чисто коммерческую дѣятельность на тѣхъ же основахъ, какъ банки. Съ страхователей взимаются опредѣленныя преміи; убытки покрываются изъ валовой прибыли; чистая прибыль распредѣляется между акціонерами, какъ дивидендъ.

3) *Смѣшанныя страховыя общества* получаются, когда акціонерныя страховыя общества предоставляютъ своимъ страхователямъ участіе въ прибыляхъ, соотвѣтственно повышая страховыя преміи въ смыслѣ взносовъ.

Рѣшить, который изъ всѣхъ этихъ родовъ страховыхъ учрежденій и предпріятій предпочтителенъ, довольно трудно. Взаимное страхованіе обходится вообще дешевле, но менѣе обезпечено, чѣмъ страхованіе акціонерныхъ обществъ, располагающихъ обыкновенно большими собственными капиталами. Въ случаяхъ большихъ единовременныхъ бѣдствій на членовъ обществъ взаимнаго страхованія падаютъ слишкомъ тяжелые, иногда даже непосильные убытки. Смѣшанныя страховыя общества даютъ большія гарантіи, въ качествѣ акціонерныхъ предпріятій, и популярны вслѣдствіе примѣненія принципа взаимности страхованія; нельзя однако отрицать, что страхованіе въ нихъ обходится непомѣрно дорого. Пра-

вительственныя и общественныя страховыя учрежденія, тоже примѣняющія принципъ взаимнаго страхованія, были бы самыми естественными и нормальными, если бы не страдали общими недостатками казеныхъ учрежденій.

III. Основной расчетъ во всякомъ страховомъ предпріятіи заключается въ томъ, что поступающія со всѣхъ страхователей преміи должны быть достаточны для покрытія отдѣльныхъ потерь, отъ коихъ производится страхованіе.

Страховыя преміи, слѣдовательно, зависятъ отъ средняго размѣра (согласно статистикѣ) ожидаемыхъ убытковъ и отъ значительности организаціонныхъ затратъ страхового учрежденія.

Размѣры застрахованныхъ капиталовъ, очевидно, должны быть достаточны для оправданія такого расчета, но не зависятъ отъ страхового предпріятія. Даже въ каждомъ отдѣльномъ страхованіи размѣръ страхуемаго капитала назначаетъ страхователь; при этомъ только изъ опасенія злоупотребленій въ такихъ страхованіяхъ, въ которыхъ поврежденіе или уничтоженіе застрахованнаго имущества можетъ быть произведено самимъ страхователемъ искусственно, ради полученія страховыхъ денегъ, побуждаетъ страховыя учрежденія заботиться, чтобы сумма, въ коей имущество страхуется, не превышала его дѣйствительной стоимости и даже была бы нѣсколько ниже. При страхованіи имущества (напр., отъ огня, морскомъ и проч.), страховая сумма является лишь высшимъ предѣломъ вознагражденія, которое страхователь можетъ получить отъ страхового учрежденія въ случаѣ порчи или уничтоженія имущества. Если убытокъ меньше полной страховой суммы, онъ возмѣщается страхователю по разсчету; важнѣе всего при этомъ правильность оцѣнки дѣйствительнаго убытка и способы его вычисленія.

IV. Страховая агентура. Страховыя предпріятія должны привлекать наибольшее возможное число страхователей, не только въ смыслѣ кліентовъ, но и потому, что только при большомъ числѣ страхованій, предположенія, основанныя на статистикѣ, оправдываются. Отсюда необходимость имѣть агентовъ для привлеченія страхователей. Страховой агентъ долженъ не только привлекать страхователей, но и удерживать ихъ; ему же поручается наблюденіе за застрахованнымъ имуществомъ, разслѣдованіе въ случаѣ поврежденія или уничтоженія имущества и выясненіе суммы, которую страховое учрежденіе (страховщикъ) должно уплатить страхователю. Отъ ловкости и добросовѣстности агентовъ зависитъ успѣшность дѣятельности страхового предпріятія, ибо слишкомъ прижимистые разсчеты съ страхователями ведутъ къ сокращенію ихъ числа, а слишкомъ щедрое — къ непомѣрнымъ убыткамъ.

На обязанности агентовъ лежитъ ознакомленіе публики съ выгодами страхованія. Въ каждомъ отдѣльномъ случаѣ страхованія важнѣе всего первый договоръ, согласно которому послѣдуютъ и всѣ дальнѣйшія страхованія того же лица. Столь же важно, чтобы привлекались только надежные страхователи. При заключеніи сдѣлки агентъ долженъ выяснить страхователю всѣ пункты договора, чтобы не оставалось ни малѣйшихъ недоразумѣній, и указать всѣ права и преимущества страхователя. Для удержанія страхователей, агентъ долженъ заботиться о ихъ интересахъ, всячески облегчать имъ сдѣлки, а главное, умѣло и полюбовно кончать разсчеты съ потерпѣвшими. При оцѣнкѣ потерь надо имѣть

въ виду, что даже безукоризненно честный страхователь можетъ преувеличенно судить о своихъ убыткахъ; съ другой стороны, страховыя учрежденія всегда склонны предполагать преувеличеніе въ показаніяхъ убытковъ, вслѣдствіе чего подозрительны. Агентъ долженъ дѣйствовать безпристрастно и очень терпѣливо, добиваясь, чтобы страхователь и дирекція страхового учрежденія дѣйствительно уяснили себѣ истинные размѣры потери и остановились бы на соглашеніи, которое было бы дѣйствительно справедливымъ. Все это требуетъ отъ страхового агента большой талантливости и опытности.

Страховые агенты набираются изъ всякихъ сословій. По морскому, рѣчному и сухопутному страхованію наиболѣе полезны, обыкновенно, агенты изъ купечества; по страхованію жизни полезнѣе агенты изъ интеллигенціи, напр., адвокаты, учителя, врачи и проч.; по страхованію отъ огня большую пользу могутъ оказывать хорошіе агенты изъ архитекторовъ и инженеровъ. Нечего и пояснять, что талантливые агенты должны назначаться безъ всякихъ соображеній о ихъ сословіи.

V. Отрасли страхованія.

А. Морское и рѣчное страхованіе. Страхованіе грузовъ отъ случайностей въ морскомъ пути самое старое; оно процвѣтало уже въ средніе вѣка, но получило особенное развитіе съ открытіемъ Новаго Свѣта. Морское страхованіе заключается въ страхованіи кораблей и грузовъ отъ всевозможныхъ случайностей въ мореплаваніи; такихъ случайностей очень много, и всѣ онѣ могутъ составить основу страхованія общаго или спеціальнаго. Трудность страхового дѣла по морскому страхованію заключается въ чрезвычайномъ разнообразіи опасностей въ различныхъ моряхъ, а также въ томъ, что различныя несчастія на морѣ часто бываютъ прямымъ слѣдствіемъ ошибокъ по управленію судами и должны бы ложиться на отвѣтственность судовладѣльцевъ, но доказать это не всегда возможно, и въ убыткѣ остается лишь страховое предпріятіе. Плохія качества судна, непомѣрный грузъ, неудовлетворительная оснастка, плохая команда и т. д.—все это обстоятельства сильно увеличивающія рискъ въ мореплаваніи. Большое вниманіе приходится обращать на то, чтобы суда и морскіе грузы не были застрахованы выше своей дѣйствительной минимальной стоимости, ибо искусственно вызванное кораблекрушеніе весьма трудно отличить отъ случайнаго.

Преміи должны быть пропорціональны страховой суммѣ и опасности; опасности же весьма различны въ зависимости отъ качества судна, свойствъ груза и особенностей плаванія. Отсюда чрезвычайная сложность тарифовъ въ морскомъ страхованіи и ихъ измѣнчивость.

Въ обыкновеніяхъ морского страхованія сохранилось много устарѣлыхъ и вредныхъ пріемовъ. Такъ, напримѣръ, существуетъ обыкновеніе всячески ограничивать право страхователя на возмѣщеніе убытковъ по частичнымъ аваріямъ, тогда какъ при полномъ кораблекрушеніи выплата всей страховой суммы безспорна; ясно, что этимъ создается ненормальность, и во всѣхъ случаяхъ, когда грузъ и судно застрахованы достаточно высоко, шкиперу не представляется разсчета рисковать командой и собственной жизнью для ограниченія аваріи; напримѣръ, попавшее на камни судно иногда покидается командой только потому, что судовладѣльцу и грузоотправителю выгоднѣе получить полныя страховыя

суммы, чѣмъ крайне ограниченное возмѣщеніе убытковъ частичной аваріи при непомѣрныхъ убыткахъ и при несомнѣнной трудности снятія судна съ камней.

Морское страхованіе, вслѣдствіе значительности риска, всюду весьма дорого. Какъ предпріятіе, оно всегда остается рискованнымъ и не равномѣрно-прибыльнымъ.

Когда случается кораблекрушеніе или аварія, возникаетъ двойная задача: должна быть установлена дѣйствительность случайности, что составляетъ чисто юридическій вопросъ, и должна быть составлена *диспаша*, т. е. подробный разсчетъ убытковъ отъ аваріи съ разложеніемъ ихъ на отвѣтчиковъ, если кромѣ страховщика, по особенностямъ случая, несутъ законную отвѣтственность и другія лица, напримѣръ, судовладѣлецъ или шкиперъ.

Б. Страхованіе отъ огня принадлежитъ тоже къ стариннымъ отраслямъ страхованія. Его значеніе основывается на множествѣ имуществъ, подлежащихъ такому страхованію, въ виду невозможности вполнѣ оградиться отъ пожаровъ даже при величайшей осторожности. Предпріятій, страхующихъ отъ огня, чрезвычайно много; взаимное страхованіе здѣсь особенно легко примѣнимо; этого рода страхованіемъ занимаются преимущественно правительственныя и общественныя страховыя учрежденія. Вслѣдствіе большой конкурренціи, страхованіе отъ огня сдѣлалось вообще дешевымъ, но въ виду большого числа постоянныхъ страхованій отъ огня и его равномѣрнаго увеличенія, остается для страховыхъ предпріятій выгоднымъ.

Статистика въ дѣлѣ страхованія отъ огня всюду неудовлетворительна, вслѣдствіе крайней трудности точнаго вычисленія дѣйствительныхъ потерь отъ пожаровъ. Отсюда затруднительность вычисленія страховыхъ премій, что создаетъ усложненія опасностей въ конкурренціи.

Предметами страхованія отъ огня могутъ быть строенія и машины или движимое имущество. Въ обоихъ случаяхъ нѣкоторые отдѣльные предметы бываютъ изъяты изъ числа допускаемыхъ къ страхованію. Такъ напр., не принимаются къ страхованію отъ огня деньги, драгоцѣнные камни и благородные металлы въ слиткахъ. Въ страхованіяхъ отъ огня убытками отъ пожара считаются всѣ потери не только отъ огня, но также отъ тушенія пожара, напр., отъ подмочки, отъ разрушенія, отъ закопченія и проч. Но пожарные убытки, происшедшіе отъ военныхъ дѣйствій, народныхъ возстаній, землетрясеній, какъ и въ случаяхъ грубыхъ нарушеній страхователями осторожности въ обращеніи съ огнемъ, обыкновенно не подлежатъ возмѣщенію. Строенія, въ коихъ обрабатываются или хранятся легко воспламенимыя или взрывчатыя вещества, по условіямъ страхованія обыкновенно вовсе не принимаются на страхъ, или принимаются лишь по особому, повышенному тарифу; точно также взимаются высшія преміи за страхованіе строеній плохо устроенныхъ въ противопожарномъ отношеніи, расположенныхъ по близости опасныхъ мѣстъ и т. п. Отсюда необходимость весьма сложныхъ страховыхъ тарифовъ и внимательнаго разсмотрѣнія обстоятельствъ при каждомъ отдѣльномъ страхованіи. Обыкновенно, строенія, принимаемыя на страхъ отъ огня, дѣлятъ на нѣсколько разрядовъ по степени ихъ противопожарной надежности; по каждому разряду преміи устанавливаются различныя.

Страховыя отъ огня общества и

учрежденія должны зорко слѣдить за касающимися пожарнаго дѣла обстоятельствами; ихъ интересовъ непосредственно касаются строительные уставы, противопожарныя мѣры, вопросы водоснабженія, способы освѣщенія и отопленія, надежность полиціи и пожарныхъ приспособленій, большая или меньшая трезвость населенія и проч. Во всѣхъ такихъ дѣлахъ страховые предприниматели должны добиваться наибольшихъ возможныхъ улучшеній ради собственныхъ выгодъ. Это сознается, однако, далеко не всѣми дѣятелями страхового дѣла, и даже улучшенію пожарныхъ командъ страховыя общества содѣйствуютъ лишь очень скупо.

Въ случаяхъ пожаровъ, какъ и въ случаяхъ аварій, по поводу застрахованнаго имущества возникаютъ два вопроса: одинъ юридическій, выясняющій дѣйствительность пожара, его причины и подлежитъ ли потерпѣвшій страхователь возмѣщенію убытковъ; другой—хозяйственный, выясняющій размѣры убытковъ отъ пожара и возмѣщенія ихъ страхователю.

Очень важно, чтобы страхователю ни въ коемъ случаѣ не было бы выгоды отъ пожара. Поэтому нельзя страховать отъ огня въ полной стоимости имущества, а при страхованіи домовъ полезно ставить условіемъ возобновленіе сгорѣвшаго строенія. Заложенное имущество всегда должно быть застраховано, вслѣдствіе чего страховыя и ипотечныя предпріятія должны согласовать свои дѣйствія во избѣжаніе различныхъ опасностей.

Въ области страхованія отъ огня, какъ показалъ опытъ, наибольшую общественную пользу приносятъ правительственныя страховыя учрежденія взаимнаго страхованія.

B. Страхованіе жизни. Различныя отрасли страхованія, составляющія общую группу подъ названіемъ „страхованіе жизни“, получили въ новѣйшее время огромное значеніе. Простѣйшій видъ страхованія жизни заключается въ томъ, что страхователь уплачиваетъ опредѣленные ежегодные взносы за обязательство страхового учрежденія уплатить, въ случаѣ его смерти, опредѣленный капиталъ его наслѣдникамъ. Преимущество страхованія передъ простыми сбереженіями заключается въ устраненіи риска, что сберечь достаточной для наслѣдниковъ суммы не удастся вслѣдствіе преждевременной смерти. Благодѣтельное значеніе страхованія жизни очевидно: оно имѣетъ цѣлью устранить экономическую необезпеченность семей, существованіе которыхъ связано съ дѣятельностью одного работника и достатокъ которыхъ позволяетъ лишь небольшія годичныя сбереженія. Кромѣ того оно помогаетъ въ сбереженіяхъ, противодѣйствуя проявленіямъ хозяйственной слабохарактерности: гораздо легче исправно платить срочныя преміи по страхованію, чѣмъ стойко удерживаться отъ искушенія растратить свои свободныя сбереженія. Со своей стороны операціи страхового предпріятія по страхованію жизни вовсе не рискованы, если страхователей достаточно, такъ какъ расчеты имѣютъ въ виду минимальное среднее долголѣтіе страхователей, основанное на законахъ природы и вполнѣ реальное.

Страхованіе жизни возникло въ XVII столѣтіи въ видѣ похоронныхъ союзовъ и корпораціонныхъ пенсіонныхъ кассъ. Въ качествѣ отрасли въ операціяхъ страхового дѣла, оно развилось лишь въ XIX столѣтіи.

Отличительная особенность страхованія жизни заключается въ томъ, что имъ не покрываются реальные слу-

чайные убытки, а скапливаются капиталы для единовременныхъ выдачъ или образованія пенсій. Успѣшность такихъ операцій всецѣло основывается на вѣрныхъ статистическихъ знаніяхъ и на достаточности страхователей. Статистика, касающаяся долголѣтія людей, всюду можетъ быть ведена обстоятельнѣе и вѣрнѣе, чѣмъ другіе отдѣлы статистики. Поэтому въ необходимыхъ данныхъ, обыкновенно, не бываетъ недостатка, и вычисленія по теоріи вѣроятности получаются достаточно вѣрныя. Въ тоже время, благодаря обилію свѣдѣній о смертности въ различные возрасты и при различныхъ случайностяхъ, получилась возможность особыхъ спеціальныхъ страхованій жизни, капиталовъ и отъ инвалидности.

Различныя отрасли страхованія жизни распадаются на двѣ группы: *страхованіе капиталовъ* и *страхованіе доходовъ*. Первая группа важнѣе и обнимаетъ наибольшее число обычныхъ формъ страхованія жизни. Въ свою очередь она распадается на два рода: страхованіе капитала на случай смерти и на доживтіе; въ первомъ случаѣ капиталъ выплачивается только послѣ смерти застрахованнаго лица; во второмъ —по достиженіи имъ опредѣленнаго возраста. Далѣе подраздѣленія основываются: на способахъ платежа премій, на отдѣльныхъ случайностяхъ, отъ опасностей коихъ человѣкъ страхуется, и на условіяхъ безвозвратности или возврата уплаченныхъ премій въ случаѣ досрочнаго прекращенія страхованія. По платежамъ премій страхованія могутъ быть пожизненными или срочными; въ первомъ случаѣ преміи выплачиваются до самой смерти застрахованнаго лица; во второмъ лишь опредѣленное предѣльное число лѣтъ, послѣ чего страхованіе остается въ силѣ, но платежъ премій прекращается. По спеціализаціи опасности, отъ коихъ страхуется жизнь, страхованія могутъ быть: обыкновенными, т. е. просто на случай смерти, отъ несчастій въ пути, отъ повреждeній, увѣчій или смерти на работахъ, отъ опасностей войны, на морѣ и проч. По условіямъ досрочнаго прекращенія страхованія, оно можетъ быть обыкновеннымъ, т. е. съ прекращеніемъ его дѣйствія безъ возврата страхователю уплаченныхъ имъ премій, или условнымъ, съ возвращеніемъ части премій.

При застрахованіи жизни значительность преміи опредѣляется родомъ страхованія и возрастомъ страхуемаго лица. Капиталъ или доходъ не подлежитъ выплатѣ, въ случаяхъ, опредѣляемыхъ законами страны, и уставомъ страхового предпріятія и подробно предусматриваемыхъ въ *полисѣ*, т. е. въ договорѣ съ страхователемъ. Эти случаи обыкновенно: самоубійство, убійство лицомъ, въ пользу котораго поступаетъ застрахованный капиталъ (или доходъ), гражданская смерть, неплатежъ премій, нарушеніе условій договора и проч.

Въ операціяхъ такихъ страховыхъ предпріятій важнѣйшее значеніе имѣетъ дѣятельность агентовъ; въ тоже время вознагражденіе агентовъ составляетъ главнѣйшій накладной расходъ предпріятія. Солидность дѣла обуславливается: достаточностью собственныхъ капиталовъ, особыми резервными фондами по отраслямъ страхованія или по районамъ и надежностью помѣщенія капиталовъ.

Г. Страхованіе отъ градобитія въ нѣкоторыхъ отношеніяхъ существенно отличается отъ страхованія отъ огня. Важнѣйшимъ различіемъ тутъ является то, что градобитіе не можетъ быть вызвано искусственно, какъ пожаръ. Тѣмъ не менѣе трудности этого стра-

хованія очень значительны, такъ какъ частичное повреждение отъ градобитія почти не подается точной оцѣнкѣ. Обыкновенно, устанавливается невознаградимость опредѣленныхъ „минимальныхъ" повреждений отъ градобитія, чѣмъ разсчеты чрезвычайно облегчаются.

Различныя мѣстности поражаются градобитіемъ неодинаково; есть мѣстности, которыя, почти никогда не поражаются градомъ; другія, наоборотъ, поражаются очень часто. Общество, принимающее такія страхованія, должно обладать очень обширнымъ и хорошо разработаннымъ статистическимъ матеріаломъ по градобитіямъ и отнюдь не принимать страхованія внѣ точно изученнаго района. Для оцѣнки случившихся повреждений отъ градобитія всегда слѣдуетъ приглашать опытныхъ экспертовъ; имъ поручается опредѣлить: какая часть застрахованныхъ полей или садовъ поражена градомъ, какъ великъ былъ бы урожай безъ градобитія и какъ велико причиненное градомъ повреждение. Расходы по обслѣдованію повреждений отъ градобитій всегда значительны; нѣкоторыя общества относятъ эти расходы на счетъ страхователей, другія — на себя, повышая, однако, преміи. Въ Россіи страхование отъ градобитій развито еще очень слабо, а потому отличается особенной неровностью операций.

Д. Страхование скота отъ падежей составляетъ отрасль, сходную съ страхованіемъ отъ градобитій по непредвидимости бѣдствій, отъ коихъ оно страхуетъ хозяевъ. Какъ и въ страхованіи отъ градобитія имѣютъ также важное значение отдѣльныя мѣстности, такъ какъ въ однихъ районахъ падежи случаются часто, въ другихъ рѣдки. Большое значение имѣетъ культурность населения и его способность къ борьбѣ съ эпизоотіями. Страхуются преимущественно лошади, рогатый скотъ и овцы. Дорогія породистыя животныя страхуются иногда и помимо падежей, въ смыслѣ простого срочнаго страхования ихъ жизни. Страхование отъ скотскихъ падежей чрезвычайно пригодно для операций на почвѣ взаимнаго страхования между сельскими хозяевами опредѣленнаго района. Какъ коммерческое предпріятіе, оно принадлежитъ къ рискованнымъ и труднымъ. Опредѣленія убытковъ отъ падежа, какъ и разслѣдование всякаго отдѣльнаго случая, требуютъ большой опытности и знания; поэтому то и другое всегда производится при содѣйствіи авторитетныхъ экспертовъ. Въ Россіи страхование скота прививается плохо.

Е. Сухопутное страхование возникло по образцу морского и рѣчного страхования; его предметомъ служатъ главнымъ образомъ желѣзнодорожные и караванные грузы отъ всѣхъ случайностей, могущихъ повредить или уничтожить такие грузы въ пути, какъ и отъ ихъ похищений. Высота премій, разумѣется, зависитъ отъ: цѣнности и свойствъ груза, дальности пути и способа перевозки. Сухопутнымъ страхованіемъ занимаются главнымъ образомъ транспортныя учреждении (желѣзныя дороги, почта, транспортныя предпріятія и проч.). Послѣ морского страхования, сухопутное разработано въ техническомъ отношении лучше другихъ.

Ж. Страхование зеркальныхъ стеколъ развилось въ новѣйшее время вслѣдствие большой цѣнности употребляемыхъ нынѣ оконныхъ стеколъ въ большихъ, роскошно обставленныхъ магазинахъ. Стекла страхуются, обыкновенно, отъ всякаго случайнаго повреждения. Въ Россіи такое страхование начало развиваться, но большого значения еще не имѣетъ.

З. Ипотечное страхованіе имѣетъ предметомъ застрахованіе отъ убытковъ, которые могли бы понести заимодавцы подъ залогъ недвижимаго имущества при большомъ пониженіи цѣны заложеннаго имущества. Такое страхованіе имѣетъ смыслъ главнымъ образомъ при выдачѣ ссудъ подъ залогъ городскихъ домовъ, такъ какъ цѣна недвижимаго имущества въ большихъ городахъ подвергается иногда очень большимъ колебаніямъ, а ипотечныя ссуды всегда должны быть вполнѣ вѣрными.

И. Кредитное страхованіе. Оно имѣетъ предметомъ страхованіе платоспособности дебиторовъ. Это очень трудное и малораспространенное страхованіе, для успѣшности котораго отъ страховщика требуется большое знаніе кредитоспособности дѣятелей своего района. Ненормальность этого страхованія заключается въ томъ, что неисправность дебитора въ его платежахъ не всегда зависитъ отъ случайностей; въ то же время въ большинствѣ случаевъ предприниматель не соглашается объявлять имена своихъ должниковъ; наконецъ, не существуетъ и не можетъ существовать сколько-нибудь удовлетворительныхъ статистическихъ наблюденій надъ кредитоспособностью въ коммерческомъ мірѣ. Отсюда полная зависимость успѣшности такого страхованія отъ талантливости отдѣльныхъ дѣятелей. Успѣшнѣе другихъ учрежденій этого рода ведетъ свои дѣла французское страховое общество подъ фирмой: „Société d'Assurance mutuelle du Commerce".

К. Перестрахованіе заключается въ томъ, что страховыя общества, принявъ на страхъ различные капиталы или имущества, въ свою очередь перезастраховываютъ ихъ въ другихъ страховыхъ предпріятіяхъ для уменьшенія риска. Перестрахованіе возможно во всѣхъ областяхъ страхованія, если только преміи достаточно высоки, и ведется всѣми первокласными страховыми предпріятіями.

Нѣчто особое представляетъ собою синдикатное страхованіе (Beteiligungsversicherung), которое заключается въ томъ, что очень крупныя страхованія, для уменьшенія риска, не принимаются отдѣльными учрежденіями цѣликомъ, а страхуются синдикатами изъ нѣсколькихъ страховыхъ учрежденій. Страховые синдикаты рѣдко бываютъ постоянными, а возникаютъ для каждаго случая въ отдѣльности.

Л. Военное страхованіе, имѣющее предметомъ опасности на войнѣ, *желѣзнодорожное,* страхующее отъ опасностей при крушеніи поѣздовъ, и нѣкоторыя другія специальныя страхованія въ этомъ родѣ не требуютъ особыхъ поясненій и могутъ быть ведены всякимъ страховымъ предпріятіемъ, располагающимъ достаточными статистическими свѣдѣніями по такой специальности. Нѣтъ сомнѣнія, что страховое дѣло еще сильно разовьется и захватитъ многія области, которыхъ еще не касалось.

VI. *Правительственныя мѣропріятія въ страховомъ дѣлѣ.* Вопросъ, какую роль правительства должны играть въ страховомъ дѣлѣ нельзя считать разрѣшеннымъ; онъ зависитъ отъ взглядовъ на желательность правительственной опеки въ хозяйственной жизни вообще. Отмѣтимъ однако, что административное воздѣйствіе на страховое дѣло можетъ быть очень существеннымъ. Оно можетъ быть выражено въ различныхъ мѣропріятіяхъ, изъ коихъ слѣдуетъ отмѣтить:

1) *Принудительное страхованіе.* Такое страхованіе во многихъ государствахъ получаетъ все большее и большее при-

мѣненіе въ формѣ эмеритальныхъ кассъ, обязательнаго страхованія рабочихъ и проч. Въ основу такихъ мѣропріятій кладется мысль, что обезпеченіе своей семьи и своей старости для человѣка обязательно, такъ какъ иначе ложится бремя на все общество.

2) *Особый правительственный надзоръ* за страховыми предпріятіями, какъ и принужденіе такихъ предпріятій къ обезпеченію ихъ операцій особыми залогами, оправдывается чрезвычайной важностью исправности такихъ предпріятій передъ многочисленными ихъ кліентами, но врядъ ли содѣйствуетъ развитію страхового дѣла.

3) *Допущеніе монополій* въ страховомъ дѣлѣ вызывается иногда тѣми же соображеніями о надежности страховыхъ предпріятій; на практикѣ, однако, это ведетъ лишь къ ограниченію полезнаго значенія страхового дѣла, ибо лишаетъ его благодѣтельнаго вліянія конкуренціи.

4) Преобладающій въ культурныхъ странахъ *принципъ допущенія лишь особо разрѣшаемыхъ страховыхъ предпріятій* нельзя считать стѣсненіемъ, ибо онъ обусловливается самой техникой страхового дѣла, всецѣло основаннаго на довѣріи публики.

5) Надо признать весьма разумнымъ правило, что страхованіе жизни не должно производиться страховыми предпріятіями другихъ типовъ. Точно также вполнѣ основательно, что во многихъ государствахъ страховыя операціи не дозволены банкамъ. Въ этихъ случаяхъ спеціализація необходима ради интересовъ публики.

6) Иностранныя страховыя предпріятія, обыкновенно, допускаются къ дѣйствію въ культурныхъ государствахъ, но не иначе, какъ съ подчиненіемъ ихъ мѣстнымъ установленіямъ о страховомъ дѣлѣ.

7) Поощреніе системы взаимнаго страхованія полезно пока оно не переходитъ въ монополію обществъ взаимнаго страхованія, ибо, какъ мы видѣли выше, промышленное страхованіе имѣетъ свои незамѣнимыя преимущества

V. ОТДѢЛЪ.

Транспортное дѣло.

Глава третья.

Фрахтовое движеніе.

Въ дополненіе къ тому, что уже сказано о транспортномъ дѣлѣ въ другихъ отдѣлахъ настоящаго труда, разсмотримъ главнѣйшія отрасли этого дѣла подробнѣе.

I. *Фрактовыя предпріятія.* Фрахтовыми называются всякія транспортныя предпріятія, занимающіяся перевозкой товаровъ за особую провозную плату; въ просторѣчіи, однако, подъ „фрахтовыми“ понимаютъ обыкновенно только предпріятія, перевозящія грузы водными путями.

Благодаря кореннымъ преобразованіямъ въ способахъ сношеній, фрахтовыя предпріятія получили въ нынѣш-

немъ столѣтіи совершенно новую организацію. Въ качествѣ коммерческихъ предпріятій, они большею частію совершенно выдѣлились изъ торговыхъ, такъ какъ этого требовало раздѣленіе труда, вызванное усложненіями торговыхъ дѣлъ. Явилось два рода фрахтоваго движенія: регулярное, именуемое обыкновенно срочнымъ, и иррегулярное, примѣняющееся къ постояннымъ измѣненіямъ въ напряженіи торговли. Ясно, что срочное движеніе возможно лишь тамъ, гдѣ даже минимальное торговое обращеніе всегда значительно, тогда какъ иррегулярное возможно вездѣ, гдѣ есть торговыя сношенія. Надо также различать фрахтовыя предпріятія, оперирующія только на опредѣленныхъ торговыхъ линіяхъ, отъ предпріятій, пересылающихъ грузы вообще, по всякому назначенію. На торговыхъ линіяхъ движеніе всегда регулярнѣе; при свободномъ грузовомъ движеніи, перевозка совершается какъ придется, иногда глухими, рѣдко посѣщаемыми путями. На торговыхъ линіяхъ возможны срочное движеніе и постоянные фрахтовые тарифы; то и другое внѣ постоянныхъ торговыхъ линій невозможно.

Регулярность и надежность транспортнаго движенія усиливаютъ таковое, привлекая грузы, которые никто бы не рѣшился направлять при менѣе благопріятныхъ условіяхъ.

Въ хозяйственномъ отношеніи имѣетъ огромное значеніе постоянство фрахтовыхъ цѣнъ. Таковыя бываютъ постоянны, когда товарное движеніе значительно и когда стоимость отдѣльныхъ грузовъ невелика въ сравненіи съ постоянными затратами транспортного предпріятія; наоборотъ, фрахтовыя цѣны очень измѣнчивы, когда торговое движеніе неровно и когда стоимость отдѣльныхъ отправленій весьма значительна. Отсюда постоянство тарифовъ на желѣзныхъ дорогахъ и на большихъ пароходныхъ линіяхъ, тогда какъ фрахтовыя цѣны при случайныхъ отправленіяхъ на свободныхъ судахъ въ менѣе посѣщаемые порты бываютъ въ высшей степени измѣнчивы.

Постоянство фрахтовыхъ тарифовъ нужно не только отправителямъ, но и всякому крупному транспортному предпріятію, такъ какъ иначе получается слишкомъ затруднительная запутанность разсчетовъ. Немыслимо, напр., чтобы какая-нибудь желѣзная дорога обходилась безъ тарифовъ, допуская вольное соглашеніе въ цѣнахъ за провозъ по каждому отдѣльному отправленію. Постоянные тарифы необходимы еще для арбитражныхъ соображеній, которыя слишкомъ гадательны, когда фрахтовыя цѣны принимаются случайныя. Вполнѣ постоянныхъ тарифовъ, конечно, не можетъ быть, ибо условія отъ времени до времени измѣняются; но колебаніе тарифовъ ничтожное затрудненіе, въ сравненіи съ неопредѣленностью цѣнъ, устанавливаемыхъ для каждаго отправленія отдѣльнымъ соглашеніемъ, что присуще такъ называемому „вольному грузовому движенію“.

Фрахтовыя цѣны устанавливаются на тѣхъ же основаніяхъ, какъ и всякія другія цѣны. При этомъ во всѣхъ случаяхъ, когда транспортное предпріятіе несложно, наибольшее вліяніе на цѣны получаютъ соображенія о затратахъ предпріятія, тогда какъ въ болѣе обширныхъ и сложныхъ транспортныхъ дѣлахъ такіе разсчеты становятся неясными, вслѣдствіе чего наибольшее значеніе при установленіи цѣнъ получаютъ соображенія о спросѣ. Въ то же время всегда принимаются во вниманіе преимущества того или другого способа перевозки: быстрота движенія, надежность, удобства и проч.

Независимо отъ всѣхъ такихъ разсчетовъ дѣйствуетъ, конечно, и конкурренція. При значительной конкурренціи между транспортными предпріятіями единственнымъ предѣломъ пониженія фрахтовыхъ цѣнъ остается убыточность провоза, а, слѣдовательно, основаніемъ всѣхъ соображеній должны быть свои затраты.

Затраты транспортныхъ предпріятій раздѣляются на двѣ группы:

1) Затраты, независящія отъ дальности отправленій, напр., нагрузка и выгрузка.

2) Затраты, зависящія отъ разстояній.

Тѣ и другія должны покрываться фрахтами. Очевидно, что при отправленіяхъ на короткія разстоянія затраты на каждый пудъ грузовъ съ версты перевозки будутъ больше, чѣмъ на дальнія.

Помимо затратъ на перевозку, транспортное предпріятіе можетъ нести еще отвѣтственность за пересылаемые грузы. Ясно, что, если такой отвѣтственности нѣтъ, цѣнность грузовъ въ перевозкѣ безразлична; если же приходится отвѣчать за грузы, фрахтовыя цѣны усложняются страховымъ расчетомъ. Въ зависимости отъ формы и свойствъ перевозимыхъ грузовъ затраты тоже измѣняются. Тяжелые и укладистые грузы можно принимать съ вѣса; легкіе, громоздкіе и неукладистые грузы принимаются по иному расчету.

Дешевизна фрахта должна быть обратно-пропорціональна скорости движенія; если тарифъ не соотвѣтствуетъ этому правилу, публика никогда не будетъ имъ довольна. Ускореніе движенія достигается отчасти хозяйственными приспособленіями, но, главнымъ образомъ,—техническими. Хозяйственныя усовершенствованія сводятся при этомъ къ устраненію всякихъ проволочекъ времени при нагрузкѣ, при выгрузкѣ и во время остановокъ въ пути.

Удешевленіе затратъ въ транспортномъ предпріятіи достигается, главнымъ образомъ, заботами о ихъ продуктивности, т. е. о томъ, чтобы при тѣхъ же затратахъ перевозилось бы наибольшее возможное количество грузовъ. Въ то же время можно выгадывать на техническихъ усовершенствованіяхъ, напр., увеличеніемъ подъемной силы перевозочныхъ средствъ. На морѣ въ этомъ отношеніи больше свободы дѣйствій: увеличивая размѣры судовъ и ихъ подъемную силу, получаютъ очень значительныя сбереженія затратъ на команду, на топливо, на портовые расходы и проч. Есть, однако, предѣлы, которыхъ не позволяютъ переходить съ одной стороны техника судостроенія, съ другой—достаточность единовременныхъ грузовъ въ портахъ; очень большія океанскія суда почти никогда не имѣютъ полнаго груза.

II. Шкиперное дѣло заключается въ томъ, что предприниматель пріобрѣтаетъ суда или судно для перевозки коммерческихъ грузовъ, гдѣ таковые найдутся, большею частью за фрахтъ, но при случаѣ и своихъ собственныхъ. Это дѣло всегда примыкаетъ къ внѣшней торговлѣ и отчасти съ нею смѣшивается. Съ одной стороны торговыя предпріятія, имѣющія постоянныя дѣла съ заморскими рынками, находятъ иногда разсчетъ владѣть собственными судами, на коихъ при случаѣ перевозятъ и чужіе грузы за фрахтъ; съ другой стороны шкиперы нерѣдко совершаютъ чисто торговые обороты, иногда, чтобы не оставить судно безъ груза, въ другихъ случаяхъ вслѣдствіе случайно представившагося выгоднаго случая.

III. Транспортныя конторы, какъ и

экспедиціонныя, являются предпріятіями, посредничающими между грузоотправителями и фрахтовыми предпріятіями. Условія, благопріятствующія возникновенію такихъ предпріятій, заключаются обыкновенно въ удобствахъ географическаго положенія отдѣльнаго пункта и въ сложности грузового движенія на нѣкоторыхъ путяхъ. Основывая контору въ такомъ удобномъ пунктѣ и заручаясь различными вспомогательными средствами на такомъ торговомъ пути, транспортный предприниматель эксплоатируетъ различныя удобства, которыя онъ можетъ доставить грузоотправителямъ и которыхъ они не имѣли бы, если бы взяли на себя отправленіе грузовъ непосредственно. Такъ, напр., транспортное предпріятіе этого рода можетъ установить опредѣленные тарифы на линіи, гдѣ пришлось бы иначе зафрахтовывать суда по соглашенію, можетъ принимать на себя страхованіе грузовъ и срочность ихъ доставки и т. д. Такія предпріятія бываютъ въ Россіи очень значительными, владѣютъ цѣлыми пароходными линіями, располагаютъ значительными артелями возчиковъ и во многихъ случаяхъ незамѣнимы по удобствамъ, которыя они доставляютъ грузоотправителямъ.

Главная выгода такихъ предпріятій въ различныхъ сбереженіяхъ на отправленіи многихъ отдѣльныхъ грузовъ одновременно. Отсюда возможность почти не повышать тарифы противъ дѣйствительно существующихъ. Важно для грузоотправителей, что транспортныя конторы могутъ принимать малые грузы по тѣмъ же цѣнамъ, какъ большіе, и что фрахтъ взимается за все разстояніе общій, хотя бы на пути предстояли различные фрахты. Въ отдѣльныхъ случаяхъ транспортныя конторы берутъ на себя и различныя порученія по разсчетамъ съ получателями товара и даже выдаютъ ссуды подъ товаръ, производятъ страхованіе и проч.

Слабую сторону такихъ предпріятій составляетъ необходимость имѣть экспедиторовъ и конторы въ различныхъ узловыхъ пунктахъ, при чемъ дѣло легко раскидывается слишкомъ широко и становится слишкомъ сложнымъ. Въ то же время второстепенные экспедиторы превращаются зачастую въ конкуррентовъ на отдѣльныхъ линіяхъ.

Наибольшіе шансы на успѣхъ имѣютъ транспортныя предпріятія, въ коихъ фрахтовое, экспедиціонное, страховое и ссудное дѣла взаимодѣйствуютъ.

Глава вторая.

Желѣзнодорожное дѣло.

1. Основаніе. Вслѣдствіе важнаго общественнаго значенія желѣзныхъ дорогъ, основаніе таковыхъ всюду обставлено нѣкоторыми сложными условіями и рѣдко предоставляется единоличнымъ предпринимателямъ; это дѣло государствъ и большихъ акціонерныхъ предпріятій. Акціонерныя общества сооружаютъ желѣзныя дороги съ коммерческими цѣлями, а потому принимаютъ только линіи, обезпеченныя уже существующимъ торговымъ движеніемъ. Государства, наоборотъ, всегда преслѣдуютъ болѣе широкія общественныя цѣли, вслѣдствіе чего сооружаютъ желѣзнодорожные пути не только тамъ,

гдѣ имѣется большое движеніе, но и съ цѣлями вызвать таковое, или ради болѣе равномѣрнаго распредѣленія населенія, или, наконецъ, съ политическими и стратегическими цѣлями.

Вопросъ, что полезнѣе, находятся ли желѣзныя дороги во владѣніи государства или въ частномъ владѣніи, разрѣшенъ въ послѣднее время въ пользу государствъ. Владѣя значительной сѣтью желѣзныхъ дорогъ, государство можетъ дать общему движенію и провознымъ тарифамъ больше систематичности, при чемъ его монопольное положеніе не вредитъ дѣлу, если имъ не преслѣдуются коммерческія выгоды. Въ частномъ владѣніи желѣзныя дороги дѣйствуютъ менѣе правильно вслѣдствіе разрозненности мелкихъ обществъ или вслѣдствіе злоупотребленій своимъ могуществомъ большихъ монопольныхъ обществъ.

II. Образованіе капиталовъ въ желѣзнодорожныхъ предпріятіяхъ принимаетъ ту или другую, форму въ зависимости отъ ожидаемой доходности дороги. При сооруженіи государственныхъ желѣзныхъ дорогъ, инициатива исходитъ либо отъ центральнаго правительства, либо отъ населенія заинтересованныхъ пунктовъ и районовъ. Въ первомъ случаѣ иногда, хотя очень рѣдко, капиталы на сооруженіе берутся изъ общихъ средствъ казны; гораздо чаще капиталы собираются въ формѣ облигаціонныхъ государственныхъ займовъ, мотивируемыхъ общеполезнымъ значеніемъ и производительностью затраты или государственными интересами вообще. Во второмъ случаѣ, т. е. когда инициатива исходитъ отъ населенія, образованіе капитала для сооруженія дороги имѣетъ всегда форму облигаціоннаго займа, реализація котораго осуществляется иногда заинтересованными городами и дѣятелями на особыхъ основаніяхъ.

Частныя желѣзныя дороги сооружаются въ большинствѣ случаевъ на акціонерный или облигаціонный капиталъ соотвѣтственныхъ обществъ, иногда на средства единоличныхъ предпринимателей и въ очень рѣдкихъ случаяхъ на средства городовъ, прибѣгающихъ для этого къ облигаціоннымъ займамъ, какъ государство.

Владѣльцы облигацій получаютъ по нимъ опредѣленные проценты, независимо отъ доходности дороги; слѣдовательно, они простые кредиторы, а не участники въ предпріятіи. Желѣзнодорожные акціонеры, наоборотъ, получаютъ дивидендъ, зависящій отъ доходности дороги, а потому являются несомнѣнными участниками въ дѣлѣ. Переходная степень получается, когда минимальная доходность желѣзнодорожныхъ акцій гарантирована правительствомъ. Ясно, что при выпускѣ такихъ бумагъ, наибольшая зависимость успѣха отъ положенія денежныхъ рынковъ создается для негарантированныхъ акцій. Поэтому желѣзнодорожныя акціонерныя общества не всегда могутъ расширять свои дѣла выпускомъ новыхъ акцій и чаще всего прибѣгаютъ въ этихъ случаяхъ къ выпуску особыхъ облигацій. То же дѣлается иногда при большой доходности акцій, когда акціонерамъ выгодно сохранить ее для себя и расширять дѣла на заемный облигаціонный капиталъ.

Новыя желѣзнодорожныя акціи до выясненія постоянной доходности дороги, всегда подвержены колебаніямъ въ курсѣ и служатъ излюбленнымъ предметомъ биржевыхъ спекуляцій.

Отъ положенія денежнаго рынка зависитъ эмиссіонный курсъ желѣзнодорожныхъ бумагъ и ихъ процентная такса; при этомъ большое значеніе

имѣетъ кредитоспособность общества или государства. Государство, обладающее хорошо устроенными финансами, можетъ получить капиталы на постройку дорогъ дешевле всякаго частнаго общества; наоборотъ, государство съ плохими финансами принуждено платить высокіе проценты по купонамъ и можетъ осуществлять займы лишь при низкомъ эмиссіонномъ курсѣ, вслѣдствіе чего предпочитаетъ иногда предоставлять желѣзнодорожныя предпріятія частнымъ обществамъ и гарантировать имъ минимальную доходность.

III. Желѣзнодорожное строительство требуетъ соблюденія особыхъ экономическихъ правилъ. Когда проектируется линія, прежде всего должно быть рѣшено на основаніи ея географическаго положенія, явится ли она магистральной линіей на выбранномъ торговомъ пути, или только подъѣздной, иначе говоря, будетъ ли она служить транзиту или только мѣстному движенію. Въ зависимости отъ рѣшенія этого вопроса, должны быть проектированы: большая или меньшая капитальность всѣхъ сооруженій, большій или меньшій запасъ площадей на случай расширеній и большій или меньшій контингентъ подвижнаго состава соотвѣтственнаго типа. Затраты должны быть не только цѣлесообразны, но и соотвѣтственны между собою, ибо только при гармоничномъ распредѣленіи онѣ бываютъ вполнѣ производительны.

При выборѣ тѣхъ или другихъ типовъ сооруженій, должны приниматься во вниманіе не только существующія, но и будущія условія. Всякая желѣзная дорога вноситъ измѣненія въ существующемъ торговомъ движеніи, и дѣло строителя предусмотрѣть эти измѣненія настолько, чтобы не потребовалось перестройки сооруженій ранѣе предполагаемаго срока. Когда сооружается желѣзная дорога въ мѣстности, гдѣ торговое движеніе лишь имѣетъ развиться въ будущемъ, вполнѣ естественно стремленіе къ большой бережливости въ затратахъ и сооруженія всегда проектируются легкія, но пригодныя для быстрой и недорогой перестройки, на случай оживленія движенія ранѣе предположеній.

Все это требуетъ разнородныхъ техническихъ приспособленій, цѣлесообразность которыхъ зависитъ отъ талантливости строителей. Въ хозяйственномъ отношеніи надо придерживаться слѣдующихъ правилъ:

1) Дешевизна постройки не главное въ ней достоинство. Расчетливо только дешевое устройство прочныхъ и надежныхъ сооруженій.

2) Хуже всего строить по шаблону, ибо въ каждой мѣстности бываютъ свои особенности, коими слѣдуетъ пользоваться для сбереженій затратъ. Кромѣ того существующія техническія правила постоянно измѣняются благодаря непрерывнымъ успѣхамъ техники.

3) Желѣзныя дороги строются на много лѣтъ; поэтому при постройкѣ нерасчетливо дѣлать сбереженія, въ зависимости отъ которыхъ повысятся затѣмъ эксплоатаціонные и ремонтные расходы.

4) Опаснѣе всего ограничивать затраты, служащія для обезопасенія движенія, ибо при первомъ несчастномъ случаѣ придется сдѣлать несравненно большія затраты для возстановленія довѣрія къ дорогѣ.

5) Обширность, солидность и наружный видъ сооруженій должны взаимно гармонировать. Дорога и всѣ ея сооруженія должны быть такими, какими они кажутся, ибо всякія несо-

отвѣтствія въ этомъ отношеніи порождаютъ всевозможныя вредныя сомнѣнія въ публикѣ.

Б. Различные разряды желѣзныхъ дорогъ. По значенію своему дороги бываютъ слѣдующихъ разрядовъ.

1) *Перворазрядныя* (первокласныя). Такъ именуютъ обыкновенно магистральныя международныя линіи съ большимъ торговымъ движеніемъ, когда онѣ устроены соотвѣтственно своему значенію. Все на такихъ первоклассныхъ путяхъ должно быть наивысшаго достоинства. Промежуточныя станціи на нихъ имѣютъ второстепенное значеніе, вслѣдствіе чего путь устраивается какъ можно прямѣе, минуя мелкія города и мѣстечки. Надо помнить, что перворазрядныя дороги служатъ для соединенія цѣлыхъ странъ или районовъ, а не городовъ, для которыхъ должны быть развѣтвленія общей сѣти. Приспособленія должны позволять наибольшую возможную скорость движенія при достаточной безопасности и безъ излишнихъ эксплоатаціонныхъ затратъ; отсюда необходимость возможной ровности пути, его провозоспособности и надежности.

2) *Второй разрядъ* составляютъ желѣзнодорожныя магистрали, связывающія страны или районы, но съ малымъ торговымъ движеніемъ. Такія дороги даютъ слабый доходъ, и потому не могутъ обставляться роскошно. Движеніе на нихъ поневолѣ бываетъ замедленное; соотвѣтственно допускается большая извилистость пути и неровность профили, а также бережливость въ сооруженіяхъ. Однако всѣ такія дороги могутъ впослѣдствіи сдѣлаться перворазрядными, вслѣдствіе чего туннели и большіе мосты устраиваются такихъ размѣровъ, чтобы можно было пролагать вторую колею безъ ихъ перестройки. Точно также площадь подъ запасы пути и станцій отчуждается достаточная для расширеній безъ отчужденія новыхъ участковъ. Надо всегда имѣть въ виду, что второразрядныя магистрали, всегда пролегающія въ мѣстности съ мало-развитой желѣзнодорожной сѣтью, нерѣдко принуждены впослѣдствіи выдерживать конкуренцію новыхъ путей, вслѣдствіе чего ихъ доходность не поднимается даже съ оживленіемъ торговаго движенія. Поэтому затраты основнаго капитала на нихъ должны дѣлаться особенно бережливо, а при ихъ эксплоатаціи амортизація затратъ должна производиться широко съ расчетомъ лишь на самые короткіе сроки.

3) *Третій разрядъ* составляютъ желѣзныя дороги мѣстнаго значенія, но съ развитымъ торговымъ движеніемъ. Ихъ устройство, обыкновенно, не требуетъ такихъ затратъ, какъ устройство перворазрядныхъ дорогъ и ихъ дѣла мало зависятъ отъ политики и конъюнктуръ международнаго рынка. Поэтому онѣ являются наиболѣе доходными дорогами, если сѣть не слишкомъ густа и конкуренція не слишкомъ обременительна. Въ общемъ товарномъ движеніи такія дороги служатъ питательными вѣтвями для движенія на магистраляхъ. Изъ нихъ же состоитъ большая часть общей желѣзнодорожной сѣти, связывающей города и другіе пункты.

4) *Четвертый разрядъ* составляютъ мѣстныя желѣзныя дороги съ недостаточно развитымъ торговымъ движеніемъ и чисто подъѣздныя желѣзныя дороги. Тѣ и другія связываютъ обыкновенно второстепенные города или отдѣльные заводы и фабрики съ общей желѣзнодорожной сѣтью. Каждая такая дорога въ отдѣльности работаетъ не особенно оживленно, но въ общемъ итогѣ онѣ могутъ доставлять

общей сѣти огромное количество грузовъ и потому чрезвычайно полезны. Ихъ значенiе все еще не вполнѣ оцѣнивается желѣзнодорожными дѣятелями и правительствами, отъ которыхъ они заслуживали бы болѣе энергичной поддержки; инициатива ихъ возникновенiя почти всецѣло остается на заинтересованномъ мѣстномъ населенiи, а ихъ осуществленiе падаетъ обыкновенно на особыя общества. Устройство подъѣздныхъ путей обходится большею частью дешево, такъ какъ типъ сооруженiй избирается самый легкiй; поэтому ихъ доходность въ большинствѣ случаевъ удовлетворительна. Весьма возможно, что впослѣдствiи изъ нихъ разовьется отдѣльная очень густая сѣть легкихъ желѣзныхъ дорогъ, надъ которою будетъ сѣть болѣе капитальныхъ мѣстныхъ дорогъ, въ свою очередь подчиненную отдѣльной очень рѣдкой сѣти магистральныхъ дорогъ.

В. Проектированiе. Направленiе желѣзной дороги опредѣляется ея конечными пунктами и нѣсколькими промежуточными, прохожденiе коихъ установлено необходимымъ при самомъ замыслѣ пути. Затѣмъ путь проектируется въ данномъ направленiи соотвѣтственно техническимъ условiямъ. На практикѣ первоначально намѣченное направленiе очень часто измѣняется вслѣдствiе выясненiя различныхъ техническихъ трудностей. Проектъ намѣченнаго пути всегда сопровождается смѣтою; когда приходится выбирать между различными направленiями пути, составляются такъ называемые „варiанты" проекта, т. е. отдѣльные проекты предлагаемыхъ линiй.

Детальному проекту желѣзной дороги всегда предшествуютъ предварительныя, подробныя изысканiя на мѣстности, обходящiяся весьма дорого. Поэтому такимъ подробнымъ изысканiямъ въ свою очередь предшествуютъ общiя первоначальныя изысканiя, на основанiи которыхъ составляются приблизительныя соображенiя.

Для удачнаго проектированiя желѣзной дороги необходимы техническiя и хозяйственныя знанiя, ибо дорога должна быть построена какъ можно дешевле, какъ можно лучше и какъ можно цѣлесообразнѣе по отношенiи грузового движенiя. Поэтому проектъ всегда является плодомъ коллективной работы различныхъ спецiально подготовленныхъ лицъ, при томъ создается не сразу, а вырабатывается въ большинствѣ случаевъ изъ нѣсколькихъ проектовъ съ безчисленными варiантами. Въ каждомъ отдѣльномъ проектѣ и варiантѣ обсуждаются всѣ техническiя и хозяйственныя условiя, какъ можно обстоятельнѣе и дальновиднѣе; только при такомъ отношенiи къ дѣлу можно въ концѣ концовъ составить хорошiй окончательный проектъ линiи.

Г. Системы производства работъ по сооруженiю желѣзныхъ дорогъ различаются по степени непосредственнаго хозяйственнаго участiя въ немъ владѣльца предпрiятiя (правительста или общества).

1) *Производство работъ хозяйственнымъ способомъ* бываетъ, когда правительство или акцiонерное общество производятъ работы за собственный страхъ и рискъ черезъ посредство инженеровъ и техниковъ въ качествѣ должностныхъ лицъ. Хозяйственнымъ способомъ работы выполняются въ большинствѣ случаевъ хорошо, но медленно и недешево. Главное условiе успѣшности хозяйственныхъ работъ: умѣлость, опытность и добросовѣстность строителей.

2) *Полухозяйственный способъ* заключается въ томъ, что работы про-

изводятся должностными лицами, которымъ предоставляется право отдавать отдѣльныя мелкія работы подрядчикамъ, однако на полную свою отвѣтственность.

3) *Подрядной способъ полный* состоитъ въ томъ, что выполненіе проекта цѣликомъ сдается съ торговъ одному подрядчику, который можетъ затѣмъ вести дѣло хозяйственнымъ или полухозяйственнымъ способомъ, получаетъ всю договоренную смѣтную сумму и сдаетъ дорогу частями или цѣликомъ уже въ готовомъ видѣ особой пріемной коммиссіи. При этомъ способѣ дороги строются быстро, иногда, очень дешево, но всегда менѣе солидно, чѣмъ при хозяйственномъ способѣ.

4) *Подрядной способъ частями* имѣетъ то преимущество, что подрядчикамъ сдаются лишь отдѣльные участки проектированной линіи, вслѣдствіе чего между ними является соревнованіе и какъ бы взаимный контроль, а главное, энергія каждаго прилагается къ меньшому количеству работъ, вслѣдствіе чего онѣ могутъ быть выполнены лучше и скорѣе. Это наилучшій способъ при спѣшныхъ постройкахъ, но качество работъ остается ниже хозяйственныхъ.

5) *Подрядной способъ разцѣночный*, заключается въ томъ, что съ подрядчиками заключается условіе о цѣнахъ всевозможныхъ работъ по выполненію проекта, но общая смѣта ихъ не касается. Должностныя лица сохраняютъ за собою высшее управленіе работами, и подрядчики оплачиваются за всякую отдѣльную работу по ея выполненіи. При такомъ веденіи, качество работъ получается высшаго достоинства; но способъ этотъ весьма хлопотливъ, постройка обходится дорого и нѣтъ основаній предпочитать этотъ способъ хозяйственному, который проще.

6) *Смѣшанное производство работъ* получается, когда нѣкоторыя части проекта выполняются хозяйственнымъ способомъ, другія—какимъ либо изъ подрядныхъ. На практикѣ это самая обычная форма производства работъ. Обыкновенно, начинается производство работъ хозяйственнымъ способомъ, а затѣмъ выясняется необходимость сдать отдѣльные участки, мосты, строенія, подвижной составъ и проч. подрядчикамъ на различныхъ условіяхъ.

Во всѣхъ случаяхъ производство работъ должно поручаться вполнѣ компетентнымъ инжерерамъ и техникамъ, какъ бы детально ни былъ разработанъ проектъ, ибо всегда могутъ встрѣтиться неожиданности и необходимость вводить нѣкоторыя измѣненія въ проектѣ.

IV Эксплоатація желѣзной дороги не что иное, какъ пользованіе всѣми затраченными въ нее капиталами, оплодотворяя ихъ новыми оборотными затратами, для наибольшей производительности всего дѣла. Эксплоатація будетъ тѣмъ совершеннѣе, чѣмъ большая продуктивность дороги достигается при наименьшихъ на нее затратахъ.

Продуктивность дороги, при достаточномъ движеніи, обусловливается ея качествами, изъ коихъ надо отмѣнить:

1) Пригодность для скораго движенія. Это достигается техническимъ совершенствомъ пути, подвижного состава и двигателей а также цѣлесообразностью и обдуманностью организаціи движенія, какъ и порядкомъ.

2) Надежность службы пути во всѣхъ ея отрасляхъ.

3) Пунктуальность и равномѣрность въ эксплоатаціи. Особенно важно, чтобы точно соблюдались росписаніе сроки и правила грузового движенія.

4) Удобство пассажировъ и грузоотправителей.

5) Неизмѣнность и ясность установленныхъ порядковъ.

6) Всяческія попеченія объ интересахъ публики, въ особенности, по обереганію грузовъ отъ всякихъ поврежденій.

Когда эти основныя правила желѣзной дорогой соблюдаются, она всегда можетъ разсчитывать на максимальное привлеченіе возможныхъ для нея грузовъ и пассажировъ, слѣдовательно, и на максимальную продуктивность своихъ основныхъ и оборотныхъ затратъ.

Эксплоатаціонныя (оборотныя) затраты желѣзныхъ дорогъ очень значительны. Онѣ заключаются въ расходахъ по управленію, ремонту, содержанію и дѣйствію всѣхъ ея частей и принадлежностей. Сбереженіями въ области эксплоатаціонныхъ расходовъ, пока эти сбереженія не оказываются въ противорѣчіи съ вышеприведенными требованіями отъ дороги, можно достичь значительнаго увеличенія ея доходности. Наибольшія сбереженія достигаются техническими усовершенствованіями, благодаря которымъ увеличивается провозоспособность дороги, безъ увеличенія числа ея служащихъ, и уменьшаются затраты на движеніе, безъ его замедленія.

Эксплоатація дорогъ ведется либо самими ея владѣльцами (т. е. обществами или правителствомъ), либо на арендныхъ условіяхъ. Это различие касается главнымъ образомъ государственныхъ дорогъ, такъ какъ частныя почти никогда не отдаются въ аренду.

Правительственная эксплоатація государственныхъ дорогъ предпочтительна, ибо съ отдачей дороги въ арендное пользованіе частнымъ предпринимателямъ, она теряетъ всѣ свои полезныя для публики преимущества. Опытъ всюду показалъ, что эксплоатація желѣзныхъ дорогъ правительствомъ можетъ быть ведена столь же успѣшно, какъ и акціонерными обществами.

Сдача дорогъ въ аренду совершается обыкновенно вслѣдствіе крайнихъ финансовыхъ стѣсненій. Чаще всего это дѣлается ради единовременнаго полученія большихъ наличныхъ суммъ, вслѣдствіе чего арендная плата взимается за много лѣтъ впередъ при самомъ заключеніи договора. Ясно, что арендующее такую дорогу общество должно обезпечить себѣ выгодность столь обременительнаго условія, вслѣдствіе чего арендная плата всегда бываетъ низка, по сравненію съ доходностью дороги, а кромѣ того бываютъ и различныя другія убыточныя для государства условія.

Основы эксплоатаціи заключаются въ слѣдующихъ трехъ частяхъ:

1) *Хозяйственная часть.* Она вѣдаетъ все, что касается привлеченія предметовъ перевозки, храненіе, нагрузку, провозъ, выгрузку, цѣны, расходы, счетоводство, распредѣленіе доходовъ и проч. Ясно, что все это должно вестись на чисто коммерческихъ основаніяхъ, т. е. имѣя въ виду только пользу дѣла, но отнюдь не мелочно и не торгашески. Если даже въ единоличныхъ торговыхъ предпріятіяхъ безразсудно рисковать всѣмъ будущимъ ради какихъ-нибудь немедленныхъ преимуществъ, то тѣмъ болѣе желѣзная дорога, какъ учрежденіе весьма долголѣтнее, должна заботиться не о мелкихъ временныхъ выгодахъ, а о постоянномъ улучшеніи и развитіи дѣла въ соотвѣтствіе своего времени.

2) *Техническя часть* въ управленіи дорогой вѣдаетъ ремонтъ и постоянное улучшенія ея частей и принадлежностей. Въ большинствѣ случаевъ техническія улучшеніе эксплоатируемой дороги ведутся не достаточно

Дозв. ценз. Спб., 7 октября 1900 г. Тип. Спб. акц. общ. печ. дѣла Е. Евдокимовъ. Троицкая, 18.

Часть пятая.

Основанія политической экономіи.

энергично, вслѣдствіе чего ея качества сильно отстаютъ по сравненію съ новыми дорогами. Опасность такой отсталости нерѣдко приводитъ къ полному безсилію въ случаѣ конкурренціи съ пролагаемой новой дорогой. Важнѣе всего неустанность улучшеній подвижного состава, вспомогательныхъ сооруженій и приспособленій для безопасности и ускоренія движенія.

3) *Юридическая часть* въ управленіи желѣзной дорогою имѣетъ задачей постоянное наблюденіе за тѣмъ, чтобы остальными частями управленія все велось на прочныхъ правовыхъ основаніяхъ, чтобы права и преимущества дороги никѣмъ не нарушались и чтобы въ сношеніяхъ съ публикой управленіе не попадало въ юридическія стѣсненія.

Организація управленія дорогою бываетъ въ различныхъ государствахъ неодинакова. Общими можно признать лишь слѣдующія основныя положенія.

1) Всякое желѣзнодорожное предпріятіе имѣетъ главное (центральное) правленіе, при коемъ находятся тарифный отдѣлъ и юрисконсультская часть.

2) Поддерживаніе въ исправности самой дороги, ея принадлежностей и сооруженій поручается особому составу „инспекціи“ со своимъ управленіемъ, подвѣдомственнымъ главному правленію.

3) Эксплоатація дороги въ узкомъ значеніи слова, т. е. распоряженія подвижнымъ составомъ, матерьялами, пассажирскимъ и товарнымъ движеніемъ, кассами, счетоводствомъ, контролемъ, статистикой, страховыми и коммерческими операціями и проч.—все это составляетъ службу особыхъ отдѣловъ подъ общимъ начальствомъ управляющаго дорогой, подвѣдомственнаго главному правленію.

Устройство дороги, развиваемое на ней движеніе и коммерческіе обороты должны быть соотвѣтственны. Если эксплоатація имѣетъ какія-нибудь особенности по роду преобладающихъ грузовъ или характеру пассажирскаго движенія, самое устройство дороги и ея принадлежностей, въ особенности, подвижного состава, должно приспособляться къ такимъ особенностямъ. Такое приспособленіе убыточно, когда особенности движенія оказываются временными; поэтому отъ управленія дороги требуется большая проницательность въ оцѣнкѣ обстоятельствъ и умѣнье отличать временныя условія отъ постоянныхъ. Въ то же время надо отличать наиболѣе цѣнныя основныя приспособленія отъ второстепенныхъ и первыя устраивать болѣе общаго типа, пригодныя для всякихъ возможныхъ условій, а вторыя видоизмѣнять сообразно измѣняющимся обстоятельствамъ.

Расписаніе движенія необходимо для полнаго использованія пути, такъ какъ таковое возможно лишь при самыхъ обдуманныхъ и строго исполняемыхъ порядкахъ. Безопасность, скорость и исправность движенія находятся въ прямой зависимости отъ расписаній. Всякимъ расписаніемъ устанавливаются: время движенія поѣздовъ, ихъ число и составъ, разъѣздные пункты, продолжительность остановокъ и согласованіе съ поѣздами другихъ дорогъ.

Составленіе цѣлесообразныхъ расписаній движенія относится къ наиболѣе труднымъ обязанностямъ управленія дорогою. Приходится принимать во вниманіе задачи: бережливости, устраненія опасностей, приспособленія къ потребностямъ публики, согласованія съ другими дорогами и проч. Нѣтъ возможности въ полной мѣрѣ удовлетворить всѣ подобныя разнородныя и противорѣчивыя требованія; поэтому надо отличать существенное отъ второстепен-

наго и относящееся къ главнымъ задачамъ дороги отъ менѣе настоятельнаго.

Расписаніе движенія непосредственно отражается на доходности желѣзной дороги; слѣдовательно, проектъ расписанія долженъ утверждаться главнымъ правленіемъ. Въ то же время согласованіе расписаній отдѣльныхъ дорогъ имѣетъ государственное значеніе, обусловливая взаимодѣйствіе всѣхъ частей желѣзнодорожной сѣти; слѣдовательно, окончательное утвержденіе расписанія принадлежитъ правительству. Выработка хорошихъ расписаній движенія на всей желѣзнодорожной сѣти въ большомъ государствѣ была бы почти невыполнимой задачей, если бы не помогали дѣлу постепенность развитія сѣти и существованіе вѣдомствъ (напр. почтоваго), на дѣятельности котораго тотчасъ же отражаются и обнаруживаются недостатки въ расписаніяхъ. При составленіи расписаній главное значеніе имѣетъ опытность.

Порядки эксплоатаціи опредѣляются „правилами", обязательными какъ для желѣзнодорожныхъ служащихъ, такъ и для публики. Правила эти замѣняютъ также договоръ при всякой отдѣльной сдѣлкѣ желѣзной дороги съ постороннимъ лицомъ. Грузоотправитель, пассажиръ и всякій другой кліентъ дороги удовлетворяется лишь согласно правиламъ; отдѣльныхъ соглашеній не допускается. Поэтому ни въ коемъ случаѣ не должно существовать служебныхъ распоряженій, противорѣчащихъ опубликованнымъ правиламъ; распоряженія должны лишь дополнять и разъяснять правила. Желѣзнодорожныя правила имѣютъ такое первостепенное экономическое значеніе въ государствѣ, что должны разработываться съ такою же осмотрительностью, какъ законы, и могутъ быть утверждаемы только правительствомъ. Особенно важны правила, касающіяся грузового движенія.

Пассажирское движеніе въ отдѣльности имѣетъ ту характерную особенность, что въ немъ выступаетъ на первый планъ необходимость наибольшаго обезпеченія безопасности. Въ противорѣчіи съ этимъ требованіемъ находится спросъ на большую быстроту движенія. Дальнѣйшія требованія отъ пассажирскаго движенія сводятся: къ наибольшей возможной дешевизнѣ проѣзда, къ соблюденію удобствъ пассажировъ, къ регулярности и точности движенія, наконецъ, къ согласованію желѣзнодорожнаго движенія съ измѣняющимися условіями.

Огромное значеніе для развитія пассажирскаго движенія имѣютъ мѣропріятія, коими удешевляются и облегчаются дальнія поѣздки (система поясныхъ тарифовъ), полицейскія мѣры къ обезопасенію путешествій, устраненіе лишнихъ формальностей, удобства при отправленіи (достаточность мѣстъ и удобства полученія билетовъ), наконецъ, комфортабельное помѣщеніе въ пути, въ особенности, при дальнихъ поѣздкахъ.

Товарное движеніе. Желѣзнодорожные грузы въ отношеніи быстроты передвиженія, провозныхъ цѣнъ и способовъ отправленія раздѣляются на слѣдующіе роды:

1) Грузы большой скорости.

2) Товарные грузы обыкновенной скорости, изъ коихъ надо различать:

а) грузы оплачиваемые по общему тарифу,

б) грузы, оплачиваемые по льготному тарифу.

3) Специальные грузы (сельскохозяйственное сырье), оплачиваемые по особымъ временнымъ тарифамъ.

4) Громоздкіе грузы, оплачиваемые не съ вѣса, а по занимаемому ими мѣсту (напр., экипажи).

5) Экстренные грузы, перевозка которыхъ затруднительна и требуетъ особыхъ приспособленій подвижного состава (напр. осадныя орудія огромной тяжести).

Выработка тарифовъ для всѣхъ такихъ грузовъ основывается на соображеніяхъ о большихъ или меньшихъ затратахъ по ихъ перевозкѣ и о большей или меньшей желательности привлеченія такихъ грузовъ.

Грузо-перевозочная дѣятельность распадается при этомъ на два дѣла: на экспедиціонное дѣло (пріемъ, храненіе, отправленіе, сдача товаровъ и проч.), и на чисто перевозочное. Въ экспедиціонномъ дѣлѣ господствуютъ чисто хозяйственныя операціи, каковы: пріемъ грузовъ, провѣрка укупорки, взвѣшиваніе, составленіе накладныхъ и дубликатовъ, взиманіе платежей за провозъ, храненіе и проч., помѣщеніе товаровъ въ склады, храненіе, пóгрузка въ вагоны, взвѣшиваніе и пломбировка вагоновъ, канцелярскія манипуляціи, бухгалтерскія, контроль, обереганіе нагруженныхъ вагоновъ на станціяхъ, возможныя манипуляціи по перегрузкѣ, измѣненію назначенія и проч., передача грузовъ на другія дороги, пріемъ на конечной станціи, выгрузка, провѣрка по накладнымъ, передача въ склады, выясненіе порчи или исправности, наконецъ, всѣ манипуляціи по выдачѣ грузовъ получателямъ. Манипуляціи отъ пріема до сдачи груза поѣздному надзору называются *экспедиторскими*, переходъ грузовъ съ отвѣтственности поѣздного надзора на отвѣтственность конечной станціи — *декартировкой*.

Счетоводство по товарному движенію весьма сложно и устраивается различно, но въ общемъ итогѣ по правиламъ общаго счетоводства товарнаго. Главнѣйшей его особенностью является самостоятельная отчетность пріемныхъ и сдаточныхъ пунктовъ, съ пересылкой всего разсчетнаго матерьяла отъ пріемнаго пункта сдаточному чрезъ посредство контроля.

Подвижной составъ. При управленіи подвижнымъ сóставомъ дороги важнѣе всего слѣдующія соображенія:

1) Достаточность подвижного состава. Таковая достигается нормально только тогда, когда всѣ дороги общей сѣти располагаютъ подвижнымъ составомъ соотвѣтственно потребностямъ въ немъ; иначе вагоны дорогъ, имѣющихъ ихъ въ достаточномъ числѣ, будутъ всегда отвлекаться на менѣе обезпеченныя подвижнымъ составомъ линіи. Дѣло центральнаго правительства наблюдать за достаточностью подвижного состава на всей сѣти и побуждать отдѣльныя дороги къ пополненію своего состава. Фактическая сторона дѣла узнается только изъ наблюденія дѣйствительнаго движенія и дѣйствительнаго состава обращающихся на дорогѣ вагоновъ.

2) Использованіе подвижного состава должно быть по возможности полное. Большая цѣнность паровозовъ и вагоновъ не позволяетъ имѣть ихъ въ большихъ запасахъ. Точно также даютъ очень существенные убытки: мертвая тяжесть вагоновъ, т. е. излишекъ вѣса подвижного состава противъ минимально необходимаго по количеству груза. и мертвое время въ ихъ дѣйствіи, т. е. излишне затрачиваемое время при пользованіи. Передвиженіе порожнихъ вагоновъ всего убыточнѣе, такъ какъ при этомъ всецѣло получается мертвый вѣсъ при мертвомъ времени.

При пользованіи паровозами чаще всего наблюдается недостаточность ихъ использованія, а именно: силы паровозовъ въ большинствѣ случаевъ больше, чѣмъ необходимо для тяги поѣзда, маневры совершаются при помощи слиш-

комъ большого числа и слишкомъ сильныхъ паровозовъ, наконецъ, въ резервахъ всегда бываетъ слишкомъ много праздно стоящихъ паровозовъ всѣхъ типовъ.

Пассажирскіе вагоны слѣдуетъ устраивать достаточно удобными, наблюдая затѣмъ, чтобы лишнихъ вагоновъ въ поѣздахъ не было. Крайне непрактично перевозить лишніе вагоны ради большого простора пассажирамъ, тѣмъ болѣе, что не всѣ пассажиры могутъ одинаково воспользоваться предоставленнымъ имъ избыткомъ мѣстъ, и одни вагоны остаются переполнены, тогда какъ въ другихъ излишекъ порожнихъ мѣстъ. Гораздо цѣлесообразнѣе устраивать вагоны просторнѣе. Полное использованіе пассажирскихъ вагоновъ вообще невозможно, вслѣдствіе неравномѣрности движенія по участкамъ линіи и въ различное время. Использованію вагоновъ мѣшаютъ также: система различныхъ классовъ, необходимость имѣть запасные вагоны на главныхъ станціяхъ и многія другія обстоятельства.

Использованію товарныхъ вагоновъ, не смотря на повсемѣстно наблюдаемую ихъ численную недостаточность, тоже мѣшаютъ многія обстоятельства. Важнѣе всего неравномѣрность товарнаго движенія въ различныхъ направленіяхъ; затѣмъ, вагоны почти никогда не грузятся полнымъ грузомъ, и можно даже считать, что въ среднемъ выводѣ вагоны поднимаютъ лишь половину тяжестей, которую могли бы поднимать. Причины тому: различныя неисправности пути, подвижного состава и пользованія вагонами. Если принять во вниманіе простой вагоновъ, ихъ мертвое движеніе и общую недогруженность, можно считать, что въ окончательномъ выводѣ использованіе товарныхъ вагоновъ достигаетъ въ Европѣ лишь 5%. Нѣтъ сомнѣнія, что многія обстоятельства, мѣшающія польному использованію подвижного состава, неустранимы; но ясно, что вполнѣ возможны существенныя улучшенія усовершенствованіемъ порядковъ, ускореніемъ нагрузки и выгрузки, сокращеніемъ простоя поѣздовъ, приспособленіями для ускоренія маневровъ и проч. Могущественнымъ средствомъ упорядоченія дѣла въ использованіи подвижного состава является система особаго долевого вознагражденія соотвѣтственныхъ служащихъ изъ чистой прибыли отъ товарнаго движенія. Въ Англіи съ тою же цѣлью допускаются особыя частныя предпріятія, владѣющія подвижнымъ составомъ для товарнаго движенія по всей желѣзнодорожной сѣти.

3) Управленіе подвижнымъ составомъ тѣмъ труднѣе, чѣмъ протяженіе, и развѣтвленія дороги больше, и чѣмъ у ней больше пунктовъ соединенія съ другими дорогами. Главная задача управленія—поддерживаніе наличности вагоновъ сообразно потребностямъ различныхъ станцій. Разрѣшеніе этой задачи возможно лишь при ежедневномъ полученіи свѣдѣній о мѣстонахожденіи всѣхъ частей подвижного состава и всѣхъ поступающихъ требованій. На основаніи этихъ свѣдѣній ежедневно составляется *вѣдомость* о положеніи состава и *распредѣленіе* на слѣдующія сутки; соотвѣтственно разсылаются распоряженія. До послѣдняго времени всѣ сношенія о подвижномъ составѣ велись по телеграфу; теперь, съ дальнѣйшимъ развитіемъ движенія, телеграфныя сношенія уже недостаточны и существенно дополняются болѣе скорыми телефонными сношеніями.

Качество, храненіе и ремонтъ подвижного состава имѣютъ первостепенное хозяйственное значеніе. Всякая большая желѣзная дорога имѣетъ свои мастерскія, для исправленія различныхъ

частей подвижного состава, и особый составъ служащихъ, вѣдающій машиностроеніе дороги. Машиностроительная часть дороги должна заботиться и о поддержаніи подвижного состава на высотѣ измѣняющихся требованій времени.

VI. Служба пути, вѣдающая сохраненіе въ исправности пути и сооруженій дороги, поручается особому составу служащихъ. Затраты на службу пути причисляются къ обыкновеннымъ накладнымъ расходамъ желѣзной дороги. Въ виду неравномѣрности этихъ затратъ, учреждается иногда особый резервный капиталъ (фондъ), изъ коего онѣ и производятся. Такой резервный капиталъ ежегодно пополняется равномѣрными отчисленіями изъ чистой прибыли и достигаетъ временами очень значительныхъ размѣровъ. Отъ времени до времени производятся значительныя затраты на ремонтъ пути, причемъ эти затраты покрываются изъ резервнаго капитала и такимъ образомъ не вліяютъ временнымъ пониженіемъ доходности дороги. Иначе, дивиденды получаются неровные, что вредно отражается на курсѣ акцій дороги.

Государственныя желѣзныя дороги требуютъ нѣсколько иного порядка. Для постепеннаго погашенія облигаціоннаго долга, сдѣланнаго государствомъ на постройку или покупку желѣзной дороги, полезно основывать особый погасительный капиталъ, въ который отчисляется вся чистая прибыль съ дороги, за выплатой процентовъ по облигаціямъ. Изъ погасительнаго капитала производятся затѣмъ расходы по ремонту пути и принадлежностей; изъ него же черпаются средства на постепенное погашеніе облигацій. Такой порядокъ правильнѣе смѣшенія желѣзнодорожнаго хозяйства съ общегосударственнымъ, такъ какъ всякое предпріятіе должно оправдываться своими отдѣльными результатами, чтобы всегда можно было бы отличать цѣлесообразныя предпріятія отъ ошибочныхъ.

VII. Счетоводство и контроль въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ имѣютъ особенное значеніе вслѣдствіе его чрезвычайной сложности. Нельзя дѣлать сокращеній въ расходахъ и прочихъ упорядоченій дѣла, не зная въ точности положенія дѣлъ, какъ нельзя вести цѣлесообразный контроль безъ вполнѣ выработанной отчетности; между тѣмъ бережливость въ затратахъ и безупречный контроль составляютъ основу мѣропріятій къ повышенію доходности дорогъ.

Счетоводство цѣлесообразно, когда оно не затемняется излишними усложненіями, полно и настолько наглядно, что даетъ выводы, вполнѣ выясняющіе положеніе дѣлъ и всѣмъ понятные. Для этого оно должно вестись систематично, во всѣхъ частяхъ предпріятія однородно и настолько связно, чтобы оно во всѣхъ отдѣлахъ взаимно дополнялось и вело къ однимъ и тѣмъ же общимъ выводамъ.

Счетоводство и контроль въ желѣзнодорожномъ предпріятіи распадаются на слѣдующія группы дѣлъ:

1) По выработкѣ приходорасходной смѣты, основанной на генеральныхъ отчетахъ предшествовавшихъ періодовъ.

2) По веденію текущаго счетоводства и періодической отчетности. Самое счетоводство основывается на систематической отчетности каждаго служащаго передъ своимъ непосредственнымъ начальствомъ и каждаго отдѣла передъ общими инстанціями. Напр., начальники станцій, кассиры, товарные экспедиторы и проч. служащіе даютъ отчетъ о всякомъ своемъ дѣйствіи донесеніями и о всѣхъ про-

ходящихъ черезъ ихъ руки суммахъ или матерьялахъ отчетами на основаніи своихъ книгъ; все это служитъ матерьяломъ для работъ бухгалтеріи отдѣловъ и управленій, которые въ свою очередь подаютъ срочныя вѣдомости и отчеты главному управленію.

3) Общее кассовое веденіе.

4) Контроль, который ведется двояко:

а) Фактическій контроль заключается въ непосредственномъ надзорѣ начальниковъ за дѣйствіями своихъ подчиненныхъ и въ различныхъ повѣркахъ черезъ посредство особыхъ контролеровъ, ревизоровъ, инспекторовъ, повѣрочныхъ коммиссій и проч.

б) Счетоводный контроль представляется особыми контрольными отдѣлами бухгалтеріи при управленіяхъ и особымъ составомъ главнаго контроля при центральномъ правленіи. Контролированіе состоитъ обыкновенно въ провѣркѣ всѣхъ счетоводныхъ матерьяловъ и въ сличеніи отчетностей.

5) *Главная бухгалтерія*, при центральномъ правленіи, сводитъ отдѣльныя свѣдѣнія по всѣмъ частямъ дѣла въ общее счетоводство по всему предпріятію. Ея важнѣйшіе отдѣлы бываютъ обыкновенно:

а) Общая часть.

б) Экспедиціонная.

в) Почтовая (сведеніе счетовъ съ почтой).

г) По сведенію счетовъ съ прочими дорогами и траспортными учрежденіями.

Само собою разумѣется, что бываютъ еще всевозможныя подраздѣленія этихъ частей, а также, что ихъ наименованія бываютъ различны.

Для сведенія счетовъ между различными дорогами и прочими транспортными учрежденіями въ Англіи возникло (1842 г.) особое учрежденіе (Railway Clearing Hause). Такія же учрежденія, въ видѣ особыхъ разсчетныхъ палатъ, введены и во многихъ другихъ государствахъ, большею частью при другихъ центральныхъ учрежденіяхъ по вѣдомству путей сообщенія.

VIII. Валовая и чистая прибыль. При сужденіи о доходности желѣзныхъ дорогъ могутъ быть различныя точки зрѣнія:

1) Съ точки зрѣнія народнаго хозяйства важнѣе всего показанія валовой прибыли жел. дорогъ, такъ какъ она выражаетъ развитіе сношеній. Особенно полезны свѣдѣнья о движеніи на всей желѣзнодорожной сѣти и о валовой прибыли отдѣльныхъ дорогъ на каждую версту пути.

Размѣры валовой прибыли зависятъ отъ движенія на дорогѣ и отъ высоты ея тарифовъ.

2) Съ точки зрѣнія предпринимательской важнѣе свѣдѣнья о ея чистой доходности, при чемъ таковая отнюдь не всегда совпадаетъ съ полезностью дороги въ народно-хозяйственномъ отношеніи. Чистая доходность каждой отдѣльной желѣзной дороги зависитъ отъ особенностей этой дороги. Она представляетъ собою предпринимательскую прибыль и премію за рискъ. Изъ причинъ, ее обусловливающихъ, надо отмѣтить: значительность валового дохода, бережливость въ затратахъ, большее или меньшее допущеніе риска въ отдѣльныхъ операціяхъ, техническое совершенство, возрастаніе оборотовъ, надежность будущности, отношеніе капиталистовъ и проч. Вполнѣ чистая доходность не подается точному вычисленію въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ, ибо этому мѣшаетъ невозможность составленія точнаго инвентаря. Какъ оцѣнить, напр., оказываемую правительствомъ поддержку и возможность измѣненій въ отношеніяхъ правительства къ дорогѣ?

Измѣненія въ доходности желѣзныхъ дорогъ больше всего зависятъ отъ слѣдующихъ причинъ:

а) отъ измѣненій въ размѣрахъ оборотныхъ затратъ; въ большинствѣ случаевъ измѣненія этого рода клонятся къ пользѣ дорогъ, ибо съ развитіемъ дѣла тягость накладныхъ расходовъ уменьшается, опытность накапливается, предшествовавшія затраты начинаютъ приносить плоды и т. д.;

б) отъ измѣненій въ валовой доходности; вообще, сношенія развиваются, вслѣдствіе чего валовая доходность дорогъ тоже въ большинствѣ случаевъ измѣняется къ ихъ пользѣ; но бываютъ случаи и уменьшенія движенія на дорогахъ, вслѣдствіе конкуренціи новыхъ дорогъ, перемѣнъ въ значеніи рынковъ и т. д.;

в) отъ измѣненій въ отношеніи правительствъ, политики, узаконеній и проч.; ясно, что во власти правительствъ всегда будутъ средства поощрять или тормозить дѣла той или другой дороги, что прямо отражается на ея доходности.

IX. Затраты въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ очень сложны, но должны внимательно изучаться во всѣхъ отдѣльныхъ частяхъ, ибо съ одной стороны возможны сбереженія, съ другой—надо знать свои затраты, чтобы заботиться о ихъ использованіи.

Надо различать слѣдующіе роды затратъ:

А. Основныя и оборотныя затраты.

1) Основныя затраты состоятъ изъ всѣхъ затратъ капитала на созданіе желѣзной дороги и эксплоатирующаго ее предпріятія (обыкновенно акціонернаго общества). Къ нимъ же относятъ обыкновенно и всякія другія затраты, сдѣланныя до начала эксплоатаціи дороги. Изъ этихъ затратъ нѣкоторыя не подаются произвольному измѣненію; таковы, напр., затраты по отчужденію подъ дорогу земельныхъ участковъ, производимыя на опредѣленныхъ законами основаніяхъ. Другія, наоборотъ, подаются самымъ крупнымъ сокращеніямъ благодаря бережливости, талантамъ и коммерческой энергіи строителей.

Увеличеніемъ основныхъ затратъ можно повысить валовую доходность дороги, лишь увеличивая ея провозоспособность, слѣдовательно, лишь при большомъ торговомъ движеніи. Въ большинствѣ случаевъ при устройствѣ новой дороги этого нѣтъ, и основными затратами нельзя измѣнить валовой доходности въ ближайшее время.

2) Оборотныя затраты составляются изъ расходовъ, которыми сопровождается эксплоатація готовой дороги. Эти расходы выражаются: въ изнашиваніи пути, сооруженій и принадлежностей, въ тратахъ на различные матерьялы и въ оплатѣ труда служащихъ. Нѣкоторыя изъ оборотныхъ затратъ зависятъ отъ значительности движенія и потому опредѣляются въ процентномъ отношеніи къ валовому доходу. Другія отъ движенія не зависятъ или зависятъ мало.

Въ области оборотныхъ затратъ возможны самыя крупныя сбереженія, зависящія отъ умѣлости управленія дорогою. Въ этой же области имѣютъ первостепенное значеніе техническія усовершенствованія. Чѣмъ шире эксплоатируемая сѣть, тѣмъ крупнѣе могутъ быть сбереженія на оборотныхъ затратахъ; отсюда огромныя преимущества правительственныхъ дорогъ и большихъ желѣзнодорожныхъ обществъ передъ малыми.

При увеличеніи валового дохода желѣзной дороги, оборотные расходы увеличиваются меньше, вслѣдствіе чего чистая доходность дороги поднимается

весьма значительно. Отъ повышенія тарифа повышеніе доходности получается, если движеніе остается такое же; гораздо чаще наблюдается выгодность пониженія тарифовъ, вызывающее усиленіе движенія.

Б. Назначеніе расходовъ имѣетъ большое значеніе. Надо различать расходы, которые производятся за счетъ всего предпріятія, отъ расходовъ, касающихся только какой-нибудь его отрасли, напр., расходы на усиленіе общей провозоспособности дороги отъ расходовъ на улучшеніе условій отдѣльнаго движенія (пассажирскаго, по провозу скота, хлѣбнаго и проч.).

В. Экспедиціонные и провозные расходы тоже не слѣдуетъ смѣшивать. Въ хозяйственномъ отношеніи очень важно различать расходы по подготовленію перевозки (экспедиціонные) отъ расходовъ на самое движеніе, ибо сокращенія въ нихъ возможны не одинаковаго характера и въ отдѣльныхъ случаяхъ съ противоположными результатами.

X. Тарифы. А. Значеніе тарифовъ въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ зависитъ отъ той особенности, что въ установленіи ихъ конкуренція спроса и предложенія лишь въ рѣдкихъ случаяхъ дѣйствуетъ свободно; слѣдовательно, при установленіи тарифовъ нѣтъ обычной въ коммерческихъ дѣлахъ путеводной нити и возможны величайшія ошибки. Сами по себѣ провозные тарифы необходимы для упрощенія дѣла, для постоянства и однообразія операцій и для порядка. Безъ тарифовъ желѣзная дорога не могла бы справиться со своими обычными операціями, при чемъ допускался бы произволъ, съ которымъ не могли бы примириться публика и государство. Правильно выработанные тарифы одинаково полезны желѣзнодорожному предпріятію и публикѣ; ненормальные убыточны одной изъ сторонъ или обѣимъ. Перемѣны въ тарифахъ отъ времени до времени необходимы; но частыя перемѣны вредны, какъ помѣха сношеніямъ.

Б. Роды тарифовъ въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ слѣдующіе:

1. По роду предметовъ перевозки различаютъ: пассажирскій тарифъ отъ товарнаго.

2. По расчету стоимости провоза— станціонный отъ поверстнаго.

3. По высотѣ своей различаются тарифы:

а) *максимальный*, т. е. высшій допускаемый концессіонными условіями дороги;

б) *общій* или *нормальный*, устанавливаемый соглашеніемъ между всѣми дорогами сѣти, при вліятельномъ участіи въ соглашеніи правительства; таковой, обыкновенно, ниже максимальнаго;

в) *льготный* тарифъ, устанавливаемый для привлеченія нѣкоторыхъ кладей, по пассажирскимъ абониментамъ, для дачнаго движенія и проч.;

г) *дифференціальный* тарифъ устанавливается для удешевленія дальнихъ проѣздовъ и отправленій, при чемъ это достигается прибавленіемъ нѣкоторой постоянной тарифной величины къ величинамъ, вычисляемымъ поверстно;

д) *поясной* тарифъ имѣетъ ту же цѣль, но вычисляется лишь поверстно, при чемъ цѣны бываютъ установлены для отдѣльныхъ поясовъ (разстояній) различныя.

В. Пассажирскій тарифъ опредѣляется обыкновенно поверстно (по милямъ, километрамъ и. т. д.). Различія въ цѣнахъ устанавливаются для различныхъ классовъ и (при поясномъ разсчетѣ) для различныхъ поясовъ, а также для различнаго рода поѣздовъ. Основной единицей счета считается

обыкновенно поверстная плата 3-го класса; во 2-мъ классѣ цѣна въ полтора раза выше 3-го; въ 1 кл. цѣна вдвое дороже чѣмъ въ третьемъ; въ 4-мъ кл., гдѣ такой установленъ, цѣна обыкновенно, на половину ниже чѣмъ въ 3-мъ.

Въ скорыхъ и курьерскихъ поѣздахъ цѣна бываетъ повышена за скорость, обыкновенно, на 8% до 25% (чаще всего на 20%). За проѣздъ въ два конца (туда и обратно) дѣлается весьма часто скидка въ размѣрѣ 25% до 40%; еще большая скидка обычна по круговымъ билетамъ, за проѣздъ дѣтей, военныхъ и по сезоннымъ абониментамъ. Для облегченія передвиженій рабочихъ устанавливаются иногда особые поѣзда съ чрезвычайно пониженнымъ тарифомъ. Особыя льготы принято дѣлать учащимся, ученымъ и филантропическимъ корпораціямъ, приглашаемымъ на съѣзды иностранцамъ и въ другихъ подобныхъ случаяхъ. Даровые билеты въ благоустроенномъ жезлѣзнодорожномъ хозяйствѣ выдаются очень осторожно, исключительно служащимъ дороги и безъ права передачи. Въ странахъ съ очень пониженнымъ пояснымъ тарифомъ льготныхъ скидокъ дѣлается меньше; въ странахъ съ высокимъ тарифомъ— больше.

Г. Товарный тарифъ вычисляется всюду различно, въ нѣкоторыхъ государствахъ весьма произвольно. Нечего и говорить, что для правильнаго отношенія къ дѣлу слѣдовало бы руководствоваться при такихъ вычисленіяхъ только коммерческими соображеніями и общими правилами установленія цѣнъ.

Во всякомъ тарифѣ обыкновенно различаются.

1. *Обыкновенная кладь*;

а) большой скорости,

б) со срочными товарными поѣздами ускореннаго движенія (именуемыми иногда „воинскими"),

в) простого товарнаго движенія.

Плата за провозъ вычисляется съ вѣса и разстоянія; цѣны бываютъ установлены различныя для нѣсколькихъ родовъ товара.

2. *По-вагонная кладь* оплачивается различно по нѣсколькимъ категоріямъ товаровъ и въ зависимости отъ нѣкоторыхъ другихъ условій. Плата взимается съ вѣса и разстоянія или повагонно съ разстоянія; въ послѣднемъ случаѣ позволяется нагружать вагонъ въ опредѣленныхъ предѣлахъ. Нагрузка и выгрузка можетъ быть оплачиваема или производима особо. Особо оплачивается храненіе грузовъ сверхъ опредѣленныхъ правилами сроковъ.

3. *Специальные тарифы* и скидки въ товарномъ движеніи, какъ и въ пассажирскомъ, вызываются заботами о привлеченіи грузовъ, о поощреніи особо выгодныхъ для дороги движеній и нѣкоторыми обычаями. Скидки съ провозной цѣны дѣлаются иногда частными желѣзными дорогами крупнымъ, постояннымъ отправителямъ; это безусловно неправильно, ибо создаетъ такимъ отправителямъ монопольныя преимущества на отдѣльныхъ рынкахъ. Правильны только скидки на общихъ основаніяхъ, по особымъ правиламъ, напр., съ опредѣленнаго числа вагоновъ или постояннымъ отправителямъ въ формѣ абониментныхъ скидокъ.

Д. Дифференціальный тарифъ въ товарномъ движеніи бываетъ двухъ родовъ: для удешевленія провоза товаровъ въ отдѣльномъ направленіи и для облегченія перевозки нѣкоторыхъ родовъ грузовъ. Въ большинствѣ случаевъ такія льготы предоставляются дальнимъ товарамъ. Такое же значеніе

имѣютъ поясные (штафельные) товарные тарифы. На частныхъ дорогахъ дифференціальные тарифы употребляютъ какъ пріемъ борьбы въ конкуренціи съ другими линіями; на государственныхъ дорогахъ дифференціальными тарифами пользуются для различныхъ воздѣйствій на торговое движеніе. Въ государствахъ, гдѣ всѣ желѣзнодорожные тарифы устанавливаются одной властью, дифференціальные тарифы являются очень могущественнымъ и опаснымъ оружіемъ. Дифференціальные тарифы отражаются весьма вредно на мѣстномъ движеніи, на дѣятельности второстепенныхъ рынковъ и на беднѣйшихъ районахъ, такъ какъ создаются обыкновенно для поощренія транзита и дальнихъ отправленій, при чемъ принимаются во вниманіе главнѣйшіе рынки и богатѣйшіе районы, такъ какъ этого требуютъ интересы дорогъ.

Е. Установленія о тарифахъ въ различныхъ государствахъ неравны. Большею частью законами устанавливаются максимальные тарифы или правительственный надзоръ за всѣмъ тарифнымъ дѣломъ. Лучше всего поставлено законодательство о желѣзнодорожныхъ тарифахъ во Франціи; всего запутаннѣе—въ Германіи.

Политика желѣзнодорожнаго дѣла.

I. Главнѣйшимъ вопросомъ является всегда, предпочитается ли система государственныхъ желѣзныхъ дорогъ или считается лучшимъ предоставлять желѣзныя дороги частнымъ предпринимателямъ. Въ первомъ случаѣ концессіи прекращаются или выдаются лишь въ крайнихъ случаяхъ, производится выкупъ частныхъ дорогъ, заводится обширое казенное желѣзнодорожное хозяйство; во второмъ, наоборотъ, преобладаетъ концессіонная система, казенныя дороги продаются или сдаются въ аренду, казенное хозяйство сокращается.

II. *Концессіонная* система заключается въ хозяйственномъ пользованіи правомъ разрѣшенія устройства желѣзныхъ дорогъ. При выдачѣ концессіи на постройку дороги, устанавливаются взаимныя отношенія между государствомъ и желѣзнодорожнымъ предпріятіемъ. Въ однихъ случаяхъ дороги добивается правительство, при чемъ концессіонеръ пользуется этимъ для полученія нѣкоторыхъ преимуществъ въ видѣ гарантій доходности дороги и различныхъ другихъ льготъ; въ другихъ случаяхъ, наоборотъ, концессіонеръ дѣлаетъ различныя уступки правительству, добиваясь выгодной концессіи. Во всѣхъ случаяхъ отъ правительства дается покровительство возникающей дорогѣ, а концессіонеры обязуются соблюдать общественные и государственные интересы въ точно опредѣляемыхъ положеніяхъ.

Изъ способовъ правительственнаго покровительствованія желѣзныхъ дорогъ наиболѣе обычны:

1. Гарантія минимальной доходности выпускаемыхъ акцій. Въ договорахъ о гарантіи надо добиваться общности интересовъ государства и покровительствуемаго предпріятія. Если интересы противоположны, гарантія не должна даваться ни на какихъ условіяхъ.

2. Пріобрѣтеніемъ опредѣленнаго числа акцій за счетъ государства правительство можетъ существенно пособить возникновенію предпріятія, при томъ на самыхъ правильныхъ началахъ, въ видѣ участія въ предпріятіи. Такое содѣйствіе желѣзнодорожнымъ обществамъ оказываютъ чаще всего города, корпораціи и т. п.

3. Иногда содѣйствіе оказывается

въ видѣ ссуды капиталовъ изъ казенныхъ средствъ. Этотъ способъ былъ очень употребителенъ во Франціи.

4. Безвозвратными пособіями поддерживаютъ желѣзныя дороги лишь въ очень рѣдкихъ случаяхъ.

5. Безвозмезднымъ отводомъ подъ желѣзную дорогу государственныхъ земель поощряетъ свои желѣзно-дорожныя предпріятія главнымъ образомъ Сѣверная Америка.

6. Имѣя свои казенныя дороги, праправительство, обыкновенно, поддерживаетъ частныя боковыя и подъѣздныя дороги, предоставляя имъ различныя льготы относительно пользованія своими сооруженіями, подвижнымъ составомъ и проч.

7. Отчужденіе земель подъ частную дорогу нельзя называть пріемомъ покровительства, ибо оно неминуемо.

Изъ взаимныхъ услугъ, выговариваемыхъ правительствами отъ желѣзнодорожныхъ обществъ, слѣдуетъ отмѣтить:

1) Возвращеніе суммъ, выплачиваемыхъ правительствомъ по гарантіямъ.

2) Различныя льготныя условія въ пользу почтоваго вѣдомства.

3) Особыя условія по перевозкѣ казенныхъ грузовъ въ обычное время.

4) Особыя условія на случай мобилизаціи войскъ и военнаго времени или народнаго бѣдствія.

5) Право выкупа на опредѣленныхъ условіяхъ дороги въ казну.

6) Право безвозмезднаго перехода дороги въ казну по минованію срока концессіи.

III. Финансовое отношеніе государства къ желѣзнымъ дорогамъ мы уже разсматривали. Основнымъ принципомъ операцій должна быть ихъ общественная полезность, а не коммерческая прибыльность.

IV. Устройство правильной общей сѣти желѣзныхъ дорогъ одна изъ важнѣйшихъ задачъ государства; не менѣе важны заботы о связи своей сѣти съ желѣзными дорогами сосѣднихъ государствъ.

V. Попеченія о правильной организаціи желѣзнодорожнаго дѣла заключаются обыкновенно: въ узаконеніяхъ о тарифахъ, расписаніяхъ и различныхъ правилахъ на желѣзныхъ дорогахъ; въ устройствѣ хорошаго полицейскаго надзора за порядкомъ на желѣзныхъ дорогахъ и въ административныхъ мѣрахъ, въ видѣ инспекторскаго надзора, строгаго требованія выполненія законовъ, взысканій за неисправности и проч.

VI. Тарифная политика въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ можетъ оказывать очень благодѣтельное вліяніе на успѣшное его развитіе, но сама по себѣ весьма нелегка.

VII. Вліяніемъ на условія желѣзнодорожной конкуренціи правительство можетъ существенно воздѣйствовать на все желѣзнодорожное дѣло въ государствѣ. Всякая желѣзная дорога является сама по себѣ монопольнымъ транспортнымъ предпріятіемъ, ибо для одного и того же движенія прокладывается лишь одна дорога. Это преимущество, однако, можетъ быть отнято отвлеченіемъ или раздѣленіемъ торговаго движенія не только другими желѣзнодорожными линіями, но также водными путями. Отъ правительства зависитъ усиливать или ослаблять такую конкуренцію.

VIII. Сліяніе желѣзнодорожныхъ предпріятій. По мѣрѣ развитія желѣзнодорожныхъ сѣтей всюду наблюдается стремленіе небольшихъ отдѣльныхъ желѣзнодорожныхъ обществъ къ сліянію въ большія. Такое сліяніе всегда совершается съ цѣлью ослабить взаимную конкуренцію и пріобрѣсти преиму-

щества крупныхъ предпріятій вообще. При этомъ разрастающіяся желѣзнодорожныя общества пріобрѣтаютъ могущество надъ цѣлыми торговыми районами и въ нѣкоторыхъ случаяхъ становятся общественнымъ бременемъ, такъ какъ пользуются своимъ монопольнымъ положеніемъ безъ стѣсненій (напр., въ Сѣв. Америкѣ). Иное значеніе имѣютъ желѣзнодорожные союзы. Въ этомъ случаѣ нѣсколько желѣзнодорожныхъ обществъ заключаютъ между собою лишь соглашеніе для взаимной поддержки въ своихъ операціяхъ, для сквозного движенія поѣздовъ и т. п. Ясно, что въ обоихъ случаяхъ правительство должно пользоваться всѣмъ своимъ вліяніемъ для противодѣйствія вреднымъ послѣдствіямъ сліянія желѣзныхъ дорогъ, не мѣшая, однако, самому сліянію, которое всегда полезно, если не приводитъ къ злоупотребленіямъ монополіей.

Глава третья.

Судоходство.

I. Естественныя условія. Мы уже разсматривали значеніе водныхъ путей; въ нихъ и заключаются естественныя условія предпріятій по судоходству. Водные пути въ транспортномъ дѣлѣ составляютъ естественныя преимущества, которыхъ не могутъ вытѣснить никакія изобрѣтенія въ дѣлѣ сухопутныхъ сообщеній. Всегда передвиженіе большихъ тяжестей по водѣ будетъ легче, чѣмъ сухимъ путемъ; соотвѣтственно всегда будутъ имѣть значеніе торговые пункты, расположенные при водныхъ путяхъ. Однако, значеніе водныхъ путей, какъ мы уже видѣли, относительно; чѣмъ затруднительнѣе другіе способы сообщенія, тѣмъ оно выше. Помимо того оно не для всѣхъ путей вѣчно; нѣкоторыя рѣки постепенно мелѣютъ; нѣкоторыя моря потеряли свое значеніе, вслѣдствіе измѣненій въ міровой торговлѣ. Надо также различать значеніе отдѣльныхъ водныхъ путей: одни служатъ только внутренней торговлѣ, другіе — международной, третьи—міровой; къ первой группѣ относятся главнымъ образомъ рѣки; ко второй—моря; къ третьей—океаны. Наконецъ, отдѣльные водные пути каждой группы имѣютъ различное значеніе въ зависимости отъ ихъ посѣщаемости.

II. Трудъ въ предпріятіяхъ по судоходству имѣетъ частью техническій, частью торговый характеръ. По поводу торговаго труда въ судоходствѣ уже достаточно сказано въ главахъ о фрахтахъ и шкиперствѣ. Техническій трудъ тѣмъ сложнѣе, чѣмъ условія судоходства труднѣе и опаснѣе, чѣмъ больше усложненій въ устройствѣ судовъ и чѣмъ значительнѣе отвѣтственность.

III. Капиталъ въ транспортныхъ предпріятіяхъ на водныхъ путяхъ вовсе не затрачивается на самое устройство пути. Основной капиталъ заключается главнымъ образомъ въ судахъ, въ приспособленіяхъ пристаней, въ складахъ, иногда также въ различныхъ другихъ строеніяхъ, въ приспособленіяхъ для починки судовъ и проч. Оборотный капиталъ нуженъ для снаряженія судовъ и на расходы въ плаваніи, на содержаніе и дѣйствіе всѣхъ прочихъ приспособленій въ предпріятіи, на его организацію и на торговыя затраты.

Характерна быстрота оборотовъ капитала. Относительно погашенія затратъ на суда и прочіе роды имущества въ этихъ предпріятіяхъ, надо отмѣтить чрезвычайную важность и обременительность амортизаціи, вслѣдствіе быстраго изнашиванія предметовъ. Особенно недолговѣчны суда и предметы ихъ снаряженія.

IV. Эксплоатація водныхъ путей требуетъ, для своей успѣшности, слѣдующихъ условій:

1) Возможная *быстрота* движенія судовъ. Почтовые пароходы на большихъ морскихъ линіяхъ развиваютъ не меньшую скорость движенія, чѣмъ желѣзнодорожные поѣзда; зато въ рѣчномъ судоходствѣ, какъ и въ морскомъ парусномъ, скорость движенія весьма мала и неравномѣрна. Въ среднемъ выводѣ пароходы ходятъ въ 4—5 разъ скорѣе парусныхъ судовъ; на рѣчныхъ путяхъ замедленіе движенія зависитъ отъ извилистости и прихотливыхъ направленій пути, а при движеніи вверхъ — еще отъ силы теченія.

2) *Безопасность* движенія. На рѣчныхъ путяхъ опасность навигаціи въ большинствѣ случаевъ ничтожна; на внутреннихъ моряхъ, наоборотъ, она большею частью значительна; на океанахъ движеніе большихъ судовъ сопряжено съ малыми опасностями, но для второстепенныхъ судовъ опасно. По своимъ опасностямъ отдѣльныя моря весьма различны. Въ среднемъ выводѣ ежегодно гибнетъ на моряхъ около $3^1/_2{}^0/_0$ парусныхъ и около $3^0/_0$ паровыхъ судовъ. Чаще всего суда погибаютъ отъ пожаровъ, отъ аварій въ плаваніи и отъ столкновеній.

3) *Равномѣрность* движенія весьма важное условіе, но достижима только въ пароходствахъ на вполнѣ опредѣленныхъ линіяхъ. Въ сравненіи съ сухопутнымъ движеніемъ даже пароходства, въ отношеніи равномѣрности, оставляютъ желать очень многаго, ибо не могутъ быть столь же независимы отъ случайностей природы.

4) *Дешевизна* перевозки грузовъ остается главнымъ преимуществомъ судоходства. Она зависитъ отъ сравнительной незначительности собственныхъ затратъ и отъ возможности перевозить на судахъ весьма значительные грузы одновременно. Отсюда выгодность пользованія наиболѣе крупными судами, но лишь на такихъ линіяхъ, гдѣ можно всегда разсчитывать на достаточный грузъ. Удешевленію затратъ въ судоходствѣ сильно содѣйствуютъ хорошія портовыя приспособленія, возможность быстро разгружать и нагружать суда, сокращая ихъ простой въ портахъ, хорошія условія сношеній съ маклерами и хорошія торговыя связи въ посѣщаемыхъ портахъ. Для удешевленія затратъ всегда полезно, чтобы капитанъ судна получалъ долевое вознагражденіе изъ прибылей.

V. Парусное судоходство, въ отдѣльности. При счастливыхъ условіяхъ плаванія, парусныя суда развиваютъ весьма достаточную скорость движенія; къ сожалѣнію, такія условія стихійны и зависятъ отъ случая. Ясно, что по мѣрѣ возрастанія потребности въ скорыхъ и регулярныхъ торговыхъ сношеніяхъ, парусныя суда, несмотря на дешевизну ихъ фрахтовъ, все болѣе и болѣе уступаютъ мѣсто пароходамъ. Въ пассажирскомъ движеніи парусныя суда почти всюду и окончательно вытѣснены пароходами. Тѣмъ не менѣе парусныя суда еще долго сохранятъ свое значеніе во всѣхъ случаяхъ, когда быстрота перевозки товара имѣетъ второстепенное значеніе, а важнѣе всего ея дешевизна. Техническія усовершенствованія парусныхъ судовъ стали медленны, но все еще продол-

жаются. Наилучшія такія суда сооружаются на верфяхъ Бальтиморе и въ Норвегіи.

VI. Пароходство развилось сначала рѣчное и лишь позднѣе морское. На рѣкахъ Сѣв. Америки, Германіи и Франціи *) было уже довольно оживленное и вполнѣ привившееся пароходство, когда въ 1838 году возникло, наконецъ, постоянное пароходное сообщеніе между Европой и Сѣв. Америкой. Первые пароходы вообще были умѣренныхъ размѣровъ; выгодность пользованія пароходами большихъ размѣровъ выяснилась лишь постепенно изъ опытовъ. Тогда предприниматели перешли въ другую крайность, и въ 60-хъ годахъ построены были такіе морскіе колоссы, для которыхъ нигдѣ не оказывалось полныхъ грузовъ, вслѣдствіе чего пользованіе ими опять таки оказывалось убыточнымъ. Въ настоящее время размѣры употребляемыхъ на линіяхъ морскихъ пароходовъ всегда бываютъ наибольшіе, какіе допустимы соображеніями о возможности достаточныхъ постоянныхъ грузовъ и объ удобствахъ плаванія, но отнюдь не больше.

Въ техническомъ отношеніи до настоящаго времени продолжаются существенныя усовершенствованія. Гребныя колеса постепенно сдѣлались спеціальной принадлежностью рѣчныхъ пароходовъ, ради меньшей осадки; на морѣ преобладающее значеніе получили винтовые пароходы, имѣющіе многія морскія преимущества. Много измѣненій произошло въ системахъ паровыхъ котловъ и въ способахъ ихъ отопленія; въ настоящее время преобладаютъ котлы весьма высокаго давленія, а наилучшимъ топливомъ признаются нефтяные остатки, гдѣ ихъ достаточно. Въ судостроеніи желѣзо и сталь систематически вытѣсняютъ дерево. Въ области грузового приспособленія судовъ особенно важны усовершенствованія, позволяющія перевозить нѣкоторые грузы наливомъ (нефть) и насыпкой (зерно, соль и проч.) безъ всякаго засоренія и въ различныхъ отдѣленіяхъ.

При разсмотрѣніи различныхъ судоходныхъ линій могутъ быть три точки зрѣнія:

1) При географическомъ обзорѣ важнѣе всего различать линіи океанскія и внутренно-морскія отъ каботажныхъ и прѣсноводныхъ. Для каждой изъ этихъ 4-хъ группъ нужны иныя гидрографическія и географическія свѣдѣнья, иного типа портовыя приспособленія и иныя навигаціонныя силы.

2) Въ коммерческомъ отношеніи важнѣе различать линіи заморскихъ внѣшнихъ сношеній, отъ каботажныхъ и прѣсноводныхъ, служащихъ внутреннимъ сношеніямъ.

3) Для особыхъ цѣлей нуженъ иногда обзоръ предпріятій по судоходству. Въ такомъ случаѣ лучше всего исходить изъ коммерческаго дѣленія, группируя затѣмъ предпріятія по направленіямъ ихъ сношеній, по системамъ путей, по значительности предпріятій, по ихъ спеціальностямъ въ транспортномъ дѣлѣ и т. д.

---

*) Англія въ рѣчномъ пароходствѣ долго оставалась позади.

Глава четвертая.

Мѣропріятія по отношеніи судоходства.

I. Рѣчное судоходство заслуживаетъ особыхъ правительственныхъ попеченій, въ особенности въ государствахъ, производящихъ сырье. Техническія задачи сводятся къ расчищенію рѣкъ, къ укрѣпленію береговъ, къ поддерживанію въ исправности бечевниковъ, къ устройству удобныхъ пристаней и приспособленій и т. п. Въ то же время необходимъ разумный полицейскій надзоръ за движеніемъ на рѣкахъ. Во всѣхъ случаяхъ, когда водные пути имѣютъ государственное значеніе, затраты на ихъ улучшенія должны дѣлаться изъ государственныхъ средствъ, и пользованіе путями должно оставаться свободнымъ.

II. Искуственные водные пути, каковы каналы и шлюзованныя части рѣкъ, отнюдь не должны утрачивать своего значенія съ развитіемъ желѣзнодорожной сѣти, ибо съ полнымъ развитіемъ торговли они должны служить для перевозки грузовъ малоцѣнныхъ и громоздкихъ, не выдерживающихъ болѣе дорогой перевозки по желѣзнымъ дорогамъ. Можно принять за правило, что искусственные водные пути должны сооружаться и эксплоатироваться только правительствомъ и отнюдь не съ коммерческими цѣлями, такъ какъ ихъ полезное значеніе всецѣло зависитъ отъ дешевизны пользованія ими, вслѣдствіе чего всякое обремененіе движенія особой значительной платой—для государства вредно.

III. Мореходство можетъ быть поднято и поддержано слѣдующими мѣропріятіями:

1) *Береговыя приспособленія.* Нужны порты, въ достаточномъ числѣ, въ удобныхъ для торговли мѣстахъ и вполнѣ безопасные. Подступы къ портамъ, какъ и морскіе фарватеры въ опасныхъ мѣстахъ, должны быть изслѣдованы, обставлены значками и маяками и по возможности улучшены. Лоцманское вѣдомство должно доставлять судамъ во всякое времия и на необременительныхъ условіяхъ надежныхъ лоцмановъ. Портовыя сооруженія, каковы верфи, доки, складочные пакгаузы, пристани, подъемные краны, спасательныя и метеорологическія станціи и проч., должны быть на высотѣ потребностей времени, общедоступны и въ достаточномъ числѣ. Въ портѣ, гавани, какъ и во всѣхъ сооруженіяхъ, размѣры должны соотвѣтствовать торговому движенію. Затраты на устройство и оборудованіе портовъ всегда слѣдуетъ дѣлать изъ государственныхъ средствъ, съ постепеннымъ погашеніемъ таковыхъ изъ портовыхъ доходовъ.

2) *Подробное освидѣтельствованіе судовъ*, ради контроля ихъ надежности, очень полезная мѣра, но производится въ большинствѣ иностранныхъ портовъ лишь частными учрежденіями, главнымъ образомъ при страхованіи.

3) *Обмѣръ судовъ* и выдача соотвѣтственныхъ офиціальныхъ свидѣтельствъ полезно для облегченія соображеній о судахъ.

4) *Установленія*, касающіяся порядка мореплаванія, должны постоянно совершенствоваться путемъ международныхъ соглашеній.

5) *Школы и училища* для подготовленія хорошихъ моряковъ имѣютъ первостепенное значеніе.

6) *Права* на управленіе судномъ, какъ

и для полученія должностей машиниста, рулевого, лоцмана и проч., должны основываться на офиціально удостовѣренныхъ соотвѣтственныхъ знаніяхъ.

7) Весьма полезны установленія, клонящіяся къ провѣркѣ нормальности груза, исправности оснастки, достаточности пищевыхъ запасовъ, гигіеничныхъ условій и т. п. на выходящихъ изъ портовъ судахъ.

8) Для приведенія въ исполненіе всѣхъ установленій о торговомъ мореплаваніи должны существовать особыя учрежденія и должности.

9) Возникновеніе пароходныхъ линій во многихъ случаяхъ полезно поддерживать субсидіями отъ казны. Удобнѣе всего это дѣлается въ видѣ вознагражденія за почтовыя услуги и за провозъ постоянныхъ казенныхъ грузовъ.

10) Запрещенія въ области судоходства, напр. запрещеніе каботажа иностранцамъ, мѣра устарѣлая.

11) Особыя фискальныя обложенія иностранныхъ судовъ, для поощренія своихъ, тоже мѣра почти всюду покидаемая, какъ вредная.

12) Субсидіи въ видѣ помильной платы и особыхъ премій еще существуютъ, но слабо выдерживаютъ критику.

13) Морскіе договоры между отдѣльными государствами необходимы, но чаще всего составляютъ лишь часть общаго торговаго договора.

Глава пятая.

Почта.

I. Опредѣленіе. Въ нынѣшнее время почта нигдѣ не представляетъ собою совершенно самостоятельнаго транспортнаго предпріятія, а является лишь административнымъ учрежденіемъ, которое эксплоатируетъ существующія различныя транспортныя предпріятія для постоянныхъ почтовыхъ сношеній.

Почтовое дѣло не должно разсматриваться какъ доходное правительственное предпріятіе, а должно служить только своему прямому назначенію облегчать сношенія. Его полезное значеніе такъ велико, что никакъ нельзя оправдать фискальныхъ цѣлей, коими оно тормозится, а еще менѣе допустима его эксплоатація частными коммерческими предпринимателями. Точно также не должно быть стѣсненія другихъ способовъ сношеній ради поддержанія почтовыхъ доходовъ казны. Почтовыя сношенія должны быть настолько быстры, надежны и дешевы, насколько это возможно; въ тоже время всякому должно быть предоставлено право пользоваться менѣе скорыми или болѣе дешевыми способами сношеній.

Въ культурныхъ странахъ почта нигдѣ не бываетъ для правительствъ убыточна; она не должна также давать прибыли, ибо это противно главнымъ цѣлямъ ея учрежденія. Прибыль съ почтоваго дѣла должна вести къ удешевленію почтовыхъ таксъ или всецѣло идти на улучшеніе почтовыхъ сношеній.

II. Роды почтовыхъ отправленій различаются: по пересылкѣ извѣстій, по пересылкѣ благъ и по передвиженію пассажировъ. Къ перваго рода отправленіямъ относятся всѣ виды корреспонденціи и пересылка періодическихъ изданій; ко вторымъ—посылки; къ третьимъ—движеніе проѣзжающихъ на почтовыхъ лошадяхъ и другихъ перевозочныхъ средствахъ.

Сколько-нибудь значительные грузы лишь въ исключительныхъ случаяхъ пересылаются почтой, вслѣдствіе чего возможно ограниченіе вѣса и размѣровъ принимаемыхъ почтой посылокъ. Зато пересылаемыя почтой отправленія почти всегда имѣютъ особое личное значеніе для адрессатовъ, вслѣдствіе чего даже малоцѣнныя или вовсе не застрахованныя почтовыя отправленія должны пересылаться и доставляться съ особой тщательностью, несравненно большей, чѣмъ въ обыкновенныхъ транспортныхъ отправленіяхъ.

III. Устройство. Возникшій въ 1874 г. международный почтовый союзъ положилъ начало значенію почты, какъ всеміpнаго учрежденія, общаго всѣмъ культурнымъ государствамъ. Центромъ этого учрежденія является Почтовое международное бюро въ Бернѣ.

Въ хозяйственномъ отношеніи всего важнѣе почтовые тарифы (таксы, porto), отъ значительности которыхъ зависитъ большее или меньшее оживленіе сношеній, какъ и рессурсы почтоваго вѣдомства. Тарифы установляются обыкновенно съ такимъ расчетомъ, чтобы почта приносила нѣкоторый доходъ (прибыль), который идетъ на развитіе и улучшеніе почтоваго дѣла. Основой такого расчета могутъ быть только свѣдѣнія о затратахъ почтоваго вѣдомства и перевозимыхъ имъ отправленій. Для вѣрнаго опредѣленія цѣны отдѣльнаго отправленія надо принимать во вниманіе: 1) дальность, 2) вѣсъ, 3) затрату труда и 4) отвѣтственность. Такъ и дѣлается въ отдѣльныхъ, важнѣйшихъ случаяхъ; въ огромномъ большинствѣ случаевъ, однако, дѣло упрощается установленіемъ общаго тарифа для всѣхъ разстояній или поясныхъ тарифовъ, при чемъ, однако, различаются отправленія: внутреннія, въ предѣлахъ почтоваго союза и внѣ почтоваго союза.

Глава шестая.

Телеграфъ.

I. Значеніе. Телеграфъ наиболѣе совершенное средство въ коммерческихъ сношеніяхъ по части переговоровъ, ибо передаетъ извѣстія безъ всякихъ перевозочныхъ средствъ, быстро и всетаки письменно. Устройство телеграфныхъ линій возможно почти всюду, и затраты на нихъ не такъ различны въ отдѣльныхъ странахъ, какъ затраты на устройство другихъ способовъ сношеній. Въ рѣдко населенныхъ и малокультурныхъ странахъ телеграфъ дѣйствуетъ главнымъ образомъ транзитно, на большихъ разстояніяхъ, съ рѣдкими станціями на линіяхъ. Въ густо-населенныхъ странахъ, наоборотъ, дѣйствіе телеграфа самое интенсивное, преимущественно на малыхъ разстояніяхъ, при чемъ на линіяхъ требуются очень частыя станціи и отдѣльные провода для транзитныхъ сношеній. Пользованіе телеграфомъ весьма различно въ зависимости отъ преобладающихъ занятій населенія. Въ торгово-промышленныхъ районахъ на каждаго жителя приходится несравненно большее число депешъ, чѣмъ въ земледѣльческихъ.

II. Устройство. Телеграфныя станціи нужны лишь тамъ, гдѣ быстрота сношеній можетъ дать существенныя преимущества, слѣдовательно, въ городахъ, вблизи фабрикъ и заводовъ, на желѣзныхъ дорогахъ, пароходныхъ пристаняхъ и т. п. Въ чрезвычайно населенныхъ мѣстностяхъ, гдѣ даже внѣ городовъ условія жизни имѣютъ

напряженіе, какъ въ городахъ (напр., въ Англіи, въ Бельгіи, въ Швейцаріи), телеграфныя станціи нужны почти всюду, вслѣдствіе чего устраиваются по разстоянію, независимо отъ другихъ соображеній.

Въ хозяйственномъ отношеніи въ телеграфномъ дѣлѣ, какъ и въ почтовомъ, важнѣе всего тарифъ. Прежде плата за депеши по всякимъ сношеніямъ взималась по разстоянію съ прибавкой особой постоянной платы за отправленіе; потомъ перешли къ поясной системѣ. Въ настоящее время преобладаютъ однообразныя таксы для цѣлыхъ государствъ и поясная система сохранилась только въ наиболѣе обширныхъ государствахъ. Особые тарифы необходимы для международныхъ телеграфныхъ сношеній, для эксплоатаціи большихъ подводныхъ кабелей, для пользованія круговыми линіями и проч. Система подепешной платы (до 10, 15 или 20 словъ) почти всюду покинута; преобладаетъ система оплаты каждаго слова съ прибавкой постоянной платы за отправленіе.

Телеграфъ почти всюду даетъ правительству значительный доходъ, который, какъ и въ почтовомъ дѣлѣ, долженъ всецѣло употребляться на улучшеніе и расширеніе телеграфной сѣти.

Глава седьмая.

Прочія средства сношеній.

Потребность въ болѣе скорыхъ сношеніяхъ и въ способахъ сношеній одновременно со многими людьми сдѣлала необходимыми постоянныя дальнѣйшія изобрѣтенія и усовершенствованія въ этой области. Остроумнѣйшимъ изобрѣтеніемъ упрощенія простѣйшихъ сношеній на разстояніи является *телефонъ*. Колоссальное развитіе телефонныхъ сѣтей въ самое короткое время показываетъ ихъ огромное полезное значеніе. Не надо, однако, упускать изъ вида, что телефонъ позволяетъ только устныя сношенія, а потому отнюдь не замѣняетъ телеграфа, дающаго возможность пользоваться быстрыми письменными сношеніями. Эксплоатація телефоновъ всюду была сначала дѣломъ частныхъ предпріятій; теперь замѣчается тенденція повсемѣстнаго перехода телефоннаго дѣла въ руки правительствъ и общественныхъ учрежденій, при чемъ мотивы этой тенденціи тѣ же, что въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ.

Оптическій телеграфъ, т. е. передача извѣстій сигналами, очень старое изобрѣтеніе, получившее, однако, практическое значеніе лишь въ новѣйшее время, благодаря изобрѣтенію и усовершенствованію *геліографа*. Геліографъ не что иное, какъ приборъ, коимъ сигналы передаются условными колебаніями отраженія солнечныхъ лучей. Такая сигнализація при хорошихъ условіяхъ очень легка, передается на значительныя разстоянія и очень цѣнна во всѣхъ случаяхъ, когда приходится пользоваться временными станціями, напр., на судахъ на морѣ, на войнѣ, при изысканіяхъ и проч. Есть и различные другіе способы сигнализаціи для цѣлей оптическаго телеграфа. Отрицательной стороной его во всѣхъ случаяхъ остается его зависимость отъ прозрачности воздуха; въ туманъ, напр., оптическимъ телеграфомъ пользоваться нельзя.

Для одновременныхъ сношеній со многими корреспондентами изстари при-

бѣгали къ сигнализаціи условными знаками или звуками. Къ такимъ способамъ принадлежатъ сигнальные огни (напр., на маякахъ), условный звонъ (напр., набатный), морскіе ревуны, сирены и проч. Точно также разносчики прибѣгаютъ иногда къ сигнализаціи для возвѣщенія покупателей о своемъ прибытіи. Несравненно лучшимъ средствомъ сношеній со многими людьми одновременно являются *публикаціи*. Благодаря успѣхамъ печати и нарожденію центральныхъ конторъ, черезъ которыя можно быстро и безъ особыхъ хлопотъ разсылать объявленія во всякія изданія, стало возможнымъ широкое пользованіе публикаціями въ самыхъ неограниченныхъ размѣрахъ.

Въ настоящее время изобрѣтатели заняты усовершенствованіемъ электрическаго телеграфа безъ проводовъ. Повидимому, этому изобрѣтенію принадлежитъ самая блестящая будущность. Менѣе успѣшны попытки телеграфированія по однимъ и тѣмъ же проводамъ многихъ депешъ одновременно. Хозяйственная задача во всѣхъ этихъ изобрѣтеніяхъ дальнѣйшее упрощеніе, удешевленіе и ускореніе сношеній между людьми во всякихъ условіяхъ и независимо отъ разстояній.

Часть десятая.

Краткій обзоръ русскихъ коммерческихъ предпріятій.

Глава первая.

Общій обзоръ.

Россійская имперія все еще по преимуществу земледѣльческое государство, производящее главнымъ образомъ растительное и животное сырье. Такой экономическій характеръ Россіи не зависитъ, однако, отъ неизмѣнныхъ естественныхъ условій; онъ обусловливается главнымъ образомъ недостаточной плотностью ея населенія и нѣкоторой культурной его отсталостью. Всѣ западные народы прошли такую же ступень въ своемъ экономическомъ развитіи; теперь и Россія заканчиваетъ свой чисто земледѣльческій періодъ.

По естественнымъ условіямъ различныхъ частей, входящихъ въ составъ Россіи, въ ней могутъ существовать и развиваться почти всѣ роды коммерческихъ предпріятій, свойственныхъ странамъ съ умѣреннымъ и холоднымъ климатомъ. Производства, зависящія отъ земельнаго простора, долго еще будутъ находить у насъ наиболѣе благопріятныя условія во всемъ Старомъ Свѣтѣ. Горныя богатства Россіи чрезвычайно велики и разнообразны. Условія обрабатывающей промышленности, по мѣрѣ сгущенія населенія, подъема народнаго образованія и упроченія русскаго вліянія въ Азіи, становятся весьма благопріятными. Не дурны также естественныя условія Россіи для развитія торговыхъ дѣлъ, ибо съ одной стороны громадные размѣры имперіи и разнообразіе ея состава благопріятствуютъ чрезвычайному развитію внутренней торговли, съ другой стороны, Россія должна служить естественной посредницей въ сношеніяхъ между Европой и Азіей и раньше или позже воспользуется этимъ преимуществомъ полностью.

Отъ земледѣльческаго періода Россія, какъ и всякая другая страна, должна перейти къ періоду промышленному или торговому. Переходъ уже совершается. Чтобы выяснить какова его тенденція, разсмотримъ, что болѣе благопріятствуется въ Россіи, промышленность или торговля. Для этого лучше всего разсмотрѣть процентное отношеніе русскихъ таможенныхъ доходовъ къ общему государственному и къ цѣнности ввоза.

Періоды.	Процентное отношеніе таможенн. дохода къ общему государственн. доходу.	Проц. отн. тамож. дохода къ цѣнности всего ввоза.
1869—1873	10%	12%
1874—1878	12 „	14 „
1879—1883	14 „	16 „
1884—1888	15 „	25 „
1889—1891	16 „	33 „
1892—1894	16½%	33½%

Изъ этой таблицы видно, что таможенные доходы составляютъ въ Россіи меньшую часть обыкновенныхъ государственныхъ доходовъ, чѣмъ въ большинствѣ другихъ странъ, при чемъ однако таможенное обложеніе было весьма высоко и непрерывно повышалось. Такое же отношеніе таможенныхъ доходовъ къ общимъ государственнымъ доходамъ наблюдается только въ Италіи, располагающей еще весьма недостаточно развитой внѣш-

ней торговлей, и такую же высоту таможеннаго обложенія мы видимъ только въ Америкѣ напрягающей всѣ свои силы для развитія собственной обрабатывающей промышленности. Отсюда мы заключаемъ, что развитіе промышленныхъ предпріятій поставлено въ Россіи въ лучшія условія, чѣмъ торговыхъ. Такое предпочтительное покровительство промышленности, а не торговлѣ, вполнѣ соотвѣтствуетъ общей тенденціи русскихъ предпріятій. Дѣйствительно, въ то время, какъ ввозъ не измѣнялся (1874—1878 г.г. 484 м. р.; 1892—1894 г.г. 476 м. р.) производительность русскихъ фабрикъ и заводовъ поднялась съ 893 м. р. (1878 г.) до 1828 м. р. (1892 г.), изъ чего видно, что все увеличеніе потребленія фабрикатовъ пошло на пользу русской промышленности. Отсюда выводъ, что Россія переходитъ отъ земледѣлія не къ торговлѣ, а главнымъ образомъ къ промышленности; ея торговый періодъ еще впереди.

Въ Россіи обстоятельства болѣе благопріятствуютъ промышленности, чѣмъ торговлѣ отнюдь не вслѣдствіе искусственнаго давленія. Вслѣдствіе разнообразія производительныхъ силъ, Россія еще долго можетъ развивать свою промышленность для внутреннихъ рынковъ, что всегда признается наиболѣе нормальнымъ и желательнымъ. Но такое развитіе требуетъ нѣкоторыхъ временныхъ ограниченій свободы торговли, выражающихся въ охранительной таможенной политикѣ. Ясно, что это должно мѣшать развитію внѣшней торговли вообще и что періодъ ея полнаго развитія въ Россіи можетъ наступить лишь послѣ промышленнаго, т. е. когда русская промышленность разовьется настолько, что уже не будетъ нуждаться въ охранительныхъ пошлинахъ и сама начнетъ добиваться внѣшнихъ рынковъ для своихъ фабрикатовъ.

При переходѣ отъ земледѣлія къ промышленности другихъ родовъ, условія благопріятствуютъ обыкновенно возникновенію предпріятій, требующихъ наименьшей спеціальной подготовленности рабочихъ. Отсюда преимущества предпріятій горно-промышленныхъ и по простѣйшей обработкѣ сельско-хозяйственнаго сырья (мукомольныя, винокуренныя, сахароваренныя, кожевенныя, салотопленныя и проч.), а также ископаемыхъ матерьяловъ (обработка рудъ, соли, нефти и проч.). Въ то же время всегда развиваются простѣйшія производства по обработкѣ волокнистыхъ веществъ, для каковыхъ подготовленность рабочихъ изъ земледѣльческаго населенія обыкновенно бываетъ достаточна. Общее оживленіе промышленности вызываетъ обыкновенно усиленное желѣзнодорожное строительство и пароходныя предпріятія. Наконецъ, большой спросъ на машины и перевозочныя средства для возникающихъ промышленныхъ, желѣзнодорожныхъ и пароходныхъ предпріятій создаетъ особенно благопріятныя условія для машиностроительства. Именно въ такомъ положеніи находиться русская промышленность, вслѣдствіе чего въ наилучшихъ условіяхъ въ ней оказываются промышленныя предпріятія: сельско-хозяйственныя, по обработкѣ сельско-хозяйственнаго сырья, горнопромышленныя, по обработкѣ продуктовъ горной промышленности, обрабатывающія волокнистыя вещества, машиностроительныя, а также производящія нѣкоторые строительные матерьялы (гл. обр. цементъ, стекло и кирпичъ).

Изъ торговыхъ предпріятій въ наилучшихъ условіяхъ, по вышеотмѣчен-

нымъ причинамъ находятся предпріятія по внутренней торговлѣ и по вывозу сельско-хозяйственнаго сырья. Въ то же время періодъ развитія промышленности создалъ благопріятныя условія для транспортныхъ предпріятій, гл. обр. смѣшаннаго типа и желѣзнодорожныхъ, отчасти также для кредитныхъ.

Въ области всѣхъ этихъ предпріятій, какъ промышленныхъ, такъ и торговыхъ, въ Россіи возможны весьма обширныя дѣла, вполнѣ обезпеченныя хорошимъ спросомъ и болѣе выгодныя, чѣмъ въ западной Европѣ. Нормальная (средняя) прибыль въ этихъ предпріятіяхъ считается 7%—12% въ самыхъ крупныхъ, 10%—25% въ среднихъ и 20%—40% въ мелкихъ.

Наименѣе благопріятны въ Россіи условія для производствъ, требующихъ отъ рабочихъ искусства и вкуса, для оптовой торговли ввозными товарами и предметами роскоши, для всѣхъ предпріятій, требующихъ обширной интеллигентной кліентуры, и для такихъ, успѣшность которыхъ всецѣло зависитъ отъ быстроты оборотовъ.

Движеніе и ростъ промышленности и торговли въ Россіи мы разсмотримъ по отдѣльнымъ родамъ предпріятій. Здѣсь отмѣтимъ только нѣкоторыя общія цифры, которыя беремъ не ближе 1896 года въ виду слабой провѣренности новѣйшихъ разработанныхъ свѣдѣній. Въ 1896 г. въ Россіи дѣйствовали фабрики и заводы:

	Число фабрикъ.	Производ. въ т. р.	Число рабочихъ.
1. По обраб. пит. вещ.	12,255	722,190	273,874
2. » » животн. прод.	3,803	117,352	66,465
3. » » ископаем. мат.	8,778	613,690	505,479
4. » » волокн. вещ.	4,580	850,626	551,640
5. » » дерева	2.228	91,258	75,411
6. » » пищебум. мат.	591	51,710	39,363
7. » » керам. мат.	2,789	70,046	90.551
8. » » химич. мат.	776	66.723	45,527
9. » » разн. веществъ	3,432	161,750	93,871
Всего	39,232	2.745.345	1.742,181

Въ томъ же году торговыхъ предпріятій было 437,136 съ общимъ оборотомъ въ 12.893,340 т. руб.

Лицъ, профессіонально занимающихся торговлей было около 500,000; отвѣтственныхъ приказчиковъ около 260,000 человѣкъ.

Акціонерныхъ обществъ было всего 1146, изъ коихъ 938 относятся къ промышленности, а 208—къ торговлѣ.

Общій складочный капиталъ этихъ обществъ составлялъ около 1700 милліоновъ рублей. На кредитное дѣло изъ нихъ относится 60, а именно: 40 коммерч. банковъ, 10 земельныхъ и 10 ломбардовъ. Товарной торговлей занимались только 55 акц. обществъ.

Независимо отъ акціонерныхъ банковъ было еще 31 кредитное предпріятіе общественной организаціи и на началахъ взаимности.

Общая ипотечная задолженность въ Россіи составляла по официальнымъ свѣдѣніямъ 2190 милл. руб.

Сберегательныхъ кассъ было болѣе 4200; въ этихъ кассахъ значилось вкладовъ 409 милл. руб. На каждаго жителя имперіи приходилось, слѣдовательно, около 3 р. 23 к. сбереженій; въ западной Европѣ и въ Америкѣ сбереженій на каждаго жителя приходится въ среднемъ выводѣ въ 15 разъ больше.

Соображая всѣ эти общія данныя и сравнивая ихъ съ такими же данными въ другихъ государствахъ, приходится признать несомнѣнную общую отсталость Россіи въ экономическомъ развитіи, но самый характеръ развитія вполнѣ нормальнымъ и болѣе всего схожимъ съ германскимъ въ половинѣ XIX стол.

Довольно наглядную картину размѣровъ и роста русскихъ предпріятій даютъ опубликованные Министерствомъ Финансовъ результаты процентнаго и раскладочнаго сборовъ за 1896, 1897 и 1898 года.

Предпріятій, подлежащихъ процентному сбору было:

Годы.	Всѣхъ предпр.	Въ томъ числѣ: Облож. % сбор.	Необложены.	Отчеты коихъ не разсмотрѣны.	Сумма прибылей въ рубляхъ.	Средняя прибыль на одно предпр., въ рубляхъ.
1896	1,392	1,201	165	26	161.728,670	134,661
1897	1,509	1,301	173	35	173.045,150	133.009
1898	1,616	1,395	159	62	179.032,790	128.339

Гильдейскихъ предпріятій, подлежащихъ раскладочному сбору:

Годы.	Всѣхъ предпр.	Въ томъ числѣ: 1-й гильд.	2-й гильд.	Сумма прибылей.	Прибыльность въ %.
1896	161,540	8,141	153,399	331.935,540	Отъ 2% до 10,7%.
1897	159.802	8,356	151,446	351.242,140	» 2% » 11,6%.
1898 . . .	156,911	8.033	148,878	385.527,690	» 2% » 13,3%.

Негильдейскихъ предпріятій, подлежащихъ раскладочному сбору:

Годы.	Всѣхъ предпріятій.	Въ томъ числѣ.		Сумма прибылей.	Средняя прибыль въ %.
		Освобожд.	Обложенн.		
1896 . . .	323,995	28,612	295,383	103.732,960	10,8
1897	323,218	28,878	294,340	106.480,370	10,7
1898	324.655	33,621	291,034	108.166,660	10.7

При сужденіи объ этихъ свѣдѣніяхъ надо имѣть въ виду, что необложенныя раскладочнымъ сборомъ предпріятія подаются лишь весьма неточному исчисленію. Кромѣ того прибыль въ предпріятіяхъ не можетъ быть исчислена по офиціальнымъ даннымъ точно и показывается, по всѣмъ признакамъ, значительно ниже дѣйствительной. Дѣйствительное число всѣхъ предпріятій можно предполагать въ настоящее время свыше полумилліона, а ихъ дѣйствительную среднюю прибыльность свыше 10%.

Глава вторая.

Земледѣліе.

Чисто коммерческихъ предпріятій по земледѣлію въ Россіи мало. Огромное большинство составляютъ, такъ называемыя хозяйственныя предпріятія, не относящіяся къ числу коммерческихъ ни по своимъ заданіямъ, ни по характеру веденія дѣлъ. Коммерческій характеръ имѣютъ главнымъ образомъ арендныя и крупныя землевладѣльческія хозяйства. Отличительнымъ признакомъ коммерческой эксплоатаціи земледѣлія является нормальная прибыль съ затраченнаго капитала. Въ хозяйственномъ земледѣліи нормальность доходности капитала во вниманіе не принимается и отъ хозяйства требуется только, чтобы оно удовлетворяло насущнымъ потребностямъ владѣльцевъ. Нормальной доходностью съ коммерческаго земледѣлія признается не менѣе 7% въ Европейской Россіи и не менѣе 10% въ Азіатской Россіи. Хозяйственное земледѣліе приноситъ обыкновенно гораздо меньше, въ среднемъ выводѣ не болѣе 3—4%.

Площадь по угодьямъ распредѣляется въ Европейской Россіи:

Пахатныя земли . .	26%
Луга, выгоны и проч.	16 „
Лѣса	39 „
Неудобныя земли . .	19 „
	100%

Въ Средней Азіи подъ земледѣліемъ не болѣе 3% всей площади. На Кавказѣ обрабатываемая площадь тоже весьма незначительна и крайне различна въ отдѣльныхъ его частяхъ. Вовсе не подается сколько-нибудь точному опредѣленію площадь угодій въ

Сибири, гдѣ они во всякомъ случаѣ составляютъ крайне ничтожную часть общей площади.

Для коммерческой эксплоатаціи земледѣлія наиболѣе удобны земледѣльческія губерніи Европейской Россіи. Наибольшая доходность коммерчески поставленныхъ хозяйствъ наблюдается отнюдь не въ самыхъ плодородныхъ, а въ наиболѣе населенныхъ частяхъ, въ особенности, вблизи большихъ городовъ. Система земледѣлія избирается въ зависимости отъ цѣнности земли, рабочихъ рукъ, сбыта продуктовъ и климатическихъ условій. Интенсивныя хозяйства оправдываются только въ Привислинскомъ краѣ, подъ Москвою, въ нѣкоторыхъ частяхъ Малороссіи и въ Прибалтійскихъ губерніяхъ, а также въ окрестностяхъ большихъ городовъ вообще. Въ прочихъ частяхъ предпочтительны (по доходности): въ центральныхъ земледѣльческихъ губерніяхъ—трехъ-польная система съ основой въ хлѣбопашествѣ; въ бѣлорусскихъ губ. — четырехъ-польная (4-ое поле подъ картофель), въ сѣверо-западныхъ—трехъ-польная, съ основой въ молочномъ хозяйствѣ; въ Новороссіи—залежная, съ основой въ хлѣбопашествѣ; сѣверной лѣсной полосѣ, какъ и въ Сибири, оправдывается только самое экстенсивное хозяйство на воздѣлываніи ржи и овса; въ Средней Азіи и въ Закавказьѣ, наоборотъ, наиболѣе прибыльно самое интенсивное хозяйство по мѣстнымъ системамъ, съ основой на разведеніи хлопка, южныхъ хлѣбовъ (сорго, рисъ и проч.) и съ подспоріемъ въ садоводствѣ, винодѣліи и шелководствѣ.

Изъ хлѣбовъ на первомъ мѣстѣ стоитъ *рожь*. Въ сѣверныхъ частяхъ подъ рожью половина полей, въ среднихъ—37%, на югѣ Европейской Россіи 19%. Второе мѣсто занимаетъ *овесъ*, подъ коимъ около $^1/_5$ общей площади посѣвовъ. Подъ *пшеницей* $16^1/_2$% общей площади (на югѣ до 58%). Посѣвы ячменя особенно значительны въ сѣверныхъ губерніяхъ и въ Средней Азіи. Подъ прочими растеніями около 20% всей засѣваемой площади. Средніе урожаи считаются: для ржи 5 четв. съ десятины; для овса—$7^1/_2$ ч.; для озимой пшеницы — $5^1/_2$ ч.; для яровой пшеницы—4 ч.; для ячменя—$5^1/_4$ ч.; для картофеля—40 ч. Колебанія средняго урожая по районамъ весьма значительны. Колебаніе урожаевъ по отдѣльнымъ годамъ значительны главнымъ образомъ на сѣверѣ (морозы) и на юго-востокѣ (засухи).

По приблизительнымъ вычисленіямъ, избытки хлѣба въ Россіи очень незначительны, если существуютъ. Несмотря на это вывозъ достигаетъ въ среднемъ выводѣ около 350 милл. пудовъ въ годъ, отражаясь недостаткомъ питанія народа. Ясно, что съ улучшеніемъ экономическаго положенія Россіи, вывозъ хлѣба изъ нея будетъ понижаться, а не повышаться; ясно также, что интересы земледѣльцевъ требуютъ увеличенія потребленія продуктовъ внутри имперіи, а не вывоза. Доказательствомъ можетъ служить то, что наибольшую доходность даетъ земледѣліе, имѣющее сбытъ своимъ продуктамъ на внутреннихъ рынкахъ, а не въ тѣхъ частяхъ, откуда идетъ наибольшій вывозъ за границу.

Разведеніе *льна* и *конопли* ведется у насъ преимущественно въ общихъ земледѣльческихъ хозяйствахъ. Больше всего ленъ разводится: въ сѣверной полосѣ Европейской Россіи на волокно и въ Новороссіи — на сѣмя. Средній сборъ волокна 17 пуд. съ дес., а сѣмени — 20 пуд. Коноплю разводятъ главнымъ образомъ въ сѣверныхъ частяхъ черноземной полосы, въ кресть-

янскихъ хозяйствахъ. Сборъ иеньки 19 пуд. съ десят.

Хлопокъ въ Туркестанѣ и въ Закавказьѣ родится неровно. Его урожай больше всего уменьшаютъ ранніе осенніе холода и дожди. Хлопководство, какъ отдѣльное крупное предпріятіе ведется рѣдко; преобладаютъ небольшія плантаціи въ общихъ хозяйствахъ и мелкое хлопководство на арендованныхъ поляхъ. Средній сборъ чистаго волокна съ десятины, засѣянной американскимъ хлопчатникомъ (Upland) составляетъ 14—16 пуд.; азіатскій хлопчатникъ даетъ не болѣе 12 пуд. хлопка низшаго качества. Высшій сборъ — 36 пуд. Изъ пуда сырца получается около 12 ф. чистаго хлопка. Доходность съ хлопковыхъ плантацій при достаточномъ капиталѣ около 100 руб. съ десятины въ среднемъ выводѣ, но очень неровна. Въ Средней Азіи и въ Закавказьѣ производится уже болѣе $6^1/_2$ милл. пуд. хлопка. Предполагается, что общее его производство можетъ достигнуть 12 милл. пуд., а съ полнымъ использованіемъ среднеазіатскихъ водъ на орошеніе полей и съ улучшеніемъ путей для подвоза въ Туркестанъ хлѣбовъ съ сѣвера—даже 14 мил. пуд.

Табаководство составляетъ предметъ многихъ отдѣльныхъ предпріятій, въ большинствѣ случаевъ, вполнѣ успѣшныхъ. Всего въ Россіи производится отъ $2^1/_2$ до 5 милл. пудовъ табака всѣхъ сортовъ. Центрами служатъ губерніи Черниговская, Полтавская и Таврическая, а также Кубанская область. Не мало табака разводится въ Бессарабіи, Подольской, Воронежской, Тамбовской и Самарской губ. Выгодно и надежно только разведеніе низшихъ сортовъ табака (главнымъ образомъ, махорки и бакуна). Всѣхъ плантацій отъ 600—700, большею частью мелкихъ. Средній сборъ около 80—85 пуд. съ десятины.

Свекловичное производство, какъ и табаководство, вполнѣ пригодно для веденія самостоятельными предпріятіями на собственныхъ или арендованныхъ поляхъ. Въ настоящее время подъ свекловичными плантаціями около 350 тыс. десятинъ, съ коихъ собирается около 35 милл. берковцевъ свекловицы (въ среднемъ немного болѣе 100 берк. съ десятины). Сахара получается въ среднемъ выводѣ 10,4% или 41,44 ф. съ берковца. Центрами являются юго-западный край (гл. обр. губ. Кіевская и Подольская), Харьковская губ. и Привислинскій край, но вообще свекловичный сахаръ производится въ 22 губ. Предпріятія по производству свекловицы бываютъ: самостоятельныя, побочныя при сахарныхъ заводахъ и побочныя въ общихъ сельскихъ хозяйствахъ. Самостоятельныя предпріятія этого рода развиваются успѣшнѣе остальныхъ; они имѣютъ преимущественно характеръ поставочныхъ предпріятій по подрядамъ на сахароваренные заводы и въ среднемъ выводѣ даютъ прекрасный доходъ, свыше 30% съ затрачиваемаго капитала. Надо, однако, отмѣтить большія колебанія урожаевъ свекловицы какъ по районамъ (отъ 80 до 250 берк. съ десятины), такъ и по годамъ. Лучше всего идетъ разведеніе свекловицы въ Царствѣ Польскомъ; хуже всего на Волгѣ. Сѣмена употребляются французскія и нѣмецкія; французская свекловица богаче сахаромъ, нѣмецкая—урожайнѣе; выгодность зависитъ отъ условій подряда.

Садоводство и виноградарство. Въ Россіи много обширнѣйшихъ районовъ, вполнѣ пригодныхъ для успѣшнаго промышленнаго садоводства (гл. обр. плодоводства), но коммерческаго про-

цвѣтанія оно еще не достигло гл. образомъ по условіямъ сбыта. Плодоводство составляетъ выгодное производство лишь въ такихъ странахъ, гдѣ потребленіе плодовъ имѣетъ обще-народный характеръ и значительно; у насъ же фрукты потребляются лишь зажиточными классами, да и то въ весьма ограниченномъ количествѣ. Еще меньшимъ сбытомъ обезпечено декоративное садоводство. Поэтому садоводство, плодовое и декоративное, имѣетъ въ Россіи преимущественно хозяйственный характеръ; промышленное садоводство существуетъ только въ самыхъ большихъ нашихъ городахъ, въ Крыму, Бессарабіи, юго-западныхъ губерніяхъ и въ Средне-Волжскомъ районѣ, отчасти также въ прибалтійскихъ губерніяхъ, на Кавказѣ, въ Средней Азіи и въ нѣкоторыхъ центральныхъ губ. Общіе обороты внутренней фруктовой торговли невелики. Надо однако отмѣтить непрерывный и весьма равномѣрный ростъ потребленія фруктовъ и обусловливаемую этимъ обстоятельствомъ большую прибыльность предпріятій по садоводству. Нормальный доходъ въ такихъ предпріятіяхъ считается не менѣе 40% съ затраченнаго капитала, а въ отдѣльныхъ случаяхъ бываетъ гораздо больше.

Виноградарство въ Россіи развилось въ Бессарабіи, въ прилегающихъ частяхъ Подольской и Херсонской губерній, въ Крыму, въ юго-восточной области, на Кавказѣ и въ Туркестанѣ. На Кавказѣ подъ виноградниками более 100.000 дес. Наилучшія условія въ Закавказьѣ. На южномъ берегу Крыма воздѣлываются очень высокіе сорта винограда, но площадь виноградниковъ невелика и урожаи слабы (около 150 пуд. съ десятины). Въ Бессарабіи до 60.000 дес. виноградниковъ, въ общемъ весьма урожайныхъ, но низкаго качества и подверженныхъ болѣзнямъ. Въ Донской обл. и въ Астраханской губ. виноградарство приходитъ въ упадокъ вслѣдствіе непосильной конкуренціи съ крымскимъ и кавказскимъ. Въ Средней Азіи подъ виноградомъ около 20.000 дес. Туземные сорта хороши для сушки, но плохи для винодѣлія. Разведеніе высшихъ сортовъ идетъ однако успѣшно и обѣщаетъ наилучшее будущее, вслѣдствіе неподверженности среднеазіатскихъ виноградниковъ заболѣваемости. Виноградарство ведется успѣшно лишь при винодѣліи и для сушки.

Огородничество. Вслѣдствіе меньшаго потребленія овощей, чѣмъ въ Западной Европѣ, огородничество въ Россіи сильно отстало. Промышленный характеръ оно имѣетъ по верхней и средней Волгѣ, въ центральныхъ губерніяхъ, вокругъ Москвы, въ Тверской губерніи, вокругъ Петербурга, и въ Привислянскомъ краѣ, также подъ большими городами вообще. Выше всего стоитъ огородничество въ центральныхъ приволжскихъ губерніяхъ, глав. обр. въ Ярославской. Центромъ является Ростовскій уѣздъ, въ которомъ особенно процвѣтаетъ культура цикорія, горошка и душистыхъ травъ. Въ прочихъ частяхъ болѣе всего разводятся: капуста, огурцы и корнеплоды. Вблизи большихъ городовъ выгодный промыселъ составляетъ тепличное и парниковое разведеніе овощей, а также культура спаржи, земляники, ягодныхъ кустовъ и аптекарскихъ растеній. Разведеніе арбузовъ и дынь на бахчахъ получило наибольшее развитіе въ юго-восточныхъ губерніяхъ, въ Средней Азіи, въ Новороссіи и прилегающихъ къ ней малорусскихъ губерніяхъ. Огородныя предпріятія очень прибыльны въ малыхъ размѣрахъ, главнымъ образомъ, въ мѣстностяхъ съ привычнымъ

къ огородничеству населеніемъ, но въ крупныхъ размѣрахъ ненадежны вслѣдствіе недостаточнаго сбыта наиболѣе доходныхъ продуктовъ и вслѣдствіе недостатка рабочихъ рукъ. Въ наиболѣе крупныхъ размѣрахъ могутъ быть огородническія предпріятія лишь на средней Волгѣ съ основою дѣла на разведеніе цикорія, горошка (на консервы), душистыхъ травъ (для мыловаренія и косметическихъ производствъ) и аптекарскихъ растеній. Нормальная доходность съ такихъ предпріятій достигаетъ 50—60% въ мелкихъ и только 15—25% въ крупныхъ, съ оборотомъ не свыше 60—80 тысячъ р. въ годъ.

Лѣсоводство. Общая площадь русскихъ лѣсовъ, безъ Восточной Сибири, гдѣ ихъ эксплоатація еще неудобна, достигаетъ 303 милл. десятинъ. Во всѣхъ прочихъ государствахъ Европы лѣсовъ менѣе 100 милл. Отсюда важное коммерческое преимущество, которое и теперь даетъ Россіи крупныя выгоды, но главнымъ образомъ окажется въ будущемъ, если къ тому времени мы сбережемъ свои лѣса и улучшимъ пути сообщенія для правильной эксплоатаціи лѣсныхъ пространствъ. Распредѣленіе лѣсовъ въ Россіи весьма неравномѣрно; такъ въ Приуральѣ лѣсная площадь составляетъ 3/4 всего пространства, въ сѣв. губерніяхъ 68,4%, въ сѣверо-западныхъ 56,8%, но въ Нижневолжскихъ частяхъ всего 9,4%, въ Малороссіи—9,4%, въ Новороссіи—3,1%, въ Астраханской губерніи почти вовсе нѣтъ лѣсовъ. 65,2% лѣсн. площади принадлежитъ государству, 22,6%—землевладѣльцамъ (крупнымъ), 8,4%—крестьянамъ, 3,8—удѣльному и горному вѣдомствамъ. Искусственно разведенныхъ лѣсовъ у насъ еще всего около 100.000 дес., главн. образомъ казенныхъ. По достаточности лѣса для сельскихъ хозяйствъ: почти въ половинѣ имперіи лѣсовъ избытокъ, въ 1/4 замѣтный недостатокъ и въ 1/4 полный недостатокъ.

Преобладающія породы деревьевъ: сосна, ель, береза, осина, дубъ, ольха и лиственица. Въ лѣсахъ западной Европы сосны и дуба весьма мало, что является для русскихъ лѣсовъ преимуществомъ, ибо наибольшее торговое значеніе имѣетъ сосновый лѣсъ, а второе по торговому значенію мѣсто принадлежитъ дубу. Зато буковыхъ лѣсовъ въ Россіи очень мало, только на южныхъ и юго-западныхъ окраинахъ. Березой Россія весьма богата во всѣхъ среднихъ частяхъ своей лѣсной полосы, но торговое значеніе березы невелико; гораздо больше торговое значеніе липы, полоса которой довольно обширна и проходитъ южнѣе хвойной полосы до самыхъ степей. Наибольшіе липовые лѣса по среднему теченію Волги и въ Литвѣ.

Правильное лѣсное хозяйство начало появляться въ Россіи лишь съ половины XIX ст. и до сихъ поръ еще не распространилось въ достаточной степени. Непроизводительное истребленіе лѣсовъ всюду въ Россіи еще очень велико и причиняетъ неисчислимый вредъ.

Лѣсоводство, какъ предметъ самостоятельныхъ коммерческихъ предпріятій, ведется въ Россіи почти исключительно казною. При этомъ всюду наблюдается крайнее ничтожество получаемаго казною чистаго дохода съ огромныхъ капиталовъ, заключающихся въ ея лѣсахъ. Частное лѣсоводство всецѣло заключается у насъ въ сельскихъ хозяйствахъ, въ каковыхъ приноситъ болѣе существенныя выгоды косвенныя, чѣмъ прямыя. Промышленное лѣсоводство наблюдается

только въ Средней Азіи, въ видѣ мелкихъ предпріятій, въ Финляндіи, большею частью при крупныхъ лѣсопильныхъ предпріятіяхъ и въ различныхъ частяхъ Россіи при торговыхъ предпріятіяхъ по лѣсной торговлѣ.

Глава третья.

Охота, рыболовство и собираніе дико растущихъ растеній.

Охотничьи предпріятія составляли нѣкогда важнѣйшую отрасль русской промышленности. Такое значеніе охота давно утратила, вытѣсненная болѣе культурными промыслами. Даже сохранившееся за нею третьестепенное коммерческое значеніе въ настоящее время утрачивается, вслѣдствіе быстраго уменьшенія лѣсовъ и дичи въ лѣсахъ.

Охотой, какъ главнымъ или немаловажнымъ подспорнымъ промысломъ занимаются у насъ въ лѣсахъ крайняго сѣвера и Сибири, въ тундрахъ, степяхъ и на морѣ. Охотники преимущественно инородцы: самоѣды, зыряне, якуты, тунгузы, башкиры, киргизы и друг. Коммерчески организованныя охотничьи предпріятія рѣдки и ведутся большею частью артелями охотниковъ. Дѣла такихъ артелей ничтожны. Коммерческія предпріятія немаловажныхъ размѣровъ касаются лишь торговли продуктами охотничьихъ промысловъ.

Иначе стоитъ въ Россіи *рыболовство*, составляющее очень важный и обширный промыселъ. Мелкое рѣчное и озерное рыболовство составляетъ подспорный промыселъ въ очень многихъ крестьянскихъ хозяйствахъ. Рыболовныя предпріятія среднихъ размѣровъ состоятъ обыкновенно въ эксплоатаціи арендованныхъ второстепенныхъ рыбныхъ угодій (прѣсноводныхъ) и въ поморскомъ рыболовствѣ; такія предпріятія весьма многочисленны, ведутся частью артелями, частью мелкими рыбопромышленниками и причисляются къ наиболѣе рискованнымъ, но въ общемъ выводѣ очень прибыльнымъ малымъ предпріятіямъ. Крупное промышленное рыболовство ведется почти исключительно на низовьяхъ рѣкъ, большею частью компаніями и даетъ обыкновенно весьма крупныя, но неровныя выгоды.

Надо различать морское, береговое и внутреннее рыболовство. Морское рыболовство производится не ближе трехъ морск. миль отъ берега и считается свободнымъ. Береговое (морское) рыболовство производится не далѣе трехъ миль отъ берега и составляетъ право владѣльцевъ береговъ. Внутреннимъ рыболовствомъ считается прѣсноводное береговое.

Потребленіе рыбы въ Россіи очень велико и постоянно. Черезъ руки торговцевъ рыбою ея проходитъ ежегодно свыше 70 милл. пудовъ; ясно, что потребленіе рыбы гораздо больше, такъ какъ значительная часть этого товара минуетъ руки торговцевъ и частью потребляется самими рыбаками, частью переходитъ непосредственно отъ рыбаковъ къ потребителямъ. Потребленіе рыбы изъ года въ годъ увеличивается; цѣны систематически повышаются. Наибольшее количество рыбы (48%) добывается въ Каспійскомъ бассейнѣ; второе мѣсто, по значительности улововъ, принадлежитъ бассейнамъ Ледовитаго океана (37%); мень-

ше всего рыбы въ Балтійскомъ бассейнѣ.

Изъ рыбныхъ породъ наибольшее значеніе въ рыболовствѣ имѣютъ:

Морскія рыбы:

1) Въ Ледовитомъ океанѣ и Бѣломъ морѣ: треска, сельдь, пикша, сайда, камбала и корюшка.

2) Въ Балтійскомъ: салака и килька.

3) Въ Черномъ: скумбрія, кефаль, баламутъ, хамса.

4) Въ Тихомъ океанѣ: сельдь и треска.

Прѣсноводныя рыбы:

1) Въ бассейнахъ Ледовитаго океана и Балтійскаго моря: лососевыя породы, сигъ, корюшка, снятокъ, окунь, ершъ, щука, налимъ; въ Сибири: лососевыя, осетръ, сигъ, стерлядь и карповидныя.

2) Въ басс. Чернаго моря: бѣлуга, осетръ, севрюга, судакъ, сазанъ, лещь, тарань, бѣшенка (прох. сельдь), стерлядь, шемая, сомъ.

3) Въ Каспійскомъ бассейнѣ: а) въ Волгѣ: вобла, бѣшенка, сазанъ, лещь, судакъ, бѣлорыбица, осетръ, стерлядь, севрюга, бѣлуга и минога; б) въ Уралѣ: осетръ, севрюга, бѣлуга, судакъ, лещь, вобла; в) въ Курѣ: севрюга, шипъ, осетръ, бѣлуга, лосось, шемая, усачъ, сазанъ, сомъ, минога; г) въ бассейнѣ Аральскаго моря: шипъ, сазанъ, усачъ, шемая.

4) Въ рѣкахъ Восточнаго океана больше всего лососевыхъ породъ.

Надо отмѣтить, что въ то время, какъ въ нашихъ дальнихъ сѣверныхъ и восточныхъ рѣкахъ рыба кишитъ никѣмъ недобываемая, ввозъ рыбы (гл. обр. селедки) изъ за границы постоянно возрастаетъ и достигаетъ 5½ милл. пуд. Не мѣшаетъ также имѣть въ виду, что уловъ рыбы въ рѣкахъ изъ года въ годъ уменьшается, тогда какъ уловъ той же рыбы въ морѣ еще быстрѣе возрастаетъ. Очевидно, предпріятія должны переходить къ типу морскихъ, чтобы сохранить свое положеніе.

Крупныя рыбопромышленныя предпріятія успѣшны лишь при значительныхъ затратахъ на заготовленіе перевозочныхъ средствъ, орудій рыболовства, приспособленій для обработки рыбныхъ продуктовъ и на оборотные расходы. Техническіе успѣхи въ рыболовствѣ дѣлаются почти исключительно крупными предпріятіями; мелкіе рыбопромышленники крайне отстаютъ. Организація промысловъ прежде всегда основывалась на покрутѣ отдѣльныхъ артелей, которыя подряжались доставлять промышленнику рыбу. Теперь такая организація покидается: для обработки рыбныхъ продуктовъ мелкихъ рыбопромышленниковъ, артелей и рыбаковъ возникли новыя предпріятія; въ то же время крупные рыбопромышленники оперируютъ преимущественно наемнымъ рабочимъ трудомъ при хозяйственной организаціи какъ самаго рыболовства, такъ заводовъ и перевозочныхъ средствъ.

Изъ способовъ лова отмѣтимъ: 1) ловъ ходовой рыбы (весною идущей на нерестилища, осенью—на ятови) неводами, волокушами, ставными орудіями (сѣтями, вентерями, котами, заколами, забойками, мережами, вандами, крючковыми снастями); 2) ловъ залегающей рыбы путемъ обтягиванія ятовей неводами съ лодокъ или подо льдомъ; 3) ловъ рыбы на мѣстахъ сѣтями, острогами, сандолью. Хуже всего ловъ рыбы, идущей къ нерестилищамъ, хотя это самый обильный, ибо рыба тогда худа и изнурена, а время года теплое, вслѣдствіе чего вся рыба идетъ въ засолъ и даетъ наименѣе цѣнные продукты. Лучшая по качеству осенняя рыба.

Заготовка рыбы въ прокъ производится: замораживаньемъ, сушкой, посоломъ, вяленіемъ, копченіемъ, квашеньемъ, маринованіемъ, заливкой масломъ и проч. Приготовленіе рыбныхъ продуктовъ производится въ особыхъ заведеніяхъ (рыбоснѣтренныхъ заводахъ) спеціальными рабочими. Чрезвычайно полезное значеніе имѣютъ искусственные морозники для замораживанья рыбы лѣтомъ. Такіе морозники начали устраивать на прикаспійскихъ рыбныхъ промыслахъ. На посолъ рыбы употребляется около 15 милл. пуд. соли, при чемъ, однако, на сѣверѣ чувствуется большой недостатокъ соли.

Успѣшность рыбопромышленныхъ предпріятій въ Россіи зависитъ глав. образомъ: отъ богатства промысловъ рыбою, отъ удобствъ сбыта рыбныхъ продуктовъ и отъ дешевизны соли. Богатѣйшими промыслами являются сибирскіе, но ихъ доходность подрывается дальностью сообщеній и отсутствіемъ мѣстной дешевой соли, а также достаточности рабочихъ рукъ. Въ наилучшихъ условіяхъ во всѣхъ отношеніяхъ являются астраханскіе и приазовскіе рыбные промыслы, являющіеся наиболѣе доходными не смотря на весьма развитую конкуренцію. Промысла русскаго сѣвера довольно богаты, но страдаютъ недостаткомъ соли, рукъ и удобныхъ путей сообщенія, вслѣдствіе чего менѣе прибыльны, чѣмъ юговосточные.

Рыбоводство, т. е. искусственное разведеніе рыбъ, промышленнаго значенія въ Россіи еще не имѣетъ.

Родственныя рыбопромышленности отрасли звѣроловства, какъ то: китобойный, тюленій, моржевой и гагачій промыселъ, успѣшнѣе всего ведутся сѣверными поморскими промышленниками въ видѣ небольшихъ предпріятій.

Собираніе дико растущихъ плодовъ и растеній составляетъ подспорный промыселъ крестьянъ и инородцевъ главнымъ образомъ въ сѣверной лѣсной полосѣ (собираніе кедровыхъ орѣховъ, грибовъ, ягодъ, черемши), въ средне-азіатскихъ степяхъ, на Кавказѣ (нѣк. аптекарскихъ растеній) и у береговъ Тихаго океана (морской капусты). Отдѣльныхъ коммерческихъ предпріятій въ этомъ родѣ нѣтъ, но скупкой предметовъ такихъ промысловъ занимаются не безприбыльно довольно многочисленные мелкіе предприниматели.

Ловля раковъ не составляетъ въ Россіи серьезнаго промысла, вслѣдствіе недостаточно развитаго потребленія раковъ. Только въ Литвѣ и польскихъ губ. ловля раковъ является подспорнымъ промысломъ крестьянъ, а скупкой раковъ занимаются особые мелкіе предприниматели для доставленія въ большіе города. Ловля устрицъ, которыя водятся у насъ только въ Черномъ морѣ, крайне, незначительна, хотя и ведется особыми предпринимателями. Жемчугъ добывается въ Россіи во многихъ рѣкахъ съ свѣтлой водой. Особенно славятся рѣчки Кольскаго полуострова, а также Сюзма, Сума, Повѣнчанка и Нѣманъ. Рѣчной жемчугъ вообще мелокъ и невысокаго качества, хотя на Кольскомъ полуостровѣ попадаются жемчужины рублей въ 30 — 50. Самостоятельныхъ предпріятій по ловлѣ или скупкѣ русскаго жемчуга нѣтъ.

Изъ червей промышленное значеніе имѣли прежде піявки; въ настоящее время піявки почти не употребляются, вслѣдствіе чего піявочный промыселъ палъ. Зато все болѣе и болѣе развивается въ нашихъ частяхъ Японскаго моря выгодная ловля *трипанговъ*, употребляемыхъ китайцами въ пищу и цѣнимыхъ весьма высоко.

Глава четвертая.

Животноводство.

1) Коневодство. Въ Россіи насчитывается всего около 25 милл. лошадей, составляющихъ три группы: 1) простыя сельско-рабочія лошади, 2) степныя и 3) заводскія. Крестьянскія и равноцѣнныя имъ степныя косячныя лошади составляютъ приблизительно 85% всего конскаго населенія. Около 10% принадлежатъ землевладѣльцамъ; около 5% служатъ въ городахъ. Крестьянское коневодство не имѣетъ коммерческаго характера и стоитъ у насъ на крайне низкой ступени. Оно можетъ дать крестьянамъ не маловажный подспорный заработокъ лишь съ улучшеніемъ всѣхъ крестьянскихъ породъ лошадей и всѣхъ пріемовъ крестьянскаго коневодства. Большее коммерческое значеніе имѣетъ степное коневодство, которое ведется по весьма примитивной косячной системѣ, но не безприбыльно, и которое можно вести въ достаточно обширныхъ размѣрахъ въ предпріятіяхъ коммерческаго характера. Заводское коневодство поддерживается главнымъ образомъ спортомъ и въ коммерческомъ отношеніи почти нигдѣ не оправдывается. Доходнѣе другихъ конскіе заводы, производящіе экипажныхъ лошадей средняго достоинства, а также не дорогихъ возовыхъ лошадей для извоза и артиллеріи. Заводы, производящіе только легкихъ верховыхъ лошадей, при нынѣшнихъ ремонтныхъ цѣнахъ убыточны. Для вывода заграницу производятъ лошадей главнымъ образомъ польскіе заводы, отчасти также юго-западные и малорусскіе.

Коммерческія предпріятія по коневодству, при существующихъ въ Россіи условіяхъ недостаточной обезпеченности отъ распространенія эпизоотій и непостоянства цѣнъ, а также вслѣдствіе неровности сбыта, принадлежатъ къ рискованнымъ.

2) Разведеніе крупнаго рогатаго скота составляетъ въ Россіи предметъ немаловажныхъ чисто коммерческихъ предпріятій. Рогатаго скота въ Россіи приблизительно столько же, какъ лошадей. Наиболѣе распространены мелкія великорусскія породы, недостаточной молочной продуктивности при нормальныхъ условіяхъ корма и весьма плохихъ мясныхъ качествъ. Хорошими молочными качествами отличается *холмогорская* порода по Сѣв. Двинѣ. Хорошій рабочій скотъ даютъ породы *украинская* и *калмыцкая.* Наилучшими мясными качествами обладаютъ породы *киргизская, грузинская, украинская* и *калмыцкая.* Коммерчески поставлено главнымъ образомъ разведеніе мясныхъ породъ, частью для продажи рабочаго скота, частью для гуртовой торговли на предметъ снабженія большихъ городовъ и фабричныхъ районовъ мясомъ.

Въ послѣднее время начало коммерчески развиваться раціональное молочное скотоводство, главнымъ образомъ на западныхъ окраинахъ и близъ большихъ городовъ, отчасти также на Кавказѣ. Молочныя хозяйства въ названныхъ частяхъ Россіи и теперь даютъ хорошую доходность; съ подъемомъ культуры вообще, этому дѣлу предстоитъ въ Россіи самое блестящее коммерческое будущее.

3) Овцеводство. Въ Россіи считается въ настоящее время около 70 милл. овецъ. Изъ нихъ тонкорунныя овцы

составляютъ 20% и водятся главнымъ образомъ на русскомъ югѣ. Съ половины текущаго столѣтія овцеводство у насъ падаетъ и сократилось почти на ¼. Оно вытѣсняется въ Новороссіи болѣе прибыльнымъ земледѣліемъ, а въ Азіи не успѣло еще развиться какъ систематическое коммерческое дѣло. Вполнѣ выгодно лишь крупное овцеводство, преимущественно тонкорунное, въ мѣстностяхъ неудобныхъ для земледѣлія, съ большою затратою капиталовъ на хорошія приспособленія для зимняго помѣщенія и прокорма овецъ. Вслѣдствіе частыхъ эпизоотій, однако, такія предпріятія остаются весьма рискованными. Мериносовой шерсти производится около 3 милл. пуд. въ годъ:

въ Ростовскомъ районѣ	1,200	тыс. п.
„ Харьковскомъ „	800	„ „
„ Херсонскомъ „	600	„ „
„ Западномъ „	150	„ „
„ Тамбово-Саратовскомъ районѣ	300	„ „
	3,050	тыс. п.

Грубой шерсти получается во всей имперіи около 7 милл. пудовъ. Всего производится въ Россіи шерсти на сумму около 60 милл. руб. въ годъ, овчинъ на 20 милл. руб., сала и баранины до 40 милл. руб. Доходность съ овцеводства считается нормальной, когда очищается не менѣе 2 руб. на каждую голову мериносовыхъ овецъ и не менѣе 1 р. 60 к. на голову простыхъ овецъ. Въ Азіи довольствуются чистымъ доходомъ въ 1 р. съ головы.

Предпріятія по овцеводству остаются у насъ связанными съ земледѣліемъ. Цѣны на шерсть, вслѣдствіе конкуренціи австралійской шерсти, въ Европѣ пали и не оправдываютъ теперь совершенно самостоятельныхъ предпріятій по овцеводству. Паденіе цѣнъ на шерсть обусловливаютъ также успѣхи бумаго-ткацкихъ производствъ, дающихъ теперь очень теплыя и дешевыя бумажныя ткани, съ которыми шерстяныя не выдерживаютъ конкуренціи. Поэтому нельзя ожидать большого улучшенія цѣнъ на шерсть въ ближайшемъ будущемъ. Точно также цѣны на сало понизились и не могли исправиться вслѣдствіе вытѣсненія сала минеральными маслами изъ большинства областей примѣненія. Отсюда необходимость приспособленія овцеводства къ новымъ, менѣе благопріятнымъ условіямъ, безъ всякой надежды на скорое улучшеніе обстоятельствъ.

Зато весьма выгоднымъ стало производство красивыхъ ягнячьихъ овчинокъ, на кои цѣны стоятъ высокія и все поднимаются вслѣдствіе постоянно возрастающаго потребленія. Лучшія смушки даетъ *каракульская* порода (въ Средней Азіи). Недурны на смушекъ также *рѣшетиловскіе* и *сокольскіе* ягнята въ Полтавской губ.

4. Свиневодство. Всѣхъ свиней предполагается въ имперіи около 12 милл. штукъ. Какъ самостоятельное дѣло, оно существуетъ главнымъ образомъ на нашихъ западныхъ окраинахъ. Больше оно распространено при сельскомъ хозяйствѣ, при мукомольныхъ предпріятіяхъ и при винокуреніи. Какъ промыселъ свиневодство особенно прибыльно при мукомольныхъ предпріятіяхъ, существенно усиливая ихъ доходность. Винокуренныя предпріятія отъ свиневодства мало выигрываютъ вслѣдствіе дурного качества свинины, выкормленной на бардѣ. Отдѣльныя предпріятія по свиневодству возможны лишь при очень значительномъ потребленіи свинины и свинныхъ продуктовъ мѣстнымъ населеніемъ или близко расположенными большими городами. Вывозъ свинины въ Германію у насъ развивался,

не въ настоящее время утратилъ свою выгодность вслѣдствіе измѣнившихся пограничныхъ условій. Вывозъ щетины производится на 6 милл. руб. въ годъ.

Характерно, что выгодность свиноводства почти всюду пропорціональна густотѣ и культурности населенія. Наиболѣе выгодно разведеніе породъ *польской* и *трехкопытной,* дающихъ наибольшее количество цѣнныхъ продуктовъ при наименьшихъ затратахъ. Наиболѣе выгоденъ сбытъ свиными тушами, въ замороженномъ видѣ въ главнѣйшіе города.

5) *Птицеводство* въ Россіи имѣетъ очень значительное и все возрастающее промышленное значеніе, хотя почти никогда не составляетъ предмета самостоятельныхъ предпріятій, а связано съ различными иными предпріятіями, главнымъ образомъ съ сельскимъ хозяйствомъ. *Куры* разводятся въ Россіи самыхъ различныхъ породъ, преимущественно, однако, простѣйшихъ, мелкихъ, дающихъ не крупныя яйца, но въ очень значительномъ числѣ. Главной доходной статьей являются яйца; отъ продажи куръ и цыплятъ доходность незначительна. Искусственная высидка цыплятъ въ спеціальныхъ печахъ въ Россіи мало распространена, хотя могла бы давать хорошія выгоды близъ главнѣйшихъ городовъ. Мѣшаютъ развитію этого дѣла техническія трудности, для которыхъ наши обыкновенные рабочіе недостаточно развиты. Разведеніе индѣекъ, утокъ, цесарокъ, павлиновъ не имѣетъ большого значенія и оправдывается только хозяйственными соображеніями косвенными. *Гуси*, наоборотъ, разводятся въ значительномъ и все возрастающемъ количествѣ съ большой выгодой. Выгоднѣе всего разведеніе бойцовыхъ породъ гусей (тульскихъ, холмогорскихъ и арзамасскихъ). Изъ предметовъ птицеводства важнѣе всего яйца, вывозится на 16 милл. руб. заграницу, далѣе по значенію въ торговлѣ слѣдуютъ: гуси, перо, пухъ, куры, индѣйки и проч.

6) *Пчеловодство* составляетъ немаловажный подспорный промыселъ въ мелкихъ сельскихъ хозяйствахъ на Литвѣ, въ Днѣпровскомъ бассейнѣ, въ Казанской и Уфимской губ., въ южныхъ частяхъ Сибири и на Кавказѣ. Въ восточныхъ частяхъ преобладаетъ бортневое, въ западныхъ—пасечное пчеловодство, постепенно всюду вытѣсняющее бортневое. Отдѣльныя предпріятія по пчеловодству рѣдки и малоприбыльны, но встрѣчаются, главнымъ образомъ, въ Бѣлорусскихъ губерніяхъ. Пчеловодство не имѣетъ коммерческой будущности такъ какъ потребленіе воска и меда уменьшается и цѣны продуктовъ пчеловодства падаютъ, тогда какъ затраты, съ повышеніемъ цѣнности рабочихъ рукъ, увеличиваются. Медъ вытѣсняется въ потребленіи сахаромъ, а воскъ сохранилъ свое значеніе лишь для производства церковныхъ свѣчей и не имѣетъ достаточнаго сбыта.

Шелководство сосредоточено главнымъ образомъ въ Закавказьѣ и въ Средней Азіи. Оно развивалось очень успѣшно, но пережило въ послѣднее время тяжелый кризисъ вслѣдствіе распространившихся болѣзней шелковичныхъ червей и качественнаго повышенія спроса. Въ настоящее время наше шелководство начало оправляться уже на лучшихъ основахъ, съ употребленіемъ грены высшаго достоинства и съ замѣтными улучшеніями въ техникѣ. Однако, до настоящаго времени лишь весьма незначительная часть русскаго сырца поступаетъ на наши шелкоткацкія фабрики вслѣдствіе все еще недостаточнаго совершенства въ техни-

ческихъ пріемахъ шелководства. По весьма неточнымъ вычисленіямъ предполагается, что всего вырабатывается шелка-сырца:

въ Закавказьѣ	около	600	т. пуд.
» Средней Азіи	»	120	» «
» прочихъ мѣстностяхъ, главнымъ образомъ въ Крыму	»	1	» »

Отдѣльныхъ предпріятій по шелководству у насъ мало, при чемъ они незначительны. Въ средней Азіи, однако, при раціональной постановкѣ дѣла они выгодны и могли бы оправдывать довольно значительныя предпріятія.

Большая часть производимаго въ Россіи шелка-сырца обрабатывается въ ткани мѣстными кустарями самымъ примитивнымъ способомъ.

Очень интересны производящіеся въ настоящее время опыты прививки шелководства въ коренныхъ частяхъ Россіи путемъ изысканія способовъ выкормки шелковичныхъ червей растеніями, растущими въ нашихъ центральныхъ губерніяхъ. Нѣкоторые опыты дали уже весьма удовлетворительные результаты и позволяютъ надѣяться на благопріятное разрѣшеніе вопроса.

Глава пятая.

Обработка растительныхъ пищевыхъ веществъ.

1. Свеклосахарное и рафинадное производства. Первый свеклосахарный заводъ былъ устроенъ въ Россіи въ 1802 г.; въ 1898 г. было уже 235 заводовъ, выработавшихъ 42 милл. пуд. песку. Въ 1802 г. изъ берковца свекловицы добывали 5—6 фунт. сахара; въ настоящее время въ среднемъ выводѣ 43 ф. Такіе крупные успѣхи достигнуты разумной охранительной политикой сахарнаго производства въ связи съ постоянной поддержкой заводовъ отъ казны, пока они не окрѣпли и не развилась внутренняя конкуренція, необходимая для техническаго совершенствованія сахароваренія.

Акцизъ взимался сначала по нормамъ, что вело къ торможенію совершенствованія техники; съ 1881 г. акцизъ взимается по дѣйствительнымъ выходамъ сахара. Надо, однако, отмѣтить чрезвычайно быстрое повышеніе акциза, который возросъ за послѣднія 20 лѣтъ съ 50 коп. до 1 р. 75 к. съ пуда. Не менѣе стѣснительна для сахарной промышленности нормировочная система, введенная у насъ въ 1895 г. Согласно новому закону (20 Нояб. 1895 г.), комитетомъ министровъ, по представленію министра финансовъ, устанавливаются для заводовъ предѣльныя нормы количества сахара, выпускаемаго на внутренніе рынки съ обложеніемъ обыкновеннымъ акцизомъ. Сверхъ этихъ нормъ сахаръ выпускается съ оплатой его двойнымъ акцизомъ. Въ случаяхъ же чрезмѣрнаго повышенія цѣны сахара, правительство разрѣшаетъ добавочный выпускъ сахара съ обложеніемъ обыкновеннымъ акцизомъ. Доходы казны съ акциза на сахаръ составляли въ 1897 г. 55,477 тыс. руб.

Вывозъ сахара заграницу поощряется у насъ освобожденіемъ сахара отъ акциза и добавочнымъ премированіемъ въ размѣрѣ одного рубля съ пуда. Сначала (1885 г.) эти мѣры повели къ чрезвычайному оживленію вывоза нашего сахара; но такія же мѣ-

ры приняли и другія государства, производящія сахаръ, вслѣдствіе чего европейскіе рынки переполнились, цѣны пали, и вывозъ у насъ началъ быстро сокращаться. Въ 1897 г. было вывезено всего 4,549 тыс. пуд., главнымъ образомъ въ Англію, Персію и Италію.

По производству сахара Россія занимаетъ на международномъ рынкѣ третье мѣсто наравнѣ съ Франціей. Германія производитъ сахара въ 2½ раза больше чѣмъ Россія. Особенности нашей акцизной системы повели къ тому, что русскій сахаръ (песокъ) стоилъ въ Лондонѣ 1 р. 26 коп., тогда какъ въ Россіи оплачивался потребителями по 4 р. 62 коп.

По мѣсту производства сахара различаютъ три главныхъ района:

1) Юго-западный (губ. Бессарабская, Кіевск., Под., Вол. и Херсонск.).

2) Центральный (губ. Ворон., Екат., Курск., Орл., Полт., Пенз., Сам., Тамб., Тульск., Харьк. и Черниг.

3) Польскій (привисл. губ., кромѣ Сувалкской).

Наибольшее количество сахара производится въ юго-западномъ районѣ (60%); въ центральномъ районѣ производство сахара составляетъ 28% общаго количества. Польскій районъ производитъ почти весь остальной сахаръ (12%) въ Россіи, ибо сахаровареніе въ прочихъ частяхъ имперіи не вышло еще изъ незначительныхъ опытовъ.

Рафинадное производство сосредоточено главнымъ образомъ въ привислянскомъ районѣ.

Всѣхъ сахарныхъ заводовъ дѣйствовало въ 1896 г.—230; рабочихъ на нихъ было 89,180; рафинадной обработкой занимались изъ нихъ 31 (24 въ Польшѣ). Процентному обложенію подлежали въ 1898 г. 111 заводовъ, средняя прибылъ которыхъ составляла 96,588 руб. По производительности: 8 заводовъ перерабатываютъ свыше 300,000 берк. свекловицы, 30—отъ 200 до 300 т. б. св., 129—отъ 100 до 200 т. б. св., а остальные менѣе. Самыми крупными заводами въ 1896 г. были Теткинскій въ Курской губ. (497,917 берк.) и Тростянецкій въ Подольской губ. (436,860 берк.).

Рафинада было произведено въ 1896 г. 21,3 милл. пуд. Самые крупные рафинадные заводы: Одесскій (13,500 п. с. въ сутки), Кіевскій (7,500 п. въ с.), Харьковскій (7,000 п. въ с.), Смѣлянскій (6,180 п.), Черкасскій (6,000 п.) и Крюковскій (6,000 п.).

Рафинадной патоки выдѣлывается около 500 тыс. пуд. въ годъ. Переработка черной патоки въ сахаръ (при помощи стронціановыхъ солей) производится только на одномъ заводѣ въ Волынской губерніи. Такимъ способомъ выработано лишь 280 тыс. пуд. сахара.

Общая стоимость продуктовъ сахароваренныхъ производствъ составила около 180 милл. руб., изъ коихъ на долю Кіевской губ. приходится около 50 милл. р.

Приготовленіе сахара обходится отъ 2 р. 10 к. (въ Черниг. губ.) до 3 р. 69 к. (въ Самарской губ.). Наиболѣе обычная заготовительная цѣна 2 р. 80; ея слагаемыя въ среднемъ выводѣ таковы:

Свекловица	около	60%
Топливо	»	12 »
Плата рабочимъ . . .	»	5 »
Организац. расх. . . .	»	10 »
Амортиз. и ремонтъ . .	»	10 »
Прочіе расходы . . .	»	3 »
		100%

Заготовительная цѣна съ акцизомъ составляла чаще всего 4 р. 55 к.; продажная цѣна рафинада на внут-

ренних рынках в среднем выводѣ за трехлѣтіе 1895—1897 гг. составляла 5 р. 73 к.

Потребленіе сахара в Россіи составляет около 34 милл. пуд., т. е. около 10 фунт. на душу населенія. Возрастает потребленіе приблизительно на 10% в год, при том довольно равномѣрно.

Выгодность сахарных производств вообще была значительна, хотя весьма неодинакова. На большинствѣ нормально работающих больших заводах дѣйствительная чистая прибыль колеблется между 20% и 30% в год. Наибольшее вліяніе на выгодность русских сахарных заводов имѣют условія заготовленія свекловицы и удобства экспорта, без ущерба сбыту сахара на внутренніе рынки. Югозападный район поставлен в наилучшія такія условія, вслѣдствіе чего и дает на сахарном производствѣ наиболѣе высокую и наиболѣе вѣрную доходность.

Винокуренное производство долго тормозилось откупной системой, которая окончательно отмѣнена 4 іюля 1861 г. На смѣну явилась тогда акцизная система с умѣренным обложеніем каждаго градуса безводнаго спирта 4-мя копѣйками; на всѣ районы имперіи (кромѣ Финляндіи) акцизная система была распространена лишь в 1873 г. Особенное значеніе в акцизной системѣ имѣло установленіе норм выхода спирта; это принудило промышленников обратить особенное вниманіе на технику дѣла и на матерьялы винокуренія, вслѣдствіе чего с одной стороны русское винокуреніе стало быстро и существенно совершенствоваться, с другой—производство стало сосредоточиваться на крупных заводах, на строго фабричных началах. Контрольные аппараты были введены в 1868 г.; до того времени контроль велся только по заторам. Лучшим временем для русской винокуренной промышленности был період с 1862 года по 1882 год, не смотря на систематическое возвышеніе акциза за весь этот період. В 1881 г., однако, акциз дошел до 8 коп. с градуса, что оказалось производству непосильно, и оно начало падать.

В 1890 г. введен новый закон, подраздѣлявшій винокуреніе на сельскохозяйственное и коммерческое и покровительствующій первому в ущерб второму. Отчисленіе безакцизнаго перекура было отмѣнено; взамѣн было введено опредѣленное безакцизное отчисленіе со всего выкуреннаго спирта, большее для сельскохозяйственных заводов, чѣм для коммерческих. Такое положеніе пошло в разрѣз с задачами техники дѣла, вслѣдствіе чего дальнѣйшее совершенствованіе винокуренія почти прекратилось. Система казенной монополіи продажи питей, введенная у нас законом от 8 іюня 1893 г. и постепенно распространяемая теперь на всѣ районы имперіи, еще ухудшила коммерческія условія винокуренной промышленности. Упадок винокуренной промышленности выражается слѣдующими числами:

в 1862—3 гг.	выкур.	48,316 т.	вед.	безв. спир.
„ 1872—3 „	„	54,921 „	„	„ „
„ 1882—3 „	„	31,909 „	„	„ „
„ 1892—3 „	„	27,685 „	„	„ „
„ 1896—7 „	„	30,906 „	„	„ „

Зато казенный доход с винокуренія увеличивался в слѣдующем порядкѣ:

в 1840 г.	поступило	36,400	тыс. руб.
„ 1850 „	„	55,400	„ „
„ 1860 „	„	103,600	„ „
„ 1870 „	„	149,060	„ „
„ 1880 „	„	196,780	„ „
„ 1890 „	„	239,231	„ „
„ 1895 „	„	266,053	„ „

Потребленіе вина въ Россіи безусловно сокращается, но главнымъ образомъ въ хозяйствахъ бережливыхъ, отнюдь не повинныхъ въ нетрезвости.

Въ 1896—7 гг. всѣхъ винокуренныхъ заводовъ въ Россіи было 2.037; изъ нихъ сельскохозяйственныхъ 1.474. Безводнаго спирта выкурено 30,920 тыс. ведеръ. Наибольшее число винокуренныхъ заводовъ въ сѣверо-западныхъ губ. и въ Польшѣ. Вывозъ спирта заграницу начиналъ было развиваться и въ 1887 г. достигъ уже $6^1/_2$ милл. ведеръ; затѣмъ, съ пониженіемъ выдаваемыхъ премій и съ общимъ упадкомъ винокуреннаго дѣла, вывозъ спирта сталъ тоже падать и въ 1896—7 гг. понизился до 1,980 тыс. ведеръ.

Со времени введенія казенной монополіи продажи вина, винокуреніе начало у насъ превращаться въ чисто поставочное на казну производство. Выгодность такого производства зависитъ обыкновенно отъ многихъ случайностей не коммерческаго характера и въ большинствѣ случаевъ ниже выгодности другихъ, болѣе свободныхъ производствъ.

Водочное производство со времени обложенія дополнительнымъ акцизомъ (1879 г.) понижается. До введенія добавочнаго акциза водокъ производилось 1,75 милл. ведеръ; затѣмъ оно понизилось и въ 1896 г. составляло уже только 1,48 милл. вед. За это время число заводовъ сократилось съ 322 до 230. Лучшими мѣстами для этого производства являются столицы, главнымъ образомъ, Москва. Выгодность вообще измѣнчива и не высока (менѣе 10%), если принять во вниманіе неравномѣрность сбыта и зависящіе отъ этого неблагопріятныя условія.

Спиртоочистительное производство тоже понижается, главнымъ образомъ вслѣдствіе особенностей, созданныхъ казенной монополіей по продажѣ питій. Общіе обороты водочнаго и спиртоочистительнаго производства достигли въ 1896 г. 42,8 милл. руб., изъ коихъ на столичныя предпріятія этого рода пришлось 25,3 милл. руб.

Дрожжевое производство обложено акцизомъ въ 1886 г. Дрожжевые заводы бываютъ трехъ типовъ: 1) дрожжево-винокуренные, 2) чисто-дрожжевые и 3) для изготовленія прессованныхъ пивныхъ дрожжей. Производство третьяго типа дозволяется только пивоваренннымъ заводамъ. За десятилѣтіе 1886—96 гг. число дрожжево-винокуренныхъ заводовъ сократилось съ 55 до 44, но производство ихъ усилилось съ $10^1/_2$ до 23 милл. фунтовъ. Поднялась и средняя доходность этихъ заводовъ. Чисто дрожжевое производство невыгодно и быстро падаетъ; число такихъ заводовъ сократилось съ 89 до 33, а производительность—съ 800 до 600 тыс. фунт. Производство прессованныхъ пивныхъ дрожжей повысилось съ 53 до 71 тыс. фунт., хотя число зоводовъ понизилось съ 5 до 2.

Производство споровыхъ дрожжей чистой культуры (жидкихъ) падаетъ, вслѣдствіе неблагопріятнаго сбыта. Заведеній для выдѣлки такихъ дрожжей осталось около 300; ихъ производительность не болѣе 33,4 тыс. ведеръ. Вывозъ русскихъ дрожжей заграницу ничтоженъ.

Фруктовое и виноградное винокуреніе поощряется нашимъ законодательствомъ въ формѣ пониженнаго акциза и особыхъ льготъ по отчисленію перекура. Поэтому въ мѣстностяхъ, изобилующихъ фруктовыми садами, это производство прибыльно. Особенно выгодно садовладѣльческое фруктовое винокуреніе, которому предоставлены особыя льготы. Въ 1896 г. общее число такихъ заводовъ было 4,258; изъ нихъ

садовладѣльческихъ 93°/o. Средняя производительность этихъ заводовъ (за десятилѣтіе) 38,8 милл. градусовъ; колебанія зависятъ отъ урожаевъ фруктовъ. Виноградное винокуреніе повышалось и достигло въ 1894 г. 33 милл. град., но затѣмъ понизилось и въ 1896 г. дало всего 10 милл. град. Пониженіе зависитъ главнымъ образомъ отъ уменьшенія сборовъ винограда и отъ неудовлетворительности сбыта виноградного спирта на нашихъ рынкахъ.

Какъ фруктовое, такъ и виноградное винокуреніе развито главнымъ образомъ въ Закавказьѣ. Наиболѣе выгоднымъ оказывалось тутовое винокуреніе.

Коньячное производство возникло у насъ всего лишь въ 1889 г. въ Закавказьѣ. Оно развивается довольно медленно, хотя несомнѣнно можетъ расчитывать на блестящую будущность. Въ коньячномъ производствѣ важнѣе всего долголѣтняя выдержка продуктовъ, для чего требуются значительные капиталы. При наличности таковыхъ коньячное производство у насъ, благодаря высокимъ пошлинамъ на ввозный коньякъ, можетъ быть чрезвычайно выгоднымъ.

Винодѣліе развито у насъ въ трехъ районахъ: кавказскомъ, крымскомъ и бессарабскомъ. Въ виду значительнаго потребленія вина мѣстнымъ населеніемъ, точный учетъ производства невозможенъ. Предполагается слѣдующая производительность:

Кавказскій районъ:

Закавказье	9.646.400	вед. вина
Предкавказье	1.183.600	„ „
Астраханск. губ.	25.000	„ „
Туркестанъ	43.000	„ „
	10.898.000	„ „

Крымскій районъ:

Крымъ	933.000	„ „
Донская обл.	150.700	„ „
	1.083.700	

Бессарабскій районъ:

Бессарабія	6.356.300	вед. вина
Хер. губ.	541.500	„ „
	6.897.800	„

На кавказѣ винодѣліе составляетъ привычный промыселъ и сильно поддерживается значительнымъ мѣстнымъ потребленіемъ, но ведется примитивно, чисто хозяйственными способами и безъ приспособленій, требующихъ затраты капитала. Поэтому хорошіе сорта вина на Кавказѣ рѣдки и дороги. Вина не выдерживаются и поступаютъ въ продажу преимущественно въ видѣ недорогихъ, довольно вкусныхъ, но крайне непрочныхъ молодыхъ винъ. Лучше другихъ кахетинскія вина, но и тѣ неудовлетворительны по сравненію съ иностранными. Непрочность кавказскихъ винъ зависитъ также отъ неопрятности ихъ приготовленія; виноградъ выдавливается обыкновенно ногами въ деревянныхъ или каменныхъ давильняхъ, безъ самыхъ элементарныхъ приспособленій для охраненія вина отъ загрязненія. Крѣпость кахетинскихъ винъ: бѣлыхъ 10—11°/o; красныхъ— немного крѣпче.

Коммерчески поставленныхъ предпріятій по винодѣлію на Кавказѣ мало; преобладаетъ чисто хозяйственное. Выгодность винодѣлія на Кавказѣ незначительна. Цѣны ведра обыкновеннаго вина колеблются обыкновенно между 60 к. и 2 рубл.

Въ предкавказьѣ и въ Астраханскомъ Краѣ винодѣліе стоитъ на еще низшей ступени. Выдѣлываются преимущественно «чихири», т. е. совсѣмъ невыдержанныя слабыя и невкусныя вина крѣпостью отъ 6% до 10°/o и цѣнностью отъ 70 коп. до 1 р. 20 к. Чихири идутъ почти всецѣло на изготовленіе искусственныхъ виноградныхъ винъ, для коихъ служатъ основнымъ матерьяломъ.

Лучше поставлено виноделіе въ имѣніяхъ удѣльнаго вѣдомства, въ особенности въ Черноморской области. Здѣсь производство вина еще не обширно, но ведется усовершенствованными способами, вслѣдствіе чего даже молодое вино продается не дешевле 3—4 р. за ведро.

Въ Туркестанѣ винодѣліе еще ничтожно, но ведется усовершенственными способами и дастъ очень высокія вина, цѣною отъ 3 до 20 руб. за ведро. Сбытъ туркестанскихъ винъ затруднялся отсутствіемъ значительнаго мѣстнаго потребленія и дороговизной провоза въ центральныя части Россіи. Съ устройствомъ прямого желѣзнодорожнаго сообщенія съ Туркестаномъ, винодѣліе въ Средней Азіи несомнѣнно начнетъ быстро развиваться и будетъ весьма выгоднымъ.

Въ Крыму винодѣліе развилось главнымъ образомъ на южномъ берегу. Въ техническомъ отношеніи оно поставлено лучше чѣмъ гиѣ-либо въ Россіи и продолжаетъ совершенствоваться. Особенно хорошо поставлено винодѣліе удѣльнаго вѣдомства. Наилучшіе результаты даютъ на южномъ берегу испанскія лозы. Всего добывается тамъ около 940000 вед. вина въ годъ. Крѣпость этого вина отъ 13 до 15%; цѣна отъ 2 до 4 руб. изъ подъ пресса и отъ 6 до 8 руб. нѣсколько выдержанное. Въ прочихъ частяхъ Таврическаго полуострова вина приблизительно такихъ же качествъ, какъ въ Предкавказьѣ и въ той же цѣнѣ. Выдѣлка примитивная; лозы мѣстныхъ породъ.

Въ Донской области выдѣлывается около 150000 вед. вина. Выдѣлка устарѣлая. Крѣпость донскихъ винъ около 8% красныхъ и около $9\frac{1}{2}$% бѣлыхъ. Значительная часть донскихъ винъ приготовляется въ видѣ шипучихъ; способъ заключается въ примѣси сахара, спирта и лиссабонскаго вина послѣ перваго броженія и въ разливкѣ въ бутылки передъ вторичнымъ весеннимъ броженіемъ; практикуется и фабричный способъ, при которомъ углекислота накачивается въ вино, какъ при изготовленіи минеральныхъ водъ. Продуктъ въ обоихъ случаяхъ получается плохого качества. Цѣна натуральныхъ донскихъ винъ 2—3 руб. за ведро.

Доходность винодѣлія на южномъ берегу Крыма хороша, хотя въ отдѣльныхъ хозяйствахъ весьма различна. Въ прочихъ частяхъ Крыма и на Дону выгодность винодѣлія ничтожна, вслѣдствіе чего оно не развивается. Донское винодѣліе даже приходитъ въ упадокъ.

Въ Бессарабіи, какъ и въ Херсонской губ., винодѣліе ведется преимущественно примитивными способами; при томъ качество мѣстныхъ лозъ невысоко. Количество винъ, производимыхъ бессарабскимъ райономъ, значительно; но цѣна очень низка, падаетъ иногда до 35 коп., и въ среднемъ составляетъ лишь 80 коп. за ведро. Только въ Аккерманскомъ уѣздѣ вина нѣсколько лучше и стоютъ въ среднемъ выводѣ 1 р. 25 ведро (изъ подъ пресса). Выдержанныя бессарабскія вина стоютъ отъ 2—5 р. за ведро. Крѣпость этихъ винъ: $9\frac{3}{4}$% красныхъ и $10\frac{1}{2}$% бѣлыхъ.

Выгодность винодѣлія въ Бессарабіи, вслѣдствіе малоцѣнности получаемыхъ продуктовъ вообще невелика, а въ послѣднее время окончательно подорвана частыми пораженіями бессарабскихъ виноградниковъ болѣзнями.

Въ Екатеринославской губ. винодѣліе находится еще только въ зачаткѣ. Въ прочихъ частяхъ имперіи винодѣліе существуетъ лишь въ видѣ искусственной переработки дешеваго молодого вина въ различные высшіе сорта (киперная переработка). Это производство

ведется во всѣхъ крупныхъ виноторговыхъ предпріятіяхъ, а также на отдѣльныхъ заводахъ, гл. обр. въ Московскомъ и Петербургскомъ районахъ. Выгодность этого дѣла всецѣло зависитъ отъ искусства киперовъ. Сбытъ дешевыхъ искусственныхъ винъ, когда они приходятся потребителямъ по вкусу, всегда очень великъ и довольно ровенъ. Прибыльность крайне неодинакова, но въ отдѣльныхъ предпріятіяхъ доходитъ до 80% и болѣе. Важнымъ условіемъ успѣшности этихъ предпріятій является безвредность употребляемыхъ матеріяловъ и меньшее совершенство имитаціи, чѣмъ соотвѣтственность продуктовъ народнымъ вкусамъ

Основными матерьялами для искусственныхъ виноградныхъ винъ служатъ главнымъ образомъ молодое натуральное вино (чихирь) или *розенковое* (коринковое) вино. Розенковое вино выдѣлывается изъ коринки. Производство его, вслѣдствіе безпошлиннаго ввоза коринки, все увеличивалось, и въ 1896 г. достигло наивысшихъ размѣровъ (до 8 милл. ведеръ); въ 1896 г. коринка была обложена пошлиною въ 1 р. 80 к. за пудъ, а производство розенковаго вина подчинено особой регламентаціи, послѣ чего ввозъ коринки почти совсѣмъ прекратился, а чихирь окончательно занялъ преобладающее мѣсто среди матерьяловъ по изготовленію искусственныхъ виноградныхъ винъ.

Пиво и медъ потребляются русскимъ населеніемъ въ маломъ количествѣ. Поэтому пиво-и медоваренное производство процвѣтаетъ у насъ главнымъ образомъ въ столицахъ, на западныхъ окраинахъ и въ большихъ портовыхъ городахъ, т. е. вездѣ, гдѣ иноплеменцы составляютъ значительную примѣсь въ населеніи. Всѣхъ пивоваренныхъ заводовъ у насъ было въ 1896 году 1047; ихъ производительность—около 53 милл. вед. пива. Изъ этого количества около 7 м. вед. производятъ петербургскіе заводы, около 5 м.—лифляндскіе, около 4 м. — варшавскіе, около $3^1/_2$ м. московскіе и около 3 м. петроковскій. Ячменя употреблено заводами болѣе 10 м. пуд., давшихъ $7^1/_2$ м. п. солода. Изъ пуда ячменя получается около 0,76 пуд. солода; изъ пуда затора выходитъ: портера 2,62 в., бокъ-бира 2,92 в., чернаго 4,3 в., баварскаго 4,9 в. и т. д. Хмѣль употребляется у насъ русскій и привозный. Хмѣля вообще было употреблено въ 1896 году 102,585 пуд.; въ томъ числѣ русскаго 68,864 и иностраннаго 33,619 пуд.

Въ техническомъ отношеніи русскіе пивоваренные заводы вообще поставлены хорошо. Доходность пивоваренной промышленности въ западныхъ частяхъ имперіи нормальна, въ центральныхъ недостаточна, въ Средней Азіи, благодаря начинающемуся значительному потребленію пива мусульманами и небольшой еще конкуренціи въ пивовареніи—значительна.

Медовареніе не имѣетъ существеннаго значенія и служитъ подспорьемъ пивоваренію. Въ 1896 г. было изготовлено 496 тыс. вед. меда, больше всего въ С.-Петербургской губерніи (172,000 в.).

Маслобойное производство имѣетъ въ Россіи большое значеніе, во первыхъ, вслѣдствіе огромнаго потребленія у насъ постныхъ маслъ, во вторыхъ, какъ побочный промыселъ при производствѣ нѣкоторыхъ волокнистыхъ веществъ (пеньки, льна, хлопка). Офиціальныя свѣдѣнія о производствѣ конопляного и льняного сѣмени показываютъ:

Годы.	Въ тысячахъ пудовъ.	
	Коноплян. сѣмя.	Льняного сѣмя.
1894	15,602	25,112
1895	16.912	34.825
1896	15,766	43.175
1897	9,974	31,495

Маслобойное производство возрастаетъ по количеству производимыхъ продуктовъ; но число маслобойныхъ заведеній уменьшается, такъ какъ все болѣе и болѣе въ немъ вводится чисто фабричный характеръ, благодаря чему затраты на производство уменьшаются. Такъ въ 1880 г. 8,806 рабочихъ на 2,744 маслобойняхъ выдѣлали маселъ на 7,66 милл. руб.; 1896 г. почти то же число рабочихъ (8,725) выдѣлали маселъ на 31,56 милл. руб., работая всего на 575 маслобойняхъ. Масло произведено:

Льняного . .	около	4,000	тыс. пуд.
Подсолнечнаго	„	1,000	„ „
Конопляннаго	„	2,500	„ „
Кокосоваго . .	„	500	„ „
Рапсоваго . .	„	700	„ „
Клещевинн. .	„	200	„ „
Горчичнаго .	„	100	„ „
Кунжутнаго .	„	100	„ „
Рыжиковаго .	„	50	„ „
Разн. другихъ	„	1,000	„ „

Вывозъ маселъ изъ Россіи былъ нѣкогда весьма значителенъ, но систематически падалъ и нынѣ не превышаетъ суммы одного милліона руб. Зато вывозъ жмыховъ, главнымъ образомъ въ Германію, все повышается и въ 1897 г. составлялъ около 20 милл. пудовъ на сумму 12,77 м. р. Ввозъ иностранныхъ растительныхъ маселъ у насъ незначителенъ. Серьезнѣе все возрастающая конкуренція минеральныхъ маселъ. Цѣны на растительныя масле съ 1892 г. понижаются.

Самостоятельныя маслобойныя предпріятія у насъ наиболѣе развиты въ приволжскихъ и центральныхъ земледѣльческихъ губерніяхъ. Главнымъ условіемъ ихъ выгодности надо признать техническое совершенство производства. Въ хорошо поставленныхъ въ техническомъ отношеніи большихъ маслобойняхъ прибыльность весьма значительна (30—40%).

Мукомольное производство существуетъ въ Россіи преимущественно для удовлетворенія мѣстнаго потребленія продуктовъ мукомолья. Предметами хлѣбной торговли являются преимущественно хлѣба въ зернѣ; мука перевозится у насъ большею частью лишь недалеко и въ очень ограниченномъ количествѣ идетъ заграницу. Большая часть небольшихъ сельскохозяйственныхъ мельницъ до настоящаго времени ограничивается разовымъ измельченіемъ зерна, безъ просѣиванія муки. Промышленныя мельницы развились у насъ сравнительно недавно, главнымъ образомъ по теченію Волги и другихъ судоходныхъ рѣкъ. На сельско-хозяйственныхъ мельницахъ двигательными силами бываютъ обыкновенно вода, вѣтеръ или лошади; на промышленныхъ мельницахъ водяная сила примѣняется лишь въ особо благопріятныхъ для этого условіяхъ, а въ большинствѣ случаевъ предпочтительна паровая. По самой обработкѣ зерна тоже замѣчается существенное различіе: на сельскохозяйственныхъ мельницахъ все еще господствуетъ жерновой помолъ; на промышленныхъ таковой вытѣсняется вальцовымъ, съ просѣвомъ муки и очень большимъ разнообразіемъ строго сортируемыхъ различныхъ продуктовъ.

Большія поволжскія мельницы работаютъ паромъ, употребляя на топливо преимущественно нефтяные остат-

ки. Ихъ доходность значительна, когда главнымъ продуктомъ являются низшіе и средніе сорта муки, нормальная при пропорціональномъ производствѣ всѣхъ обычныхъ сортовъ и ниже нормальной при производствѣ главнымъ образомъ высшихъ сортовъ.

Всѣ мельницы не регистрируются, какъ предпріятія въ большинствѣ случаевъ крайне незначительныя. Число болѣе крупныхъ промышленныхъ мельницъ было въ 1896 г. 4,379; ихъ производство оцѣнивалось въ 271,71 милл. руб. Число рабочихъ на нихъ достигало 38 тыс. чел. Число мукомольныхъ мельницъ при винокуренныхъ заводахъ уменьшается, такъ какъ картофель все болѣе и болѣе вытѣсняетъ муку въ качествѣ матерьяла для винокуренія. Вывозъ муки тоже не увеличивается, а остается приблизительно на одинаковомъ уровнѣ. Зато вывозъ отрубей сильно увеличивается: въ 1885 г. было вывезено всего 3,8 м. пуд., тогда какъ въ 1896 г. вывезено 22,5 м. пуд. на сумму свыше 9,6 м. руб. Это неблагопріятный признакъ, такъ какъ при нашемъ земельномъ просторѣ было бы экономичнѣе использовать свои отруби на развитіе скотоводства вообще и молочнаго хозяйства въ особенности.

Главными центрами мукомольнаго производства являются у насъ:

Рыбинскъ,	гдѣ	перемалыв. около	4,6	м.	п.
Ср. Волга	„	„	2,4	„	„
Моршанскъ	„	„	1,1	„	„
Кирсановъ	„	„	1,3	„	„

Цѣны на муку колеблются въ соотвѣтствіи зерновымъ. Эти цѣны были:

РЫНКИ.	1893 г.	1894 г.	1895 г.	1896 г.	1897 г.
	Въ рубляхъ за 5 пудовъ.				
Ржаная.					
С.-Петерб., пеклев.	6.45	5.33	4.90	4.50	5.12
Москва »	5.90	5.40	4.98	4.31	4.92
Рыбинскъ »	6.60	5.24	5.05	4.88	5.18
Елецъ »	6.37	4.78	4.17	3.84	4.78
Пшеничная.					
Москва. кр. козл. 1 с.	10.12	8,28	6.92	6.78	8.20
» » лив. 1 с.	9.98	8.56	7.80	7.16	8.16
» » сам. 1 с.	10.43	8.50	7.51	7.36	8.31
Рыбинскъ, » 1 с.	10.62	8.66	7.28	7,23	8.68
Саратовъ » 1 с.	10.35	8.10	6.53	6.52	8.14
Елецъ » 1 с.	9.47	7,95	7.41	7.37	8.71
Отрубк.					
Рыбинскъ	2.25	1.53	1.40	1.69	1.85
Нижній	2.15	1.50	1.14	1.39	1.57

Изъ нормальнаго зерна на нашихъ крупчаточныхъ мельницахъ вырабатывается обыкновенно:

Крупчатки разн. сорт.	40%
Первачей „ „	30 „
Низшихъ сортовъ	15 „
Отрубей разныхъ сортовъ . . .	13 „
Траты	2 „
	100%

Крупяное производство занимаетъ у насъ выдающееся положеніе, какъ по значительности, такъ и по доходности этой промышленности. Крупяныхъ мельницъ у насъ было въ 1896 г. 351 съ производствомъ на 9,09 м. руб.; съ 1886 г. оно удвоилось. Главные центры этого производства: Оренб., Казанская, Харьк. и Варшавская губерніи. Главный продуктъ—гречневая крупа.

Цѣны гречневой ядрицы въ Москвѣ были: въ 1893 г.—10,86; 1894 г.—9,48; 1895 г.—9,60; 1896 г.—9,16; 1897 г.—9,23.

Выработка прочихъ крупъ и обработка среднеазіатскаго и персидскаго риса имѣетъ второстепенное значеніе.

Крахмальное производство у насъ немаловажно. Предпріятія этого рода невелики, но чрезвычайно доходны и потому быстро разрастаются. Въ 1880 г. было 124 завода, производившихъ на 1,32 м. руб.; въ 1896 г. было уже 293 завода съ производствомъ на 6,17 м. руб. Техника крахмальнаго производства удовлетворительна и быстро совершенствуется. Производство крахмальной патоки и крахмальнаго сахара въ техническомъ отношеніи тоже совершенствуется, но въ коммерческомъ падаетъ, вслѣдствіе непосильной конкуренціи съ свеклосахарнымъ производствомъ.

Въ упадкѣ и родственное крахмальному дѣлу пряничное производство. Только производство крахмально-сахарнаго кулера, который идетъ на апретуру тканей, имѣетъ хорошую коммерческую будущность и заслуживаетъ особеннаго вниманія производителей.

Глава шестая.

Обработка животныхъ веществъ.

Скорнячное и овчинное производства принадлежатъ къ самымъ старымъ въ Россіи. Однихъ овчинъ обрабатывается у насъ болѣе 14 милл. штукъ въ годъ. Преобладаетъ, однако, кустарная обработка овчинъ; заводской обработкѣ подвергается не болѣе 1/14 части, т. е. около одного милліона овчинъ. Какъ и въ прочихъ производствахъ, переходящихъ отъ хозяйственно-кустарнаго порядка къ фабричному, число скорнячныхъ заведеній у насъ уменьшается, но число рабочихъ въ нихъ увеличивается и ихъ общая производительность не уменьшается, а возрастаетъ. Въ 1880 г. у насъ было 537 скорнячныхъ заведеній, на коихъ были заняты 3.272 рабочихъ, вырабатывавшихъ продуктовъ на сумму 2.696 тыс. рублей; въ 1896 г. было всего 294 заведенія, но число рабочихъ въ нихъ возрасло до 5.439, а производительность поднялась до 5489 тыс. руб.

Въ Россіи обрабатываются только овчины и наименѣе цѣнные мѣха; болѣе цѣнные идутъ для обработки въ Лейпцигъ. Такой порядокъ врядъ ли можетъ измѣниться, ибо обработка высшихъ скорнячныхъ издѣлій въ каждомъ отдѣльномъ государствѣ бы-

ла бы слишкомъ ничтожнымъ дѣломъ; Лейпцигъ служитъ міровымъ центромъ высшаго скорнячнаго производства и можетъ вести это дѣло въ широкихъ фабричныхъ размѣрахъ со всѣми необходимыми техническими усовершенствованіями только потому, что работаетъ почти на весь міръ.

Зато въ овчинномъ дѣлѣ Россія не имѣетъ соперниковъ и производство хорошихъ овчинъ можетъ служить предметомъ вполнѣ самостоятельныхъ и выгодныхъ отдѣльныхъ предпріятій среднихъ размѣровъ. Центрами овчиннаго производства являются губернія Владимірская, Московская, Казанская и Пермская; значительна выработка овчинъ также въ губ. Саратовской, Самарской и въ Акмолинской обл.

Кожевенное производство точно также находится въ періодѣ перехода отъ кустарнаго порядка къ заводскому. Въ 1880 г. было зарегистрировано 3.898 кожевенныхъ заведеній съ производительностью на 48,8 милл. руб.; въ 1896 г. оставалось уже только 1.760 заведеній, производительность коихъ поднялась однако до 51,1 милл. руб. Самые большіе кожевенные заводы находятся въ С.-Петербургѣ (Брусницины, год. пр. 1,7 милл. р.) и въ Варшавѣ (Темлеръ и Шведе, г. пр. 1,5 м. р.). Русскія кожи потребляются главн. образомъ въ самой Россіи; вывозъ, гл. обр. юфти, невеликъ. Успѣшность кожевенныхъ предпріятій зависитъ больше всего отъ совершенства выдѣлки простѣйшаго товара. Чрезвычайно прибыльно кожевенное производство въ связи съ кустарной или мануфактурной переработоткой товара въ готовую крестьянскую обувь, какъ оно ведется въ сѣверо-восточномъ районѣ.

Изготовленіе обуви, шорныхъ издѣлій, перчатокъ, чемодановъ и проч издѣлій изъ кожи остается у насъ по преимуществу дѣломъ ремесленныхъ и кустарныхъ предпріятій, общая производительность которыхъ должна достигать весьма значительной цѣнности, но не подается учету. Фабричнымъ порядкомъ кожанныя издѣлія выдѣлываются только на 336 фабрикахъ съ производительностью въ 9,5 милл. руб. Весьма значительны казенныя мастерскія для механическаго производства обуви для войскъ. Изъ частныхъ фабрикъ механическаго изготовленія обуви, самая крупная въ С.-Петербургѣ. Этого рода предпріятія принадлежатъ въ настоящее время къ числу самыхъ прибыльныхъ (до 70%), при чемъ имѣютъ еще то преимущество, что могутъ быть ведены въ чрезвычайно крупныхъ размѣрахъ, съ оборотомъ въ 1 милл. руб. и болѣе.

Потребленіе кожаныхъ издѣлій непрерывно растетъ; цѣны повышаются. Конкуренція среди ремесленниковъ и кустарей значительна, но среди фабрикантовъ ничтожна. Конкуренція фабрики съ ремесленнымъ производствомъ легка, такъ какъ механическое заготовленіе обуви въ крупныхъ размѣрахъ почти на половину дешевле ремесленнаго. Данныя для выработки типичныхъ формъ получаются въ казенныхъ мастерскихъ (для крестьянской обуви) и спеціальными обмѣрами ногъ въ больницахъ, учебныхъ заведеніяхъ и проч.

Обработка *конскаго волоса* занимаетъ у насъ 122 фабрики съ производ. на 4,1 м. р. Доходность этихъ предпріятій равномѣрна, но не выше средней. Обработка *человѣческаго волоса* (въ парикмахерскихъ) чрезвычайно прибыльна, но не подается веденію въ крупныхъ размѣрахъ. Человѣческій волосъ цѣнится у насъ въ среднемъ по 70 р. пудъ. Его потребленіе не равномѣрно

и находится въ зависимости отъ моды. *Мѣховой волосъ* (соболиный, барсуковый, хорьковый и проч.) идетъ на изготовленіе акварельныхъ кистей; въ Россіи это производство не имѣетъ значенія. *Коровій волосъ* идетъ на изготовленіе нѣкоторыхъ грубыхъ тканей, напр. для отдѣлки желѣзнодорожныхъ вагоновъ. Это производство у насъ тоже ничтожно.

Войлочное производство мы упомянемъ въ отдѣлѣ обработки волокнистыхъ веществъ.

Щетина въ Россіи составляетъ важный предметъ торговли, но обрабатывается мало. Важнѣе другихъ щетиносортировочныя фабрики на нашей западной сухопутной границѣ. Въ этихъ фабрикахъ щетина подготовляется для экспорта. Такая обработка могла бы быть весьма выгодной, такъ какъ она обходится всего отъ 2 до 4 руб. пудъ при потери около 30% на матеріалахъ, между тѣмъ, какъ сырая щетина стоитъ всего 10—25 руб. пудъ, а сортированная 40—80 руб. п. Это дѣло, однако, не развивается, а падаетъ вслѣдствіе непосильной конкуренціи съ болѣе совершенными нѣмецкими заводами по ту сторону границы. На русскихъ сортировочныхъ заводахъ обрабатывается не болѣе 36 тыс. пуд. щетины; вывозъ сырой щетины втрое больше.

Прочіе роды переработки щетины у насъ ничтожны и не выходятъ изъ размѣровъ ремесленнаго производства.

Клееварное производство сосредоточено у насъ главнымъ образомъ въ центрахъ кожевеннаго производства. Предпріятія этого рода мелки, но удовлетворительной и ровной доходности. Самые крупные заводы находятся въ Петербургской, Московской, Лифляндской и Варшавской губ., а также въ Кубанской обл. Въ 1896 г. такихъ заводовъ зарегистрировано 54 съ произв. на 1,68 м. р. Дѣйствительные размѣры клееваренннаго производства, вѣроятно, значительно больше, такъ какъ изготовленіе мяздряного клея производится часто кожевенными заводами безъ отдѣльной регистраціи. Кромѣ того изъ года въ годъ сильно увеличивается производство костяного клея на костяныхъ заводахъ.

Обработка кости на костное сало, костный уголь, клей и костяную муку у насъ дѣло новое, быстро развивающееся и весьма прибыльное. Въ 1896 г. обработкой кости были заняты 40 заводовъ съ производительностью въ 2 милл. руб.

Предпріятія по производству различныхъ удобрительныхъ туковъ, вслѣдствіе слабаго развитія въ Россіи интенсивнаго земледѣлія, еще не имѣютъ большого коммерческаго значенія.

Сыровареніе и маслодѣліе въ Россіи развиваются и составляютъ уже весьма важную отрасль промышленности, хотя далеко не соотвѣствуютъ размѣрамъ русскаго земледѣлія. Наибольшее развитіе получило молочное хозяйство въ Финляндіи, въ Прибалтійскихъ губ., въ Ярославской, Тверской, Новгородской и Тифлисской. Число небольшихъ хозяйственныхъ сыроваренъ, какъ и хозяйственное маслодѣліе, ускользаютъ отъ статистическаго наблюденія. Промышленыхъ сыроваренъ зарегистрировано въ 1896 г. 485 съ произв. въ 3,6 милл. руб. Какъ самостоятельное коммерческое дѣло, производство масла и сыра изъ покупного молока развито гл. обр. въ Финляндіи, гдѣ даетъ прибыль выше средней. Въ коренныхъ частяхъ Россіи, вслѣдствіе недостаточнаго развитя мелкихъ молочныхъ хозяйствъ, такое дѣло ведется обыкновенно въ связи съ земледѣліемъ и собственнымъ молочнымъ хозяйствомъ,

при чемъ прибыльность ниже средней. Сбытъ хорошъ главн. обр. для масла; внутреннее потребленіе масла все усиливается; отпускъ заграницу составлялъ въ 1896 г. 310 тыс. пудовъ и тоже показываетъ постоянное увеличеніе. Цѣны стоятъ хорошія и довольно ровныя, не смотря на усиленіе производства. Въ Петербургѣ цѣны стояли:

	Сибирское.	Русское.	Чухонское.
Въ 1893 г.	9,25	8,72	11.55
» 1894 »	8,78	8,37	11,53
» 1895 »	9,62	9,23	10,30
» 1896 »	8,53	8,57	11,51
» 1897 »	8,81	8,55	11.50

Потребленіе сыровъ въ Россіи все еще невелико, хотя показываетъ нѣкоторый ростъ. Цѣны на русскій сыръ слабы. Потребленіе прочихъ молочныхъ и сливочныхъ продуктовъ сосредоточено въ наиболѣе крупныхъ городахъ и тоже недостаточно для правильной эксплоатаціи молочныхъ предпріятій.

Салотопенное производство было у насъ въ 30-хъ годахъ очень выгоднымъ и значительнымъ. Отпускъ достигалъ тогда $4^1/_2$ м. п.; внутреннее потребленіе сало было чрезвычайно велико. Сало шло гл. обр. на производство мыла и на освѣщеніе. Затѣмъ измѣненія въ способахъ освѣщенія и мыловаренія настолько подорвали выгодность салотопеннаго дѣла, что оно стало у насъ падать даже ниже потребности, и въ настоящее время не только у насъ нѣтъ существеннаго вывоза сала, но таковое даже ввозится изъ заграницы; въ 1897 г. ввезено около 1,4 м. пудовъ. Соотвѣтственно уменьшенію салотопеннаго производства, уменьшилось производство сала: спеціальныхъ породъ овецъ на сало не стали разводить (кромѣ Средней Азіи, гдѣ овечье сало потребляется населеніемъ въ пищу); на выкоромку скота не стали дѣлать затратъ въ прежнихъ размѣрахъ; домашнее потребленіе сала въ сельскихъ хозяйствахъ увеличили. Въ настоящее время вытапливается сала приблизительно $8^1/_2$ м. п. Идетъ оно на свѣчные и мыловаренные заводы и какъ смазочное вещество. Центромъ салотопеннаго производства надо считать Западную Сибирь. Цѣны въ Ишимѣ колеблются около 3 р. 90 к. за пудъ; въ Петербургѣ—около 4 р. 80 к. Заграницей цѣны на сало понижаются еще сильнѣе, чѣмъ у насъ, что и вызвало ввозъ сала.

При существующихъ условіяхъ, наше салотопенное производство нельзя считать выгоднымъ, и оно составляетъ преимущественно побочный промыселъ въ мелкихъ родственныхъ ему предпріятіяхъ.

Свѣчносальные заводы, вслѣдствіе распространенія керосиноваго освѣщенія, сохранились только самые ничтожные, гл. обр. въ отдаленныхъ мѣстностяхъ, гдѣ доставка керосина обходится дорого, сало дешево, а привычки населенія примитивны.

Стеариновое производство достигло у насъ высшей производительности въ 1880 г., когда на 13 заводахъ было произведено стеариновыхъ свѣчей на сумму 13,2 м. руб. Въ настоящее время потребленіе стеариновыхъ свѣчей быстро уменьшается и производительность стеар. заводахъ опустилась ниже 9 м. р. Самый крупный заводъ бр. Крестовниковыхъ въ Казани, производитъ продуктовъ на 5 м. р. Это дѣло стало мало-прибыльнымъ.

Мыловаренное производство, наоборотъ, у насъ весьма доходно и быстро возрастаетъ, вслѣдствіе увеличенія потребленія мыла въ народѣ. Въ 1880 г. у насъ дѣйствовало 330 мыловаренныхъ заводовъ, производительность которыхъ оцѣнивалась въ 8,9 м. р. Въ 1896 г. было уже 485 зав. съ произв. въ 12, 7 м. р. Въ то же время дѣйствовали мелкія кустарныя мыловарни, производившія большое количество мыла весьма низкихъ сортовъ; число этихъ кустарныхъ мыловаренъ быстро сокращается, такъ какъ спросъ повышается на заводское мыло. Наиболѣе значительны мыловарни Московской губ.; затѣмъ идутъ петербугскія, херсонскія и казанскія. Важнѣйшимъ продуктомъ мыловаренія является простое мыло. Важнѣйшимъ матерьяломъ все еще остается сало. Прибыльность мыловаренъ значительно выше средней. Цѣны на мыло (простое) колеблются около 3 р. 20 к. и вообще крѣпки.

Производство высшихъ (туалетныхъ) сортовъ мыла тоже принадлежитъ къ наиболѣе прибыльнымъ. Его успѣшность всецѣло зависитъ отъ техническаго совершенства. Туалетнаго мыла у насъ производится около 100 т. пуд., гл. образомъ въ столицахъ и въ Варшавѣ. Конкуренція въ этомъ дѣлѣ уже обостряется.

Глава седьмая.

Обработка волокнистыхъ веществъ.

Мануфатурная промышенность. Подъ этимъ названіемъ, общепринятымъ въ Россіи хотя и совершенно неправильнымъ [1]), понимаютъ у насъ производства по изготовленію пряжи, нитокъ, тканей, вязанныхъ издѣлій (кромѣ сѣтей), тесемокъ, лентъ и т. п. Точнѣе, мануфактурнымъ товаромъ называютъ у насъ матеріалы изъ волокнистыхъ веществъ, служащіе гл. обр. для производства и отдѣлки ношебныхъ вещей. Нѣкоторыя грубыя ткани, не идущія на изготовленіе ношебныхъ вещей (напр. мѣшечный холстъ, брезенты и т. п.), обыкновенно исключаются изъ числа товаровъ, именуемыхъ мануфактурными. Производство мануфактурныхъ товаровъ, матеріаловъ для ихъ изготовленія и готовыхъ ношебныхъ вещей въ настоящее время развито въ Россіи настолько, что она можетъ почти совершенно обходиться безъ соотвѣтственнаго ввоза; таковой, однако, продолжается, такъ какъ часть своихъ мануфактурныхъ издѣлій Россія сама вывозитъ по азіатской границѣ; кромѣ того ввозъ иностраннаго хлопка обусловливается недостаточностью своего, а иностранной бумажной пряжи удерживается вслѣдствіе предпочтенія, оказываемаго многими потребителями бумажнымъ тканямъ передъ льяными. Въ Россіи избытокъ льна,

[1]) Въ соотвѣтственномъ отдѣлѣ было объяснено, что *мануфактурой* (въ отличіе отъ фабрики) именуется всякое обрабатывающее производство, которое ведется раздаточнымъ способомъ вокругъ центральнаго учрежденія и выполняется рабочими на дому, задѣльно или подряднымъ порядкомъ. Предметъ производства тутъ не причемъ. Но такъ какъ въ Россіи велись мануфактурнымъ порядкомъ гл. обр. производства по обработкѣ волокнистыхъ веществъ, то этимъ производствамъ и присвоено въ просторѣчіи именованіе „мануфактурныхъ“.

который вывозится, и недостатокъ собственнаго хлопка, который приходится ввозить изъ за границы.

Всѣхъ фабрикъ по обработкѣ волокнистыхъ веществъ у насъ было въ 1896 г. 4.459; ихъ производительность оцѣнивалась въ 850½ милл. руб.; рабочихъ на нихъ было 551.640 человѣкъ. Районы этого производства: 1) Московскій (Москва), 2) Польскій (Лодзь) и 3) С.-Петербургскій (С.-Петербургъ).

При сужденіи о нашихъ мануфактурныхъ предпріятіяхъ надо имѣть въ виду, что до настоящаго времени значительная часть сельскихъ жителей одѣваются у насъ въ домодѣльныя ткани. Съ каждымъ годомъ, однако, число такихъ потребителей домодѣльныхъ тканей сокращается, а число потребителей фабричныхъ издѣлій соотвѣтственно возрастаетъ, вслѣдствіе чего внутренній сбытъ мануфактурныхъ товаровъ увеличивается у насъ быстрѣе и равномѣрнѣе, чѣмъ въ другихъ, болѣе культурныхъ государствахъ. Необыкновенный ростъ мануфактурной промышленности обгоняетъ по временамъ сбытъ, при чемъ создаются временныя стѣсненія и тотчасъ же проявляется среди фабрикантовъ опасеніе перепроизводства. Въ дѣйствительности, перепроизводства у насъ еще долго не можетъ быть, и равновѣсіе въ сбытѣ востановляется очень быстро. Наша мануфактурная промышленность, помимо огромнаго и все возрастающаго внутренняго рынка, обезпечена еще нѣкоторыми внѣшними, гл. обр. азіатскими. Вывозъ мануфактурныхъ издѣлій держится съ 1893 года приблизительно на одномъ уровнѣ (около 12,5 м. руб.). Такъ и должно быть. Было бы нераціонально гнаться за расширеніемъ внѣшняго сбыта, пока можно расширять внутренній; но весьма полезно удерживать за собою случайно захваченные внѣшніе рынки для будущаго времени.

Конкуренція въ производствѣ мануфактурныхъ издѣлій обостряется въ Россіи лишь по временамъ и всегда остается несравненно болѣе слабой, чѣмъ въ прочихъ европейскихъ государствахъ. При томъ русская мануфактурная промышленность пользуется усиленной таможенной охраной. Капиталы въ мануфактурныхъ предпріятіяхъ Россіи очень значительны и усиливаются солиднымъ кредитомъ, основаннымъ на особомъ довѣріи въ Россіи къ мануфактурнымъ предпріятіямъ, дѣйствительно весьма прочнымъ и съ блестящимъ будущимъ. Отмѣтимъ, наконецъ, особенную популярность этихъ предпріятій, создавшуюся исторически, и большое могущество мануфактуристовъ, какъ отдѣльной коммерческой группы. Все это создало русскимъ мануфактурнымъ предпріятіямъ наиболѣе выгодное положеніе среди всѣхъ остальныхъ. Во всѣхъ этихъ предпріятіяхъ, несмотря на отсутствіе риска, доходность выше нормальной, а въ нѣкоторыхъ очень значительна.

Хлопчатобумажная промышленность. Въ теченіе текущаго столѣтія потребленіе хлопка въ Россіи возрасло съ 7.266 п. (1801 г.) до 14½ милл. (1896 г.), т. е. приблизительно въ 2.000 разъ. Собственный хлопокъ составляетъ у насъ отъ 30—40%, а въ нынѣшнемъ году — почти половину всего потребляемаго хлопка. Предпріятія, перерабатывающія хлопокъ, бываютъ: хлопкоочистительныя, ватныя, бумагопрядильныя, бумаготкацкія, красильныя и отдѣлочныя.

Хлопкоочистительные заводы бываютъ только въ мѣстѣ разведенія хлопка, у насъ, слѣдовательно, въ Средней Азіи и въ Закавказьѣ. Большею частью хлопкоочистительныя за-

веденія не представляютъ собою отдѣльныхъ предпріятій, а устраиваются при конторахъ скупщиковъ хлопка или крупными хлопководами въ мѣстности, изобилующей плантаціями. Крупные скупщики хлопка раздаютъ даже хлопкоочистительные аппараты артелямъ мелкихъ хлопководовъ съ условіемъ, что весь добытый хлопокъ будетъ сдаваться по рыночной цѣнѣ въ ихъ конторы. Такъ въ Эриванской губ. разбросано среди хлопководовъ болѣе сотни джиновъ [1]) съ конными приводами; большая часть этихъ джиновъ принадлежитъ Большой Ярославской мануфактурѣ. Стоимость американскаго джина около 450 р.; русскаго—260 р. Кипы прессуются гидравлическимъ прессомъ. Объемъ кипы 22—24 куб. фута; вѣсъ около 12 пуд.

Хлопкоочистительное производство непосредственно выгодно лишь хлопководу, въ особенности если имъ ведется побочное производство кунжутнаго масла изъ сѣмянъ. Для скупщиковъ хлопка оно выгодно лишь какъ способъ непосредственной скупки хлопка у самихъ производителей, по наинизшимъ цѣнамъ.

Ватное производство не требуетъ дорогихъ приспособленій и потому ведется преимущественно мелкими предпринимателями почти ремесленнымъ порядкомъ. Крупное производство ваты чисто фабричнаго характера въ Россіи встрѣчается рѣдко, хотя прибыльность нормальна. Ватныхъ фабрикъ было въ 1896 г. 83 съ производительностью въ 2,8 милл. руб. Наибольшія ватныя фабрики находятся въ Рязанской, Московской, С.-Петербургской губ. и въ Кубанской области. Особенную новую отрасль составляетъ быстро возрастающее производство гигроскопической ваты; она дѣлается главнымъ образомъ въ обѣихъ столицахъ, въ Варшавѣ и въ Петроковской губ.

Бумагопрядильное производство, по своему коммерческому значенію, принадлежитъ къ самымъ важнымъ. Всѣхъ веретенъ дѣйствовало въ 1896 году 95 милл.; изъ нихъ 6 милл. въ Россіи, которая занимаетъ по бумагопрядильному дѣлу четвертое мѣсто (послѣ Великобританіи—45 м., Соедин. Штатовъ—17,3 м., Германіи—6,6 м.). Бумагопрядильни представляютъ собою частью отдѣльныя предпріятія, частью связанныя съ ткацкимъ дѣломъ, иногда даже съ отдѣлочнымъ и красильнымъ. Поэтому число фабрикъ и ихъ производительность мы отмѣтимъ ниже, лишь общую для всѣхъ предпріятій этого рода.

На русскихъ прядильняхъ вырабатывается главнымъ образомъ толстая пряжа низшихъ нумеровъ. Однако, пряденіе №№ 60—80 на ватерахъ сдѣлалось тоже обыкновеннымъ. Пряденіе высшихъ номеровъ до 120 и даже до 200 встрѣчается, но въ видѣ исключеній. Даже крученая пряжа высшихъ номеровъ для выдѣлки тюля вырабатывается теперь на нашихъ прядильняхъ.

Привозъ иностранной пряжи съ 1880 г. сокращается. Въ 1880 году привезено было 412 тыс. пудовъ; въ 1896 году только 117 тыс. пуд. Привозятся главнымъ образомъ швейныя нитки и пряжа высшихъ номеровъ (выше 50). Привозъ идетъ преимущественно изъ Англіи и Германіи. Выпрядка обходится на нашихъ фабрикахъ: № 20—1 руб. 73 к.; № 30—2 р. 40 к.; № 40—3 р. 20 к.; № 45—3 р. 90 к.; № 50—4 р. 34 к.; № 75—5 р.; № 100—6 р. 67 к.; № 120—8 р. и т. д. Цѣны пряжи колеблются обыкновенно въ предѣлахъ 7—10% отъ среднихъ. Въ 1897 г. въ Москвѣ цѣнились въ пачкахъ:

[1]) Хлопкоочистительныхъ аппаратовъ.

Утокъ №	3	9,03
„ „	36—38	15,5
„ „	38—40	15,65
Ватеръ „	32	16,44
Медіо „	34	16,46
„ „	38	17 и т. д.

Нормальная выработка изъ 1 пуда хлопка считается: 35 ф. пряжи и 5 ф. траты (угара), изъ коихъ $1^3/_4$ ф. возвратимой.

Доходность отдѣльныхъ прядиленъ всюду въ Россіи выше нормальной. По районамъ доходность прядиленъ польскаго района наибольшая; на второмъ мѣстѣ стоитъ доходность прядиленъ московскаго района. Важнѣйшимъ условіемъ доходности прядиленъ въ Россіи, какъ и въ другихъ странахъ, является искусство и трудоспособность рабочихъ. Лучшіе рабочіе въ польскомъ районѣ. По условіямъ заготовленія матерьяловъ, преимущества польскаго и прибалтійско-петербургскаго района были значительны, но съ развитіемъ хлопководства на Кавказѣ и въ Средней Азіи быстро падаютъ. По спеціальности производства, наибольшей доходностью отличаются фабрики, которыхъ средній годовой номеръ пряжи колеблется между 25 и 28. По размѣрамъ, наибольшая доходность присуща не самымъ крупнымъ, а среднимъ русскимъ прядильнямъ.

Бумаготкацкое производство развивается въ Россіи еще успѣшнѣе, чѣмъ прядильное. Ткацкихъ станковъ находится у насъ въ дѣйствіи болѣе 200 тыс. (Великобрит.—660 т., Соед. Штаты—352 т., Германія — 245 т.). Надо, однако, отмѣтить, что совсѣмъ малыя ткацкія предпріятія у насъ нерегистрируются; между тѣмъ такихъ полукустарныхъ бумаготкацкихъ предпріятій у насъ весьма много, и ихъ общая производительность внушительна.

Продукты русскихъ бумаготкацкихъ фабрикъ преимущественно низшихъ сортовъ, что обусловливается особенностями сбыта, а не плохимъ состояніемъ техники. Главный продуктъ—миткаль.

Ввозъ бумажныхъ тканей, преимущественно высшихъ сортовъ, въ Россію все еще великъ, не смотря на высокія охранительныя пошлины. Въ 1896 г. бумажныхъ тканей было ввезено на $4^1/_2$ м. руб. Въ томъ же году, однако, вывозъ бумажныхъ тканей составлялъ 9,19 м. руб. Нашъ вывозъ идетъ главнымъ образомъ въ Персію, Китай и Турцію. На персидскихъ рынкахъ русскіе ситцы и теперь уже составляютъ $^1/_3$ всѣхъ обращающихся тамъ бумажныхъ тканей. Чрезвычайно благопріятны также условія для вывоза нашихъ бумажныхъ тканей въ сѣверныхъ частяхъ Китайской имперіи. Важнѣйшими условіями успѣшности вывоза на азіатскіе рынки оказываются: доброкачественность отпускаемыхъ тканей, умѣлый выборъ цвѣтовъ и рисунковъ по вкусу мѣстныхъ потребителей, достаточность выбора покупателямъ, умѣренность цѣнъ и хорошая укупорка отправляемыхъ тканей. Особенно грѣшатъ наши отправители по части выбора и укупорки, чѣмъ сильно вредятъ себѣ въ конкуренціи съ западно-европейскими отправителями.

Вывозъ тканей покровительствуется у насъ системой премій; наиболѣе примѣняется премія въ 2 р. 45 к.

Внутренніе рынки равномѣрно повышаютъ спросъ на ткани дешевыхъ сортовъ. Какъ и въ прядильномъ дѣлѣ, потребленіе повышается очень сильно, но это повышеніе по временамъ обгоняется ростомъ ткацкой промышленности. Для примѣра колебанія цѣнъ отмѣтимъ московскія цѣны на миткаль.

Миткаль.	1893	1894	1895	1896	1897
15 верш. арш. 600, ф. 60	$5^1/_2$	$4^7/_8$	5	$5^3/_8$	$5^{11}/_{32}$
16 верш. арш. 600, ф. 74	$6^1/_2$	6	6	$6^7/_{16}$	$6^7/_{16}$
16 верш., арш. 585, ф. 80	$7^3/_8$	$6^3/_4$	$6^3/_4$	$7^3/_{16}$	$7^{13}/_{32}$

Въ спросѣ на внутреннихъ рынкахъ главнымъ образомъ простыя ткани. Спросъ на сложныя ткани составляетъ приблизительно $^1/_4$ всего спроса.

Бумаготкацкихъ, бумагопрядильныхъ и бумагокрутильныхъ предпріятій въ общей сложности было въ 1895 г. 508 съ произв. въ 225,1 м. руб. Наибольшими предпріятіями этого рода вмѣстѣ съ ситценабивными были: Т-во Никольской мануф. Саввы Морозова, сынъ и К° съ пр. на 13 м. р.; Т-во Кренгольмской м-ры (близъ Нарвы), съ пр. на 11 м. р.; Т-во Большой Ярославской м-ры съ пр. 11 м. р.; О-во Шейблера въ Лодзи съ пр. на 10 м. р.; Т-во Эмиль Циндель въ Москвѣ съ пр. на 10 м. р.; Коншина въ Серпуховѣ съ пр. на 8,3 м. р.; Т-во Петра Малютина и С-я въ Броницкомъ у. съ пр. на 7,5 м. р.; О-во И. К. Познанскаго въ Лодзи съ пр. на 7,5 м. р.; Даниловская м-ра въ Моск. у. съ пр. на 7,3 м. р.; Т-во В. Морозова съ С-ми въ Никольскомъ Влад. губ. съ пр. на 7 м. р. и т. д.

Доходность бумаготкацкихъ предпріятій зависитъ гл. обр. отъ качества рабочихъ, отъ брежливости въ обращеніи съ матерьялами и отъ совершенства техническихъ приспособленій. Наибольшую доходность даютъ крупныя фабрики; наименьщую небольшія раздаточныя мануфактуры. Въ польскомъ районѣ доходность значительнѣе чѣмъ въ прочихъ двухъ; во всѣхъ трехъ она выше средней. Внутренняя конкуренція по временамъ обостряется, но никогда не бываетъ тяжелой; конкуренція съ внѣшними хлопчатобумажными производствами въ настоящее время устраняется чрезвычайно высокими охранительными пошлинами. Надо, однако, помнить, что такая охрана идетъ насчетъ потребителей и торговли, слѣдовательно ни въ коемъ случаѣ не можетъ быть постоянной, даже продолжительной. Съ ея отмѣной начнется для русскихъ хлопчатобумажныхъ производствъ весьма тяжелая конкуренція съ иностранцами; побѣду въ такой конкуренціи мы можемъ подготовить себѣ только выработкой самой высокой техники (путемъ постоянныхъ улучшеній) и надежнаго состава рабочихъ (путемъ всестороннихъ попеченій о матерьяльныхъ интересахъ и просвѣщеніи, какъ общемъ, такъ и техническомъ, фабричнаго населенія).

Красильное и отдѣлочное производства, по обработкѣ бумажныхъ пряжъ и тканей, стоитъ въ Россіи очень высоко. Прежде окрашенная пряжа привозилась гл. обр. изъ заграницы; теперь привозятся почти исключительно высокіе номера окрашенной пряжи, такъ какъ въ Россіи производится весьма удовлетворительная окраска какъ готовой пряжи въ моткахъ, такъ и въ початкахъ; успѣшно производится даже болѣе трудная окраска хлопка въ сыромъ видѣ и въ лентѣ.

Отбѣлка и окраска тканей въ ровные цвѣта менѣе удовлетворительна, гл. обр. вслѣдствіе недостатка въ хорошихъ рабочихъ. При томъ такая обработка обходится у насъ дорого: для ходовыхъ товаровъ отъ 3 до 6 коп. аршинъ.

Зато набивное и отдѣлочное производства развились превосходно и совершенствуются безупречно. Рисунки чрез-

вычайно разнообразны и вполнѣ соотвѣтствуютъ потребностямъ внутреннихъ рынковъ; менѣе удовлетворительны рисунки для азіатскихъ и турецкихъ рынковъ. Техника фиксированія красокъ на большихъ фабрикахъ идетъ вровень современнымъ успѣхамъ въ западной Европѣ: своевременно заварной способъ былъ замѣненъ запарнымъ, а теперь вводится способъ холоднаго фиксированія. Отмѣтимъ, однако, что на малыхъ фабрикахъ нововведенія идутъ туго, что въ корнѣ подрываетъ ихъ доходность.

Отдѣлочное и красильное производство въ этой области рѣдко ведется у насъ въ видѣ крупныхъ самостоятельныхъ предпріятій. Большею частью оно ведется крупными прядильными и ткацкими предпріятіями, какъ дополнительное. Этимъ объясняется и его меньшая доходность по сравненію съ ткацкимъ дѣломъ. Со временемъ, однако, дальнѣйшее раздѣленіе труда, въ каковомъ уже чувствуется настоятельная необходимость, приведетъ къ полному отпаденію красильнаго и отдѣлочнаго дѣла отъ ткацкаго, при чемъ доходность его несомнѣнно подымется въ общій уровень (безусловно высокій) доходности нашихъ хлопчато-бумажныхъ предпріятій вообще.

Успѣшность ситценабивного дѣла, наиболѣе важнаго среди разсматриваемыхъ, зависитъ гл. обр. отъ примѣняемости къ вкусу потребителей. Поэтому важнѣе опытность и наблюдательность рисовальщика, чѣмъ его художественные таланты; онъ долженъ умѣть смотрѣть на свои рисунки глазами потребителей. Нечего и говорить, что прочность красокъ является не менѣе важнымъ условіемъ успѣшности дѣла. Прочность красокъ особенно цѣнится бѣднѣйшими потребителями, вслѣдствіе чего должна по возможности быть присуща самымъ дешевымъ сортамъ товара. При обостреніи конкуренціи прочность красокъ даетъ огроное преимущество. Пользоваться этимъ преимуществомъ тѣмъ удобнѣе, что именно линючестью красокъ грѣшатъ очень многія изъ нашихъ ситценабивныхъ фабрикъ.

Шерстяная промышленность развивается въ Россіи настолько быстро, что, не смотря на значительность русскаго овцеводства и на охранительныя пошлины, ввозъ шерсти почти сравнялся съ вывозомъ по количеству и превышаетъ по стоимости. Въ 1896 г. шерсти у насъ вывезено 1,01 м. пуд., а привезено 976 т. пуд. Производство *искусственной шерсти* и ея примѣненіе въ Россіи не имѣетъ еще крупнаго значенія. Искусственную шерсть приготовляютъ (изъ шерстяныхъ тряпокъ) и прядутъ (обыкновенно съ примѣсью бумаги или свѣжей шерсти) лишь на 13 фабрикахъ польскаго района.

Шерстомойное производство большею частью ведется въ видѣ вспомогательныхъ предпріятій, гл. обр. скупщиками шерсти. Оно процвѣтаетъ въ Харьковской, Московской, Курской губерніяхъ, въ Донской области, а также въ Ростовѣ, Сосновицахъ и Варшавѣ. Отдѣльныя шерстомойныя предпріятія нельзя назвать ни прибыльными, ни вѣрными. Въ нихъ опаснѣе всего чрезвычайная неравномѣрность количества чистой шерсти, получаемой изъ немытой. На пудъ чистой шерсти отпадаетъ грязи до 1,83 пуда.

Цѣны на шерсть въ Москвѣ были:

Средн. цѣны въ Москвѣ въ рубляхъ за пудъ.	1895	1896	1897
Шпанская, чист. мойки	28,77	29,87	29,78
» средн. мойки	26,21	26,87	27,06
» плох. мойки	24,79	25,04	25,50
» грязная	8,34	8,59	8,57
» перегонная	15,01	15,98	15,46
Русская бѣлая мыт. двустр.	9,19	9,38	9,29
» » одностр.	10,16	10,01	10,65
Верблюжья	6,00	5,13	5,88
Пухъ козій, бѣлый	23,64	22,96	21,14

Шерстопрядильное производство (фабричное) развилось въ Россіи лишь съ шестидесятыхъ годовъ. Въ 1860 г. у насъ было всего 12 шерстопрядиленъ съ произв. въ 812 т. р. Въ 1896 г. было уже 195 съ произв. на 40,4 милл. руб. и съ 600 т. веретенами. Изъ нихъ камвольныхъ фабрикъ, производящихъ высшіе сорта пряжи, 12 съ 300,000 веретенъ. Камгарны вырабатываются главнымъ образомъ низшихъ номеровъ, однако производятся и тонкіе до № 120 включительно. Не смотря на успѣшное развитіе шерстопрядильнаго дѣла въ Россіи, ввозъ пряжи не уменьшается, а быстро возрастаетъ; въ 1897 г. ввезено 481 т. п. Это объясняется все еще недостаточнымъ техническимъ совершенствомъ нашихъ шерстопрядиленъ и большимъ развитіемъ у насъ шерстоткацкаго, чѣмъ болѣе труднаго шерстопрядильнаго дѣла. Благодаря конкуренціи между англійскими и нѣмецкими шерстопрядильнями, цѣны на шерстяную пряжу понижаются, хотя медленно; съ 1880 г. нѣкоторые сорта понизились въ цѣнѣ на 30%.

Доходность отдѣльнаго шерстопрядильнаго дѣла, какъ весьма молодого въ Россіи, еще не вполнѣ установилась, но можетъ быть признана въ среднемъ выводѣ выше средней. На увеличеніе доходности больше всего вліяютъ техническіе успѣхи и возможность располагать хорошими и постоянными рабочими. Наиболѣе прибыльнымъ продуктомъ можно считать камвольную пряжу добротъ А, В, С, до № 74. Камгарны добротъ АА и ААА, высшихъ номеровъ, изъ выписной шерсти, при нынѣшнихъ условіяхъ производства наименѣе прибыльны.

Шерстопрядильные районы совпадаютъ съ шерстоткацкими, а именно польскій (Лодзь) и центральный (Москва). Доходность польскихъ шерстопрядиленъ нѣсколько выше московскихъ.

Шерстоткацкое производство по своему коммерческому значенію занимаетъ у насъ выдающееся положеніе, второе мѣсто послѣ хлопчатобумажныхъ. Привито оно въ Россіи искусственно, правительственными мѣропріятіями, но коммерческое проч-

ное его развитіе началось лишь съ освобожденія крестьянъ, когда вообще началось дѣйствительное и общее развитіе русской промышленности. Въ 1896 г. у нвсъ было 431 шерстоткацкая фабрика (для производства безворсныхъ издѣлій) съ произв. на 57,7 м. р. и 364 сукон. фабр. съ произв. на 60,9 м. р. Наибольшее число этихъ фабрикъ находится въ губ. Петроковской (Лодзь), Гродненской, Московской, Лифляндской и Подольской. Продуктивность шерстообрабатывающихъ фабрикъ сильно возрастаетъ; ихъ число, наоборотъ, измѣняется мало; мало увеличивается и число рабочихъ. Это зависитъ отъ значительныхъ успѣховъ техники вообще и лучшей коммерческой постановки фабрикъ новѣйшаго устройства.

Главнѣйшимъ продуктомъ шерстоткацкаго дѣла было прежде сукно изъ чистой шерсти. Теперь несравненно большую важность получили продукты дешевые, главнымъ образомъ безворсные, съ значительной примѣсью бумаги. Точно также изъ суконъ наилучшимъ и наиболѣе ровнымъ сбытомъ пользуются дешевыя мягкія.

Усовершенствованія въ области производства теплыхъ бумажныхъ тканей (бумазей) создало шерстяной промышленности весьма трудную конкуренцію. Надо однако отмѣтить, что новѣйшіе успѣхи въ производствѣ полушерстяныхъ тканей и все возрастающее потребленіе этихъ дешевыхъ тканей въ народѣ, начинающемъ переходить въ Россіи къ общеевропейскому платью, возстанавливаютъ равновѣсіе.

Серьезную конкуренцію шерстоткацкимъ фабрикамъ оказываетъ все еще весьма значительное въ Россіи кустарное производство издѣлій, каковы крестьянскія сукна, армячина и т. п. Однако и тутъ наблюдается постепенное вытѣсненіе кустарныхъ издѣлій фабричными.

Доходность шерстоткацкаго дѣла въ различныхъ предпріятіяхъ крайне различна. Въ среднемъ выводѣ она выше нормальной въ польскомъ районѣ и нормальна — въ московскомъ. На увеличеніе доходности больше всего вліяетъ техническаго приспособленія производства къ особенностямъ спеціальнаго сбыта. Фабрики, производящія модные сорта издѣлій, поставлены въ болѣе трудное положеніе, чѣмъ производящія постоянные продукты, но при искуссномъ веденіи даютъ весьма значительную прибыль. Зато производство постоянныхъ продуктовъ, главнымъ образомъ дешевыхъ, располагаетъ болѣе широкимъ и ровнымъ сбытомъ. Наименѣе прибыльно производство дорогихъ модныхъ тканей и высшихъ сортовъ суконъ. Въ шерстообрабатывающей промышленности, крупныя предпріятія доходнѣе среднихъ и малыхъ.

Самыя крупныя шерстообрабатывающія предпріятія въ Россіи слѣдующія: Т-во Тортонъ въ СПБ., произв. суконъ и пр. на 5,8 м. р.; Диттель въ Бендинск. у., произв. пряжи на 4,4 м. р.; О-во Юл. Гейнель въ Лодзи, произв. камвольн. тканей на 3,2 м. р.; Шенѣ и К° въ Бендинскомъ у., шерстомойное и пряд. произв. на 3,6 м. р.; Бриггсъ и Поссельтъ, въ Варш. у., шерстом. и пряд. произв. на 3 м. р.; О-во М. Зильберштейнъ въ Лодзи, произв. камвольн. и полушерст. изд. на 2,6 м. р.; Л. Аллартъ и К° въ Лодзи, произв. пряжи на 2,5 м. р.; Михайловъ и сынъ въ Москвѣ, произв. тканей на 2,5 м. р.; Даниловская камв. мануфактура въ Моск. у., произв. пряжи и тканей на 1,9 м. р.; Нарвская сук. мануф. въ Ямб. у., произв. суконъ на 1,7 м. р. и проч.

Ковровое произв. процвѣтаетъ у насъ:

фабричное въ Московской губ., кустарное—на Кавказѣ и въ средней Азіи. Какъ фабричное, такъ и кустарное производство въ Россіи достигло весьма высокой степени совершенства. По условіямъ сбыта фабричное производство ковровъ еще не можетъ у насъ быть обширно, и московскія фабрики вырабатываютъ ковровъ лишь на 2,4 м. руб. По причинѣ ограниченности производства у насъ даже невыгодно изготовленіе основъ съ напечатанными рисунками и сложныхъ картоновъ для жакардовыхъ издѣлій; то и другое выписывается нашими фабриками изъ заграницы, что выгоднѣе. Выгоднѣе всего производство простыхъ сшивныхъ ковровъ и дорожекъ, а также ковровыхъ тканей для быстро увеличивающихся потребностей вагоностроительства, пароходовъ и экипажнаго производства. Общая доходность московскихъ ковровыхъ фабрикъ значительно выше средней и даже можетъ быть названа весьма высокой.

Кустарное производство ковровъ, въ особенности среднеазіатскихъ, славится чрезвычайной добротностью, оригинальностью и прочностью своихъ издѣлій. Тѣмъ не менѣе оно падаетъ, ибо возможно только при крайней скудости заработковъ и плохомъ сбытѣ шерсти. Весьма выгодно, наоборотъ, полу-кустарное производство такъ называемыхъ „тюменскихъ“ ковровъ, гл. обр. на попоны. Это производство еще ждетъ правильной фабричной эксплоатаціи въ крупныхъ размѣрахъ.

Войлочное произв. имѣетъ обширное распространеніе въ Россіи, преимущественно въ видѣ кустарнаго и полукустарнаго промысла. Особенно значительно производство войлочной обуви и простѣйшихъ укупорочныхъ войлоковъ. Сколько-нибудь точный учетъ этого производства невозможенъ. Можно только отмѣтить, что наибольшее процвѣтаніе оно имѣетъ: по производству валенокъ (пимовъ): въ губ. Костромской, Казанской, Тверской и Ярославской; по производству войлоковъ: въ Семипалатинск. обл., въ Средней Азіи и въ губ. Ярославской, Нижегородской, Тифлисской и Бакинской. Зарегистрированныхъ фабрикъ войлочнаго производства было въ 1896 г. 113 съ произв. на 1,6 м. р. Доходность этого дѣла для кустарей и для малыхъ мастерскихъ не можетъ быть значительна, но возмѣщается выгоднымъ использованіемъ зимнихъ досуговъ земледѣльческаго и кочевого населенія. Доходность войлочныхъ фабрикъ ниже средней, гл. обр. вслѣдствіе конкуренціи съ кустарями.

Льняная промышленность въ Россіи остановилась въ своемъ развитіи, отчасти даже сокращается въ своихъ основныхъ отрасляхъ вслѣдствіе крайне трудной конкуренціи съ хлопчатобумажной промышленностью. Потребленіе льняныхъ издѣлій въ Россіи, какъ и всюду, сокращается въ пользу потребленія хлопчатобумажныхъ издѣлій. Отсюда пониженіе цѣнъ на ленъ, за послѣднее полустолѣтіе въ среднемъ выводѣ на 23%. Тѣмъ не менѣе вывозъ льна въ волокнѣ у насъ возрастаетъ, гл. обр. вслѣдствіе быстраго сокращенія его производстве въ другихъ государствахъ. Въ 1896 г. изъ Россіи вывезено льна 12,6 м. пуд. на 56,7 м. руб.

Упадокъ льняной промышленности отражается главн. образомъ на кустарномъ и хозяйственномъ производствѣ пряжи, нитокъ и холстовъ. Фабричное производство наоборотъ, развивается, всецѣло на счетъ кустарнаго.

Льнопрядильное дѣло фабричнаго характера привилось у насъ съ 1830 г., когда изобрѣтатель механическаго льно-

пряденія де-Жирардъ учредилъ въ Варшавѣ фабрику подъ фирмою „Карлъ Шольцъ и К°" [1]). Позднѣе эта фабрика была перенесена въ имѣніе Гузово, гдѣ она разраслась въ существующую по настоящее время Жирардовскую мануфактуру. Къ 1880 году такихъ предпріятій было уже 25 съ произв. на 10 м. руб.; въ 1896 г. осталось всего 19, производительность коихъ поднялась, однако, до 13,2 м. р.

Льнопряденіе имѣетъ у насъ три района: сѣверный, гл. обр. губерніи Костромская и Петербургская; центральный, гл. обр. Владимірская губ., и польскій, губ. Варшавская и Петроковская.

Изготовляется у насъ преимущественно пряжа низшихъ №№. Высшіе номера ввозятся изъ заграницы, приблизительно 25 т. пуд. въ годъ.

Льнопряденіе въ большинствѣ случаевъ связано у насъ съ льноткацкой промышленностью. Въ видѣ отдѣльныхъ предпріятій льнопрядильни выгодны лишь пока соредоточиваютъ производство на выдѣлкѣ наиболѣе простыхъ номеровъ, 3—24 очесочной и 20—60 чисто-льняной пряжи, такъ какъ только для этихъ номеровъ вполнѣ удобны условія заготовленія волокна въ Россіи и условія сбыта.

Льноткацкое производство, благодаря все еще сохранившейся у нашихъ потребителей привычки къ полотну и быстрому сокращенію кустарнаго производства холстовъ и полотенъ, не только успѣшно выдерживаетъ конкуренцію съ хлопчатобумажной промышленностью, но даже не перестаетъ расширяться. Въ 1880 г. было 74 фабр. съ произв. на 10,6 м. р.; въ 1896 г. было 92 фабр. съ производ. на 26,5 м. р. Такое развитіе, однако, можетъ продолжаться лишь временно, и затѣмъ, съ окончательнымъ прекращеніемъ кустарнаго производства холстовъ и съ дальнѣйшими успѣхами бумаготкацкой промышленности, несомнѣнно остановится.

Льноткацкое дѣло развито у насъ въ тѣхъ же районахъ, какъ льнопрядильное. Наибольшее число фабрикъ въ губ. Владимірской, Костромской, Варшавской, Ярославской и С.-Петербургской. Потребителями являются почти исключительно внутренніе рынки. Какъ ввозъ (1,7 м. р.), такъ и вывозъ (0,6 м. р.) льняныхъ тканей незначительны и сокращаются.

Въ льноткацкомъ дѣлѣ, при нынѣшнихъ условіяхъ его существованія въ Россіи, первостепеннымъ условіемъ его успѣшности является необходимость довольствоваться наименьшими возможными продажными цѣнами продуктовъ. Поэтому успѣшны только самыя крупныя предпріятія этого рода при условіи обработки только русскаго волокна, которое грубо и негодится для производства тонкихъ полотенъ. Этими условіями объясняются съ одной стороны колоссальные размѣры нашихъ мануфактуръ этого рода, съ другой— ихъ слабые техническіе успѣхи.

Главныя полотняныя фабрики у насъ: А. О-во Жирардовской Мануф. Гилле и Дитрихъ въ Блонскомъ у., выд. издѣлій на 6 м. р., Новая Костромская Мануфактура, въ Костромѣ, произв. пряжи и полотенъ на 2,2 м. р.; Гавр.-Ямская Мануфактура Локалова, въ Яросл. у., съ произв. на 2 м. р.; Нарвская Мануфактура, близъ Нарвы, съ произв. на 1,8 м. р.; Меленковская льняная Мануфактура, въ Меленкахъ, съ произв. на 1,5 м. руб. и проч.

Льноткацкія педпріятія имѣютъ у насъ среднюю (нормальную) прибыль-

[1]) Ранѣе того была основана такая же фабрика Осовскимъ, Александровская мануфактура, не имѣвшая однако успѣха.

ность. На усиленіе ея вліяетъ гл. обр. возможность изготовленія наиболѣе дешевыхъ полотенъ изъ чистого льна и съ примѣсью бумаги, не тонкихъ, но прочныхъ и достаточно хорошаго вида. Эти простыя полотна въ потребленіи бываютъ выгоднѣе бумажныхъ тканей, ибо не многимъ дороже, но гораздо прочнѣе; поэтому они успѣшно конкурируютъ съ бумажными издѣліями. Изготовленіе тонкихъ полотенъ, влѣдствіе ихъ малаго сбыта, не особенно прибыльно.

Обработка пеньки находится приблизительно въ тѣхъ же условіяхъ, какъ и льняная промышленность. Конкурентами пеньковыхъ издѣлій являются: желѣзо, сталь и разныя новыя волокнистыя вещества въ канатномъ дѣлѣ, хлопчатобумажныя и джутовыя издѣлія въ области тканей и проч. Большой ущербъ пеньковымъ производствамъ причиняетъ также сокращеніе числа парусныхъ судовъ, новые пріемы укупорки товаровъ безъ примѣненія веревокъ, вытѣсненіе пеньковой пакли другими веществами изъ строительнаго дѣла и все расширяющееся примѣненіе хлопчатобумажныхъ шнурковъ и тесемъ вмѣсто пеньковыхъ бичевокъ въ розничной торговлѣ.

Пенькотрепальное дѣло имѣетъ у насъ преимущественно кустарно-ремесленный характеръ и потому не регистрируется.

Пенько-прядильное дѣло, помимо кустарнаго, ведется и фабричнымъ порядкомъ. Такихъ фабрикъ было въ 1896 г. 235 съ произв. всего на 4 м.р.

Канатныхъ и веревочныхъ заведеній фабричныхъ размѣровъ было 198 съ произв. на 9 м. р.

Пенькоткацкое дѣло велось главнымъ образомъ кустарнымъ порядкомъ; зарегистрировано также 12 фабрикъ съ производ. на 526 т. р.

Пенькотрепальное производство существуетъ гл. обр. въ мѣстахъ наибольшаго разведенія конопли, а именно въ губ. Черниговской, Орловской, Могилевской и др. Канатное и веревочное производство фабричныхъ размѣровъ процвѣтаетъ въ губ. С.-Петербургской, Ярославской и Херсонской; кустарное производство канатовъ и веревокъ развито преимущественно на средней и верхней Волгѣ, на Сѣв. Двинѣ и на среднемъ Днѣпрѣ. Пенькоткацкія фабрики существуютъ гл. обр. въ Московской и Лифляндской губ.; но ихъ производительность не имѣетъ никакого значенія въ сравненіи съ размѣрами кустарнаго производства мѣшечнаго веретья, которое процвѣтаетъ гл. обр. въ поволжскихъ селахъ.

Выгодность крупныхъ, коммерчески поставленныхъ предпріятій по производству пеньковыхъ издѣлій въ настоящее время неудовлетворительна. Пеньковое дѣло можетъ удовлетворять лишь требованія кустарей, которые ищутъ не прибыльныхъ предпріятій, а посильнаго и сподручнаго зимняго заработка. Въ видѣ исключеній можно отмѣтить крупные канатные заводы, ведущіе выгодное поставочное дѣло на морское вѣдомство. Безусловно выгодно также производство пеньковыхъ мебельныхъ тканей; но сбытъ этихъ тканей еще весьма малъ и допускаетъ лишь ограниченное ихъ производство, въ видѣ подспорнаго, на ткацкихъ фабрикахъ другого рода.

Обработка шелка (фабричная) производится на шелкокрутильняхъ и на шелкоткацкихъ фабрикахъ; то и другое производится также домашнимъ и кустарнымъ способами съ самыми примитивными, обыкновенно даже домодѣльными приспособленіями.

У насъ шелкокрутильное производство развито въ районахъ шелковод-

ства, главнымъ образомъ кустарное, для кустарнаго тканья, и въ московскомъ фабричномъ районѣ, для фабричнаго тканья. Въ Закавказьѣ, помимо кустарныхъ шелкокрутиленъ, существуетъ 39 шелкокрутильныхъ фабрикъ, на коихъ число веретенъ доходитъ до 8.000. На этихъ шелкокрутильныхъ фабрикахъ, устроенныхъ въ техническомъ отношеніи весьма удовлетворительно, обрабатывается около 4 тыс. пудовъ шелка на сумму до 0,5 милл. руб.; въ фабричномъ районѣ имѣется 19 шелкокрутиленъ, главнымъ образомъ вокругъ Москвы, обрабатывающихъ 30 тыс. пуд. шелка на $3^1/_2$ милл. руб. Устройство на нихъ тоже весьма удовлетворительное. Часть шелка, обрабатываемаго на московскихъ шелкокрутильняхъ, поступаетъ изъ заграницы въ видѣ коконовъ и шелка сырца. Независимо отъ того болѣе 10 тыс. пуд. крученаго шелка выписывается нашими шелкоткацкими фабриками изъ заграницы, изъ чего видно, что русскія шелкокрутильни не вырабатываютъ всего количества потребнаго нашимъ фабрикамъ крученаго шелка.

Шелкокрутильное дѣло принадлежитъ къ наиболѣе прибыльнымъ, но всецѣло зависитъ отъ техническаго совершенства его постановки. Доходность самостоятельныхъ шелкокрутиленъ у насъ крайне различна. Наблюдается большая прибыльность малыхъ предпріятій передъ большими, что объясняется важностью въ этомъ дѣлѣ самаго бдительнаго надзора за производствомъ во всѣхъ его мелочахъ.

Шелкоткацкія фабрики сосредоточены у насъ преимущественно въ Московской и Владимірской губ. Такихъ фабрикъ въ 1880 г. было 238 съ производствомъ на 12,6 м. р.; въ 1896 г. было 293 съ производствомъ на 25,1 м. руб. Такимъ блестящимъ развитіемъ шелкоткацкое дѣло обязано у насъ отчасти высокимъ охранительнымъ пошлинамъ, отчасти превосходнымъ условіямъ сбыта. Насколько это дѣло можетъ еще развиться, видно изъ того, что, не смотря на чисто запретительныя по своей высотѣ пошлины, ввозъ шелковыхъ тканей у насъ не прекращается и составлялъ въ 1896 г. 3,7 м. руб. Нашъ вывозъ шелковыхъ издѣлій ничтоженъ. Потребленіе шелковыхъ тканей имѣетъ у насъ особенный характеръ вслѣдствіе склонности нашихъ небогатыхъ классовъ къ шелковымъ украшеніямъ въ видѣ лентъ, головныхъ платковъ, отдѣлокъ и проч. Кромѣ того въ составъ нашего населенія входитъ значительное число евреевъ и мусульманскихъ народовъ, имѣющихъ особенное пристрастіе къ шелку. Наконецъ, немаловажное потребленіе шелка вызывается въ Россіи потребностями церкви въ видѣ парчи. Изъ этого видно, какое огромное развитіе потребленія шелка можетъ у насъ получиться съ удешевленіемъ производства шелковыхъ тканей. Сильную конкуренцію нашимъ шелкоткацкимъ фабрикамъ оказываютъ въ настоящее время чрезвычайно развитыя на Кавказѣ и въ Средней Азіи кустарныя производства шелковыхъ издѣлій. Нечего и пояснять, однако, что въ такой конкуренціи фабрики всегда могутъ взять перевѣсъ, ибо фабричныя ткани могутъ быть несравненно красивѣе кустарныхъ. Необходимо только, чтобы рисунки тканей для потребленія на Кавказѣ и въ Азіи соотвѣтствовали вкусу и привычкамъ населенія, а также, чтобы цѣны были немногимъ выше кустарныхъ.

Въ техническомъ отношеніи наши шелкоткацкія фабрики поставлены весьма удовлетворительно. Особенно хорошо выдѣлывается парча, получившая міровую извѣстность. Безупречно

также качество среднихъ сортовъ шелковыхъ тканей. Можно только отмѣтить чрезмѣрную дороговизну низшихъ сортовъ, успѣшный сбытъ которыхъ требуетъ значительнаго пониженія цѣнъ.

Прибыльность шелкоткацкаго дѣла у насъ весьма высока. Замѣтна также тенденція нашихъ фабрикъ къ пониженію цѣнъ продуктовъ съ соотвѣтственнымъ расширеніемъ производствъ. Это самый правильный путь къ дальнѣйшему развитію шелкоткацкой промышленности во всѣхъ отношеніяхъ, ибо съ пониженіемъ цѣнъ сбытъ облегчается (по отмѣченнымъ выше причинамъ) до такой степени, что конкуренція теряетъ всякое значеніе [1]).

Джутовая промышленность начинаетъ получать у насъ значеніе. Джутъ въ предѣлахъ Россіи нигдѣ не производится и ввозится къ намъ въ видѣ сырца, главнымъ образомъ англичанами, изъ Остъ-Индіи. Въ 1897 г. было ввезено 1,2 м. пуд. на 4 м. руб. Для обработки джута на производство дешевыхъ тканей, идущихъ преимущественно на мѣшки и укупорочный матерьялъ, въ польскомъ и петербургскомъ районахъ существуетъ 6 фабрикъ съ произв. въ 3,7 м. руб. Независимо отъ того на нашихъ фабрикахъ мебельныхъ матерій (въ московскомъ районѣ) быстро увеличивается производство джутовыхъ матерій, дорожекъ и проч. Доходность всѣхъ этихъ предпріятій по обработкѣ джута, вслѣдствіе превосходнаго сбыта продуктовъ, весьма значительна.

Глава восьмая.

Горнопромышленныя предпріятія и обработка ихъ продуктовъ.

Благородные металлы, золото, серебро и платина добываются въ Россіи на Уралѣ и въ Сибири; серебро кромѣ того въ Степномъ краѣ, на Кавказѣ, въ Средней Азіи и на Дону; немного золота добывается въ сѣверной Финляндіи. Въ среднемъ выводѣ въ заканчиваемомъ десятилѣтіи благородныхъ металловъ добывалось у насъ на сумму болѣе 50 м. руб. въ годъ.

Золотопромышленность въ отдѣльности составляетъ у насъ важную отрасль въ народномъ хозяйствѣ. Она развита у насъ на Уралѣ и въ Сибири; въ сѣверной Финляндіи добывается всего фунтовъ 10 въ годъ.

Въ 1896 г. добыто золото: на Уралѣ 584 пуда, въ Западн. Сибири 170 п. и Восточной Сибири 1515 пуд. По количеству добываемаго золота розсыпи имѣютъ у насъ несравненно большее значеніе, чѣмъ жильныя мѣсторожденія. Жильное золото составляетъ не болѣе 7% всего добываемаго шлихового золота. Средняя золотоносность розсыпей въ Россіи 54,8 долей на 100 пуд. песковъ; средняя золотоносность жильныхъ мѣсторожденій 2 зол. 77 дол. въ 100 пудахъ рудъ. Самыя золотосодержательныя розсыпи на Олекмѣ; тамъ среднее содержаніе 2 зол.

[1]) Самыя крупныя изъ нашихъ шелкообрабатывающихъ предпріятій слѣдующія: Жиро въ Москвѣ, производство тканей и крученаго шелка на 1,7 м. р.; Т-во шелков. мануф. въ Москвѣ, произв. шелк. тканей и круч. шелка на 1 м. р.; О-во пряденія коконнаго отброса въ Москвѣ, произв. пряжи и оческовъ на 1 м. р.; Симоно и К° въ Москвѣ, произв. шелков. издѣлій на 0,6 м. р.; А. и В. Сапожниковыхъ въ Московск. у., произв. шелковыхъ матерій на 0,4 м. р. и проч.

33 д. золота на 100 пуд. песку. Не покидаются, однако, даже такія бѣдныя розсыпи, каковы, напр., въ киргизской степи, гдѣ среднее содержаніе не болѣе 14 дол. Большая часть розсыпей въ Россіи имѣютъ золотоносный слой неглубоко, такъ что могутъ разрабатываться „открытыми“ работами; только олекминскіе пріиски составляютъ исключеніе: тамъ золотоносный слой настолько глубокъ, что добыча золота ведется подземными работами. Жильное золото всегда добывается подземными работами.

Общее количество добываемаго въ предѣлахъ Россіи золота непрерывно, хотя съ значительными колебаніями возрастаетъ. Такой ростъ, однако, объясняется лишь постояннымъ возрастаніемъ числа разрабатываемыхъ пріисковъ, гл. обр. на Амурѣ и въ восточной Сибири вообще. Въ каждомъ отдѣльномъ золотопромышленномъ предпріятіи, наоборотъ, количество добываемаго золота въ среднемъ выводѣ падаетъ; зависитъ это отъ меньшаго простора въ выборѣ пріисковъ, отъ меньшей требовательности предпринимателей, отъ удешевленія обстановки работъ вслѣдствіе лучшихъ путей сообщенія и отъ удешевленія капиталовъ вообще.

На уменьшеніе добычи золота въ отдѣльные періоды вліяютъ слѣдующія случайности: маловодіе пріисковыхъ рѣкъ; наводненія; позднее оттаиваніе земли; неурожаи, поднимающіе обстановочные расходы; слишкомъ обильные урожаи, отвлекающіе пріисковыхъ рабочихъ къ сельскимъ занятіямъ; крупныя работы, тоже отвлекающія рабочихъ отъ пріисковаго дѣла; политическія случайности, напримѣръ нынѣшнее столкновеніе съ китайцами, и многое другое. Благопріятными случайностями можно назвать: раннее лѣто; многоводіе рѣкъ безъ наводненій и прорыва плотинъ; средній урожай; приливъ переселенцевъ въ золотопромышленные районы; прекращеніе какихъ либо крупныхъ работъ и проч.

Огромное значеніе для пріисковаго дѣла имѣютъ измѣненія въ законодательствѣ, коимъ оно въ Россіи до послѣдняго времени сильно стѣснялось. На доходность пріисковъ вліяетъ также состояніе вексельнаго курса, иначе говоря цѣны золота на міровомъ рынкѣ.

Рудная золотопромышленность требуетъ большихъ капиталовъ и особенно умѣлой технической постановки. Иначе она рѣдко бываетъ прибыльна. Эксплоатація розсыпей, наоборотъ, позволяетъ обходиться съ ничтожными основными капиталами, такъ какъ оборотныя затраты всегда можно вести черезъ поставщиковъ, съ которыми расчеты сводятся по окончаніи кампаніи. Надо, однако, имѣть въ виду, что неравномѣрность доходности пріисковъ создаетъ лишній рискъ при кредитованіи золотопромышленниковъ, вслѣдствіе чего обстановочный кредитъ всегда дорогъ и легко поглощаетъ всю доходность пріисковъ, если содержаніе золота невелико.

Добываніе золота изъ колчедановъ требуетъ особыхъ заводовъ и совершенно особой, нелегкой техники. Такіе заводы стали возникать у насъ въ Оренбургской губ., близъ Екатеринбурга и въ Донской области; ихъ доходность все еще ничтожна или отрицательна, вслѣдствіе новизны дѣла. Такіе же заводы въ Америкѣ, въ Австраліи и въ Южной Африкѣ даютъ колоссальную прибыль.

Добытое частными лицами золото сдается въ золотосплавочныя лабораторіи, которыя существуютъ: въ Екатеринбургѣ для Урала, въ Томскѣ для

Западной Сибири, въ Иркутскѣ для Восточной Сибири, въ Барнаулѣ для алтайскихъ кабинетскихъ пріисковъ. Золото поступаетъ въ слиткахъ на С.-Петербургскій монетный дворъ. Расчетъ съ золотопромышленниками и ихъ обложеніе податью производится по количеству сданнаго ими чистаго золота и чистаго серебра.

Выгодность отдѣльныхъ золотопромышленныхъ предпріятій крайне различна. Наиболѣе прибыльны компанейскія и единоличныя крупныя предпріятія этого рода на Олекмѣ и на Амурѣ; прибыль въ этихъ предпріятіяхъ бываетъ значительно выше средней, въ отдѣльныхъ даже очень велика. Акціонерныя золотопромышленныя общества, однако, не пользуются такою высокою прибылью, вслѣдствіе меньшей интенсивности веденія дѣлъ и крупныхъ организаціонныхъ расходовъ. Рискъ въ золотопромышленномъ дѣлѣ великъ и не покрывается соотвѣтственной прибыльностью. Кредитъ дорогъ и стѣснителенъ. Счастливыхъ находокъ, въ надеждѣ на которыя ведется столько малоприбыльныхъ пріисковъ чрезвычайно мало, такъ какъ неизслѣдованныхъ золотоносныхъ мѣстностей въ районахъ, доступныхъ нормальной эксплоатаціи, почти не осталось.

Наибольшіе шансы въ будущемъ имѣютъ: рудная золотопромышленность на Уралѣ и разработка розсыпей на дальнемъ востокѣ. Въ обоихъ случаяхъ потребуются для полной успѣшности: очень крупные капиталы, хорошія организаціи и наилучшая возможная техника.

Серебро добывается въ округахъ: Алтайскомъ, Нерчинскомъ, Кавказскомъ, Киргизскомъ и Финляндскомъ Въ 1896 г. добыча серебро-свинцовыхъ рудъ производилась на 57 рудникахъ. Изъ полученныхъ рудъ выплавлено 454 пуд. бликового серебра. Если прибавить къ этому серебро, содержавшееся въ добытомъ золотѣ, всего было получено серебра 597 пуд. Это крайне ничтожная добыча по сравненіи съ общей добычей серебра въ мірѣ; въ 1896 г. его міровая добыча составляла 313 тыс. пуд.

Наибольшее количество серебра получено на Алтаѣ. На кабинетскихъ заводахъ выплавлено 335 пуд.

Добываніе серебра въ Россіи принадлежитъ къ малоприбыльнымъ, а зачастую къ убыточнымъ предпріятіямъ. Улучшенія этого дѣла въ будущемъ не предвидится по бѣдности нашихъ серебро-свинцовыхъ мѣсторожденій и дороговизнѣ эксплоатаціи сереброплавильныхъ заводовъ въ отдаленной мѣстности.

Платина, впервые найдена въ предѣлахъ Россіи на Верхъ-исетскихъ заводахъ въ 1819 г. Въ настоящее время въ Россіи добывается слишкомъ 300 п. въ годъ (301 п. въ 1896 г.), тогда какъ во всѣхъ прочихъ странахъ ея добывается не болѣе 10—12 пуд. въ общей сложности. Большая часть добываемой платины получается на Нижнетагильскихъ пріискахъ Демидовыхъ, на Крестовоздвиженскихъ гр. Шувалова и на Гороблагодатскихъ казенныхъ пріискахъ, находящихся въ арендномъ пользованіи у различныхъ лицъ.

Цѣна сырой платины сильно колеблется, но въ общемъ итогѣ непрерывно повышается, вслѣдствіе все возрастающаго на нее спроса, гл. обр. въ электротехническихъ примѣненіяхъ, Въ 1896 г. она колебалась около 7300 р. за пудъ. Очищенная платина въ томъ же году стоила 17 тыс. руб. пудъ. Почти вся добываемая въ Россіи платина перерабатывается за границей, гл. обр. въ Лондонѣ. Изъ русскихъ хими-

ческихъ заводовъ занимающихся этимъ выгоднымъ дѣломъ можно пока отмѣтить только „Тентелевскій“ и „Кольбе и Линдфорса“.

Добываніе платины (на пріискахъ) значительно менѣе выгодно, чѣмъ золота, вслѣдствіе меньшей ея цѣнности и крайней неустойчивости цѣнъ.

Обработка благородныхъ металловъ, помимо монетнаго дѣла, производится у насъ на 166 фабр. съ производ. въ 7, 4 м. руб. Эти фабрики сосредоточены гл. обр. въ столицахъ и въ Варшавѣ. Предметами производства этихъ фабрикъ являются издѣлія изъ золота и серебра, преимущественно штампованныя. Кромѣ того на 13 фабрикахъ производится канитель на $2^1/_2$ м. р. Особую отрасль обработки благородныхъ металловъ составляетъ золотобойное производство, т. е. очень распространенная въ Россіи выдѣлка листового сусальнаго золота и серебра. Во всѣхъ этихъ отрасляхъ преобладаютъ мелкія и среднія предпріятія болѣе ремесленнаго, чѣмъ фабричнаго характера. Доходность ихъ крайне различна, но вообще говоря удовлетворительна. Успѣшность, какъ во всѣхъ предпріятіяхъ подобнаго типа, больше всего зависитъ отъ техники производствъ и постоянства сбыта, достигаемаго глав. обр. поставочными операціями и постоянной кліентурой.

Издѣлій изъ платины въ Россіи почти не производится. Привозъ платиновыхъ издѣлій составлялъ въ 1897 г. всего 27 т. руб. Привозъ золотыхъ и серебряныхъ издѣлій достигалъ 1,5 мил. руб.

Свинецъ получается у насъ какъ побочный продуктъ при добываніи серебра. Добыча свинца ничтожна и колеблется около 42 т. п. въ годъ. Ввозится свинца и свинцовыхъ издѣлій почти на 2 милл.

Издѣлія изъ свинца (гл. обр.: трубы, дробь, пули, типографскій шрифтъ и проч.) составляютъ предметъ фабричнаго производства на 31 фабр. съ произв. въ 1 м. руб. Кромѣ того немаловажно потребленіе свинца казенными патронными заводами, арсеналами и мастерскими морского вѣдомства.

Цинкъ добывается у насъ только въ Петроковской губ. и въ очень маломъ количествѣ въ областяхъ Донской и Терской. Общее количество добытаго цинка составляло въ 1896 г. 182 т. п. Это количество удовлетворяло только часть потребности Россіи въ цинкѣ, ввозъ котораго достигалъ поэтому около 459 т. пуд. Выплавка производится на двухъ заводахъ въ Петроковской губ. Тамъ же на одномъ заводѣ часть цинка перерабатывается въ листы и на одной фабрикѣ выдѣлываются цинковыя бѣлила. Выгодность этихъ предпріятій, въ виду полнаго отсутствія конкуренціи, можетъ быть очень значительна. Главными потребителями цинка являются: ламповыя фабрики, водопроводныя заведенія, производство оцинкованнаго желѣза, электро-техника и проч.

Олово добывается въ Россіи только въ Финляндіи въ ничтожномъ количествѣ (въ 1895 г. 1267 пуд.) Поэтому ввозъ олова у насъ значителенъ; въ 1896 г. было ввезено 274 тыс. пуд. на 2, 1 м. р. Переработка олова на издѣлія производится гл. обр. въ ремесленныхъ заведеніяхъ. Фабрики оловянныхъ издѣлій (ихъ у насъ 3) незначительны.

Ртуть добывается у насъ въ Бахмутскомъ уѣздѣ, гдѣ ея въ 1896 году добыто 30 т. пуд. Кромѣ того добывается киноварь въ Дагестанской области въ количествѣ не болѣе 5 т. п. Потребленіе ртути внутри Россіи весьма ограничено; главными потребителями

являются золотопромышленныя предпріятія и зеркальные заводы. Большая часть русской ртути вывозится за границу. Цѣна ртути систематически падаетъ, повидимому, вслѣдствіе ея перепроизводства въ міровомъ хозяйствѣ. Съ 1890 по 1897 г. цѣна ртути въ Петербургѣ понизилась съ 45 руб. до 36 руб.

Мѣдь. Россія безусловно богата мѣдью, которой много въ горахъ Сибири, Урала и Кавказа. По различнымъ причинамъ, однако, добыча мѣди поднимается у насъ весьма медленно и наиболѣе богатыя ея мѣсторожденія въ Сибири остаются нетронутыми, главнымъ образомъ вслѣдствіе отсутствія, тамъ хорошихъ путей сообщенія, недостатка рабочихъ рукъ и отсутствія соотвѣтственныхъ предпринимателей съ достаточными капиталами. Характерны свѣдѣнія объ отдѣльныхъ районахъ добычи мѣди.

Наибольшее ея количество добывается на Кавказѣ; въ 1895 г. тамъ добыто 166,7 т. пуд. Руды средней содержательности, 7—15%. Пути къ рудникамъ хорошіе.

Второе мѣсто по количеству добываемой мѣди принадлежитъ Уралу; въ 1895 г. тамъ ея получено 151,6 т. п. Содержаніе рудъ всего 3—7%, пути къ рудникамъ удовлетворительны.

На Алтаѣ мѣдныя руды весьма богаты содержаніемъ мѣди (болѣе 20%), но пути подъѣзда плохи, вслѣдствіе чего добывается лишь 15 т. пуд., тогда какъ Алтай могъ бы доставлять мѣди въ десятки разъ больше.

Въ киргизской степи количество и богатство мѣдныхъ рудъ (содерж. 25—33%) не оставляютъ желать ничего лучшаго; но пути плохи, прочія условія эксплоатаціи затруднительны, и выработка ничтожна (1,4 т. п.).

Въ восточной Сибири добычи мѣди, въ сущности вовсе не производится, хотя по богатству и надежности мѣсторожденій многія мѣстности въ ней могли бы занимать первое мѣсто въ имперіи.

Въ то же время въ Финляндіи, гдѣ мѣдной руды весьма мало, добыча ея достигаетъ 22 т. пуд., т. е. разработка ведется до предѣловъ возможности.

Дѣло въ томъ, что цѣна мѣди понижается, а стоимость ея добычи и выплавки, въ особенности въ дальнихъ мѣстностяхъ съ рѣдкимъ населеніемъ и плохими путями сообщенія, повышается, такъ что дѣло сдѣлалось труднымъ и малоприбыльнымъ. Соотвѣтственно вывозъ мѣди, доходившій въ 1834 г. до 317 т. пуд., постепенно падалъ и теперь почти прекратился, а ввозъ, начавшійся въ пятидесятыхъ годахъ поднялся въ 1896 г. до 960 т. пуд.

Добыча мѣди производится теперь въ 100 рудникахъ. Выплавка—на 25 заводахъ съ пр. на $3^1/_2$ м. р. Выплавлено въ 1896 г. 330,6 т. пуд. Возрастаніе этого производства замѣчается только на Кавказѣ. Прибыльность добычи и выплавки мѣди удовлетворительна только въ Финляндіи и на Кавказѣ; въ прочихъ районахъ она ниже нормальной.

Потребленіе мѣди весьма разнообразно и возрастаетъ. Мѣдь требуется для производствъ: бронзово - литейнаго, колокольнаго, ламповаго, мельхіороваго, мѣдно - литейнаго, латунно - прокатнаго, самоварнаго и разныхъ мѣдныхъ издѣлій. Всѣхъ предпріятій по этимъ производствамъ было въ 1896 г. 250 съ произв. въ 34,2 м. руб. Неудовлетворительную прибыльность даютъ только бронзово-литейныя и мельхіоровыя предпріятія, главнымъ образомъ вслѣдствіе недостаточности и неравномѣрности сбыта. Превосход-

ную прибыльность выказываютъ фабрики разныхъ мѣдныхъ издѣлій, самоварныя и латунно-прокатныя. Независимо отъ всѣхъ этихъ частныхъ предпріятій, значительную переработку мѣди производятъ казенные патронные заводы, арсеналы и различныя мастерскія артиллерійскаго и морского вѣдомства.

Ввозъ мѣдныхъ издѣлій достигалъ въ 1896 г. суммы въ 3,38 м. руб., причемъ непрерывно возрастаетъ. Особенно значителенъ ввозъ мѣдной проволоки.

Марганецъ составляетъ одно изъ спеціальныхъ богатствъ Россіи. Этотъ металлъ, встрѣчающійся въ другихъ странахъ довольно рѣдко, имѣется въ изобиліи на Кавказѣ (главн. образомъ въ Кутаисской губ.), въ Екатеринославской г., отчасти также въ нѣкоторыхъ частяхъ Урала въ губ. Пермской и Оренбургской. Марганецъ употребляется въ металлургической промышленности по способу Бессемера. Кромѣ того марганцевые окислы и нѣкоторыя соединенія съ солями даютъ превосходныя окислительныя средства, употребляемыя какъ дезинфекціонныя вещества, въ медицинѣ и при бѣленіи тканей.

Добыча марганцевой руды началась у насъ въ 1879 г. и начала развиваться такъ быстро, что уже въ 1893 г. было добыто свыше 16 м. пуд. Вся эта масса марганцевой руды предназначалась къ вывозу главнымъ образомъ въ Германію и въ Англію, такъ какъ наши сталелитейные заводы находили болѣе выгоднымъ выписывать для своихъ производствъ готовый ферраманганъ, котораго въ Россіи не производилось. Въ то же время открылись новыя богатыя мѣсторожденія марганца въ Испаніи, въ Чили, на о. Кубѣ и въ Японіи, и западные европейскіе рынки оказались переполненными марганцевой рудой. Съ этого времени марганцепромышленность у насъ переживаетъ кризисъ, такъ какъ цѣны марганцевой руды стали понижаться. Дѣлу не помогло даже нѣкоторое сокращеніе у насъ добычи марганцевой руды: въ 1894 г. ея добыто всего 14,8 м. п., въ 1895—9,9 м. п., въ 1896—12,7 м. п. Для упорядоченія дѣла возникло въ Кутаиссѣ особое учрежденіе, въ видѣ Совѣта съѣзда Маргинцепромышленниковъ. Надо надѣяться, что это учрежденіе посодѣйствуетъ возстановленію выгодности промысла, павшаго только вслѣдствіе хищническихъ пріемовъ первоначальной эксплоатаціи.

Важнѣе всего, чтобы обработка марганцевой руды производилась въ Россіи и чтобы русскія металлургическія предпріятія пользовались ферраманганомъ мѣстнаго производства. Судя по ввозу ферраманганa (въ 1897 г. онъ достигъ 1262 пуд.), чрезвычайно быстро увеличивающемуся, русскія металлургическія предпріятія могли бы потреблять до 15% всего добываемаго у насъ марганца, и это значительно облегчило бы его сбытъ. Возлѣ Маріуполя уже возникли съ этой цѣлью два предпріятія по обработкѣ марганцевой руды, но свѣдѣній о дѣятельности этихъ предпріятій еще не имѣется. Можно надѣяться, что дѣло въ недалекомъ будущемъ упорядочится, послѣ чего возстановится доходность нашей марганцевой промышленности. Въ настоящее время она утратила всякую прибыльность.

Количество русской марганцевой руды, въ среднемъ выводѣ помѣщаемое теперь въ иностранныхъ государствахъ и которое нетрудно отстоять, можно считать:

Въ Англіи	около	$3^1/_2$	м. п.
„ Соедин. штаты	„	$2^1/_2$	„ „
„ Среднеевроп. гос.	„	2	„ „
Итого		8	м. п.

Избытокъ добываемой руды, по его переработкѣ въ феррамангапъ и другіе продукты, долженъ помѣщаться въ самой Россіи, и соотвѣтственно должна нормироваться добыча.

Нефтяная промышленность. До изобрѣтенія керосина, добываніе нефти, издавна получавшейся на Печерѣ и въ Бакинскомъ ханствѣ, было ничтожно. Нефть употреблялась преимущественно какъ топливо въ безлѣсныхъ частяхъ Кавказа. При томъ она считалась государственнымъ имуществомъ, и немногіе эксплоатируемые нефтяные источники сдавались на откупъ съ различными невыгодными для предпринимателей стѣсненіями. Даже по изобрѣтеніи керосина, который, подъ названіемъ фотогена, сталъ обильно проникать въ Россію изъ Америки, нефтяная промышленность у насъ не оживлялась, настолько вредила дѣлу откупная система. Съ 1873 года, когда состоялась, наконецъ, отмѣна нефтяного откупа и таковой былъ замѣненъ необременительнымъ акцизомъ [1]), начала развиваться наша нефтяная промышленность на коммерческихъ основаніяхъ. Каково было ея дальнѣйшее развитіе, показываютъ слѣдующія цифры:

Въ 1871—1880 г.	добыв.	по	10,9 м. п.	въ ср. выв.
„ 1881—1890 г.	„	„	104,2	„ „ „ „ „
„ 1897 г.	добыт.	„	442,5	„ „ „ „ „
„ 1899 г.	„	„	525,1	„ „ „ „ „

Нефть добывается у насъ, въ обширныхъ размѣрахъ, только на Кавказѣ въ двухъ районахъ: Бакинскомъ и Грозненскомъ; на Апшеронскомъ полуостровѣ (Бакинскій районъ) добывается $^9/_{10}$ всей русской нефти. Надо, однако, отмѣтить, что нефть въ различныхъ количествахъ имѣется въ нѣкоторыхъ мѣстахъ приуральскаго края, въ Сибири, въ Средней Азіи и на тихоокеанскомъ побережьи; ея эксплоатація въ тѣхъ мѣстностяхъ еще не начиналась.

Въ Бакинскомъ районѣ нефть добывалась въ 1897 г. изъ 917 скважинъ; новыхъ скважинъ бурилось 844. Средняя глубина скважинъ была 127,9 саж. Цѣна нефти за пудъ на мѣстѣ была 7,7 коп. Главнѣйшія предпріятія по нефтедобыванію были: Тагіевъ — 32,3 м. п.; Касп. Черноморское О-во—32,3; Манташевъ и К°—31,1; Зубаловъ и К°—30,1; Т-во Нобель — 28,4; Каспійское Т-во — 22,6; Бакинское О-во — 20,9; Бр. Мирзоевы и К°—17,6; Арафеловъ и К° — 16,7; Бр. Цовьяновы и К° — 14,4; Бенкендорфъ и К°—11; Шибаевъ и К°—8,3; Рыльскій—7,5; Цатуровъ—7,1; Тумаевъ и К°—5,9; Т-во Асхылъ—5,8; Адамовъ — 5,4; Русское Нефт. О-во—5,3 и проч.

Обыкновенный запасъ нефти на бакинскихъ промыслахъ—около 80 милл. пуд. Нефтепроводовъ, по коимъ нефть перекачивается изъ мѣстъ ея добычи къ заводамъ, было всего 232 версты магистральныхъ; мѣстныхъ всегда бываетъ гораздо больше, но общее ихъ протяженіе постоянно измѣняется.

На бакинскихъ нефтяныхъ заводахъ вырабатываются освѣтительныя и смазочныя масла; какъ побочный продуктъ получаются нефтяные остатки, т. е. мазутъ, и различные особые дериваты этого же типа. Важнѣе всего производство освѣтительныхъ маселъ, а изъ нихъ—керосина. Всѣхъ кероси-

[1]) Вначалѣ акцизъ взимался по 25 к. съ ведра емкости перегонныхъ кубовъ. Съ 1877 по 1888 г., для облегченія развитія нефтяной промышленности, акцизъ вовсе не взимался.

новыхъ заводовъ было въ 1896 г. 102, изъ коихъ, однако, въ дѣйствіи было только 66. На этихъ заводахъ переработано 295,1 м. пуд. нефти, давшихъ 91,1 м. п. чистаго керосина. Главнѣйшія предпріятія, перерабатывавшія нефть въ керосинъ, были: Т-во. Нобель — 19,5 м. пуд.; Шибаевъ и К° — 6,1; Каспійское Черноморск. О-во — 4,2; Манташевъ и К° — 3,9; Русское Нефт. О-во — 2,8; Асадулаевы — 2,3; Арафеловъ и К° — 2,3 и проч. Смазочныя масла производились: Т-вомъ бр. Нобель — 2,8 м. п.; Шибаевымъ и К°—1,9 м. п.; Касп. Черн. О-вомъ—600 т. п.; Русск. Нефт. О-вомъ—473 т. п.; Бенгстономъ—301 т. п. и проч.; всего смазочныхъ маселъ было произведено въ 1896 г. 9 м. п. Нефтяныхъ остатковъ было продано 221,7 м. пуд.

	Цѣны на керосинъ (легкій).	
	Въ Баку безъ акциза.	Въ Царицынѣ съ акцизомъ.
	Копѣйки.	
Въ 1893 году . .	6,7	81,5
» 1894 » . .	5,6	75,5
» 1895 » . .	13,7	85,0
» 1896 » . .	13,3	88,3
» 1897 » . .	12,0	85,0
» 1898 » . .	16,0	83,0
» 1899 » [1]) .	22,0	—

Кромѣ бакинскихъ заводовъ, дѣйствовало въ Россіи еще 29 заводовъ, всего 95. Общее количество выработаннаго легкаго керосина было 86,9 м. п.; тяжелаго — 3,2 м. п. Изъ этого количества за границу выпущено 47 м. п.; остальной керосинъ поступилъ на внутренніе рынки. На внутренніе же рынки поступили нефтяные остатки цѣликомъ и 23,7 м. п. сырой нефти.

Цѣны на керосинъ важнѣе всего бакинскія и царицынскія. Бакинскія цѣны имѣютъ общее значеніе, какъ для внутренняго потребленія, такъ и для вывоза; царицынскія служатъ основаніемъ исчисленія цѣнъ на керосинъ во всѣхъ прочихъ мѣстахъ внутренняго потребленія.

Вывозъ керосина и смазочныхъ маселъ чрезвычайно великъ и непрерывно возрастаетъ процентовъ на 10 до 15 въ годъ. Въ 1896 г. было вывезено нефт. продуктовъ 64½ м. п. на 29 м. руб. Внутреннее потребленіе возрастаетъ, однако съ крупными колебаніями. Во внутреннемъ потребленіи нефтяныхъ продуктовъ важнѣе всего ихъ дешевизна и устойчивость въ цѣнѣ, такъ какъ главнѣйшими потребителями керосина являются небогатые классы, а нефтяныхъ остатковъ — пароходы, желѣзныя дороги и фабрики; въ обоихъ случаяхъ дешевизна продуктовъ имѣетъ рѣшающее значеніе. Надо еще отмѣтить, что въ наши народныя массы потребленіе керосина еще только начало проникать; только дешевизной керосиннаго освѣщенія можно окончательно и полностью овладѣть народнымъ рынкомъ, а таковой всегда и во всѣхъ производствахъ надо считать самымъ прочнымъ и самымъ обширнымъ. Колебанія цѣнъ на керосинъ существенно вредятъ его распространенію въ народѣ. Эти колебанія отнюдь не оправдываются обычными коммерческими конъюнктурами и носятъ чисто спекулятивный характеръ. Распространенію керосина

[1]) Въ 1899 г. (послѣ навигаціи) цѣны доходили въ Баку до 50 к. налива въ вагоны и до 30 коп. въ судахъ. Въ Царицынѣ въ концѣ 1899 г. цѣна доходила до 1 р. 5 к.

въ народѣ мѣшаетъ также высокое акцизное обложеніе, которое не оправдывается научно, такъ какъ хорошее и дешевое освѣщеніе играетъ важную роль въ облегченіи зимнихъ кустарныхъ промысловъ.

Въ теченіе послѣдняго десятилѣтія, по количеству производимыхъ нефтяныхъ продуктовъ, Россія сравнялась съ С. А. Соединенными Штатами (въ 1895 г.) и затѣмъ ихъ сильно обогнала. По обилію нефти русскія мѣсторожденія несравненно богаче и надежнѣе Американскихъ. По освѣтительнымъ достоинствамъ русская нефть значительно лучше (не даетъ копоти).

Доходность нефтяной промышленности въ Россіи чрезвычайно высока. Наибольшую доходность даетъ заводская переработка нефти (болѣе 50%); наименьшую — добываніе нефти для чужихъ заводовъ. Изъ отдѣльныхъ нефтепромышленныхъ предпріятій наибольшую чистую прибыль получаютъ самыя крупныя, имѣющія собственную нефть, большіе заводы для переработки добытой нефти, а также скупаемой, и обширныя перевозочныя средства для доставленія своего керосина на всѣ главнѣйшіе рынки непосредственно.

Асфальтовый камень добывается у насъ гл. обр. въ Симбирской губ., гдѣ имѣются два завода для выработки асфальтовой мастики, затѣмъ на Кавказѣ, гдѣ онъ подъ названіемъ кира употребляется безъ фабричной обработки, и, наконецъ, въ Ферганской области. Съ тѣхъ поръ, какъ стали приготовлять гудронъ изъ нефтяныхъ остатковъ, производство асфальтовой мастики значительно упростилось и удешевилось. Потребленіе асфальта на покрытіе мостовыхъ, тротуаровъ, половъ и проч. у насъ еще только прививается, но несомнѣнно разрастется; тогда предпріятія по производству асфальтовой мастики сдѣлаются весьма выгодными и значительными. Теперь они даютъ хорошую доходность, но мелки и не могутъ развиваться. Потребленіе асфальта у насъ не превышаетъ теперь 3 м. п. въ общей сложности. Цѣна асфальтовой мастики на мѣстѣ колеблется около 30 коп. за пудъ.

Сѣры добывается въ Россіи очень мало (гл. обр. на Кавказѣ, въ Казанской и въ Кѣлецкой губ.) и добыча еще изъ года въ годъ сокращается, не смотря на богатѣйшія мѣсторожденія сѣры, которыхъ чрезвычайно много на Кавказѣ и въ Средней Азіи. Почти вся потребная въ Россіи сѣра, до 1,2 м. п. въ годъ, ввозится изъ за границы, гл. обр. изъ Италіи. Объясняется такое положеніе дѣла убыточностью разработки и выплавки нашихъ сѣрныхъ рудъ при нынѣшнихъ крайне низкихъ и все понижающихся цѣнахъ на сѣру; въ періодъ 1892—1897 гг. привозная комовая сѣра стоила въ Петербургѣ не болѣе 72 коп. за пудъ въ средн. выводѣ.

Азбестъ, т. е. горный ленъ, являясь единственнымъ минеральнымъ волокнистымъ веществомъ, получилъ въ новѣйшее время довольно обширное примѣненіе въ машиностроеніи. Этотъ минералъ находится кое гдѣ въ среднемъ Уралѣ. Добывается онъ лишь мелкими старателями, или попутно, при добычѣ другихъ рудъ. Общее количество добываемаго у насъ азбеста колеблется около 70 т. п. въ годъ. Обработка азбеста производится однимъ спеціальнымъ предпріятіемъ и во многихъ машиностроительныхъ. Азбеста и азбестовыхъ издѣлій ввозится на 268 т. руб. въ годъ (1897).

Желѣзная промышленность. Общая добыча желѣзныхъ рудъ въ Россійской

имперіи составляла въ 1895 г. 183,1 м. пуд. Важнѣйшими желѣзодобывательными районами были: Уралъ (74,2 м. пуд.), Новороссія (59,1 м. п.), Московскій районъ (16,5 м. п.) и Польскій (21,8 м. п.); остальная руда добыта въ Сибири, въ Сѣверномъ краѣ и въ Финляндіи. Наилучшими мѣсторожденіями желѣза являются у насъ Уральскія. Количество залегающихъ рудъ колоссально; содержательность рудъ: на Н. Тагилѣ (г. Высокая) 63—69%, г. Магнитная—66%, Благодать—52—58%, у Златоуста—60% и т. д.; преобладаютъ бурые и магнитные желѣзняки съ очень чистымъ металломъ. На югѣ Россіи (желѣзн. блескъ, магнитный и красный желѣзняки) такой же содержательности (60—70%). Въ Польше руды бѣдныя (27—45%), при томъ не отличаются чистотою.

Выплавка чугуна производилась въ 1897 году на 221 заводѣ (изъ нихъ казенныхъ 21); выплавлено 113,9 м. п. чугуна. Всего 20 лѣтъ передъ тѣмъ выплавка чугуна въ Россіи достигала только 24,9 м. пуд., т. е. за 20 лѣтъ это производство поднялось у насъ въ $4^1/_2$ раза. Такого успѣшнаго развитія не обнаруживаетъ даже Америка. Менѣе блистательно развитіе техники дѣла, т. к. почти половина добытаго чугуна выплавлена на растительномъ топливѣ, и около 10% дѣйствовавшихъ доменъ оставались еще при холодномъ дутьѣ. По районамъ оказалась слѣдующая производительность: Уралъ далъ 40,85 м. п. чугуна; Южный районъ — 46,18 м. п.; Польскій — 14 м. п.; остальное количество чугуна выплавлено въ Финляндіи и въ Сѣверномъ районѣ. Наибольшую производительность выказали заводы: Юзовскій—15,1 м. п.; Александровскій (Южн.-Росс. О-ва Брянскаго завода) — 9,8 м. п.; Днѣпровскій — 7,4 м. п.; Гута-Банкова—5,5 м. п.; Донецко-Юрьевскаго О-ва—4,9 и проч.

Особенности районовъ слѣдующія: Уральскій районъ работаетъ почти исключительно на древесномъ топливѣ; устройство заводовъ преобладаетъ устарѣлое; главнымъ продуктомъ являются самые дешевые сорта чугуна; отличнѣйшей руды имѣетъ въ изобиліи, но въ топливѣ чувствуетъ крайній недостатокъ; доходность заводы обнаруживаютъ лишь среднюю, а частью и менѣе средней.

Въ Донецкомъ бассейнѣ устройство заводовъ преобладаетъ новѣйшее; минеральнаго топлива изобиліе; доходность заводовъ очень значительная; продукты наивысшихъ достоинствъ; но обиліе руды сомнительное и ни въ коемъ случаѣ не можетъ сравниваться съ неисчерпаемыми богатствами руды Урала.

Въ польскомъ районѣ топлива вовсе нѣтъ, т. к. мѣстный уголь не коксуется; все топливо привозится изъ Силезіи; техника поставлена хорошо, но руда невысокаго достоинства, вслѣдствіе чего продукты получаются гл. обр. средніе; доходность не выше нормальной.

Сѣверные районы добываютъ чугунъ изъ болотной руды. Значеніе ихъ во всѣхъ отношеніяхъ третьестепенное.

Московскій районъ въ чугуноплавильномъ дѣлѣ больше всего страдаетъ отъ недостатка топлива и непосильной конкуренціи съ Донецкимъ райономъ; его значеніе тоже падаетъ.

Не смотря на развитіе нашего чугуноплавильнаго дѣла, привозъ иностраннаго чугуна не сокращается; въ 1896 г. было привезено столько же какъ въ періодъ 1871—1880 г., а въ 1897 г. привезено даже нѣсколько больше. Это зависитъ отъ чрезвычайно быстраго возрастанія потребностей Рос-

сіи въ чугунѣ и можетъ быть принято какъ весьма хорошій признакъ дальнѣйшаго быстраго возрастанія нашей промышленности вообще. По производству чугуна Россія занимаетъ 5-ое мѣсто въ міровомъ производствѣ (послѣ Сѣв. Амер. Соед. Шт., Великобританіи, Германіи и Франціи).

Чугунъ потребляется въ издѣліяхъ довольно мало; большая часть чугуна перерабатывается на тѣхъ же заводахъ въ желѣзо или въ сталь. Желѣза въ 1896 и 1897 гг. у насъ выработано по 30,6 м. пуд. Больше всего желѣза производятъ уральскіе заводы (15,5 м. п.); второе мѣсто занимаютъ польскіе (5,3); затѣмъ идутъ замосковскіе, южные, сѣверные и финляндскіе заводы. Производство желѣза остановилось въ своемъ развитіи лишь вслѣдствіе колоссальнаго развитія стального производства, такъ какъ во многихъ областяхъ примѣненія сталь стала вытѣснять желѣзо.

Стали было выдѣлано въ 1897 году 53 милл. пуд. Двадцать лѣтъ передъ тѣмъ (пер. 1871—1880 гг.) ея выдѣлывалось въ средн. выводѣ по 4,4 м. п. въ годъ; слѣдовательно, за двадцатилѣтіе производство стали поднялось у насъ въ 12 разъ. Это развитіе не такъ блестяще, какъ кажется съ перваго взгляда, ибо производство стали всюду поднялось колоссально; съ 70-хъ годовъ оно увеличилось въ Сѣв. Ам. Соед. Штатахъ въ 80 разъ, въ Англіи—въ 15 разъ, въ Германіи—въ 25 разъ, во Франціи — въ 14 разъ. Въ стальномъ производствѣ, какъ и въ желѣзномъ, Россія осталась среди другихъ странъ на 5-мъ мѣстѣ. При томъ Россія еще не удовлетворяетъ даже своимъ внутреннимъ потребностямъ въ стали, которой ввозилось: въ 1891—1895 гг. по 1,474 м. п., въ 1896 г.—4,226 м. п., въ 1897 г.—5,322 м. п. Только желѣза Россія производитъ соотвѣтственно своимъ внутреннимъ потребностямъ, вслѣдствіе чего ввозъ желѣза почти отсутствуетъ (18 т. пуд.), но и вывозъ ничтоженъ (287 т. пуд.).

Сталь потребляется у насъ главнымъ образомъ желѣзными дорогами (рельсы), въ машиностроеніи и судостроеніи, а также въ городскомъ домостроеніи. Потребленіе стали въ издѣліяхъ у насъ еще не значительно. Желѣзо, наоборотъ, потребляется въ перечисленныхъ строительныхъ примѣненіяхъ все меньше и меньше, но зато его потребленіе въ издѣліяхъ быстро возрастаетъ. Въ народномъ потребленіи сталь почти совершенно отсутствуетъ и врядъ ли можетъ найти широкое примѣненіе въ ближайшемъ будущемъ; желѣзо, наоборотъ, начинаетъ, хотя еще весьма медленно, проникать въ народное потребленіе въ видѣ земледѣльческихъ орудій, большаго примѣненія желѣза при устройствѣ перевозочныхъ средствъ и жилищъ, въ видѣ желѣзной посуды, желѣзныхъ кровель, проволочныхъ изгородей и пр. Съ дальнѣйшими успѣхами культуры, народное потребленіе желѣза можетъ принять у насъ очень значительные размѣры.

О потребленіи желѣза въ отдѣльныхъ торговыхъ районахъ довольно трудно получить точныя свѣдѣнія. Изъ наблюденій желѣзнодорожнаго грузового движенія видно, однако, что въ настоящее время наибольшее потребленіе замѣчается: въ фабричныхъ районахъ (гл. обр. на фабрикахъ), въ большихъ городахъ, на пристаняхъ, въ районахъ кустарнаго производства желѣзныхъ издѣлій и, наконецъ, довольно равномѣрное во всемъ культурномъ населеніи для различныхъ подѣлокъ.

Издѣлія изъ чугуна, желѣза и стали производятся частью ремесленными

мастерскими, частью на особыхъ фабрикахъ и заводахъ.

Чугуно-литейныхъ заводовъ было у насъ въ 1896 г. 256, съ производ. на 21,5 м. руб. Главнѣйшіе изъ нихъ были въ губ. С.-Петербургской, Московской, Уфимской, Варшавской и Калужской. Кромѣ того чугуно-литейное производство болѣе или менѣе выполнялось большинствомъ чугуно-плавильныхъ, машиностроительныхъ, судостроительныхъ и друг. заводовъ. Такъ на различныхъ горныхъ заводахъ въ тотъ же годъ выполнено чугуннаго литья на 5,6 м. руб. Какъ отдѣльное коммерческое предпріятіе, чугуно-литейное дѣло выгодно гл. обр. въ наиболѣе населенныхъ мѣстностяхъ, въ особенности въ столицахъ. Наибольшую выгодность даютъ заводы, выполняющіе художественныя отливки, а также отливку печныхъ и домовыхъ принадлежностей, рѣшетокъ, лѣстницъ и пр.

Фабрики желѣзныхъ издѣлій, гл. обр. скобяного и ножевого товара, многочисленны, но такъ перемѣшаны съ ремесленными мастерскими того же характера, что не подаются вѣрному перечисленію. Можно, однако, отмѣтить, что въ этой группѣ преобладаютъ малыя, даже кустарныя предпріятія; крупныя фабрики, по недостатку сбыта отдѣльныхъ продуктовъ этого рода, не могутъ въ достаточной степени специализировать свое производство, вслѣдствіе чего небольшія спеціальныя фабрики и ремесленныя мастерскія имѣютъ передъ ними нѣкоторыя преимущества. Выгодность во всѣхъ этихъ отрасляхъ обработки желѣза средняя или ниже средней.

Сталелитейное производство сосредоточено у насъ на крупныхъ казенныхъ и частныхъ заводахъ, а также при машиностроеніи, горномъ дѣлѣ и проч. Важнѣе всего выдѣлка стальныхъ рельсовъ, мостовыхъ частей, балокъ и проч.

Оружейные заводы у насъ преимущественно казенные. Наибольшій изъ нихъ Тульскій. Изъ пушечныхъ заводовъ можно отмѣтить Пермскій, Обуховскій и С.-Петербургскій Военный, какъ главнѣйшіе. Значительное число стальныхъ орудій отливается также на нашихъ частныхъ сталелитейныхъ заводахъ. Холодное оружіе производитъ гл. обр. Златоустовскій заводъ.

Проволочные заводы у насъ сдѣлались въ послѣднее время чрезвычайно доходными, вслѣдствіе чего стали быстро развиваться. Въ 1896 г. было 92 завода съ произв. на 21,9 м. руб. Потребленіе проволоки чрезвычайно быстро возрастаетъ.

Гвоздильное производство (фабричное) ведется на 41 фабрикѣ съ произв. въ 4,7 м. р. Кустарное производство гвоздей гораздо значительнѣе. Какъ во всѣхъ отрасляхъ, наполовину принадлежащихъ кустарямъ, прибыльность въ гвоздильномъ дѣлѣ, не смотря на быстрый ростъ потребленія продуктовъ, не выше средней.

Издѣлія изъ жести производятся точно также, наполовину кустарями. На 42 фабрикахъ производятся почти исключительно укупорочныя жестянки и посуда, всего на 9,9 м. руб. Доходность этихъ фабрикъ, благодаря подрядному характеру сбыта, ровна и вполнѣ удовлетворительна:

Вообще заводовъ и фабрикъ, производящихъ издѣлія изъ чугуна, стали и желѣза, было въ 1896 г. 1.612 съ общей производ. на 224,9 милл. руб., а именно:

Оружейн. и пушеч. зав.	6 на	3,2 м. р.
Гвоздильныхъ . . .	41 „	4,7 „ „
Желѣзн. издѣлій . .	88 „	9,6 „ „
Жестян. „ . .	42 „	9,9 „ „
Котельное произв. .	36 „	7,5 „ „
Кузнечное „ .	77 „	1,3 „ „
Машиностроител. .	476 „	122,7 „ „
Земледѣльч. орудій .	204 „	13,7 „ „
Проволочное . . .	92 „	21,9 „ „
Слесарное	190 „	4,2 „ „
Стальныхъ издѣлій .	104 „	4,7 „ „
Чугуно-литейное . .	256 „	21,5 „ „
Всего . .	1.612 на	224,9 м. р.

Машиностроительное дѣло до 1850 г. имѣло у насъ весьма слабое развитіе и сосредоточивалось гл. обр. на казенныхъ заводахъ. Затѣмъ оно начало оживляться и переходить въ руки частныхъ предпринимателей, такъ какъ съ начавшимся общимъ оживленіемъ нашей промышленности сдѣлалось чрезвычайно выгоднымъ. Съ тѣхъ поръ оно развивалось и развивается весьма успѣшно, но все еще не успѣло стать въ соотвѣтствіе потребностямъ нашей промышленности. Отсюда причины непрекращающагося, а даже повышающагося ввоза машинъ, судовъ и проч. изъ заграницы, не смотря на высокія покровительственныя пошлины. Тотъ же недостатокъ продуктовъ машиностроенія на удовлетвореніе всей потребности страны, въ связи съ очень выгоднымъ тарифнымъ покровительствомъ и не менѣе выгоднымъ дальнѣйшимъ развитіемъ сбыта — обусловливаютъ чрезвычайную прибыльность нашихъ машиностроительныхъ предпріятій, въ особенности крупныхъ, работающихъ гл. обр. на постоянныхъ заказчиковъ и обезпеченныхъ громадными заказами на много лѣтъ впередъ.

Судостроеніе мы можемъ разсматривать въ связи съ машиностроеніемъ, ибо оно поставлено у насъ въ совершенно одинаковыя условія.

Всѣхъ машино- и судо-строительныхъ предпріятій (не считая казенныхъ) въ 1896 г. у насъ было 680 съ общей производительностью въ 136,5 м. руб. Въ 1880 году ихъ было всего 270 съ произв. въ 56,5 м. р. Наибольшее развитіе машиностроеніе имѣло въ губерніяхъ: С.-Петербургской (35,5 м. р.), Московской (17,5 м. р.), Лифляндской (15 м. р.), Орловской (11,7 м. р.) и проч. Кромѣ того дѣйствовали весьма крупныя казенныя судостроительныя предпріятія въ Петербургѣ, Севастополѣ и Николаевѣ; на этихъ заводахъ производится работъ не менѣе, какъ на 30 м. руб. ежегодно. Рѣчное пароходостроительство развито у насъ гл. обр. въ губ.: Нижегородской, Пермской, Московской, С.-Петербургской и въ Финляндіи. Рѣчныхъ пароходовъ строится ежегодно болѣе 100 штукъ на сумму свыше 3 м. р.

Предметами машиностроенія въ коммерческихъ предпріятіяхъ являются у насъ гл. образомъ: 1) паровозы и вагоны, 2) паровыя машины, локомобили и проч., 3) фабричныя машины, разные аппараты, станки, приводы къ нимъ и проч., 4) сельскохозяйственныя машины и приспособленія, 5) пароходы, пароходныя части, желѣзныя баржи и проч. Въ виду весьма значительнаго у насъ желѣзнодорожнаго строительства и предстоящихъ дальнѣйшихъ крупныхъ увеличеній крайне недостаточнаго у насъ подвижного состава желѣзныхъ дорогъ, на первомъ мѣстѣ стоятъ предпріятія, главное производство которыхъ сосредоточено на строеніи паровозовъ и вагоновъ. Эти же предпріятія въ разсматриваемой группѣ надолго еще останутся самыми прибыльными. Доходность ихъ весьма зна-

чительна, но въ отдѣльныхъ предпріятіяхъ крайне неравномѣрна.

Наиболѣе выдающимися предпріятіями въ машиностроеніи можно отмѣтить: Общество Русско-Балтійскаго вагоностроительнаго завода, произв. на 7,6 м. руб.; Общество Коломенскаго машиностроительнаго завода, произв. на 7,5 м. руб.; Рудзскій и К°, произв. на 2 м. р.; Фицнеръ и Гамперъ, произв. на 1,9 м. руб.; Т-во Добровыхъ и Набгольцъ, произв. на 1,5 м. руб. и проч.

Глава девятая.

Керамическая промышленность.

Къ керамическимъ производствамъ относятся: известе-обжигательныя, гончарныя, изразцовыя, кирпичныя, каменопильныя, стеклодѣлательныя, фарфоровыя, фаянсовыя, цементныя и бетонныя производства. Всѣхъ фабрикъ и заводовъ этой группы было въ 1896 г. 2736 съ произв. въ 70 милл. руб. Наибольшее коммерческое значеніе изъ нихъ имѣютъ кирпичное, стеклодѣлательное, фарфоровое и цементное производство. Остальныя болѣе пригодны для веденія въ малыхъ и среднихъ размѣрахъ отчасти хозяйственнымъ порядкомъ при другихъ предпріятіяхъ (напр. при земледѣліи), отчасти кустарнымъ или въ видѣ временнаго предпріятія.

Кирпичъ выдѣлывается у насъ почти всюду. Кирпичныхъ заводовъ (зарегистрированныхъ) было въ 1896 г. 1894 съ произв. въ 23,7 м. р.; несомнѣнно, однако, что эти цифры ниже дѣйствительныхъ, т. к. производство кирпича во многихъ случаяхъ отъ регистраціи ускользаетъ. Главные и наиболѣе доходные кирпичные заводы существуютъ возлѣ столицъ и возлѣ быстро разрастающихся городовъ южной Россіи. Въ этихъ же мѣстахъ оно является наиболѣе прибыльнымъ. Надо отмѣтить чрезвычайное колебаніе цѣнъ на кирпичъ вслѣдствіе неравномѣрности производства и еще большей неравномѣрности въ домостроительствѣ. Тѣмъ не менѣе кирпичное производстство въ отмѣченныхъ районахъ у насъ очень прибыльно и надежно, такъ какъ крупные русскіе города лишь недавно вступили на путь коммерчески поставленнаго домостроительства, быстро разрастаются и перестраиваются и, вслѣдствіе истощенія лѣсовъ, уже не могутъ прибѣгать къ деревянымъ постройкамъ, которыя до недавняго времени въ русскихъ городахъ преобладали.

Стекольная промышленность за последнее время сдѣлала у насъ большіе успѣхи. Въ 1896 г. было уже 269 заводовъ съ производительностью въ 18,6 милл. руб. Главнѣйшіе изъ этихъ заводовъ въ губ.: С.-Петербургской, Владимірской, Орловской, Тверской, Новгородской, Московской и Петроковской.

Самымъ выдающимся предпріятіемъ въ этой группѣ можно отмѣтить Сѣверное Стекольно-промышленное акц. о-во въ С.-Петербургѣ, производящее различныхъ стеколъ и зеркалъ на 600,000 руб. въ годъ.

Доходность стекольной промышленности, благодаря быстро увеличивающемуся сбыту продуктовъ и отличнымъ цѣнамъ на стекло высшаго качества, очень значительна въ крупныхъ предпріятіяхъ, хорошо поставленныхъ въ

техническомъ отношеніи. Въ производствѣ простого стекла на мелкихъ заводахъ, вслѣдствіе большей конкуренціи, доходность нѣсколько ниже.

Фарфоръ и фаянсъ у насъ производятся на 56 фабрикахъ съ произв. въ 8,6 м. руб. Прибыльность этого производства, вслѣдствіе упавшихъ цѣнъ на его продукты, не выше средней. Можно только отмѣтить большую ровность въ сбытѣ.

Цементное дѣло начало развиваться необычайно быстро. Въ 1896 г. было 52 завода съ произв. въ 9,5 м. руб. Главнѣйшими районами его являются губ.: Прибалтійскія, Привислинскія, Московская и С.-Петербургская и Пріазовскій край.

Главнѣйшія предпріятія въ цементномъ дѣлѣ: О-во Черноморскаго цементнаго производства, на 1,5 м. руб.; Т-во Рижскаго цементнаго завода, на 800 т. р.; Московское о-во для произв. строит. матеріаловъ, на 900 т. р. и проч.

Выгодность производства цемента очень значительна, но всецѣло зависитъ отъ техническаго совершенства, вслѣдствіе чего весьма различна въ отдѣльныхъ предпріятіяхъ. Сбытъ превосходенъ и не стѣсненъ излишней конкуренціей.

Глава десятая.

Химическія производства.

Къ химическимъ производствамъ причисляются: косметическія, красочныя, спичечное, различныхъ кислотъ, солей, эфировъ и проч. Всѣхъ химическихъ и причисляемыхъ къ таковымъ заводовъ было въ 1896 г. 734 съ произв. въ 65,7 м. р. Съ 1880 г. эти производства увеличились у насъ въ $4^1/_2$ раза и продолжаютъ быстро развиваться, такъ какъ сбытъ ихъ продуктовъ, вслѣдствіе быстраго роста нашей промышленности вообще, чрезвычайно хорошъ и выгоденъ.

Химическія производства развиты у насъ гл. обр. въ губ.: Московской, Петербургской, Варшавской, Пермской, Бакинской, Лифляндской и Херсонской. Главнымъ изъ этихъ производствъ надо считать собственно химическое, т. е. производство кислотъ и солей. Сѣрная кислота производится у насъ гл. обр. изъ колчедановъ. Это производство наиболѣе развито въ Бакинской губ. Всего производится свыше 8 м. пуд. купороснаго масла; сбытъ идетъ главн. обр. на нефтяные заводы. Важными потребителями сѣрной кислоты являются также производства: красокъ, взрывчатыхъ веществъ, фосфорныя и проч. Вслѣдствіе возвышенныхъ охранительныхъ пошлинъ, ввозъ сѣрной кислоты почти отсутствуетъ. Цѣны: купороснаго масла отъ 75 к. до 1 руб. за пудъ; камерной кислоты около 60 к. за п.; бакинской черной—40 к. По своей прибыльности и шансамъ на дальнѣйшій ростъ производство сѣрной кислоты можно отнести у насъ къ самымъ выгоднымъ.

Выдѣлка прочихъ кислотъ производится въ меньшихъ размѣрахъ и имѣетъ меньшее коммерческое значеніе.

Содовое производство стало быстро развиваться у насъ со времени примѣненія аміачнаго способа, при которомъ выработка обходится дешевле и не получается неудобныхъ для сбыта побочныхъ продуктовъ. Въ 1895 г.

было произведено около 3 м. п. соды. Наибольшее развитіе это производство имѣетъ въ губ. Екатеринославской, Пермской и Вятской. Самымъ крупнымъ предпріятіемъ въ этой области считается Лисичанскій заводъ, изготовляющій почти половину всей добываемой въ Россіи соды (по аміачному способу). Ввозъ соды сокращается, но все еще значителенъ; въ 1896 г. ввезенно на 1 м. р. Цѣны въ томъ же году стояли: за англійскую въ 52$^0/_0$—2 р. 23 к.; русская (по ам. спос.)—1 р. 75 к.

Поташное производство, вслѣдствіе быстраго сокращенія области примѣненія поташа и непрерывнаго повышенія цѣнности растительнаго топлива, сдѣлалось мало прибыльнымъ.

Производство прочихъ москательныхъ солей (глауберовой, квасцовъ и проч.), какъ и производство купоросовъ, въ Россіи развиты мало, хотя принадлежатъ къ весьма прибыльнымъ. Наиболѣе выдающійся химическій заводъ этой группы—Тентелевскій въ Петербургѣ.

Амміачныя соли являются гл. обр. побочнымъ продуктомъ въ газовомъ производствѣ и при коксованіи угля. Въ Россіи это дѣло будущаго; оно тоже можетъ быть причислено къ чрезвычайно выгоднымъ, но лишь съ развитіемъ производства кокса.

Косметическіе товары изготовляются у насъ на 28 заводахъ съ произв. въ 5,4 м. р. Доходность въ этомъ производствѣ чрезвычайно различна и зачастую зависитъ отъ случайностей. Развито оно въ нашихъ главнѣйшихъ городахъ. Размѣры этихъ предпріятій наиболѣе удобны средніе.

Красочное производство сосредоточено у насъ гл. обр. въ обоихъ фабричныхъ районахъ и въ столицахъ, отчасти также на Кавказѣ и въ Средней Азіи. На нашихъ 151 красочной фабрикѣ было изготовлено въ 1896 г. красокъ на 12,6 м. р. Это количество не удовлетворило и половины потребности Россіи въ краскахъ, которыхъ было ввезено на 16 м. р. Красочное производство требуетъ очень совершенной техники; зато при хорошемъ техническомъ веденіи даетъ весьма значительныя выгоды и можетъ быть спеціальнымъ предметомъ самыхъ крупныхъ предпріятій.

Производство анилиновыхъ и ализариновыхъ красокъ, получившихъ такое обширное примѣненіе, у насъ все еще невыгодно вслѣдствіе недостатка въ своемъ газовомъ дегтѣ, котораго для этой цѣли ввозится свыше полумилліона пудовъ.

Дубильныя вещества употребляются нашими заводами либо въ видѣ корья, либо привозныя изъ заграницы (ввозъ до 2 м. р.). Выгодное изготовленіе дубильныхъ веществъ изъ корья у насъ едва почато, но несомнѣнно получитъ широкое развитіе въ будущемъ.

Лакричное производство, благодаря обилію у насъ на юго-востокѣ солодковаго корня и благодаря отличному сбыту лакрицы въ Англію, Соедин. Штаты и Германію, въ высшей степени прибыльно. Это дѣло, однако, тоже лишь начинаетъ у насъ развиваться.

Производство лаковъ занимаетъ у насъ 40 зав. съ произв. въ 2,8 м. р. Наибольшее развитіе оно имѣетъ въ Московской, С.-Петербургской и Варшавской губ. Оно весьма прибыльно, благодаря отличному сбыту, обусловливаемому все возрастающимъ потребленіемъ; поэтому оно сильно развивается, а привозъ сдѣлался ничтоженъ.

Пороховое производство, какъ предметъ частныхъ предпріятій, развито у насъ слабо и не можетъ быть признано особенно заманчивымъ.

Спичечное производство, наоборотъ, быстро развивается. Въ 1880 г. было 240 мелкихъ заводовъ съ произв. въ 6 м. р.; въ 1896 было 187 преимуществ. крупныхъ заводовъ съ произв. въ 15,8 м. р. Наибольшее развитіе это дѣло имѣетъ въ губ.: Новгородской, Пензенской и Вятской. Въ настоящее время безфосфорныя спички составляютъ ³/₄ всѣхъ употребляемыхъ у насъ спичекъ. Доходность предпріятій въ спичечномъ производствѣ средняя или выше средней въ крупныхъ предпріятіяхъ и ниже средней въ малыхъ. Внѣшняя торговля спичками еще не имѣетъ серьезнаго значенія. Акцизный доходъ казны со спичекъ составлялъ въ 1896 г. 7,3 м. руб., т. е. составилъ приблизительно половину стоимости продуктовъ спичечнаго производства.

Глава одиннадцатая.

Соляная и каменно-угольная промышленность.

Соль добывается у насъ въ трехъ видахъ: каменная, самоосадочная и выварочная. Въ міровомъ производствѣ соли Россія занимаетъ второе мѣсто (послѣ Великобританіи). Всего добывается въ Россіи по официальнымъ данннымъ около 94 м. пуд.; въ дѣйствительности добыча должна быть значительно больше, такъ какъ немалая часть добытой соли ускользаетъ отъ всякой регистраціи. Больше половины получаемой у насъ соли—самоосадочная. Россія обладаетъ богатѣйшими соляными озерами, эксплоатація которыхъ весьма удобна и тормозится только недостаткомъ хорошихъ путей къ большинству такихъ озеръ. Чрезвычайно богаты также наши залежи каменной соли въ губ. Оренбургской, Екатеринославской и Эриванской, гдѣ онѣ разрабатываются, и въ среднеазіатскихъ горахъ, гдѣ разработки въ сущности еще нѣтъ. Выварочной солью богатъ нашъ сѣверъ, главнымъ образомъ Пермская губ. Добытая въ 1895 г. соль распредѣлялась:

Каменной соли	19,3 м. п.
Самоосадочной	52 " "
Выварочной	22,8 " "
	94,1 м. п.

По губ. наибольшее количество соли добыто: въ Таврической (26,4 м. пуд.), Пермской (17 м. п.), Астраханской (16,8), Екатеринославской (17,3).

Ввозъ соли у насъ не прекращается, хотя невеликъ (624 т. п.); онъ необходимъ для удовлетворенія потребностей въ соли въ нѣкоторыхъ прибалтійскихъ прибрежныхъ мѣстностяхъ, отчасти также Мурмана. Вывозъ соли тоже ничтоженъ (357 т. п.). Цѣны на соль: въ Царицынѣ около 9 коп., въ Нижнемъ (пермская) отъ 14 до 19 коп., въ Варшавѣ отъ 40 до 53 коп.

Потребленіе соли у насъ трехъ родовъ: пищевое, на нужды населенія для себя и скоту; на потребности рыбопромышленности; на выдѣлку нѣкоторыхъ химическихъ продуктовъ, главнымъ образомъ соды. Всѣ три рода потребленія въ настоящее время возрастаютъ; важнѣе всего, однако, потребленіе перваго рода, ибо оно у насъ ненормально ничтожно на каждаго жителя и на каждую голову скота. Съ дальнѣйшими успѣхами культуры, можно твердо разсчитывать, что оно повысится по крайней мѣрѣ въ 4 или 5 разъ.

Предпріятія по добыванію соли и ея основной обработкѣ у насъ очень мно-

гочисленны, но неодинаково доходны. Прибыльность сѣверныхъ солеварницъ начинаютъ подрывать меньшее обиліе растительнаго топлива при все усиливающейся конкуренціи съ южной солью. Выгодность предпріятій по эксплоатаціи юговосточныхъ соляныхъ озеръ прочнѣе, но при низкихъ цѣнахъ на соль требуетъ самыхъ крупныхъ оборотовъ. Въ наилучшихъ условіяхъ находятся предпріятія по разработкѣ Екатеринославской каменной соли и соляныхъ озеръ Таврическаго полуострова. По размѣрамъ, наиболѣе выгодны самыя крупныя предпріятія въ соляной промышленности; по характеру операцій—поставочныя.

Каменноугольная промышленность, хотя и не имѣетъ ничего общаго съ соляной, находится въ схожихъ коммерческихъ условіяхъ. По количеству добываемаго каменнаго угля Россія сильно отстала отъ прочихъ культурныхъ государствъ; но по богатству залежей угля она могла бы занимать одно изъ первыхъ мѣстъ. Каменный уголь всѣхъ родовъ имѣется во многихъ частяхъ Европейской Россіи, главнымъ образомъ въ Новороссіи, въ Московскомъ районѣ и въ Польшѣ; еще значительнѣе залежи въ Азіатской Россіи, главнымъ образомъ въ Кузнецкомъ округѣ, на Уралѣ на дальнемъ востокѣ и въ Средней Азіи. Разработка коснулась у насъ въ серьезныхъ размѣрахъ только Донецкаго района, Польскаго, Подмосковскаго и Уральскаго, да и то лишь со временъ Крымской войны. Тотчасъ послѣ Крымской войны въ этихъ 4-хъ бассейнахъ добывалось около 9,5 м. п. въ годъ; въ 1896 г. въ нихъ добыто 560 м. пудовъ, т. е. въ 60 разъ больше [1]). Это значительный успѣхъ, но все же для потребностей русской промышленности крайне недостаточный, вслѣдствіе чего съ одной стороны привозъ каменнаго угля и кокса продолжаютъ увеличиваться (въ 1897 г. 154 м. пуд.), съ другой—продолжается истребленіе нашихъ лѣсовъ. Можно еще отмѣтить, что недостаточное развитіе нашей каменноугольной промышленности останавливаетъ развитіе фабрично-заводскаго дѣла вообще. Нельзя однако умолчать, что принимаются самыя энергичныя мѣры къ дальнѣйшему развитію этой промышленности. Въ 1901 году общую добычу каменнаго угля надѣются довести до 900 милл. пудовъ.

Наибольшее количество угля даетъ Донецкій бассейнъ (въ 1896 г. 310 м. п.). На второмъ мѣстѣ стоитъ польскій (219 м. п.). На Уралѣ, гдѣ особенно желательно развитіе каменноугольной промышленности, въ 1896 г. добыто всего 21 м. п.; при томъ расположеніе уральскихъ копей плохо совпадаетъ съ расположеніемъ горныхъ заводовъ, что еще умаляетъ значеніе этой добычи.

Въ техническомъ отношеніи наша каменноугольная промышленность сильно отстала. На производство кокса углепромышленники обратили вниманіе лишь въ недавнее время, и это важное производство, по сравненіи съ потребностью въ немъ, совсѣмъ еще ничтожно.

Потребленіе каменнаго угля у насъ еще тоже главнымъ образомъ промышленное, т. е. сосредоточено на желѣзныхъ дорогахъ, пароходахъ, фабрикахъ и заводахъ. Потребленіе угля на отопленіе жилищъ даже въ безлѣсныхъ мѣстностяхъ еще очень незначительно, хотя начинаетъ успѣшно прививаться. Все это позволяетъ разсчитывать на

[1]) Мировое производство каменнаго угля увеличилось съ начала текущаго столѣтія въ 50 разъ.

весьма значительное увеличеніе потребленія; сколько бы ни развивалась наша каменноугольная промышленность, она еще десятки лѣтъ не будетъ полностью удовлетворять спросъ и останется въ своемъ изъ ряда вонъ благопріятномъ положеніи.

Конкуренція съ нефтяными остатками для каменнаго угля не имѣетъ серьезнаго значенія. Уже въ настоящее время нефтяного топлива оказывается слишкомъ мало для удовлетворенія потребностей въ топливѣ своего спеціальнаго района; ясно, что о расширеніи района, при продолжающемся быстромъ развитіи промышленности, не можетъ быть и рѣчи.

Въ зависимости отъ указанныхъ причинъ цѣны на всѣ сорта каменнаго угля стоятъ у насъ высокія. Такъ съ 1893 по 1897 гг. цѣны на донецкій уголь въ Москвѣ колебались около 22 коп., а въ Ростовѣ на антрацитъ около 14 коп. Вслѣдствіе высокихъ цѣнъ на каменный уголь и нефтяные остатки во всемъ нашемъ центральномъ фабричномъ районѣ продолжаетъ преобладаетъ растительное топливо.

Кокса въ 1895 г. было выработано около $31^{1}/_{2}$ м. п., почти цѣликомъ въ Донецкомъ районѣ, такъ какъ на Уралѣ производство кокса еще не привилось, а въ Польскомъ и Подмосковскомъ районахъ уголь не коксуется.

Коммерческая выгодность каменноугольной промышленности въ Россіи чрезвычайно значительна. Какъ и въ соляной промышленности, наибольшую прибыль даютъ самыя крупныя предпріятія этого рода на югѣ Россіи; тоже наиболѣе выгодна поставочная постановка операцій; зависимость отъ удобныхъ подъѣздныхъ путей того же характера; наконецъ, какъ и въ соляной промышленности огромную выгоду можетъ дать усиленіе домашняго потребленія въ народѣ. Огромное и первостепенное значеніе въ вопросѣ о выгодности каменноугольныхъ предпріятій имѣетъ производительность рабочихъ. Въ Россіи средняя производительность одного рабочаго за годъ (по добыванію угля) составляетъ всего 10,457 пудовъ. Въ Бельгіи и въ Англіи это число подымается до 16,500 пуд.; въ Соед. Штатахъ—до 35,000 пуд. На полезную производительность труда рабочихъ въ горномъ дѣлѣ наибольшее вліяніе имѣютъ: совершенство техническихъ приспособленій, толщина пластовъ, просвѣщенность рабочихъ (для пользованія приспособленіями въ полной мѣрѣ), ихъ привычность и достаточность вознагражденія ихъ труда. Въ предпріятіяхъ этого рода почти всегда прибыльно держаться высшихъ предѣловъ обычной заработной платы рабочимъ.

Глава двѣнадцатая.

Разныя производства.

Изъ производствъ, которыхъ мы не касались въ предыдущихъ главахъ, можно здѣсь отмѣтить слѣдующія:

Табачное	263	фаб. съ пр. въ	27,9 м. р.
Резиновыхъ издѣл.	22	„ „ „ „	24 „ „
По книгопеч. и пр.	1457	„ „ „ „	31,3 „ „
Фотографіи . . .	882	фаб. съ пр. въ	4,5 м. р.
Экипажное	200	„ „ „ „	4,7 „ „
Скотобойное . . .	101	„ „ „ „	4,6 „ „
Электро-технич. .	31	„ „ „ „	3,6 „ „

Табачныя фабрики въ крупныхъ размѣрахъ являются у насъ большею

частью весьма солидными и выгодными предпріятіями. Наибольшее развитіе это дѣло имѣетъ въ губ.: Херсонской, Кіевской, С.-Петербургской, Тамбовской, Таврической, Полтавской, Минской и Подольской. Главнымъ продуктомъ этихъ фабрикъ является курительный табакъ 2 и 3 сорта. Въ польскихъ и прибалтійскихъ губ. главнымъ продуктомъ табачныхъ фабрикъ являются сигары. Производство и потребленіе высшихъ сортовъ табачныхъ издѣлій сокращается; средніе сорта остаются безъ измѣненій; низшіе потребляются все въ большемъ и большемъ количествѣ. Потребленіе папиросъ сильно возрастаетъ, но гл. обр. насчетъ потребленія табака. Производство нюхательнаго табака сокращается до скораго исчезновенія.

Наибольшую доходность даютъ самыя крупныя предпріятія съ производствомъ всѣхъ сортовъ табачныхъ издѣлій, при чемъ отъ производства высшихъ сортовъ зависитъ гл. обр. слава издѣлій, а выгоды получаются почти исключительно отъ среднихъ и низшихъ сортовъ.

Доходы казны съ табачнаго производства составили въ 1896 г. 33,5 милл. руб.

Резиновыя производства, вслѣдствіе быстраго возрастанія потребленія резиновыхъ издѣлій и все еще весьма слабой конкуренціи среди производителей, принадлежатъ у насъ въ настоящее время къ самымъ прибыльнымъ. Нельзя однако заблуждаться насчетъ временности ихъ благопріятнаго положенія, такъ какъ таковое должно совершенно исчезнуть съ увеличеніемъ числа предпріятій по обработкѣ резины.

Матерьялъ для резиновыхъ производствъ у насъ исключительно привозный. Главнѣйшія фабрики расположены въ Петербургской, Лифляндской и Московской губерніяхъ.

Экипажное производство со всѣми его отраслями начало у насъ хорошо развиваться за послѣднее десятилѣтіе. Главнѣйшія экипажныя фабрики въ С.-Петербургѣ, Москвѣ и Кіевѣ. Доходность этихъ фабрикъ удовлетворительна, но обусловливается совершенствомъ техники и искусствомъ рабочихъ, вслѣдствіе чего весьма неодинакова. Производство велосипедовъ и моторовъ на нашихъ экипажныхъ фабрикахъ почти отсутствуетъ, вслѣдствіе недостатка въ хорошихъ рабочихъ и вслѣдствіе ихъ дороговизны.

Глава тринадцатая.

Обработка дерева.

Къ предпріятіямъ, посвященнымъ обработкѣ дерева, можно отнести: лѣсопильныя, смолокуренныя, бондарныя, паркетныя, багетныя, мебельныя, токарныя, пробочныя и нѣкоторыя другія производства. Зарегистрированныхъ фабрикъ и заводовъ этой группы было въ 1896 г. 2.150 съ производ. въ 91 м. руб. Кустарная обработка дерева не подается учету, но несомнѣнно значительнѣе фабричной. Именно вслѣдствіе преобладанія кустарнаго характера въ этой области русской промышленности, мы ее выдѣлили въ особую, заключительную группу.

Въ другихъ главахъ мы уже отмѣчали особенности конкуренціи фабрики съ кустарями. Эта конкуренція всегда

вноситъ безпорядокъ въ коммерческіе расчеты, ибо кустарные производители зачастую цѣнятъ свой трудъ слишкомъ дешево, а иногда смотрятъ на свое производство, какъ на чисто временное, которымъ не дорожатъ и которое готовы покинуть при первомъ удобномъ случаѣ. При томъ кустари въ большинствѣ случаевъ не располагаютъ достаточными средствами для выжиданія благопріятныхъ цѣнъ и часто, вслѣдствіе различныхъ случайностей, выпускаютъ на рынокъ свои продукты по цѣнамъ безусловно убыточнымъ.

Когда въ производствѣ преобладаніе остается за фабриками и заводами, что всего бываетъ, когда требуются дорогіе матерьялы и производство можетъ быть существенно удешевлено и улучшено механическими приспособленіями, конкуренція кустарей причиняетъ мало вреда и таковой вполнѣ искупается полезными сторонами кустарнаго производства, какъ способа увеличенія народныхъ заработковъ. Но въ производствахъ, въ которыхъ за кустарями остается перевѣсъ, получается весьма нежелательный безпорядокъ. Къ такимъ производствамъ принадлежатъ гл. обр. обрабатывающія дерево. Въ лѣсной полосѣ Россіи дерево, вслѣдствіе плохихъ путей сообщенія, все еще крайне малоцѣнно; въ то же время именно въ лѣсной полосѣ, гдѣ зимы продолжительны и зимнихъ заработковъ мало, крестьяне цѣнятъ свой зимній трудъ, въ особенности домашній, весьма дешево. Ясно, что при такихъ условіяхъ дешевизны матерьяловъ и большого досуга, кустари въ лѣсной полосѣ должны производить различные продукты изъ дерева непомѣрно дешево, безъ существенной пользы для себя, но зато во вредъ промышленности. Отсюда чрезвычайныя неровности въ этомъ дѣлѣ, его малоприбыльность, не смотря на исключительно благопріятное положеніе Россіи на міровомъ лѣсномъ рынкѣ, и безусловная недостаточность его развитія. Только улучшеніемъ путей сообщенія оно можетъ быть упорядочено, ибо при улучшенныхъ путяхъ поднимутся мѣстныя цѣны на лѣсъ и лѣсные матерьялы, а въ то же время исчезнутъ причины обезцѣненія крестьянскаго зимняго труда въ этой мѣстности, ибо явится возможность болѣе выгодныхъ отхожихъ заработковъ и большій ихъ выборъ.

Лѣсопильные заводы у насъ распространены гл. обр.: въ Финляндіи и губ. Лифляндской, Архангельской Петербургской, Херсонской, Саратовской, Олонецкой и Новгородской. Наибольшая прибыльность лѣсопильнаго дѣла замѣчается въ Финляндіи и въ мѣстахъ, гдѣ распиливается приплавной лѣсъ, напр. въ Херсонской губ.

Рогожныхъ зарегистрованныхъ фабрикъ 127 съ пр. въ 7, 5 милл. руб. Столярныхъ мастерскихъ фабричныхъ размѣровъ 200 съ пр. въ 4, 8 м. руб. Оба эти производства особенно стѣснены конкуренціей кустарно-ремесленныхъ мастерскихъ, а потому ведутся обыкновенно лишь въ малыхъ или среднихъ размѣрахъ. Доходность весьма неровная, но при благопріятныхъ условіяхъ иногда весьма значительная.

Предпріятій по сухой перегонкѣ дерева, для полученія смолы, дегтя, скипидара, древеснаго спирта и сажи, у насъ весьма много; изъ нихъ достигаютъ фабричныхъ размѣровъ лишь 216 съ пр. въ 948 т. руб. Это производство развито гл. обр. въ Вятской и Вологодской губ., а также въ Полѣсьѣ и въ Западной Сибири. Кустарныя смолокуреніе и сидка дегтя распространены во всѣхъ лѣсистыхъ частяхъ Россіи; немало смолы добывается также крестьянами, лѣсопромышленниками,

судостроителями и проч. хозяйственнымъ способомъ, для своихъ надобностей. Тѣмъ не менѣе фабричная сухая перегонка дерева менѣе стѣснена кустарной конкуренціей, такъ какъ сосредоточивается на производствѣ такихъ сортовъ и продуктовъ, которыхъ кустари не могутъ производить своими примитивными способами. Предпріятія этого рода большею частью незначительны, но прибыльны. Особенно прибыльны такія предпріятія на Иртышѣ, для сбыта вверхъ по рѣкѣ въ степной край, и въ Вятскомъ краѣ, для сбыта на многочисленныя судостроительныя предпріятія.

Производство бумажной массы изъ древесины составляетъ выгодное дѣло въ Финляндіи. Въ Россіи больше развито производство бумажной массы изъ соломы.

Производство пробокъ и нѣкоторыхъ другихъ продуктовъ изъ привозного пробковаго дерева у насъ развивается. Пробкового дерева привозится теперь на 3 милл. руб., и привозъ все возрастаетъ.

Бондарное производство получило у насъ особенное развитіе на Кавказѣ, для нефтяной промышленности и виноделія. Въ Баку появились немаловажныя бондарныя фабрики съ весьма удовлетворительной производительностью. Въ прочихъ частяхъ Россіи преобладаютъ небольшія бондарныя мастерскія. Доходность бондарныхъ фабрикъ обусловливается обыкновенно возможностью поставочнаго производства на нефтяные заводы, пивоварни, для винодѣлія, для винокуренія и проч. Прибыльность этого дѣла вообще средняя.

Багетныя фабрики у насъ немногочисленны (14) и незначительны. Развитію этого дѣла мѣшаетъ плохой сбытъ багетныхъ издѣлій.

Фанерочное производство начинаетъ развиваться на Кавказѣ, для сбыта фанерокъ заграницу, и въ Прибалтійскомъ краѣ, съ выдѣлкой фанерокъ изъ привозного дерева для внутренняго потребленія. Предпріятія этого рода прибыльны, но незначительны, и врядъ-ли могутъ расширяться при нынѣшнихъ условіяхъ сбыта.

Разнородныя русскія производства, которыхъ мы здѣсь не касались, могутъ быть подведены подъ одинъ изъ разсмотрѣнныхъ типовъ, а потому не заслуживаютъ перечисленія, какъ второстепенныя или утрачивающія свое значеніе. Мы не коснулись въ этомъ обзорѣ и всѣхъ такъ называемыхъ „городскихъ“ производствъ (напр. шляпныхъ фабр., произв. музыкальныхъ инструментовъ, художественныхъ и проч.), такъ какъ эти производства не могутъ быть обобщены и въ различныхъ городахъ имѣютъ различное значеніе. Въ Россіи такія производства находятъ благопріятную почву для своего развитія только въ столицахъ, Варшавѣ, Ригѣ, Кіевѣ и Одессѣ; въ прочихъ нашихъ большихъ городахъ ихъ возникновеніе лишь недавно началось и ихъ положеніе еще недостаточно упрочено привычками населенія.

Глава четырнадцатая.

Внѣшняя торговля.

По внѣшней торговлѣ Россія занимаетъ не особенно выдающееся положеніе среди другихъ великихъ державъ. Въ 1895 г. Россія занимала шестое мѣсто (Великобританія 4670 м. р. Германія—2417 м. р., Соед. Штаты—2194 м. р., Франція—1810 м. р., Голландія—1546 м. р. Россія—1215 м. р.).

Въ 1896 г. общій итогъ русской внѣшней торговли поднялся до 1274 м. руб., но мѣсто среди державъ осталось прежнее. Вывозъ составилъ 689 м. р., ввозъ—585 м. р. Превышеніе вывоза надъ ввозомъ нельзя считать приростомъ нашихъ капиталовъ ибо наша внѣшняя торговля въ значительной своей части имѣетъ пассивный характеръ, т. е. находится въ рукахъ иностанныхъ фирмъ, которыя увозятъ изъ Россіи всю получаемую ими прибыль. Кромѣ того немалая часть русскихъ облигацій и акцій находится въ рукахъ иностранцевъ, вслѣдствіе чего изъ Россіи вывозится золотомъ вся сумма причитающихся имъ по купонамъ дивидендовъ и процентовъ. Такъ какъ по наблюденіямъ нашего денежнаго рынка въ послѣдніе годы не замѣчается особеннаго отлива или прилива золота, можно предположить, что вывозъ капиталовъ у насъ близко совпадаетъ съ избыткомъ вывоза надъ привозомъ, т. е. составилъ въ 1896 г. около 100 м. р.

Ростъ нашей внѣшней торговли по европейской границѣ незначителенъ; по азіатской границѣ, наоборотъ, оживленіе весьма значительно, и обороты внѣшней торговли показываютъ увеличеніе въ 42% за пятилѣтіе. Это подтверждаетъ теоретическій выводъ, уже отмѣченный нами въ другихъ отдѣлахъ, что будущіе торговые успѣхи Россіи надо ждать исключительно въ Азіи.

Наши сношенія съ отдѣльными государствами въ 1896 году можно выразить въ слѣдующей таблицѣ:

	Вывозъ.	Привозъ.	Общій оборотъ.	Измѣненіе за 10 лѣтъ.
	Въ милліонахъ рублей.			
Великобританія	160,9	111,3	272,2	+ 18,2
Германія	184	190,2	374,2	+ 119,6
Франція	58,2	23,4	81,6	+ 39
Австро-Венгрія	29,9	22,9	52,8	+ 10,5
Голландія	70,9	5,5	76,4	+ 35,6
Соед. Штаты С. Ам.	1,6	65,7	67,3	+ 40,2
Китай	5,5	41,5	47	+ 15,3
Италія	36,4	10	46,4	+ 16,8
Бельгія	23,1	19,5	42,6	+ 15,5
Персія	14,5	17,5	32	+ 15,6
Турція	14,3	6,1	20,4	— 13,1
Швеція и Норвегія	11	8,8	19,8	— 0,4
Данія	9,1	2,3	11,4	+ 4,8
Египетъ	3,8	13,6	17,4	— 0,7

Изъ этой таблицы мы видимъ, что наибольшія торговыя сношенія мы ведемъ съ Германіей и Великобританіей, но что развиваются наши сношенія гл. обр. съ Германіей, Америкой, Франціей и Голландіей.

Предметы нашего вывоза составили:

Хлѣба	47%
Техн. растен. . . .	21%
Животн. прод. . . .	12%
Лѣсные	7%
Ископаемые	5%
Сахаръ, спиртъ . . .	4%
Издѣлія фабр. . . .	2%
Разн. товары	2%

Главнымъ предметомъ вывоза были хлѣба; изъ хлѣбовъ на первомъ мѣстѣ пшеница (219 м. пуд.), затѣмъ идутъ рожь (79 м. п.), ячмень (81 м. п.), овесъ (67 м. п.), кукуруза (25 м. п.) и проч. Пшеница идетъ гл. обр. въ Англію, Голландію, Италію, Францію. Рожь идетъ гл. обр въ Германію, Голландію и Швецію.

Ленъ идетъ въ Великобританію, въ Германію, во Францію и Бельгію; въ первыя три государства онъ ввозится безпошлинно.

Пенька направляется гл. образомъ въ Германію, идетъ также въ Англію и Австро-Венгрію.

Изъ животныхъ продуктовъ на первомъ мѣстѣ стоятъ яйца (22,3 м. руб.), затѣмъ идутъ: шерсть (7,9 м. р.), щетина (7,7), кожи и м. рухлядь (8,5), лошади (5,3), рыбн. товары (4,7), птицы (4,7) и проч.

Вывозъ нефтяныхъ продуктовъ возрастаетъ очень быстро. Главными потребителями русскаго керосина являются: Турція (23%), Англія (19%), Египетъ (16%) и Франція (5%). Смазочныя масла идутъ гл. обр. въ Германію.

Сахаръ (песокъ) былъ вывезенъ въ 1896 г. въ количествѣ 13,5 м. пуд. гл. обр. въ Англію (41%), Италію (30%) и Германію (13%). Рафинадъ идетъ почти исключительно въ Персію (96%).

Фабричныя издѣлія идутъ гл. обр. въ Персію (40%) и Китай (34%).

Привозъ распредѣлялся въ 1896 г. такъ: жизненныхъ припасовъ 100,9 м. р., фабричныхъ матерьяловъ и сырья—317,6 м. р., животныхъ—4,1 м. р., фабрикатовъ—167 м. р.

Изъ жизненныхъ припасовъ на первомъ мѣстѣ стоятъ: кофе, чай и какао (48,7 м. р.), напитки (10,8), плоды (13,9), проч. колоніальные товары (8,3), рыба (14,7) и проч.

Изъ фабричныхъ и другихъ матерьяловъ, какъ въ сырьѣ, такъ и въ видѣ полуфабрикатовъ, отмѣтимъ: металловъ на 64 м. р., хлопокъ (76,1), москательные товары (32), кожи и м. рухлядь (21,6), пряжа (21,4), шелкъ (8,5), шерсть (4,6), лѣсные матерьялы сѣв. (8,1), лѣсные продукты тропическіе (9,3) и проч.

Изъ фибрикатовъ достойны особаго вниманія: машины (65,3), проч. металл. издѣлія (36,7), ткани (17 м. р.) и проч.

Наши предпріятія по внѣшней торговлѣ можно раздѣлить на слѣдующія группы:

По торговлѣ *волокнистыми матерьялами.* Важнѣйшими предметами торговли въ этой группѣ являются: иноземный хлопокъ, хлопчатобумажная пряжа, тонкорунная шерсть, шерстяная пряжа, шелкъ, джутъ и проч. Предпріятія въ этой группѣ ведутся у насъ преимущественно иностранцами, гл. обр. нѣмцами. Характеръ операцій поставочный, отчасти коммиссіонный. Главнѣйшія фирмы въ Петербургѣ, Москвѣ и Варшавѣ. Размѣры пред-

пріятій вообще крупные. Доходность въ новѣйшее время ниже средней. Большая зависимость отъ денежнаго рынка и преобладаніе болѣе продолжительныхъ кредитныхъ сроковъ въ Россіи, чѣмъ заграницей, при необходимости усиленно пользоваться кредитомъ, создаютъ въ этихъ дѣлахъ рискъ, который не вполнѣ возмѣщается прибыльностью.

По торговлѣ привозными *колоніальными* товарами надо различать предпріятія коммиссіонныя и оптовыя. Коммиссіонныя преимущественно въ рукахъ иностранцевъ и находятся приблизительно въ тѣхъ же условіяхъ, какъ предпріятія первой группы. Оптовыя, наоборотъ, преимущественно въ русскихъ рукахъ. Доходность различна въ отдѣльныхъ отрасляхъ, но вообще выше средней. Наибольшіе размѣры и наиболѣе равномѣрная доходность присущи чайной торговлѣ. Наиболѣе выдающіяся предпріятія въ Москвѣ, Петербургѣ и главнѣйшихъ портовыхъ городахъ.

Вывозная торговля *сахаромъ* довольно рѣдко ведется особыми торговыми предпріятіями, а чаще остается въ рукахъ сахарозаводчиковъ и коммиссіонеровъ. Вывозъ сахара, при крайнемъ переполненіи иностранныхъ рынковъ этимъ товаромъ, дѣло рискованное и всегда мало прибыльное.

Оптовая торговля иностранными винами находится въ тѣхъ же условіяхъ, какъ и торговля колоніальнымъ товаромъ. Наиболѣе крупныя предпріятія въ обѣихъ столицахъ. Доходность этого дѣла вообще понижается, гл. обр. вслѣдствіе большой конкуренціи.

Хлѣбная вывозная торговля въ Россіи самая главная и располагаетъ наиболѣе крупными капиталами. Въ хлѣбной торговлѣ на міровомъ рынкѣ Россія конкурируетъ съ Сѣв. Ам. Соед. Штатами. Послѣдніе вывозятъ хлѣбовъ (при одинаковомъ урожаѣ) почти вдвое больше, чѣмъ Россія. Конкуренція прочихъ странъ не имѣетъ значенія.

Въ хлѣбной торговлѣ пошлины оплачиваются потребителями, но сильно вліяютъ на размѣры потребленія. Повышеніе иностранцами пошлинъ на рожь и овесъ отражается гл. обр. на Россіи въ пользу Америки; повышеніе пошлинъ на пшеницу и кукурузу, наоборотъ, особенно убыточно Америкѣ.

Въ Америкѣ развивается гл. обр. производство кукурузы и ячменя; въ Россіи наибольшее постоянное увеличеніе касается производства ржи и пшеницы. Прочіе хлѣба увеличиваются въ своемъ производствѣ медленнѣе, при томъ въ Россіи и въ Америкѣ довольно равномѣрно. Общее количество хлѣбовъ на міровомъ рынкѣ почти всегда остается въ одномъ и томъ же отношеніи къ числу населенія, считая приблизительно по одной четверти на человѣка. Въ настоящее время на міровомъ рынкѣ размѣщается ежегодно $1^1/_2$ милліарда четвертей, при чемъ недостатокъ однихъ хлѣбовъ пополняется другими, а недородъ однихъ странъ большимъ привозомъ изъ другихъ. Излишекъ хлѣбовъ противъ этого расчета долженъ задерживаться въ странахъ производства, такъ какъ иначе переполняетъ міровые рынки. Въ замѣнахъ хлѣбовъ преимущества на сторонѣ пшеницы и кукурузы; потребители легче замѣняютъ рожь пшеницей и кукурузой, чѣмъ наоборотъ Поэтому наибольшій рискъ въ чрезмѣрныхъ отправленіяхъ ржи; наименьшій—пшеницы.

Рожь вывозится преимущественно въ Германію и въ Голландію черезъ Петербургъ и балтійскіе порты; въ Англію рожь идетъ меньше, преим.

черезъ черноморскіе и азовскіе порты.

Русскую пшеницу потребляютъ гл. обр. Англія, Франція и Италія. Вывозъ пшеницы направляется гл. обр. черезъ черноморскіе и азовскіе порты.

Овесъ, ячмень и кукурузу требуетъ гл. обр. Англія. Ячмень и кукуруза идутъ преимуществ. черезъ азовскіе и черноморскіе порты, овесъ — черезъ Петербургъ и балтійскіе.

Пшеничная мука идетъ гл. обр. въ Турцію и Египетъ. Ржаная мука помѣщается въ Норвегіи и Швеціи. Отруби идутъ въ Германію.

Льняное сѣмя идетъ гл. обр. въ Англію черезъ Новороссійскъ, Ригу, Петербургъ и Либаву.

Торговыя предпріятія по внѣшней хлѣбной торговлѣ сосредоточены въ соотвѣтственныхъ портовыхъ городахъ. Изъ такихъ экспортныхъ предпріятій большая часть въ рукахъ русскихъ фирмъ. Вслѣдствіе спекулятивнаго характера главнѣйшихъ операцій въ хлѣбной торговлѣ, ея прибыльность чрезвычайно различна, какъ въ отдѣльныхъ предпріятіяхъ, такъ и въ различные періоды. Въ среднемъ выводѣ она вообще очень значительна и соотвѣтствуетъ риску. Болѣе, чѣмъ въ другихъ отрасляхъ торговли, здѣсь имѣютъ значеніе крупные размѣры предпріятій и репутація фирмъ, въ особенности по экспорту муки. Неисчислимый вредъ общему дѣлу приносятъ нѣкоторыя второстепенныя фирмы и случайные спекулянты злоупотребленіями въ качествѣ отпускаемаго товара. Тяжелымъ бременемъ на хлѣбную торговлю ложатся также мелкіе посредники, чрезвычайно многочисленные въ южныхъ портахъ. Нельзя не отмѣтить также пассивнаго характера всего перевозочнаго дѣла по доставленію русскихъ хлѣбовъ на внѣшніе рынки; на этомъ иностранныя фирмы выгадываютъ не меньше, чѣмъ русскіе хлѣботорговцы, при томъ безъ всякаго риска.

Цѣны на хлѣбъ въ Лондонѣ и соотвѣтственно на прочихъ мировыхъ рынкахъ за послѣднее столѣтіе понижались. За квартеръ платили въ шиллингахъ:

	Пшеница.	Ячмень.	Овесъ.
въ 1801—10 . . .	74,0	41,8	28,1
» 1811—20 . . .	87,5	45,2	30,4
» 1821—30 . . .	59,3	32,5	23,5
» 1831—40 . . .	56,9	32,8	22,7
» 1841—50 . . .	53,3	31,5	21,0
» 1851—60 . . .	54,6	34,5	23,6
» 1861—70 . . .	51,1	35,9	23,7
» 1871—80 . . .	51,1	37,9	25,3
» 1881—90 . . .	35,8	29,0	19,4
» 1891—95 . . .	27,9	25,3	16,0

Цѣна фрахтовъ отъ южно-русскихъ портовъ до Лондона стояла въ 1895 г. въ среднемъ выводѣ около 2 шиллинговъ. Отъ атлантическихъ портовъ Сѣверной Америки фрахты были на 15—18% ниже.

Торговля иноземнымъ *каменнымъ углемъ* имѣетъ значеніе въ Петербургѣ, балтійскихъ портахъ и въ польскомъ фабричномъ районѣ. Въ Польшѣ привозится только коксъ, такъ какъ мѣстнаго угля довольно, но онъ не коксуется. Въ портовыхъ городахъ привознымъ углемъ торгуютъ преимущественно остзейскія и иностранныя фирмы. Доходность этихъ предпріятій значительна только въ Петербургѣ и Крон-

штадтѣ, благодаря выгоднымъ подрядамъ.

Торговля привозными *металлами* и машинами имѣетъ тотъ же характеръ и то же поставочное значеніе, какъ и торговля волокнистыми матерьялами, но съ большимъ преобладаніемъ коммиссіоннаго порядка. Вслѣдствіе колоссальной конкуренціи, выгодность не выше средней; предпріятія этого рода, однако, развиваются, главнымъ образомъ благодаря непрерывному возрастанію сбыта.

Внѣшняя торговля *нефтью*, вслѣдствіе качественныхъ преимуществъ кавказской нефти передъ всѣми другими сортами, развивается весьма успѣшно. Конкуренція американской нефти ослабѣваетъ, ибо качество ея невысоко, при чемъ пенсильванскія мѣсторожденія не вполнѣ надежны. Цѣны на нефтяные продукты до 90-хъ годовъ сильно падали, но затѣмъ стали крѣпнуть и обѣщаютъ дальнѣшее повышеніе. Доходность русскихъ предпріятій по экспорту нефти и нефтяныхъ продуктовъ значительна, но ниже доходности предпріятій по внутренней торговлѣ нефтяными продуктами.

Внѣшняя торговля *фабрикатами* по западной границѣ всецѣло ввозная, по азіатской, наоборотъ—экспортная, дробится на множество различныхъ отраслей, въ большинствѣ которыхъ преобладаютъ предпріятія среднихъ размѣровъ. Вслѣдствіе значительности нашихъ пошлинъ, импортныя предпріятія этого рода обнаруживаютъ весьма различную, но въ среднемъ выводѣ неудовлетворительную прибыльность. Экспортное дѣло по азіатской границѣ могло бы быть чрезвычайно прибыльнымъ, но сопряжено съ техническими трудностями, которыхъ мы еще не одолѣли, а потому развивается въ настоящее время неудовлетворительно. Въ торговлѣ съ азіатскими странами у насъ преобладаютъ смѣшанныя предпріятія. Дѣло это еще новое и малоустроенное. Его развитіе и значительная доходность начнутся вмѣстѣ съ правильнымъ его устройствомъ и съ достаточной специализаціей по отраслямъ.

Глава пятнадцатая.

Внутренняя торговля.

Внутренняя торговля въ Россіи, вслѣдствіе чрезвычайнаго разнообразія торгово-промышленнаго значенія ея различныхъ районовъ, уже теперь чрезвычайно значительна; съ дальнѣйшимъ уплотненіемъ населенія, съ подъемомъ его культурнаго уровня и потребностей, а главное, съ повышеніемъ его заработковъ путемъ большого раздѣленія труда, наша внутренняя торговля можетъ достичь колоссальнаго развитія. Уже теперь у насъ возможны оптовыя предпріятія по внутренней торговлѣ съ такими оборотами, которыхъ достигаютъ въ прочихъ государствахъ (кромѣ Соединенныхъ Штатовъ) только внѣшнія предпріятія. Таковы, напр., наши предпріятія по хлѣбной торговлѣ, по торговлѣ нефтяными продуктами, скотомъ, желѣзомъ, волокнистыми веществами и мануфактурнымъ товаромъ. Въ отдѣлѣ землевѣдѣнія Россіи мы уже коснулись характера нашихъ торговыхъ предпріятій по районамъ. Здѣсь добавимъ лишь нѣкоторыя замѣчанія о доходности и коммерче-

скихъ условіяхъ главнѣйшихъ отраслей.

Общее число предпріятій по внутренней торговлѣ составило въ 1896 г. около 430 тысячъ, съ оборотомъ до 8,7 милліардовъ руб. Изъ нихъ крупныхъ предпріятій 26 т. Размножаются главнымъ образомъ мелкія и среднія предпріятія; увеличеніе оборотовъ, наоборотъ, замѣчается главнымъ образомъ въ крупныхъ предпріятіяхъ.

По предметамъ торговли на первомъ мѣстѣ стоятъ предпріятія *хлѣбной* торговли. Важнѣйшія изъ этихъ предпріятій сосредоточены на Волгѣ, ея притокахъ, Дону, Днѣпрѣ и въ Предкавказьѣ, а также на узловыхъ пунктахъ желѣзныхъ дорогъ земледѣльческихъ районовъ. Главнѣшими предметами ея являются хлѣба въ зернѣ для поставокъ экспортнымъ предпріятіямъ и въ нехлѣбородные районы. На второмъ мѣстѣ стоятъ операціи мукой для поставокъ на городскіе рынки, на продовольствіе войскъ, для экспорта и для вывоза въ другіе районы. Торговые обороты сѣменемъ, крупами и проч. имѣютъ меньшее значеніе. Во всѣхъ этихъ операціяхъ огромное значеніе имѣетъ устойчивость хлѣбныхъ цѣнъ, перевозочное дѣло и условія кредита. Хлѣбныя цѣны въ Россіи вообще весьма неустойчивы, главнымъ образомъ вслѣдствіе недостатка въ постоянныхъ, вѣрныхъ и своевременныхъ свѣдѣній о состояніи урожая въ различныхъ районахъ и о положеніи перевозочныхъ средствъ. Официальныя свѣдѣнія проникаютъ въ публику слишкомъ поздно и не всегда точны; частныя—противорѣчивы и служатъ только спекуляціи. Перевозочное дѣло, вслѣдствіе меженняго мелководья рѣкъ и малой провозоспособности желѣзныхъ дорогъ весьма неудовлетворительно, порождаетъ всякія нежелательныя случайности и въ свою очередь неблагопріятно вліяетъ на цѣны. Кредитъ въ центрахъ хлѣбной торговли развитъ достаточно, но сопряженъ съ кропотливыми формальностями, которыми тормозятся спѣшныя операціи, а для второстепенныхъ фирмъ еще недостаточно доступенъ.

Перечисленные недостатки подрываютъ прибыльность нашей внутренней хлѣбной торговли, которая при устраненіи ихъ была бы чрезвычайно прибыльна, а теперь даетъ въ отдѣльныхъ предпріятіяхъ самые различные результаты и въ среднемъ выводѣ не выходитъ изъ среднихъ прибылей.

Торговля *скотомъ и животными продуктами* вообще находится въ тѣхъ же условіяхъ, какъ и хлѣбная, но сопряжена съ еще большимъ рискомъ вслѣдствіе частыхъ въ Россіи эпизоотій и особенной зависимости отъ возможности быстро передвигать такія цѣнности, какъ живой скотъ, прокормъ котораго обходится въ пути непомѣрно дорого, и мясные продукты, подверженные порчѣ. Въ торговлѣ животными продуктами кредитъ менѣе доступенъ, чѣмъ въ хлѣбной. Вслѣдствіе значительности риска, прибыль въ этой торговлѣ бываетъ удовлетворительна лишь весьма высокая. Наиболѣе удовлетворительна прибыльность торговли скотомъ и мясомъ на столицы; наименьшая прибыльность замѣчается въ торговлѣ лошадьми, саломъ и пушнымъ товаромъ. Въ торговлѣ животными продуктами большія предпріятія не имѣютъ крупныхъ преимуществъ передъ малыми, вслѣдствіе особенной рискованности крупныхъ операцій. Наиболѣе уравновѣшены средния предпріятія. Наилучшія условія для торговли скотомъ, кожами, шерстью, овчинами, волосомъ и саломъ замѣчаются на культурныхъ окраинахъ степной полосы; для торговли мясными продуктами наилучшія условія въ сто-

лицахъ, главнымъ образомъ, въ Петербургѣ.

Въ торговлѣ льномъ, пенькой, кустарными издѣліями и прочими товарами, скупаемыми среди земледѣльческаго населенія, надо различать мелкія предпріятія непосредственныхъ скупщиковъ отъ оптовыхъ предпріятій, которыя посредничаютъ между этими скупщиками и экспортомъ, фабриками и розничной торговлей. Первыя возможны только въ ограниченныхъ размѣрахъ, но вообще весьма прибыльны; вторыя большею частью даютъ лишь среднюю прибыль.

Оптовая торговля русскими фабрикатами ведется у насъ преимущественно самими фабрикантами или заводчиками, вслѣдствіе чего въ отдѣльныхъ предпріятіяхъ рѣдко бываетъ вполнѣ прибыльна. Такое положеніе, однако, является результатомъ недостаточности раздѣленія труда и неминуемо измѣнится съ дальнѣйшимъ развитіемъ нашей промышленности.

Розничная торговля, несмотря на чрезвычайное разнообразіе ея отраслей, въ отношеніи коммерческихъ условій и прибыльности характеризуется лишь слѣдующими типами: 1) предпріятія по розничной торговлѣ предметами роскоши; 2) предпріятія по торговлѣ предметами первой необходимости горожанъ; 3) предпріятія по торговлѣ крестьянскимъ товаромъ. Потребленіе предметовъ роскоши развито въ Россіи гораздо слабѣе, чѣмъ въ западной Европѣ. Въ то же время характеръ роскоши въ различныхъ частяхъ Россіи и въ различныхъ слояхъ ея населенія крайне различенъ. Отсюда различныя затрудненія въ нашей торговлѣ предметами роскоши вообще и полная невозможность обширныхъ предпріятій этого рода. Каждое въ отдѣльности можетъ разсчитывать на весьма ограниченную кліентуру лишь въ своемъ узкомъ районѣ и лишь въ опредѣленныхъ общественныхъ слояхъ. Въ наилучшихъ условіяхъ предпріятія этого рода находятся въ нашихъ главнѣйшихъ городахъ, а именно въ столицахъ, Варшавѣ, Одессѣ и Кіевѣ; но и въ этихъ городахъ торговля предметами роскоши лишь въ исключительныхъ случахъ бываетъ вполнѣ прибыльна; обыкновенно прибыльность лишь средняя или ниже средней и легко переходитъ въ убыточность. Торговля предметами первой необходимости во всѣхъ своихъ отрасляхъ у насъ, наоборотъ, весьма прибыльна, и это не взирая на чрезвычайно развитую конкуренцію. Какъ въ предметахъ ношебныхъ потребностей, такъ въ пищевыхъ и домашней обстановки, главными товарами являются средніе и низшіе сорта. Во всѣхъ вопросахъ конкуренціи въ этихъ областяхъ дешевизна имѣетъ рѣшающее значеніе. Розничная торговля предметами первой необходимости не имѣетъ существенныхъ преимуществъ въ большихъ городахъ, ибо большія затраты на обстановочные расходы и большая конкуренція въ большихъ городахъ поглощаютъ преимущества лучшаго сбыта. Торговля крестьянскимъ товаромъ, т. е. разными товарами, идущими главнымъ образомъ въ сельское населеніе, еще прибыльнѣе. Важнѣйшимъ ея преимуществомъ является отличный и ровный сбытъ при чрезвычайной ограниченности сортовъ и наименованій товаровъ; въ городской торговлѣ, наоборотъ, требуется наиболѣе широкій возможный выборъ товаровъ всякихъ сортовъ и всякихъ наименованій, что вноситъ различныя усложненія торговли и потребность въ большихъ оборотныхъ капиталахъ. Зато городская торговля имѣетъ постоянный осѣдлый характеръ, тогда какъ

торговля крестьянскимъ товаромъ ведется главнымъ образомъ на ярмаркахъ, на базарахъ и въ развозъ, что влечетъ за собою особые расходы и свои усложненія

Во всѣхъ видахъ розничной торговли рѣшающее вліяніе на доходность имѣютъ способы закупки товаровъ. Закупки производятся нашими розничными торговцами частью на ярмаркахъ, частью постоянными сношеніями съ производителями и оптовыми предпріятіями. Первый способъ преобладаетъ въ наиболѣе удаленныхъ мѣстностяхъ отъ западной границы; въ западныхъ частяхъ имперіи, наоборотъ, преобладаетъ постоянная поставка товаровъ и биржевыя сношенія. Первый способъ предпочтителенъ для малообразованныхъ торговцевъ, ибо не требуетъ умѣлыхъ конторскихъ сношеній и теоретическихъ знаній, но всегда обходится нѣсколько дороже; второй болѣе пригоденъ для образованнаго купечества и даетъ значительныя преимущества при умѣломъ веденіи, ибо позволяетъ самый широкій выборъ арбитражнаго характера и обходится безъ ярмарочныхъ затратъ. Въ конкуренціи возможность пользованія регулярными биржевыми сношеніями имѣетъ обыкновенно рѣшающее значеніе. Это и обусловливаетъ паденіе ярмарокъ по мѣрѣ подъема коммерческаго образованія и способовъ сношеній.

Глава шестнадцатая.

Кредитныя предпріятія.

Въ Россіи, какъ мы видѣли въ отдѣлѣ землевѣдѣнья, кредитъ за послѣднее время сдѣлалъ успѣхи и мы имѣемъ уже всѣ виды кредитныхъ предпріятій и учрежденій, число которыхъ, однако, крайне недостаточно. Въ 1898 году у насъ было частныхъ предпріятій этого рода.

Земельныхъ банковъ	16
Городскихъ кред. общ.	17
Коммерческихъ банковъ	44
Ихъ отдѣленій	233
Общ. взаимн. кредита	98
Гор. обществ. банковъ	236
Сельскихъ банковъ	12
Ссудо-сберег. кассъ	114
Общ. для заклада движим.	48
Ихъ отдѣленій	49
Банкирскихъ предпр.	628
Мѣняльныхъ и ссудныхъ конторъ	15
Итого	1510

Кромѣ того дѣйствовали различныя государственныя, казенныя и корпоративныя кредитныя учрежденія, каковы: государственный банкъ, дворянскій зем. банкъ, крестьянск. земельный банкъ, ссудная казна, сберегательныя кассы, эмеритальныя учрежденія, корпораціонныя кассы взаимопомощи, благотворительныя общ. вспоможенія и проч. Всѣ эти учрежденія, существующія не ради коммерческихъ выгодъ, нельзя считать среди коммерческихъ предпріятій; ихъ конкурренція, однако, имѣетъ на наши кредитныя дѣла первостепенное, а въ нѣкоторыхъ отрасляхъ даже подавляющее вліяніе, такъ какъ общая сумма ихъ оборотовъ значительно превышаетъ сумму оборотовъ всѣхъ частныхъ коммерческихъ кредитныхъ предпріятій. Независимо отъ этихъ обстоятельствъ развитію кредитныхъ предпріятій въ Россіи сильно мѣшаетъ недостаточное распространеніе у насъ коммерческихъ

знаній, а среди низшихъ и среднихъ предпринимателей еще и общей просвѣщенности. Отсутствіе теоретическихъ коммерческихъ знаній прежде всего отражается въ дѣлахъ предпринимателей неправильностью въ способахъ опредѣленія цѣнностей, въ невѣрномъ сужденіи о коньюнктурахъ, въ неумѣніи опредѣлять кредитоспособность другихъ предпринимателей и въ неправильныхъ взглядахъ на положеніе собственныхъ дѣлъ. Кромѣ того малоразвитые въ коммерческомъ отношеніи предприниматели отличаются крайней узостью взглядовъ и неспособны судить о положеніи предпріятій внѣ своей спеціальности. Отсюда всевозможныя неосновательныя опасенія, излишняя подозрительность и недостатокъ взаимнаго довѣрія, что въ высшей степени мѣшаетъ въ кредитныхъ операціяхъ и препятствуетъ ихъ нормальному развитію. Наконецъ, надо отмѣтить весьма ощутительный въ Россіи недостатокъ въ вполнѣ подготовленныхъ для банковой дѣятельности работникахъ, что создаетъ серьезныя препятствія къ расширенію отдѣльныхъ банковыхъ предпріятій. Все это приводитъ къ тому, что банковое дѣло все еще развито у насъ крайне недостаточно, и въ то же время даже существующихъ кредитныхъ предпріятій какъ-будто слишкомъ много, настолько конкуренція между ними обострилась. Въ западно-европейскихъ государствахъ годовой оборотъ кредитныхъ предпріятій всюду значительно превышаетъ годовой оборотъ всѣхъ предпріятій вообще; у насъ же оборотъ всѣхъ кредитныхъ предпріятій и учрежденій составлялъ въ 1898 г. лишь 7,139,5 милл. руб., тогда какъ общій оборотъ всѣхъ русскихъ предпріятій составлялъ 15,955 милл. руб. Ближайшимъ послѣдствіемъ такого положенія является то, что кредитъ у насъ все еще дорогъ, въ среднемъ выводѣ на 2% дороже чѣмъ въ западной Европѣ, а средняя прибыльность банковыхъ предпріятій не выше средней прибыльности промышленныхъ предпріятій, тогда какъ въ западной Европѣ она обыкновенно наивысшая.

Разсматривая кредитныя предпріятія по группамъ, можно отмѣтить слѣдующее:

Государственныя предпріятія этого рода въ новѣйшее время поставлены въ Россіи вполнѣ самостоятельно и отличаются чрезвычайной солидностью. Ихъ отрицательными сторонами являются малодоходность, вліяющая понижательно на доходность частныхъ кредитныхъ учрежденій, чрезмѣрная регламентація, вызывающая медлительность въ операціяхъ, и отсутствіе прочной связи съ интересами коммерческаго міра.

Изъ частныхъ кредитныхъ предпріятій по обширности общаго итога оборотовъ на первомъ мѣстѣ стоятъ банкирскія (4.017,1 м. р.). Находясь въ ближайшей связи съ коммерческимъ міромъ и наиболѣе примѣняясь къ его мѣстнымъ особенностямъ, эти предпріятія отличаются большой доступностью ихъ кредита и наибольшей подвижностью капиталовъ изъ всѣхъ коммерческихъ предпріятій въ Россіи. Ихъ средняя прибыльность въ 1898 г., видна изъ слѣдующей таблицы: см. стр. 462.

Офиціально выведенная средняя прибыль въ 0,3% съ суммы годовыхъ оборотовъ, очевидно, ниже дѣйствительной. Съ основного капитала обычная доходность въ нашихъ банкирскихъ предпріятіяхъ около 15% и можетъ быть признана удовлетворительной.

	Число предпріятій.	Годовой оборотъ въ милліон. руб.	Средняя прибыль въ % (офиціальная).
Въ столицахъ	146	1.678,3	0,2
» сѣверномъ краѣ	7	0,6	6,1
» восточн. губ.	9	6,5	1,2
» средн. промышл. губ.	21	6,4	2,3
» средн. черноземн. губ.	20	15,5	0,6
» Малороссіи	15	14,9	1,1
» прибалтійск. губ.	16	185,2	0,1
» сѣверо-западн. губ.	99	86,7	1,2
» юго-западн. губ.	57	142,6	0,3
» южныхъ губ.	55	551,6	0,4
» Царствѣ Польскомъ	157	1.306,5	0,3
» сѣверн. Кавказѣ	1	0,6	6,0
» Закавказьѣ	20	1,5	12,1
» Сибири	5	0,2	16,1
Всего	628	4.017,1	0,3

Вторую по размѣрамъ группу составляютъ земельные банки, городскія кредитныя общества и проч. коммерческія предпріятія по долгосрочному кредиту. При большой солидности, это весьма прибыльныя предпріятія, успѣшность коихъ мало зависитъ отъ случайностей. Обороты всѣхъ нашихъ предпріятій по долгосрочному кредиту достигаютъ 2,000 м. руб. въ годъ и очищаютъ чистую прибыль около 0,7% съ оборотныхъ суммъ. Съ основныхъ капиталовъ средняя доходность около 16%.

Третью группу составляютъ предпріятія коммерческаго краткосрочнаго кредита, гл. обр. коммерческіе банки и общества взаимнаго кредита. Въ частныхъ предпріятіяхъ этого рода прибыль составляетъ въ среднемъ выводѣ 0,6% съ оборота и около 11% съ осн. кап. Въ отдѣльныхъ предпріятіяхъ чистая прибыль крайне различна и колеблется отъ 0 до 28%; наиболѣе обычна доходность, почти равная доходности банкирскихъ предпріятій ($14^1/_2$%).

Ломбардныя предпріятія по краткосрочному кредиту въ Россіи нѣсколько стѣснены въ своихъ операціяхъ особою регламентаціею, но все же выказываютъ очень ровную и достаточную прибыльность, которая колеблется отъ 10—20% съ основн. кап. и въ среднемъ выводѣ можетъ быть принята въ 14%.

По роду операцій надо отмѣтить слѣдующее:

Учетъ векселей и другихъ срочныхъ обязательствъ составляетъ въ русскихъ кредитныхъ предпріятіяхъ самое важное и самое прибыльное дѣло. Ссуды подъ товары занимаютъ второе мѣсто какъ по значительности, такъ и по надежной прибыльности такихъ операцій. Ссуды подъ залогъ % бумагъ и онкольныя операціи стоятъ на третьемъ мѣстѣ и даютъ въ отдѣльныхъ предпріятіяхъ крайне неодинаковые результаты. Ссуды подъ соло-векселя, обезпеченные залогами или поручительствомъ, имѣютъ второстепенное значеніе и малоупотребительны. Торговля % бумагами за свой счетъ ведется преимущественно банкирскими предпріятіями и составляетъ въ Россіи особенно опасное дѣло. Какъ онкольныя операціи, такъ и торговля % бумагами сильно страдаютъ у насъ отъ произвольныхъ курсовыхъ колебаній. Оцѣнка дивидендныхъ бумагъ, основанная на ихъ надежности и доходности, у насъ почти не существуетъ; цѣны зависятъ почти исключительно отъ случайностей спроса и предложенія, вслѣдствіе чего колеблются особенно сильно и прихотливо. Происходитъ это отъ недостатка въ Россіи такъ называемыхъ „мелкихъ рантьеровъ", являющихся на западѣ самыми крѣпкими держателями доходныхъ бумагъ и ихъ лучшими цѣнителями, далекими отъ всѣхъ биржевыхъ маневровъ и требующими отъ бумагъ только доходности при достаточной основной надежности. Въ Россіи дивидендныя бумаги сосредоточены гл. обр. въ рукахъ крупныхъ капиталистовъ, которые внимательно слѣдятъ за всякими биржевыми слухами и легко подаются воздѣйствію спекуляціи.

Изъ пассивныхъ операцій, денежные вклады составляютъ важнѣйшія во всѣхъ предпріятіяхъ краткосрочнаго кредита, но особенно значительны въ государственномъ банкѣ. Коммиссіонныя операціи стоятъ на второмъ мѣстѣ, хотя въ частныхъ предпріятіяхъ нерѣдко значительно превышаютъ своими размѣрами вклады. Изъ коммиссіонныхъ операцій наиболѣе доходны: переводныя, по покупкѣ и продажѣ % бумагъ и девизъ, учредительскія и инкассовыя.

Сберегательныя кассы развиваются весьма успѣшно и имѣютъ у насъ особенно важное значеніе. Черезъ ихъ посредство народъ принимаетъ участіе въ общихъ кредитныхъ дѣлахъ и уже теперь является крѣпкимъ держателемъ государственныхъ бумагъ на сумму свыше полумилліарда. Большая устойчивость курса на государственныя бумаги, при крайней неустойчивости нашихъ биржевыхъ цѣнъ вообще, наблюдается именно со времени развитія сберегательныхъ кассъ. Съ дальнѣйшимъ развитіемъ этого дѣла, помѣщеніе сбереженій въ % бумаги войдетъ въ привычки народа и создастъ классъ мелкихъ держателей всякихъ бумагъ, не исключая дивидендныхъ, что выгодно отразится на устойчивости курсовъ вообще.

Глава семнадцатая.

Предпріятія транспортныя и страховыя.

Транспортныя предпріятія въ Россіи поставлены въ такія же коммерческія условія, какъ кредитныя. Какъ и въ тѣхъ, большая часть соотвѣтственныхъ дѣлъ сосредоточена въ рукахъ правительства, слабо или вовсе не преслѣдующаго въ нихъ коммерческихъ цѣлей, вслѣдствіе чего доходность однородныхъ частныхъ предпріятій не можетъ быть особенно значительна.

Къ числу казенныхъ транспортныхъ предпріятій надо отнести огромную сѣть казенныхъ желѣзныхъ дорогъ, добровольный флотъ и почтовое вѣдомство. Изъ этихъ учрежденій только почта приноситъ хорошій доходъ, но и то лишь съ операцій по пересылкѣ и переводу денегъ и съ простой корреспонденціи; на пересылкѣ посылокъ, книгъ и періодическихъ изданій почтовое вѣдомство довольствуется ничтожной чистой прибылью.

Желѣзнодорожное дѣло у насъ въ слѣдующемъ положеніи: Всѣхъ дорогъ въ 1898 г. было 41½ тысячъ верстъ; въ постройкѣ было 11000 верстъ. Стоимость всей сѣти составляла около 4 милліардовъ руб., изъ коихъ только 200 милліоновъ составляли стоимость частныхъ желѣзныхъ дорогъ. Валовой доходъ всей сѣти былъ весьма значителенъ и въ 1897 году составилъ 439 м. руб.; но за покрытіемъ эксплоатаціонныхъ расходовъ, процентовъ по облигаціоннымъ займамъ и по гарантіямъ, различныхъ обязательныхъ отчисленій и расходовъ на учрежденія, существованіе или расширеніе коихъ вызвано желѣзнодорожнымъ хозяйствомъ казны, чистая прибыль не превысила 8 м. руб., что составило не болѣе 0,2% съ основныхъ затратъ. Въ 1895 году окончательный результатъ казеннаго желѣзнодорожнаго хозяйства, принявъ во вниманіе недополученныя съ частныхъ дорогъ суммы по гарантіямъ, выразился убыткомъ въ 8,2 м. руб., изъ чего видно, что положеніе дѣлъ во всякомъ случаѣ улучшается.

Добровольный флотъ состоялъ въ 1896 г. изъ 13 пароходовъ, стоимостью въ 12,3 милл. руб. Капиталы о-ва составляли около 10 м. р. Чистая прибыль отъ коммирческихъ рейсовъ составила 1694309 руб., т. е. 7,6%. Такая доходность можетъ быть признана при существующихъ условіяхъ удовлетворительной, но была бы недостаточна въ частномъ предпріятіи того же характера. Быстрый ростъ нашего добровольнаго флота зависитъ не отъ прибыльности его операцій, а отъ казенной субсидія (600000 руб. въ годъ) и отъ принятія казной на себя платежа пошлинъ за проходъ судовъ добров. флота Суэцкаго канала (не менѣе 500000 р. въ годъ).

Изъ частныхъ транспортныхъ предпріятій въ Россіи отмѣтимъ слѣдующія группы:

Желѣзнодорожныя предпріятія гарантированныя большею частью малоприбыльны. Исключеніе составляетъ Московско-Казанская дорога, дающая около 30% чистой прибыли. Негарантированныя правительствомъ дороги работаютъ успѣшнѣе, но въ среднемъ выводѣ тоже не даютъ нормальной для русскихъ предпріятій прибыли, т. е. 7%. Исключеніе составляетъ Вар-

шавско-Вѣнская дорога, которая даетъ свыше 25°/₀ чистой прибыли.

Различныя предпріятія по транспортированію кладей, въ особенности, дѣйствующія внѣ общей желѣзно-дорожной сѣти, не испытываютъ на себѣ условій, понижающихъ доходность желѣзно-дорожныхъ предпріятій, и потому въ большинствѣ случаевъ чрезвычайно прибыльны. Ихъ прибыльность доходитъ до 36°/₀.

Частныхъ предпріятій по морскому судоходству у насъ немного, но большая часть изъ существующихъ даетъ весьма хорошую прибыль. Ихъ прибыльность, въ особенности по каботажнымъ сношеніямъ, обезпечена слабостью конкуренціи при весьма крупныхъ привилегіяхъ, предоставленныхъ у насъ русскому флагу. Заморскія сношенія, требующія конкуренціи съ иностранцами, менѣе прибыльны.

Предпріятія по рѣчному судоходству, вслѣдствіе чрезвычайно развившейся конкуренціи на главныхъ рѣкахъ, малаго товарнаго движенія на второстепенныхъ и краткости вполнѣ удобнаго навигаціоннаго періода на нашихъ рѣкахъ вообще, большею частью малоприбыльны. Исключеніе составляютъ пароходства, обезпеченныя казенными подрядами.

Конно-желѣзныя дороги въ городахъ, наоборотъ, большею частью развиваютъ успѣшную дѣятельность и даютъ доходность выше средней.

Страховыя предпріятія надо различать по спеціальности и району ихъ дѣятельности. Морское страхованіе, вслѣдствіе отсутствія конкуренціи, у насъ очень прибыльно (около 41°/₀ ч. пр.). Страхованіе отъ огня стѣснено очень оживленной конкуренціей, но при умѣломъ веденіи даетъ прибыль выше средней, а въ отдѣльныхъ предпріятіяхъ даже большую, до 20°/₀. Страхованіе жизни, вслѣдствіе недостаточной еще его распространенности въ Россіи, въ настоящее время въ большинствѣ случаевъ малоприбыльно или не выходитъ изъ средней прибыльности. Страхованіе прочихъ родовъ у насъ окончательно неразвито и потому въ большинствѣ случаевъ безприбыльно. Страховое дѣло вообще страдаетъ у насъ отъ неудовлетворительнаго состоянія нашей статистики и отъ некультурности главныхъ массъ населенія, еще не успѣвшаго оцѣнить преимущества страховыхъ положеній. Наблюдаются, однако, довольно значительные успѣхи, въ особенности по страхованію капиталовъ.



ОГЛАВЛЕНІЕ III ТОМА.

Дозв. ценз. Спб., 27 ноября 1900 г.

тип. Спб. акц. общ. печ. дѣла Е. Евдокимовъ. Троицкая 18.

